PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Tunja, Julio de 2021

Señor (a)
VILMA YANET TELLEZ ALFONSO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **2307179**
Coordinadora académica
Centro de gestión administrativa y fortalecimiento empresarial
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes Julio periodo trabajdo (del 1 al 31 de Julio) del año 2021

Referencia: No. 2307179 del año 2021

Carolina Forero Guio, identificado con la cédula de ciudadanía No. 40.039.826 de Tunja , en mi calidad de Contratista del SENA, en SENA EMPRENDE RURAL SER, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes de Julio objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Valor y Forma de Pago: El valor total del presente contrato es máximo de treinta y cinco millones setecientos treinta y un mil doscientos pesos moneda legal ($ 35.731.200). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a). Nueve pagos iguales por valor de tres millones setecientos veintidós mil pesos moneda legal ($3.722.000) COP incluido IVA, que se pagará en los meses de marzo a noviembrede 2021 , o proporcional al número de días reportados durante el mes; y un pago final por valor de un dos millones treinta y tres mil doscientos pesos moneda legal ($2.233.200) COP incluido IVA, que se pagará en el mes de diciembre de 2021, o proporcional al número de días reportados durante el mes.

Copiar el texto de la minuta del contrato.

Plazo: Será hasta el 18 de diciembre de 2021.

OBJETO: *(Trascriba el objeto del contrato, dentro del siguiente cuadro)*
Prestar los Servicios Personales de carácter temporal para planear y orientar la Formación Profesional Integral en el Programa GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y FINANCIERA - GESTIÓN ADMINISTRATIVA en el marco de los lineamientos del Programa SENA EMPRENDE RURAL (SER),que programe el Centro de Gestión Administrativa y Fortalecimiento Empresarial en sus diferentes niveles y modalidades atendiendo las políticas institucionales y la normatividad vigente.

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Participar en la planeación de los procesos formativos del acuerdo a lo establecido en los lineamientos entregados por la Coordinación nacional de emprendimiento.	Participé en la elaboración y/o actualización de: Proyecto formativo, PPPF, guías de aprendizaje, instrumentos de evaluación, planes de trabajo y material de apoyo.	Programa Planeación del programa FORTALECIMIENTO EN GESTION ORGANIZACIONAL ficha: No. 2326047 del municipio de Aquitania, programa EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2392448 del municipio de Macanal, programa EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL ficha: No. 2329433 del municipio de Pauna, EMPRENDEDOR EN ELABORACION DE ARTESANIAS EN TELAR VERTICAL ficha: No. 2346967 del municipio de Nobsa, EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION ficha: No. 2336644 del municipio de Sogamoso, programa EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2368119 del municipio de Guican Guías de Aprendizaje (GFPI-F-019) e Instrumentos de evaluación. Plan de Trabajo, Drive SER.
2	Realizar alistamiento de la formación, en la formulación de los proyectos formativos con carácter empresarial, usando tecnologías adecuadas y adaptadas a las condiciones locales, en aras de su	Realice alistamiento de la formación, para el programa FORTALECIMIENTO EN GESTION ORGANIZACIONAL ficha: No. 2326047 del municipio	programa FORTALECIMIENTO EN GESTION ORGANIZACIONAL ficha: No. 2326047 del municipio de Aquitania, programa

	sostenibilidad, la generación de ingresos y empleo, en articulación con los instructores técnicos ; debidamente costeados y con actividades definidas en el marco del uso de estrategias didácticas bajo la filosofía de aprender haciendo; priorizando el uso de los materiales de formación	de Aquitania, programa EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2392448 del municipio de Macanal, programa EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL ficha: No. 2329433 del municipio de Pauna, EMPRENDEDOR EN ELABORACION DE ARTESANIAS EN TELAR VERTICAL ficha: No. 2346967 del municipio de Nobsa, EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION ficha: No. 2336644 del municipio de Sogamoso, EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2368119 del municipio de Guican usando tecnologías como plataforma meet,Zoom Whatsapp, video didácticos explicativos, llamadas telefónicas en esta ficha se necesita material de formación.	EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2392448 del municipio de Macanal, programa EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL ficha: No. 2329433 del municipio de Pauna, EMPRENDEDOR EN ELABORACION DE ARTESANIAS EN TELAR VERTICAL ficha: No. 2346967 del municipio de Nobsa, EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION ficha: No. 2336644 del municipio de Sogamoso, EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2368119 del municipio de Guican Material didáctico: Whatsapp, videos didácticos explicativos, llamadas, talleres, Drive SER
3	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", de acuerdo a los procedimientos y lineamientos establecidos por dirección de formación profesional integral.	Orienté las actividades descritas en la guía para la ejecución del programa SER: programa FORTALECIMIENTO EN GESTION ORGANIZACIONAL ficha: No. 2326047 del municipio de Aquitania, programa EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2392448 del municipio de Macanal, programa EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL ficha: No. 2329433 del municipio de Pauna, EMPRENDEDOR EN ELABORACION DE	Formato lista de asistencia Programa SER GEE-F-009. Programa FORTALECIMIENTO EN GESTION ORGANIZACIONAL ficha: No. 2326047 del municipio de Aquitania sus Resultados de Aprendizaje son: 1. Reconocer modelo de gestión de acuerdo a métodos técnicos y naturaleza de la empresa 2. Realizar modelo de gestión teniendo en cuenta necesidades del entorno y

