PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Apartado 24, Junio de 2021

Señor (a)
SANTIAGO ZAPATA CASTILLO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR 2360185 DE 2021
Cordinador Academico
Compleo tecnológico, agroindustrial, pecuario y turístico.
Apartado

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes Junio del año 2001

Referencia: No CO1.PCCNTR 2360185 DE 2021

DEIBYS DEL CARMEN GOME REYES, identificado con la cédula de ciudadanía No. 39317133, en mi calidad de Contratista del SENA, en (nombre de la dependencia), en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: EL VALOR TOTAL DEL PRESENTE CONTRATO ASCIENDE A LA SUMA DE TREINTA Y CUATRO MILLONES NOVECIENTOS SETENTA MIL COP ($34.970.000). ESTA SUMA SERÁ PAGADA POR EL SENA AL CONTRATISTA DE LA SIGUIENTE MANERA: A) UN PRIMER PAGO POR VALOR DE UN MILLÓN QUINIENTOS SESENTA MIL COP ($1.560.000), CORRESPONDIENTE AL MES DE MARZO DE 2021. B) OCHO (8) PAGOS IGUALES POR VALOR DE TRES MILLONES NOVECIENTOS MIL COP ($3.900.000) CADA UNO, CORRESPONDIENTES A LOS MESES DE ABRIL A NOVIEMBRE DE 2021. C) UN ÚLTIMO PAGO POR VALOR DE DOS MILLONES DOSCIENTOS DIEZ MIL COP ($2.210.000), CORRESPONDIENTE AL MES DE DICIEMBRE DE 2021.

Plazo: Será hasta el 17 de 12 de 2021.

OBJETO:
IMPARTIR FORMACIÓN PROFESIONAL TITULADA Y/O COMPLEMENTARIA EN LA RED DE CONOCIMIENTO DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y FINANCIERA EN EL COMPLEJO TECNOLÓGICO AGROINDUSTRIAL, PECUARIO Y TURÍSTICO.

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Orientar los procesos de aprendizaje según las necesidades detectadas en los procesos de evaluación, metodología de aprendizaje y programas curriculares vigentes.	Se realiza reunión con comunidad de San Vicente y vereda los Enamorados del municipio de Turbo, ofertando y orientando a la comunidad de acuerdo a la necesidad detectada	Acta de concertación de formación , guía de aprendizaje ,ficha 2348004 - 2348003 fortalecimiento en mercadeo y ventas y 2311685 - 2329690 emprendimiento en unidades productivas, cargada en https://drive.google.com/drive/folders/1nd81Etw-B8vSXZc_plKT2K-jLURMaaaA
2	Programar las actividades de enseñanza -aprendizaje-evaluaciones de conformidad con los proyectos formativos y calendario de formación institucional, según el programa de formación profesional y el enfoque metodologico adoptado.	Se realiza reunión con comunidad de nuevo Antioquia interesada en formacion	Acta de concertación de formación , guía de aprendizaje ,ficha 2348004 - 2348003 fortalecimiento en mercadeo y ventas y 2311685 - 2329690 emprendimiento en unidades productivas, cargada en https://drive.google.com/drive/folders/1nd81Etw-B8vSXZc_plKT2K-jLURMaaaA
3	Reportar oportunamente el sistema de sofia plus, todas las actividades y procedimientos de la ejecución de la FPI	Se gestionocreacion de ID	Acta de concertación de formación , guía de aprendizaje ,ficha 2348004 - 2348003 fortalecimiento en mercadeo y ventas y 2311685 - 2329690 emprendimiento en unidades productivas , cargada enhttps://drive.google.com/drive/folders/1nd81Etw-B8vSXZc_plKT2K-jLURMaaaA
4	Presentar informes mensuales de la ejecución del objeto contractual, reportando a demás la información academica y administrativa requeridas del proceso de formación.	Se elabora informe de ejecución contractual	Informe cargado en el https://drive.google.com/drive/folders/1nd81Etw-B8vSXZc_plKT2K-jLURMaaaA
5	Realizar seguimiento a los aprendices, en etapa practica, según el reglamento del aprendiz vigente y debidamente	Se cuenta con disponibilidad cuando el supervisor lo requiera	No aplica para este mes

