SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE

DOCUMENTO SOPORTE EN ADQUISICIONES EFECTUADAS A NO OBLIGADOS A FACTURAR (POR CONCEPTO DE HONORARIOS Y/O PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES)
REGIONAL PUTUMAYO
CENTRO AGROFORESTAL Y ACUICOLA ARAPAIMA - PUTUMAYO - EMPRENDE RURAL
Adquiriente: SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA Nit adquiriente: 899.999.034-1
Resoluciòn DIAN Nº 13028034004117 autoriza desde 1 hasta 360,000 (Dic. 07 de 2020)

Código Regional	**86**
Código Centro	**951810**
Fecha Elaboración	**Mayo de 2021**
Versión	**ENERO 2021 - 1,21**
ID de Proceso	**20048-659008**
No. de documento	**105993**

DATOS DEL CONTRATISTA

Nombres y apellidos contratista:	DIEGO DAVID TONGUINO BETANCOURTH	**C.C.**	1.032.366.485	**IP/Nº de contacto**	3123123600
Correo electrónico contratista:	dtonguino@sena.edu.co				

Régimen del IVA:	NO RESPONSABLE	**Pertenece al régimen simple de tributación?**	NO	**Es declarante de renta?**	SI	**Es Pensionado?**	NO
Sus ingresos en el 2020 Superaron $49'849.000	SI	**Inducción SST**	SI	**Presta Servicios Excluidos de IVA ?**		SI	
Banco al cual consignar:	BANCOLOMBIA	**Tipo de cta**	AHORROS	**Nº Cuenta**		45114034171	
Ha contratado o vinculado dos o más trabajadores asociados a su actividad para cumplir con el objeto de su contrato?	NO	**Sus ingresos del contrato suscrito con la Entidad en el 2021 supera los $ 119´806.000**		NO			

DATOS DEL CONTRATO Y PERIODO OBJETO DE PAGO

Nº del contrato:	325/2021			**Nº Compromiso SIIF**		**83721**	
Valor Total del Contrato	$ 32.923.733	**N ° Pago**	**Periodo objeto de pago**				**Valor Bruto Pago**
Saldo Anterior del Contrato	$ 29.670.400	**2**	**Del**	**01/05/2021**	**Al**	**31/05/2021**	**$ 3.904.000,00**
Nuevo Saldo del Contrato	$ 25.766.400		Comisiones			$ 0,00	

OBJETO CONTRACTUAL:
(Descripciòn del servicio prestado)

PRESTAR SERVICIOS PROFESIONALES DE CARÁCTER TEMPORAL COMO INSTRUCTOR DE EMPRENDIMIENTO Y APOYO A LA GESTIÓN DEL EMPRENDIMIENTO RURAL, EN LA MODALIDAD PRESENCIAL Y A DISTANCIA; ENMARCADA EN LOS LINEAMIENTOS DEL PROGRAMA SENA EMPRENDE RURAL SER.

RESUMEN PAGOS GENERADOS EN EL PERIODO OBJETO DE PAGO

Ingresos por honorarios	$ 3.904.000	Tarifa de Retencion en la Fuente ART 383°		0,00%
Ingresos por comisiones	$ 0	Retencion en la Fuente del Periodo		$ 0
Ingresos de otros meses cobrados en el mes	$ 0			
TOTAL INGRESOS DEL PERIODO	**$ 3.904.000**	Menos, Retefuente Otros Ingresos		$ 0
BASE PARA RETENCION EN LA FUENTE	**$ 2.594.175**	**TOTAL RETEFUENTE PRESENTE PAGO**		**$ 0**

LIQUIDACIÓN DE PAGO A SEGURIDAD SOCIAL Y LIQUIDACIÓN DEL NETO A PAGAR

	Mayo	Abril
Nº Planilla PILA, o , Nº Radicación pago SS	----------	**50678885**
Ingreso Base de Cotización - IBC	$ 1.561.600	$ 1.301.333
Aporte obligatorio a seguridad social salud	$ 195.200	$ 162.700
Aporte obligatorio a seguridad social Pensión	$ 249.900	$ 208.300
Aporte obligatorio a Fondo de solidaridad Pensional	$ -	$ 0
ARL I	$ 8.200	$ 6.800
Aportes voluntarios a Fondo de pensiones Obligatorias	$ -	
Aportes voluntarios a cuentas AFC	$ -	
Aporte voluntario a Fondos de pensiones voluntarias $7.522.064	$ -	
Intereses Prestamo de Vivienda $ 3.630.800	$ -	
Aportes pensión de ingresos de otros meses cobrados en el mes	$ -	
Aportes salud de ingresos de otros meses cobrados en el mes	$ -	
Aportes A.R.L de ingresos de otros meses cobrados en el mes	$ -	
Dependientes hasta $ 1.161.856	$ -	
Salud hasta $ 580.928	$ -	
Renta Exenta 25% $ 8.713.920	$ 864.725	
Retención en la Fuente Contingente	$ -	

Valor Base retención en la fuente	2.594.175,00	TARIFA
Valor Base retención en la fuente ICA	3.458.900,00	
Valor base IVA	0,00	
IVA (Si es RESPONSABLE)	0,00	19%
Menos Retención en la Fuente	0,00	0,00%
Menos Retencion IVA	0,00	15%
Reteica - 8299	34.589,00	1,000%
-	0,00	
-	0,00	
-	0,00	
Otras Retenciones	0,00	0,000%
Otras Retenciones	0,00	0,000%
Otras Retenciones	0,00	0,000%
Otras Retenciones	0,00	0,000%
Descuentos de Libranza	0,00	
Descuentos de embargo (Si tiene)	0,00	
VALOR A PAGAR	**$ 3.869.411,00**	

SON: TRES MILLONES OCHOCIENTOS SESENTA Y NUEVE MIL CUATROCIENTOS ONCE PESOS M/CTE

ACTIVIDADES DESARROLLADAS DURANTE EL PERIODO OBJETO DE PAGO

MUNICIPIO: PUERTO ASIS. INSTRUCTOR MERCADEO - SER, ESPECIALIDAD: CONTABILIDAD Y FINANZAS
ACTIVIDADES DESARROLLADAS EN EL PERIODO DEL 01 AL 31 DE MAYO DE 2021
1. BRINDAR FPI COMPLEMENTARIA EN CURSO: A. EMP. EN PRODUCCION DE CONEJOS Y CUYES. FICHA: 2313379. C.PROG: 03000132. C240201533. RAP1, RAP2,RAP3, RAP4. NR, VDA LAS CRUCES, SANTIAGO. Horario: Miercoles de 08:00hs a 18:00hs. Total: 46hs. B. EMP PROMOTOR EN PROGRAMAS TURISTICOS RURALES LOCALES. FICHA: 2313350. C.PROG:66410051. C210301019. RAP1, RAP2, RAP3. NR, VDA SANTA CLARA, SANTIAGO. Horario: Viernes de 08:00hs a 18:00hs. Total: 40hs. C. EMP EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL. FICHA: 2311912. C.PROG: 66210582. C240201533. RAP1, RAP2,RAP3, RAP4. NR, VDA LA TEBAIDA. MOCOA. Horario: Lunes de 12:30hs a 22:30hs. Total: 50h. D. EMP EN PRODUCCION Y COMERCIALIZA DE LECHE APLICANDO BPG. Ficha: 2313032. C.PROG: 03000003. C260101021. RAP1, RAP2,RAP3, RAP4. NR, VDA FUISANOY. SANTIAGO. Horario: Sábados de 08:00hs a 18:00hs. Total: 46hs. TOTAL HORAS DEL MES: 186.

PARA LOS EFECTOS LEGALES CERTIFICO, BAJO LA GRAVEDAD DEL JURAMENTO, QUE:
1. Cumplí a cabalidad las actividades del objeto contractual arriba descritas; 2. Los documentos soporte suministrados contienen el pago de Seguridad Social en Salud y Pensión, los aportes voluntarios a cuentas AFC y FVP, por los ingresos recibidos en el mes anterior del contrato objeto de cobro en esta planilla y certifico que no han sido utilizados en la disminución de la Base de Retención en la Fuente en ningún otro contrato; 3. El número de trabajadores contratados para cumplir con el desarrollo del objeto contractual corresponden a lo indicado en esta planilla; 4. Toda la información aquí suministra es verídica; 5. He leído y entendido la descripción de cada uno de los campos aquí diligenciados.

DIEGO DAVID TONGUINO BETANCOURTH
EL CONTRATISTA

CERTIFICACION DEL SUPERVISOR DEL CONTRATO

En mi calidad de Supervisor del contrato de prestación de servicios personales aqui relacionado, CERTIFICO:

1.- Que El Contratista cumplió a cabalidad las obligaciones contractuales pactadas;

2.- Que El Contratista desarrolló las actividades descritas en el presente informe, dentro del período de cobro;

3.- Que he verificado el pago de los aportes obligatorios al Sistema General de Seguridad Social realizados por el contratista por los ingresos recibidos en el mes anterior por medio de la planilla PILA relacionada en el presente informe y que los mismos han sido liquidados de conformidad con las normas vigentes.

Autorizo el presente pago.
El Supervisor,

JESUS LEONARDO CABRERA GUZMAN
INSTRUCTOR G10

Teniendo en cuenta las certificaciones suscritas por el contratista y por el supervisor del contrato arriba relacionado, autorizo el presente pago:
EL ORDENADOR DEL PAGO

WILLIAN JAMES RODRIGUEZ ORTIZ
SUBDIRECTOR DE CENTRO G02

compensar | miplanilla.com

PLANILLA INTEGRADA DE AUTOLIQUIDACION DE APORTES

PAG 1 DE 1

DATOS GENERALES

TIPO	NUMERO	NOMBRE O RAZON SOCIAL	TIPO PRESENTACION (U C S D)	SUCURSAL / DEPENDENCIA	CODIGO
CC	1032366485-	DIEGO DAVID TONGUINO BETANCOURTH	U ✓		

PERIODOS DE COTIZACION

SALUD MES	SALUD AÑO	PENSIONES, RIESGOS LAB, CCF, SENA, ICBF MES	PENSIONES, RIESGOS LAB, CCF, SENA, ICBF AÑO
2021	4	2021	5067885

NUMERO RADICACION	TIPO EMPRESA	CLASE DE APORTANTE	CODIGO ARL	CODIGO OPERADOR
	PUBLICA ☐ PRIVADA ✓ MIXTA ☐	PEQUEÑO ☐ GRANDE ☐ INDEPENDIENTE ✓	14-23	83

DIRECCION	CIUDAD/MUNICIPIO	CODIGO	DEPARTAMENTO	CODIGO	TELEFONO	FAX	CORREO ELECTRONICO	ACTIVIDAD ECONOMICA	VALOR NOMINA	TOTAL EMPLEADOS	FECHA DE PAGO (aaaa/mm/dd)	No. AUTORIZACION
Cl 10 27 54	PUERTO ASÍS	86568	PUTUMAYO	86	3123123600		diegodavidtb@hotmail.com	5611	0	1	2021/05/18	993578755

TOTAL APORTES DEL PERIODO A SALUD POR ADMINISTRADORA

COD EPS	NIT EPS	COTIZACION OBLIGATOR	UPC ADICIONAL	INCAPACIDADES No.AUTOR	INCAPACIDADES VALOR	LIC.MATERNIDAD No.AUT	LIC.MATERNIDAD VALOR	NETO COTIZAC	DIAS MORA	INTERESES MORA OBL	INTERESES MORA UPC	SUBTOTAL COTIZACION	SUBTOTAL UPC ADIC.	No. RADIC SALDO A FAVOR	SALDO A FAVOR COTIZ OBLIG	SALDO A FAVOR UPC ADICIONAL	TOTAL A PAGAR	No. AFIL
EPS044	901097473-5	162.700	0		0		0	162.700	0	0	0	162.700	0		0	0	162.700	1

Usuario:
CC1032366485

Clave:
foster1986

TOTAL APORTES DEL PERIODO A PENSIONES POR ADMINISTRADORA

COD AFP	NIT AFP	COTIZ OBLIGAT	COTIZ VOL AFILIADO	COTIZ VOL APORTANT	FONDO SOLI PENS	DIAS MORA	INTERES MORA COTIZ	INTERES MORA FONDO	TOTAL A PAGAR	No. AFIL
25-14	900336004-7	208.300	0	0	0	0	0	0	208.300	1

