PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Barranquilla, Noviembre 30 del 2021

Señor (a)
GABIS DE JESUS AMAYA TORRES
SUPERVISOR CONTRATO No. 2186372/2021
Cargo del supervisor Coordinador de Programas Especiales
Dependencia Articulación con la Media
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes Noviembre del año 2021

Referencia: No (CO1.PCCNTR.2186372) del año (2021)

GONZALO ACEVEDO TIRIA, identificado con la cédula de ciudadanía No. 72.139.084 de Barranquilla, en mi calidad de Contratista del SENA, en la coordinación de Programa Especiales, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago:
El valor total del presente contrato asciende a la suma de TREINTA Y DOS MILLONES OCHOCIENTOS OCHENTA MIL CIENTO CINCUENTA Y SIETE PESOS M/CTE (32.880.157.00). Incluido IVA de conformidad con el régimen tributario a que pertenezca el contratista. Esta suma será pagada por el SENA al CONTRATISTA de la siguiente manera:

a) Cinco (5) pagos por valor de DOS MILLONES SETENCIENTOS OCEHNTA Y SEIS MIL CUATROCIENTOS CINCUENTA Y CUATRO PESOS M/CTE. (2.786.454.00)

b) Cinco (5) pagos por valor de TRES MILLONES SETECIENTOS QUINCE MIL DOSCIENTOS SETENTA Y DOS PESOS M/CTE (3.715.272.00)

c) Ultimo pago es de TRESCIENTOS SETENTA Y UNO MIL QUINIENTOS VEINTISIETE PESOS M/CTE. (371.527.00).

Plazo: Será hasta el (03) de Diciembre de 2021.

OBJETO: *(Trascriba el objeto del contrato, dentro del siguiente cuadro)*
IMPARTIR FORMACIÓN PROFESIONAL EN EL SENA DE BANCA EN LOS DIVERSOS PROGRAMAMS DE FORMACION TITULADA PRESENCIAL, VIRTUAL Y/O CO MPLEMENTARIA QUE MANEJA EL CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIO DEL SENA REGIONAL ALTANTICO EN EL MARCO DEL PROGRAMA DE

ARTICULACION CON LA MEDIA, SEGUIMIENTO A LA FORMACION Y SEGUIMIENTO ETAPA PRODUCTIVA

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones especificas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Desarrollar actividades de formación profesional en los programas definidos por el centro mediante su plataforma virtual.	Orientar procesos de formación por medio de plataformas virtuales a los aprendices del grado 10 de la I.E.D. INEDIFI articulada con la ficha 2258496 Ficha 2057159 de grado 11. Ficha 2057446 I.E.D. Nuestra señora de las Misericordias.	Reportes de horas Sofia plus.
2	Entregar al equipo de Sofía plus la información requerida para la asignación de rol de instructor Sena y disponibilidad en el aplicativo	Asignado rol de instructor alimentado infomación requerido en el programa de riesgo Crediticio y su admón en la plataforma territorio	Aplicativo Sofia
3	Realizar la evaluación correspondiente a los cursos asignados	Fichas de grado 11 2057446 I.E.C. nuestra señora de las misericoridias. Y 2057159 de la I.E.D. Inedifi. La inducción de los de grado 10 ficha: 2258496	Juicios evaluativos
4	El contratista deberá abstenerse de realizar actos obscenos al interior de la entidad que involucren la participación de miembros de la comunidad educativa.		
5	presentar informes mensuales de la ejecución del contrato, las demás que se requieran para la ejecución del contrato.	Adjunto formato GTH-F-062 Informe mensual de Ejecución	Actitidades realizadas en sala virtual y en la plataforma terriotrio
6	atender los requerimientos del supervisor.		

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultdos de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No.4414868666 de la planilla, operador *COOMEVA* Aportes en línea correspondiente al mes de Octubre del año 2021. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en ( ) folios

Cordialmente,

Firma
Gonzalo Acevedo Tiria
Contratista
C.C. No. 72.139.084 de Barranquilla

Recibí a satisfacción:

Firma
GABIS DE JESUS AMAYA TORRES
Supervisor Contrato 2186372 de 2021
Coordinador de Programas Especiales

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: GONZALO ACEVEDO TIRIA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

FECHA INICIAL: 01/11/2021 00:00:00

FECHA FINAL: 30/11/2021 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2057159 - EL RIESGO CREDITICIO Y SU ADMINISTRACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ADMINISTRAR LA CARTERA DE CRÉDITO DE ACUERDO CON NORMAS LEGALES, INSTITUCIONALES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR EL RIESGO CREDITICIO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS INSTITUCIONALES Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN FINANCIERA Y JURÍDICA PRESENTADA POR EL CLIENTE DE ACUERDO CON PARÁMETROS INSTITUCIONALES.

APLICAR EL CÓDIGO DE ÉTICA Y CONFLICTO DE INTERESES INSTITUCIONAL.

COMUNICAR OPORTUNAMENTE AL CLIENTE LA DECISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS SOLICITADOS EN MONEDA LEGAL SEGÚN NORMA INSTITUCIONAL.

ELABORAR LOS FORMULARIOS DE ESTUDIO DE CRÉDITO ESTABLECIDOS POR LA INSTITUCIÓN FINANCIERA SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

EVALUAR EL RIESGO COMERCIAL DE UNA SOLICITUD DE CRÉDITO, CON BASE EN LA INFORMACIÓN SUMINISTRADA POR LAS CENTRALES DE RIESGO, ENTIDADES FINANCIERAS Y PROVEEDORES SEGÚN NORMA INSTITUCIONAL.

PRESENTAR AL ESTAMENTO DECISORIO LAS SOLICITUDES RECIBIDAS DE LOS CLIENTES PREVIO ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN COMERCIAL Y FINANCIERA SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

PRESENTAR Y APLICAR A LA OPERACIÓN REALIZADA POR EL CLIENTE, LAS TARIFAS DE ACUERDO CON POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS DE LA ENTIDAD.

SUMINISTRAR AL CLIENTE LAS CONDICIONES CREDITICIAS Y LOS REQUISITOS OPERATIVOS DE LAS OPERACIONES EN MONEDA LEGAL REQUERIDAS APLICANDO POLÍTICA INSTITUCIONAL.

VERIFICAR LA INFORMACIÓN COMERCIAL SUMINISTRADA POR EL CLIENTE, APLICANDO LA POLÍTICA INSTITUCIONAL DE CRÉDITO Y GARANTÍAS.

9.APLICAR LOS CRITERIOS PARA EL OTORGAMIENTO DE CRÉDITO APLICANDO POLÍTICA INSTITUCIONAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DAR ASESORÍA COMERCIAL Y FINANCIERA QUE CONDUZCA A LA SATISFACCIÓN DE LAS EXPECTATIVAS Y NECESIDADES REALES DEL CLIENTE.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	FIDELIZAR AL CLIENTE INCREMENTADO LOS VÍNCULOS COMERCIALES Y LOGRANDO LA RENTABILIDAD DEL NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

PROGRAMAR Y REALIZAR VISITAS DE SEGUIMIENTO PARA OBTENER EL CUMPLIMIENTO DE LOS COMPROMISOS ADQUIRIDOS CON EL CLIENTE SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

SOLUCIONAR LOS REQUERIMIENTOS DE SERVICIOS E INFORMACIÓN PRESENTADOS POR EL CLIENTE SEGÚN NORMA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EN LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS REALES DEL SECTOR PRODUCTIVO, LOS CONOCIMIENTOS, HABILIDADES Y DESTREZAS PERTINENTES A LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA DE FORMACIÓN ASUMIENDO ESTRATEGIAS Y METODOLOGÍAS DE AUTOGESTIÓN

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	33,50

FICHA DE APRENDIZAJE:	2057446 - EL RIESGO CREDITICIO Y SU ADMINISTRACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ADMINISTRAR LA CARTERA DE CRÉDITO DE ACUERDO CON NORMAS LEGALES, INSTITUCIONALES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ANALIZAR EL RIESGO CREDITICIO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS INSTITUCIONALES Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN FINANCIERA Y JURÍDICA PRESENTADA POR EL CLIENTE DE ACUERDO CON PARÁMETROS INSTITUCIONALES.

APLICAR EL CÓDIGO DE ÉTICA Y CONFLICTO DE INTERESES INSTITUCIONAL.

COMUNICAR OPORTUNAMENTE AL CLIENTE LA DECISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS SOLICITADOS EN MONEDA LEGAL SEGÚN NORMA INSTITUCIONAL.

ELABORAR LOS FORMULARIOS DE ESTUDIO DE CRÉDITO ESTABLECIDOS POR LA INSTITUCIÓN FINANCIERA SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

EVALUAR EL RIESGO COMERCIAL DE UNA SOLICITUD DE CRÉDITO, CON BASE EN LA INFORMACIÓN SUMINISTRADA POR LAS CENTRALES DE RIESGO, ENTIDADES FINANCIERAS Y PROVEEDORES SEGÚN NORMA INSTITUCIONAL.

PRESENTAR AL ESTAMENTO DECISORIO LAS SOLICITUDES RECIBIDAS DE LOS CLIENTES PREVIO ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN COMERCIAL Y FINANCIERA SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

PRESENTAR Y APLICAR A LA OPERACIÓN REALIZADA POR EL CLIENTE, LAS TARIFAS DE ACUERDO CON POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS DE LA ENTIDAD.

SUMINISTRAR AL CLIENTE LAS CONDICIONES CREDITICIAS Y LOS REQUISITOS OPERATIVOS DE LAS OPERACIONES EN MONEDA LEGAL REQUERIDAS APLICANDO POLÍTICA INSTITUCIONAL.

VERIFICAR LA INFORMACIÓN COMERCIAL SUMINISTRADA POR EL CLIENTE, APLICANDO LA POLÍTICA INSTITUCIONAL DE CRÉDITO Y GARANTÍAS.

9.APLICAR LOS CRITERIOS PARA EL OTORGAMIENTO DE CRÉDITO APLICANDO POLÍTICA INSTITUCIONAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DAR ASESORÍA COMERCIAL Y FINANCIERA QUE CONDUZCA A LA SATISFACCIÓN DE LAS EXPECTATIVAS Y NECESIDADES REALES DEL CLIENTE.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: FIDELIZAR AL CLIENTE INCREMENTADO LOS VÍNCULOS COMERCIALES Y LOGRANDO LA RENTABILIDAD DEL NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

PROGRAMAR Y REALIZAR VISITAS DE SEGUIMIENTO PARA OBTENER EL CUMPLIMIENTO DE LOS COMPROMISOS ADQUIRIDOS CON EL CLIENTE SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

SOLUCIONAR LOS REQUERIMIENTOS DE SERVICIOS E INFORMACIÓN PRESENTADOS POR EL CLIENTE SEGÚN NORMA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EN LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS REALES DEL SECTOR PRODUCTIVO, LOS CONOCIMIENTOS, HABILIDADES Y DESTREZAS PERTINENTES A LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA DE FORMACIÓN ASUMIENDO ESTRATEGIAS Y METODOLOGÍAS DE AUTOGESTIÓN

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 30,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2258496 - EL RIESGO CREDITICIO Y SU ADMINISTRACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ADMINISTRAR LA CARTERA DE CRÉDITO DE ACUERDO CON NORMAS LEGALES, INSTITUCIONALES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ANALIZAR EL RIESGO CREDITICIO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS INSTITUCIONALES Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN FINANCIERA Y JURÍDICA PRESENTADA POR EL CLIENTE DE ACUERDO CON PARÁMETROS INSTITUCIONALES.

APLICAR EL CÓDIGO DE ÉTICA Y CONFLICTO DE INTERESES INSTITUCIONAL.

COMUNICAR OPORTUNAMENTE AL CLIENTE LA DECISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS SOLICITADOS EN MONEDA LEGAL SEGÚN NORMA INSTITUCIONAL.

ELABORAR LOS FORMULARIOS DE ESTUDIO DE CRÉDITO ESTABLECIDOS POR LA INSTITUCIÓN FINANCIERA SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

EVALUAR EL RIESGO COMERCIAL DE UNA SOLICITUD DE CRÉDITO, CON BASE EN LA INFORMACIÓN SUMINISTRADA POR LAS CENTRALES DE RIESGO, ENTIDADES FINANCIERAS Y PROVEEDORES SEGÚN NORMA INSTITUCIONAL.

PRESENTAR AL ESTAMENTO DECISORIO LAS SOLICITUDES RECIBIDAS DE LOS CLIENTES PREVIO ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN COMERCIAL Y FINANCIERA SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

PRESENTAR Y APLICAR A LA OPERACIÓN REALIZADA POR EL CLIENTE, LAS TARIFAS DE ACUERDO CON POLÍTICAS Y PROCEDIMIENTOS DE LA ENTIDAD.

SUMINISTRAR AL CLIENTE LAS CONDICIONES CREDITICIAS Y LOS REQUISITOS OPERATIVOS DE LAS OPERACIONES EN MONEDA LEGAL REQUERIDAS APLICANDO POLÍTICA INSTITUCIONAL.

VERIFICAR LA INFORMACIÓN COMERCIAL SUMINISTRADA POR EL CLIENTE, APLICANDO LA POLÍTICA INSTITUCIONAL DE CRÉDITO Y GARANTÍAS.

9.APLICAR LOS CRITERIOS PARA EL OTORGAMIENTO DE CRÉDITO APLICANDO POLÍTICA INSTITUCIONAL.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DAR ASESORÍA COMERCIAL Y FINANCIERA QUE CONDUZCA A LA SATISFACCIÓN DE LAS EXPECTATIVAS Y NECESIDADES REALES DEL CLIENTE.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: FIDELIZAR AL CLIENTE INCREMENTADO LOS VÍNCULOS COMERCIALES Y LOGRANDO LA RENTABILIDAD DEL NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

PROGRAMAR Y REALIZAR VISITAS DE SEGUIMIENTO PARA OBTENER EL CUMPLIMIENTO DE LOS COMPROMISOS ADQUIRIDOS CON EL CLIENTE SEGÚN POLÍTICA INSTITUCIONAL.