		ARTESANIAS EN TELAR VERTICAL ficha: No. 2346967 del municipio de Nobsa, EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION ficha: No. 2336644 del municipio de Sogamoso, EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2368119 del municipio de Guican Ejecuté la formación su seguimiento y evaluación.	características de la organización 3. Verificar proceso de implementación del modelo de gestión de acuerdo con parámetros definidos 4. Aplicar modelo de gestión organizacional cumpliendo parámetros del plan de Mejora programa EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2392448 del municipio de Macanal, programa EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL ficha: No. 2329433 del municipio de Pauna, EMPRENDEDOR EN ELABORACION DE ARTESANIAS EN TELAR VERTICAL ficha: No. 2346967 del municipio de Nobsa, EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION ficha: No. 2336644 del municipio de Sogamoso, EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO ficha: No. 2368119 del municipio de Guican sus Resultados de Aprendizaje son: 1. liderar proyectos transformacionales en áreas de influencia según requerimientos del contexto social y productivo rural. 2. identificar los productos o servicios para la

			implementación de la unidad productiva, según diagnóstico del entorno y las necesidades del mercado. 3. participar en la construcción de los componentes de mercado, técnico, organizacional, legal y financiero de la unidad productiva, según el proyecto de la empresa 4. registrar la informacion de las actividades para la creacion de las unidades productivas según los procedimientos de la empresa 5. elaborar los componentes del plan de ahorro personal y colectivo de acuerdo con los principios de la educación financiera y presupuestos 6. revisar la viabilidad de la unidad productiva según indicadores del proyecto empresarial 7. presentar modelos de organización empresarial según la normatividad vigente e intereses de la unidad producto proponer ideas innovadoras en el contexto del emprendimiento según oportunidades de la region y el sector.

4	Reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual, en los diferentes sistemas, plataformas y formatos establecidos por el SENA para el seguimiento de la información, tales como SOFIA plus, GEOSENA y otros dispuestos temporalmente para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al profesional de apoyo misional del programa SER de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.	Diligencié los formatos establecidos para el programa SER en la lista de chequeo portafolio del instructor V2. Se sistematizará los resultados de cada formación cumpliendo las directrices del programa SER. Elabore informe de actividades y cuenta de cobro mensual junto con sus respectivos anexos según fechas programadas	**Drive** plataforma Sofía Plus Se crearon en Drive SER las carpetas de los municipio de Aquitania, Macanal, Pauna,Nobsa, Sogamoso y Guican Lista de chequeo portafolio del instructor- V2. Plataforma SOFIA PLUS. Formato para pago de contratos por concepto de honorarios y/o prestación de servicios personales y anexos formato informe mensual ejecución contractual GTH-F-062 V.06
5	En articulación con el instructor técnico crear unidad productiva rural sostenible resultado de la ejecución del respectivo programa de formación en las líneas de emprendimiento: autoconsumo y negocios rurales¨ de la fase I del programa SER.	Se crearon unidades productivas de los municipios de Macanal y Pauna	Se crearon en Drive SER las carpetas de los municipio de Macanal y Pauna lista de chequeo portafolio del instructor- V2.
6	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana los ambientes de aprendizaje y unidades productivas a visitar, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.	Durante este mes no se ha realizado esta actividad	Durante este mes no se ha realizado esta actividad
7	Apoyar la realización del diagnóstico final, georreferenciación y caracterización de las unidades productivas creadas, en el marco de las acciones de formación de la Fase I del programa SER.	Durante este mes no se ha realizado esta actividad	Durante este mes no se ha realizado esta actividad
8	Apoyar la realización de diagnóstico final a las unidades productivas que participan en las acciones de formación para el fortalecimiento correspondiente a la fase II del programa SER, cada vez que una unidad participe en una formación.	Durante este mes no se ha realizado esta actividad	Durante este mes no se ha realizado esta actividad
9	Apoyar al programa SER en la ejecución de actividades estratégicas tales como: acompañamiento a unidades productivas participantes en eventos de comercialización, gestión	Durante este mes no se ha realizado esta actividad	Durante este mes no se ha realizado esta actividad

	empresarial y financiera cuando se requiera.		
10	Formular y gestionar en articulación con el instructor técnico y el emprendedor el modelo de negocios CANVAS que se encuentra inmerso en la estructura integrada de seguimiento como entregable del proceso formativo en la creación de la unidad productiva.	Durante este mes no se ha realizado esta actividad	Durante este mes no se ha realizado esta actividad
11	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Apoyo misional de centro SER y/o por la coordinación del programa SER, para su implementación en las acciones del mismo.	Durante este mes se ha realizado capacitación de Metodologias de Cooperativismo	Se firmo lista de asistencia de metodología de Cooperativismo
12	Apoyar la identificación y sistematización los casos exitosos de unidades productivas rurales.	Durante este mes no se ha realizado esta actividad	Durante este mes no se ha realizado esta actividad
13	Identificar fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas.	Se realizo transferencia de educación financiera Finagro a formaciones	Se realizo transferencia de educación financiera Finagro a formaciones, se firmo lista de asistencia de participantes se encuentra en el drive SER Carpeta Finagro

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor. Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

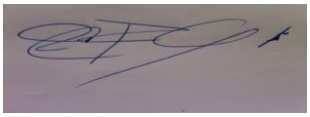
ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 20754114 de la planilla expedida por Asopagos s.a, operador y periodo de cotización junio de 2021. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en (8) folios

Cordialmente,



Firma
CAROLINA FORERO GUIO
Contratista
C.C. No. 40.039.826 de Tunja

Recibí a satisfacción:

Firma
VILMA YANETH TELLEZ ALFONSO
Supervisor(a) Contrato 2307179 de 2021
Coordinadora académica

INFORME DE ACTIVIDADES POR CONTINGENCIA COVID 19.