TOTAL APORTES DEL PERIODO A CAJAS POR ADMINISTRADORA

COD CCF	NIT CCF	VALOR APORTE	DIAS MORA	INTERESES MORA	TOTAL A PAGAR	No. AFIL

TOTAL APORTES DEL PERIODO A ICBF Y SENA

CONC	VALOR	DIAS MORA	INT MORA	TOTAL A PAGAR	No. AFIL
ICBF					
1	0	0	0	0	0
SENA					
1	0	0	0	0	0

TOTAL APORTES DEL PERIODO A RIESGOS LABORALES

COD ARL	NIT ARL	COTIZ OBLIGAT	INCAPACIDADES No.AUTORIZ	INCAPACIDADES VALOR	APORTES OTROS RIESG	VALOR NETO COTIZACION
14-23	860011153-6	6.800		0	0	6.800
DIAS MORA	**INTERES MORA COTI**	**SUBTOTAL APORT COTIZ**	**No. RADICAC SALDO A FAVOR**	**SALDO A FAVOR**	**FONDO SOLIDARIDAD**	**TOTAL A PAGAR**
0	0	6.800		0	68	6.800

NUMERO DE ADMINISTRADORAS REPORTADAS

PENSIONES	1
SALUD	1
RIESGOS LABORALES	1
CAJAS DE COMPENSACION	0
OTRAS	0
TOTAL	3

TOTAL APORTES DEL PERIODO A MIN. EDUCACION

VALOR	DIAS MORA	INT MORA FONDO	TOTAL A PAGAR

TOTAL APORTES DEL PERIODO A ESAP

VALOR	DIAS MORA	INT MORA FONDO	TOTAL A PAGAR

TOTAL A PAGAR POR TIPO ADMINISTRADORA

TOTAL A PAGAR POR TIPO ADMINISTRADORA	ANTES DE IGE,LMA,IRP Y MORA	VALOR TOTAL
PENSIONES	208.300	208.300
SALUD	162.700	162.700
RIESGOS LABORALES	6.800	6.800
CCF	0	0
SENA	0	0
ICBF	0	0
ESAP	0	0
MINISTERIO DE EDUCACION	0	0
GRAN TOTAL	377.800	377.800

Este documento está clasificado como PRIVADO por parte de Compensar Operador de Información

El servicio público es de todos

Función Pública

Verificado el aplicativo del Modelo Integrado de Planeación y Gestión

Hace constar que:

Diego David Tonguino Betancourth

C.C 1.032.366.485

Participó y completó con éxito el Módulo de Fundamentos Generales del Curso virtual del **Modelo Integrado de Planeación y Gestión – MIPG**

Bogotá D.C., 13 de mayo 2021

María del Pilar García González
Directora de Gestión y Desempeño Institucional

Código: 7646884206

Módulos
Curso Virtual



mipg modelo integrado de planeación y gestión

El servicio público es de todos

Función Pública

INTEGRIDAD PÚBLICA

Función Pública hace constar que:

Diego David Tonguino Betancourth

C.C 1.032.366.485

Participó y completó con éxito el curso virtual:

Integridad, transparencia y lucha contra la corrupción.

Con una duración de 20 horas.

Bogotá D.C., 13 de mayo 2021

Adriana Vargas Tamayo

Directora de Participación, Transparencia y Servicio al Ciudadano de la Función Pública

Código: 761071087000

PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO
FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Puerto Asís, Mayo 31 de 2021

Señor
JESUS LEONARDO CABRERA GUZMAN
Supervisor contrato No. **00325-2021**
Coordinador Académico
Formación Profesional Integral–Centro Agroforestal y Acuícola Arapaima
Puerto Asís

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes de mayo del año 2021

Referencia: No **00325** del año 2021

DIEGO DAVID TONGUINO BETANCOURTH, identificado con la cédula de ciudadanía No. 1.032.366.485 de Bogotá D.C., en mi calidad de Contratista del SENA, en Formación Profesional Integral, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato asciende a la suma de TREINTA Y DOS MILLONES NOVECIENTOS VEINTITRES MIL SETECIENTOS TREINTA Y TRES PESOS ($32.923.733) M/CTE, incluido IVA, que serán cancelados de la siguiente manera a) un primer pago en el mes de abril por valor de tres millones doscientos cincuenta y tres mil trescientos treinta y tres pesos m/Cte ($3.253.333) b) siete pagos iguales por valor de tres millones trescientos novecientos cuatro mil pesos m/cte ($3.904.000,00) y c) un último pago en diciembre por valor de dos millones trescientos cuarenta y dos mil cuatrocientos mil pesos Mcte ($2.342.400). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo con el cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de ahorros No. 451-140341-71 de BANCOLOMBIA, cuyo titular es el contratista.

Plazo: Será hasta el 18 de diciembre de 2021.

OBJETO:
Prestar servicios profesionales de carácter temporal como instructor de emprendimiento y apoyo a la gestión del emprendimiento rural, en la modalidad presencial y a distancia; enmarcada en los lineamientos del programa SENA Emprende Rural SER.

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
	DE LA FORMACION:		
1	Participar en la planeación de los procesos formativos del acuerdo a lo establecido en los lineamientos entregados por la Coordinación nacional de emprendimiento.	**1). Cod. Programa:** 03000132. **EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE CONEJOS Y CUYES**, Ficha: 2313379, Linea de atención Negocios Rurales, vereda Las Cruces, Municipio: Santiago. Horario: Miercoles,	Pantallazos de formación via Wathsapp y por llamadas

		Jueves y viernes de 08:00hs a 18:00hs. Total: 46hs. **2)**. **Cod. Programa:** 66410051. **EMPRENDEDOR PROMOTOR EN PROGRAMAS TURISTICOS RURALES LOCALES**, Ficha: 2313350, Linea de atención Negocios Rurales, vereda Santa Clara, Municipio: Santiago. Horario: Viernes de 08:00hs a 18:00hs. Total: 40hs. **3)**. **Cod. Programa:** 66410051. **EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL**, Ficha: 2311912, Linea de atención Negocios Rurales, vereda La Tebaida, Municipio: Mocoa. Horario: Lunes de 12:30hs a 22:30hs. Total: 50hs. **4)**. **Cod. Programa:** 03000003. **EMPRENDEDOR EN PRODUCCION Y COMERCIALIZACION DE LECHE APLICANDO BUENAS PRACTICAS GANADERAS**, Ficha: 2313032, Linea de atención Negocios Rurales, vereda Fuisanoy, Municipio: Santiago. Horario: Lunes de 12:30hs a 22:30hs. Total: 50hs. **TOTAL HORAS DEL MES:** 186	
2	Realizar alistamiento de la formación, en la formulación de los proyectos formativos con carácter empresarial, usando tecnologías adecuadas y adaptadas a las condiciones locales, en aras de su sostenibilidad, la generación de ingresos y empleo, en articulación con los instructores técnicos, debidamente costeados y con actividades definidas en el marco del uso de estrategias didácticas bajo la filosofía de aprender haciendo; priorizando el uso de los materiales de formación.	Elaboración de guías y planeación pedagógica del de los cursos de apoyo a los técnicos en las competencias de mercadeo y ventas.	Guías y planeación pedagógica.

3	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", y en la modalidad blended Learning de acuerdo con los procedimientos y lineamientos establecidos por dirección de formación profesional integral.	**IMPARTIR FORMACIÓN COMPLEMENTARIA EN LOS CURSOS.** **1). Cod. Programa:** 03000132. **EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE CONEJOS Y CUYES**, Ficha: 2313379, Linea de atención Negocios Rurales, vereda Las Cruces, Municipio: Santiago. Horario: Miercoles de 08:00hs a 18:00hs. Total: 46hs. **COMPETENCIA:** *260101059 Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico* **RESULTADOS DE APRENDIZAJE:** 1.Aplicar el comportamiento emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos. 2.Determinar reto de innovación de acuerdo con motivaciones y potencialidades del entorno. 3.Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación. 4.Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación estratégica. **2). Cod. Programa:** 66410051. **EMPRENDEDOR PROMOTOR EN PROGRAMAS TURISTICOS RURALES LOCALES**, Ficha: 2313350, Linea de atención Negocios Rurales, vereda Santa Clara, Municipio: Santiago. Horario: Viernes de 08:00hs a 18:00hs. Total: 40hs. **COMPETENCIA:** *260101001 proyectar el mercado de acuerdo con la categoría de producto, Necesidades y expectativas de consumidores y/o usuarios.* **RESULTADOS DE APRENDIZAJE:**	Guías de aprendizaje, instrumentos de evaluación, planeación pedagógica y proyecto formativo de las fichas asignadas.

		1.Determinar reto de innovación de acuerdo con motivaciones y potencialidades del entorno. 2.Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación Estratégica. 3. Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación. 4.Aplicar el comportamiento emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos. **3)**. **Cod. Programa:** 66410051. **EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL**, Ficha: 2311912, Linea de atención Negocios Rurales, vereda La Tebaida, Municipio: Mocoa. Horario: Lunes de 12:30hs a 22:30hs. Total: 50hs. **COMPETENCIA:** *260101059 Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico* **RESULTADOS DE APRENDIZAJE:** 1.Determinar reto de innovación de acuerdo con motivaciones y potencialidades del entorno. 2.Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación Estratégica. 3. Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación. 4.Aplicar el comportamiento emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos. **4)**. **Cod. Programa:** 03000003. **EMPRENDEDOR EN PRODUCCION Y COMERCIALIZACION DE LECHE APLICANDO BUENAS PRACTICAS GANADERAS**, Ficha: 2313032, Linea de atención Negocios Rurales, vereda Fuisanoy,	

		Municipio: Santiago. Horario: Lunes de 12:30hs a 22:30hs. Total: 50hs. **COMPETENCIA:** *260101021 Realizar negociación con los proveedores y clientes, según los objetivos y estrategias establecidas por la organización.* **RESULTADOS DE APRENDIZAJE:** 1.Identificar los términos de negociación con base en los objetivos, necesidades y requerimientos de las partes. 2.Registrar la información de la negociación de productos y servicios conforme con el procedimiento de la empresa. 3.Negociar bienes o servicios con base en los acuerdos comerciales y técnicas de negociación. 4.Revisar la aplicación de los procedimientos de la negociación de acuerdo con los protocolos de la empresa. **TOTAL HORAS DEL MES:** 186	
4	Reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual, en los diferentes sistemas, plataformas y formatos establecidos por el SENA para el seguimiento de la información, tales como SOFIA PLUS y otros dispuestos temporalmente para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al profesional de apoyo misional del programa SER de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.	Acciones de FPI realizadas en SOFIA PLUS y demás aplicativos.	Actividades realizadas en plataformas (SOFIA PLUS) Certificados: • MIPG del 13 de mayo de 2021 • Integridad, transparencia y lucha contra la corrupción del 13 de mayo de 2021
5	En articulación con el instructor técnico, crear unidad productiva rural sostenible resultado de la ejecución del respectivo programa de formación en las líneas de negocios rurales de la fase I del programa SER.	Proceso de reconocimiento de acciones propias a la formulación de las unidades productivas de acuerdo a la línea técnica y formación de emprendimiento en cada curso.	Formulación de actividades en la Guia de aprendizaje.
6	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana los ambientes de aprendizaje y unidades productivas a visitar, de manera	Se reporto horario de formación de los cursos asignados, al profesional Dinamizador de SER.	Horarios de formación.