SOLUCIONAR LOS REQUERIMIENTOS DE SERVICIOS E INFORMACIÓN PRESENTADOS POR EL CLIENTE SEGÚN NORMA

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EN LA RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS REALES DEL SECTOR PRODUCTIVO, LOS CONOCIMIENTOS, HABILIDADES Y DESTREZAS PERTINENTES A LAS COMPETENCIAS DEL PROGRAMA DE FORMACIÓN ASUMIENDO ESTRATEGIAS Y METODOLOGÍAS DE AUTOGESTIÓN

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 97,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	160,50

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: GONZALO ACEVEDO TIRIA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE COMERCIO Y SERVICIOS

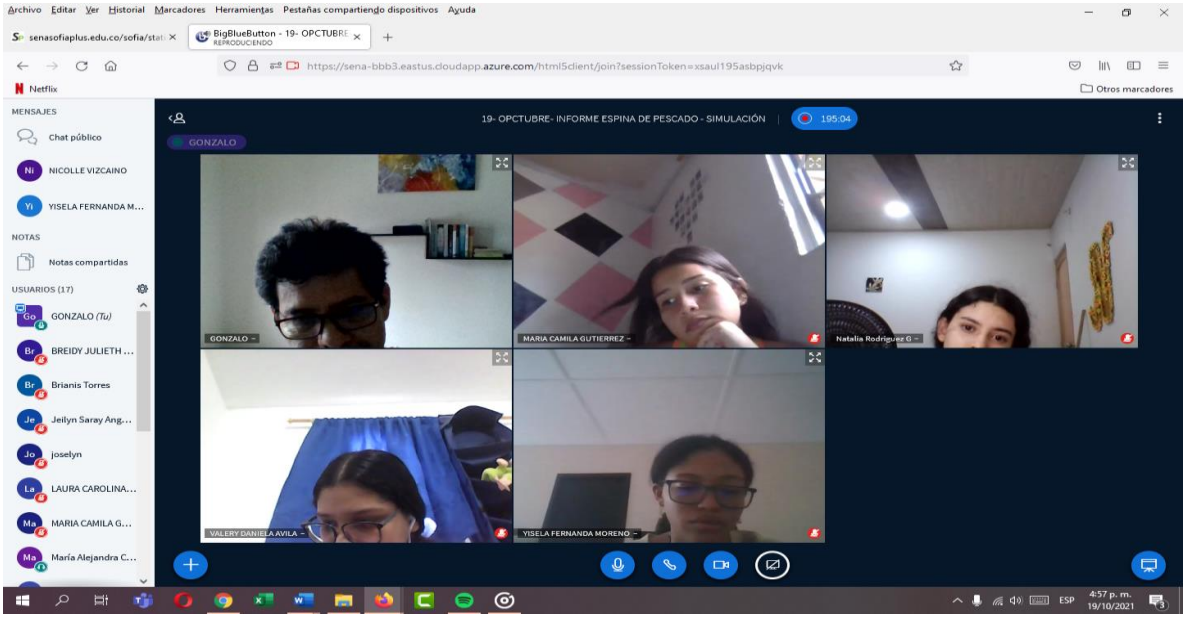
VIERNES 15 OCTUBRE 2021

FICHA: 2057159
I.E.D. INEDIFCI
ACTIVIDAD: INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION



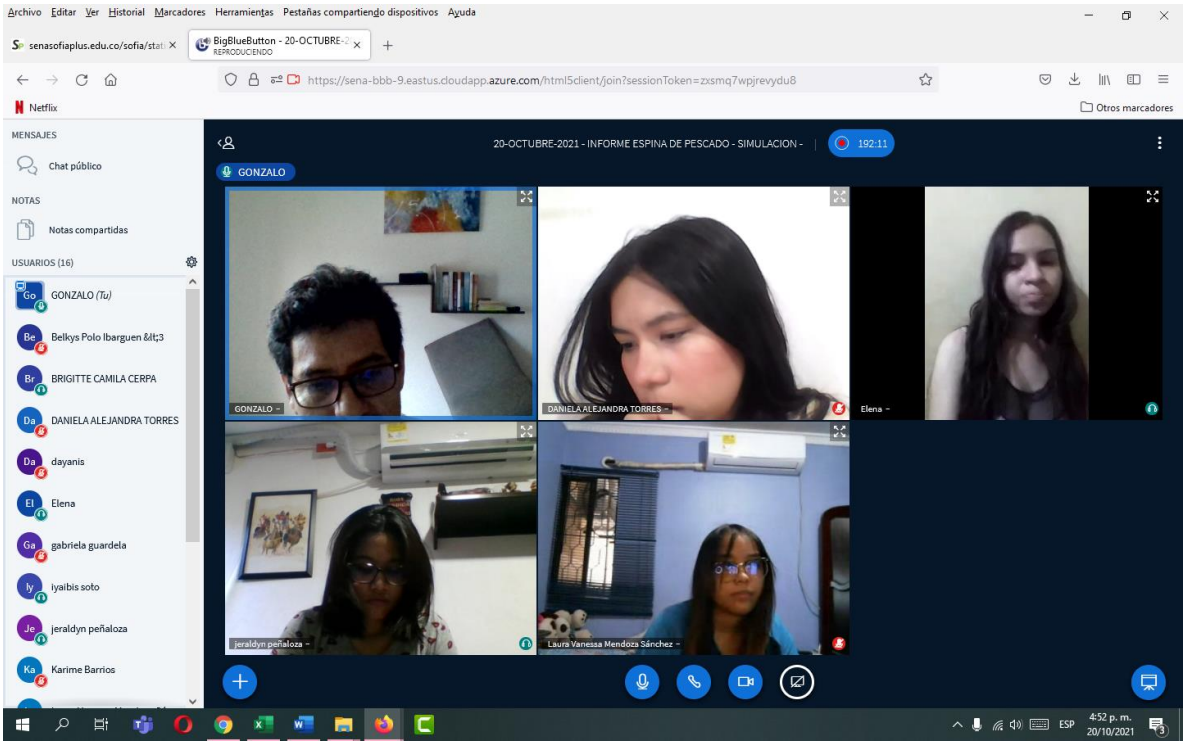
MARTES 19 DE OCTUBRE 2021

FICHA: 2057159
I.E.D. INEDIFI
ACTIVIDAD: INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION



MIERCOLES 20 DE OCTUBRE 2021

FICHA: 2057446
I.E.C. NUESTRA SEÑORA DE LAS MISERICORDIAS
ACTIVIDAD: INFORME ESPINA DE PESCADO – SIMULACION



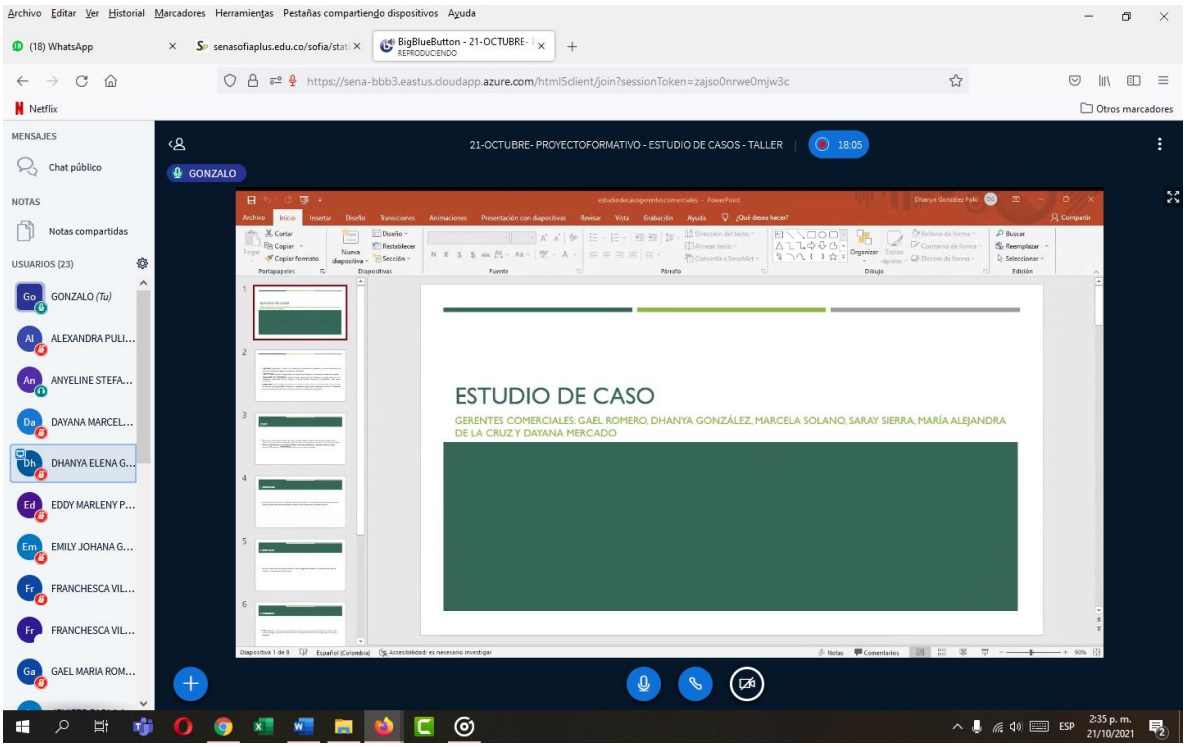


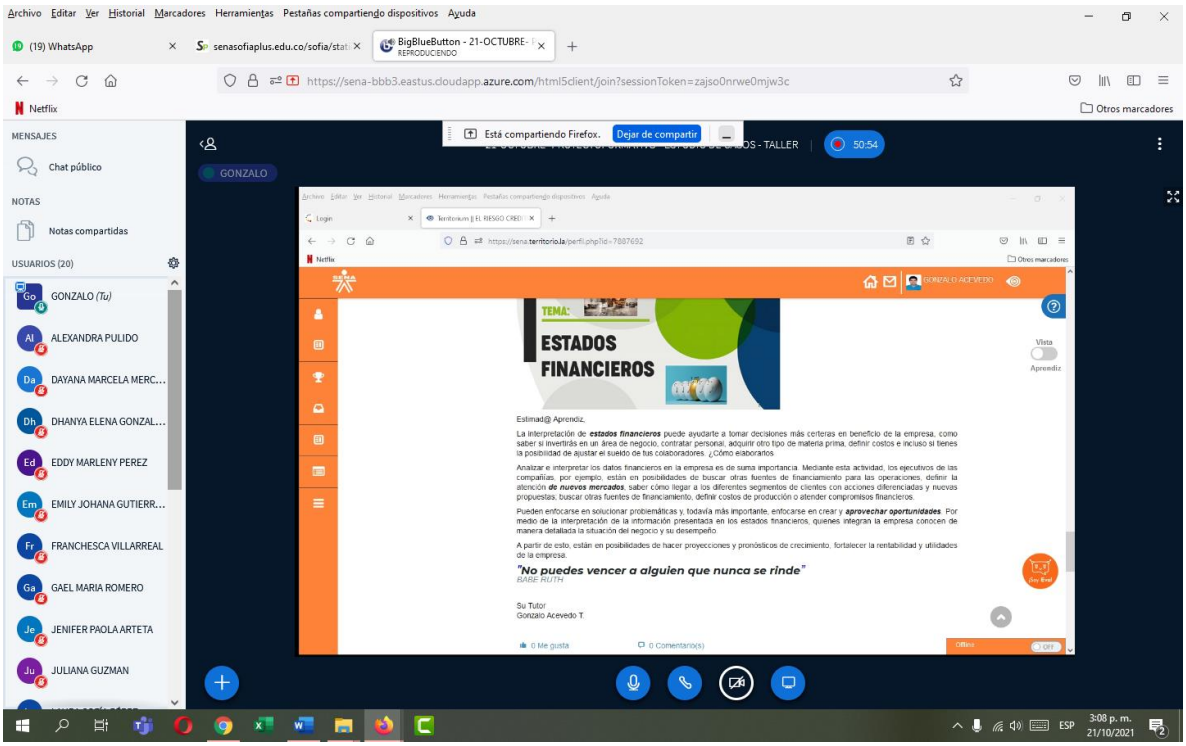
JUEVES 21 DE OCTUBRE DE 2021

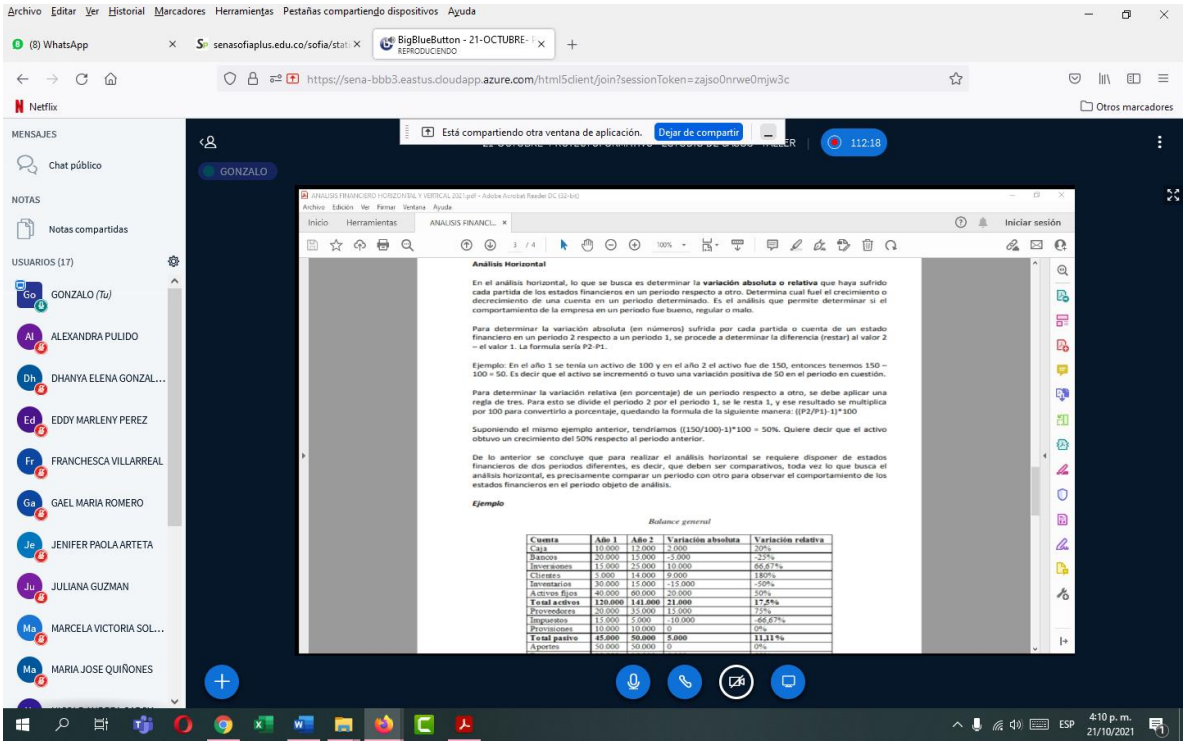
FICHA: 2258496

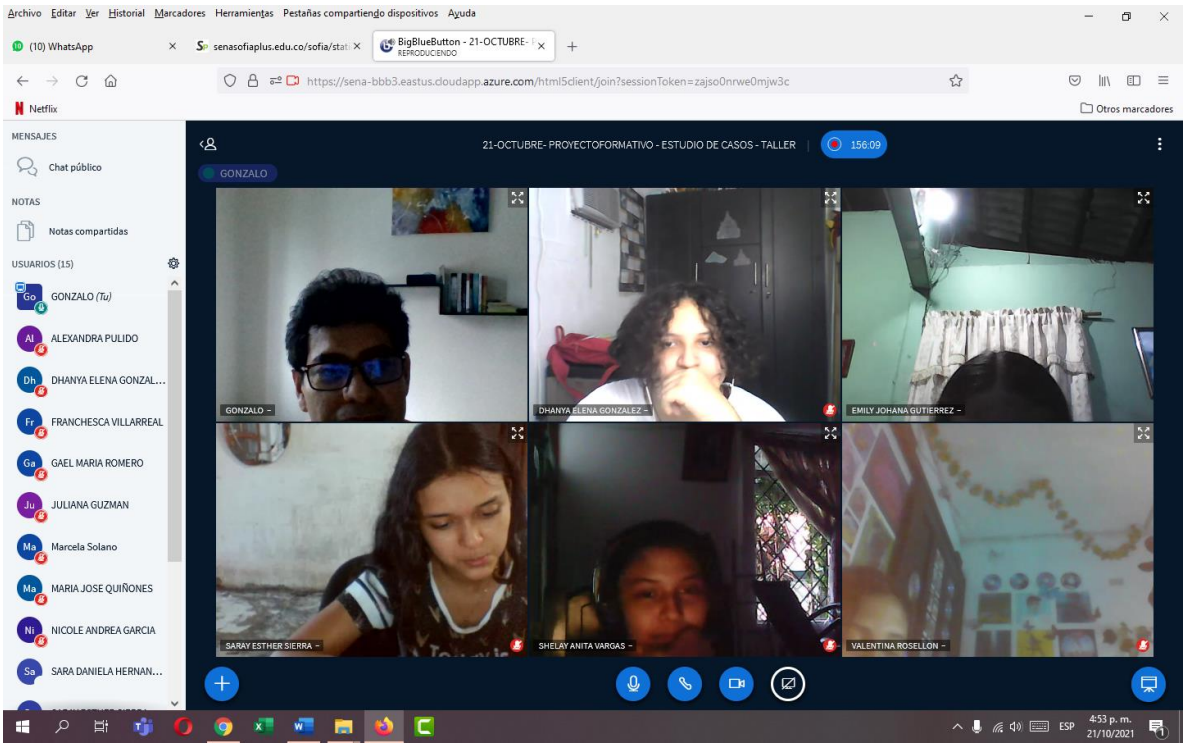
I.E.D. INEDIFI GRADO 11

ACTIVIDAD: PROYECTO PRODUCTIVO – ESTUDIO DE CASO – TALLER



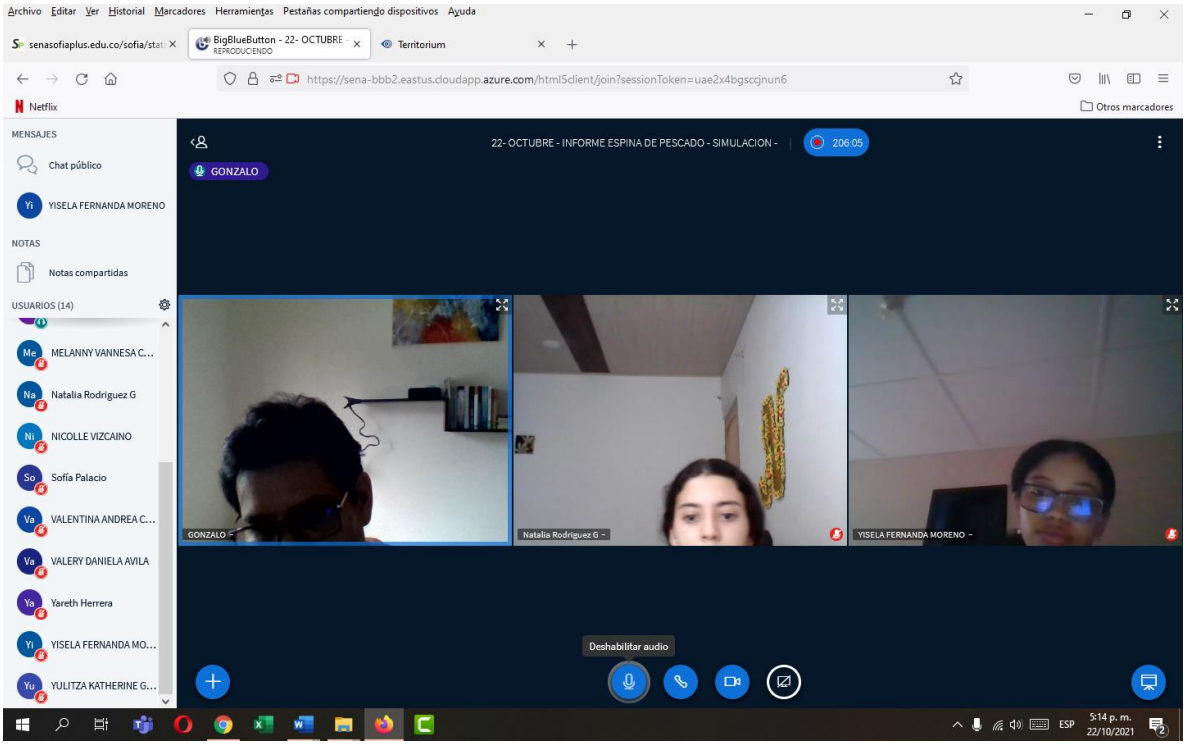






VIERNES 22 DE OCTUBRE 2021

FICHA: 2057159
I.E.D. INEDIFI GRADO 11
ACTIVIDAD: INFORME ESPINA DE PESCADO – TALLER

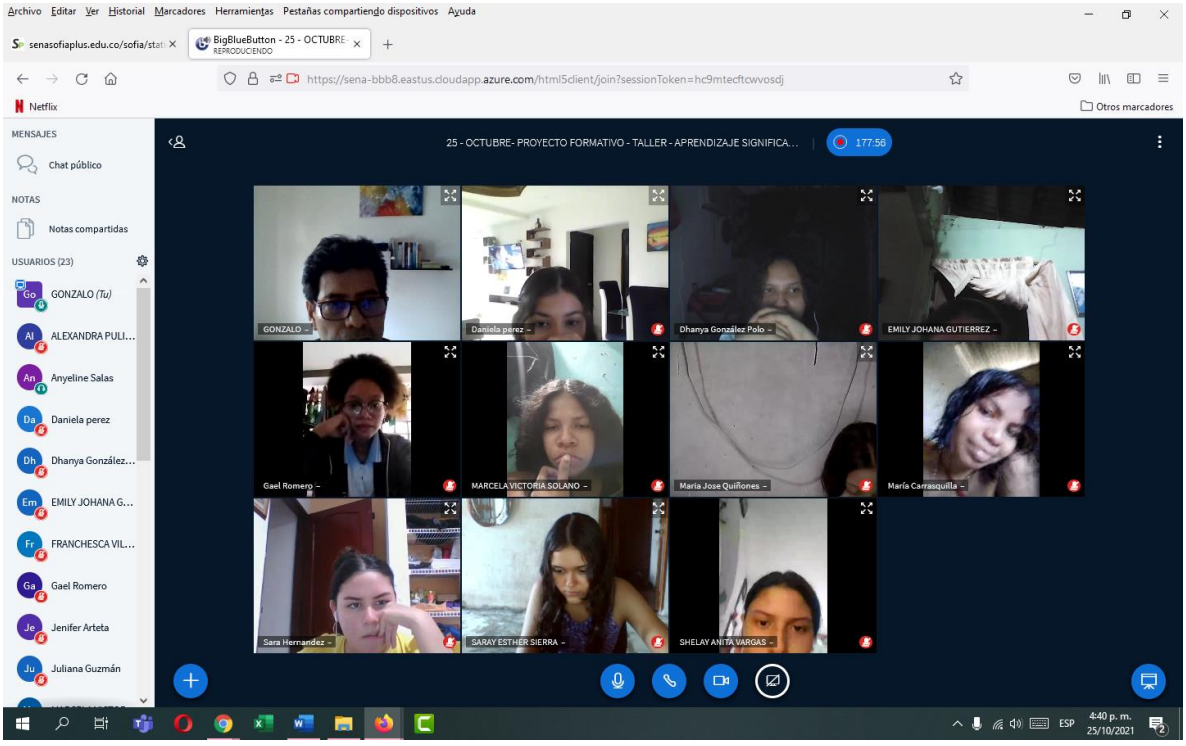


LUNES 25 DE OCTUBTRE 2021

FICHA: 2258496

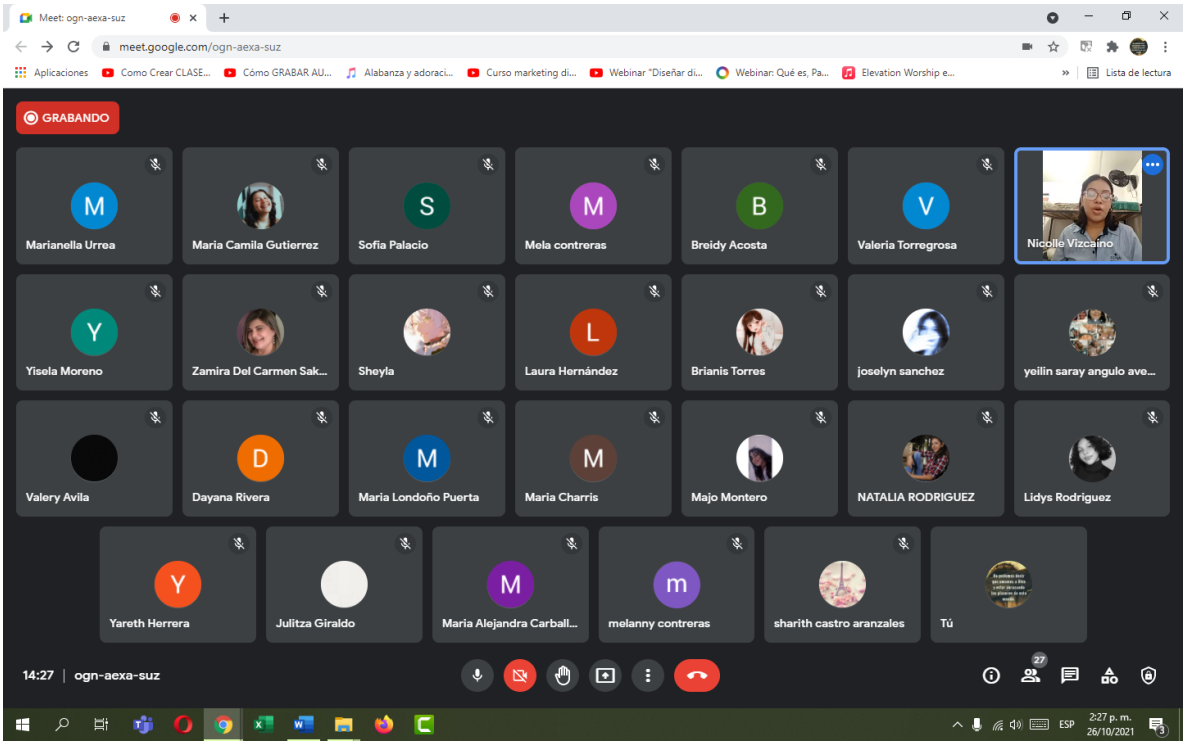
I.E.D. INEDIFI GRADO 10

ACTIVIDAD: PROYECTO PRODUCTIVO – TALLER – TRABAJO SIGNIFICATIVO

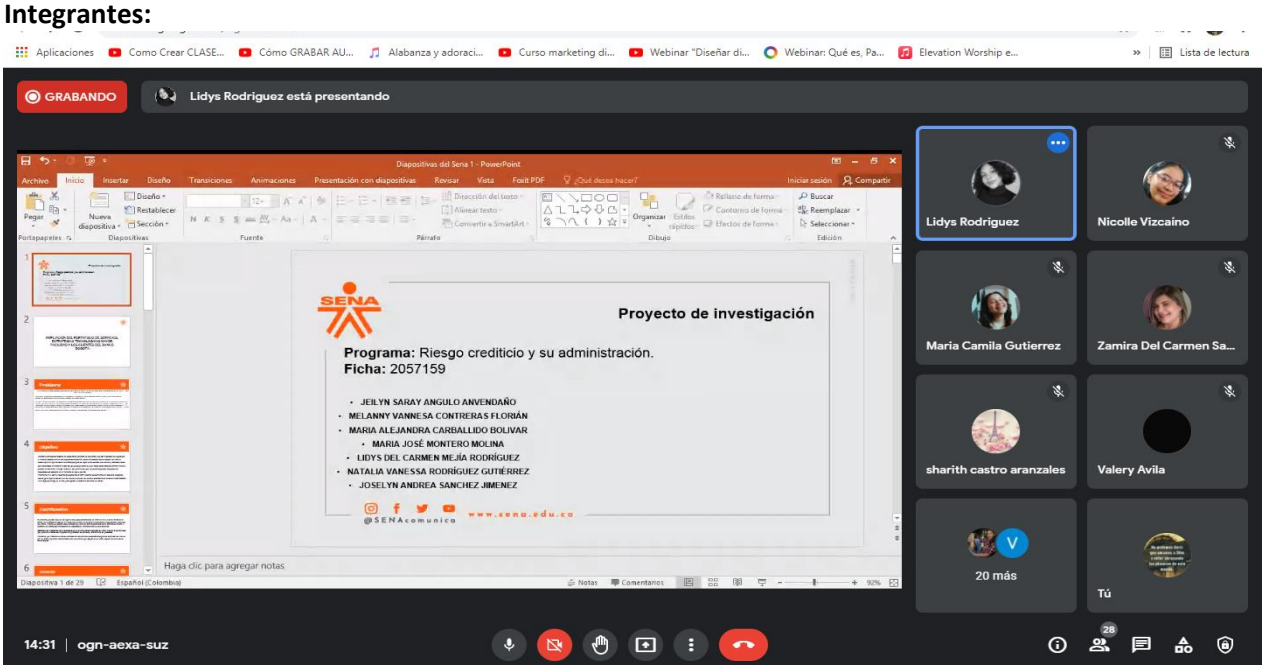


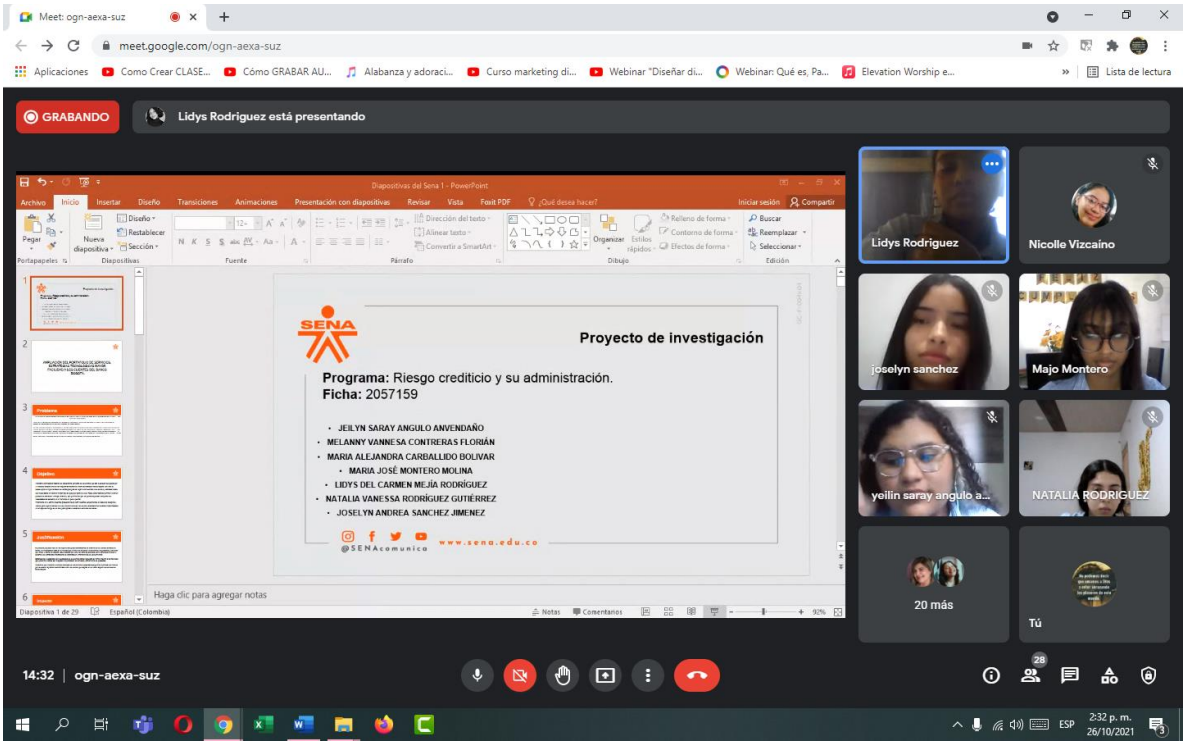
MARTES 26 DE OCTUBRE 2021

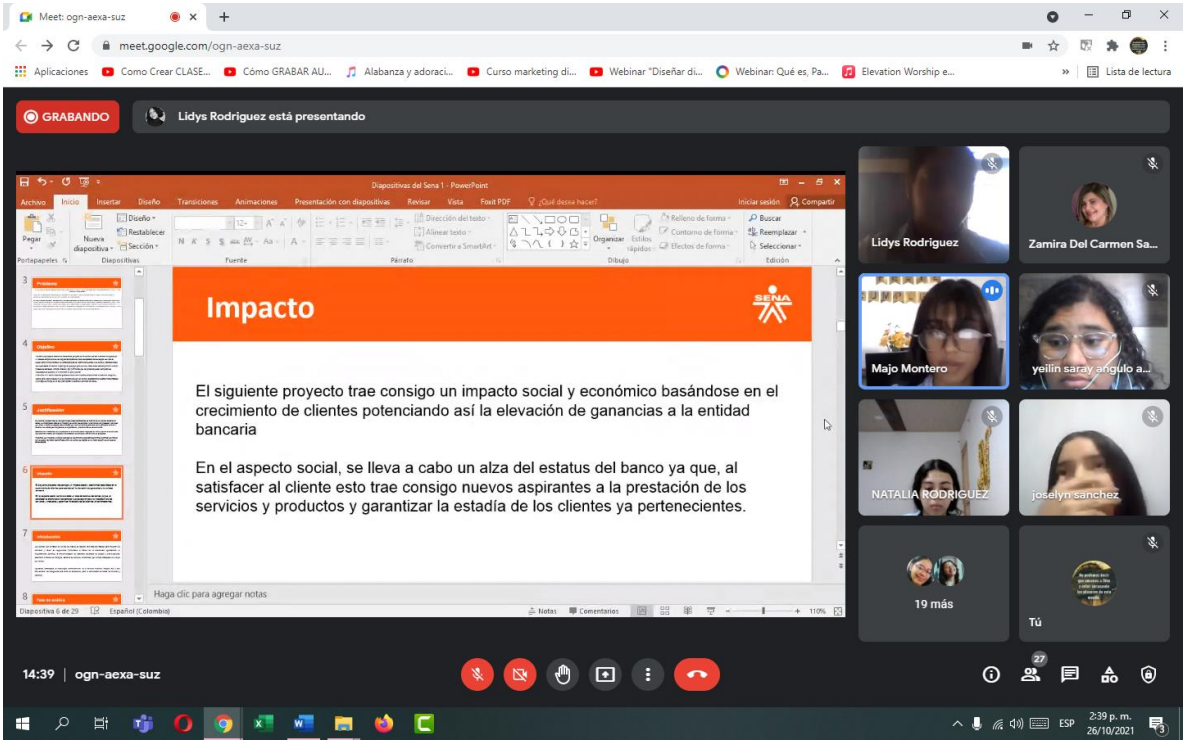
FICHA: 2057159
I.E.D. INEDIFI GRADO 11
ACTIVIDAD: SUTENTACION DE PROYECTOS

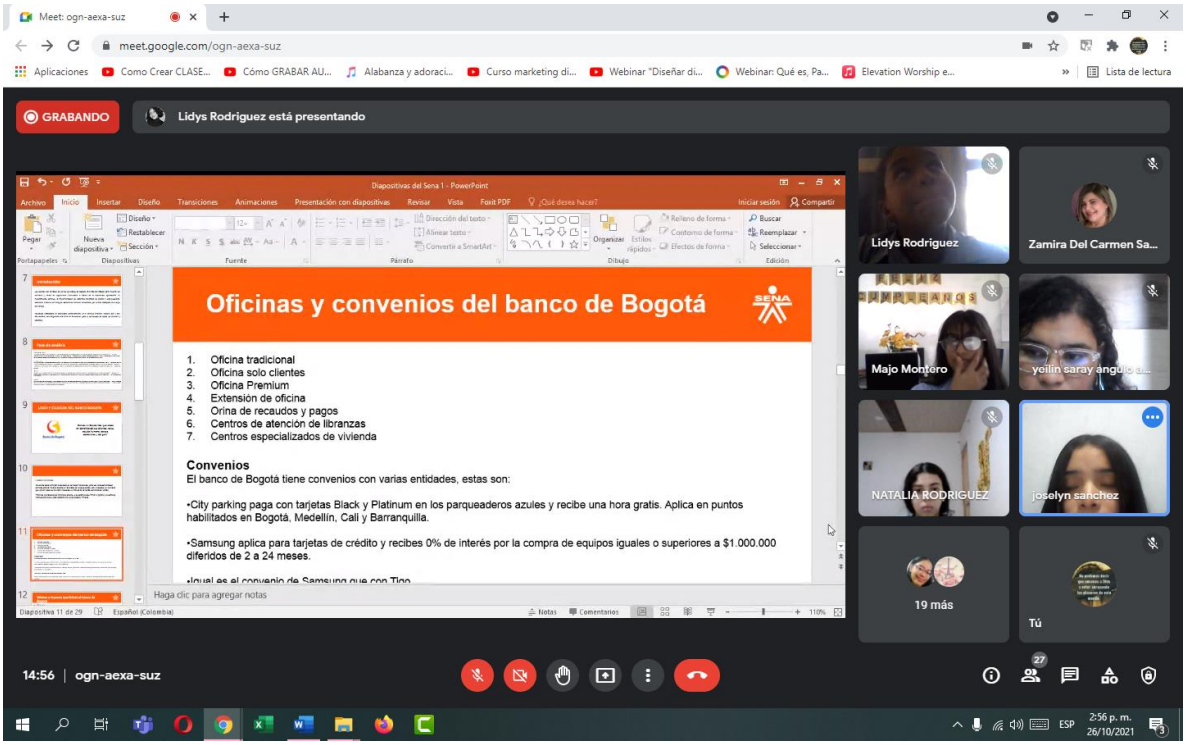


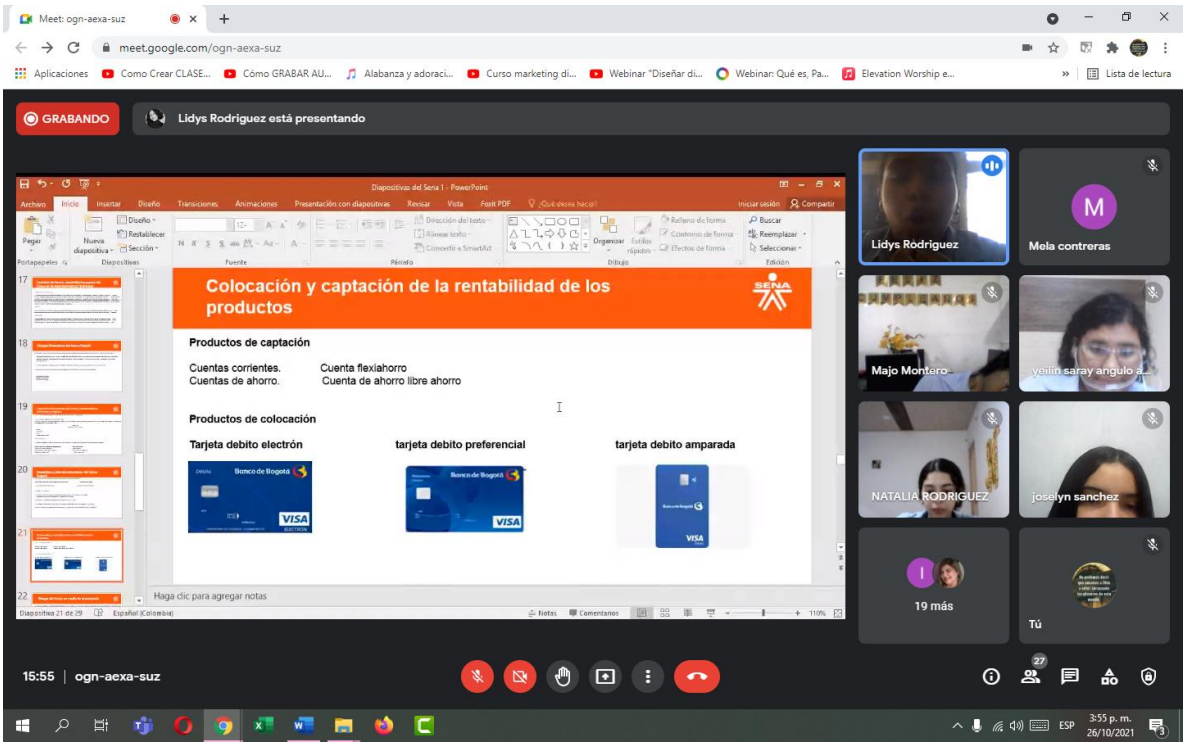
PROYECTO No. 1
AMPIANCION DEL PORTAFOLIO DE SERVICIOS, ESTRATEGIAS TECNOLOGICAS MAYOR FACILIDAD A LOS CLIENTES DEL BANCO BOGOTA.
Integrantes:

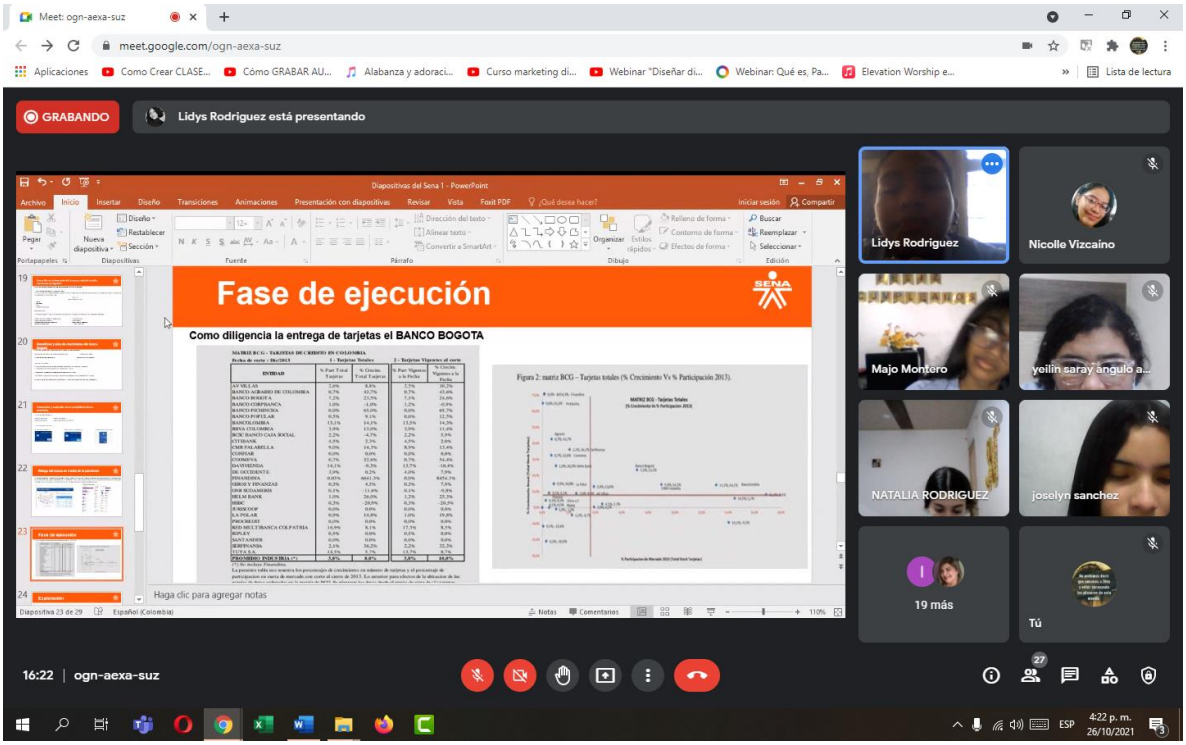



Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Lidys Rodriguez está presentando
Proyecto de investigación
Programa: Riesgo crediticio y su administración.
Ficha: 2057159
JEILYN SARAY ANGULO ANVENDAÑO
MELANNY VANNESA CONTRERAS FLORIÁN
MARIA ALEJANDRA CARBALLIDO BOLIVAR
MARIA JOSÉ MONTERO MOLINA
LIDYS DEL CARMEN MEJÍA RODRÍGUEZ
NATALIA VANESSA RODRÍGUEZ GUTIÉRREZ
JOSELYN ANDREA SANCHEZ JIMENEZ
www.sena.edu.co
@SENAcomunica
Lidys Rodriguez
Nicolle Vizcaino
joselyn sanchez
Majo Montero
yeilin saray angulo a...
NATALIA RODRIGUEZ
20 más
Tú
14:32 | ogn-aexa-suz


Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Lidys Rodriguez está presentando
Impacto