	autorizado por la coordinación academica		
6	Participar en los comités de evaluación y seguimiento ordinario y extraordinario que se programen para los aprendices a su cargo.	Se cuenta con disponibilidad cuando el supervisor lo requiera	No aplica para este mes
7	Apoyar los procesos de autoevaluacion del centro de formación, de acuerdo con lo establecido con el Concejo Nacional de Acreditacion- CNA, asi como la consolidación de la documentación para radicar en el sistema de aseguramiento de la calidad de la educación superior-SACES, los programas que se presenten para registro calificado, previa instrucción de la coordinación academica.	Se cuenta con disponibilidad cuando el supervisor lo requiera	No aplica para este mes
8	Conformar, si la coordinación academica, lo requiere, equipos de desarrollo curricular interdiscilinarios, para garantiar integralidad en la forulacion de proyectos formativos.	Se cuenta con disponibilidad cuando el supervisor lo requiera	No aplica para este mes
9	Participar en la programación y ejecución del proceso de inducción de aprendices de formación titulada y al reconocimiento de aprendizajes previos	Se cuenta con disponibilidad cuando el supervisor lo requiera, por lo tanto se realizo proceso de inducción a aprendizes de formación complementaria	Acta de concertación de formación , guía de aprendizaje ,ficha 2348004 - 2348003 fortalecimiento en mercadeo y ventas y 2311685 - 2329690 emprendimiento en unidades productivas https://drive.google.com/drive/folders/1nd81Etw-B8vSXZc_plKT2K-jLURMaaaA
10	Participar en proyectos de investigación aplicada, cuando las condiciones del programa de formación lo permitan, haciendo entrega oportna de los productos, de	Se cuenta con disponibilidad cuando el supervisor lo requiera	No aplica para este mes

	investigación adelantados.		
11	Efectuar los pagos al sistema general de seguridad social integral lo cual será un requisito previo para el pago periódico de sus honorarios		No aplica para este mes
12	Durante la ejecución del contrato, el contratista deberá aplicar al poceso de certificación de la norma de competencia 240201044 “ORIENTAR PROCESOS FRMATIVOS PRESENCIALES CON BASE EN LOS PLANES DE FORMACION CNCERTADOS” o su norma actualizada 24020256 “ORIENTAR FORMACION 4GTH-F-075V05 PRESENCIAL DE ACUERDOCON EL PROCEDIMIENTOTECNICO Y NORMATIVO y aportar el respectivo certificado vigentes al presentar su informe de ejecución contractual.	Se realizo certificación de la norma de acuerdo a lo establecido en la vigencia 2020	Acta de concertación de formación , guía de aprendizaje ,ficha 2348004 - 2348003 fortalecimiento en mercadeo y ventas y 2311685 - 2329690 emprendimiento en unidades productivas cargada en https://drive.google.com/drive/folders/1nd81Etw-B8vSXZc_plKT2K-jLURMaaaA
13	Desarrolar las actividades de formación aplicando las normas técnicas y legales que garanticen el cumplimento de las buenas practicas ambientales, con el fin de garantizar la protección de los recursos naturales agua, aire y suelo. Esto, en cumplimiento del articulo 79 C. Nal, Decret 1981 de 2013 y resolución SENA 1471	Se cuenta con disponibilidad cuando el supervisor lo requiera, por lo tanto se realizo proceso de inducción a aprendizes de formación complementaria	Acta de concertación de formación , guía de aprendizaje ,ficha 2348004 - 2348003 fortalecimiento en mercadeo y ventas y 2311685 - 2329690 emprendimiento en unidades productivas

	del 2013 y demás normas concordantes.		
14	Efectuar todas las actividades de apoyo concerniente, en la etapa precontractual, contractual y postcontractual de los procesos de contratación designados expresamente por el ordenador del gasto CTAPT del SENA.	Se realizo proceso precontractual y postcontarctual durante el proces de contratacion	Herramienta secop II

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.	388	TURBO – SAN VICENTE – LOS ENAMORADOS – TURBO	01/06/2021	30/06/2021

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. **4393221915** de la planilla, soi del mes de Mayo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en (8) folios