	que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.	Junto con la solicitud de creación de ficha.	
	DE APOYO A LA GESTIÓN DEL EMPRENDIMIENTO RURAL:		
1	Apoyar la realización del diagnóstico final, georreferenciación y caracterización de las unidades productivas creadas, en el marco de las acciones de formación de la Fase I del programa SER.	Formatos diligenciados de acuerdo a la caracterización de las formaciones	Formatos diligenciados
2	Apoyar la realización de diagnóstico final a las unidades productivas que participan en las acciones de formación para el fortalecimiento correspondiente a la fase II del programa SER, cada vez que una unidad participe en una formación.	Formatos diligenciados de acuerdo a la caracterización de las formaciones	Formatos diligenciados
3	Apoyar al programa SER en la ejecución de actividades estratégicas tales como: acompañamiento a unidades productivas participantes en eventos de comercialización (incluyendo mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera.	Formatos diligenciados de acuerdo a la caracterización de las formaciones	Formatos diligenciados
4	Formular y gestionar en articulación con el instructor técnico y el emprendedor, el modelo de negocios CANVAS que se encuentra inmerso en la estructura integrada de seguimiento como entregable del proceso formativo en la creación de la unidad productiva.	Esta acción esta en proceso de ejecución.	Acción esta en proceso de ejecución.
5	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Dinamizador Rural de Centro SER y/o por la Coordinación Nacional de Emprendimiento - programa SER, para su implementación en las acciones del mismo.	-Asistencia a videoconferencias: Jueves de Emprendimiento,. -Participacion en Curso de la ENI: APLICACIÓN DE METODOLOGÍAS PARA EL DESARROLLO DEL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR	Pantallazos de Asistencia a videoconferencias y reuniones.
6	Apoyar la identificación y sistematización los casos exitosos de unidades productivas rurales.	Esta acción esta en proceso de ejecución.	Pendiente por identificar casos exitosos.
7	Identificar fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas.	Esta acción esta en proceso de ejecución.	Acción esta en proceso de ejecución.
8	Gestionar la certificación en las normas de competencia ““Orientar procesos formativos presenciales con base en los planes de formación concertados” y “Orientar procesos formativos en la	Certificaciones vigentes de las NCL relacionadas.	Certificados: NCL 240201056 N° 498587 – del 17/12/2018

	modalidad a distancia con base en los planes de estudio", cuando al momento de contratación, no se cuente con ellas dentro del 1er semestre 2021. El contratista se compromete a evidenciar: Proyecto formativo de cada formación cuando corresponda Inducción a aprendices, Guía de aprendizaje, Plan de mejoramiento a aprendices cuando corresponda juicios evaluativos en SOFIA PLUS.		NCL 240201057 N° 950005 del 30/12/2020
	Otras obligaciones contractuales del instructor Técnico y Emprendimiento SER.		
1	En cumplimiento de lo dispuesto en el parágrafo del artículo 23 de la ley 1150 de 2007 y del artículo 6 de la ley 1562 de 2012, el (la) CONTRATISTA deberá acreditar que se encuentra al día en el pago mensual de los aportes al sistema de seguridad social integral (salud, pensión y riesgos laborales) y para la realización de cada pago derivado del mismo: estos pagos se acreditan únicamente por el sistema PILA o de planilla asistida o el que determine el ministerio de trabajo. Cuando corresponda el (la) contratista también debe acreditar el pago oportuno de los aportes al SENA, ICBF y Cajas de Compensación Familiar.	Pagar seguridad social	Planilla de pago N° 50678885 de www.miplanilla.com mes de abril 2021. **Usuario:** CC1032366485 **Clave:** foster1986
2	El pago de los aportes al sistema de riesgos laborales se realizará de acuerdo a la clase de actividad establecida en el objeto y obligaciones del contratista en los términos establecidos en el Decreto 1607 de 2002. (Ley 1562 de 2012 y Decreto 1530 de 1996). Los Elementos de Protección Personal que requiera el contratista para la ejecución del objeto del mismo correrán por su cuenta y antes de iniciar la ejecución el Supervisor le informará por escrito la clase y cantidad de elementos que se requieren y verificará sus condiciones de acuerdo con el tipo de riesgo a que esté expuesto. (Decreto 723 de 2013, art. 16 numeral).	Se realizo el pago de ARL Positiva. En la planilla de seguridad social mes de Marzo.	Planilla de pago N° 50678885 de www.miplanilla.com mes de abril 2021. **Usuario:** CC1032366485 **Clave:** foster1986
3	El contratista debe cumplir con las normas del Sistema General de Riesgos laborales, en especial, las siguientes, las siguientes: 1. Procurar el cuidado integral de su salud. 2. Contar con los elementos de protección personal necesaria para ejecutar la actividad contratada, para lo cual asumirá su costo. 3. Informar a los contratantes la ocurrencia de incidentes, accidentes de trabajo y enfermedades laborales. 4. Participar en las	En el mes de marzo se reporto la afiliación a la ARL Positiva. Uso de elementos de protección personal cuando se requiere A la fecha no se reportan accidentes Pago de ARL (POSITIVA), a través del portal	Planilla de pago N° 50678885 de www.miplanilla.com mes de abril 2021. **Usuario:** CC1032366485 **Clave:** foster1986

	actividades de Prevención y Promoción Organizadas por los contratantes, los comités Paritarios de Seguridad Salud en el trabajo o vigías ocupacionales o la administradora de Riesgos Laborales. 5. Cumplir las normas, reglamento e instrucciones del Sistema de Gestión de la seguridad y Salud en el Trabajo SG-SST – 6. Informar oportunamente a los contratantes toda la novedad derivada del contrato.		
4	Exámenes médicos ocupacionales: en virtud de lo establecido en el parágrafo 3° del artículo 2° de la ley 1562 de 2012, la entidad o institución contratante deberá establecer las medidas para el contratista sean incluidos en sus sistemas de Vigilancia Epidemiológica, para lo cual podrán tener en cuenta los términos de duración respectivos contratos. El costo de los exámenes periódicos será asumido por el contratista.	Examenes médicos realizados	Certificado exámenes médicos ocupacionales entregados en abril. En la firma del contrato.
5	Vigilar y salvaguardar los bienes que hagan parte del patrimonio SENA o de otras entidades o de particulares puestos al servicio de la entidad, y que le hayan sido entregados para el desarrollo del objeto del contrato, por lo que son sujetos de control y vigilancia. En consecuencia, deberán dar cuenta sobre la entrega de los bienes al supervisor y/o de interventor del contrato respectivo y a los órganos de control fiscal y disciplinario, de ser procedente.	Bienes de uso personal como elementos de bioproteccion de acuerdo a los protocolos de bioseguridad establecidos por la entidad para mitigar la progacion del COVID-19	Acta firmada de bienes recibidos (devolutivos y de consumo).
6	El contratista deberá ejecutar su contrato conforme al Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol "SIGA" del SENA el cual se encuentra documentado en la plataforma CompromISO.	Identificacion y actualización de formatos establecidos para el programa	Utilizacion de Formatos actualizados
7	En cumplimiento con lo establecido en el Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol - SIGA, el contratista debe contribuir a la eficacia del SIGA, el cumplimiento de las políticas, los objetivos y requisitos del mismo, los aspectos e impactos que generan sus actividades contractuales; así mismo debe participar en actividades de implementación y fomento de un servicio de calidad y de buenas prácticas ambientales.	Se esta utilizando formatos SIGA para el desarrollo de actividades.	Formatos y plantillas descargadas actualizadas
8	Guardar en reserva la documentación e información de todo tipo perteneciente a las labores desarrolladas.	Cumplimiento con la reserva de informacion	Actuar según los lineamientos.

9	Efectuar en forma mensual o de conformidad al plan de pagos el cobro de los honorarios y acatar las recomendaciones del supervisor.	Diligenciamiento de formatos establecidos para la cuenta de cobro	Formato Planilla, documentos para Secop II
10	Las demás necesarias para el cabal cumplimiento del objeto contractual.	Realizacion de alistamiento de cursos para formacion	Creacion de fichas

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor. Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 50678885 de la planilla, expedida por www.miplanilla.com (**Usuario:** CC1032366485 – **Clave:** foster1986), del mes de abril de 2021 (Decreto Ley 2106 de 2019 – "*Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en (09) folios

Cordialmente,

DIEGO DAVID TONGUINO BETANCOURTH
Contratista
C.C. No. 1.032.366.485 de Bogotá D.C.

Recibí a satisfacción:

JESUS LEONARDO CABRERA GUZMAN
Supervisor(a) Contrato 00325 de 2021
COORDINADOR ACADÉMICO

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: DIEGO DAVID TONGUINO BETANCOURTH

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROFORESTAL Y ACUICOLA ARAPAIMA

FECHA INICIAL: 01/05/2021 00:00:00

FECHA FINAL: 31/05/2021 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2313350 - EMPRENDEDOR PROMOTOR EN PROGRAMAS TURISTICOS RURALES LOCALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTABILIZAR LOS RECURSOS DE OPERACIÓN, INVERSIÓN Y FINANCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS Y POLÍTICAS ORGANIZACIONALES

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

210301019-01 INTERPRETAR LOS CONCEPTOS Y PROPÓSITOS DE LA CONTABILIDAD DE COSTOS, PARA UNA EFECTIVA APLICACIÓN EN ACTIVIDADES DE COSTEO POR PROCESOS, POR ÓRDENES DE PRODUCCIÓN O CUALQUIER OTRO SISTEMA DE

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR PROGRAMAS RECREATIVOS Y TURÍSTICOS CONFORME A ESTUDIOS REALIZADOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOCIONAR PRODUCTOS Y SERVICIOS CUMPLIENDO POLÍTICAS DE VENTAS. (EQUIVALE A LA NORMA NTS AV 05 DEL MINCOMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO)
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER PROYECTOS COMUNITARIOS SEGÚN OBJETIVO SOCIAL.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON LA CATEGORÍA DE PRODUCTO, NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE CONSUMIDORES Y/O USUARIOS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

260101001-01 DETERMINAR LOS PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LOS REPORTES DE PRECIOS, EN LA DEFINICIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO, SEGÚN TIPOS DE MERCADOS Y DE PRODUCTOS, MEDIANTE LA APLICACIÓN DE MÉTODOS DE FIJACIÓN PRECIOS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN CON BASE EN LOS OBJETIVOS, NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LAS

NEGOCIAR BIENES O SERVICIOS CON BASE EN LOS ACUERDOS COMERCIALES Y TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LA NEGOCIACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS CONFORME CON EL PROCEDIMIENTO DE LA EMPRESA.

REVISAR LA APLICACIÓN DE LOS PROCEDIMIENTOS DE LA NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DE LA EMPRESA.

260101021-01 REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 39,90

FICHA DE APRENDIZAJE: 2311912 - EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

24020153301- ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302- APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

24020153303- EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304- RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Manipular alimentos de acuerdo con procedimiento técnico y normativa de alimentos
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Preparar alimentos de acuerdo con la orden de producción y procedimiento técnico
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010105901- APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902- DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903- DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105904- FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105904 FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 49,90

FICHA DE APRENDIZAJE: 2313032 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION Y COMERCIALIZACION DE LECHE APLICANDO BUENAS PRACTICAS GANADERAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR PROYECTOS DE ACUERDO CON LOS PLANES Y PROGRAMAS ESTABLECIDOS POR LA EMPRESA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS PRODUCTOS O SERVICIOS PARA LA IMPLEMENTACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN DIAGNOSTICO DEL ENTORNO Y LAS NECESIDADES DEL MERCADO.

PARTICIPAR EN LA CONSTRUCCIÓN DE LOS COMPONENTES DE MERCADO, TÉCNICO, ORGANIZACIONAL, LEGAL Y FINANCIERO DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN EL PROYECTO DE LA EMPRESA.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LAS ACTIVIDADES PARA LA CREACIÓN DE UNIDADES PRODUCTIVAS, SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS DE LA EMPRESA.

REVISAR LA VIABILIDAD DE LA UNIDAD PRODUCTIVA SEGÚN INDICADORES DEL PROYECTO EMPRESARIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR LA PRODUCCIÓN DE LAS ESPECIES PECUARIAS CONFORME A LA NORMATIVIDAD DE LA AGRICULTURA ECOLÓGICA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ORDEÑAR ANIMALES DE LA EMPRESA PECUARIA SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN CON BASE EN LOS OBJETIVOS, NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LAS

NEGOCIAR BIENES O SERVICIOS CON BASE EN LOS ACUERDOS COMERCIALES Y TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LA NEGOCIACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS CONFORME CON EL PROCEDIMIENTO DE LA EMPRESA.

REVISAR LA APLICACIÓN DE LOS PROCEDIMIENTOS DE LA NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DE LA EMPRESA.

