Atlántico para la Gente	INFORME DE GESTION DEL SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR	VERSION	001
		FECHA DE APROBACION	2020-01-02

I. Datos Generales del Contrato

1. DENOMINACION DEL CONTRATO	**INFORME No.**	**4**	
Contrato N°202100976			
Nombre del Supervisor	JORGE LUIS SAMPAYO HERRERA		
2. DE LA ETAPA CONTRACTUAL			
Tipo de contrato	CONTRATO DE PRESTACION DE SERVICIOS		
Nombre del contratista	BILLY JOSE HERNANDEZ LAZCANO		
Identificación del contratista	C.C 8.667.472		
Objeto del contrato	PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES PARA LA EJECUCIÓN DE ACTIVIDADES DE APOYO A LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO DEL DEPARTAMENTO DEL ATLÁNTICO, EN LAS ACTIVIDADES DE ESTRUCTURACION Y SEGUIMIENTO DE LOS PROCESOS Y PROCEDIMIENTOS ASOCIADOS A LAS POLITICAS PUBLICAS A CARGO DE LA ENTIDAD.		
Plazo	El plazo para la ejecución del contrato será de Seis (6) meses, contados a partir del cumplimiento de los requisitos de perfeccionamiento y ejecución.		
Numero de Certificado de Disponibilidad Presupuestal (C.D.P)	202100418	Fecha del C.D.P	03/02/2021
Número de Registro Presupuestal (R.P.)	202101191	Fecha del R.P	22/02/2021
Valor del contrato	Contrato Inicial: $ 43.470.000.00 Adición 1: $ Adición 2: $ Adición 3: $ Total: $ 43.470.000.00		

Fecha de inicio del contrato	Fecha de terminación del contrato	Fecha de Suspensión	Fecha de reinicio
22/02/2021	21/08/2021		

3. GARANTIAS CONSTITUIDAS POR EL CONTRATISTA (las solicitadas en el contrato):

Amparos	Aseguradora	No de Póliza	Vigencia	
			Desde (yyyy-mm-dd)	Hasta (yyyy-mm-dd)
Calidad del servicio				
Cumplimiento				
Anticipo				
Pago anticipado				
Calidad y correcto funcionamiento de los bienes y equipos suministrados				
Salarios y prestaciones				
Responsabilidad Civil Extracontractual				
Otros				

4. EJECUCION DEL CONTRATO

Descripción		Valor
Valor del Contrato Inicial		$ 43.470.000.00
Adición No. 1		$
Adición No. 2		$
Adición No. 3		$
Valor Total del contrato		$ 43.470.000.00
Porcentaje del Anticipo	%	$
Porcentaje del Pago anticipado	%	$
Valor Ejecutado del Contrato		$ 28.980.000.00
Valor por ejecutar		$ 14.499.000.00
Valor a pagar en el presente Informe		**$ 7.245.000.00**
No. Factura o Cuenta de Cobro		**04**

II. Ejecución Contractual:

Se relacionan a continuación las actividades realizadas por el contratista durante el plazo de ejecución del contrato:

Obligación Contractual	Producto
Brindar acompañamiento, asesoría y apoyo en el desarrollo de actividades tendientes a la formulación e implementación de estrategias innovadoras en el Departamento que permitan atraer inversiones.	El contratista ante la gran demanda y escases de oxígeno que está padeciendo nuestro país y otros países del mundo, y que es producto de una larga y continua emergencia por la pandemia mundial de Covid-19, y que nos afecta a todos en mayor o menor grado de contagio, y en el estado de gravedad en los enfermos que la padecen. Razón por la cual, he tenido retrasos para recibir respuestas e información de las empresas a las cuales le hemos enviado nuestros requerimientos para que nos atiendan en cotizar las solicitudes de equipos de generación de oxígeno medicinal completos (PSA), y que nos garanticen que tengan plantas disponibles de producción para su comercialización de inmediato o en el menor tiempo posible, lo mismo que el suministro de insumos, servicios, mantenimientos y repuestos. Sin embargo, ya me han contestado empresas de gran importancia en el ramo de manufactura de plantas completas de producción de oxígeno medicinal (PSA) y (VPSA) como Airsep Corporation, una empresa que pertenece a la división del grupo industrial CARE INC, que operan en mas de 80 países en el mundo, y el señor Tomas Long, Gerente regional para Latino América y México, me respondió que sus representantes en Colombia, es la empresa Minimizar, ubicada en Bogotá.

