PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Santa Marta 22/10/2021.

Señor (a)
BADIR FLOREZ GUERRERO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR. 2570704
Coordinador Académico
Centro Acuicola y Agroindustrial de Gaira
Santa Marta.

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes Octubre del año 2021

Referencia: No **Referencia:** No CO1.PCCNTR. 2570704.

OMAR ALBERTO PERTUZ RIVEROS, identificado con la cédula de ciudadanía No. 85.150.623 de Santa Marta, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro Acuicola y Agroindustrial de Gaira, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el contrato la suma de VEINTICUATRO MILLONES QUINIENTOS SETENTA MIL PESOS M/CTE ($24.570.000). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Un primer pago en el mes de Junio de 2021 por valor de DOS MILLONES OCHOCIENTOS SESENTA MIL PESOS M/CTE ($2.860.000); b) Cinco (5) pagos iguales por los meses de Julio a Noviembre de 2021, por valor de TRES MILLONES NOVECIENTOS MIL PESOS M/CTE ($3.900.000) cada uno; c) Un último pago en el mes de Diciembre de 2021 por valor de DOS MILLONES DOSCIENTOS DIEZ MIL PESOS M/CTE ($2.210.000).

Plazo: Será hasta el 18 de Diciembre de 2021..

OBJETO: Prestar servicios profesionales de carácter temporal como instructor de emprendimiento y apoyo a la gestión del emprendimiento rural, en la modalidad presencial y a distancia; enmarcada en los lineamientos del programa SENA Emprende Rural SER.

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones especificas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Participar en la planeación de los procesos formativos de acuerdo a lo establecido en los lineamientos entregados por la Coordinación nacional de emprendimiento.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	Se evidencia en los anexos.
2	Realizar alistamiento de la formación, en la formulación de los proyectos formativos con carácter empresarial, usando tecnologías adecuadas y adaptadas a las condiciones locales, en aras de su sostenibilidad, la generación de ingresos y empleo, en articulación con los instructores técnicos; debidamente costeados y con actividades definidas en el marco del uso de estrategias didácticas bajo la filosofía de aprender haciendo; priorizando el uso de los materiales de formación.	**1**. Se realizó alistamiento de la formación EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE CERDO CEBADO con ficha 2408285 en el municipio de TENERIFE, preparando los documentos a utilizar en la misma para su desarrollo, tales como ficha de caracterización y documentos de identidad de los aprendices.	Evidencia documentación en los anexos y en el Drive.
3	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", y en la modalidad blended Learning de acuerdo con los procedimientos y lineamientos establecidos por dirección de formación profesional integral.	**2.** Se realizó a los aprendices de la formación de fortalecimiento EMPRENDEDOR EN PROCCIÓN DE CERDO CEBADO con ficha 2408285 un taller de diagnostico cognitivo para conocer las fortalezas y debilidades en el desarrollo de las competencias a impartir en la formación.	Evidencia en los Anexos y en el Drive.
4	Reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual, en los diferentes sistemas, plataformas y formatos establecidos por el SENA para el seguimiento de la información, tales como SOFIA	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	Se evidencia en los anexos.

	plus y otros dispuestos temporalmente para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al profesional de apoyo misional del programa SER de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.		
5	En articulación con el instructor técnico, crear unidad productiva rural sostenible resultado de la ejecución del respectivo programa de formación en las líneas de negocios rurales de la fase I del programa SER.	**3.** Se creo en compañía con el Instructor WILLIAM ZALOM la Unidad Productiva ANUC en el municipio de TENERIFE bajo los lineamientos dispuesto por el Programa SER.	Evidencia en los anexos y en el drive.
6	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana los ambientes de aprendizaje y unidades productivas a visitar, de manera que se autorice por escrito su movilización, en el marco de su objeto contractual.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.
7	El no reconocimiento del auxilio de movilidad no lo exime de su responsabilidad de prestar los servicios de formación en el lugar donde se encuentren las unidades productivas para lo cual fue contratado.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.
8	Apoyar la realización del diagnóstico final, georreferenciación y caracterización de las unidades productivas creadas, en el marco de las acciones de formación de la Fase I del programa SER.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia.	No genera evidencia.
9	Apoyar la realización de diagnóstico final a las unidades productivas que participan en las acciones de 5 GTH-F-075 V.05 formación para el	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.

	fortalecimiento correspondiente a la fase II del programa SER, cada vez que una unidad participe en una formación.		
10	Apoyar al programa SER en la ejecución de actividades estratégicas tales como: acompañamiento a unidades productivas participantes en eventos de comercialización (incluyendo mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.
11	Formular y gestionar en articulación con el instructor técnico y el emprendedor, el modelo de negocios CANVAS que se encuentra inmerso en la estructura integrada de seguimiento como entregable del proceso formativo en la creación de la unidad productiva.	**4.** Se realizó el modelo CANVAS diferencial de la formación EMPRENDEOR EN PRODUCCIÓN DE ESPECIES DULCES ACUICOLAS con ficha 2389355 en la comunidad indígena GUNMAKU municipio de ARACATACA.	Evidencia en los anexos y en el drive.
12	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Dinamizador Rural de Centro SER y/o por la Coordinación Nacional de Emprendimiento - programa SER, para su implementación en las acciones del mismo.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.
13	Apoyar la identificación y sistematización los casos exitosos de unidades productivas rurales.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.
14	Identificar fuentes de financiación disponibles, formular	La presente actividad se realizara en la presente	No genera evidencia.