260101021-01 REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 49,90

FICHA DE APRENDIZAJE: 2313379 - EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE CONEJOS Y CUYES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Controlar funcionamiento de unidad pecuaria según procedimiento técnico y requerimiento de especie animal

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Controlar monta natural según especie animal y parámetros reproductivos

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

24020153301- ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302- APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

24020153303- EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304- RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010105901- APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902- DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903- DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105904- FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105904 FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 45,90

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 185,60

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

INSTRUCTOR: DIEGO DAVID TONGUINO BETANCOURTH

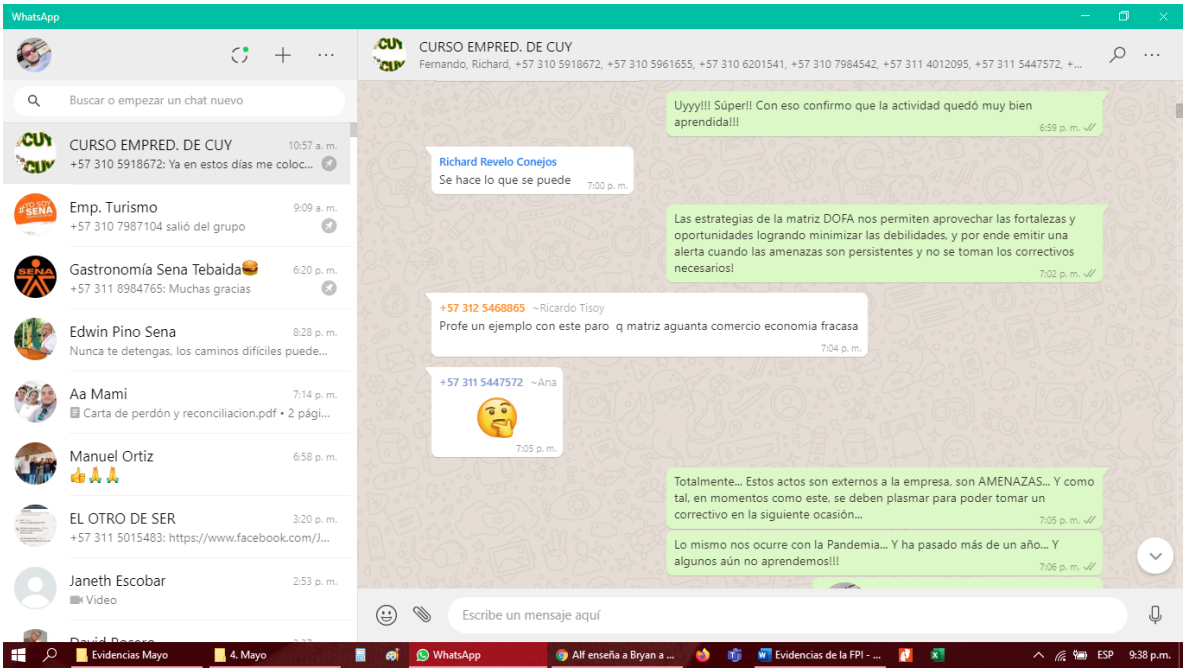
CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROFORESTAL Y ACUICOLA ARAPAIMA

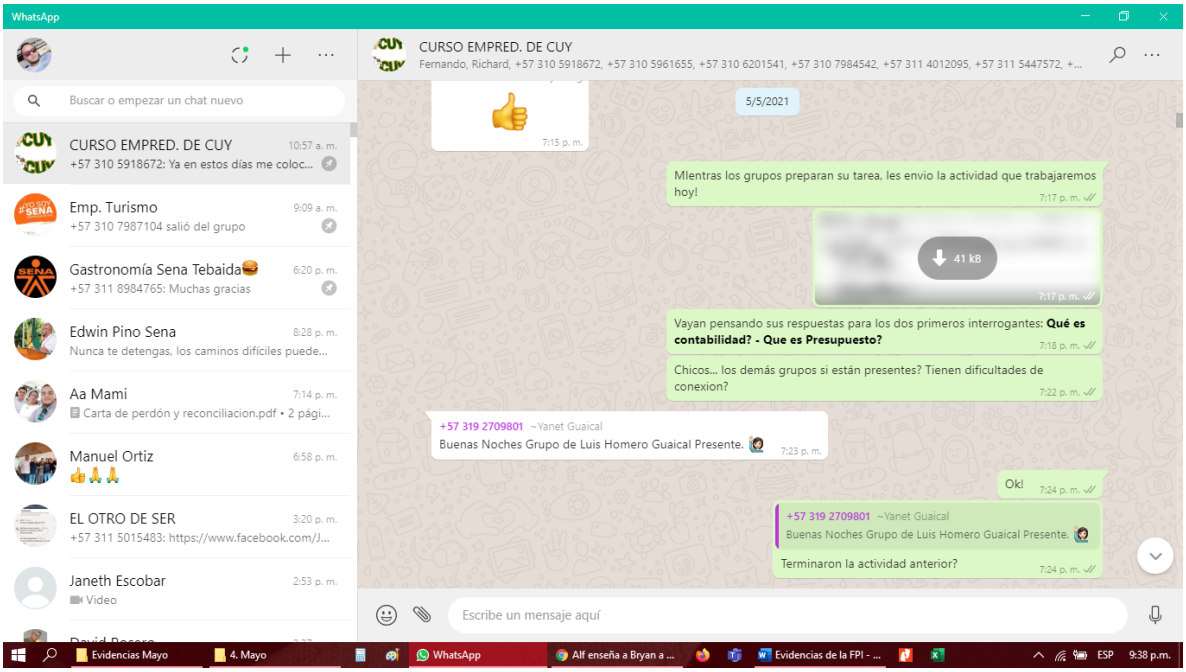
FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

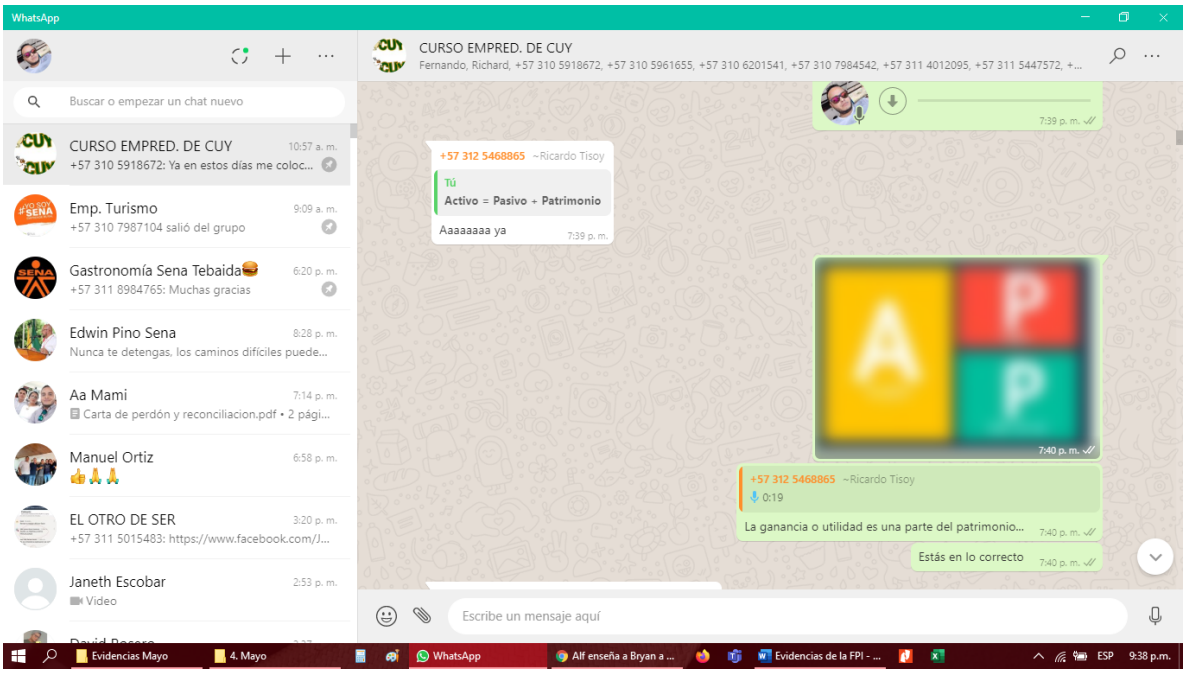
EVIDENCIAS MAYO DE 2021

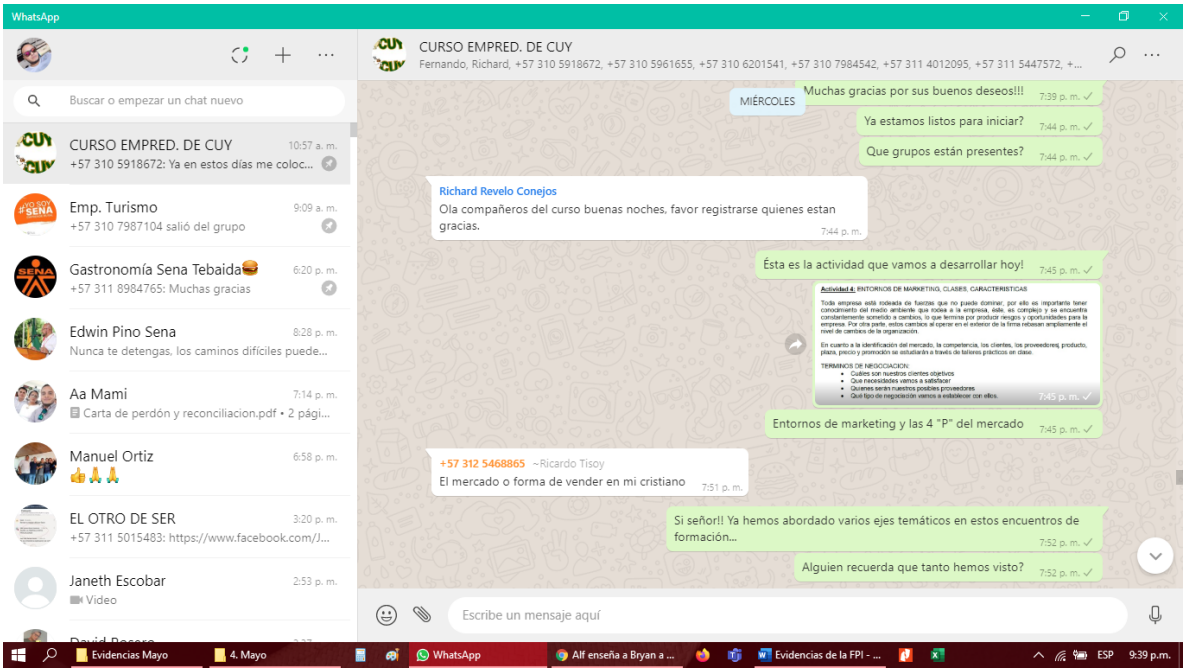
De acuerdo a los lineamientos impartidos desde la Coordinación Académica se adjunta pantallazos de la interacción presencial y no presencial con los aprendices de los cursos complementarios desarrollados en los municipios de SANTIAGO y MOCOA. Lo anterior como cumplimiento del objeto contractual ejecutado y correspondiente al período objeto del cobro. A continuación, las evidencias:

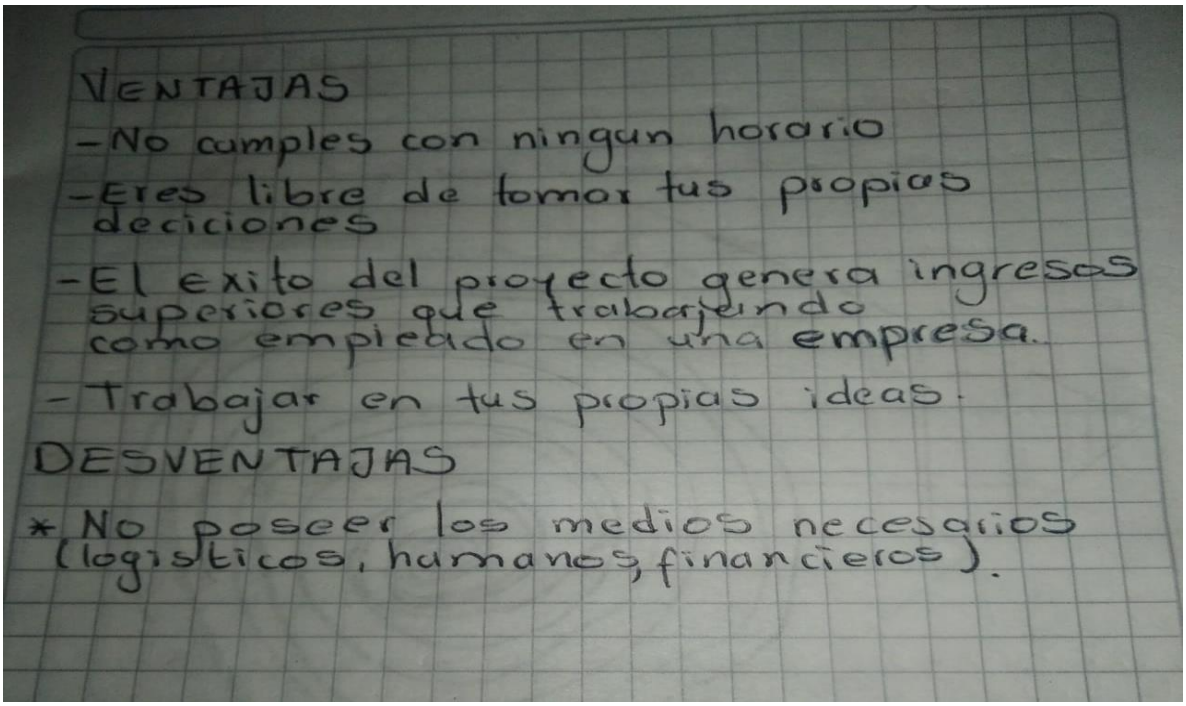
Curso:	**EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCIÓN DE CONEJOS Y CUYES**
Ficha:	**2313379**
Horario:	**Miércoles de 8:00 am a 6:00 pm**
Lugar:	**Santiago – Vereda Las Cruces**



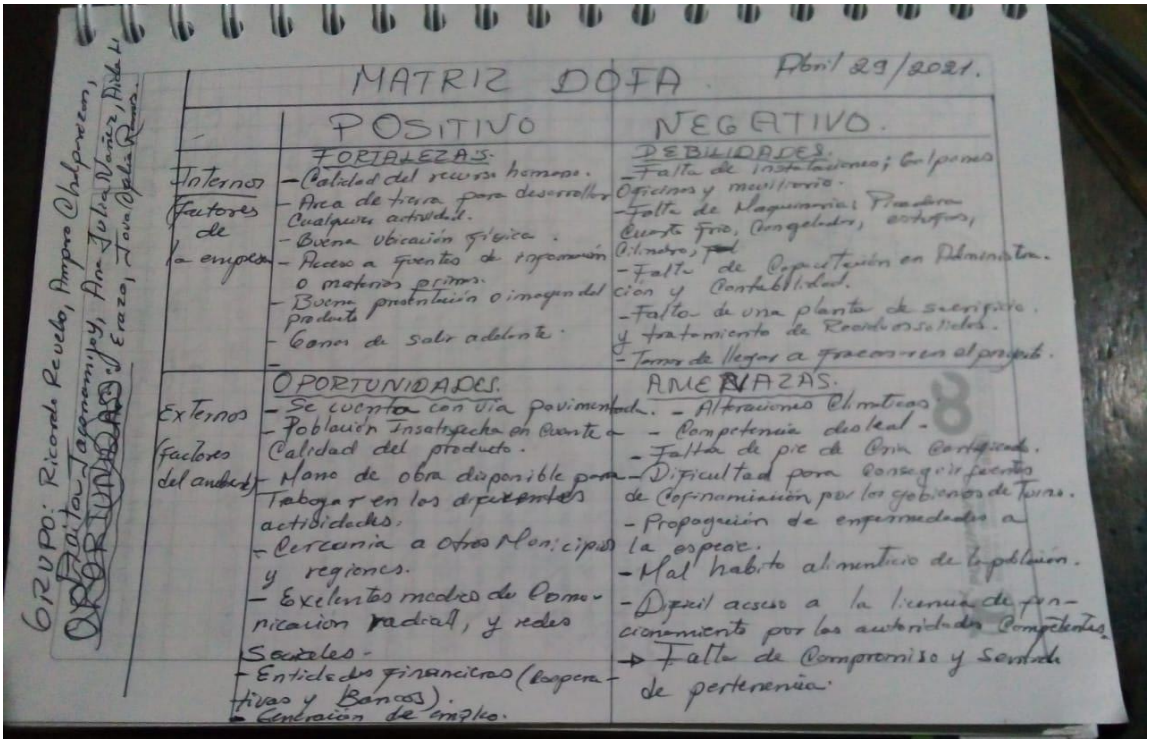

WhatsApp
Buscar o empezar un chat nuevo
CURSO EMPRED. DE CUY
+57 310 5918672: Ya en estos días me coloc... 10:57 a. m.
Emp. Turismo
+57 310 7987104 salió del grupo 9:09 a. m.
Gastronomía Sena Tebaida
+57 311 8984765: Muchas gracias 6:20 p. m.
Edwin Pino Sena
Nunca te detengas, los caminos difíciles puede... 8:28 p. m.
Aa Mami
Carta de perdón y reconciliacion.pdf • 2 pági... 7:14 p. m.
Manuel Ortiz
6:58 p. m.
EL OTRO DE SER
+57 311 5015483: https://www.facebook.com/J... 3:20 p. m.
Janeth Escobar
Video 2:53 p. m.
CURSO EMPRED. DE CUY
Fernando, Richard, +57 310 5918672, +57 310 5961655, +57 310 6201541, +57 310 7984542, +57 311 4012095, +57 311 5447572, +...
7:15 p. m.
5/5/2021
Mlentras los grupos preparan su tarea. les envio la actividad que trabajaremos hoy! 7:17 p. m.
41 kB
7:17 p. m.
Vayan pensando sus respuestas para los dos primeros interrogantes: Qué es contabilidad? - Que es Presupuesto? 7:18 p. m.
Chicos... los demás grupos si están presentes? Tienen dificultades de conexion? 7:22 p. m.
+57 319 2709801 ~Yanet Guaical
Buenas Noches Grupo de Luis Homero Guaical Presente. 7:23 p. m.
Ok! 7:24 p. m.
+57 319 2709801 ~Yanet Guaical
Buenas Noches Grupo de Luis Homero Guaical Presente.
Terminaron la actividad anterior? 7:24 p. m.
Escribe un mensaje aquí
Evidencias Mayo
4. Mayo
WhatsApp
Alf enseña a Bryan a ...
Evidencias de la FPI - ...
ESP
9:38 p.m.


WhatsApp
Buscar o empezar un chat nuevo
CURSO EMPRED. DE CUY
+57 310 5918672: Ya en estos días me coloc... 10:57 a. m.
Emp. Turismo
+57 310 7987104 salió del grupo 9:09 a. m.
Gastronomía Sena Tebaida
+57 311 8984765: Muchas gracias 6:20 p. m.
Edwin Pino Sena
Nunca te detengas, los caminos difíciles puede... 8:28 p. m.
Aa Mami
Carta de perdón y reconciliacion.pdf • 2 pági... 7:14 p. m.
Manuel Ortiz
6:58 p. m.
EL OTRO DE SER
+57 311 5015483: https://www.facebook.com/J... 3:20 p. m.
Janeth Escobar
Video 2:53 p. m.
CURSO EMPRED. DE CUY
Fernando, Richard, +57 310 5918672, +57 310 5961655, +57 310 6201541, +57 310 7984542, +57 311 4012095, +57 311 5447572, +...
7:39 p. m.
+57 312 5468865 ~Ricardo Tisoy
Tú
Activo = Pasivo + Patrimonio
Aaaaaaaa ya 7:39 p. m.
7:40 p. m.
+57 312 5468865 ~Ricardo Tisoy
0:19
La ganancia o utilidad es una parte del patrimonio... 7:40 p. m.
Estás en lo correcto 7:40 p. m.
Escribe un mensaje aquí
Evidencias Mayo
4. Mayo
WhatsApp
Alf enseña a Bryan a ...
Evidencias de la FPI - ...
ESP
9:38 p.m.





Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682
@SENAcomunica
www.sena.edu.co

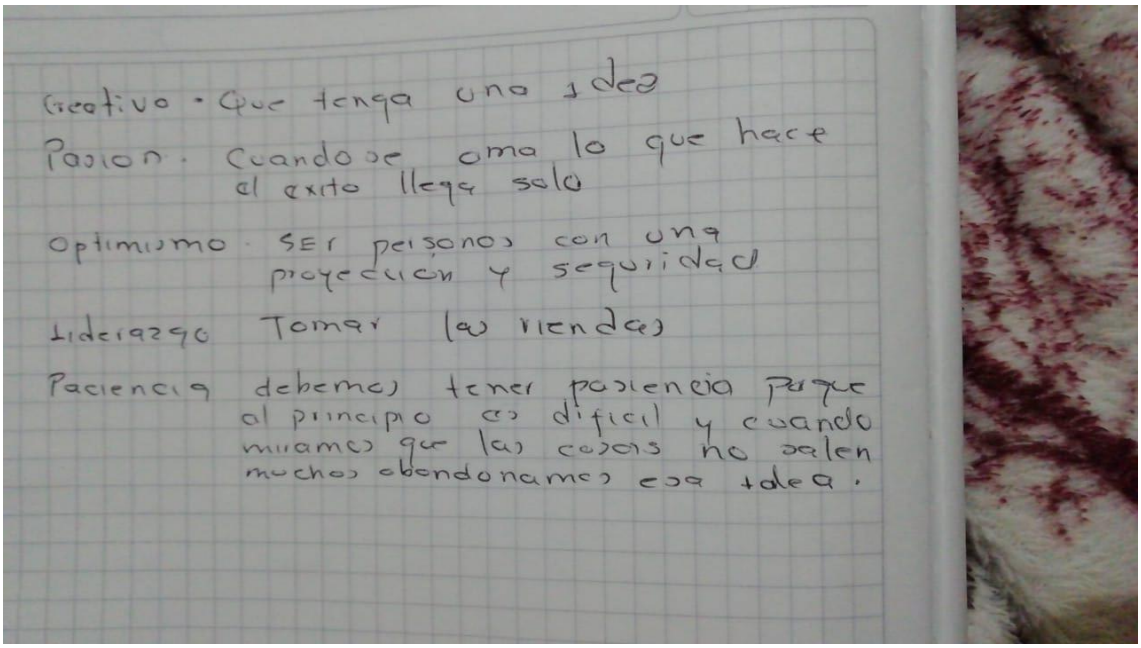


GRUPO: Ricardo Revelo, Ampara Alpuerto, Dalton Tapiamanjay, Ana Julia Vaniz, Ana Julia Erazo, Jovanny Ortega Rivas.

MATRIZ DOFA

Abril 29/2021.

	POSITIVO	NEGATIVO
Internos Factores de la empresa	FORTALEZAS: - Calidad del recurso humano. - Area de tierra para desarrollar Cualquier actividad. - Buena ubicación física. - Acceso a fuentes de información o materias primas. - Buena presentación o imagen del producto - Ganas de salir adelante.	DEBILIDADES: - Falta de instalaciones; Galpones Oficinas y maquinaria. - Falta de Maquinaria: Picadora Cuarto frio, Congeladores, estufas, Utensilios, Fal - Falta de Capacitación en Administración y Contabilidad. - Falta de una planta de suero fijo. y tratamiento de Residuos solidos. - Temor de llegar a fracasar en el proyecto.
Externos Factores del ambiente	OPORTUNIDADES. - Se cuenta con vía pavimentada. - Población Insatisfecha en cuanto a Calidad del producto. - Mano de obra disponible para Trabajar en los diferentes actividades. - Cercania a otros Municipios y regiones. - Excelentes medios de Comunicación radial, y redes Sociales. - Entidades financieras (Cooperativas y Bancos). - Generación de empleo.	AMENAZAS. - Alteraciones Climaticas - Competencia desleal. - Falta de pie de cria Certificado. - Dificultad para conseguir fuentes de Cofinanciación por los gobiernos de Turno. - Propagación de enfermedades a la especie. - Mal habito alimenticio de la población. - Dificil acceso a la licencia de funcionamiento por las autoridades Competentes. → Falta de Compromiso y Sentido de pertenencia.