	Debemos ser autosuficientes en el manejo y suministro del oxígeno medicinal para nuestra red de hospitales en el Departamento del Atlántico, y convertirnos en un ejemplo a seguir a nivel nacional, dando así un gran salto en materia de atención en salud, para preservar las vidas en cualquier rincón de nuestro departamento y se fortalezca aún más nuestra red hospitalaria y por ende la de nuestro país. Desafortunadamente, no he podido lograr conseguir por lo menos tres cotizaciones de empresas de talla mundial, con cubrimiento integral de servicios e insumos en el mercado nacional. Una vez cumplido lo anterior, continuare el proceso de solicitar donaciones ante Rotary International por la modalidad de una subvención compartida, quienes colocarían el 33% del valor del equipo, el otro 33% los clubes rotarios locales, y el otro 34% la Gobernación del Atlántico. Otra opción sería conseguir ayuda de las empresas privadas del Departamento del Atlántico, la Nación, y diversas ONGs de ayuda humanitaria de carácter internacional. Otra forma de agilizar su adquisición seria mediante una compra directa por parte de la Gobernación del Departamento del Atlántico. El trámite de la solicitud formal de donación de una planta para producción de oxígeno medicinal por parte de la Gobernación del Atlántico, ante Rotary International, está a la espera del recibo de las tres mejores cotizaciones por parte de las empresas fabricantes de ese tipo de equipos certificada

	y reconocida como una de las mejores en el mercado a nivel mundial, por ser el oxígeno medicinal un insumo vital para la preservación y salvación de vidas humanas. En todo lo anterior, actúo a nombre de la Gobernación del Atlántico.
Realizar acompañamiento a los seguimientos realizados en el marco de la ejecución de los planes y proyectos de desarrollo que se adelanten en la secretaría.	Estoy siempre alerta y tomando atenta nota para ayudar en las diferentes situaciones de emergencia que se presenten en el departamento, y actualmente estoy muy dedicado a contribuir con las urgencias que tenemos en materia de donaciones de sangre y de insumos de protección de riesgos biológicos para nuestro personal médico de primera línea. Muy lastimado por la pérdida de amigos, funcionarios y contratistas de la gobernación y por iniciativa propia comencé a colaborar muy activamente con la población afectada por la Covid-19, y en solidaridad con la grave situación presentada con la alta demanda y carencia de sangre producida por la pandemia de la Covid -19, y la necesidad de donantes de emergencia, coloqué a disposición todas mis redes sociales para conseguir donantes de sangre para los pacientes que las requerían en los centros asistenciales de salud, y recibí una invitación a que me incorporara a la **Campaña Dona Sangre, Dona vida,** lo cual lo he venido realizando con mucha dedicación y logros muy importantes. Mi primer logro importante, fue conseguir una donación para nuestro compañero Bernardo Caparroso, el

	día 23 de diciembre de 2.020. Igualmente he conseguido con el Club Rotario Oriente donaciones de equipos de protección contra el riesgo de contraer el Covid – 19 como mascarillas, tapabocas N95 y batas desechables anti fluidos, las cuales han sido entregadas directamente a los hospitales en nuestro departamento. El contratista cuando es siempre convocado, asiste y cumple con todas las instrucciones, solicitudes y requerimientos realizados en los cursos o reuniones de la Gobernación del Atlántico. El contratista según convocatoria de la Secretaría de Talento Humano de la Gobernación del Atlántico asistió a la capacitación "No Bajes la Guardia ante el Covid-19", el tema tratado fueron todas las medidas preventivas que debemos seguir teniendo presente en beneficio de nuestro auto cuidado, las cuales ayudaran en la prevención del contagio por Covid-19, diligencie el formato de asistencia que fue el 27 de mayo. El contratista también participó en la Divulgación Virtual del Sistema de Vigilancia Epidemiológico Osteomuscular como prevención del riesgo Biomecánico, con el fin de evitar trastornos, molestias osteomusculares en la población trabajadora de la gobernación.
Brindar el acompañamiento requerido por la Secretaría en los eventos, visitas,	El Contratista presentará a continuación la gestión realizada, las respuestas y cotizaciones recibidas de las empresas productoras de plantas de oxígeno PSA a

reuniones, auditorías, realizadas de manera interna o externas, cuando así se requiera y de conformidad con las actividades a su cargo.	nivel mundial, gestión que ha sido demorada porque me manifiestan que tienen su producción vendida hasta comienzos del año entrante y no nos garantizan disponibilidad a muy corto plazo. Lo más importante es lograr en la adquisición de las plantas la mejor calidad del oxígeno medicinal, una excelente calidad y duración de las plantas cotizadas, en el mejor costo posible, y el beneficio de tener garantizado oxigeno permanentemente y a un costo mucho menor. Nunca la concentración del oxígeno suministrado por una planta debe ser inferior al 93% en su concentración. Es muy importante contar con la disponibilidad en el suministro de repuestos e insumos como los filtros, y si tienen forma de monitorear las plantas desde su fábrica, de forma de adelantarse a corregir las fallas en su operación antes de sus fallas y corregirlas con mantenimientos preventivos, y cuál es el tiempo de su respuesta a las reparaciones de emergencia. Les menciono las empresas con las cuales he establecido contacto y tengo información en proceso con ellas: ***SUSADVANCE DE PORTUGAL** (aun no he recibido respuesta, pero me confirmaron que nos la van a enviar su información y cotización. Considero que por el gran reconocimiento con que cuentan de sus clientes a nivel mundial, basado en las consideraciones de la calidad del oxígeno que suministran sus plantas, garantía, la calidad de sus equipos, la disponibilidad del suministro de insumos, la calidad del