	los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas	vigencia	
15	Gestionar la certificación en las normas de competencia ""Orientar procesos formativos presenciales con base en los planes de formación concertados" y "0rientar procesos formativos en la modalidad a distancia con base en los planes de estudio", cuando al momento de contratación, no se cuente con ellas dentro del 1er semestre 2021.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.
16	Realizar su afiliación ante la administradora de riesgos laborales que disponga el SENA, bajo la clase de riesgo tipo II relacionada con labores agrícolas.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.
17	Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato en concertación con el apoyo misional de centro SER de acuerdo con los lineamientos del programa SER. El contratista se compromete a evidenciar: ▪ Proyecto formativo de cada formación cuando corresponda Inducción a aprendices ▪ Guía de aprendizaje ▪ Plan de mejoramiento a aprendices cuando corresponda juicios evaluativos en Sofia Plus. Como evidencia de la unidad Productiva la estructura de seguimiento integrada en los siguientes componentes: ▪ Herramienta modelo de negocio CANVAS, Estructura organizacional unidad	**5.** Se realizó Informe de Programa de Formación y los Juicios Evaluativos de la Formación de Fortalecimiento EMPRENDEDOR EN PRODUCCIÓN DE ESPECIES DULCES con ficha 2409355 en la comunidad indígena GUNMAKU en el municipio de ARACATACA. Además se realizó el Programa de Formación, la Guía de Aprendizaje de la formación de Fortalecimiento EMPRENDEDOR EN PRODUCCIÓN DE CERDO CEBADO con ficha 2408285 en el municipio de TENERIFE.	Evidencia en los Anexos y en el Drive.

	productiva, Estructura de costos, modelo de negocio, Análisis financiero modelo de negocio, Ficha técnica que aplique del producto (s) o servicio (s).		
18	Presentar agendas e informes de legalización correspondiente a las ordenes de desplazamiento, cuando a esto se diere lugar, en un plazo máximo de 5 días, posteriores a la finalización de la comisión.	La presente actividad se realizara en la presente vigencia	No genera evidencia.
19	En el marco del Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol participar activamente en las actividades implementadas por los Subsistemas de Gestión Ambiental y de Seguridad y Salud en el Trabajo.	**6.** Se respondió cuestionario sobre EVALUACIÓN DE APRENDIZAJE realizado por el SENA para mejorar las estrategias empleadas en las formaciones, se realizó el curso de MANUAL DE DISCAPACIDAD y se actulizó los datos en la plataforma SIGEP por requerimiento de dirección nacional.	Evidencia en el Anexo.

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.
Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.	508	Comunidad indígena Gunmaku-Municipio de Aracataca	20 de Septiembre de 2021	24 de Septiembre de 2021
2.	587	Municipio de Tenerife	14 de Octubre de 2021	15 de Octubre de 2021

3.	624	Municipio de Tenerife	19 de Octubre de 2021	22 de Octubre de 2021

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. de la planilla 4416471674 expedido por SOI correspondiente al mes de Septiembre de 2021. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en (xx) folios

Cordialmente,

OMAR ALBERTO PERTUZ RIVEROS
Contratista
C.C. No. 85.150.623 Expedida en Santa Marta.

OSCAR HUGUETT

OSCAR HUGUETT VARGAS
Dinamizador SER
Vo.Bo.

Recibí a satisfacción:

Señor
BADIR FLOREZ GUERRERO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR. 2570704
Coordinador Académico
Centro Acuicola y Agroindustrial de Gaira.

ANEXOS

1.

FORMATO PARA FICHA DE CARACTERIZACIÓN	Copia no controlada

CENTRO ACUÍCOLA Y AGROINDUSTRIAL DE GAIRA
REGIONAL MAGDALENA

No. FICHA DE CARACTERIZACIÓN:	

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE

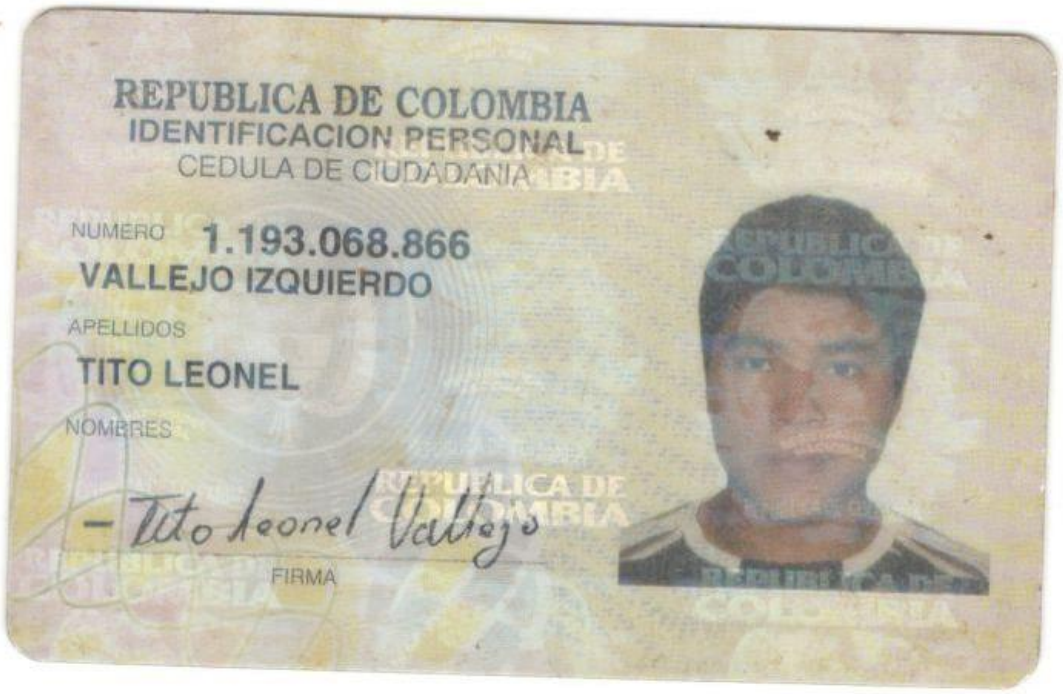
TIPO DE FORMACIÓN						
JOVENES RURALES CON ALIANZA	JOVENES RURALES SIN ALIANZA	DESPLAZADOS	COMPLEMENTARIA	COMPLEMENTARIA EMPRESA	TRABAJO SEGURO EN ALTURA	AULA MOVIL
SER						