Nombre del Instructor Carolina Forero / Instructora:

Semana: Julio 06- Julio 10 de 2021 (semana 19)

Nombre del programa y No de Ficha: EMPRENDEDOR EN ELABORACION DE ARTESANIAS EN TELAR VERTICAL **Número de ficha** 2346967 municipio de Nobsa

Nombre del programa y No de Ficha: EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION **Número de ficha** 2336644 municipio de Sogamoso

Nombre del programa y No de Ficha: EMPRENDEDOR EN GASTRONOMIA TIPICA RURAL **Número de ficha** 2329433 municipio de Pauna

Objetivo: Desarrollar actividades de formación de la competencia

1. PROGRAMAR PROYECTOS SEGÚN ESPECIFICACIONES TECNICAS Y METODOS DE PLANEACION

Resultado

2. IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON LA INFORMACION TECNICA RECOLECTADA NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACION
3. DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACION DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACION
4. DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACION DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO DEFINIDO
5. VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TECNICOS
6. RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCION DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

Medio Utilizado: Correo electrónico, WhatsApp, llamadas telefónicas, videos explicativos, audios

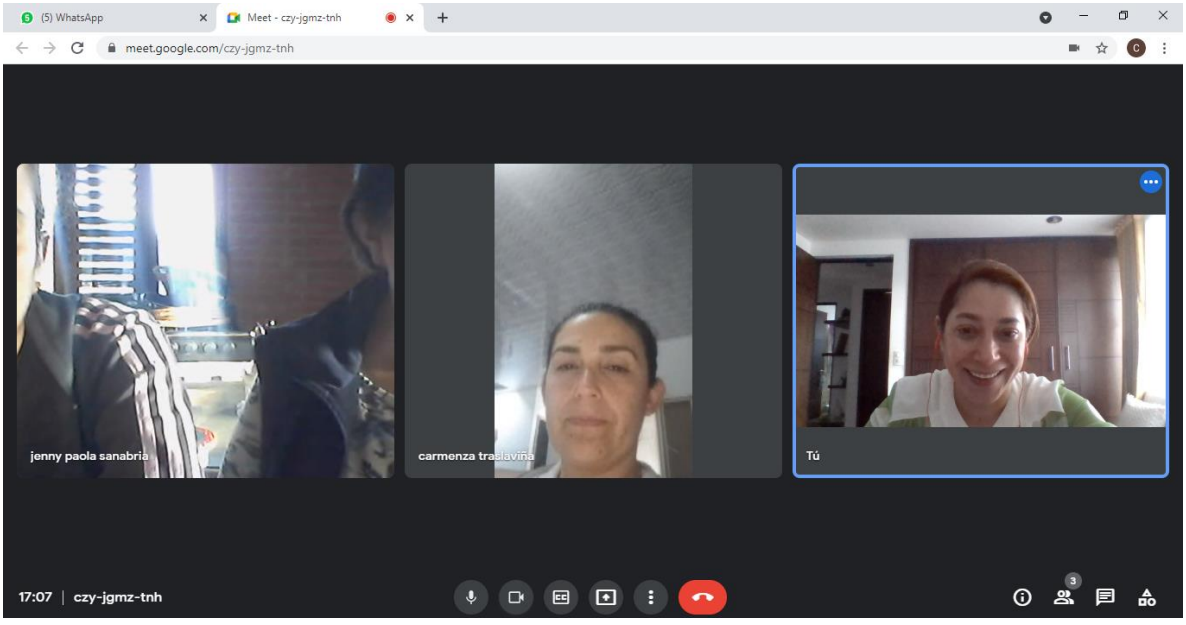
Temas tratados:

- Elaborar el proyecto a través de la estructura de seguimiento integral
- Las habilidades esenciales para ser un buen líder

- Oportunidad de negocio para proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
- Apropiarse de los significados básico como: requerimiento de inversión como costos de producción, costos, gastos, materia prima, mano de obra, costos indirectos de fabricación, activos fijos, capital de trabajo, gastos administrativos, por último, presupuesto de inversión
- Elaborar el proyecto a través del modelo de negocio CANVAS

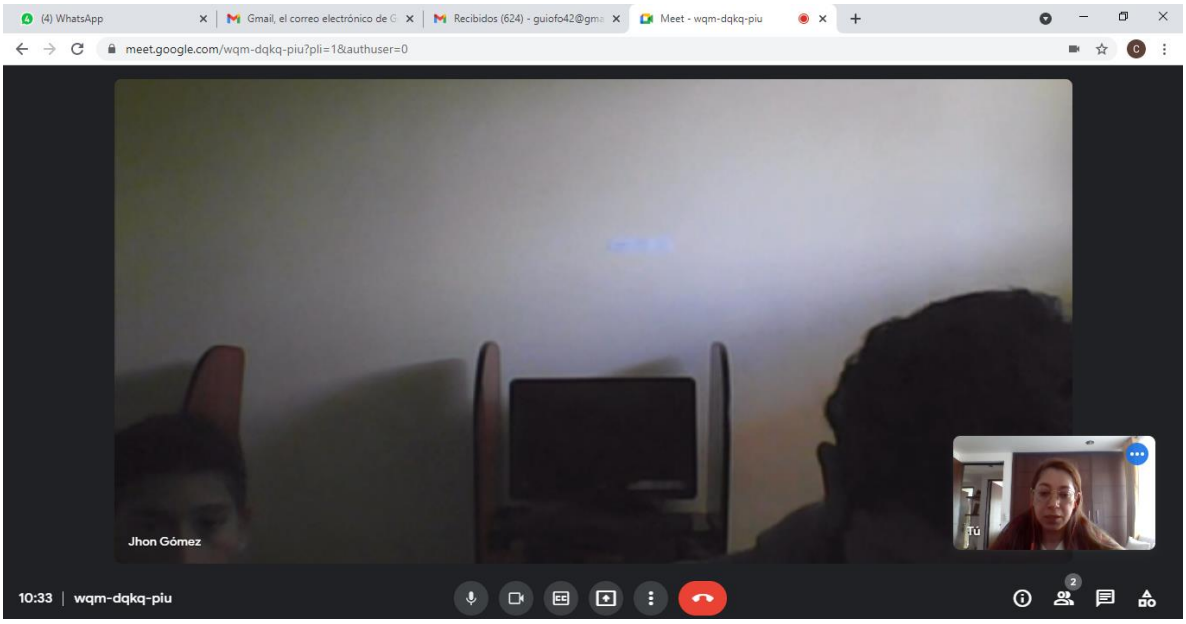
Descripción de las actividades realizadas: (Breve descripción de cada actividad)