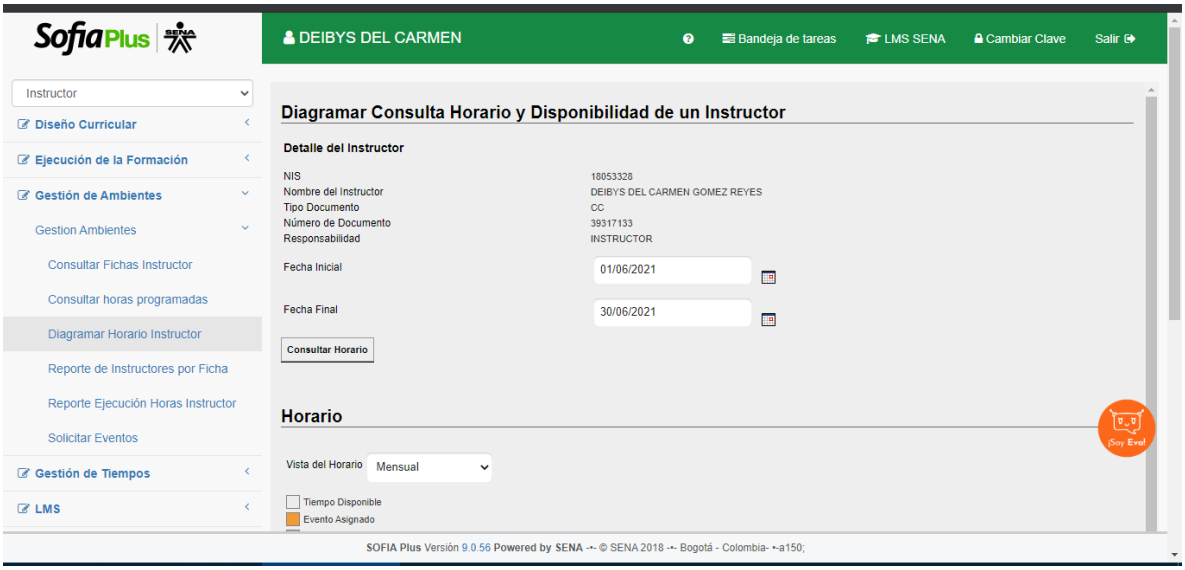
Cordialmente,

DEIBYS DEL CARMEN GOMEZ REYES
Contratista
C.C. No. 39317133

Recibí a satisfacción:

SANTIAGO ZAPATA CASTILLO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR 2360185 DE 2021
Cordinador Academico

Anexos


SofiaPlus
DEIBYS DEL CARMEN
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Gestión de Ambientes
Gestion Ambientes
Consultar Fichas Instructor
Consultar horas programadas
Diagramar Horario Instructor
Reporte de Instructores por Ficha
Reporte Ejecución Horas Instructor
Solicitar Eventos
Gestión de Tiempos
LMS
Diagramar Consulta Horario y Disponibilidad de un Instructor
Detalle del Instructor
NIS 18053328
Nombre del Instructor DEIBYS DEL CARMEN GOMEZ REYES
Tipo Documento CC
Número de Documento 39317133
Responsabilidad INSTRUCTOR
Fecha Inicial 01/06/2021
Fecha Final 30/06/2021
Consultar Horario
Horario
Vista del Horario Mensual
Tiempo Disponible
Evento Asignado
¡Soy Eva!
SOFIA Plus Versión 9.0.56 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a150;


Gestión de Tiempos
LMS
Matrícula
Planeación de la Formación
Reportes
SGS
31/05/21
01/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2329690)2329690 EMPRENDIMIENTO EN UNIDADES PRODUCTIVAS 16:00 - 23:59: Disponible
02/06/21 00:00 - 07:00: Disponible 07:00 - 11:00: (2311685)2311685 EMPRENDIMIENTO EN UNIDADES PRODUCTIVAS
03/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2329690)2329690 EMPRENDIMIENTO EN UNIDADES PRODUCTIVAS 16:00 - 23:59: Disponible
04/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
05/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00:
06/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
07/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
08/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2329690)2329690 EMPRENDIMIENTO EN UNIDADES PRODUCTIVAS 16:00 - 23:59: Disponible
09/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2329690)2329690 EMPRENDIMIENTO EN UNIDADES PRODUCTIVAS 16:00 - 23:59: Disponible
10/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
11/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
12/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
13/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
14/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
15/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
16/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
17/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
18/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
19/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
20/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
21/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
22/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
23/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
24/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
25/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348003)2348003 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
26/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
27/06/21 00:00 - 23:59: Disponible
28/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348004)2348004 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
29/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348004)2348004 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
30/06/21 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2348004)2348004 FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS 16:00 - 23:59: Disponible
01/07/21
02/07/21
03/07/21
04/07/21
¡Soy Eva!
SOFIA Plus Versión 9.0.56 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a150;