Creativo - Que tenga una idea

Pasion. Cuando se ama lo que hace el exito llega solo

Optimismo SER personas con una proyeccion y seguridad

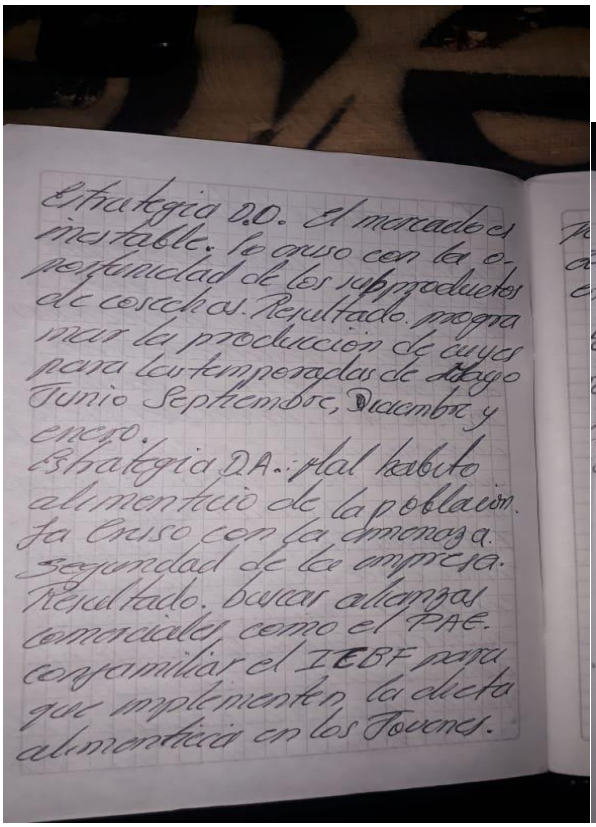
Liderazgo Tomar las riendas

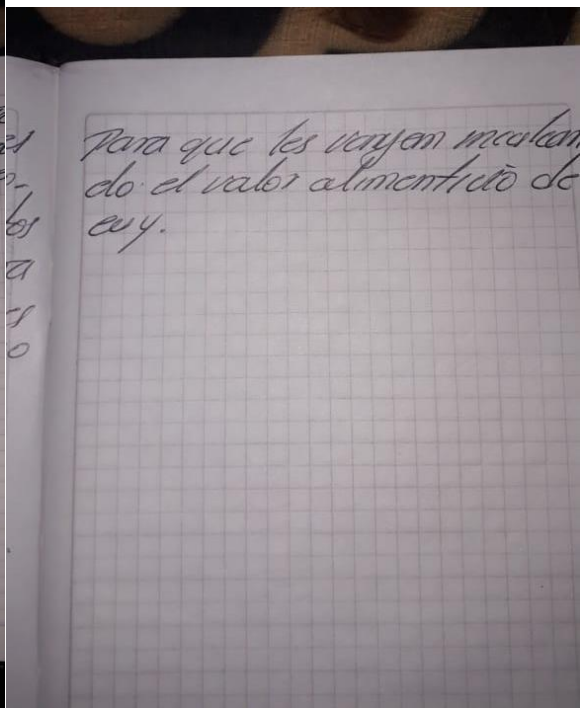
Paciencia debemos tener paciencia porque al principio es dificil y cuando miramos que las cosas no salen muchos abandonamos esa idea.

Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682
@SENAcomunica
www.sena.edu.co

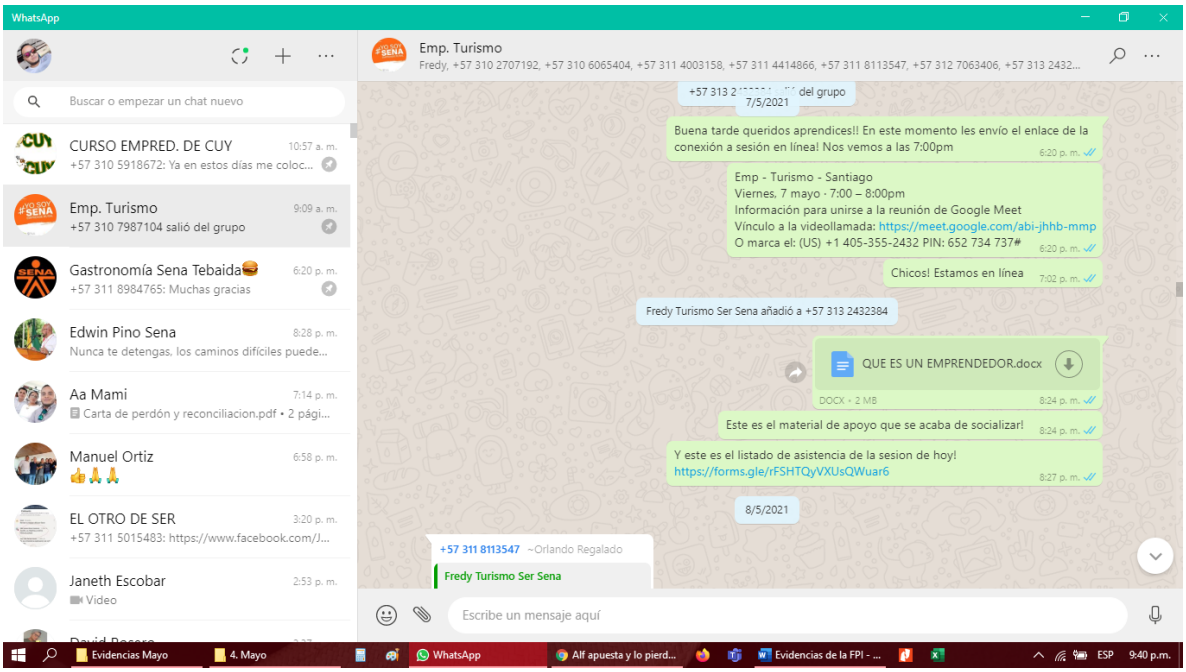


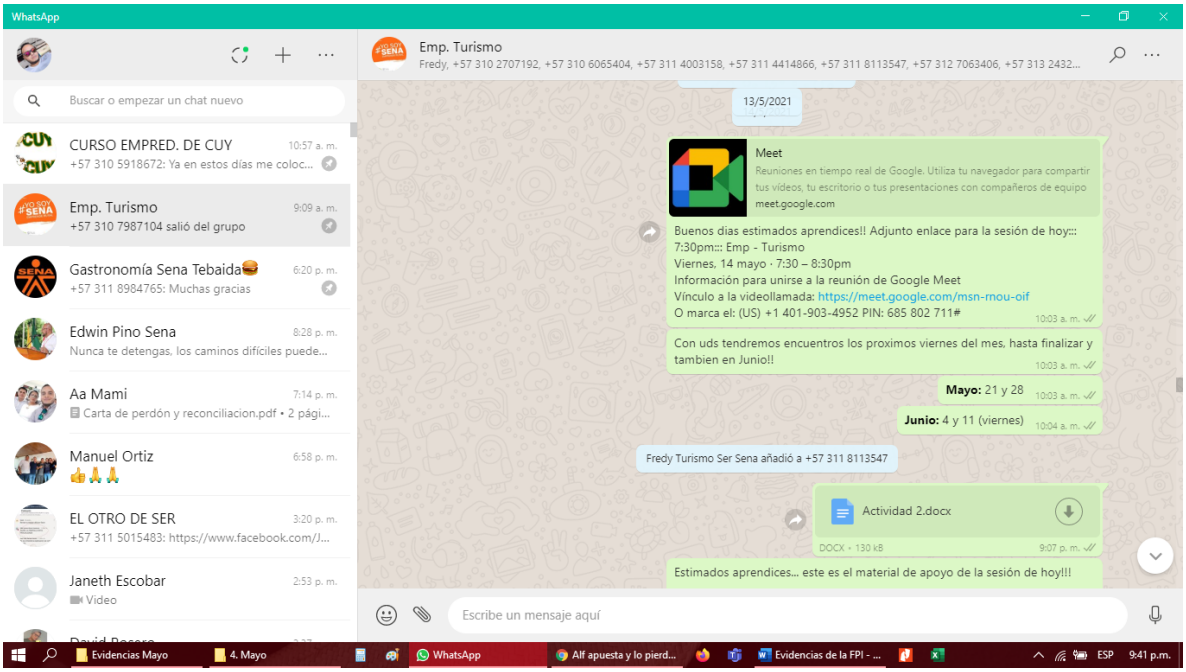


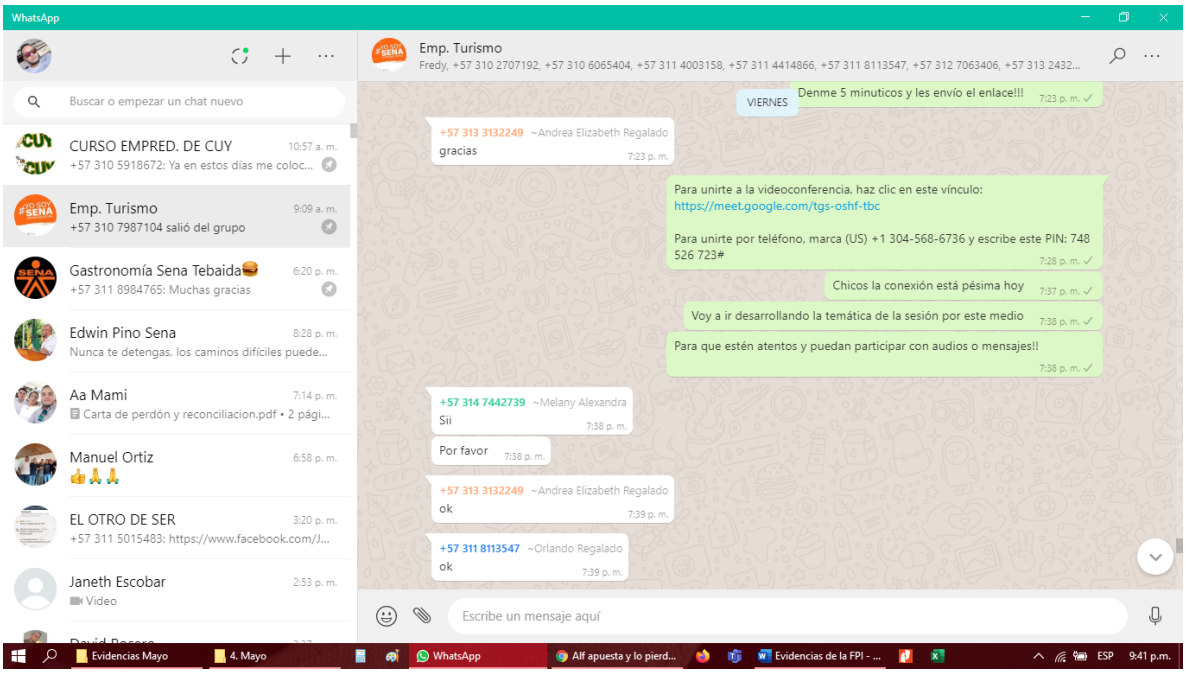

Estrategia 2.0. El mercado es inestable. Le apuso con la oportunidad de los subproductos de cosechas. Resultado. programar la producción de cuyas para las temporadas de Julio Junio Septiembre, Diciembre y enero.
Estrategia D.A.: Mal habito alimenticio de la población. Ja Enfoque con la amenaza. Seguridad de la empresa. Resultado. buscar alianzas comerciales, como el PAE. con familias el ICBF para que implementen la dieta alimenticia en los Jovenes.


para que les vayan mostran
do el valor alimenticio de
cuy.

