



PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO
FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

San Juan de Pasto, 30 de Mayo de 2021

Señor (a)
DIANA CRISTINA FUERTES TORRES
Supervisor(a) Contrato
No. CO1.PCCNTR.2176705
Cargo del supervisor Profesional G04
Emprendimiento y Empresarismo
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución
contractual Mes Mayo del año 2021

Referencia: No CO1.PCCNTR.2177278 del año 2021

Alfonso Davila Hidalgo, identificado con la cédula de ciudadanía No. **12.986.101** de **Pasto**, en mi calidad de Contratista del SENA, en Emprendimiento y Empresarismo, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato asciende a la suma de CUARENTA Y SIETE MILLONES CIENTO TREINTA Y DOS MIL OCHOCIENTOS PESOS M/CTE (\$47.132.800). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Once (11) pagos iguales por los meses de Febrero a Diciembre de 2021, por valor de CUATRO MILLONES DOCIENTOS OCHENTA Y CUATRO MIL OCHOCIENTOS PESOS M/CTE (\$4.284.800). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo con el cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de ahorros No. 87979646958 de BANCOLOMBIA, cuyo titular es el contratista. **Plazo:** Será hasta el 31 de diciembre de 2021.

OBJETO: <i>(Transcriba el objeto del contrato, dentro del siguiente cuadro)</i>
Prestar servicios profesionales para la atención integral de los usuarios de los Centros de Desarrollo Empresarial y la gestión de proyectos especiales, con el fin de contribuir al cumplimiento de las metas e indicadores asignados a la regional, de acuerdo los lineamientos emitidos por el SENA.

Obligaciones Específicas: *(Transcriba las obligaciones específicas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*



No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Gestionar las acciones requeridas para el cumplimiento de los Lineamientos Estratégicos, objetivos y metas establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresarial, para los programas de Emprendimiento	<p>Reunion de seguimiento avances primer trimestre vigencia febrero Mayo 2021 Ape, avance indicadores, para el cumplimiento de metas por parte del equipo.</p> <p>Las evidencias se encuentran en One Drive</p>	Listados de Asistencia de las diferentes reuniones.
2	2. Diseñar, gestionar y hacer seguimiento al plan de Acción individual formulado con base en los Lineamientos entregados por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresarial, para los programas de Emprendimiento.	<p>Se inicia con el cumplimiento del plan de acción 2021</p> <p>Las evidencias se encuentran en One Drive</p>	Listados de asistencia. Cronograma de actividades.
3	Registrar de manera confiable, oportuna y con calidad la información referente al desarrollo de sus servicios en las plataformas tecnológicas de la Entidad, de manera coherente con las evidencias de prestación del servicio.	<p>Se hace el acta de inicio de operaciones y la programación de asesorías con cada una de las empresas, así como también el plan de acción para asegurar el servicio de calidad.</p> <p>Las evidencias se encuentran en One Drive.</p>	Actas de Seguimiento
4	Participar en las jornadas de divulgación y orientación para el fomento de la cultura del emprendimiento atendiendo los lineamientos establecidos.	Se realiza eventos de Pitch 7 de Mayo, Sensibilización a población externa y aprendices programa aapoyo y sostenimineto Sena, así como sensibilización a técnicos y tecnólogos sector agroindustrial. talleres los días 18 y 20 de Mayo Ruta SBDC.	Evidencias ondrive, listado y link de registro.



5	Asesorar a los emprendedores en las diferentes etapas establecidas para la creación de empresas tales como: orientación, entrenamientos, ideación y validación temprana, formulación de planes de negocio, con recursos del Fondo Emprender y/o otras fuentes de financiación	Se realizan 3 planes de negocios , empresas venta de variedades shopping la 40, venta de materiales sector de construcción y visuteria, asi como la creación de las 3 empresas de otras fuentes 2 Entrenamientos uno en Validación Ruta SBDC grupo uno y otro en Legistalcion Laboral. Formulacion plan de negocios CLEAN ART SAS, convocatoria cerrada segundo cierre Municipio de Samaniego.igue en el proceso de formulacion.	Cronograma de actividades anual.
6	Realizar acompañamiento y seguimiento, en la puesta en marcha de las empresas creadas con recursos del Fondo Emprender u otras fuentes de financiación, realizando asesorías programadas a las empresas sea de manera virtual o física.	Se realiza la ultima y 4 Interventoria con la empresa Avicola La Virginia de Sandona, se inicia el proceso de puesta en marcha de las 3 empresas nuevas Tienda la 40, Soluciones estructurales y empresa de visuteria de off.	Listados de Asistencias, Actas de seguimiento y plan de negocios off, documentos soporte,
7	Acompañar a los Clientes del Centro de Desarrollo Empresarial SENA que lo requieran en sus procesos de Fortalecimiento Empresarial buscando la generación de impacto económico, sostenibilidad y escalabilidad empresarial.	Se adelanta los planes de acción a corto plazo, de la empresas Velas y velones haz de luz asi como de la empresas Arepas Manizalitas. Se relaiza la invitación a la nueva empresa en fortalecimiento Avicola la Virginia SAS, para entrar en el proceso de Fortaleciemiento Empresarial. Las evidencias se encuentran en One Drive.	Plan de Acción, Camara de Comercio, Rut, Fotocopia de Cedula.
8	Dar cumplimiento a los lineamientos emitidos por la Coordinación Nacional y Regional en lo que respecta al uso eficiente en el proceso de asesoría al empresario en Fortalecimiento Empresarial de las metodologías para el	Se realiza el diagnostico y plan de acción de la empresas mencionada Velas y Velones, asi como se generan la ejecución de plan de accion fortalecimiento, Se hace seguimiento invitación al proceso de Fortalecimiento a la empresa Avicola la Virgina SAS,	Encuestas de impacto económico, Carta de compromiso