INFORMACIÓN INSTRUCTOR RESPONSABLE					
NOMBRES Y APELLIDOS: *	OMAR ALBERTO PERTUZ RIVEROS			CÉDULA: *	85150623
CORREO ELECTRÓNICO:*	oapertuz3@misena.edu.co			TEL/CEL:*	3004379845
PROFESIÓN:*	FINANZAS Y COMERCIO EXTERIOR				
NÚMERO DE CONTRATO:*	O1.PCCNTR. 25707(	FECHA DE INICIO:*	9/06/2021	FECHA FIN:*	17/12/2021
TIPO DE CONTRATO*	ASIGNACIÓN MENSUAL				

INFORMACIÓN DETALLADA DEL PROGRAMA DE FORMACIÓN						
NOMBRE:*	EMPRENDEDOR EN PRODUCCIÓN DE ESPECIES DULCES ACUICOLA					
CÓDIGO DEL PROGRAMA:*	73420000		VERSIÓN:*	1	DURACCIÓN DEL PROGRAMA (HORAS)	80
MUNICIPIO:*	ARACATACA		DIRECCIÓN:*	INSTITUCIÓN EDUCATIVA DEPARTAMENTAL GUNMAKU		
FECHA DE INICIO:*	15/09/2021		FECHA DE TERMINACIÓN:*	28/09/2021		
NÚMERO DE APRENDICES:	34	MODALIDAD DE LA FORMACIÓN:*	PRESENCIAL			
AMBIENTE DE APRENDIZAJE:*	INSTITUCIÓN EDUCATIVA DEPARTAMENTAL GUNMAKU					
DÍAS	LUNES	MARTES	MIÉRCOLES	JUEVES	VIERNES	SÁBADO
HORARIO*	)0 - 12:00; 14: 00.18:	8-12;14:00.18:00	00 - 12:00; 14: 00.18:	8:00 - 12:00; 14: 00.18:00	00 - 12:00; 14: 00.18:00	

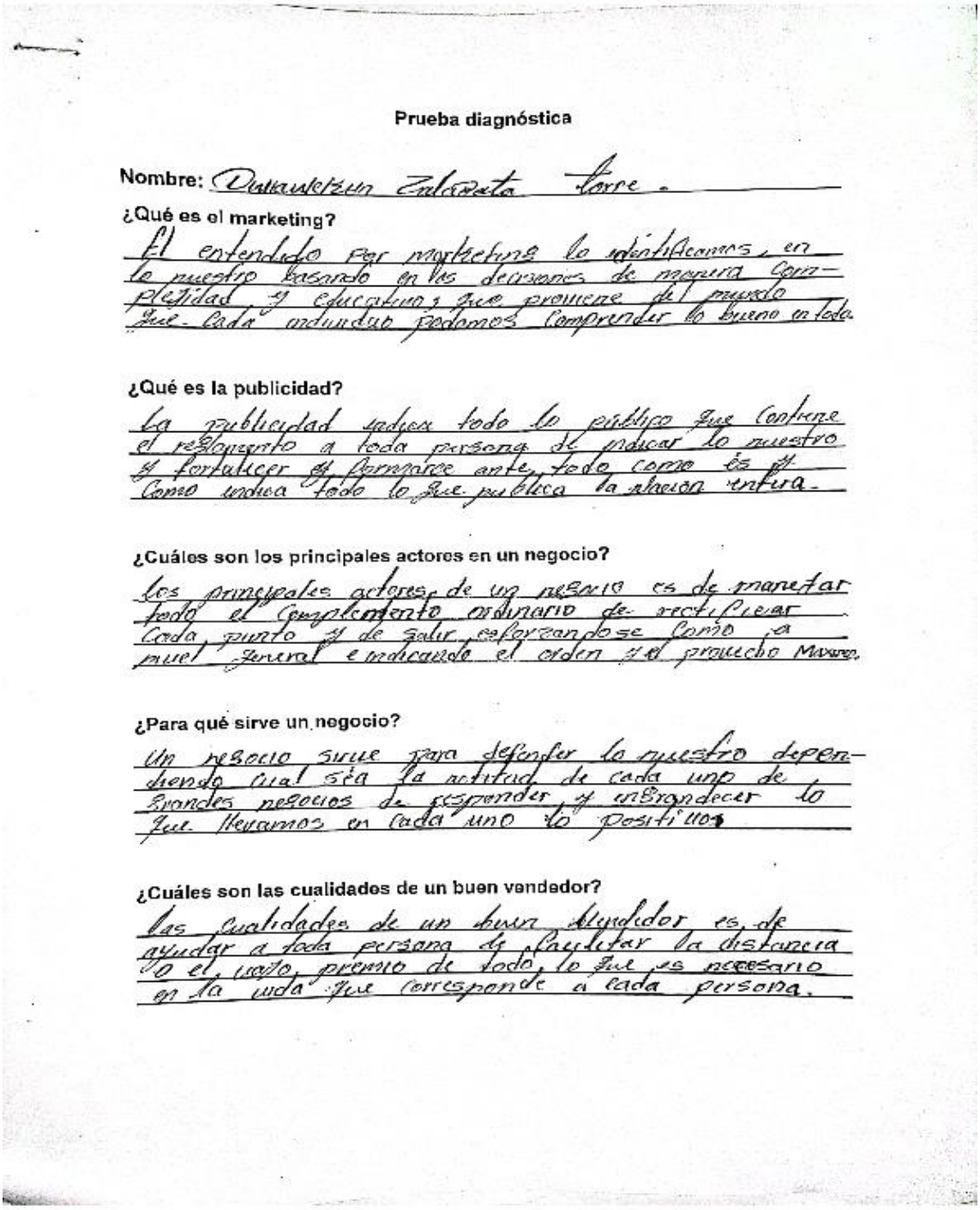
LINEA TECNOLÓGICA
CLIENTE

INFORMACIÓN DEL SOLICITANTE					
EMPRESA					
NOMBRE:*	INSTITUCIÓN EDUCATIVA DEPARTAMENTAL ETNOEDUCATIVA Y PLURICULTURAL GUN			NIT:*	900276055-4
TIPO DE EMPRESA:*	SIN ÁNIMO DE LUCRO				
DIRECCIÓN:	ARACATACA COMUNIDAD INDIGENA GUNMAKU				
NOMBRE REPRESENTANTE LEGAL: *	ONASIS ISQUIERDO		Nº IDENTIFICACION: *	TELEF:*	3168702537
CORREO ELECTRÓNICO:*	gunmaku@hotmail.com				