El siguiente proyecto trae consigo un impacto social y económico basándose en el crecimiento de clientes potenciando así la elevación de ganancias a la entidad bancaria
En el aspecto social, se lleva a cabo un alza del estatus del banco ya que, al satisfacer al cliente esto trae consigo nuevos aspirantes a la prestación de los servicios y productos y garantizar la estadía de los clientes ya pertenecientes.
Lidys Rodriguez
Zamira Del Carmen Sa...
Majo Montero
yeilin saray angulo a...
NATALIA RODRIGUEZ
joselyn sanchez
19 más
Tú
14:39 | ogn-aexa-suz


Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Lidys Rodriguez está presentando
Oficinas y convenios del banco de Bogotá
1. Oficina tradicional
2. Oficina solo clientes
3. Oficina Premium
4. Extensión de oficina
5. Orina de recaudos y pagos
6. Centros de atención de libranzas
7. Centros especializados de vivienda
Convenios
El banco de Bogotá tiene convenios con varias entidades, estas son:
•City parking paga con tarjetas Black y Platinum en los parqueaderos azules y recibe una hora gratis. Aplica en puntos habilitados en Bogotá, Medellín, Cali y Barranquilla.
•Samsung aplica para tarjetas de crédito y recibes 0% de interés por la compra de equipos iguales o superiores a $1.000.000 diferidos de 2 a 24 meses.
Lidys Rodriguez
Zamira Del Carmen Sa...
Majo Montero
yeilin saray angulo d...
NATALIA RODRIGUEZ
joselyn sanchez
19 más
Tú
14:56 | ogn-aexa-suz
ESP
2:56 p. m.
26/10/2021

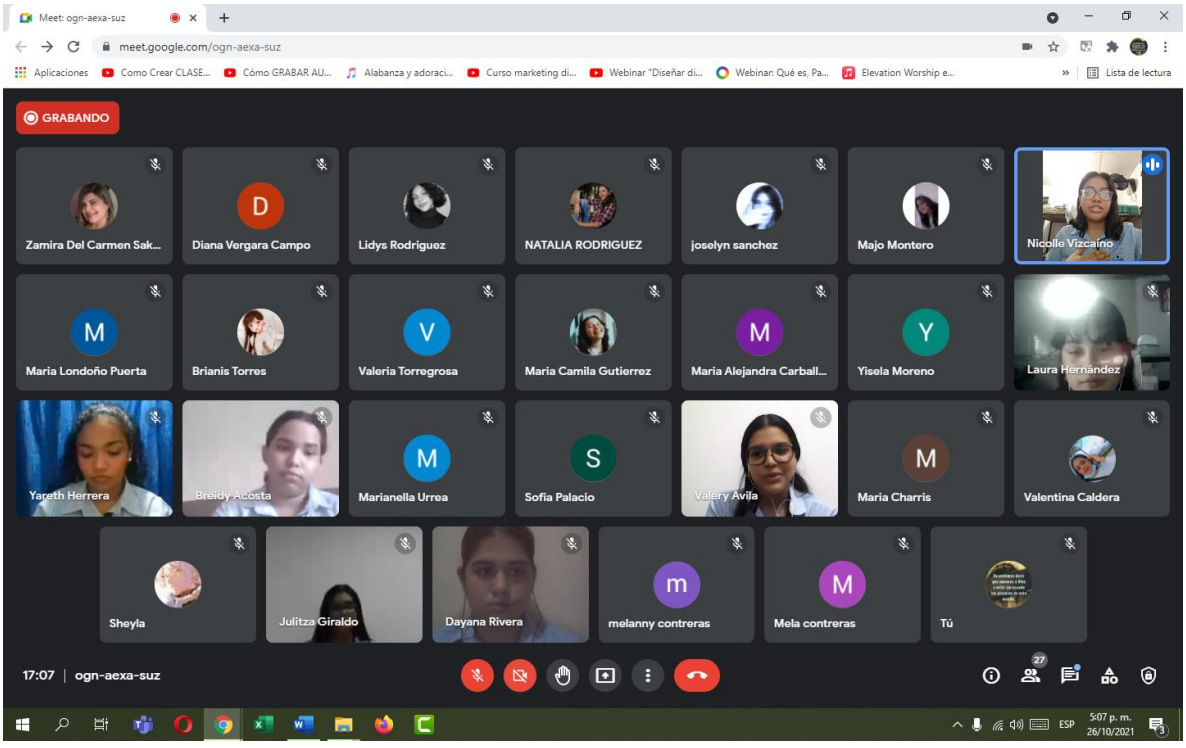

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Lidys Rodriguez está presentando
Colocación y captación de la rentabilidad de los productos
Productos de captación
Cuentas corrientes.
Cuentas de ahorro.
Cuenta flexiahorro
Cuenta de ahorro libre ahorro
Productos de colocación
Tarjeta debito electrón
tarjeta debito preferencial
tarjeta debito amparada
Lidys Rodriguez
Mela contreras
Majo Montero
yeilin saray angulo a...
NATALIA RODRIGUEZ
joselyn sanchez
19 más
Tú
15:55 | ogn-aexa-suz
ESP
3:55 p. m.
26/10/2021

