PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO
FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Bucaramanga, lunes 20 de septiembre de 2021

Señora:
BLANCA YANNETH MURALLAS BUENO
SUPERVISORA CONTRATO No. 2194692
Instructora
Centro de Servicios Empresariales y Turísticos
Ciudad

ASUNTO: **Informe Mensual de Ejecución Contractual mes Septiembre del año 2021**.

REFERENCIA: Nro. **2194692 del año 2021**.

JOHN ALFONSO CALDERÓN NIÑO, identificado con la Cédula de Ciudadanía No. **91.490.547** de **Bucaramanga**, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro de Servicios Empresariales y Turísticos, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de Actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

VALOR Y FORMA DE PAGO: El valor del presente contrato es de CUARENTA MILLONES SEISCIENTOS NOVENTA MIL PESOS M/CTE. ($40.690.000); suma que se pagará de la siguiente manera: a) Un primer pago por valor de TRES MILLONES DOSCIENTOS CINCUENTA MIL PESOS M/CTE. ($3.250.000), por los días trabajados en el mes de febrero. b) Nueve pagos iguales de TRES MILLONES NOVECIENTOS MIL PESOS M/CTE. ($3.900.000), por los meses de marzo a noviembre. c) Un último pago por valor de DOS MILLONES TRECIENTOS CUARENTA MIL PESOS M/CTE. ($2.340.000), por los días trabajados en el mes de diciembre.

PLAZO: Será hasta el 18 de diciembre de 2021.

OBJETO:
Contratar servicios personales de carácter temporal como Instructor para impartir formación titulada, complementaria y/o virtual en las diferentes áreas conforme a los modelos formativos establecidos del CSET en el período académico del 2021.

OBLIGACIONES ESPECÍFICAS:

No.	OBLIGACIONES	ACCIONES REALIZADAS	EVIDENCIAS
01	Participar activamente en los alistamientos y planeación de los programas a impartir conforme sea su especialidad de acuerdo con los lineamientos institucionales, para el área temática del objeto contractual.	Alistamiento y planeación pedagógica de la competencia: Negociar productos y servicios según condiciones del mercado y políticas de la empresa en la plataforma	Documento Evidencias en la plataforma TERRITORIUM. Informe de Actividades en

		TERRITORIUM; correspondiente a la Ficha: 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche. Alistamiento y planeación pedagógica de la fase de Planeación en la plataforma TERRITORIUM; correspondiente a la Ficha: 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual.	SOFÍA PLUS.
03	Evaluar los aprendizajes previos correspondientes a las fichas asignadas, de acuerdo con los procedimientos, plazos y herramientas tecnológicas que la entidad defina.	Evaluación de los aprendizajes previos a los Aprendices de formación titulada, dentro de la plataforma TERRITORIUM; correspondiente a la Ficha: 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche en la competencia: Negociar productos y servicios según condiciones del mercado y políticas de la empresa. También las actividades anteriores aplican para la Ficha: 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual en la fase de Planeación.	Documento Evidencias en la plataforma TERRITORIUM. Centro de Calificaciones TERRITORIUM. Centro de Calificaciones SOFÍA PLUS.
04	Ejecutar la formación profesional integral de acuerdo con el currículo, desarrollo curricular y proyecto formativo de los programas del área temática objeto del contrato y acorde a la metodología de la entidad y en consideración a los alistamientos (guías, instrumentos, material de apoyo, etc.).	Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche en la competencia: Negociar productos y servicios según condiciones del mercado y políticas de la empresa. Ejecución de la formación titulada correspondiente a	Documento Evidencias en la plataforma TERRITORIUM. Centro de Calificaciones TERRITORIUM. Colección de Contenidos TERRITORIUM.

		la Ficha: 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual en la fase de Planeación.	Centro de Calificaciones SOFÍA PLUS.
05	Aplicar según la modalidad, estrategias de enseñanza, aprendizaje, seguimiento y evaluación actualizadas, pertinentes y acordes a los cambios tecnológicos y al mundo moderno conforme a los lineamientos pedagógicos y metodológicos de la entidad.	Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche en la competencia: Negociar productos y servicios según condiciones del mercado y políticas de la empresa. Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual en la fase de Planeación. Desarrollo de diferentes actividades de interacción y reflexión dentro del proceso formativo en la plataforma TERRITORIUM.	Documento Evidencias en la plataforma TERRITORIUM. Centro de Calificaciones TERRITORIUM. Colección de Contenidos TERRITORIUM. Centro de Calificaciones SOFÍA PLUS.
07	Emitir juicio valorativo sobre el nivel de cumplimiento de los resultados de aprendizajes de las competencias del programa, adquiridos por los aprendices en el desarrollo de su formación, aplicando los procedimientos, plazos y herramientas tecnológicas que la entidad defina.	Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche en la competencia: Negociar productos y servicios según condiciones del mercado y políticas de la empresa. Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual en la fase de Planeación. Emisión de juicios valorativos de acuerdo a la calidad de las evidencias y	Informe de Actividades en SOFÍA PLUS. Centro de Calificaciones TERRITORIUM. Reporte de Juicios Valorativos en SOFÍA PLUS.

		demás actividades de aprendizaje, enviadas por los Aprendices en la plataforma TERRITORIUM.	
09	Registrar, verificar y hacer seguimiento oportuno en el sistema de información que la entidad defina para la Gestión de la Formación Profesional Integral mediante las siguientes actividades: a) Verificando que la totalidad de los aprendices seleccionados y matriculados queden en ese estado. b) Registrando juicios evaluativos del reconocimiento de aprendizajes previos, los juicios evaluativos, rutas de aprendizaje para los beneficiarios nuevos, reintegrados o trasladados. c) Comunicando al Coordinador Académico oportunamente anomalías, inconsistencias, novedades de aprendices y hallazgos en el registro de la información.	Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche en la competencia: Negociar productos y servicios según condiciones del mercado y políticas de la empresa. Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual en la fase de Planeación. Emisión de juicios valorativos de acuerdo con la calidad de las evidencias y demás actividades de aprendizaje, enviadas por los Aprendices en la plataforma TERRITORIUM.	Informe de Actividades en SOFÍA PLUS. Centro de Calificaciones TERRITORIUM. Reporte de Juicios Valorativos en SOFÍA PLUS.
11	Aplicar y hacer cumplir el reglamento del aprendiz, así como el manual de convivencia del Centro de Formación.	Aplicación y cumplimiento del Reglamento y el Manual de Convivencia a los Aprendices de la Ficha 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche. Aplicación y cumplimento del Reglamento y el Manual de Convivencia a los Aprendices de la Ficha 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual.	Listados de Asistencia. Llamados de Atención.
13	Acatar y cumplir oportunamente los lineamientos del Sistema Integrado	Desarrollo y capacitación de la Inducción en	Constancia de aprobación de la

	de Gestión, el Sistema de Seguridad y Salud en el Trabajo y asistir a las convocatorias que el centro programa.	Seguridad y Salud en el Trabajo, en la plataforma CONTRATISTAS. Desarrollo y capacitación del primer módulo: Generalidades en Seguridad y Salud en el Trabajo de la Entidad, en la plataforma CONTRATISTAS. Desarrollo y capacitación del segundo módulo: Riesgos en el Puesto de Trabajo y Medidas de Prevención de la Entidad, en la plataforma CONTRATISTAS. Desarrollo y capacitación de Protocolos de BioSeguridad, en la plataforma CONTRATISTAS.	Inducción en Seguridad y Salud en el Trabajo, realizado el día 14/02/2021. Constancia de aprobación del primer módulo: Generalidades en Seguridad y Salud en el Trabajo de la Entidad, realizado el día 14/02/2021. Constancia de aprobación del segundo módulo: Riesgos en el Puesto de Trabajo y Medidas de Prevención de la Entidad, realizado el día 14/02/2021. Constancia de aprobación de Protocolos de Bioseguridad, realizado el día 14/02/2021.
14	Apoyar al centro de formación cuando este lo requiera, en la promoción del portafolio de servicios.	Promoción y divulgación de la Oferta Educativa en las redes sociales y aplicaciones de mensajería instantánea.	-TWITTER. -FACEBOOK. -YOUTUBE. -CURRENTS. -WHATSAPP.
17	Aplicar al proceso de certificación de la norma de competencia ORIENTAR PROCESOS FORMATIVOS CON BASE EN LOS PLANES DE FORMACIÓN CONCERTADOS, o la actualización ORIENTAR FORMACIÓN PRESENCIAL Y/O VIRTUAL DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTO TÉCNICO Y NORMATIVO o en su defecto deberá aplicar al proceso de certificación de la norma y aportar el	Participación en el proceso de certificación de la NSCL: Orientar formación presencial de acuerdo con procedimientos técnicos y normativa. Participación en el proceso de certificación de la NSCL: Orientar formación a distancia de acuerdo con los procedimientos técnicos y normativa.	Certificado vigente de la NSCL en formación presencial. Certificado vigente de la NSCL en formación virtual.