REPUBLICA DE COLOMBIA
IDENTIFICACION PERSONAL
CEDULA DE CIUDADANIA
NUMERO 1.193.068.866
VALLEJO IZQUIERDO
APELLIDOS
TITO LEONEL
NOMBRES
FIRMA


FECHA DE NACIMIENTO 23-ABR-1993
PUEBLO BELLO
(CESAR)
LUGAR DE NACIMIENTO
1.54
ESTATURA
O+
G.S. RH
M
SEXO
13-MAR-2012 PUEBLO BELLO
FECHA Y LUGAR DE EXPEDICION
INDICE DERECHO
REGISTRADOR NACIONAL
CARLOS ABIEL SANCHEZ TORRES
P-1272000-00384761-M-1193068866-20120628
0030355519A 1
36310318

2.



Prueba diagnóstica

Nombre: Dallanderson Zalazar Torres

¿Qué es el marketing?

El entendido por marketing lo identificamos, en lo nuestro basando en las personas de manera completidad y educativa, que proviene del mundo que cada individuo podemos comprender lo bueno en todo.

¿Qué es la publicidad?

La publicidad indica todo lo público que conforme el reglamento a toda persona de indicar lo nuestro y fortalecer el formarse ante todo como es y como indica todo lo que publica la buena ventura.

¿Cuáles son los principales actores en un negocio?

Los principales actores de un negocio es de manejar todo el complemento ordinario de rectificar cada punto y de salir esforzandose como a nuel general e indicando el orden y el provecho Mayor.

¿Para qué sirve un negocio?

Un negocio sirve para defender lo nuestro dependiendo cual sea la actitud de cada uno de grandes negocios de responder y enBrandecer lo que llevamos en cada uno lo positivo.

¿Cuáles son las cualidades de un buen vendedor?

Las cualidades de un buen vendedor es de ayudar a toda persona de facilitar la distancia o el trato, premio de todo, lo que es necesario en la vida que corresponde a cada persona.

Escaneado con CamScanner

3.

	ACTA 4

ACTA DE CONFORMACION DE UNIDAD PRODUCTIVA

CIUDAD Y FECHA: Tenerife, 15/09/2021	**HORA DE INICIO: 2:00 PM**	**HORA FIN: 4:00PM**
LUGAR: Institución educativa María Auxiliadora	**DIRECCIÓN GENERAL / REGIONAL / CENTRO** REGIONAL MAGDALENA / CENTRO ACUÍCOLA Y AGROINDUSTRIAL DE GAIRA	

TEMAS:
Conformación UP
Condiciones de la UP
Operación de unidad productiva

OBJETIVO(S) DE LA REUNION: CREAR LA UNIDAD PRODUCTIVA DE NEGOCIO RURAL

DESARROLLO DE LA REUNION

Siendo las 2:00 PM, se reúnen en Institución educativa María Auxiliadora, el Sr Willians Alfredo Salom Myers en calidad de instructor y los aprendices que cumplen los requisitos para conformar la UP y aceptan asumir la responsabilidad y compromisos que esta trae.

NOMBRE DE LA FORMACIÓN:	EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCIÓN DE CERDO CEBADO
CODIGO FICHA:	2408285
OBJETO SOCIAL DE LA UP:	GARANTIZAR ALIMENTOS A LOS INTEGRANTES DE LA UP Y VENTA DE EXCEDENTES.
MUNICIPIO:	TENERIFE
VEREDA:	SECTOR EL CRUCE LOS LAURELES
HORARIO:	8:00 A 12:00 Y 14:00 A 18:00
INSTRUCTOR (S):	WILLIANS ALFREDDO SALOM MYERS
NUMERO INTEGRANTES DE UP:	14
NOMBRE DEL LIDER DE LA UP:	RAFAEL ENRIQUE HERNANDEZ BUELVAS
DOCUMENTO DE IDENTIDAD	1010073379
NUMERO DE CONTACTO	3106711871
NOMBRE DEL SUPLENTE DE LA UP:	VALMIRO ENRIQUE ULLOA CASTRO
DOCUMENTO DE IDENTIDAD	19515877
NUMERO DE CONTACTO	3215954491

CONCLUSIONES

Las personas abajo relacionadas, todas aprendices SENA, de la formación EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE CERDO CEBADO, dejamos constancia con la firma del líder del grupo, que entre todos nosotros y la asesoría del instructor: WILLIANS ALFREDDO SALOM MYERS hemos acordado conformar la unidad productiva denominada **UP EMPRENDEDORES**, dedicada a la producción y comercialización de: CERDOS. De igual forma damos fe que conocemos todos los términos legales para la conformación y operación de nuestra unidad productiva.

4.

Instrucciones:

1. Diligenciar los campos de acuerdo con el "Lienzo de Modelo de Negocios" (Business Model Canvas)
2. Todos los campos deben estar diligenciado para completar el modelo de negocios.
3. Por si se presenta alguna inquietud con la información que debería ir en cada parte, en las celdas de los títulos hay comentarios de aclaración. Cada una esta enumerada de acuerdo al orden que deberían ser diligenciadas pero es discreción del instructor de acuerdo con su proceso de formación.