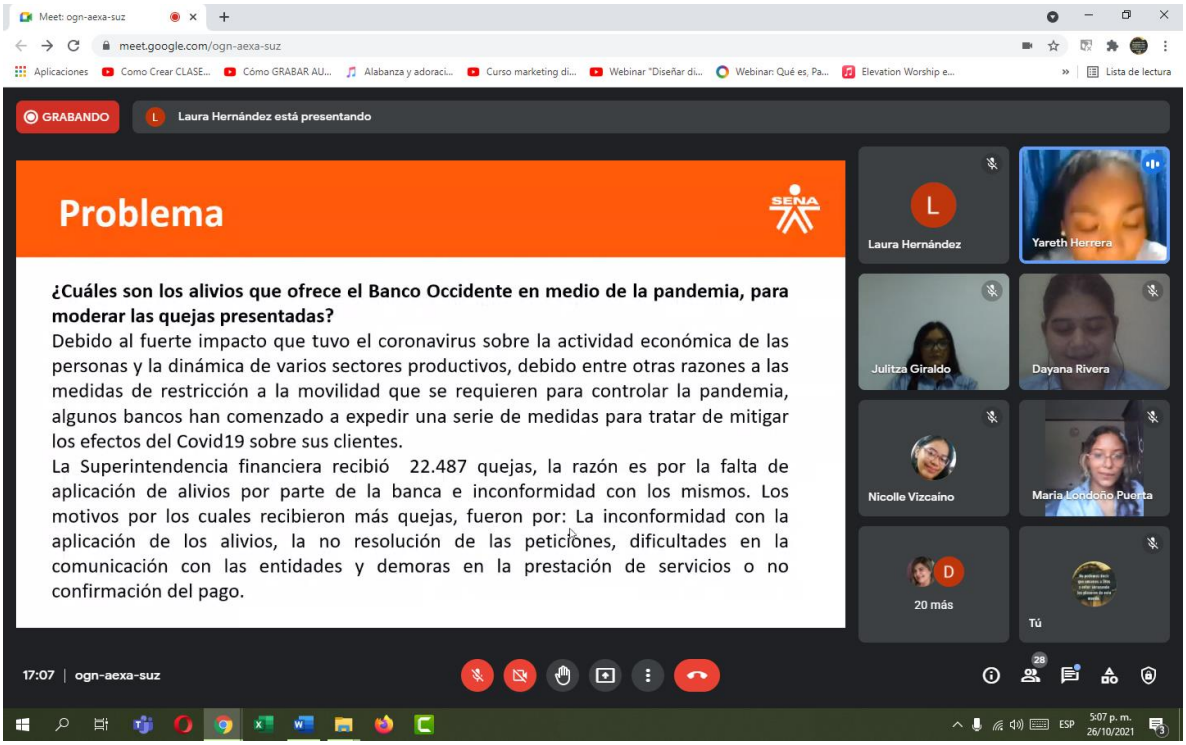


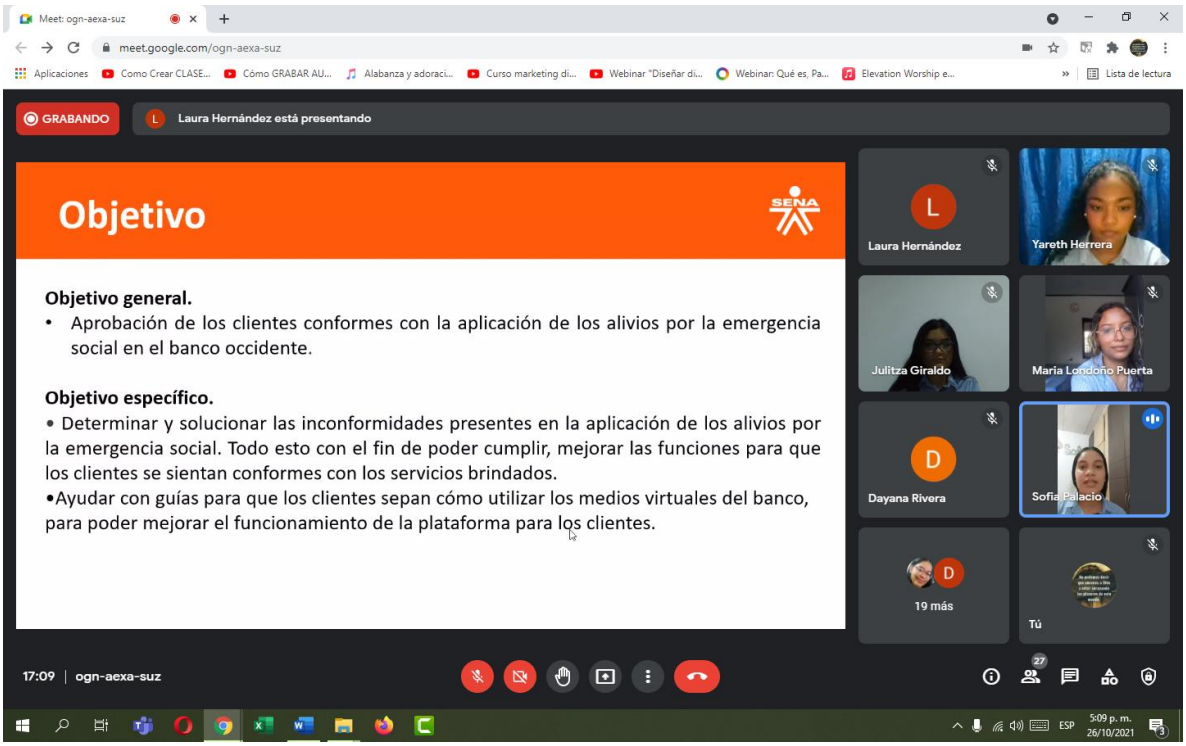
PROYECTO No.2

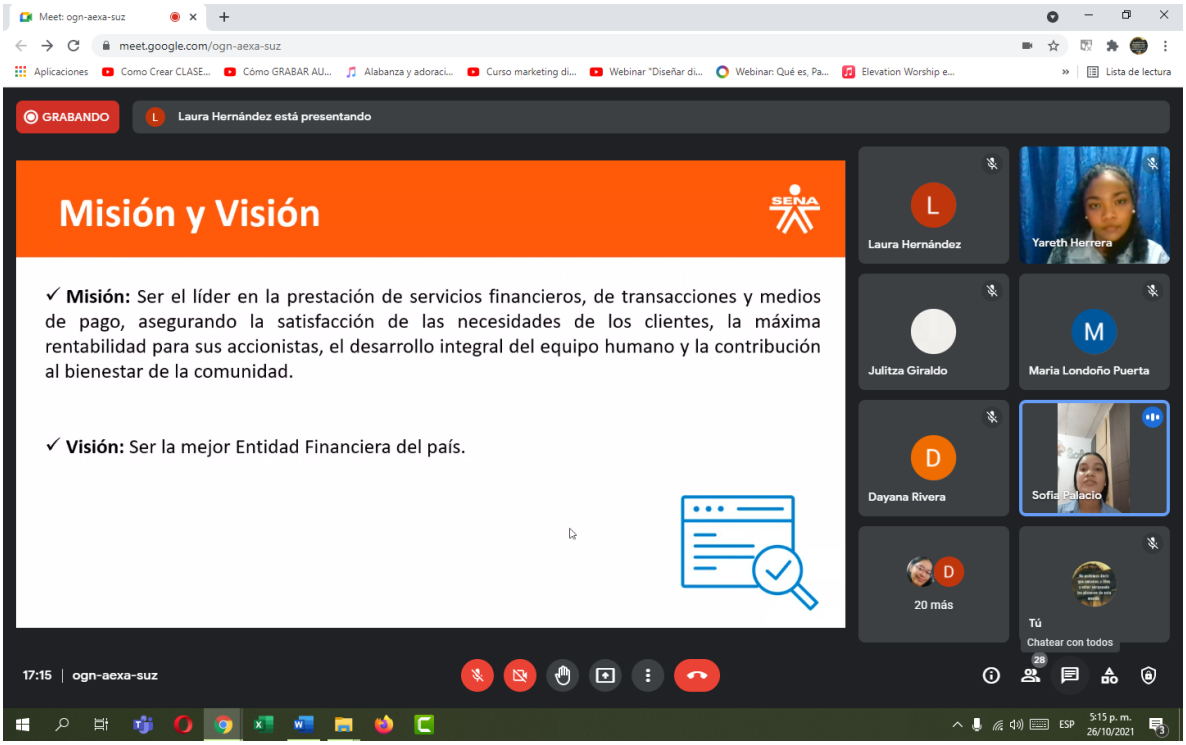
DISENCIÓN EN LA APLICACIÓN DE LOS ALIVIOS POR LA EMERGENCIA SOCIAL EN EL BANCO DE OCCIDENTE

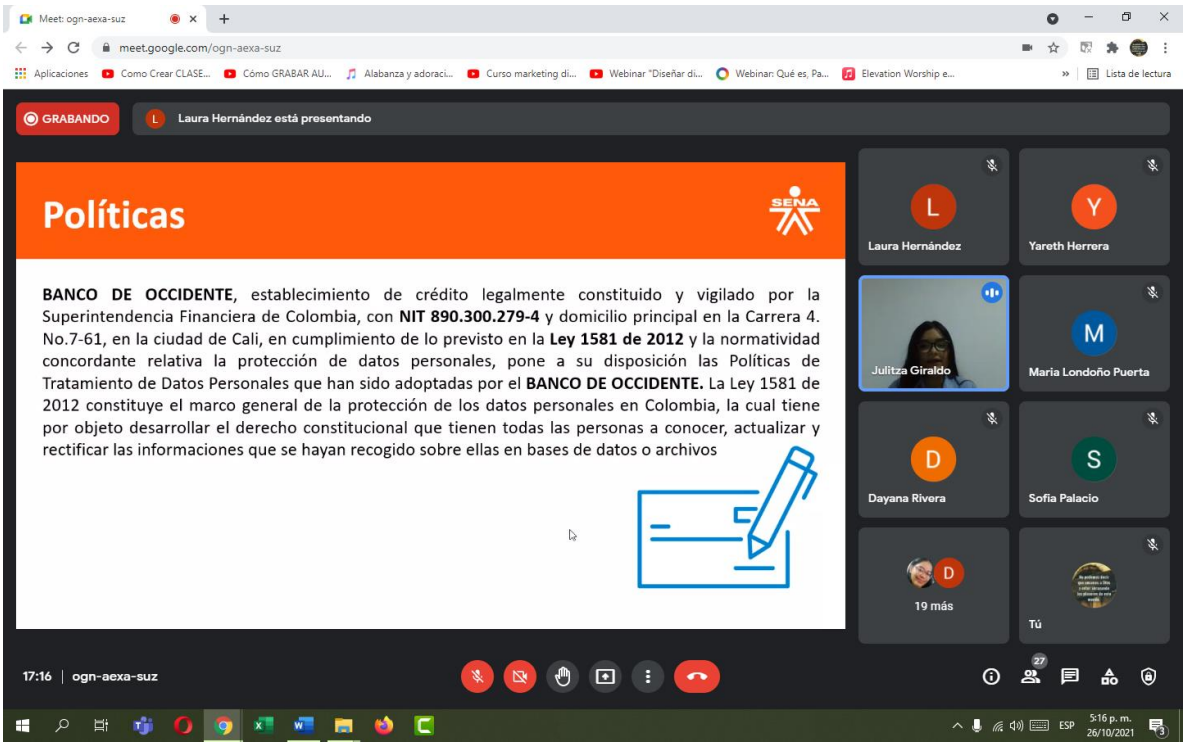
Integrantes:

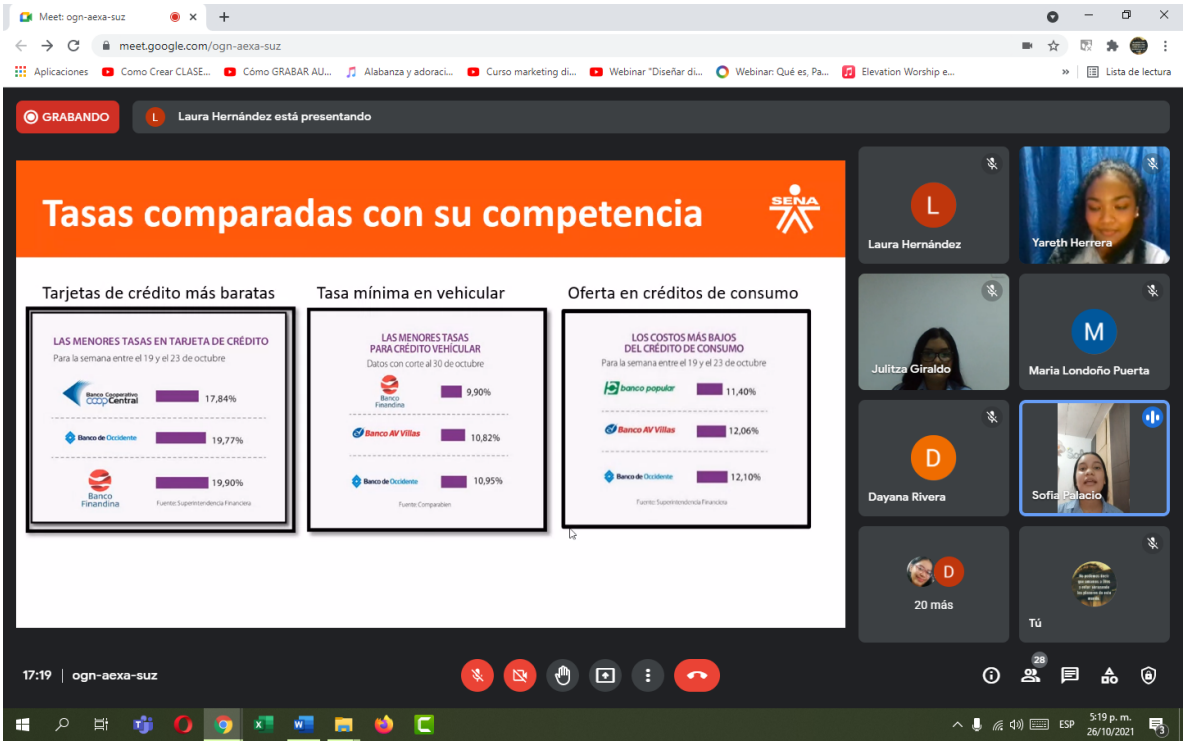


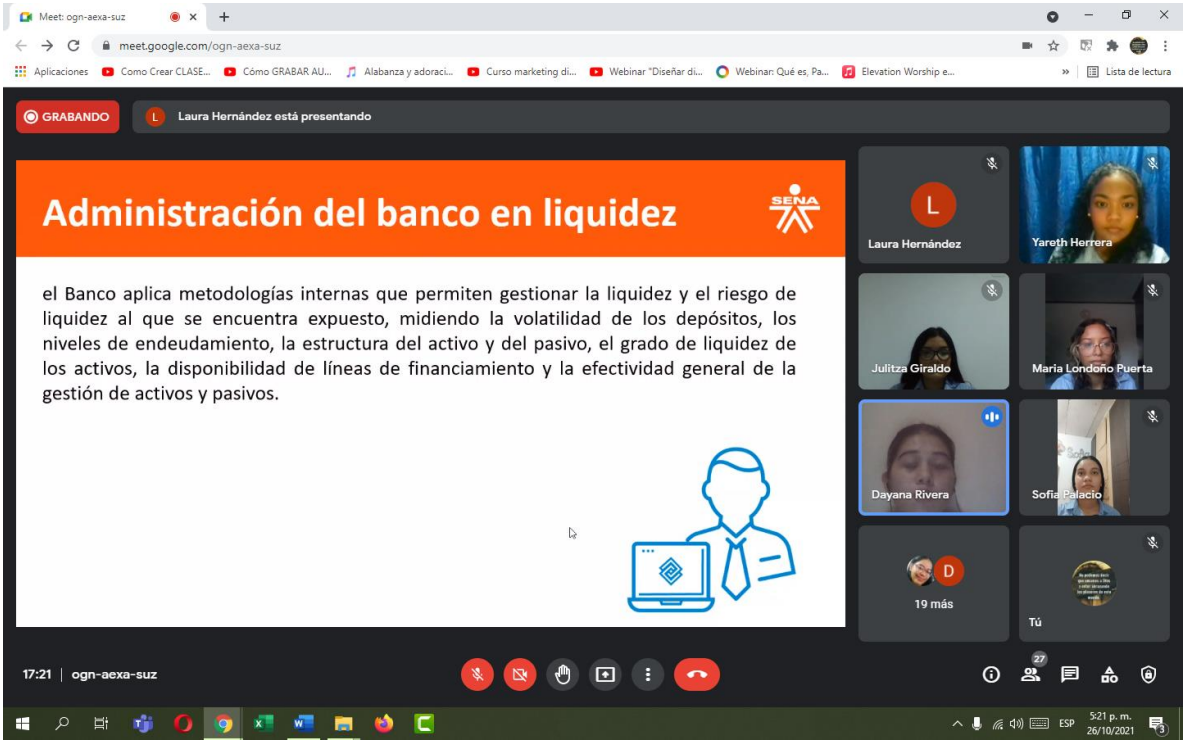

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Problema
¿Cuáles son los alivios que ofrece el Banco Occidente en medio de la pandemia, para moderar las quejas presentadas?
Debido al fuerte impacto que tuvo el coronavirus sobre la actividad económica de las personas y la dinámica de varios sectores productivos, debido entre otras razones a las medidas de restricción a la movilidad que se requieren para controlar la pandemia, algunos bancos han comenzado a expedir una serie de medidas para tratar de mitigar los efectos del Covid19 sobre sus clientes.
La Superintendencia financiera recibió 22.487 quejas, la razón es por la falta de aplicación de alivios por parte de la banca e inconformidad con los mismos. Los motivos por los cuales recibieron más quejas, fueron por: La inconformidad con la aplicación de los alivios, la no resolución de las peticiones, dificultades en la comunicación con las entidades y demoras en la prestación de servicios o no confirmación del pago.
Laura Hernández
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Dayana Rivera
Nicolle Vizcaino
Maria Londoño Puerta
20 más
Tú
17:07 | ogn-aexa-suz