	respectivo certificado de aprobación o la evidencia de la inscripción efectiva al mismo, al informe de ejecución contractual, con plazo máximo a abril 30 de 2021.		
20	Orientar, desarrollar y apoyar procesos de aprendizaje en cualquiera de las estrategias de respuesta institucional para los diferentes grupos poblacionales objeto de Formación Profesional Integral.	Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche en la competencia: Negociar productos y servicios según condiciones del mercado y políticas de la empresa. Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual en la fase de Planeación. Desarrollo de diferentes actividades de interacción y reflexión dentro del proceso formativo en la plataforma TERRITORIUM.	Documento Evidencias en la plataforma TERRITORIUM. Centro de Calificaciones TERRITORIUM. Colección de Contenidos TERRITORIUM.
25	Impartir formación titulada y complementaria en modalidad presencial de acuerdo a las necesidades del Centro de Formación, acorde a la metodología de la entidad.	Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2066315-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Noche en la competencia: Negociar productos y servicios según condiciones del mercado y políticas de la empresa. Ejecución de la formación titulada correspondiente a la Ficha: 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual en la fase de Planeación. Desarrollo de diferentes actividades de interacción	Documento Evidencias en la plataforma TERRITORIUM. Centro de Calificaciones TERRITORIUM. Colección de Contenidos TERRITORIUM.

		y reflexión dentro del proceso formativo en la plataforma TERRITORIUM.	
27	Participar en las actividades de inducción y reinducción que sean requeridas por el centro de formación y cumplir con la programación de las fichas asignadas.	Desarrollo y capacitación de la Inducción en Seguridad y Salud en el Trabajo, en la plataforma CONTRATISTAS. Desarrollo y capacitación del primer módulo: Generalidades en Seguridad y Salud en el Trabajo de la Entidad, en la plataforma CONTRATISTAS. Desarrollo y capacitación del segundo módulo: Riesgos en el Puesto de Trabajo y Medidas de Prevención de la Entidad, en la plataforma CONTRATISTAS. Desarrollo y capacitación de Protocolos de BioSeguridad, en la plataforma CONTRATISTAS. Cumplimiento en la programación de las fichas asignadas.	Constancia de aprobación de la Inducción en Seguridad y Salud en el Trabajo, realizado el día 14/02/2021. Constancia de aprobación del primer módulo: Generalidades en Seguridad y Salud en el Trabajo de la Entidad, realizado el día 14/02/2021. Constancia de aprobación del segundo módulo: Riesgos en el Puesto de Trabajo y Medidas de Prevención de la Entidad, realizado el día 14/02/2021. Constancia de aprobación de Protocolos de Bioseguridad, realizado el día 14/02/2021. Ficha 2282332-TGO en Gestión de Mercados-Jornada Virtual.
31	Atender oportunamente los requerimientos que haga el supervisor del contrato y presentar informes mensuales de la ejecución del contrato.	Desarrollo del Informe Mensual de Ejecución Contractual.	Informe Mensual de Ejecución Contractual del mes de septiembre de 2021.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados. Planilla del Pago de Aportes a Salud, Pensiones y ARL Nro. **21045865** expedido por **ASOPAGOS S.A.** correspondiente al mes de **agosto** del año **2021**. (Decreto Ley 2106 de 2019 – *Decreto Ley Antitrámites*).

Evidencias en 9 folios

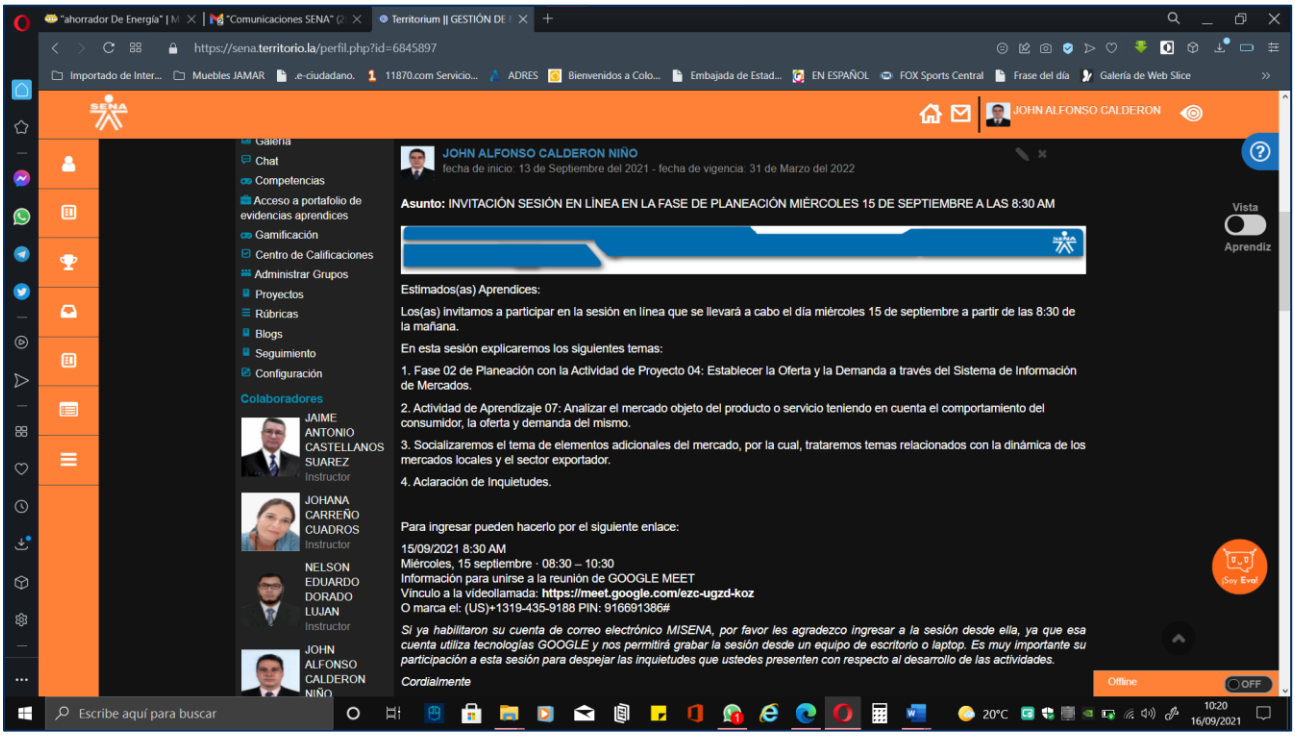
Cordialmente,

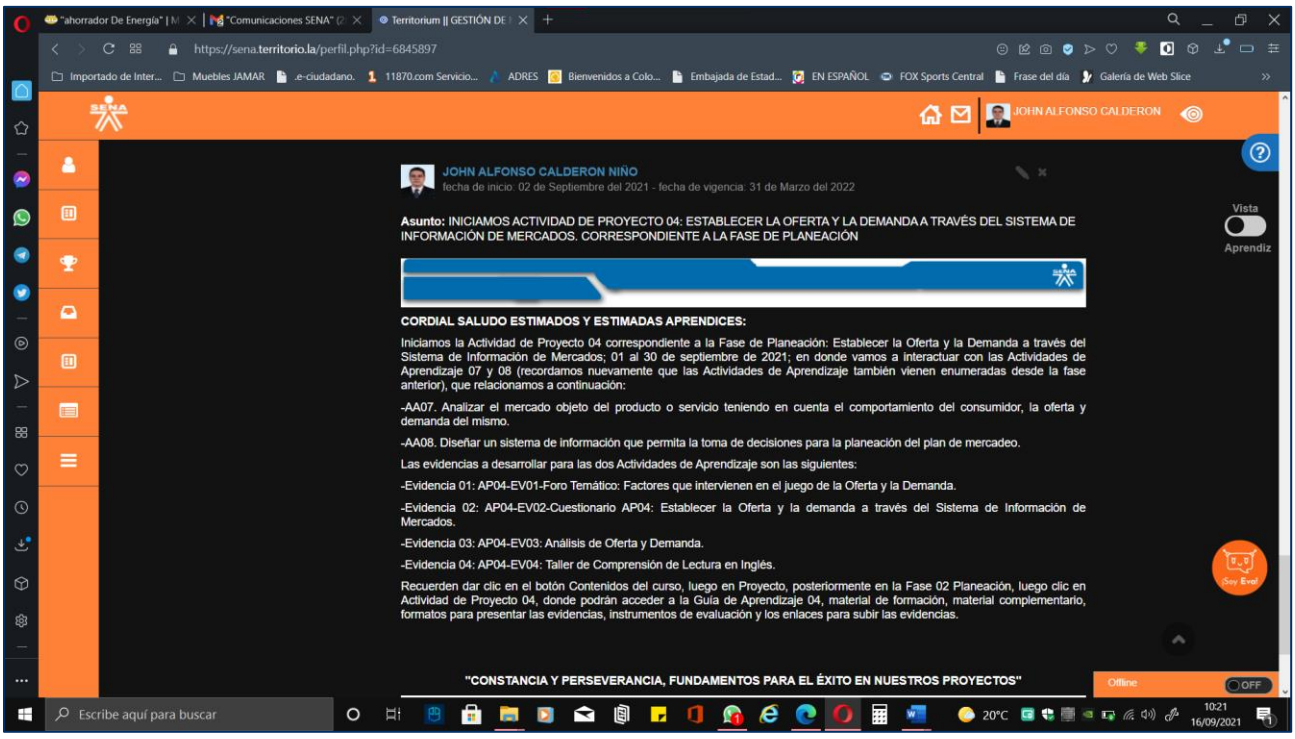
JOHN ALFONSO CALDERÓN NIÑO
CC 91.490.547 de Bucaramanga
Contratista