Nota:

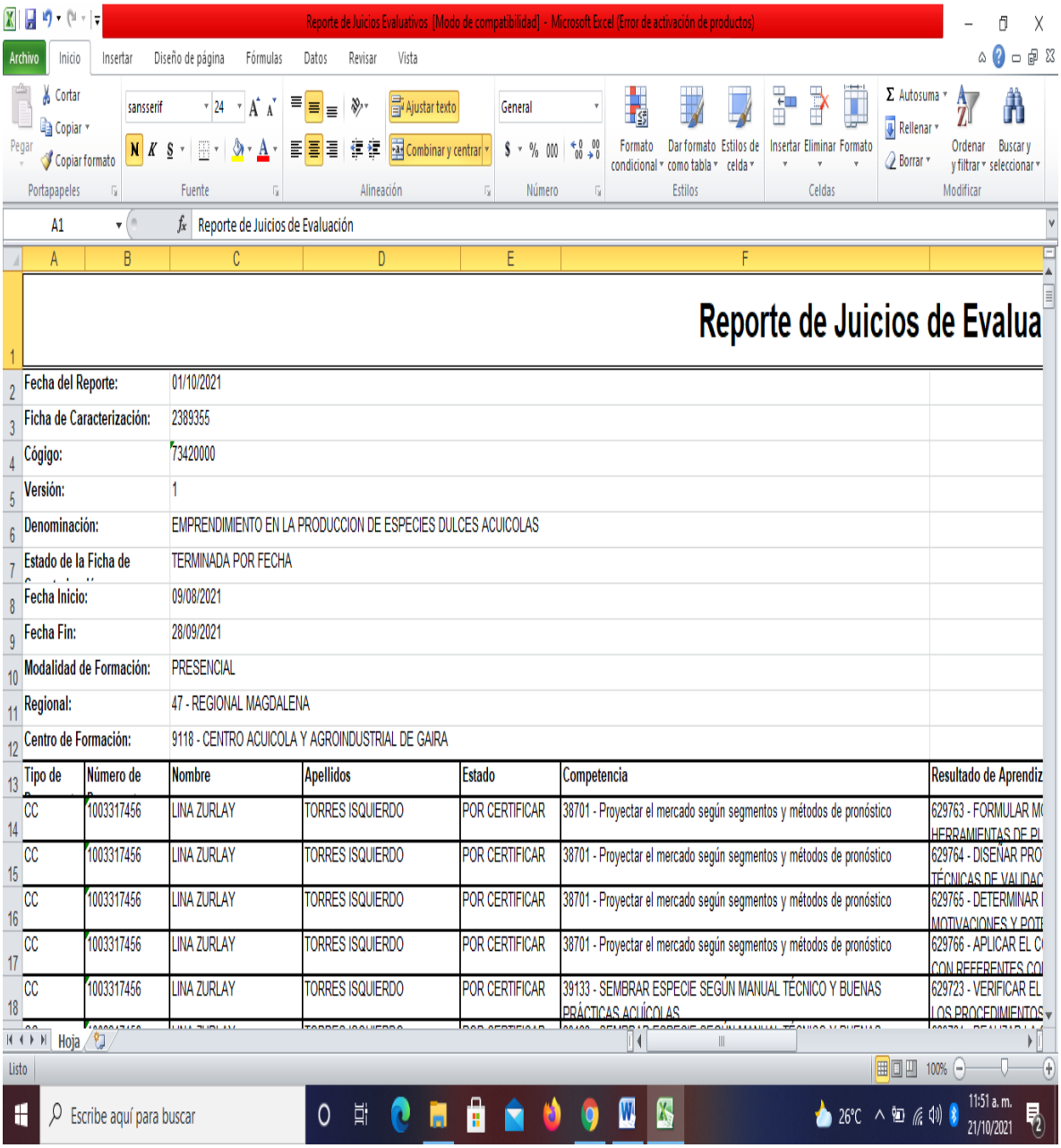
El modelo debe ser construido desde la Formación por parte del instructor con el apoyo de los aprendices que conforman la Unidad Productiva. Posteriormente, el instructor de forlecimiento y el dinamizador de emprendimiento rural deben hacer las modificaciones o agregar la información que consideren necesaria.

CONTROL DE EVIDENCIAS: Marcar con una X solo si se diligenció el Modelo de Negocios Canvas de la Unidad Productiva

SENA Emprende Rural	**MODELO DE NEGOCIOS CANVAS**	**Diseñado por:**	OMAR PERTUZ RIVEROS

"Asociaciones Clave (Red de Partners)"	**"Actividades Clave"**	**"Propuesta de Valor"**	**"Relaciones con los Clientes"**	**"Segmentos de Mercado"**
Los aliados estratégicos para la puesta en marcha de nuestra Unidad Productiva son: En primera instancia el SENA,quien nos suministra los materiales para un mejor inico del proyecto, la Institución Educativa Departamental GUNMAKU por prestarnos sus instalaciones para capacitarnos en la parte comercial y ceder un espacio de tierra para la creación de un estanque piscicola y arrancar la parte poroductiva del proyecto; luego el proyecto debe ser autosostenible con la transformación y luego comercialización de nuestro producto.El SENA y I.E.D. GUNMAKU buscan cambiar la forma de pensar de estos jovenes que viven en un entorno donde las oportunidades de salir adelante han sido minimas por su cultura, apoyandolos a traves de la capacitación y la contrucción de esta Unidad Productiva para que logren crear cultura de emprendimiento tanto en sus vidas como en la de sus familias y obtener una mejor calidad de vida.	Las actividades que pondremos en marcha para que nuestra Unidad Productiva se mantenga en el mercado son: 1. Control y monitoreo al detalle en el procesamiento y transformación de nuestro producto hasta quedar terminado. 2. Elaboración de estrategias de marketing enfocadas a captar y fidelizar la mayoria de clientes posibles al momento de salir al mercado y estas las optimizaremos por medio de la publicidad en redes sociales, volanteo, perifoneo, pasacalles, emisoras y el voz a voz en la cabecera del municipio de ARACATACA que va a hacer nuestro mercado de inicio. 3. Comercialización y Distribución de	UP PISCICOLAS GUNMAKU es un grupo de jóvenes indígenas y campesinos emprendedores del corregimiento de LA FUENTE - MUNICIPIO DE ARACATACA, que tiene como fin comercializar varios productos dulces a base de materia prima acuicola, trabajando con todas la medidas de bioseguridad y logrando el objetivo final y mas importante que es genera un desarrollo social y econónomico en los jóvenes del corregimiento de LA FUENTE y en consecuencia de sus familiares.	La relacion que tendremos con nuestros clientes debe ser de respeto, amabilidad, cordialidad, alegría y buena presentación, que se sientan encantados al llegar a nuestra Unidad Productiva y adqurir nuestro producto y sean ellos a través de nuesta buena atención y su excelente experiencia en nuestra UP que es nuestro valor agregado, recomienden encantados de vistarnos y quieran volver siempre; y a partir de ahí y de ese trato con los clientes lograremos generar unos ingresos que ayuden al sostenimiento de la Unidad Productiva.	Nuestro segmento de mercado inicialmente se enfoca principalmente en las personas que transitan por la troncal del caribe en el tramo Aracataca-Fundación en adelante, quienes son las personas que día a día se encuentran a la vista con nuestra Unidad Productiva, también a los habitantes del corregimiento de LA FUENTE, corregimientos y veredas aledañas a la zona, cabecera del municpio de ARACATACA y no menos importantes a las empresas que muestren interes para la comercialización de nuestros productos.
	"Recursos Clave"		**"Canales, Distribución y Comunicación"**	
	1. Talento humano capacitado(Jóvenes Emprendedores de la UP tanto para el control y monitoreo de nuestros productos y servicios como para la administracion de la UP. 2. Insumos y materias primas recibidas por el SENA y por la I.E.D. GUNMAKU que son de vital importancia para el funcionamiento de nuestra Unidad Productiva y poder lograr una comunicación asertiva con nuestros clientes y por medio de estos generar ingresos y dar a conocer nuestros productos.		Los canales que tenemos para dar a conocer nuestros productos y servicios son: 1. Volantes. 2. Pendones. 3. Perifóneo. 4. Folletos 5, Comunicación radial (Patrocinada en lo posible). 6. Redes sociales. 7. Pasacalles Todos los canales de distribución mencionados anteriormente van dirigidos a todos los viajeros que transitan por la Troncal del Caribe en el tramo Aracataca-Fundación en adelante y a todos los habitantes de LA FUENTE y todos los corregimientos y verdeas aledañas a la zona, financiando estos primeramente con recursos aportados por la realización de actividades pro-recaudación de fondos y con recursos	