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: DEIBYS DEL CARMEN GOMEZ REYES

CENTRO DE FORMACIÓN: COMPLEJO TECNOLOGICO AGROINDUSTRIAL, PECUARIO Y TURISTICO

FECHA INICIAL: 01/06/2021 00:00:00

FECHA FINAL: 30/06/2021 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2348004 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2348003 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 96,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2311685 - EMPRENDIMIENTO EN UNIDADES PRODUCTIVAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCION IDONEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMAS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR TÉCNICAS DE CULTURA FÍSICA PARA EL MEJORAMIENTO DE SU EXPRESIÓN CORPORAL, DESEMPEÑO LABORAL SEGÚN LA NATURALEZA Y COMPLEJIDAD DEL ÁREA OCUPACIONAL.

ASUMIR ACTITUDES CRÍTICAS , ARGUMENTATIVAS Y PROPOSITIVAS EN FUNCIÓN DE LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS DE CARÁCTER PRODUCTIVO Y SOCIAL.

ASUMIR LOS DEBERES Y DERECHOS CON BASE EN LAS LEYES Y LA NORMATIVA INSTITUCIONAL EN EL MARCO DE SU PROYECTO DE VIDA.

ASUMIR RESPONSABLEMENTE LOS CRITERIOS DE PRESERVACIÓN Y CONSERVACIÓN DEL MEDIO AMBIENTE Y DE DESARROLLO SOSTENIBLE, EN EL EJERCICIO DE SU DESEMPEÑO LABORAL Y SOCIAL.

CONCERTAR ALTERNATIVAS Y ACCIONES DE FORMACIÓN PARA EL DESARROLLO DE LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA FORMACIÓN, CON BASE EN LA POLÍTICA INSTITUCIONAL.

DESARROLLAR PERMANENTEMENTE LAS HABILIDADES PSICOMOTRICES Y DE PENSAMIENTO EN LA EJECUCIÓN DE LOS PROCESOS DE APRENDIZAJE.

DESARROLLAR PROCESOS COMUNICATIVOS EFICACES Y ASERTIVOS DENTRO DE CRITERIOS DE RACIONALIDAD QUE POSIBILITEN LA CONVIVENCIA, EL ESTABLECIMIENTO DE ACUERDOS, LA CONSTRUCCIÓN COLECTIVA DEL CONOCIMIENTO Y LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS DE CARÁCTER PRODUCTIVO Y SOCIAL.

GENERAR HÁBITOS SALUDABLES EN SU ESTILO DE VIDA PARA GARANTIZAR LA PREVENCIÓN DE RIESGOS OCUPACIONALES DE ACUERDO CON EL DIAGNÓSTICO DE SU CONDICIÓN FÍSICA INDIVIDUAL Y LA NATURALEZA Y COMPLEJIDAD DE SU DESEMPEÑO LABORAL.

GENERAR PROCESOS AUTÓNOMOS Y DE TRABAJO COLABORATIVO PERMANENTES, FORTALECIENDO EL EQUILIBRIO DE LOS COMPONENTES RACIONALES Y EMOCIONALES ORIENTADOS HACIA EL DESARROLLO HUMANO INTEGRAL.

GESTIONAR LA INFORMACIÓN DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS Y CON LAS TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN DISPONIBLES.

IDENTIFICAR LAS OPORTUNIDADES QUE EL SENA OFRECE EN EL MARCO DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL DE ACUERDO CON EL CONTEXTO NACIONAL E INTERNACIONAL.

INTERACTUAR EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES EN FUNCIÓN DE LOS PRINCIPIOS Y VALORES UNIVERSALES.