FECHA: Martes 06 Julio de 2021, Municipio De Pauna, Número de ficha 2329433.
Taller 01. Se realizó la formación por plataforma Meet, Reunión con unidad productiva para ver temas a fondo por medio de plataforma meet Observar diapositivas mediante audio explicativo sobre herramienta estructura de seguimiento integral para la elaboración del negocio llamada CAMBAS es una herramienta para definir y crear modelos de negocios innovadores que simplifica 4 grandes áreas clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica, en un recuadro con 9 divisiones; información de estructura organizacional y administrativa, requerimientos de inversión, análisis financiero, estos temas se tienen que aplicar en la unidad productiva

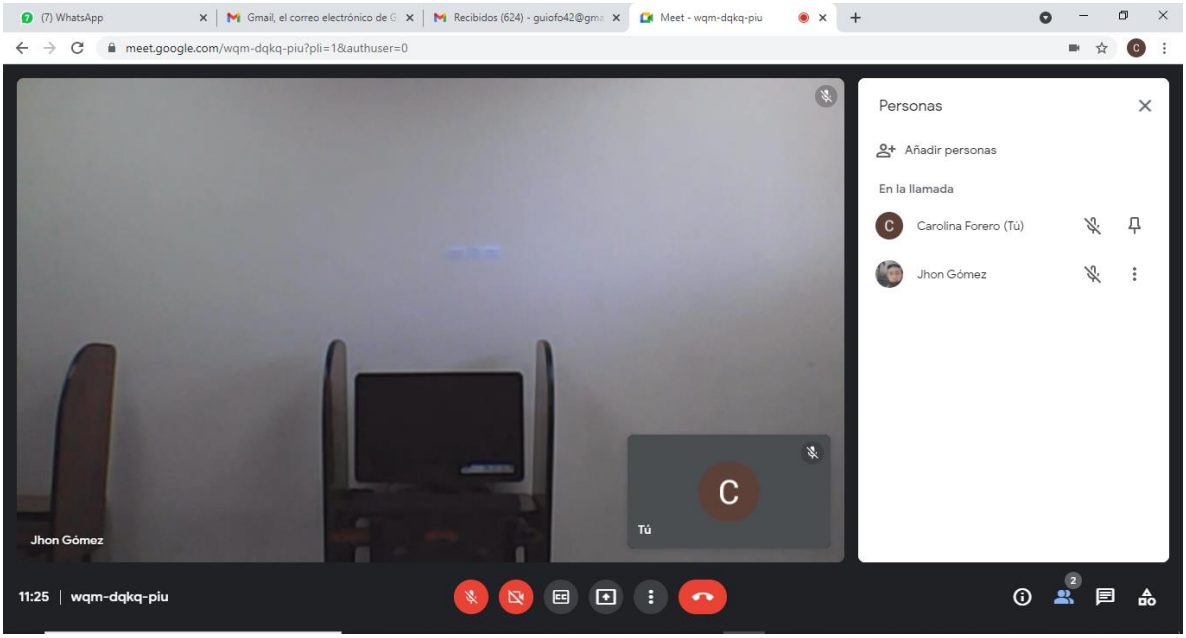


FECHA: Miercoles 07 Julio de 2021, Municipio de Sogamoso, Número de ficha 2336644. Taller 02. Se realizó la formación por plataforma Meet, Observar artículo, video y audio explicativo sobre las habilidades esenciales para ser un buen líder, concepto de liderazgo, visión eficiente en el desarrollo de sus tareas y posesión de valores esto permite identificar

con que habilidades cuenta y cuales tendría que fortalecer, es necesario tener una hoja de papel, un lápiz, un esfero para describir las acciones que caracterizan a un líder.



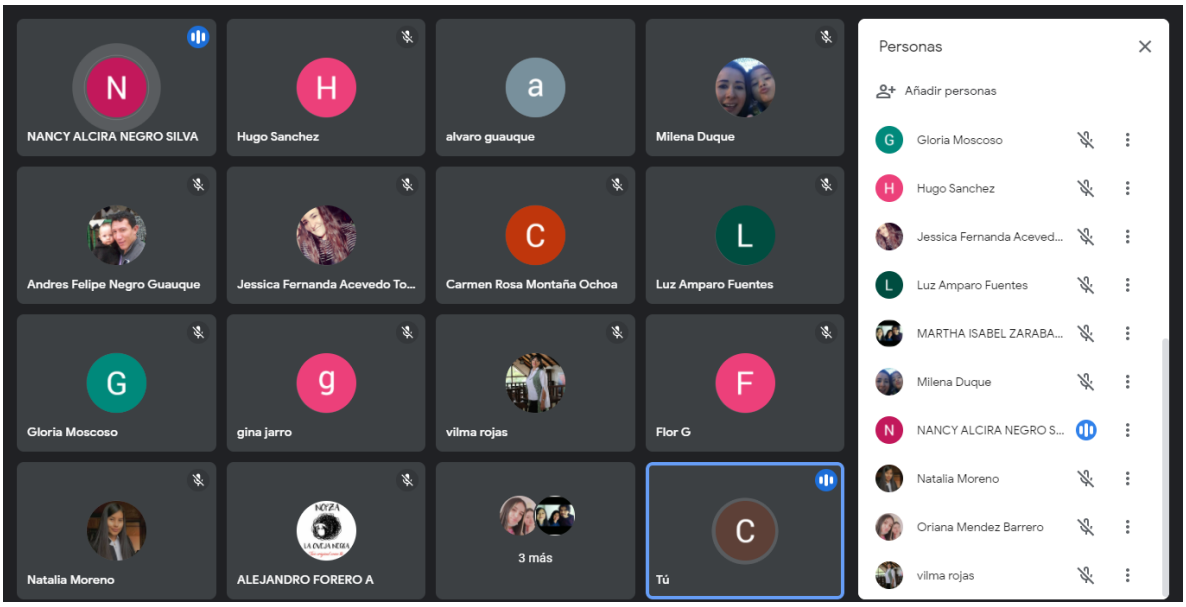
FECHA: Jueves 08 Julio de 2021, Municipio de Sogamoso, Número de ficha 2336644. Taller 03. Se realizó la formación por plataforma Meet, Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre oportunidad de negocio, concepto de oportunidad de negocio, características, usos, atributos, ventajas, beneficios, para proyectar el mercado según segmento y métodos de pronóstico; para diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación.