	mejoramiento de la productividad y medición del índice de productividad de forma periódica y regular.	continuar con los planes de acción ; Velas y velones, Asociación de productoras de Taminango, Ecotomate de la florida y Arepas Manizalitas de Pasto Se explica y aceptan reportar los indicadores de forma periódica para el reporte de ventas, empleos y productividad.	Las evidencias se encuentran en One Drive.
9	Acompañar la gestión del enlace regional para la consolidación de alianzas estratégicas que permitan el acceso de los empresarios atendidos a mecanismos y fuentes de financiamiento y de comercialización en sus diferentes etapas de crecimiento e incentivar la consolidación de un ecosistema de inversión, financiación, comercialización y acceso a mercados con y entre empresarios buscando la sostenibilidad empresarial	Se asiste a las reuniones programadas por la Líder Red SBDC. Se buscan acercamientos para un convenio entre cámara de comercio y Sena para el tema de otras fuentes de financiación.	Listados de asistencia Las evidencias se encuentran en One Drive.
10	Cumplir de forma periódica con el cargue de evidencias en las condiciones y en el medio definido por la Coordinación Nacional y regional de la gestión y asesoría brindada a los empresarios de los programas de emprendimiento y fortalecimiento empresarial.	Se realiza la entrega de las evidencias de la labor realizada para el reporte de indicadores. Las evidencias se encuentran en One Drive.	Evidencia mensual
11	Realizar acompañamiento e interacción 100% virtual por la ruta CREAR y por la ruta CRECER a los emprendedores y empresarios, de manera oportuna y eficiente de acuerdo a los tiempos	Se realizan presentaciones, asesorías, sensibilizaciones, entrenamientos, diagnóstico y plan de acción de manera virtual, para los aprendices, personas externas y las empresas que se vinculan al Centro de Desarrollo Empresarial.	



	establecidos para cada ciclo de servicio, utilizando los diferentes medios que la entidad coloca a disposición para la respectiva prestación del servicio	Se esperan los lineamientos por parte de DG SENA para iniciar procesos de acompañamiento con la ruta CREAR y CRECER. Las evidencias se encuentran en One Drive.	
12	Ejecutar los indicadores establecidos por el Enlace Regional de manera proporcional a lo indicado por los lineamientos de la coordinación Nacional de Emprendimiento	Se realiza el plan de acción mensual con el fin de establecer el paso a paso y las estrategias para el cumplimiento de las metas establecidas por parte de la coordinación nacional. Las evidencias se encuentran en One Drive.	Plan de acción mensual
13	El contratista se compromete bajo sus propios medios a cumplir para la vigencia 2021 o en el tiempo del contrato, con las metas asignadas y lineamientos establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, en cumplimiento de los objetivos y líneas misionales del programa. Estas metas serán distribuidas por el Director regional con el apoyo del enlace regional, así mismo será verificada su ejecución mensual por parte del supervisor del contrato.	Se evidencia en informe anexo de resumen de indicadores orientador junior SBDC.	Evidencias on drive
14	En general, desarrollar todas aquellas actividades inherentes al objeto del contrato y necesarias para la correcta ejecución de los programas de emprendimiento en la regional, de acuerdo a los lineamientos establecidos	Se cumple con lo estipulado en el Sistema de Gestión de calidad plataforma compromiso. Se entregan evidencias del trabajo realizado mes a mes. Las evidencias se encuentran en One Drive.	



