PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Pasto, 30 de junio del 2021

Señor
EMILIO HUMBERTO CERON LASSO
SUPERVISOR (E.) CONTRATO No. CO1.PCCNTR.2176736
Coordinador Misional de Formación Profesional
SENA Regional Nariño
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes junio del año 2021

Referencia: No CO1.PCCNTR.2176736 del 2020

Martha Janeth Alvis Cuy, identificada con la cédula de ciudadanía No. 30.734.939 de Pasto, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro de Desarrollo Empresarial SBDC, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato asciende a la suma de CUARENTA Y NUEVE MILLONES SEISCIENTOS VEINTICINCO MIL CUATROCIENTOS PESOS M/CTE ($49.625.400.00). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Once pagos iguales por valor de CUATRO MILLONES QUINIENTOS ONCE MIL CUATROCIENTOS PESOS M/CTE ($4.511.400.00) por los meses de febrero a diciembre de 2021.

Plazo: Será hasta el 31 de diciembre de 2021.

OBJETO:
Prestar servicios profesionales para la atención integral de los usuarios de los Centros de Desarrollo Empresarial y la gestión de proyectos especiales, con el fin de contribuir al cumplimiento de las metas e indicadores asignados a la regional, de acuerdo los lineamientos emitidos por el SENA.

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Gestionar las acciones requeridas para el cumplimiento de los Lineamientos Estratégicos, objetivos y metas establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo	Participación en reunión con el equipo de orientadores de la regional Nariño, para establecer las estrategias que permitan el logro de las metas de los indicadores asignados por gestor y para la regional, los que serán incluídos en el plan de acción regional.	Ingreso a reunión a través de Teams. Lista de asistencia digital. Acta de reunión aceptada. Link de reuniones convocadas vía correo electrónico.

	Empresarial, para los programas de Emprendimiento.	Se han centrado los esfuerzos en el tema fondo emprender para lograr el porcentaje de efectividad por encima del 80%. Participación en eventos convocados por profesionales de apoyo de dirección general, de la Universidad Nacional, de la Universidad Distrital.	
2	Diseñar, gestionar y hacer seguimiento al plan de Acción individual formulado con base en los Lineamientos entregados por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresarial, para los programas de Emprendimiento.	Incluir las nuevas recomendaciones en el plan de acción con el diseño de estrategias de acuerdo a lo establecido en reunión con enlace regional y equipo de orientadores asignados al CSCLI.	Actualización del plan de acción del equipo asignado al CSLI.
3	Cumplir las metas asignadas estableciendo las acciones requeridas para lograr su ejecución.	Acciones para el cumplimiento de las metas asignadas: Apoyo a empresarios de puesta en marcha con un empresario OFF interesado en la formalizar la contratación de personal para su equipo de ventas. Apoyo en proceso de ejecución de recursos fondo emprender a tres empresarios en puesta en marcha. Asesoria a cuatro empresarios en fortalecimiento empresarial. Orientación a nuevos emprendedores en dos eventos. Dos entrenamientos dirigidos a emprendedores en fase de formulación de planes de negocios para fondo emprender. Asesoría para la formulación de tres planes de negocios fondo emprender.	Asesorías grabadas. Entrenamientos grabados y cargados en youtube. Actas de asesoría para las empresas de fortalecimiento empresarial. Actas de asesoría Plan de Negocios para FE. Acta de asesoría puesta en marcha empresas OFF. Acta de asesoría puesta en marcha empresas FE. Lista de asistencia.
4	Registrar de manera confiable, oportuna y con calidad la información referente al desarrollo de sus servicios en las plataformas tecnológicas	Información registrada en la plataforma Neoserra. Calendario outlook	Registro de la información en la plataforma Neoserra.