FECHA: Viernes 09 Julio de 2021, Municipio de Sogamoso, Número de ficha 2336644. Taller 04. Se realizó la formación por plataforma Meet, Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre: requerimiento de inversión como costos de producción, costos, gastos, materia prima, mano de obra, costos indirectos de fabricación, activos fijos, capital de trabajo, gastos administrativos, por último, presupuesto de inversión, el taller consiste en colocar esos datos anteriormente explicados en una tabla en Excel para tener claro todo.



FECHA: Sabado 10 Junio de 2021, Municipio de Nobsa, Número de ficha 2346967. Taller 05. Se realizó la formación por plataforma Meet, Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre herramienta para la elaboración del negocio llamada CAMBAS es una herramienta para definir y crear modelos de negocios innovadores que simplifica 4 grandes áreas clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica, en un recuadro con 9 divisiones; para desarrollar el taller necesitamos una hoja de papel, un lápiz, un esfero y dividirlo en 9 partes donde cada parte tiene un nombre, así mismo tiene que explicar cada división, la primera parte habla de segmentos de clientes, la segunda parte es propuesta de valor, la tercera parte es canales de distribución, la cuarta parte relación con los clientes, la quinta parte es fuentes de ingreso, la sexta parte es recursos claves, la séptima parte es actividades clave, la octava parte es sociedades clave, y por último la novena es de estructura de costos



Evidencias por actividad realizada. (Link y/o fotos/o pantallazos (máximo dos, entre otros).
Link donde se dispuso el material de apoyo:

Novedades: (participación de aprendices, conectividad, entre otros).