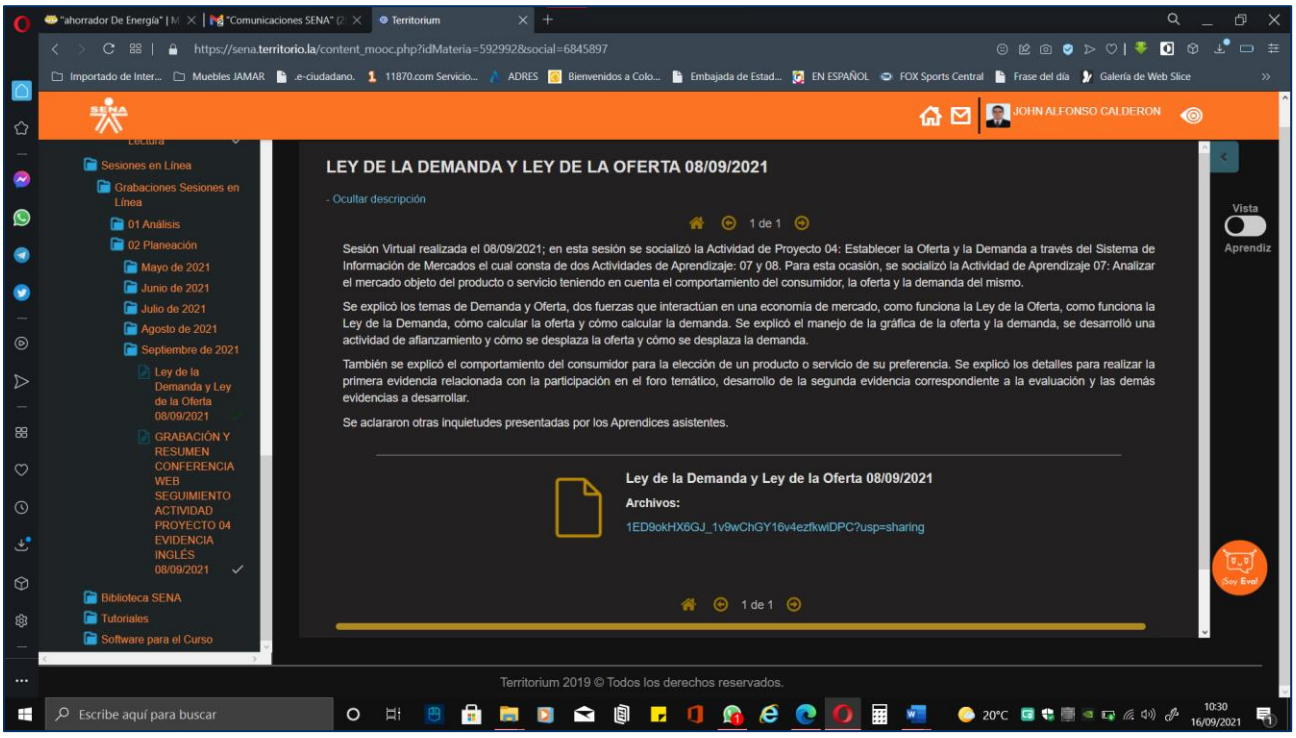
Recibí a satisfacción:

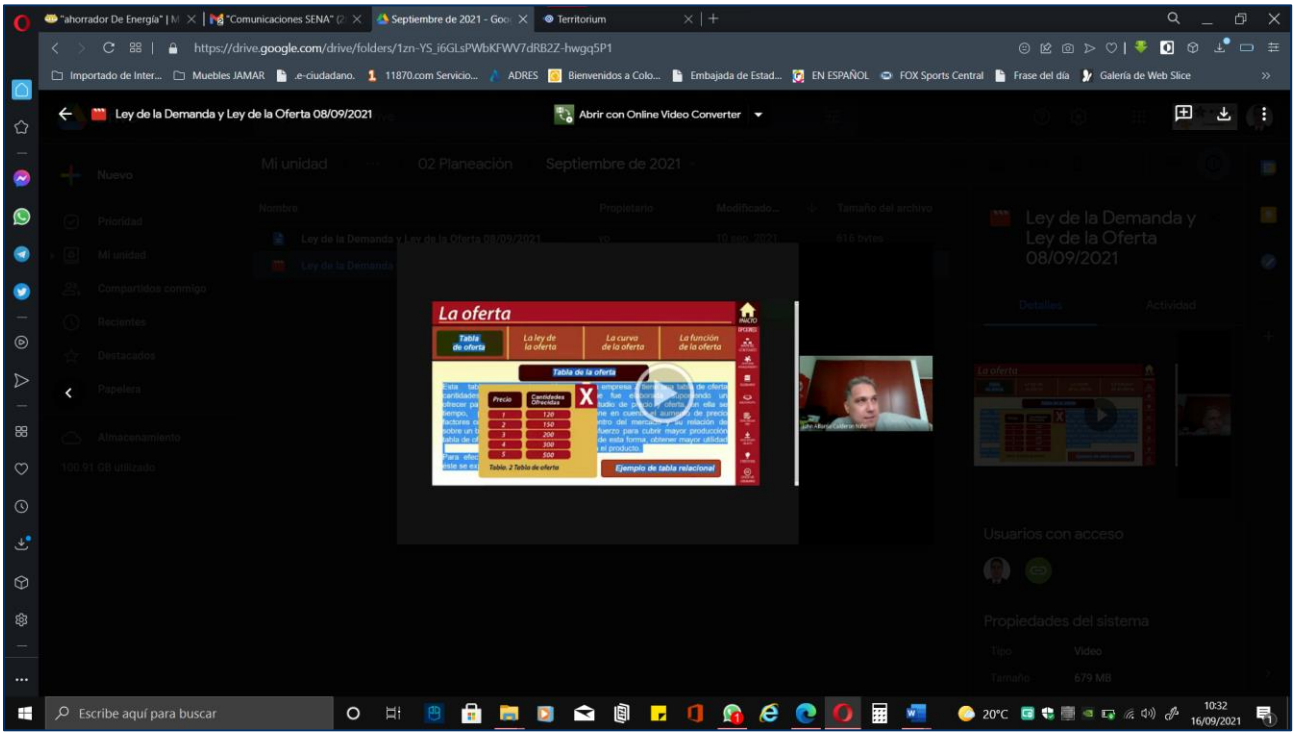
BLANCA YANNETH MURALLAS BUENO
Supervisora Contrato 2194692 de 2021
Instructora