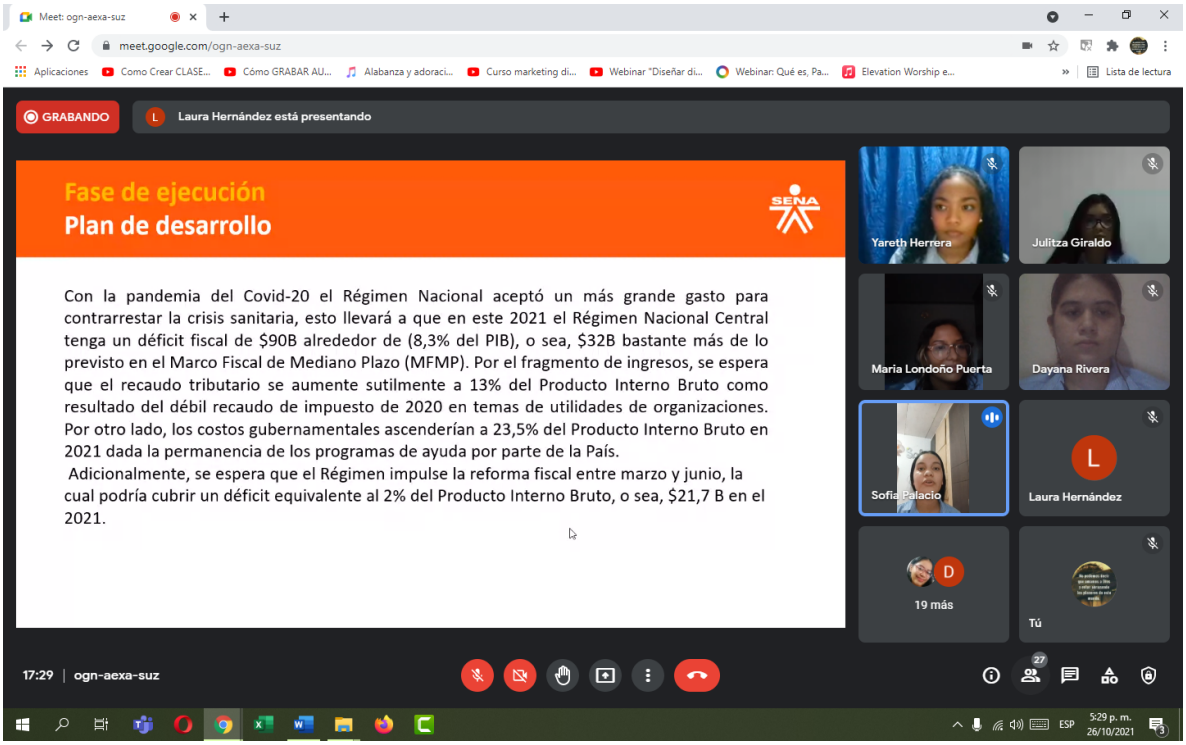

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Objetivo
Objetivo general.
• Aprobación de los clientes conformes con la aplicación de los alivios por la emergencia social en el banco occidente.
Objetivo específico.
• Determinar y solucionar las inconformidades presentes en la aplicación de los alivios por la emergencia social. Todo esto con el fin de poder cumplir, mejorar las funciones para que los clientes se sientan conformes con los servicios brindados.
•Ayudar con guías para que los clientes sepan cómo utilizar los medios virtuales del banco, para poder mejorar el funcionamiento de la plataforma para los clientes.
Laura Hernández
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofia Palacio
19 más
Tú
17:09 | ogn-aexa-suz

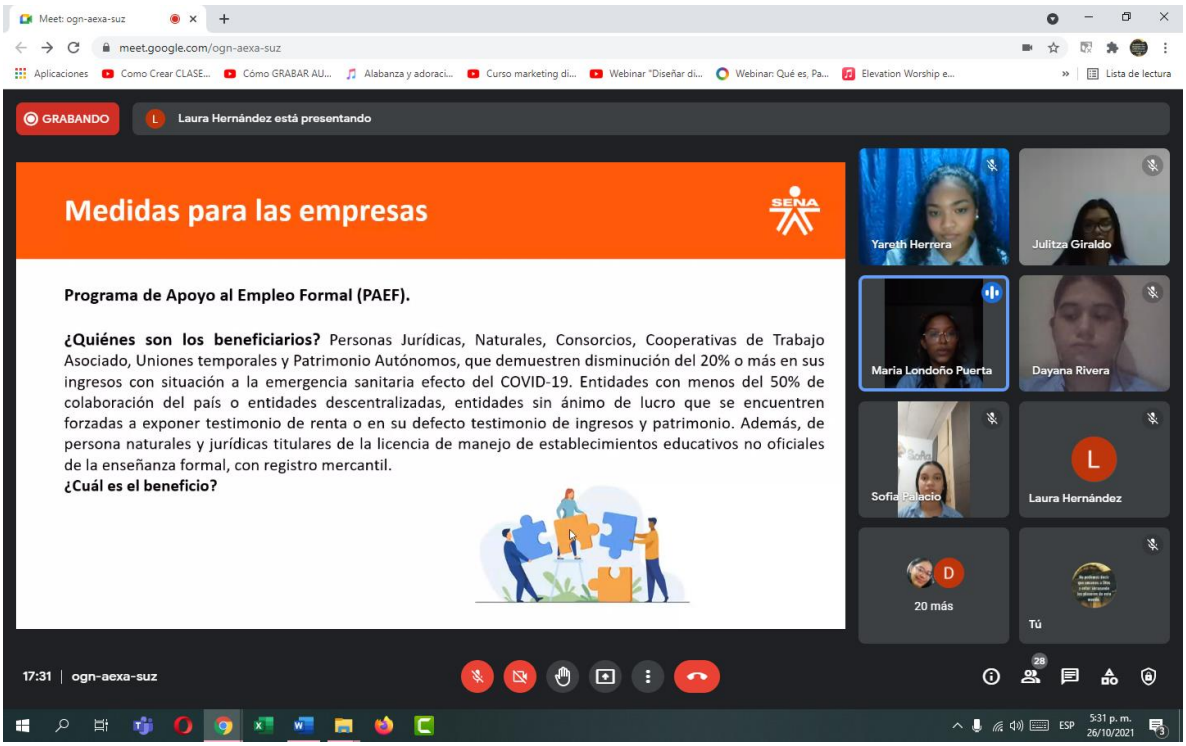

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Misión y Visión
✓ Misión: Ser el líder en la prestación de servicios financieros, de transacciones y medios de pago, asegurando la satisfacción de las necesidades de los clientes, la máxima rentabilidad para sus accionistas, el desarrollo integral del equipo humano y la contribución al bienestar de la comunidad.
✓ Visión: Ser la mejor Entidad Financiera del país.
Laura Hernández
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofia Palacio
20 más
Tú
Chatear con todos
17:15 | ogn-aexa-suz

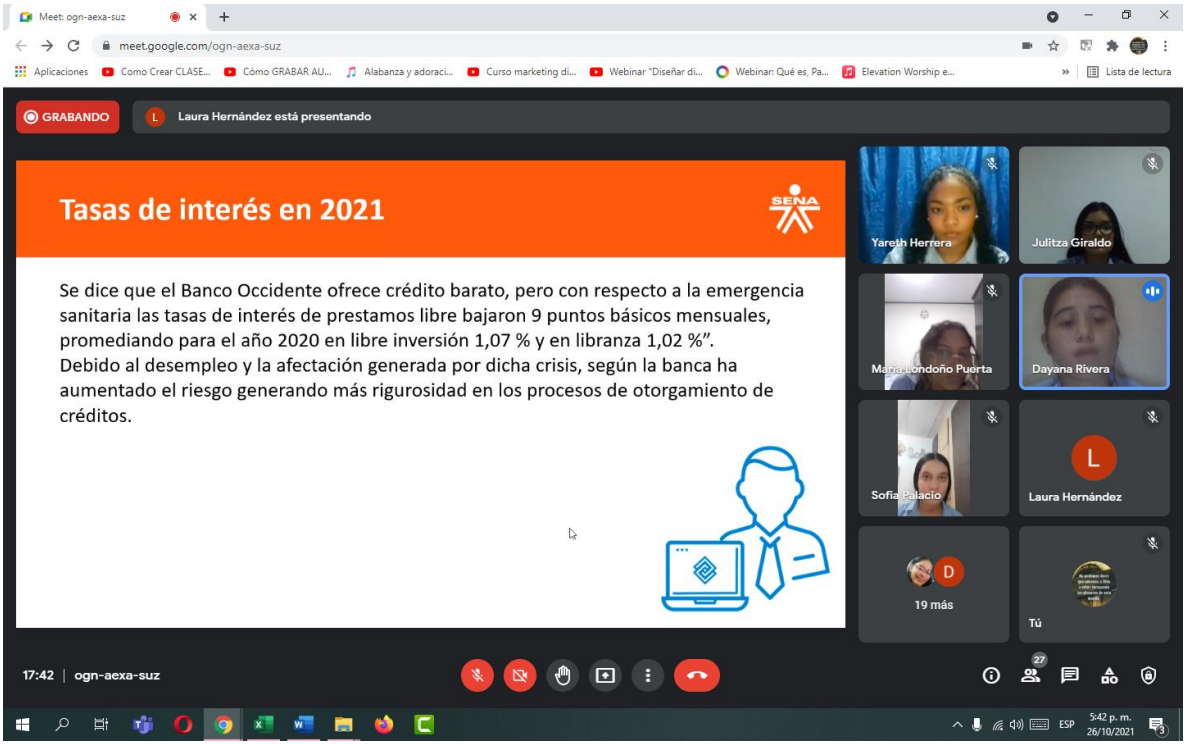

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Políticas
BANCO DE OCCIDENTE, establecimiento de crédito legalmente constituido y vigilado por la Superintendencia Financiera de Colombia, con NIT 890.300.279-4 y domicilio principal en la Carrera 4. No.7-61, en la ciudad de Cali, en cumplimiento de lo previsto en la Ley 1581 de 2012 y la normatividad concordante relativa la protección de datos personales, pone a su disposición las Políticas de Tratamiento de Datos Personales que han sido adoptadas por el BANCO DE OCCIDENTE. La Ley 1581 de 2012 constituye el marco general de la protección de los datos personales en Colombia, la cual tiene por objeto desarrollar el derecho constitucional que tienen todas las personas a conocer, actualizar y rectificar las informaciones que se hayan recogido sobre ellas en bases de datos o archivos
Laura Hernández
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofia Palacio
19 más
Tú
17:16 | ogn-aexa-suz

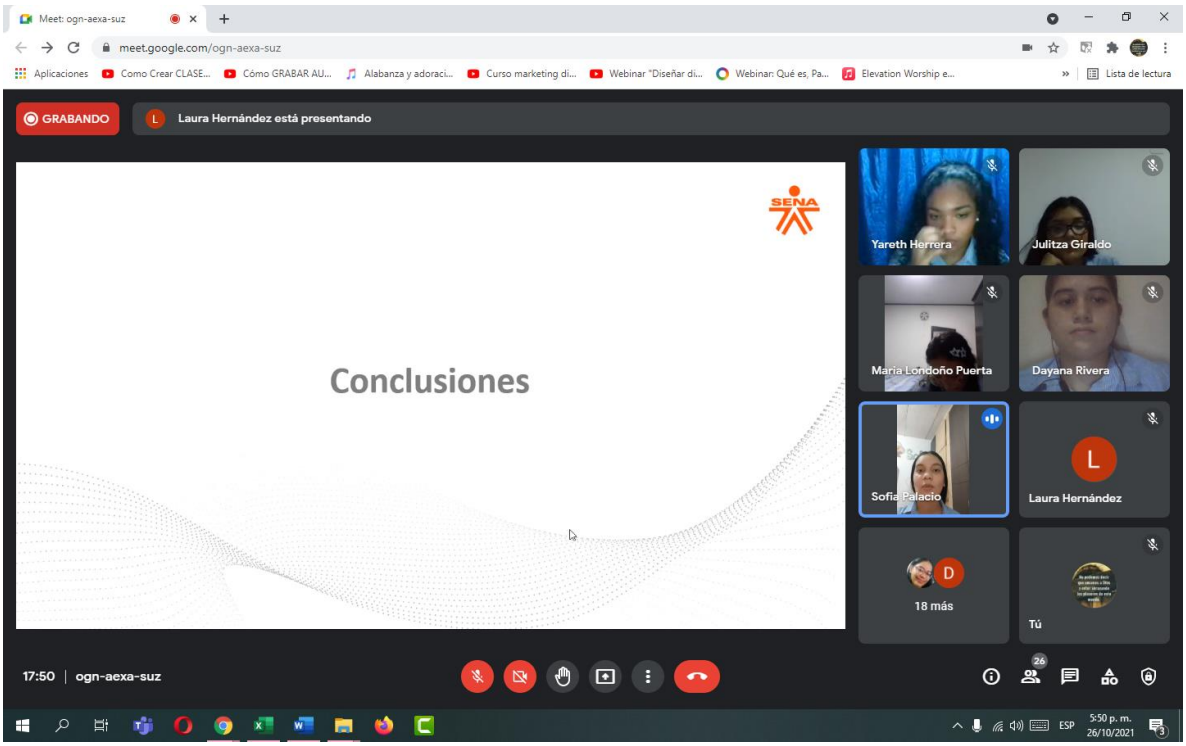

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Tasas comparadas con su competencia
Tarjetas de crédito más baratas
LAS MENORES TASAS EN TARJETA DE CRÉDITO
Para la semana entre el 19 y el 23 de octubre
Banco Cooperativo Coopcentral 17,84%
Banco de Occidente 19,77%
Banco Finandina 19,90%
Tasa mínima en vehicular
LAS MENORES TASAS PARA CRÉDITO VEHÍCULAR
Datos con corte al 30 de octubre
Banco Finandina 9,90%
Banco AV Villas 10,82%
Banco de Occidente 10,95%
Oferta en créditos de consumo
LOS COSTOS MÁS BAJOS DEL CRÉDITO DE CONSUMO
Para la semana entre el 19 y el 23 de octubre
banco popular 11,40%
Banco AV Villas 12,06%
Banco de Occidente 12,10%
Laura Hernández
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofia Palacio
20 más
Tú
17:19 | ogn-aexa-suz
5:19 p. m.
26/10/2021