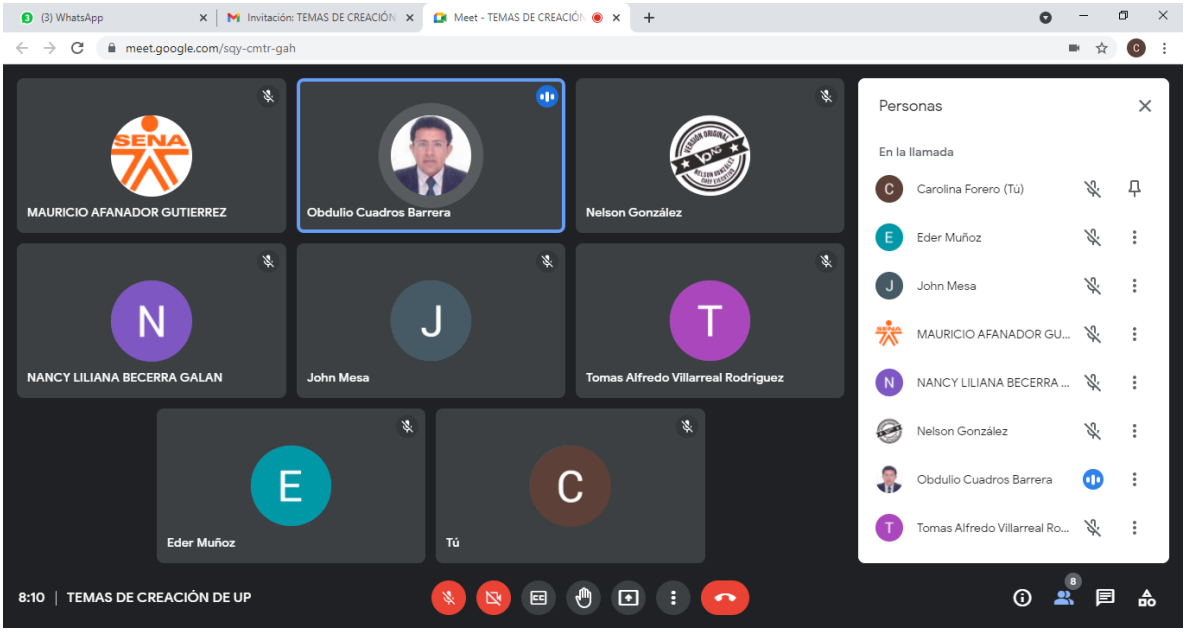
OBSERVACIONES

Se participo

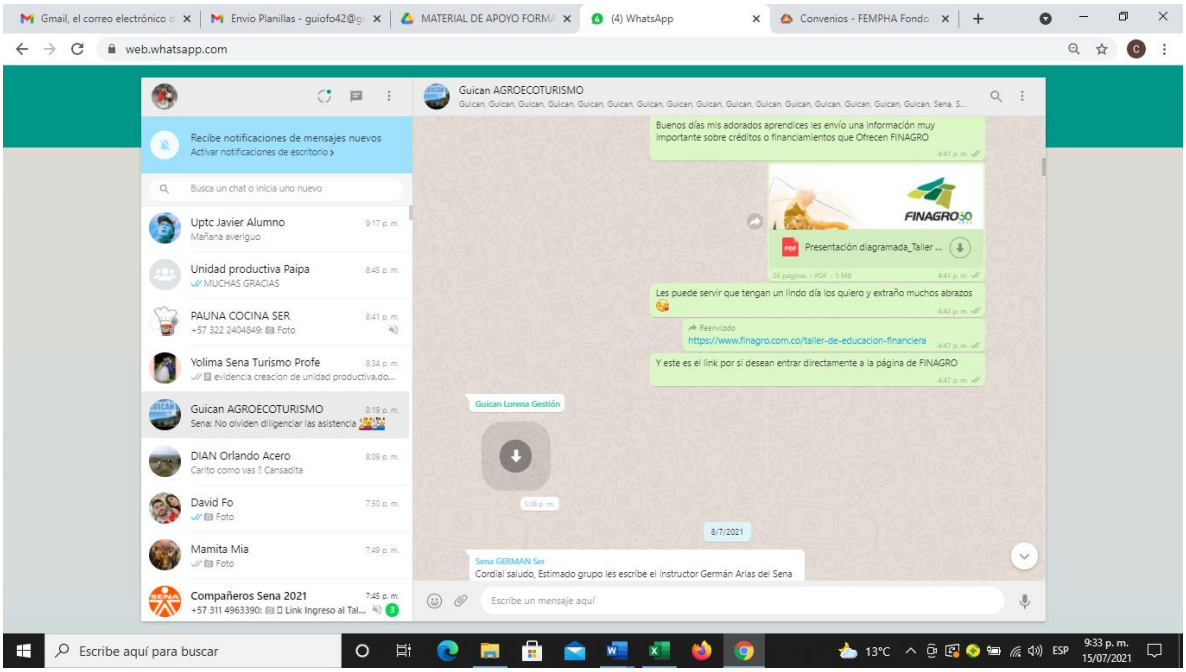
Se participo por medio de la plataforma de Teems, en el desarrollo de la transferencia de COOPERMUNDO a cargo del programa SER, bajo el direccionamiento de la Coordinación Nacional de Emprendimiento todos los jueves (8am-12pm) desde el 27 de mayo hasta 15 de julio de 2021



Se participo en reunión convocada por el líder del programa SER (julio 9 de 8-11am), para tratar tema de herramienta de seguimiento integral, lista de chequeo y unidades productivas; donde notificaron a los equipos de diseño, emprendimiento e instructores nuevos



Se realizo transferencia de educación financiera Finagro a formaciones.



INFORME DE ACTIVIDADES POR CONTINGENCIA COVID 19.

Nombre del Instructor Carolina Forero / Instructora:

Semana: Julio 12- Julio 15 de 2021 (semana 20)

Nombre del programa y No de Ficha: EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION **Número de ficha** 2336644 municipio de Sogamoso

Nombre del programa y No de Ficha: EMPRENDEDORES EN RECORRIDOS DE AGROECOTURISMO **Número de ficha** 2392448 municipio de Macanal

Objetivo: Desarrollar actividades de formación de la competencia

1. PROGRAMAR PROYECTOS SEGÚN ESPECIFICACIONES TECNICAS Y METODOS DE PLANEACION

Resultado

2. IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON LA INFORMACION TECNICA RECOLECTADA NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACION
3. DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACION DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACION
4. DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACION DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO DEFINIDO
5. VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TECNICOS
6. RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCION DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

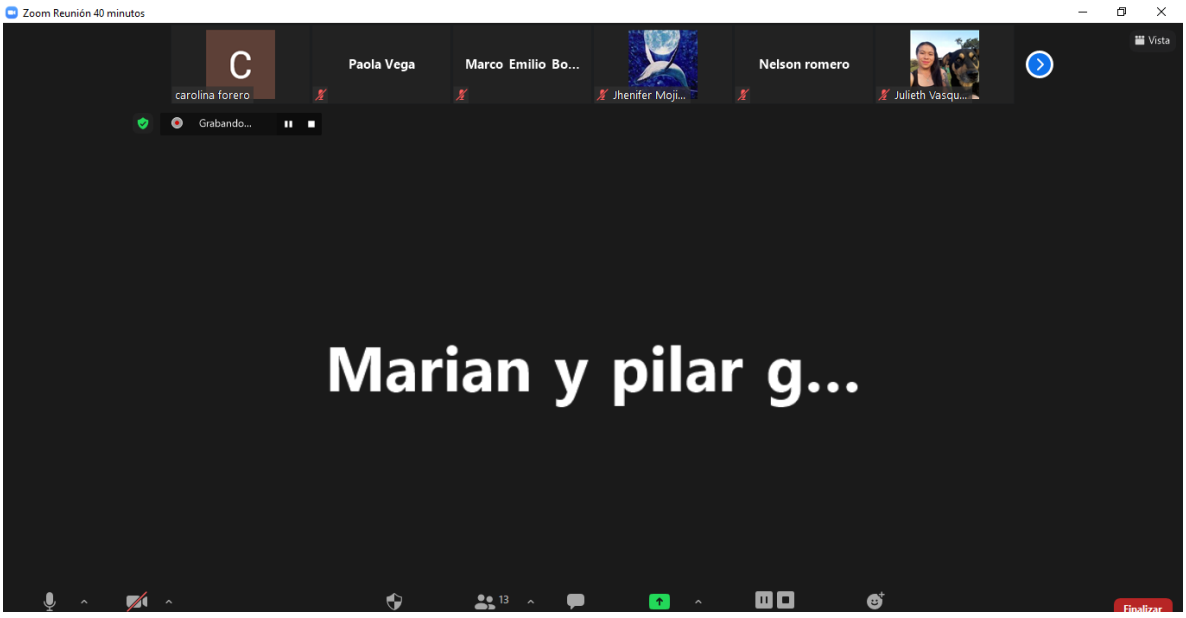
Medio Utilizado: Correo electrónico, WhatsApp, llamadas telefónicas, videos explicativos, audios