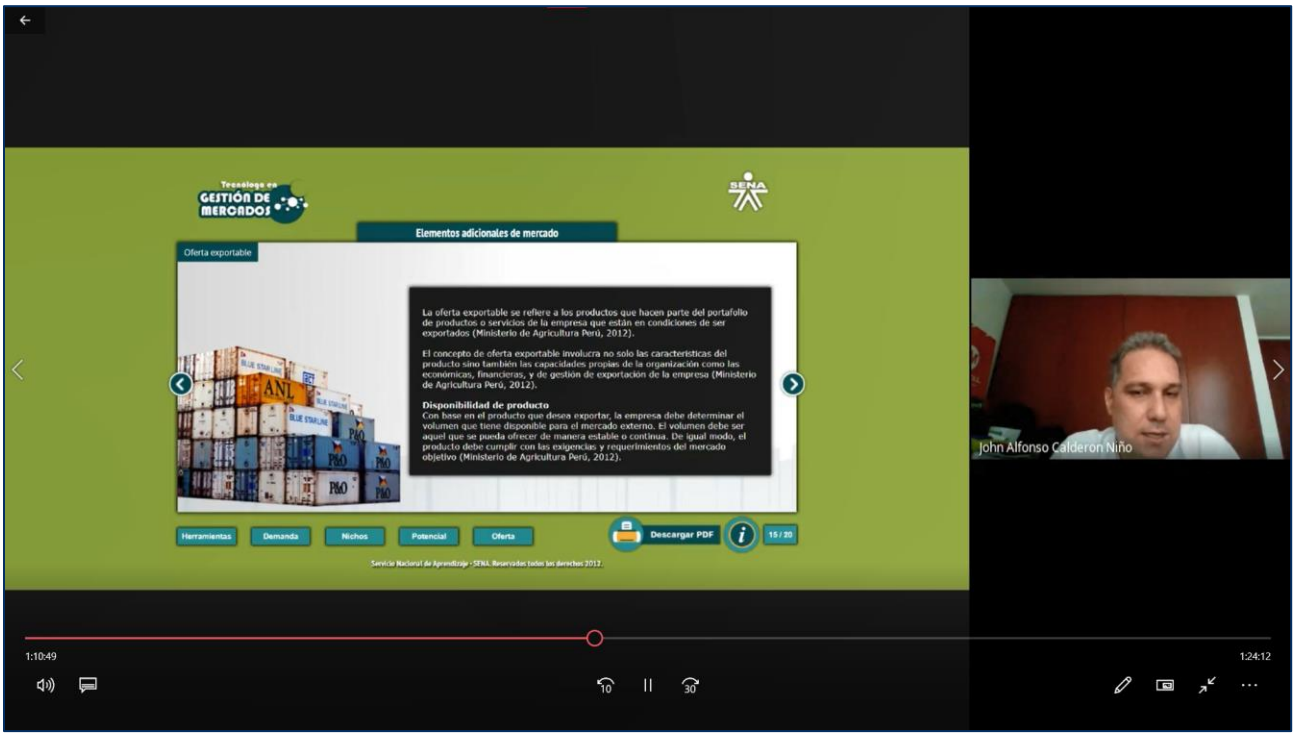
EVIDENCIAS DOCUMENTALES PERÍODO DEL 01/09/2021 HASTA EL 30/09/2021