5.



Reporte de Juicios Evaluativos [Modo de compatibilidad] - Microsoft Excel (Error de activación de productos)

Archivo | Inicio | Insertar | Diseño de página | Fórmulas | Datos | Revisar | Vista

A1: Reporte de Juicios de Evaluación

Reporte de Juicios de Evalua

Fecha del Reporte:	01/10/2021
Ficha de Caracterización:	2389355
Código:	73420000
Versión:	1
Denominación:	EMPRENDIMIENTO EN LA PRODUCCION DE ESPECIES DULCES ACUICOLAS
Estado de la Ficha de	TERMINADA POR FECHA
Fecha Inicio:	09/08/2021
Fecha Fin:	28/09/2021
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	47 - REGIONAL MAGDALENA
Centro de Formación:	9118 - CENTRO ACUICOLA Y AGROINDUSTRIAL DE GAIRA

Tipo de	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendiz
CC	1003317456	LINA ZURLAY	TORRES ISQUIERDO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	629763 - FORMULAR M
CC	1003317456	LINA ZURLAY	TORRES ISQUIERDO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	629764 - DISEÑAR PRO
CC	1003317456	LINA ZURLAY	TORRES ISQUIERDO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	629765 - DETERMINAR
CC	1003317456	LINA ZURLAY	TORRES ISQUIERDO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	629766 - APLICAR EL C
CC	1003317456	LINA ZURLAY	TORRES ISQUIERDO	POR CERTIFICAR	39133 - SEMBRAR ESPECIE SEGÚN MANUAL TÉCNICO Y BUENAS PRÁCTICAS ACUÍCOLAS	629723 - VERIFICAR EL

Hoja | Listo | 100%

Escribe aquí para buscar | 26°C | 11:51 a. m. 21/10/2021

Modelo de Mejora Continua	LÍNEA TECNOLÓGICA DEL PROGRAMA PRODUCCIÓN Y TRANSFORMACIÓN RED TECNOLÓGICA TECNOLOGÍAS PECUARIAS

DISEÑO DE ACCIONES DE FORMACION COMPLEMENTARIA	
CÓDIGO:	DENOMINACIÓN DEL PROGRAMA
03000138	EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE CERDO CEBADO
VERSIÓN: 2	SECTOR DEL PROGRAMA: PRIMARIO Y EXTRACTIVO
Vigencia del Programa	Fecha inicio Programa: 30/11/2020 Fecha Fin Programa: El programa aún se encuentra vigente
DURACIÓN MÁXIMA	288 horas
JUSTIFICACIÓN:	En Colombia en los últimos 10 años, la dinámica del sector porcícola ha presentado incremento sostenido del 7% anual, lo cual ha permitido duplicar su producción, en gran medida dados los esfuerzos en bioseguridad y Buenas Prácticas para producir alimentos que respondan a la demanda; los consumidores a su vez, exigen alimentos de calidad y producidos bajo parámetros de producción limpia, esto hace necesario guiar la generación de negocios porcícolas sostenibles, que puedan abastecer la demanda de forma eficiente, como una gran oportunidad de generación de espacios de emprendimiento rural y estímulo a su población en los proyectos productivos e ingreso al mercado de los alimentos selectos. El SENA a través del Programa SENA Emprende Rural, propone al país el desarrollo de acciones que permitan desarrollar competencias técnicas, emprendedoras y empresariales en la población rural, fortalecer a los pequeños productores para su inserción en las cadenas productivas del campo colombiano, creando, acompañando y fortaleciendo iniciativas productivas rurales que generen ingresos, trabajo y aporten a la productividad, así como el promover la generación de excedentes orientados a la recuperación de recursos y el autoconsumo, aportando a la formalización del sector rural mediante la creación de empresas rurales, propendiendo por la creación y fortalecimiento de procesos asociativos, siendo el programa un dinamizador de la generación de empleo e ingresos en la ruralidad del país. El programa de formación Emprendimiento en Producción de Cerdo Cebado, permite el desarrollo de herramientas propias a la población rural vinculada al sector porcícola, de tal manera que adquieran competencias en alimentación, aplicación de planes sanitarios y de emprendimiento en sus explotaciones particulares, que les permitan ser competitivos, garantizando una producción con estándares de calidad en su producto final exigidos en la normatividad vigente y con enfoque de sostenibilidad, aportando así al fortalecimiento del sector porcícola de la región.
REQUISITOS DE INGRESO:	Jóvenes rurales de 15 a 28 años niveles1,2,3 del SISBEN Población rural vulnerable mayor de 15 años. Pequeños y medianos productores agropecuarios
ESTRATEGIA METODOLÓGICA:	Centrada en la construcción de autonomía para garantizar la calidad de la formación en el marco de la formación por competencias, el aprendizaje por proyectos y el uso de técnicas didácticas activas que estimulan el pensamiento para la resolución de problemas simulados y reales, soportadas en el utilización de las tecnologías de la información y la comunicación, integradas en ambientes abiertos y pluritecnológicos, que en todo caso recrean el contexto productivo y vinculan al aprendiz con la realidad cotidiana y el desarrollo de las competencias.