Temas tratados:

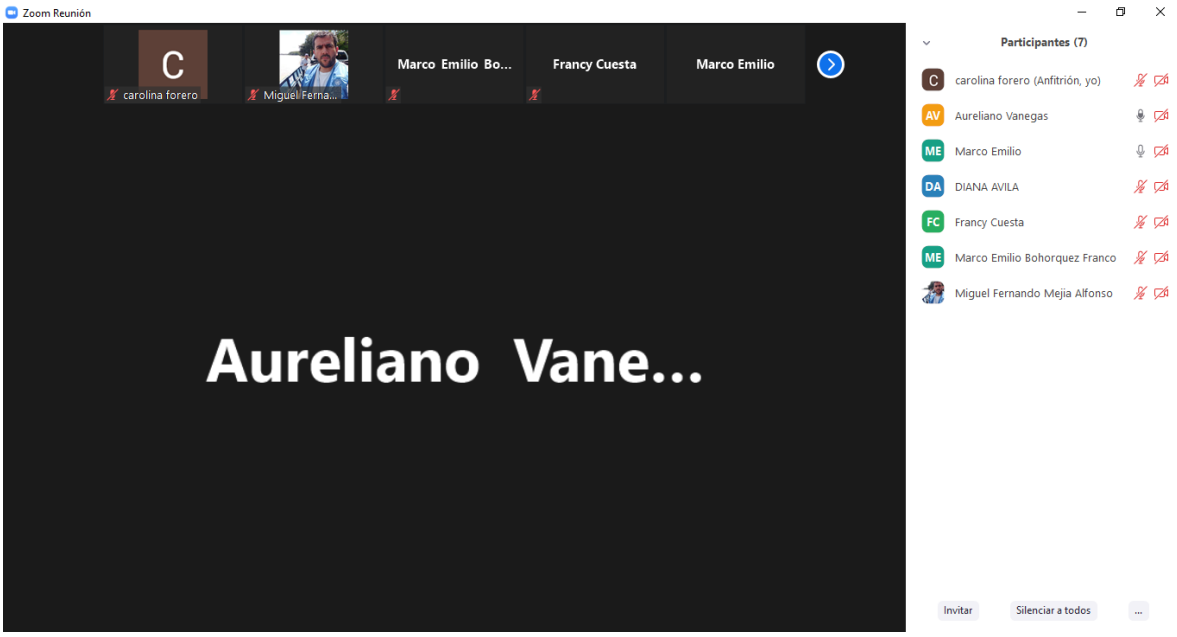
- Elaborar el proyecto a través del modelo de negocio CANVAS
- Elaborar el proyecto a través de la estructura de seguimiento integral
- Elaborar el proyecto a través del modelo de negocio CANVAS
- Elaborar el proyecto a través de la estructura de seguimiento integral

Descripción de las actividades realizadas: (Breve descripción de cada actividad)

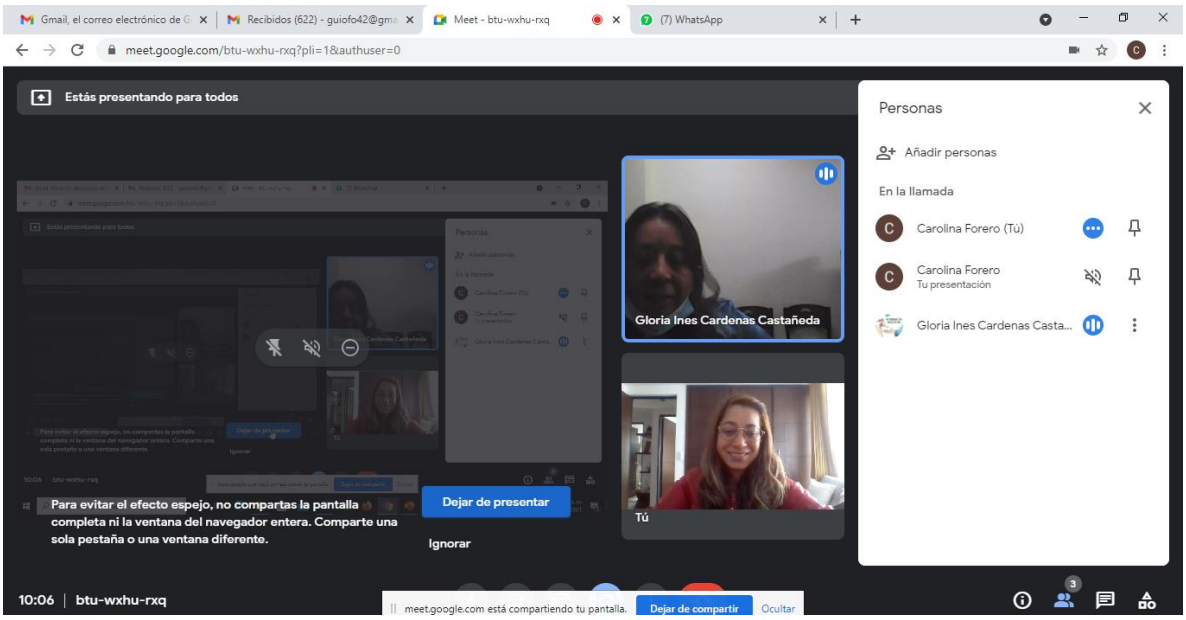
FECHA: Lunes 12 Julio de 2021, Municipio De Macanal, Número de ficha 2392448.
Taller 01. Se realizó la formación por plataforma Meet, Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre herramienta para la elaboración del negocio llamada CAMBAS es una herramienta para definir y crear modelos de negocios innovadores que simplifica 4 grandes áreas clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica, en un recuadro con 9 divisiones; para desarrollar el taller necesitamos una hoja de papel, un lápiz, un esfero y dividirlo en 9 partes donde cada parte tiene un nombre, así mismo tiene que explicar cada división, la primera parte habla de segmentos de clientes, la segunda parte es propuesta de valor, la tercera parte es canales de distribución, la cuarta parte relación con los clientes, la quinta parte es fuentes de ingreso, la sexta parte es recursos claves, la séptima parte es actividades clave, la octava parte es sociedades clave, y por último la novena es de estructura de costos