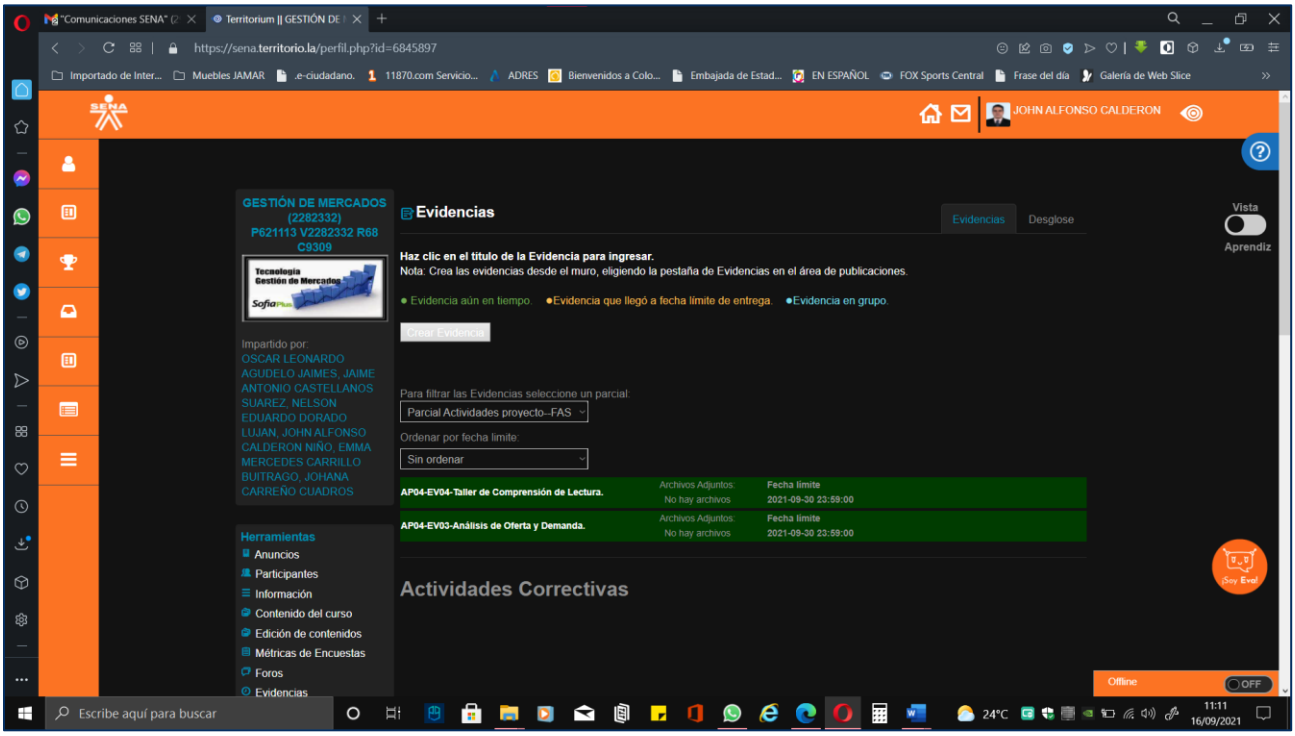


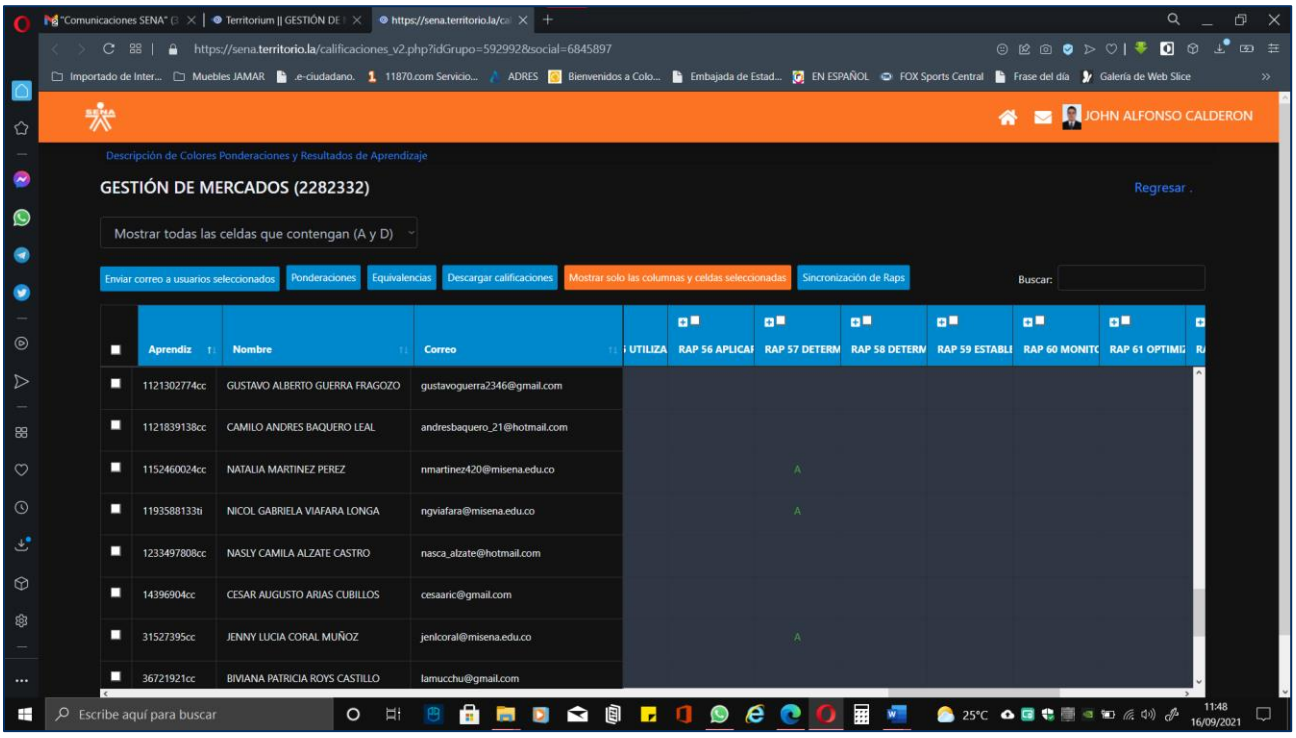


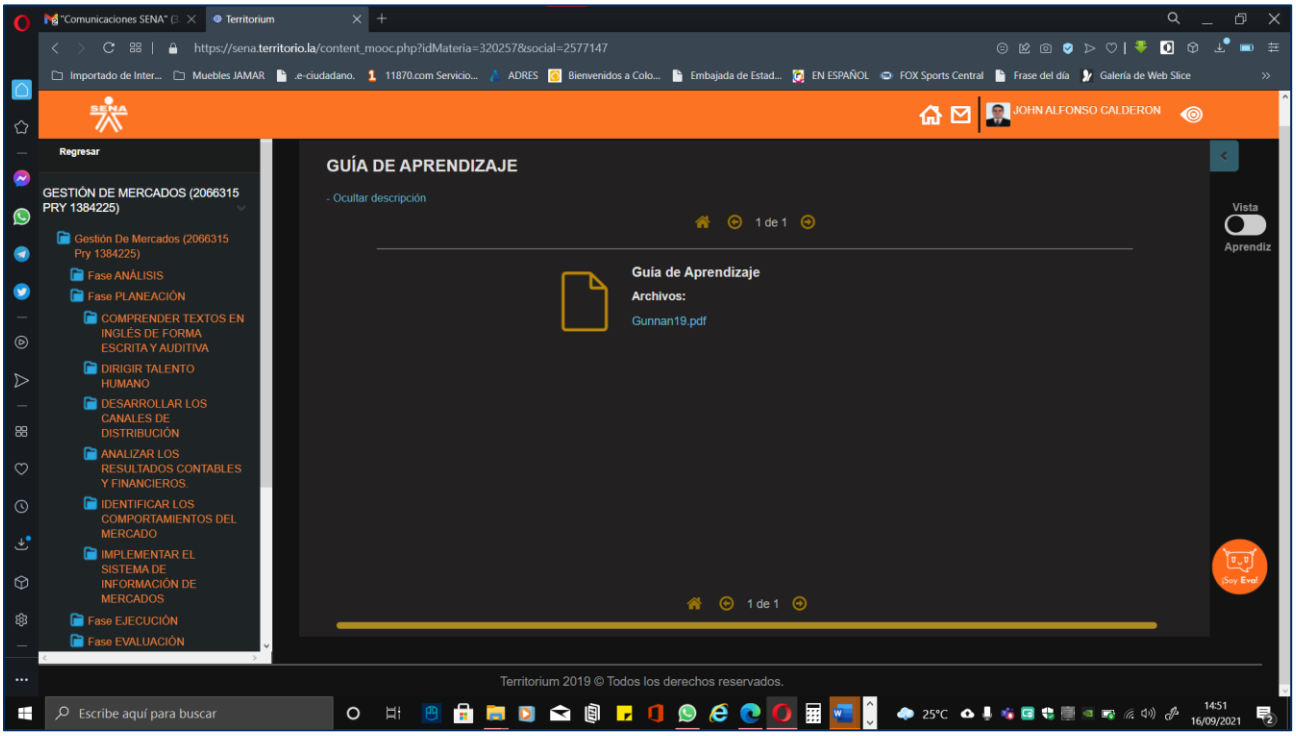

https://sena.territorio.la/content_mooc.php?idMateria=592992&social=6845897
JOHN ALFONSO CALDERON
Sesiones en Línea
Grabaciones Sesiones en Línea
01 Análisis
02 Planeación
Mayo de 2021
Junio de 2021
Julio de 2021
Agosto de 2021
Septiembre de 2021
Ley de la Demanda y Ley de la Oferta 08/09/2021
GRABACIÓN Y RESUMEN CONFERENCIA WEB SEGUIMIENTO ACTIVIDAD PROYECTO 04 EVIDENCIA INGLÉS 08/09/2021
Biblioteca SENA
Tutoriales
Software para el Curso
LEY DE LA DEMANDA Y LEY DE LA OFERTA 08/09/2021
- Ocultar descripción
1 de 1
Sesión Virtual realizada el 08/09/2021; en esta sesión se socializó la Actividad de Proyecto 04: Establecer la Oferta y la Demanda a través del Sistema de Información de Mercados el cual consta de dos Actividades de Aprendizaje: 07 y 08. Para esta ocasión, se socializó la Actividad de Aprendizaje 07: Analizar el mercado objeto del producto o servicio teniendo en cuenta el comportamiento del consumidor, la oferta y la demanda del mismo.
Se explicó los temas de Demanda y Oferta, dos fuerzas que interactúan en una economía de mercado, como funciona la Ley de la Oferta, como funciona la Ley de la Demanda, cómo calcular la oferta y cómo calcular la demanda. Se explicó el manejo de la gráfica de la oferta y la demanda, se desarrolló una actividad de afianzamiento y cómo se desplaza la oferta y cómo se desplaza la demanda.
También se explicó el comportamiento del consumidor para la elección de un producto o servicio de su preferencia. Se explicó los detalles para realizar la primera evidencia relacionada con la participación en el foro temático, desarrollo de la segunda evidencia correspondiente a la evaluación y las demás evidencias a desarrollar.
Se aclararon otras inquietudes presentadas por los Aprendices asistentes.
Ley de la Demanda y Ley de la Oferta 08/09/2021
Archivos:
1ED9okHX6GJ_1v9wChGY16v4ezfkwiDPC?usp=sharing
1 de 1
Vista
Aprendiz
Territorium 2019 © Todos los derechos reservados.
Escribe aquí para buscar
20°C
10:30
16/09/2021

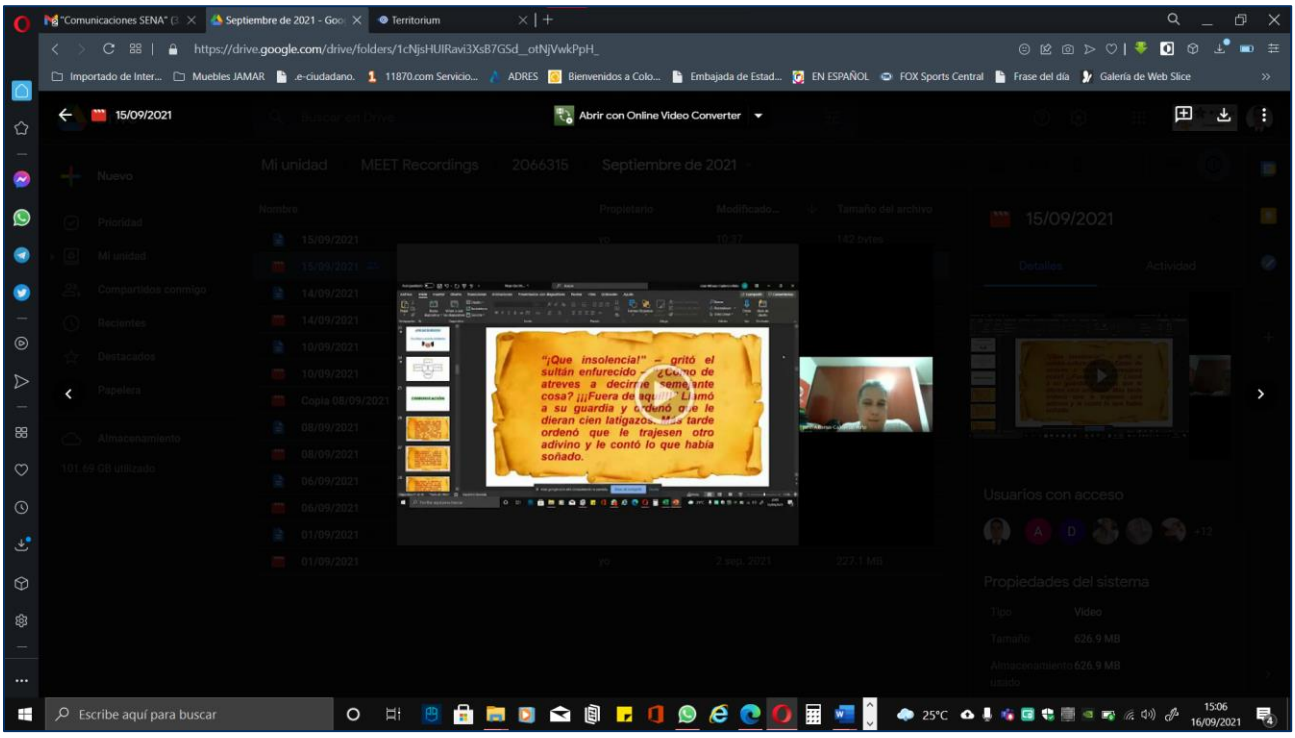

https://drive.google.com/drive/folders/1zn-YS_j6GLsPWbKFWV7dRB2Z-hwgq5P1
Ley de la Demanda y Ley de la Oferta 08/09/2021
Abrir con Online Video Converter
Mi unidad
02 Planeación
Septiembre de 2021
La oferta
Tabla de la oferta
Ejemplo de tabla relacional
Ley de la Demanda y Ley de la Oferta 08/09/2021
Usuarios con acceso
Propiedades del sistema
Escribe aquí para buscar
20°C
10:32
16/09/2021