RECONOCER EL ROL DE LOS PARTICIPANTES EN EL PROCESO FORMATIVO, EL PAPEL DE LOS AMBIENTES DE APRENDIZAJE Y LA METODOLOGÍA DE FORMACIÓN, DE ACUERDO CON LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA

REDIMENSIONAR PERMANENTEMENTE SU PROYECTO DE VIDA DE ACUERDO CON LAS CIRCUNSTANCIAS DEL CONTEXTO Y CON VISIÓN PROSPECTIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y VARIABLES MACROECONÓMICAS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA RELACIÓN ENTRE LAS POLÍTICAS DE PRODUCCIÓN Y LAS PROYECCIONES DE LA OFERTA Y LADEMANDA DEL MERCADO POTENCIAL Y REAL, DE ACUERDO CON EL PLAN ESTRATÉGICO DE LA ORGANIZACIÓN

ELABORAR LOS DIFERENTES TIPOS DE PRESUPUESTO DE ACUERDO CON LA DEFINICIÓN DEL PLAN DENECESIDADES DE LAS ÁREAS O UNIDADES DE NEGOCIO Y DE LAS PROYECCIONES DE INGRESOS Y EGRESOSEN LOS PERIODOS ESTABLECIDOS

INTERPRETAR LOS DIFERENTES TIPOS DE PROYECCIÓN EN LA DETERMINACIÓN DE LOS PRONÓSTICOS DELA OFERTA Y LA DEMANDA DEL MERCADO DE BIENES Y SERVICIOS SEGÚN LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN

PLANEAR LOS PRESUPUESTOS A PARTIR DE LA VALORACIÓN DE NECESIDADES REQUERIDAS POR LASDIFERENTES UNIDADES, ÁREAS O PROCESOS DEL NEGOCIO. CON BASE EN LOS ACUERDOS YNEGOCIACIONES PACTADA CON LOS CLIENTES, LAS TÉCNICAS CONTABLES Y LAS NORMAS

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 4,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2329690 - EMPRENDIMIENTO EN UNIDADES PRODUCTIVAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCION IDONEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMAS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR TÉCNICAS DE CULTURA FÍSICA PARA EL MEJORAMIENTO DE SU EXPRESIÓN CORPORAL, DESEMPEÑO LABORAL SEGÚN LA NATURALEZA Y COMPLEJIDAD DEL ÁREA OCUPACIONAL.

ASUMIR ACTITUDES CRÍTICAS , ARGUMENTATIVAS Y PROPOSITIVAS EN FUNCIÓN DE LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS DE CARÁCTER PRODUCTIVO Y SOCIAL.

ASUMIR LOS DEBERES Y DERECHOS CON BASE EN LAS LEYES Y LA NORMATIVA INSTITUCIONAL EN EL MARCO DE SU PROYECTO DE VIDA.

ASUMIR RESPONSABLEMENTE LOS CRITERIOS DE PRESERVACIÓN Y CONSERVACIÓN DEL MEDIO AMBIENTE Y DE DESARROLLO SOSTENIBLE, EN EL EJERCICIO DE SU DESEMPEÑO LABORAL Y SOCIAL.

CONCERTAR ALTERNATIVAS Y ACCIONES DE FORMACIÓN PARA EL DESARROLLO DE LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA FORMACIÓN, CON BASE EN LA POLÍTICA INSTITUCIONAL.

DESARROLLAR PERMANENTEMENTE LAS HABILIDADES PSICOMOTRICES Y DE PENSAMIENTO EN LA EJECUCIÓN DE LOS PROCESOS DE APRENDIZAJE.

DESARROLLAR PROCESOS COMUNICATIVOS EFICACES Y ASERTIVOS DENTRO DE CRITERIOS DE RACIONALIDAD QUE POSIBILITEN LA CONVIVENCIA, EL ESTABLECIMIENTO DE ACUERDOS, LA CONSTRUCCIÓN COLECTIVA DEL CONOCIMIENTO Y LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS DE CARÁCTER PRODUCTIVO Y SOCIAL.

GENERAR HÁBITOS SALUDABLES EN SU ESTILO DE VIDA PARA GARANTIZAR LA PREVENCIÓN DE RIESGOS OCUPACIONALES DE ACUERDO CON EL DIAGNÓSTICO DE SU CONDICIÓN FÍSICA INDIVIDUAL Y LA NATURALEZA Y COMPLEJIDAD DE SU DESEMPEÑO LABORAL.

GENERAR PROCESOS AUTÓNOMOS Y DE TRABAJO COLABORATIVO PERMANENTES, FORTALECIENDO EL EQUILIBRIO DE LOS COMPONENTES RACIONALES Y EMOCIONALES ORIENTADOS HACIA EL DESARROLLO HUMANO INTEGRAL.

GESTIONAR LA INFORMACIÓN DE ACUERDO CON LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS Y CON LAS TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN DISPONIBLES.