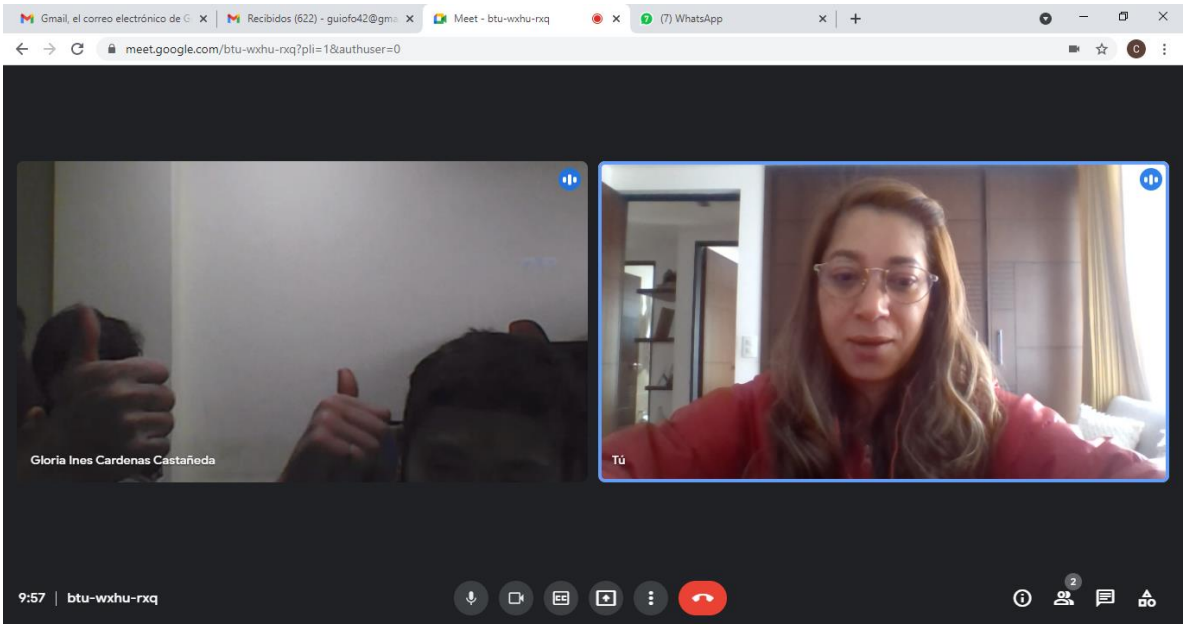
FECHA: Martes 13 Julio de 2021, Municipio De Macanal, Número de ficha 2392448.
Taller 02. Se realizó la formación por plataforma Meet, Reunión con unidad productiva para ver temas a fondo por medio de plataforma meet Observar diapositivas mediante audio explicativo sobre herramienta estructura de seguimiento integral para la elaboración del negocio llamada CAMBAS es una herramienta para definir y crear modelos de negocios innovadores que simplifica 4 grandes áreas clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica, en un recuadro con 9 divisiones; información de estructura organizacional y administrativa, requerimientos de inversión, análisis financiero, estos temas se tienen que aplicar en la unidad productiva



FECHA: Miercoles 14 Julio de 2021, Municipio de Sogamoso, Número de ficha 2336644. Taller 03. Se realizó la formación por plataforma Meet, Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre herramienta para la elaboración del negocio llamada CAMBAS es una herramienta para definir y crear modelos de negocios innovadores que simplifica 4 grandes áreas clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica, en un recuadro con 9 divisiones; para desarrollar el taller necesitamos una hoja de papel, un lápiz, un esfero y dividirlo en 9 partes donde cada parte tiene un nombre, así mismo tiene que explicar cada división, la primera parte habla de segmentos de clientes, la segunda parte es propuesta de valor, la tercera parte es canales de distribución, la cuarta parte relación con los clientes, la quinta parte es fuentes de ingreso, la sexta parte es recursos claves, la séptima parte es actividades clave, la octava parte es sociedades clave, y por último la novena es de estructura de costos



FECHA: Jueves 15 Julio de 2021, Municipio de Sogamoso, Número de ficha 2336644. Taller 04. Se realizó la formación por plataforma Meet, Reunión con unidad productiva para ver temas a fondo por medio de plataforma meet Observar diapositivas mediante audio explicativo sobre herramienta estructura de seguimiento integral para la elaboración del negocio llamada CAMBAS es una herramienta para definir y crear modelos de negocios innovadores que simplifica 4 grandes áreas clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica, en un recuadro con 9 divisiones; información de estructura organizacional y administrativa, requerimientos de inversión, análisis financiero, estos temas se tienen que aplicar en la unidad productiva



Evidencias por actividad realizada. (Link y/o fotos/o pantallazos (máximo dos, entre otros).
Link donde se dispuso el material de apoyo:

Novedades: (participación de aprendices, conectividad, entre otros).

OBSERVACIONES:

Se participo por medio de la plataforma de Teems, en el desarrollo de la transferencia de COOPERMUNDO a cargo del programa SER, bajo el direccionamiento de la Coordinación Nacional de Emprendimiento todos los jueves desde el 27 de mayo hasta 15 de julio de 2021



Se participo en una reunión el día 16 de julio convocada por el Dr. Dagoberto, la Dr. Vilma Téllez, el Sr. Orlando Fagua y todo el equipo del programa SER para tratar múltiples temas