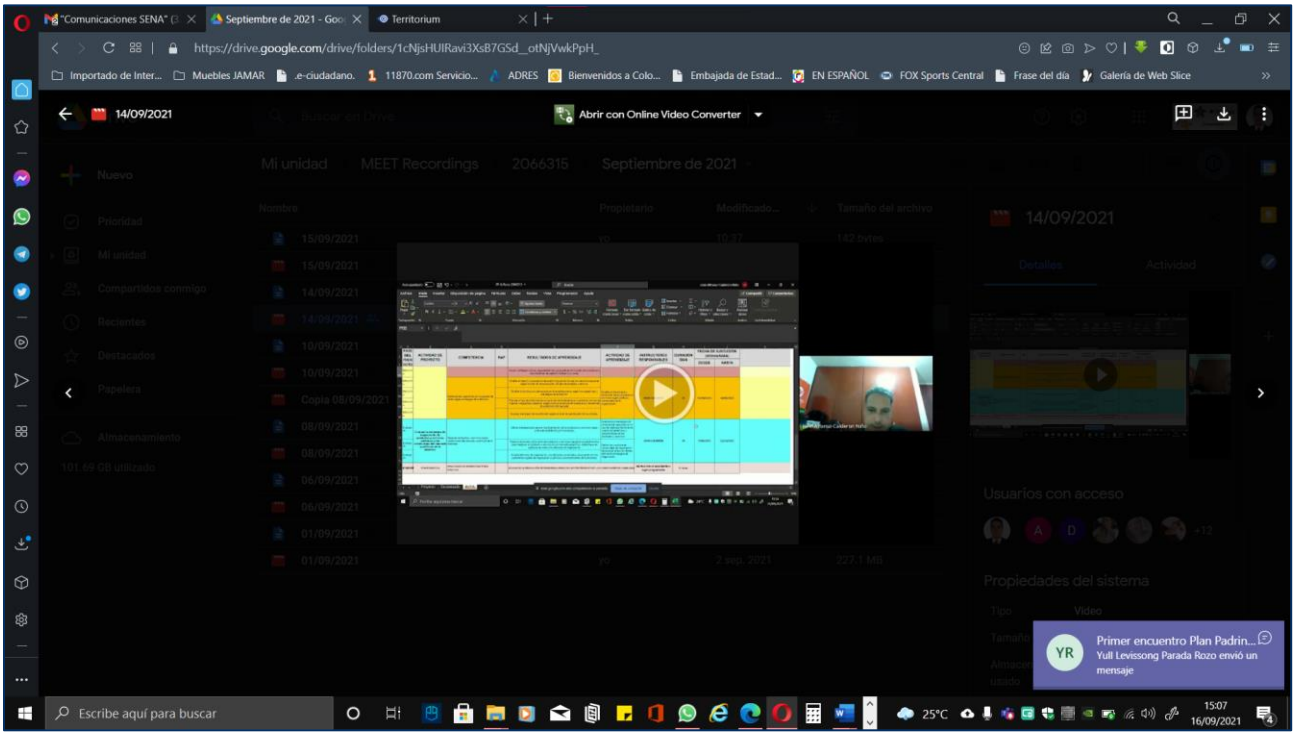

Tecnólogo en
GESTIÓN DE MERCADOS
Elementos adicionales de mercado
Oferta exportable
La oferta exportable se refiere a los productos que hacen parte del portafolio de productos o servicios de la empresa que están en condiciones de ser exportados (Ministerio de Agricultura Perú, 2012).
El concepto de oferta exportable involucra no solo las características del producto sino también las capacidades propias de la organización como las económicas, financieras, y de gestión de exportación de la empresa (Ministerio de Agricultura Perú, 2012).
Disponibilidad de producto
Con base en el producto que desea exportar, la empresa debe determinar el volumen que tiene disponible para el mercado externo. El volumen debe ser aquel que se pueda ofrecer de manera estable o continua. De igual modo, el producto debe cumplir con las exigencias y requerimientos del mercado objetivo (Ministerio de Agricultura Perú, 2012).
Herramientas
Demanda
Nichos
Potencial
Oferta
Descargar PDF
15 / 20
John Alfonso Calderon Niño
1:10:49
1:24:12

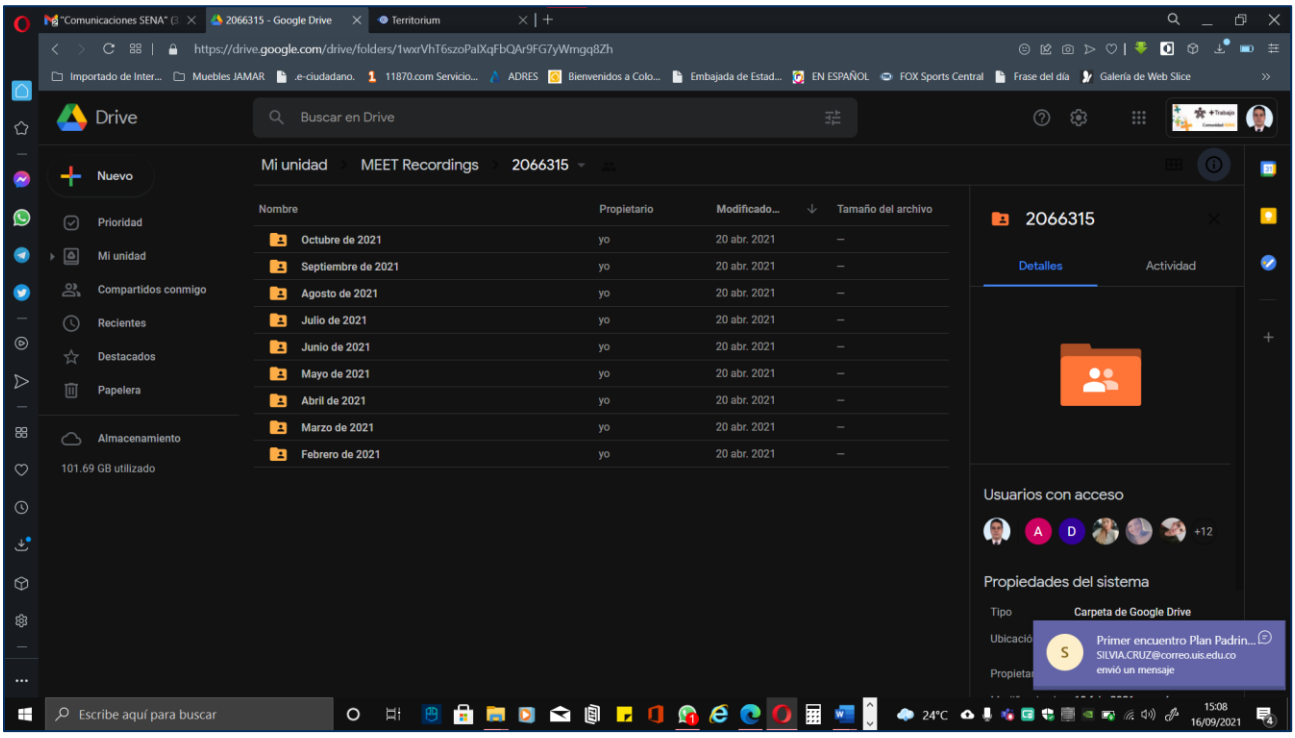

https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6845897
JOHN ALFONSO CALDERON
GESTIÓN DE MERCADOS (2282332) P621113 V2282332 R68 C9309
Impartido por:
OSCAR LEONARDO AGUDELO JAIMES, JAIME ANTONIO CASTELLANOS SUAREZ, NELSON EDUARDO DORADO LUJAN, JOHN ALFONSO CALDERON NIÑO, EMMA MERCEDES CARRILLO BUITRAGO, JOHANA CARREÑO CUADROS
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Evidencias
Haz clic en el titulo de la Evidencia para ingresar.
Nota: Crea las evidencias desde el muro, eligiendo la pestaña de Evidencias en el área de publicaciones.
Evidencia aún en tiempo.
Evidencia que llegó a fecha límite de entrega.
Evidencia en grupo.
Crear Evidencia
Para filtrar las Evidencias seleccione un parcial:
Parcial Actividades proyecto--FAS
Ordenar por fecha limite:
Sin ordenar
AP04-EV04-Taller de Comprensión de Lectura.
Archivos Adjuntos: No hay archivos
Fecha límite 2021-09-30 23:59:00
AP04-EV03-Análisis de Oferta y Demanda.
Archivos Adjuntos: No hay archivos
Fecha límite 2021-09-30 23:59:00
Actividades Correctivas
Vista Aprendiz
Offline
OFF
Escribe aquí para buscar
24°C
11:11
16/09/2021