	de la Entidad, de manera coherente con las evidencias de prestación del servicio		Registro de las actividades programadas en calendary del correo institucional.
5	Participar en las jornadas de divulgación y orientación para el fomento de la cultura del emprendimiento atendiendo los lineamientos establecidos.	Dos eventos de orientación con 26 asistentes.	Lista de asistencia y registro fotográfico. Formato GEE_F010 V03
6	Asesorar a los emprendedores en las diferentes etapas establecidas para la creación de empresas tales como: orientación, entrenamientos, ideación y validación temprana, formulación de planes de negocio, con recursos del Fondo Emprender y/o otras fuentes de financiación.	Se realizó la asesoría a 14 clientes en sus diferentes etapas de la ruta de emprendimiento del SENA SBDC. Dos eventos de entrenamiento, el primero en Tips de Innovación y Propuesta de Valor y el segundo, Tips proceso de evaluación de planes de negocios FE y Tips en el diligenciamiento formatos financieros FE	Evidencias en carpeta de cada uno de los clientes atendidos. Actas de acompañamiento GD_F07 Listas de asistencia, videos grabados.
7	Realizar acompañamiento y seguimiento, en la puesta en marcha de las empresas creadas con recursos del Fondo Emprender u otras fuentes de financiación, realizando asesorías programadas a las empresas sea de manera virtual o física.	Acompañamiento a través de asesorías virtuales a seis empresarios, tres de fondo emprender y cuatro de otras fuentes de financiación.	Correo electrónico y red whatsaap con la información dirigída a los clientes atendidos. Actas de seguimiento GD_F07
8	Acompañar a los Clientes del Centro de Desarrollo Empresarial SENA que lo requieran en sus procesos de Fortalecimiento Empresarial buscando la generación de impacto económico, sostenibilidad y escalabilidad empresarial.	Socialización de convocatorias para los empresarios en fortalecimiento empresarial que permiten su escalabilidad: Mypes, compartiendo información enviada por DG de diferentes tipos de convocatorias a los empresarios en fortalecimiento empresarial. Socialización de convocatoria FINAGRO para dos empresarios del sector.	Correo electrónico Mensajes red social Whatsapp Actas de seguimiento

		Socialización de convocatoria Invest in Nariño: Inversión Extranjera para proyectos de los sectores de infraestructura para la competitividad, a dos empresarios en fase de fortalecimiento empresarial.	
9	Dar cumplimiento a los lineamientos emitidos por la Coordinación Nacional y Regional en lo que respecta al uso eficiente en el proceso de asesoría al empresario en Fortalecimiento Empresarial de las metodologías para el mejoramiento de la productividad y medición del índice de productividad de forma periódica y regular.	Registro de información entregada por el empresario con respecto a las ventas y los costos de sus empresas en el mes de mayo del 2021.	Acta de asesoría Información Correo electrónico.
10	Acompañar la gestión del enlace regional para la consolidación de alianzas estratégicas que permitan el acceso de los empresarios atendidos a mecanismos y fuentes de financiamiento y de comercialización en sus diferentes etapas de crecimiento e incentivar la consolidación de un ecosistema de inversión, financiación, comercialización y acceso a mercados con y entre empresarios buscando la sostenibilidad empresarial.	Se atiende la solicitud de la Enlace regional y enlace del CSCLI para acompañar en procesos de actualización de SIGA. Apoyo a Subdirectora CSCLI para actualización de información en la página de fondo emprender.	Evidencias fotográfica. Actas de reuniones cargadas en plataforma CompromISO Plataforma fondo emprender.
11	Cumplir de forma periódica con el cargue de evidencias en las condiciones y en el medio definido por la Coordinación Nacional y regional de la gestión y asesoría brindada a los empresarios de los programas de emprendimiento y fortalecimiento empresarial.	Uso de formatos actualizados de acuerdo a cada proceso establecidos en CompromISO para evidenciar el cumplimiento de las actividades.	Registro realizado en plataforma Neoserra Evidencias para drive de acuerdo a parámetros de cada procedimiento y a los establecidos en CompromISO del SENA.
12	Realizar acompañamiento e interacción 100% virtual por la ruta CREAR y por la ruta	A través del uso de las herramientas virtuales, se está dinamizando la ruta de Crear y	Uso de las diferentes herramientas TICs para asegurar el