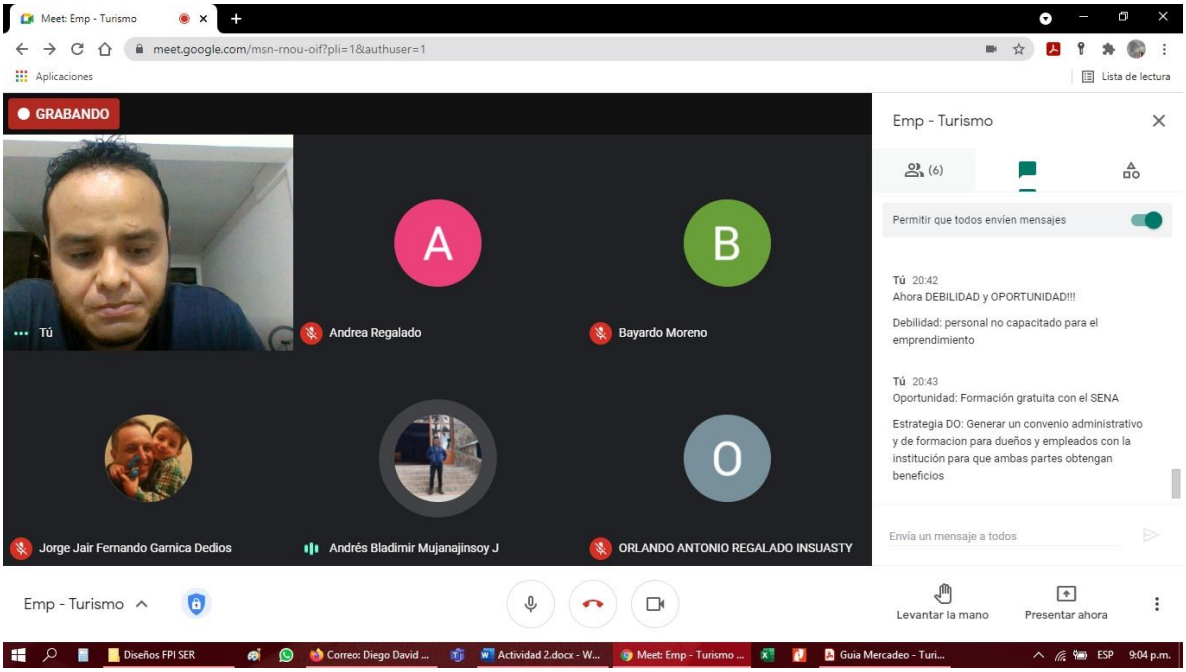
Curso:	**EMPRENDEDOR PROMOTOR EN PROGRAMAS TURÍSTICOS RURALES LOCALES**
Ficha:	**2313350**
Horario:	**Viernes de 8:00 am a 6:00 pm**
Lugar:	**Santiago – Vereda Santa Clara**

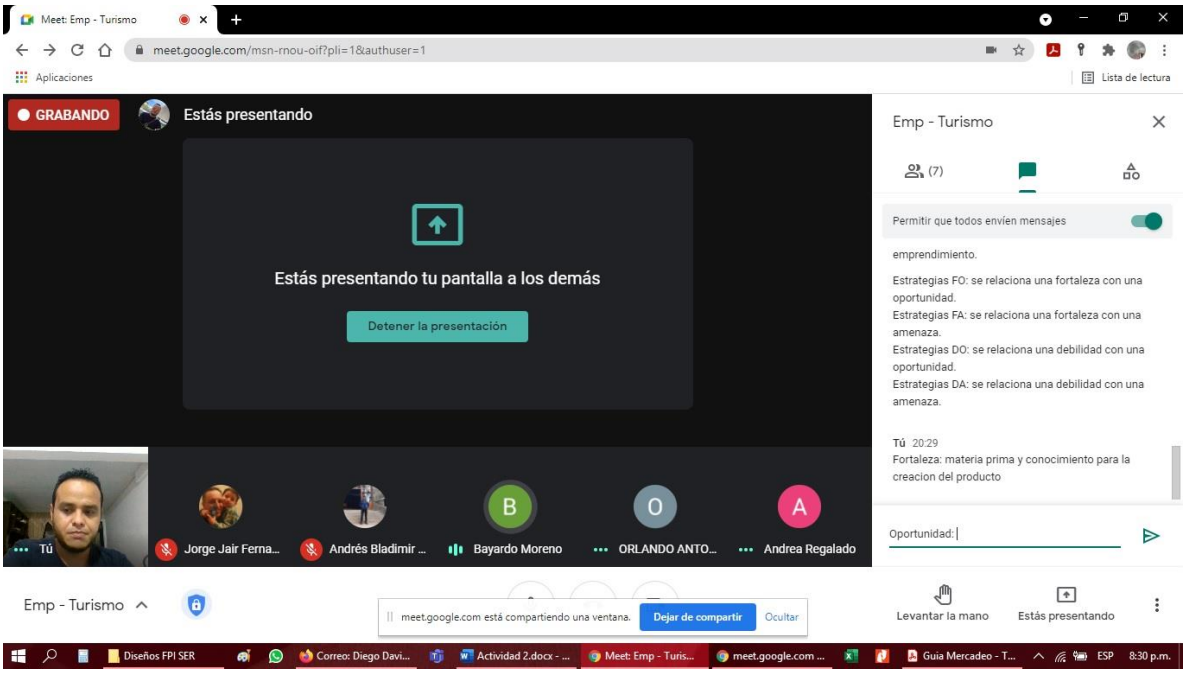




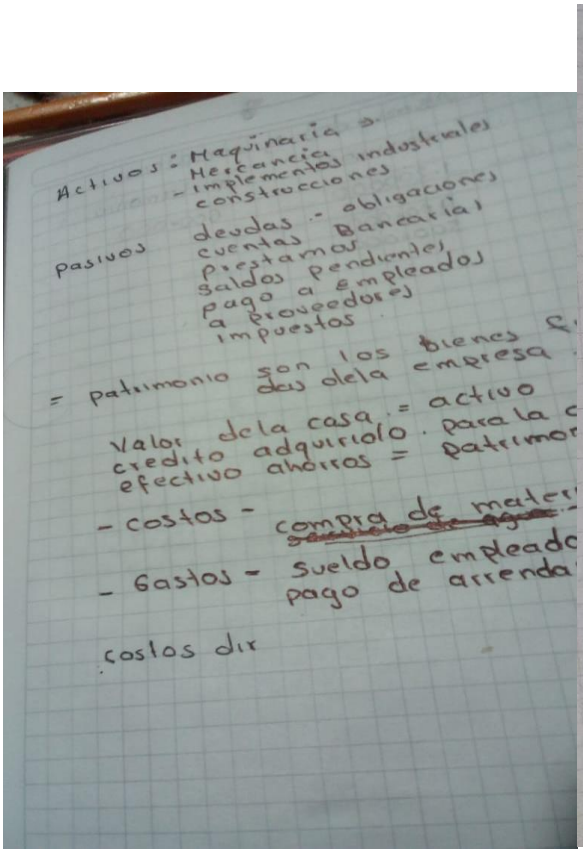


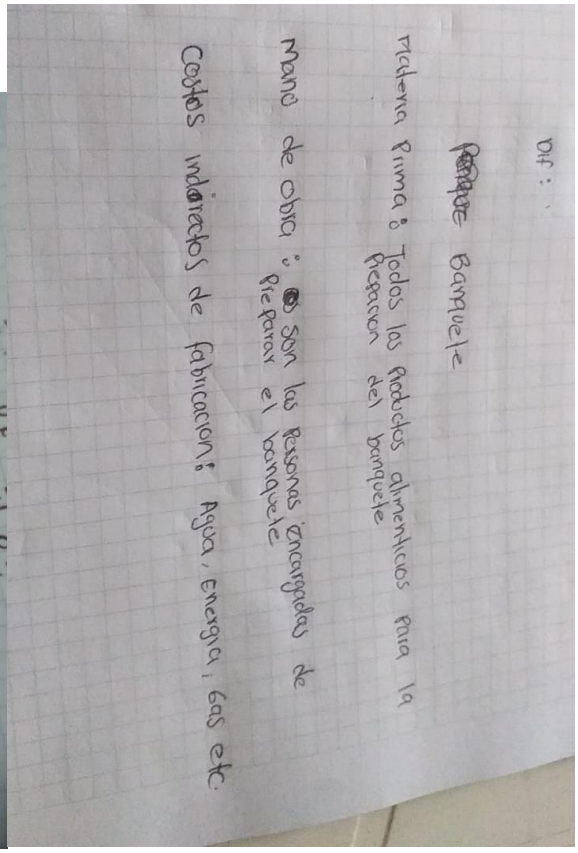
Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682
@SENAcomunica
www.sena.edu.co

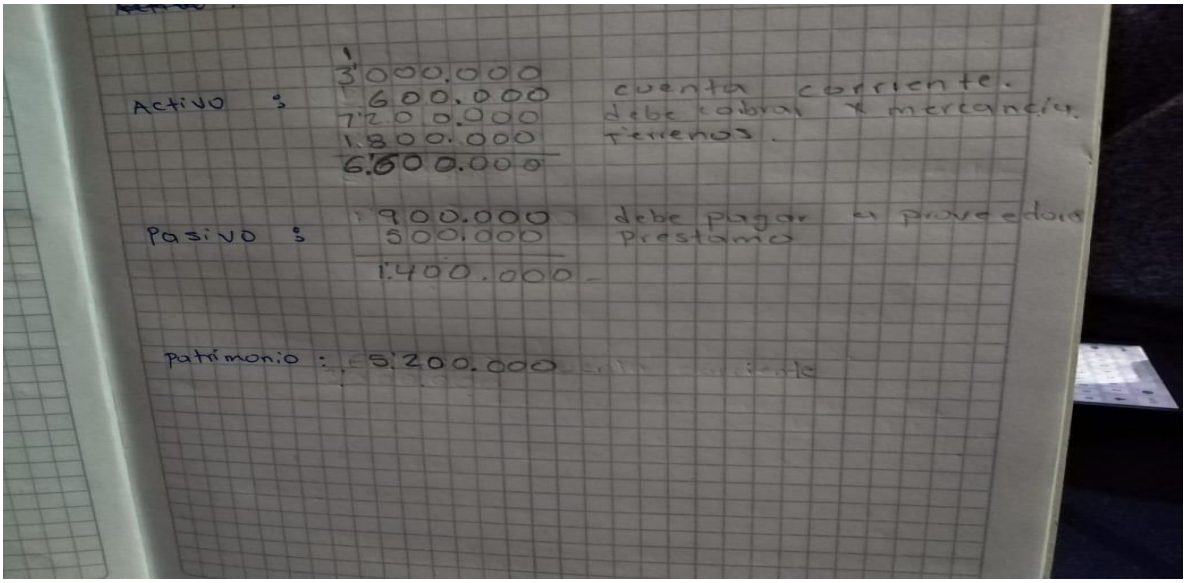




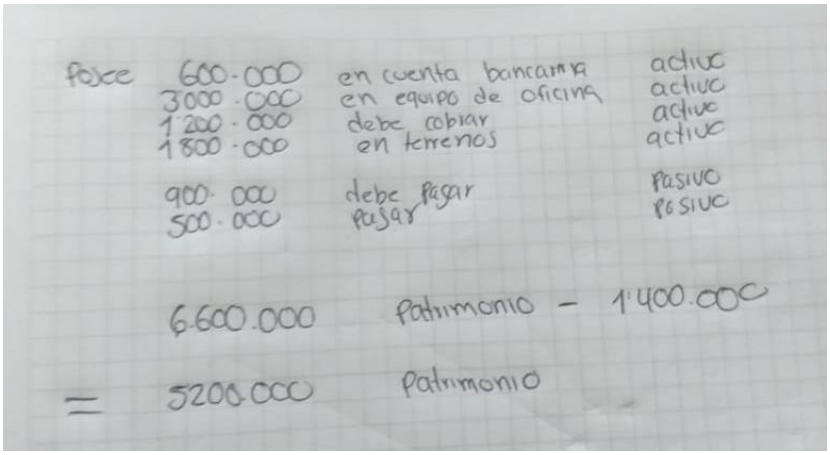
Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682
@SENAcomunica
www.sena.edu.co







Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682
@SENAcomunica
www.sena.edu.co