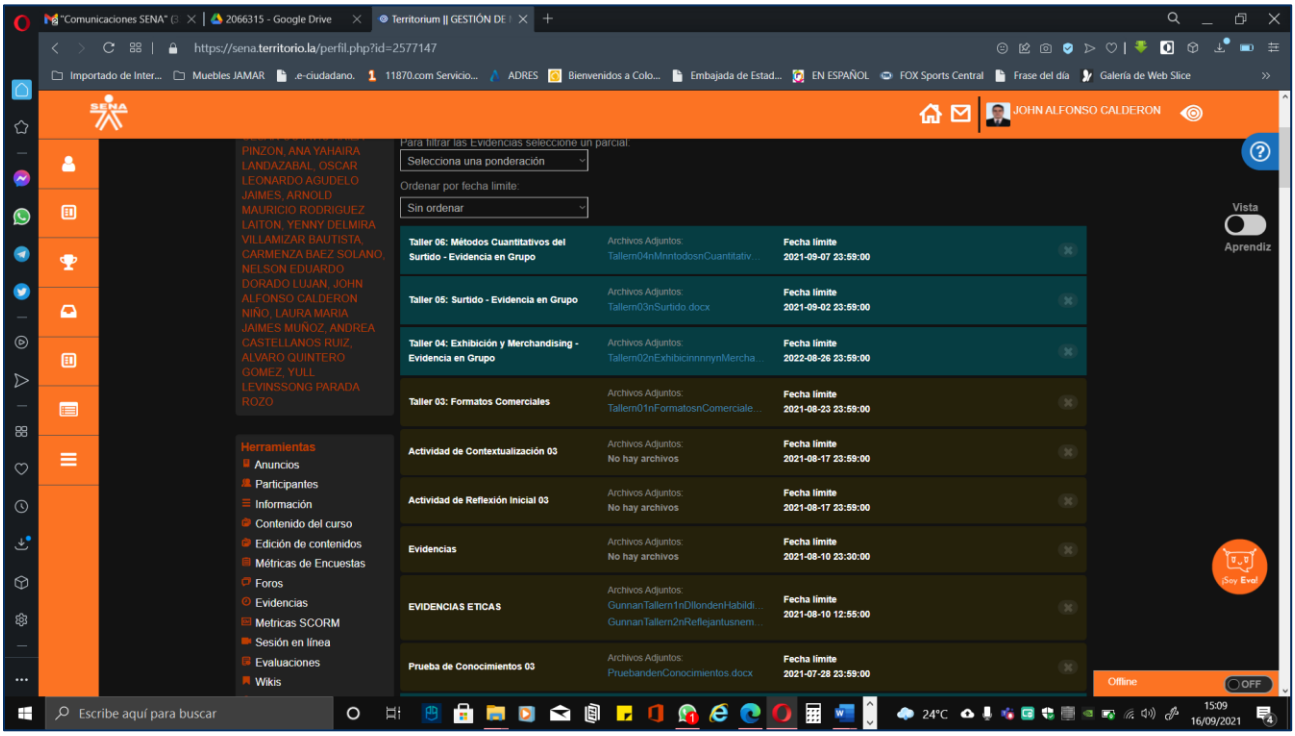

https://sena.territorio.la/calificaciones_v2.php?idGrupo=592992&social=6845897
JOHN ALFONSO CALDERON
Descripción de Colores Ponderaciones y Resultados de Aprendizaje
GESTIÓN DE MERCADOS (2282332)
Regresar
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Enviar correo a usuarios seleccionados
Ponderaciones
Equivalencias
Descargar calificaciones
Mostrar solo las columnas y celdas seleccionadas
Sincronización de Raps
Buscar:
Aprendiz
Nombre
Correo
UTILIZA
RAP 56 APLICA
RAP 57 DETERM
RAP 58 DETERM
RAP 59 ESTABLE
RAP 60 MONITO
RAP 61 OPTIMI
1121302774cc GUSTAVO ALBERTO GUERRA FRAGOZO gustavoguerra2346@gmail.com
1121839138cc CAMILO ANDRES BAQUERO LEAL andresbaquero_21@hotmail.com
1152460024cc NATALIA MARTINEZ PEREZ nmartinez420@misena.edu.co A
1193588133ti NICOL GABRIELA VIAFARA LONGA ngviafara@misena.edu.co A
1233497808cc NASLY CAMILA ALZATE CASTRO nasca_alzate@hotmail.com
14396904cc CESAR AUGUSTO ARIAS CUBILLOS cesaaric@gmail.com
31527395cc JENNY LUCIA CORAL MUÑOZ jenlcoral@misena.edu.co A
36721921cc BIVIANA PATRICIA ROYS CASTILLO lamucchu@gmail.com
Escribe aquí para buscar
25°C
11:48
16/09/2021

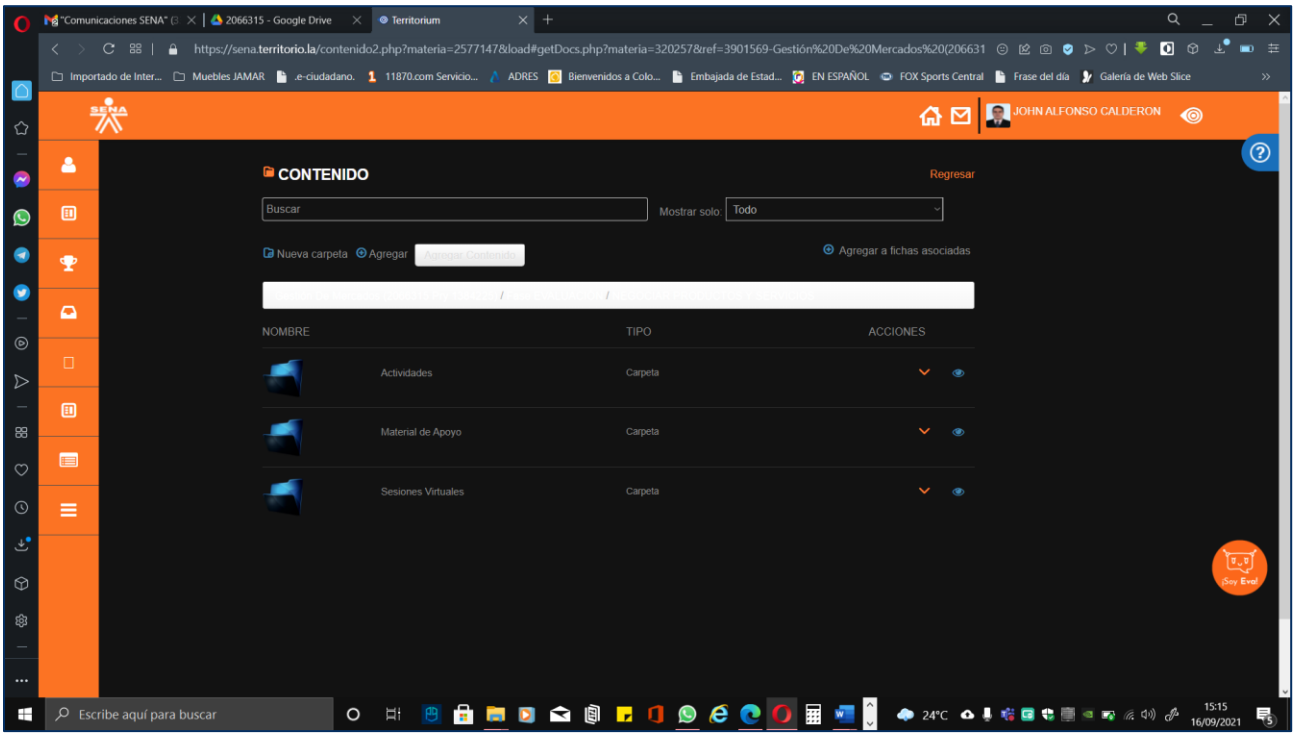

https://sena.territorio.la/content_mooc.php?idMateria=320257&social=2577147
JOHN ALFONSO CALDERON
Regresar
GESTIÓN DE MERCADOS (2066315 PRY 1384225)
Gestión De Mercados (2066315 Pry 1384225)
Fase ANÁLISIS
Fase PLANEACIÓN
COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS DE FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
DIRIGIR TALENTO HUMANO
DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN
ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS.
IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO
IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS
Fase EJECUCIÓN
Fase EVALUACIÓN
GUÍA DE APRENDIZAJE
- Ocultar descripción
1 de 1
Guia de Aprendizaje
Archivos:
Gunnan19.pdf
Vista
Aprendiz
1 de 1
Territorium 2019 © Todos los derechos reservados.
Escribe aquí para buscar
25°C
14:51
16/09/2021