A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. **7786836051** de la planilla, correspondiente al mes de Abril de 2021 por la plataforma de **Nuevo SOI**. (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

Evidencias en () folios

Cordialmente,

Firma
Alfonso Davila Hidalgo
Contratista
C.C. No. 12.986.101

Recibí a satisfacción:

Firma
Diana Cristina Fuertes Torres
Supervisor(a) Contrato
No. CO1.PCCNTR.2176705
Profesional G04 Emprendimiento
y Empresarismo



RESUMEN DE INDICADORES

MES DE MAYO 2021

Resultados de la búsqueda - alfo x Neoserra - Servicio Nacional de Aprendizaje x

sena.neoserra.com/scorecards/definicion/181270

Aplicaciones ades que den la taz... Medidas tomadas p... Diversion sin salir d... perfildeproyecto.ad... Descarga tu certific... Nueva pestaña Nueva pestaña Lista de lectura

Ejecutar una vez y desechar esta definición? ☐

Last run: 18/05/2021 03:40 PM

Data Elements	Current Value	Cumulative to Date
1. Planes de Negocio Formulados (OFF)	0	0
2. Planes de Negocio Formulados (FE)	1	2
3. Empresas Creadas (OFF)	0	0
4. Puesta en Marcha (OFF)	2	3
5. Empleos Generados Empresas (OFF)	0	0
6. Planes de Negocio Viabilizados (FE)	0	0
7. Empresas Creadas (FE)	0	0
8. Puesta en Marcha (FE)	0	0
9. Empleos Potenciales Directos (FE)	0	0
10. Nro. Empresas con Plan de acción Formulado (FORT)	0	4
11. Nro. Empresas en Fortalecimiento (FORT)	0	4
12. Nro. Empleos en Fortalecimiento (FORT)	0	0
13. Número de personas orientadas	0	257
14. Número de entrenamientos	0	1
15. Número de personas entrenadas	0	14
16. Número de horas de asesoría	52,00	316,00
17. Número de clientes asesorados	3	16
18. Empresas OFF Mujeres	0	0
19. Empresas OFF ARN	0	0
20. Empresas OFF Negritudes	0	0
21. Empresas OFF Afros	0	0
22. Empresas OFF Raizales	0	0
23. Empresas OFF Palenqueros	0	0
24. Empresas Fortalecidas Mujeres	0	3
25. Empresas Fortalecidas ARN	0	0
26. Empresas Fortalecidas Negritudes	0	0
27. Empresas Fortalecidas Afros	0	0
28. Empresas Fortalecidas Raizales	0	0

Escribe aquí para buscar.

3:41 p. m. 18/05/2021

Actividades Desarrolladas

1. Se realiza seguimiento a las empresas de Fondo Emprender: Se realizó la última interventoría de la empresa Avícola la Virginia SAS, la cual termino con el cumplimiento a cabalidad de sus indicadores de gestión y se espera la condonación en el lapso de estos dos últimos años, así mismo se invita a l proceso de Fortalecimiento empresarial con el SBDC /SENA.

2. Empresa en fortalecimiento :

Se retoma la empresa Avícola la virginia quien termina su interventoría y inicia nueva etapa.

Se realiza seguimiento en su plan de acción a las empresas Velas y Velones cuyo representante legal es el Sr Elkin Jamauca Tutistar, asi como Arepas Manizalitas de Erika Valencia Zamudio .

3. Se realiza la presentación a convocatoria del plan de negocios:



a. CLEAN ART DE NARIÑO SAS, se presentó a convocatoria cerrada de Samaniego y se espera su viabilización y aprobación..

b. SANTO CHORIZO, AHUMADOS DON OLMEDO E INTIWARYS, se continua con el proceso de ajustes y Formulación lo cual se vienen adelantando y volviendo a realizar ajustes en diferentes componentes para las convocatorias que se aproximan en Junio..

4. PLANES OFF :

Se realiza la formulación de 2 planes ; Empresa soluciones estructurales del Sr Luis Burbano y tienda shopping la 40 de la señorita Sofia Guzmán.

4.EMPRESAS CREADAS OFF:

Se crearon las 2 empresas;
Soluciones estructurales del Sr Luis Burbano y tienda shopping la 40 de la señorita Sofia Guzmán.

5. EMPRESA PUESTA EN MARCHA OFF.

Se da inicio a la etapa de puesta en marcha para las dos empresas creadas; Luis Burbano y tienda shopping la 40 de la señorita Sofia Guzmán.

6. Sensibilizados; Se lograron sensibilizar a 38 preinscritos de apoyo y sostenimiento así como técnicos del sector agroindustrial.

7. DOS ENTRENAMIENTOS; de Validación con la ruta SBDC/SENA el día jueves 20 de mayo y el 28 de legislación laboral.

9. Reuniones con la líder de nodo Dra Ginna Garzón, Con el equipo APE y la líder. el plan de acción.

10. todas las evidencias se encuentran en la plataforma One Drive

ALFONSO DAVILA HIDALGO

Gestor Junior SBDC

C.C 12.986.101