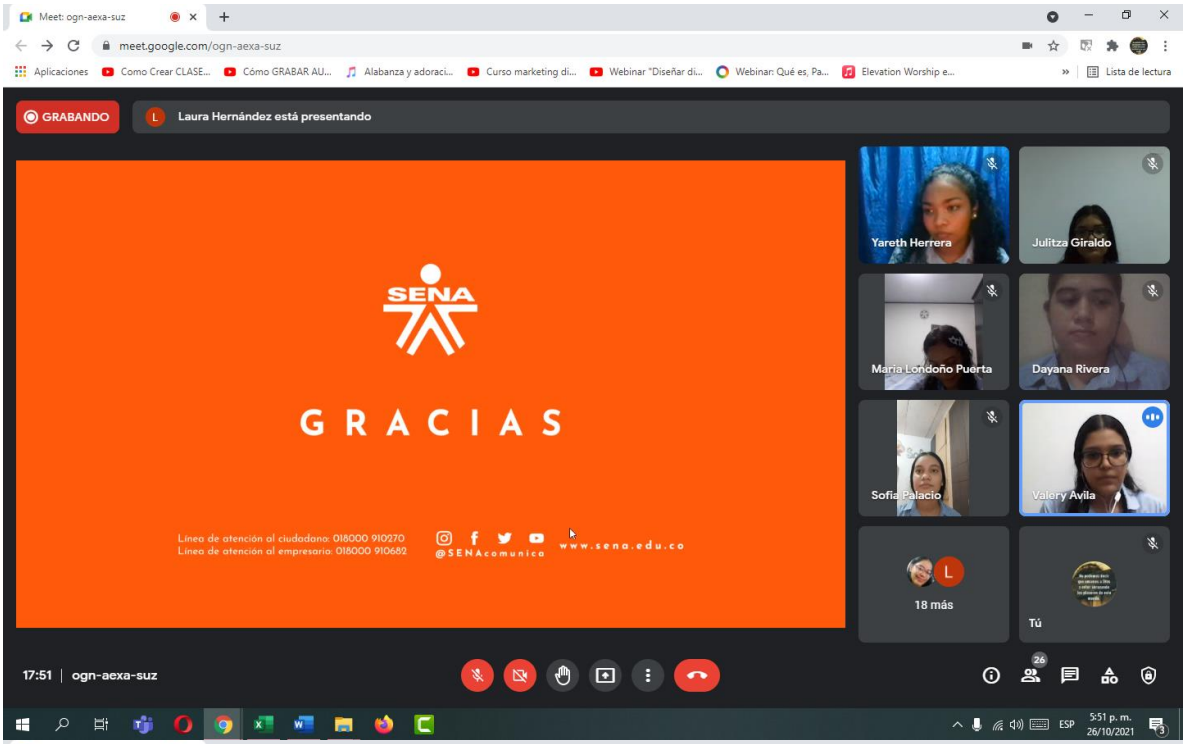

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Administración del banco en liquidez
el Banco aplica metodologías internas que permiten gestionar la liquidez y el riesgo de liquidez al que se encuentra expuesto, midiendo la volatilidad de los depósitos, los niveles de endeudamiento, la estructura del activo y del pasivo, el grado de liquidez de los activos, la disponibilidad de líneas de financiamiento y la efectividad general de la gestión de activos y pasivos.
Laura Hernández
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofia Palacio
19 más
Tú
17:21 | ogn-aexa-suz
5:21 p. m.
26/10/2021

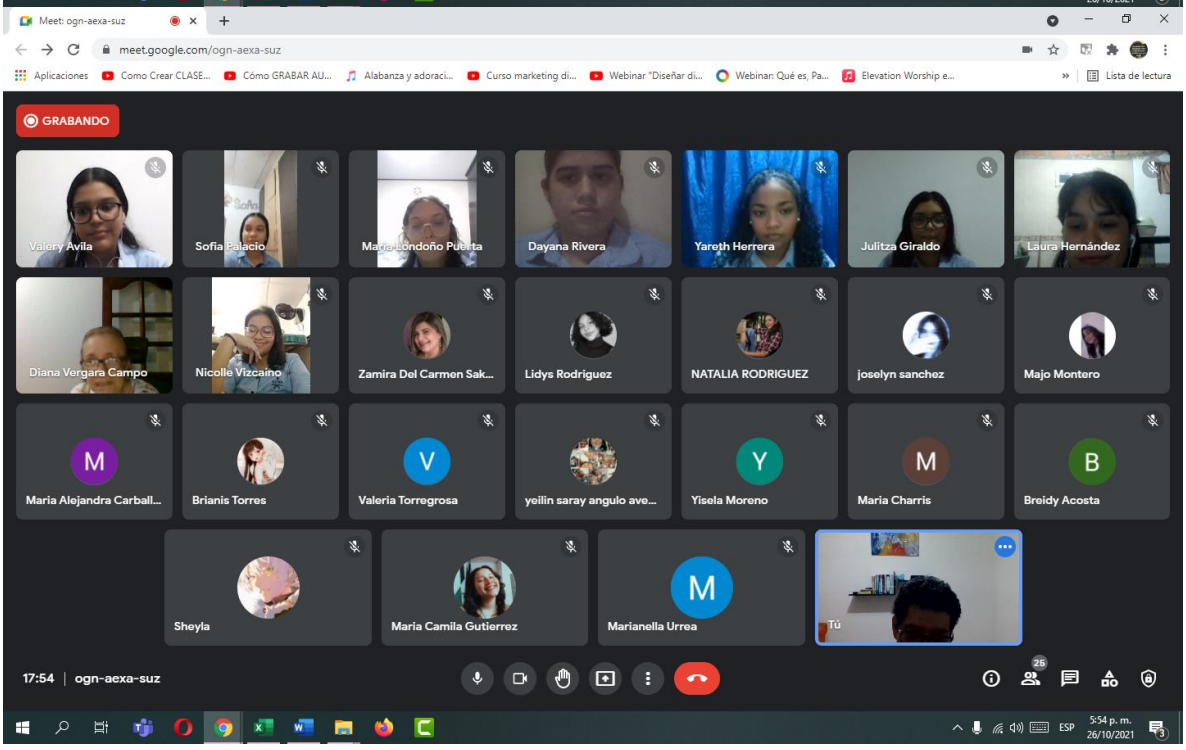

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Fase de ejecución
Plan de desarrollo
Con la pandemia del Covid-20 el Régimen Nacional aceptó un más grande gasto para contrarrestar la crisis sanitaria, esto llevará a que en este 2021 el Régimen Nacional Central tenga un déficit fiscal de $90B alrededor de (8,3% del PIB), o sea, $32B bastante más de lo previsto en el Marco Fiscal de Mediano Plazo (MFMP). Por el fragmento de ingresos, se espera que el recaudo tributario se aumente sutilmente a 13% del Producto Interno Bruto como resultado del débil recaudo de impuesto de 2020 en temas de utilidades de organizaciones. Por otro lado, los costos gubernamentales ascenderían a 23,5% del Producto Interno Bruto en 2021 dada la permanencia de los programas de ayuda por parte de la País.
Adicionalmente, se espera que el Régimen impulse la reforma fiscal entre marzo y junio, la cual podría cubrir un déficit equivalente al 2% del Producto Interno Bruto, o sea, $21,7 B en el 2021.
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofia Palacio
Laura Hernández
19 más
Tú
17:29 | ogn-aexa-suz

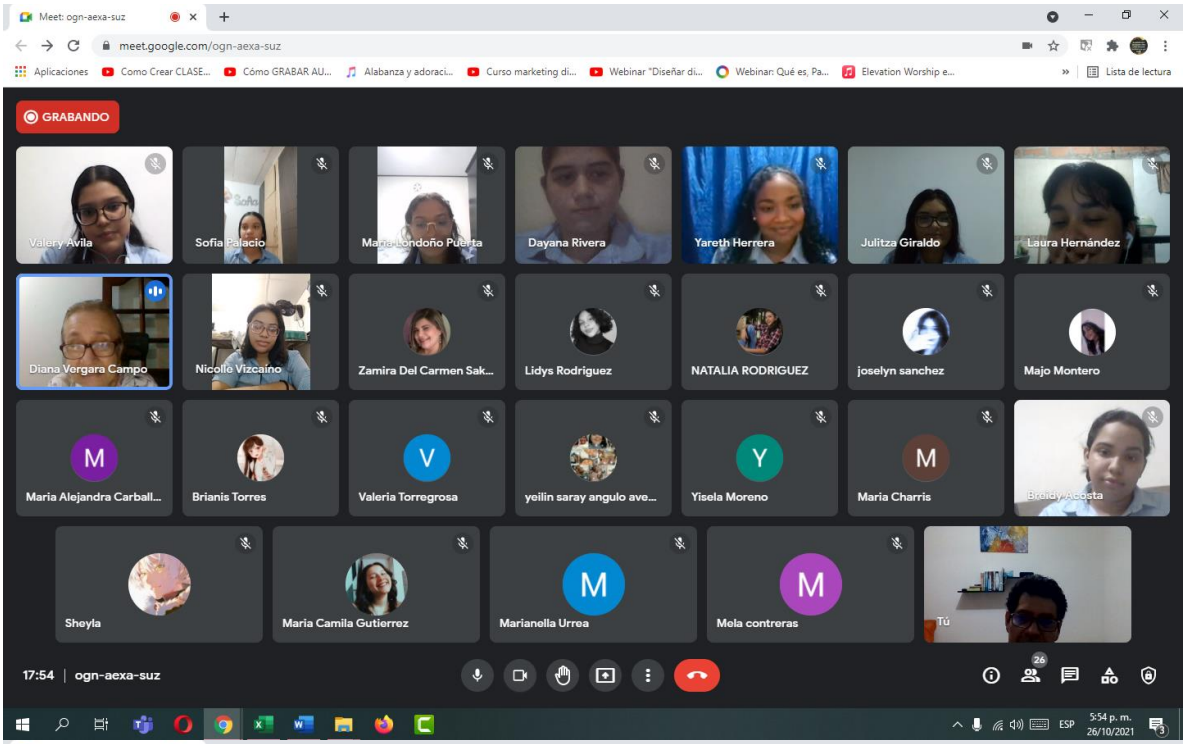

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Medidas para las empresas
Programa de Apoyo al Empleo Formal (PAEF).
¿Quiénes son los beneficiarios? Personas Jurídicas, Naturales, Consorcios, Cooperativas de Trabajo Asociado, Uniones temporales y Patrimonio Autónomos, que demuestren disminución del 20% o más en sus ingresos con situación a la emergencia sanitaria efecto del COVID-19. Entidades con menos del 50% de colaboración del país o entidades descentralizadas, entidades sin ánimo de lucro que se encuentren forzadas a exponer testimonio de renta o en su defecto testimonio de ingresos y patrimonio. Además, de persona naturales y jurídicas titulares de la licencia de manejo de establecimientos educativos no oficiales de la enseñanza formal, con registro mercantil.
¿Cuál es el beneficio?
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofia Palacio
Laura Hernández
20 más
Tú
17:31 | ogn-aexa-suz

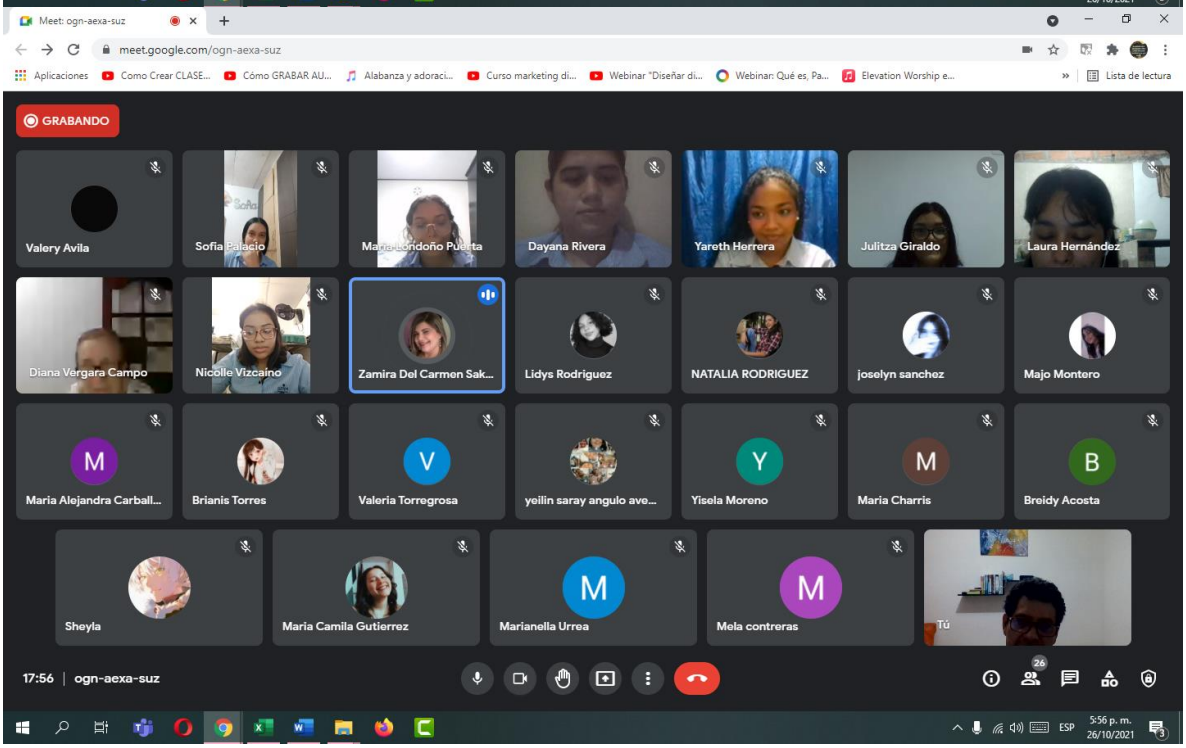

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Tasas de interés en 2021
Se dice que el Banco Occidente ofrece crédito barato, pero con respecto a la emergencia sanitaria las tasas de interés de prestamos libre bajaron 9 puntos básicos mensuales, promediando para el año 2020 en libre inversión 1,07 % y en libranza 1,02 %".
Debido al desempleo y la afectación generada por dicha crisis, según la banca ha aumentado el riesgo generando más rigurosidad en los procesos de otorgamiento de créditos.
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
María Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofía Palacio
Laura Hernández
19 más
Tú
17:42 | ogn-aexa-suz


Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
Conclusiones
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
María Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofía Palacio
Laura Hernández
18 más
Tú
17:50 | ogn-aexa-suz


Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Laura Hernández está presentando
SENA
GRACIAS
Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682
@SENAcomunica
www.sena.edu.co
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Sofia Palacio
Valery Avila
18 más
Tú
17:51 | ogn-aexa-suz
ESP
5:51 p. m.
26/10/2021


Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Valery Avila
Sofia Palacio
Maria Londoño Puerta
Dayana Rivera
Yareth Herrera
Julitza Giraldo
Laura Hernández
Diana Vergara Campo
Nicolle Vizcaino
Zamira Del Carmen Sak...
Lidys Rodriguez
NATALIA RODRIGUEZ
joselyn sanchez
Majo Montero
Maria Alejandra Carball...
Brianis Torres
Valeria Torregrosa
yeilin saray angulo ave...
Yisela Moreno
Maria Charris
Breidy Acosta
Sheyla
Maria Camila Gutierrez
Marianella Urrea
Tú
17:54 | ogn-aexa-suz
ESP
5:54 p. m.
26/10/2021