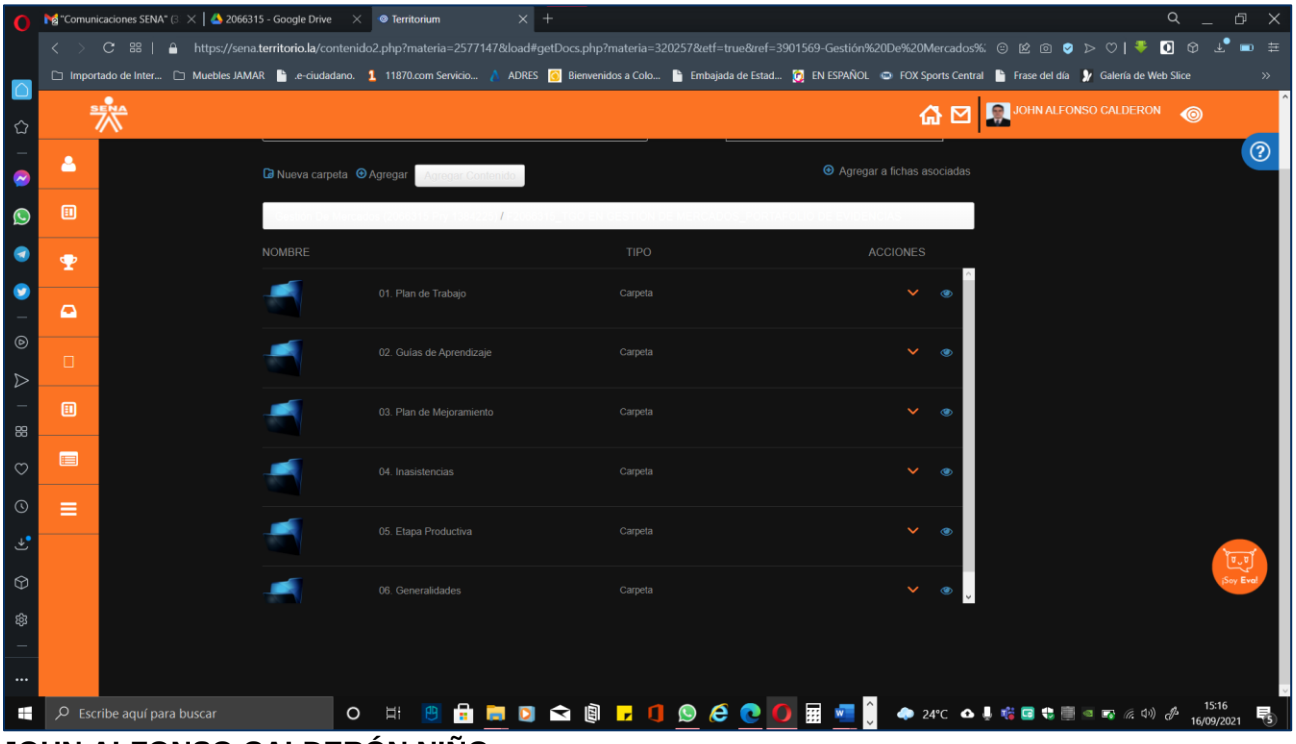

"Comunicaciones SENA"
Septiembre de 2021 - Goo
Territorium
https://drive.google.com/drive/folders/1cNjsHUlRavi3XsB7GSd_otNJVwkPpH_
15/09/2021
Abrir con Online Video Converter
Mi unidad
MEET Recordings
2066315
Septiembre de 2021
"¡Que insolencia!" – gritó el sultán enfurecido – ¿Cómo de atreves a decirme semejante cosa? ¡¡¡Fuera de mi vista!!! Llamó a su guardia y ordenó que le dieran cien latigazos. Más tarde ordenó que le trajesen otro adivino y le contó lo que había soñado.
Escribe aquí para buscar
25°C
15:06
16/09/2021


"Comunicaciones SENA"
Septiembre de 2021 - Goo
Territorium
https://drive.google.com/drive/folders/1cNjsHUlRavi3XsB7GSd_otNJVwkPpH_
14/09/2021
Abrir con Online Video Converter
Mi unidad
MEET Recordings
2066315
Septiembre de 2021
Primer encuentro Plan Padrin...
Yuli Levissong Parada Rozo envió un mensaje
Escribe aquí para buscar
25°C
15:07
16/09/2021


Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Mi unidad
MEET Recordings
2066315
Nombre
Propietario
Modificado...
Tamaño del archivo
Octubre de 2021
Septiembre de 2021
Agosto de 2021
Julio de 2021
Junio de 2021
Mayo de 2021
Abril de 2021
Marzo de 2021
Febrero de 2021
Prioridad
Mi unidad
Compartidos conmigo
Recientes
Destacados
Papelera
Almacenamiento
101.69 GB utilizado
Detalles
Actividad
Usuarios con acceso
Propiedades del sistema
Tipo
Carpeta de Google Drive
Primer encuentro Plan Padrin...
SILVIA.CRUZ@correo.uis.edu.co
envió un mensaje
Escribe aquí para buscar


JOHN ALFONSO CALDERON
Para filtrar las Evidencias seleccione un parcial:
Selecciona una ponderación
Ordenar por fecha límite:
Sin ordenar
Vista
Aprendiz
Taller 06: Métodos Cuantitativos del Surtido - Evidencia en Grupo
Taller 05: Surtido - Evidencia en Grupo
Taller 04: Exhibición y Merchandising - Evidencia en Grupo
Taller 03: Formatos Comerciales
Actividad de Contextualización 03
Actividad de Reflexión Inicial 03
Evidencias
EVIDENCIAS ETICAS
Prueba de Conocimientos 03
Archivos Adjuntos:
Fecha límite
Herramientas
Anuncios
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Wikis
Offline
OFF
Escribe aquí para buscar





JOHN ALFONSO CALDERÓN NIÑO
CC 91.490.547 de Bucaramanga
Contrato Nro. 2194692

FICHA:	2066315					
Nombre del instructor:	**John Alfonso Calderón Niño**					
Carpeta	**Nombre archivo según GFPI-G-013**	**Registro en carpeta One drive coordiacadcset@sena.edu.co**		**Registro en Plataforma Territorium**		**Observación**
		SI	**NO**	**SI**	**NO**	
1	Plan de trabajo concertado con el aprendiz para el desarrollo de la ruta, guía o taller.	X		X		
2	Guías de aprendizaje. (solo guías) Según la ruta de eventos, registrar las orientadas con corte a la guía actual.	X		X		
3	Acta de plan de mejoramiento. Solo si ha citado a un aprendiz a comité de evaluación y seguimiento con concepto “plan de mejoramiento”.		X		X	No he citado Aprendices a Comité a la fecha.
4	F-23 solo para instructores que realizan la etapa productiva de la ficha.		X		X	No realizo seguimiento.
5	Listado de inasistencias – reporte control de asistencias e inasistencias.	X		X		
Generalidades Carpeta para centralizar información de la ficha	Programa – líder de la ficha.	X		X		
	Proyecto – líder de la ficha.	X		X		
	Ruta de eventos – líder de la ficha.	X		X		
	Inventario de actas a la fecha – líder de la ficha.	X			X	Recibí el grupo desde el pasado 02/02/2021.

FICHA:	2282332-Ficha TGO Virtual					
Nombre del instructor:	**John Alfonso Calderón Niño**					
Carpeta	**Nombre archivo según GFPI-G-013**	**Registro en carpeta One drive coordiacadcset@sena.edu.co**		**Registro en Plataforma Territorium**		**Observación**
		SI	**NO**	**SI**	**NO**	
1	Plan de trabajo concertado con el aprendiz para el desarrollo de la ruta, guía o taller.	X		X		En fichas virtuales se refleja como actividades.
2	Guías de aprendizaje. (solo guías) Según la ruta de eventos, registrar las orientadas con corte a la guía actual.	X		X		
3	Acta de plan de mejoramiento. Solo si ha citado a un aprendiz a comité de evaluación y seguimiento con concepto “plan de mejoramiento”.		X		X	No he citado Aprendices a Comité a la fecha.
4	F-23 solo para instructores que realizan la etapa productiva de la ficha.		X		X	No realizo seguimiento.
5	Listado de inasistencias – reporte control de asistencias e inasistencias.		X		X	No Aplica para fichas virtuales.
Generalidades Carpeta para centralizar información de la ficha	Programa – líder de la ficha.	X		X		
	Proyecto – líder de la ficha.	X		X		
	Ruta de eventos – líder de la ficha.	X		X		En fichas virtuales se denomina cronograma general y cronograma por fase de proyecto.
	Inventario de actas a la fecha – líder de la ficha.	X		X		