	mantenimiento y el servicio posventa que suministran a sus clientes, es muy conveniente esperarla. ***EQUIPOS Y PROYECTOS -COLOMBIA.** Estoy a la espera de más información y su cotización ***OGSI-AUDUBON-MACHINARY-CORPORATION. ESTADOS UNIDOS**. Me comunique con ellos y me informaron que aun no han enviado su oferta, porque tienen una sobre demanda de sus plantas, y hasta tanto no haya disponibilidad de equipos y realicen las nuevas compras de reposición de los equipos y componentes que utilizan en la fabricación de sus nuevas plantas, no lo harán. ***AIRZEP, A DIVISION OF CAIRE, BUFALO, NEW YORK THOMAS LONG RRT-RCP** *MINIMIZAR, REPRESENTANTE EN COLOMBIA DE AIRZEP, MD. RAFAEL AVELLA PALACIO, GERENTE GENERAL Y LUIS BENITEZ COORDINADOR NACIONAL DE VENTAS. El gerente general de Airsep, MD. Rafael Avella Palacio, vino de Bogotá a reunirse conmigo el día 2 de junio, para explicarme el alcance de la cotización inicial enviada por Luis Benítez, su Coordinador Nacional de Ventas, los servicios de su empresa, la calidad y marca de los equipos que traen instaladas sus plantas. Cabe resaltar, que el tiempo de entrega de sus equipos, es de 12 a 18 semanas después de firmar el contrato de compraventa y de realizar el pago total a Airsep, de la planta

	completa de elaboración de oxígeno medicinal. ***INVIERTE.PE** (Sin respuesta alguna) ***ACGROUP.** Me manifestaron su interés en cotizar y presentarme los equipos que ya han sido instalados y en funcionamiento en la ciudad. Me encuentro en conversaciones con el ingeniero Rogelio Ortega, Gerente de Soporte, quienes están ubicados en Barranquilla y me reuniré con ellos e iré a visitar sus plantas instaladas en la ciudad, e indagar la calidad del oxígeno generado por sus plantas, determinar la calidad y fabricantes de los componentes, las experiencias de sus clientes con los costos de generar su propio oxígeno en sus clínicas. El contratista va a investigar los beneficios de descritos a continuación al contar con plantas generadoras de oxígeno medicinales en las instalaciones de las clínicas (In – Situ), por el sistema PSA, para su evaluar su viabilidad en los hospitales de nuestro departamento y son las siguientes: **<u>Ventajas a verificar en las plantas concentradoras y fabricantes de oxígeno medicinal instaladas en las clínicas de la ciudad de Barranquilla:</u>** **ECONOMIA** - hasta un 90% de reducción en los costos de Oxígeno. **CONVENIENCIA** - eliminación de operaciones logísticas y administrativas. **DISPONIBILIDAD CONTINUA** – en el suministro del oxígeno y eliminación de pedidos y entregas.

	SEGURIDAD - solución no criogénica a baja presión, se reduce a cero el riesgo que un tanque de almacenamiento de oxígeno medicinal liquido por un accidente, saboteo o daño, cause una onda explosiva de una gran magnitud, causando irreparables perdidas o daños a las personas, instalaciones del hospital y vecinos. **CERTIFICACIÓN** - Sistema de gestión de la Calidad certificado según ISO 13485 - Sistemas y generadores certificados en conformidad con la Directiva de Productos Sanitarios 93/42/CEE; **PORTABILIDAD** - Soluciones montadas en contenedores o skid disponibles con llantas y sistema de sujeción seguro para remolque, por un medio de transporte para una fácil movilización y relocalización. Debemos lograr que nos donen o adquirir un sistema de suministro de oxígeno PSA en el sitio, que este totalmente certificado y muy bien representado en Colombia.
Acompañar a la Secretaría en la recolección y actualización de Indicadores del Sector, cuando así se le requiera.	El contratista está a la espera que le asignen los planes a seguir y realizar, dentro del programa de gobierno de la actual administración.

Jorge Luis Sampayo Herrera, quien actúa en nombre y representación del DEPARTAMENTO DEL ATLANTICO, en calidad de Supervisor, deja constancia que el contratista ejecuto a cabalidad el objeto del contrato conforme a lo señalado en el Estudio previo y la propuesta presentada, como también la verificación del pago de las Estampillas Departamentales y de la acreditación del pago de seguridad social.

Se firma en Barranquilla, a los 24 días del mes de JUNIO de 2.021

FIRMA DEL SUPERVISOR
Identificación:
C.C 72.167.259

FIRMA DEL CONTRATISTA
Identificación: C.C 8.667.472