	CRECER a los emprendedores y empresarios, de manera oportuna y eficiente de acuerdo a los tiempos establecidos para cada ciclo de servicio, utilizando los diferentes medios que la entidad coloca a disposición para la respectiva prestación del servicio.	la ruta de Crecer para trece clientes actuales.	contacto permanente con los clientes. Correos enviados. Mensajes red social Whatsapp. Grabación de reuniones y de asesoría.
13	Ejecutar los indicadores establecidos por el Enlace Regional de manera proporcional a lo indicado por los lineamientos de la coordinación Nacional de Emprendimiento.	El proceso de acompañamiento se programa de acuerdo al modelo SENA SBDC para el logro de las metas e indicadores en favor de los clientes de la regional. Se realiza el apoyo a los gestores de la regional, que lo soliciten en la revisión de formatos financieros para planes de negocios FE.	Actividades programadas en calendario y pactadas previamente con los clientes atendidos. Registro en Neoserra.
14	El contratista se compromete bajo sus propios medios a cumplir para la vigencia 2021 o en el tiempo del contrato, con las metas asignadas y lineamientos establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, en cumplimiento de los objetivos y líneas misionales del programa. Estas metas serán distribuidas por el Director regional con el apoyo del enlace regional, así mismo será verificada su ejecución mensual por parte del supervisor del contrato.	Actualizar el plan de acción de bajo el objetivo estratégico del proceso misional de emprendimiento y empresarismo del SENA y la ruta establecida para el proceso en CompromISO.	Plan de acción individual actualizado para el logro de los indicadores asignados.
15	En general, desarrollar todas aquellas actividades inherentes al objeto del contrato y necesarias para la correcta ejecución de los programas de emprendimiento en la regional, de acuerdo a los lineamientos establecidos.	Atender las recomendaciones emitidas por la profesional Enlace Regional y por el gestor asignado como enlace del CSCLI. Asistir a las reuniones del comité SIGA del CSCLI Asistir a reunión con líder de nodo de DG.	Grabación de reuniones. Actas de las difentes reuniones. Actas, correos, chat red social Whatapp.

		Apoyo intercentros en la revisión y recomendaciones para el diligenciamiento del formato financiero plan de negocios FE. Preparación de entrenamientos de acuerdo a los últimos lineamientos extendidos por DG. Apoyo en el desarrollo del Pitch Regional para economía naranja.	

No se realizaron desplazamientos previo a la presentación de este informe, Por lo tanto no se presentó al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087. Por esta razón no se lista soporte de legalización de desplazamientos.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales, las cuales se encuentran en one-drive habilitado por la Líder de Red del SENA SBDC Regional Nariño, Planilla de pago, recibo de pago de aportes a salud, pensiones, ARL No. 7790926241 expedido por Nuevo SOI correspondiente al mes de mayo del año 2021 (Decreto Ley 2106 de 2019 – " Decreto Ley Antitrámites") y soporte de pago en línea de PILA a través de cuenta bancaria de Bancolombia.

Evidencias en (3) folios
Cordialmente,

Martha Janeth Alvis Cuy
Contratista
C.C. No. 30.734.939 de Pasto.

Recibí a satisfacción:

Emilio Humberto Cerón Lasso
Supervisor (E.)
Contrato No. CO1.PCCNTR.2176736
Coordinador Misional de Formación Profesional

ADJUNTO LINK DE EVIDENCIAS HASTA EL MES DE JUNIO 2021

https://sena4-my.sharepoint.com/:f:/r/personal/whenriquez_sena_edu_co/Documents/CARPETAS%20NARI%C3%91O%202020/IPIALES/Martha%20Janeth%20Alvis%20Cuy?csf=1&web=1&e=ZUZKWf

A continuación se observa el resumen de actividades realizadas frente a los indicadores de gestión:

Acompañamiento empresas en Fortalecimiento Empresarial 4: Xtreme Lokomotos. Piscícola La Chorrera SAS. Grupo Empresarial ECAPEA, Frazabella Factory SAS.

Acompañamiento puesta en marcha empresas fondo emprender 3: Dimatgro SAS, Acuapez de Nariño SAS, Comprar en Ipiales SAS

Acompañamiento puesta en marcha empresas OFF 5: Elkyn Hernández, Aldemar Ortega. Javier Tobar, Emiliano Montenegro, Mauricio Albeiro Fuelpaz.

Asesoría formulación plan de negocios FE 3: Avícola Ecohuevo, Producción de rosas bajo invernadero. Detalles personalizados para obsequiar.

Acompañamiento a Enlace Regional Nariño SENA SBDC en actividades relacionadas con el desarrollo del objetivo estratégico del proceso de emprendimiento y empresarismo.

Participación en reuniones convocadas por Líder de Nodo DG, por líder SIGA del CSCLI para actualización de información en CompromISO del CSCLI.