PROCESO DIRECCIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

- Denominación del Programa de Formación: EMPRENDEDOR EN PRODUCCIÓN DE CERDO CEBADO.
- Código del Programa de Formación: 03000138 V2
- Nombre del Proyecto:
- Fase del Proyecto: Analisís
- Actividad de Proyecto (N.A.)
- Competencia:

FOMENTAR CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS PERSONALES

- Resultados de Aprendizaje Alcanzar:

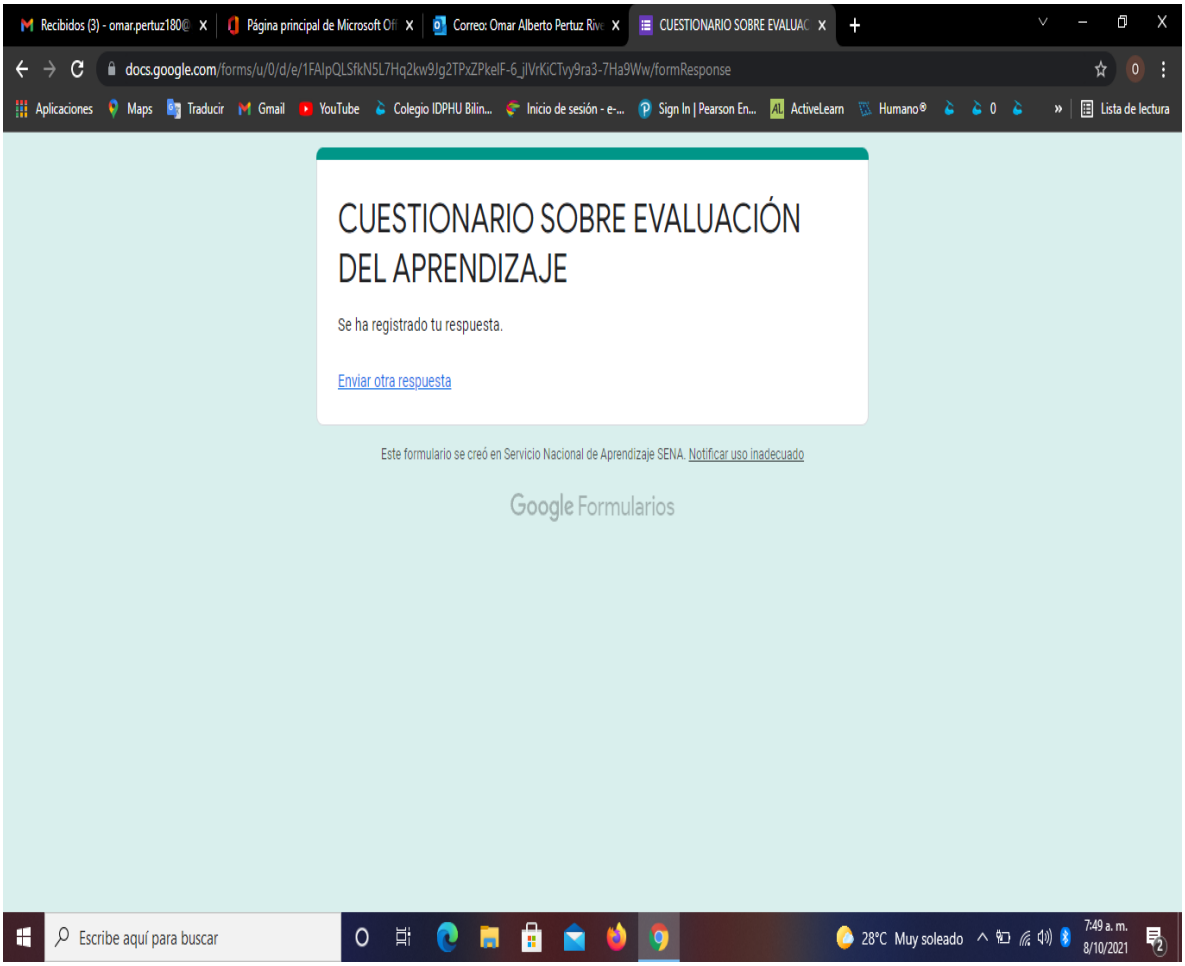
1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.
2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.
3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.
4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

PROYECTAR EL MERCADO SEGÚN SEGMENTOS Y MÉTODOS DE PRONÓSTICO

- Resultados de Aprendizaje Alcanzar:

1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.
2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.
3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.
4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

6.