IDENTIFICAR LAS OPORTUNIDADES QUE EL SENA OFRECE EN EL MARCO DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL DE ACUERDO CON EL CONTEXTO NACIONAL E INTERNACIONAL.

INTERACTUAR EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES EN FUNCIÓN DE LOS PRINCIPIOS Y VALORES UNIVERSALES.

RECONOCER EL ROL DE LOS PARTICIPANTES EN EL PROCESO FORMATIVO, EL PAPEL DE LOS AMBIENTES DE APRENDIZAJE Y LA METODOLOGÍA DE FORMACIÓN, DE ACUERDO CON LA DINÁMICA ORGANIZACIONAL DEL SENA

REDIMENSIONAR PERMANENTEMENTE SU PROYECTO DE VIDA DE ACUERDO CON LAS CIRCUNSTANCIAS DEL CONTEXTO Y CON VISIÓN PROSPECTIVA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y VARIABLES MACROECONÓMICAS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA RELACIÓN ENTRE LAS POLÍTICAS DE PRODUCCIÓN Y LAS PROYECCIONES DE LA OFERTA Y LADEMANDA DEL MERCADO POTENCIAL Y REAL, DE ACUERDO CON EL PLAN ESTRATÉGICO DE LA ORGANIZACIÓN

ELABORAR LOS DIFERENTES TIPOS DE PRESUPUESTO DE ACUERDO CON LA DEFINICIÓN DEL PLAN DENECESIDADES DE LAS ÁREAS O UNIDADES DE NEGOCIO Y DE LAS PROYECCIONES DE INGRESOS Y EGRESOSEN LOS PERIODOS ESTABLECIDOS

INTERPRETAR LOS DIFERENTES TIPOS DE PROYECCIÓN EN LA DETERMINACIÓN DE LOS PRONÓSTICOS DELA OFERTA Y LA DEMANDA DEL MERCADO DE BIENES Y SERVICIOS SEGÚN LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN

PLANEAR LOS PRESUPUESTOS A PARTIR DE LA VALORACIÓN DE NECESIDADES REQUERIDAS POR LASDIFERENTES UNIDADES, ÁREAS O PROCESOS DEL NEGOCIO. CON BASE EN LOS ACUERDOS YNEGOCIACIONES PACTADA CON LOS CLIENTES, LAS TÉCNICAS CONTABLES Y LAS NORMAS

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 36,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 160,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: DEIBYS DEL CARMEN GOMEZ REYES

CENTRO DE FORMACIÓN: COMPLEJO TECNOLOGICO AGROINDUSTRIAL, PECUARIO Y TURISTICO

PLAN DE TRABAJO CONCERTADO –
PROGRAMA DE FORMACION: FORTALECIMIENTO MERCADEO Y VENTAS ID-2348003

Nombre del Aprendiz	Actividad a Desarrollar	Forma de entrega de actividad		Fecha de entrega			Entregó	
		Físico	Digital	Día	Mes	Año	Si	No
ANTONIO SALCEDO PEREZ	REALIZAR DIAGNOSTICO DEL MERCADO		X	03	06	2021	X	
	REALIZAR ESTRUCTURA ORGNIZACIONAL	X		17	06	2021	X	
	SOCIALIZAR LAS ACCIONES DEL MERCADO	X		28	06	2021	X	

ANTONIO SALCEDO PEREZ

Firma Aprendiz

Firma Instructor

REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- DEL DÍA 12 DEL MES DE Junio DEL AÑO 2021

FORMACIÓN COMPLEMENTARIA EN FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

No	Autorizo el tratamiento de la información SI / NO Si marca No por favor no diligencie el formato	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA EXPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	AUTORIZA GRABACIÓN
		Nohemy Rivas	1.103102609							
		Cristian G							3115562459	
		Jhoan S.	1.039.087205						3128286912	
		Juan Arroyo	T.03.085750						3148394432	
		Fabian T-J	32.204094						3103814866	
		Dimelsa Argel	1 037 468 342					argelsofia6 gmail.com	3148091426	
		Nelis Lopez	1039094626						3122349116	
		Nino M Lopez	1039095597						3234705509	
		Cesar A. Rocha	8777533					crochadelarosa gmail.com	3012532066	
		Nilo Garcia	3915697						3722536390	
		Eleazar Herrera	1007133330						3022947886	
		Luis Hoyos	1003464603					herreroeleazar gmail.com	3239655821	
								arenitas1990 @Hotmail.com	3226117311	