Apoyo en desarrollo del pitch interno convocados por gestor enlace CSCLI

Apoyo en orientación a equipo de asesores de emprendimiento de la Universidad de Nariño, de acuerdo programación coordinada con Enlace Regional del SENA SBDC de la Regional Nariño.

Apoyo en la organización del evento Pitch Regional del SENA SBDC Nariño.

Participación en eventos de desarrollo profesional, inicio diplomado “Proyectos Ägiles”

Participación en eventos convocados por Líder SIGA del DG para actualización de parámetros relacionados con el procesod de evaluación de planes de negocios del fondo emprender.

A continuación ADJUNTO REPORTE NEOSERRA ACUMULADO DESDE EL 1 DE FEBRERO DEL 2021 AL 15 DE JUNIO DEL 2021.

Name: REPORTE ACUMULADO INDICADORES DE GESTION MARTHA JANETH ALVIS	
Layout: 2021 - SENA Tablero de Control	
Cumulative Period Start: 2/1/2021	
Current Period Start: 2/1/2021	
Scorecard End: 6/15/2021	
Funding Source(s): All	
Sub-Funding Source(s): ALL	
Center(s): 152	

Line No	Data Elements	Current Value	Cumulative to Date
1.	Planes de Negocio Formulados (OFF)	4	4
2.	Planes de Negocio Formulados (FE)	0	0
3.	Empresas Creadas (OFF)	4	4
4.	Puesta en Marcha (OFF)	5	5
5.	Empleos Generados Empresas (OFF)	0	0
6.	Planes de Negocio Viabilizados (FE)	0	0
7.	Empresas Creadas (FE)	0	0
8.	Puesta en Marcha (FE)	1	1
9.	Empleos Potenciales Directos (FE)	0	0
10.	Nro. Empresas con Plan de acción Formulado (FC	4	4
11.	Nro. Empresas en Fortalecimiento (FORT)	4	4
12.	Nro. Empleos en Fortalecimiento (FORT)	0	0
13.	Número de personas orientadas	92	92
14.	Número de entrenamientos	2	2
15.	Número de personas entrenadas	91	91
16.	Número de horas de asesoría	517,00	517,00
17.	Número de clientes asesorados	17	17
24.	Empresas Fortalecidas Mujeres	1	1
30.	FORT Empr Sostenibilidad Nro	0	0
31.	FORT Empr Sostenibilidad Recursos	$ 0,00	$ 0,00
32.	Emprendedores orientados venezolanos	0	0
33.	Emprendedores orientados Mujeres	45	45
34.	Nro Jornadas Orientaciones Mujeres	0	0
35.	Nro Orientaciones para ARN	0	0
36.	Emprendedores orientados mpios PDET	0	0
37.	Nro Orientaciones mpios PDET	0	0
38.	Asistentes Jueves de Emprendimiento	0	0
39.	Ventas / Mes FE	$ 91.919.753,00	$ 91.919.753,00
40.	Ventas / Mes OFF	$ 14.231.800,00	$ 14.231.800,00
41.	Ventas / Mes FORT	$ 36.480.000,00	$ 36.480.000,00
42.	Recursos Obtenidos FE	$ 0,00	$ 0,00
43.	Recursos Obtenidos OFF	$ 2.000.000,00	$ 2.000.000,00
44.	Recursos obtenidos FORT	$ 0,00	$ 0,00
45.	Empleos Retenidos	0	0
46.	Empresas Formalizadas	0	0
47.	Casos de Éxito FE	0	0
48.	Casos de Éxito OFF	0	0
49.	Casos de Éxito FORT	0	0
50.	Empresa Exportando	0	0
51.	Valor en el mes Exportaciones en CO$ FORT	$ 0,00	$ 0,00
52.	Desarrollo Profesional	119	119
60.	Cupos Municipios PDET	0	0

61.	Nro. Orientaciones Socs. BIC	0	0
62.	Nro. Entrenamientos Socs. BIC	0	0
63.	Nro Clientes asesorados Socs BIC	0	0
64.	Nro Orientaciones Jóvenes	3	3
65.	Personas entrenadas en Habilidades Blandas	30	30
66.	Jovenes Entrenados en Comportamiento Empren	0	0
67.	Personas entrenadas en la Ruta del Emprendimie	0	30
68.	Personas entrenadas en Entrenamientos a Empre	61	61