Recibidos (3) - omar.pertuz180@
Página principal de Microsoft Off
Correo: Omar Alberto Pertuz Rive
CUESTIONARIO SOBRE EVALUAC
docs.google.com/forms/u/0/d/e/1FAIpQLSfkN5L7Hq2kw9Jg2TPxZPkeIF-6_jIVrKiCTvy9ra3-7Ha9Ww/formResponse
Aplicaciones
Maps
Traducir
Gmail
YouTube
Colegio IDPHU Bilin...
Inicio de sesión - e-...
Sign In | Pearson En...
ActiveLearn
Humano®
Lista de lectura
CUESTIONARIO SOBRE EVALUACIÓN DEL APRENDIZAJE
Se ha registrado tu respuesta.
Enviar otra respuesta
Este formulario se creó en Servicio Nacional de Aprendizaje SENA. Notificar uso inadecuado
Google Formularios
Escribe aquí para buscar
28°C Muy soleado
7:49 a. m.
8/10/2021

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE - SENA

MANUAL DE DISCAPACIDAD Y SU POLÍTICA EN EL SENA

Agencia Pública DE EMPLEO

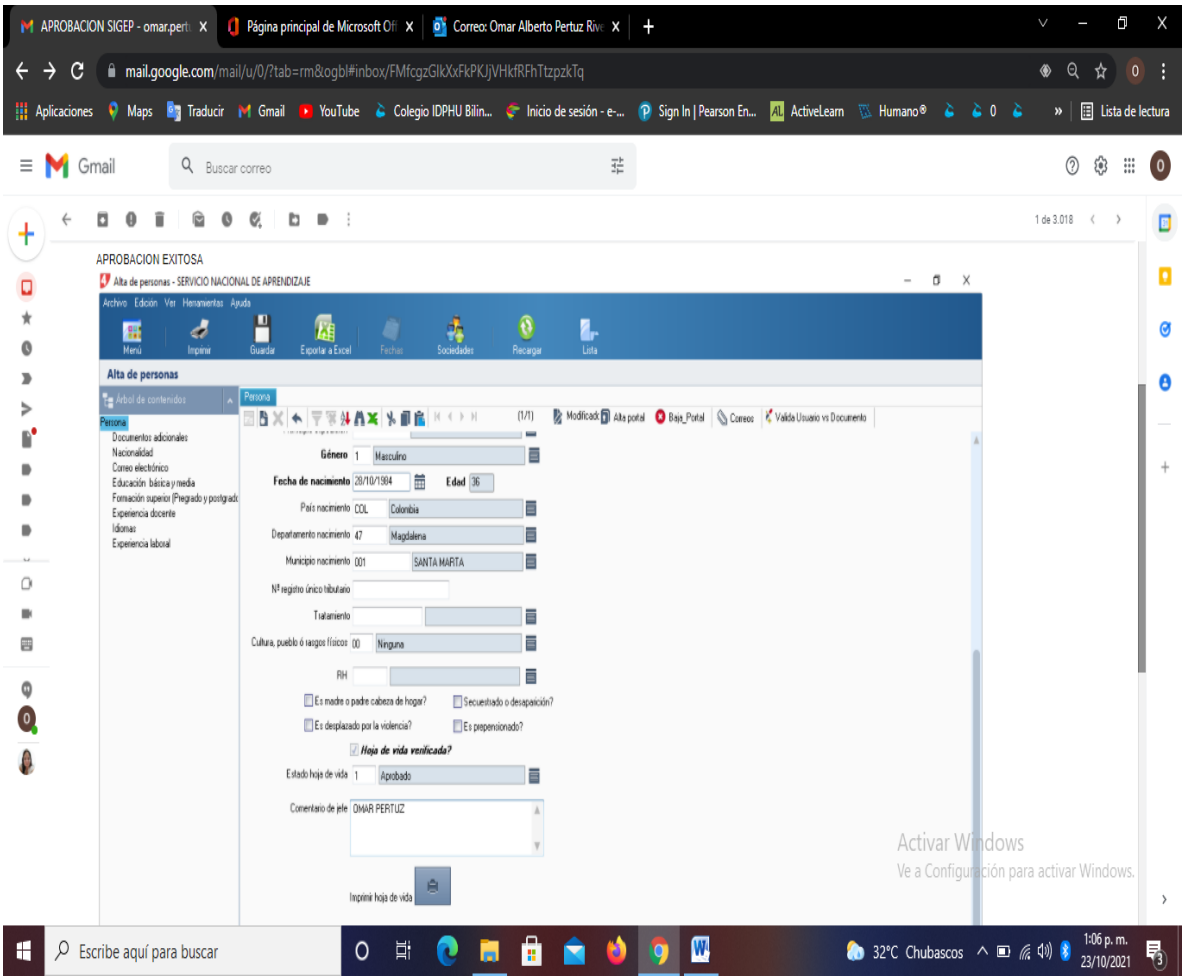
Hace constar:

Que el Sr(a) OMAR ALBERTO PERTUZ RIVERO Identificado(a) con cédula de ciudadanía 85150623 el día 19/10/2021 aprobó la respectiva evaluación de apropiación de conocimientos del Manual de Discapacidad y su Política en el SENA.

La presente constancia tiene validez al interior de la entidad, en la generación de una cultura institucional incluyente, como acción afirmativa para promover acciones integrales y accesibles para las Personas con Discapacidad, de acuerdo con lo contenido en la Resolución 1726 de 2014, mediante la cual el SENA adopta su Política Institucional para la atención de personas con discapacidad.

Dirección de Empleo y Trabajo - Secretaría General - SENA

Diseñado por: Grupo Gestión de los Sistemas de Información - Oficina de Sistemas


APROBACION SIGEP - omar.pert
Página principal de Microsoft Off
Correo: Omar Alberto Pertuz Rive
mail.google.com/mail/u/0/?tab=rm&ogbl#inbox/FMfcgzGlkXxFkPKJjVHkfRFhTtzpzkTq
Gmail
Buscar correo
APROBACION EXITOSA
Alta de personas - SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
Alta de personas
Género 1 Masculino
Fecha de nacimiento 28/10/1994 Edad 36
País nacimiento COL Colombia
Departamento nacimiento 47 Magdalena
Municipio nacimiento 001 SANTA MARTA
Estado hoja de vida 1 Aprobado
Comentario de jefe OMAR PERTUZ
Imprimir hoja de vida
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
Escribe aquí para buscar
32°C Chubascos
1:06 p. m.
23/10/2021