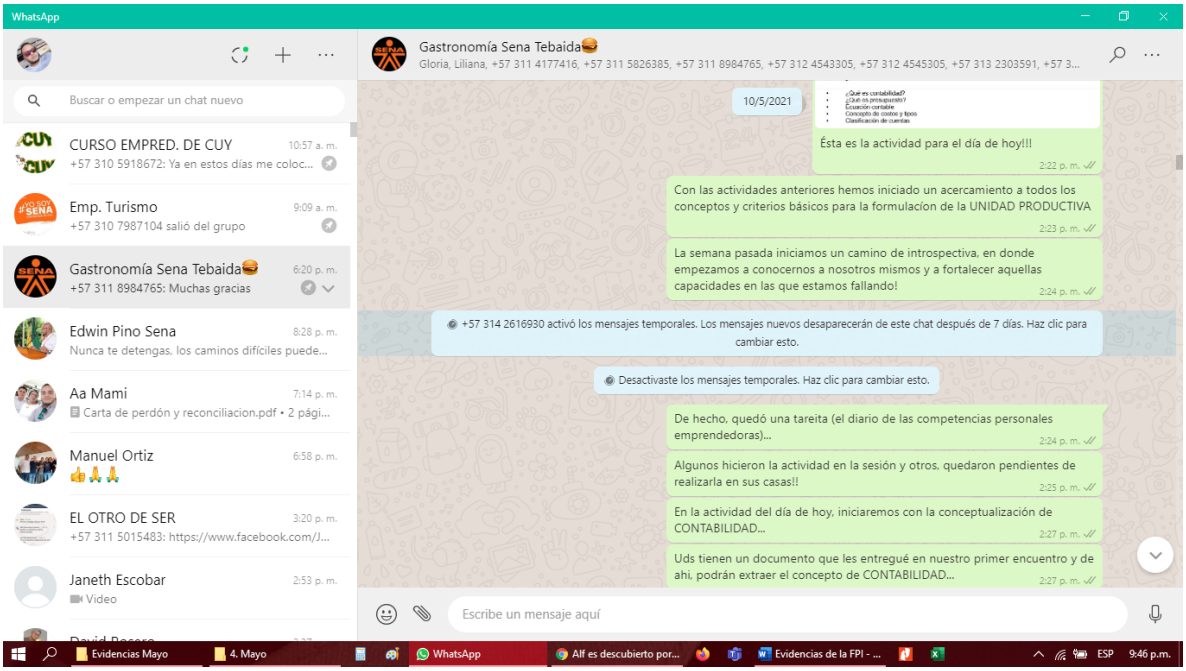


Curso: **EMPRENDEDOR EN GASTRONOMÍA TÍPICA RURAL**

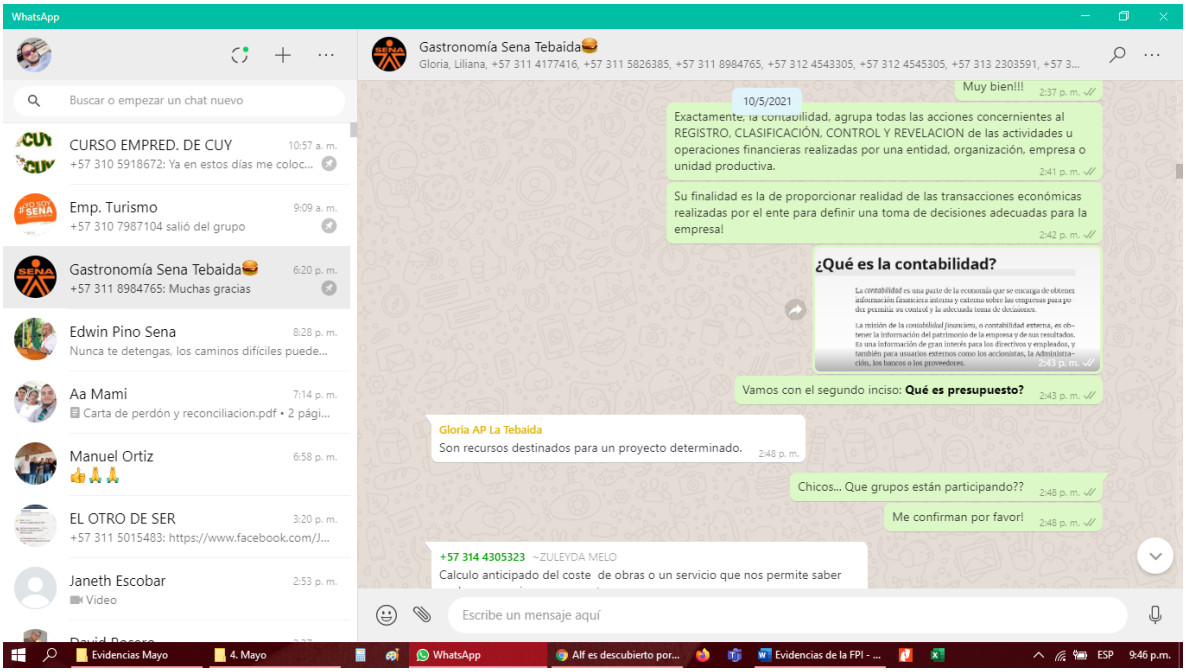
Ficha: **2311912**

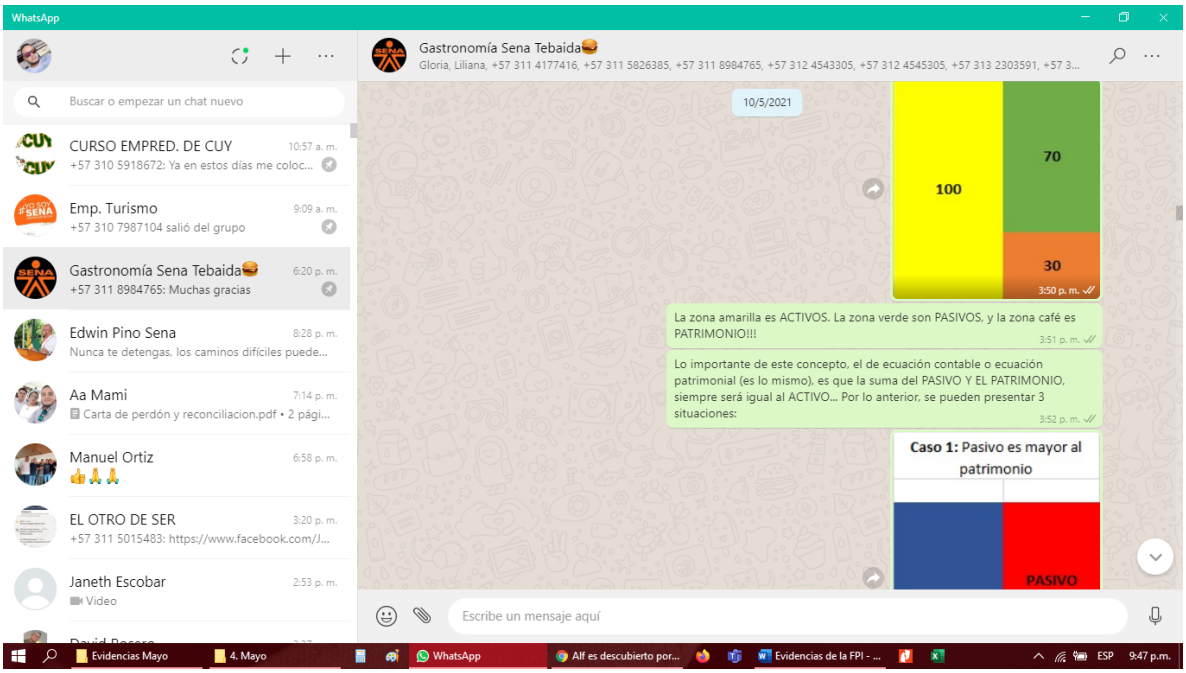
Horario: **Lunes de 12:30 pm a 10:30 pm**

Lugar: **Mocoa – Vereda La Tebaida**

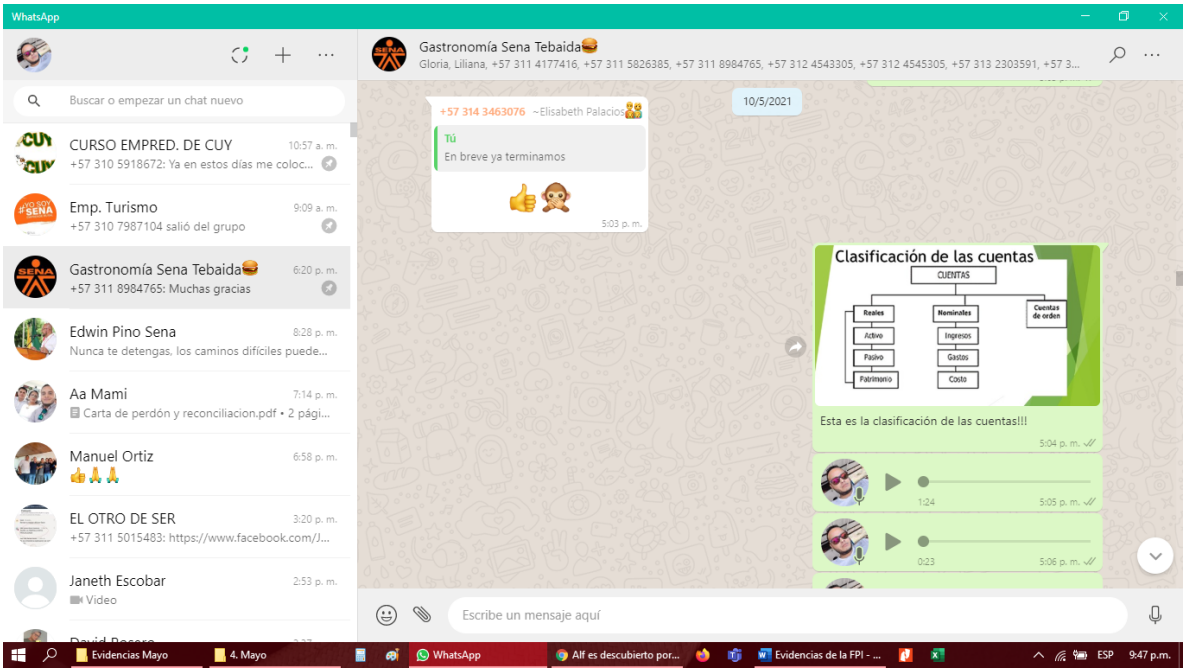


Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682
@SENAcomunica
www.sena.edu.co





Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682
@SENAcomunica
www.sena.edu.co


WhatsApp
Buscar o empezar un chat nuevo
CURSO EMPRED. DE CUY 10:57 a. m.
+57 310 5918672: Ya en estos días me coloc...
Emp. Turismo 9:09 a. m.
+57 310 7987104 salió del grupo
Gastronomía Sena Tebaida 6:20 p. m.
+57 311 8984765: Muchas gracias
Edwin Pino Sena 8:28 p. m.
Nunca te detengas, los caminos difíciles puede...
Aa Mami 7:14 p. m.
Carta de perdón y reconciliacion.pdf • 2 pági...
Manuel Ortiz 6:58 p. m.
EL OTRO DE SER 3:20 p. m.
+57 311 5015483: https://www.facebook.com/J...
Janeth Escobar 2:53 p. m.
Video
Gastronomía Sena Tebaida
Gloria, Liliana, +57 311 4177416, +57 311 5826385, +57 311 8984765, +57 312 4543305, +57 312 4545305, +57 313 2303591, +57 3...
10/5/2021
+57 314 3463076 ~Elisabeth Palacios
Tú
En breve ya terminamos
5:03 p. m.
Clasificación de las cuentas
CUENTAS
Reales
Activo
Pasivo
Patrimonio
Nominales
Ingresos
Gastos
Costo
Cuentas de orden
Esta es la clasificación de las cuentas!!!
5:04 p. m.
1:24
5:05 p. m.
0:23
5:06 p. m.
Escribe un mensaje aquí
Evidencias Mayo
4. Mayo
WhatsApp
Alf es descubierto por...
Evidencias de la FPI - ...
ESP
9:47 p.m.








Paso 1 Producto Esperado
Paso 2 Lluvia de ideas
NIKE





Curso:	**EMPRENDEDOR EN PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN DE LECHE APLICANDO BUENAS PRACTICAS GANADERAS**
Ficha:	**2313032**
Horario:	**Sábado de 8:00 am a 6:00 pm**
Lugar:	**Santiago – Vereda Fuisanoy**

La interacción de la FPI No Presencial no se ha podido establecer por medios virtuales. Limitaciones como la deficiencia en la conexión a internet y la georreferenciación de ubicación de la vereda Fuisanoy ha dificultado el inicio de la formación. A los aprendices se los ha llamado por vía telefónica y se les ha puesto mensajes a través de WhatsApp, pero no se ha logrado establecer la comunicación necesaria. Se establecerá con el Instructor Titular una estrategia de reposición de tiempo toda vez que las dificultades de desplazamiento y movilización sean permitidas de acuerdo a los bloqueos

presentados intermitentemente desde el 28 de abril de los presentes y bloqueos totales desde el 07 de mayo por el Paro Nacional.

CP. DIEGO DAVID TONGUINO BETANCOURTH

Instructor FPI