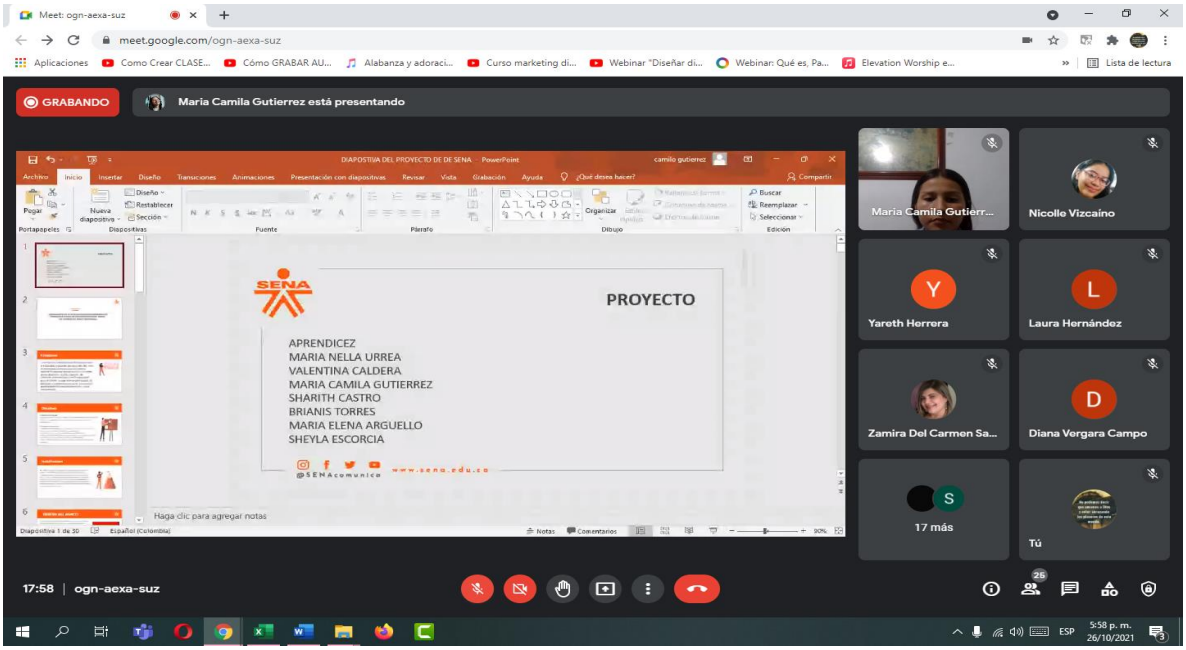


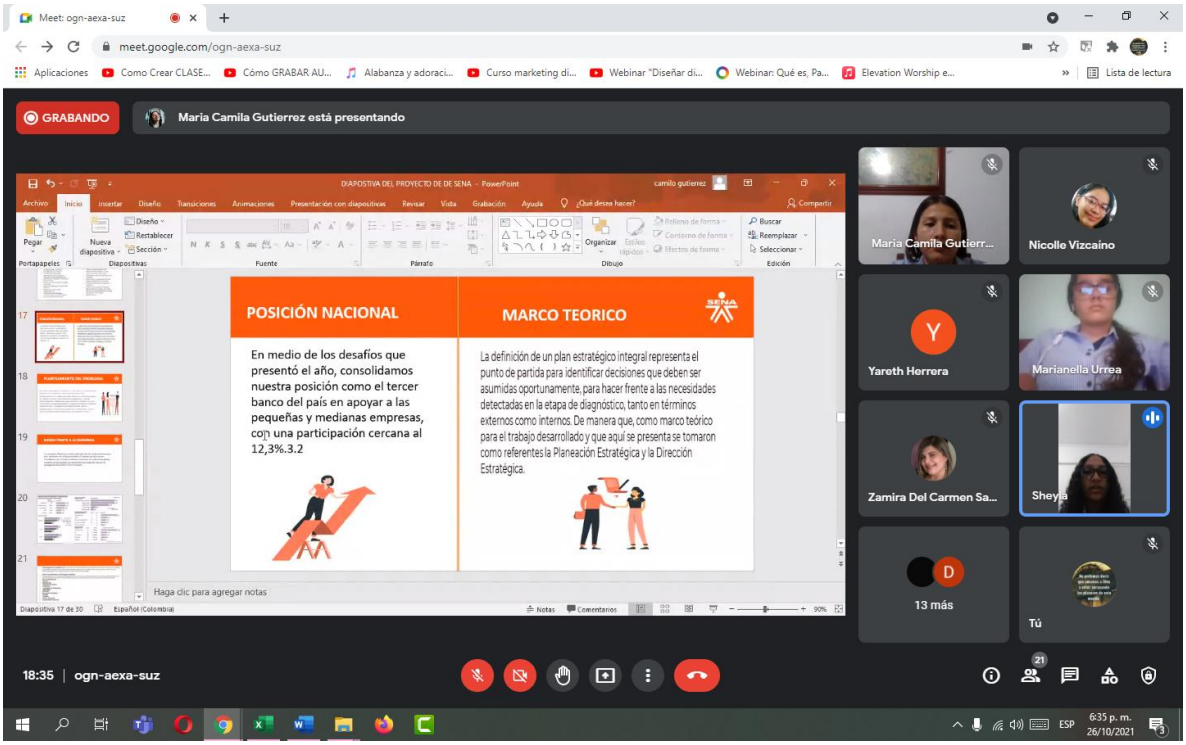


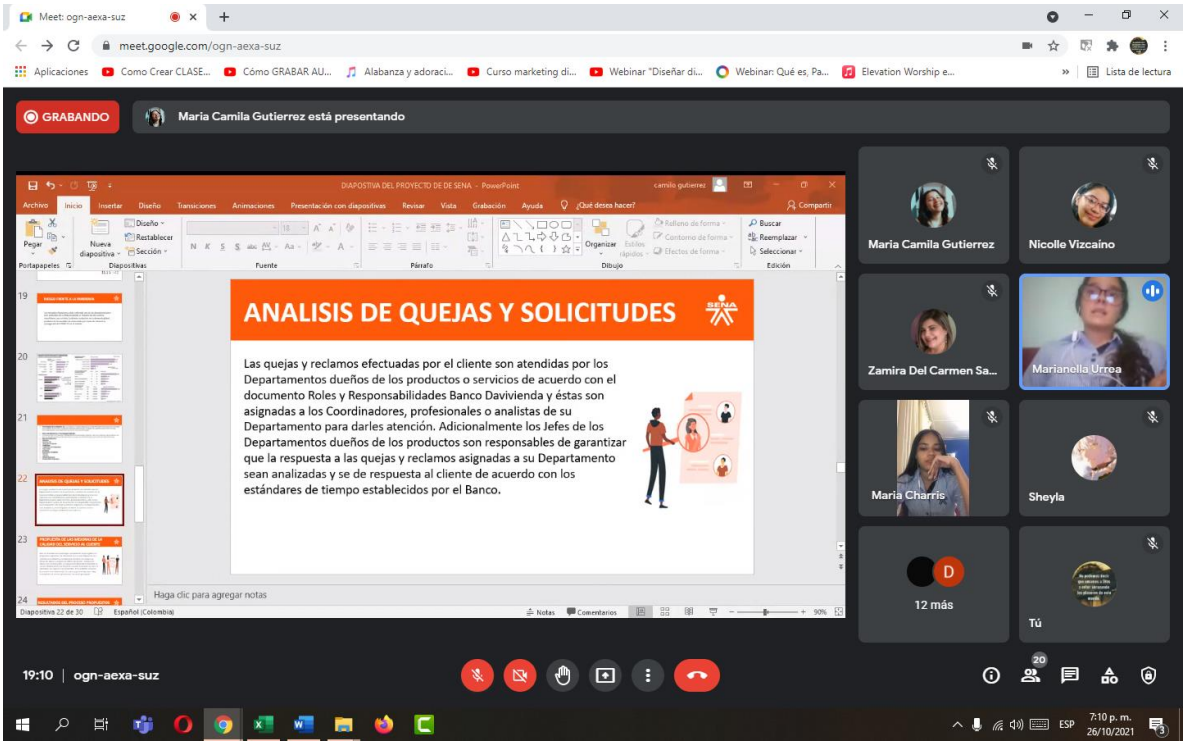
PROYECTO No.3

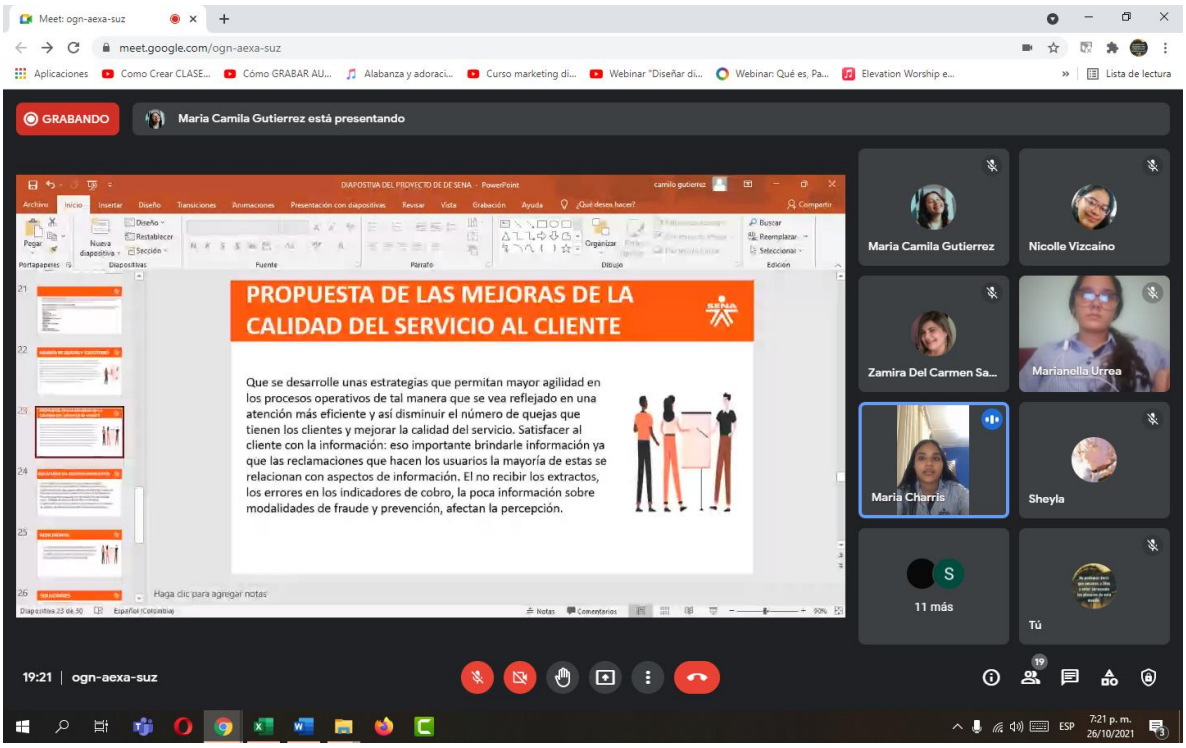
IMPLEMENTACION DE UN PLAN QUE BUSCA MINIMIZAR LAS PRINCIPALES CAUSAS DE INCONFORMIDAD QUE TIENEN, LOS CLIENTES DEL BANCO DAVIVIENDA.

Integrantes:


Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Maria Camila Gutierrez está presentando
PROYECTO
APRENDICEZ
MARIA NELLA URREA
VALENTINA CALDERA
MARIA CAMILA GUTIERREZ
SHARITH CASTRO
BRIANIS TORRES
MARIA ELENA ARGUELLO
SHEYLA ESCORCIA
Maria Camila Gutierr...
Nicolle Vizcaíno
Yareth Herrera
Laura Hernández
Zamira Del Carmen Sa...
Diana Vergara Campo
17 más
Tú
17:58 | ogn-aexa-suz

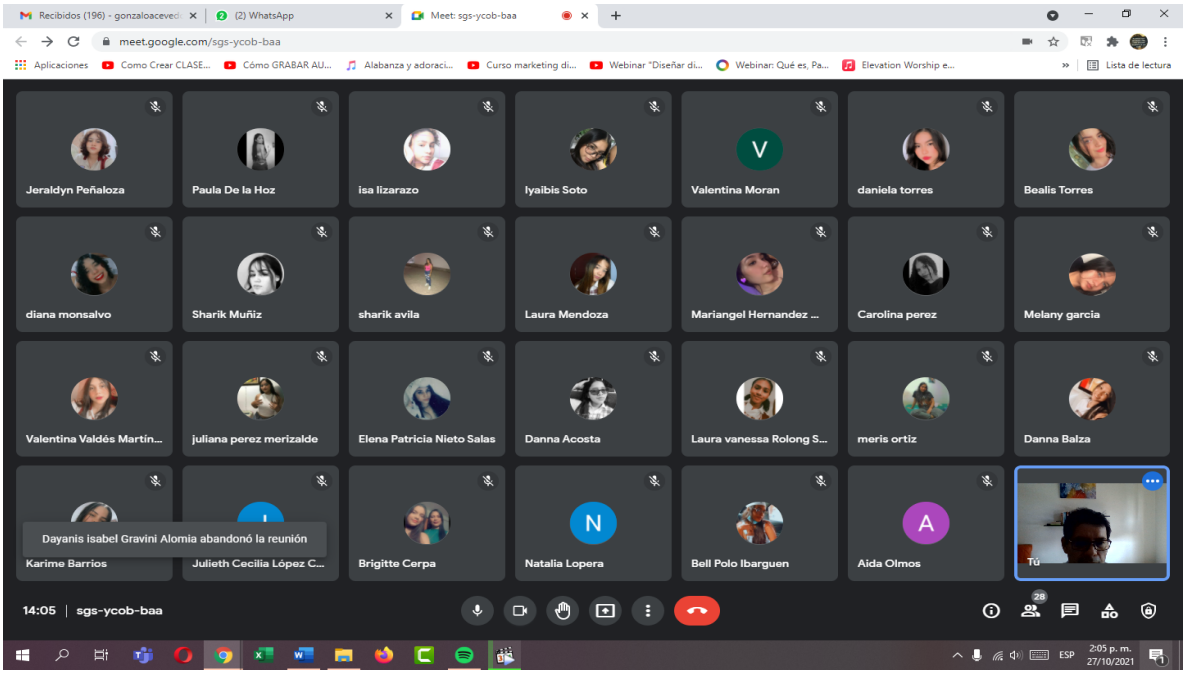

Meet: ogn-aexa-suz
meet.google.com/ogn-aexa-suz
GRABANDO
Maria Camila Gutierrez está presentando
POSICIÓN NACIONAL
En medio de los desafíos que presentó el año, consolidamos nuestra posición como el tercer banco del país en apoyar a las pequeñas y medianas empresas, con una participación cercana al 12,3%.3.2
MARCO TEORICO
La definición de un plan estratégico integral representa el punto de partida para identificar decisiones que deben ser asumidas oportunamente, para hacer frente a las necesidades detectadas en la etapa de diagnóstico, tanto en términos externos como internos. De manera que, como marco teórico para el trabajo desarrollado y que aquí se presenta se tomaron como referentes la Planeación Estratégica y la Dirección Estratégica.
Maria Camila Gutierr...
Nicolle Vizcaíno
Yareth Herrera
Marianella Urrea
Zamira Del Carmen Sa...
Sheyla
13 más
Tú
18:35 | ogn-aexa-suz



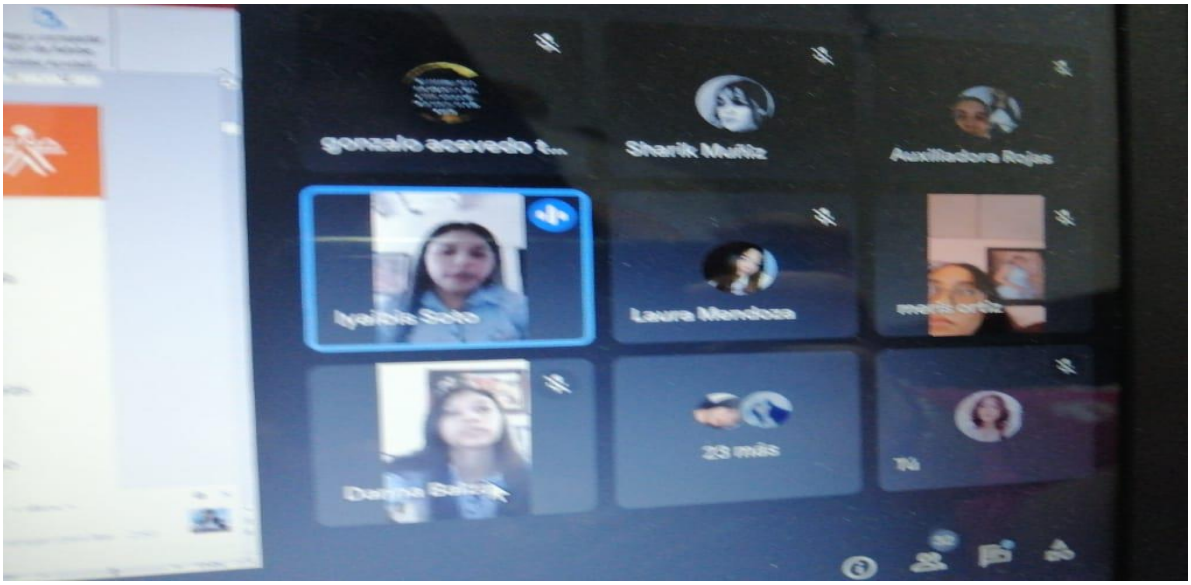


MIERCOELS 27 DE OCTUBRE 2021

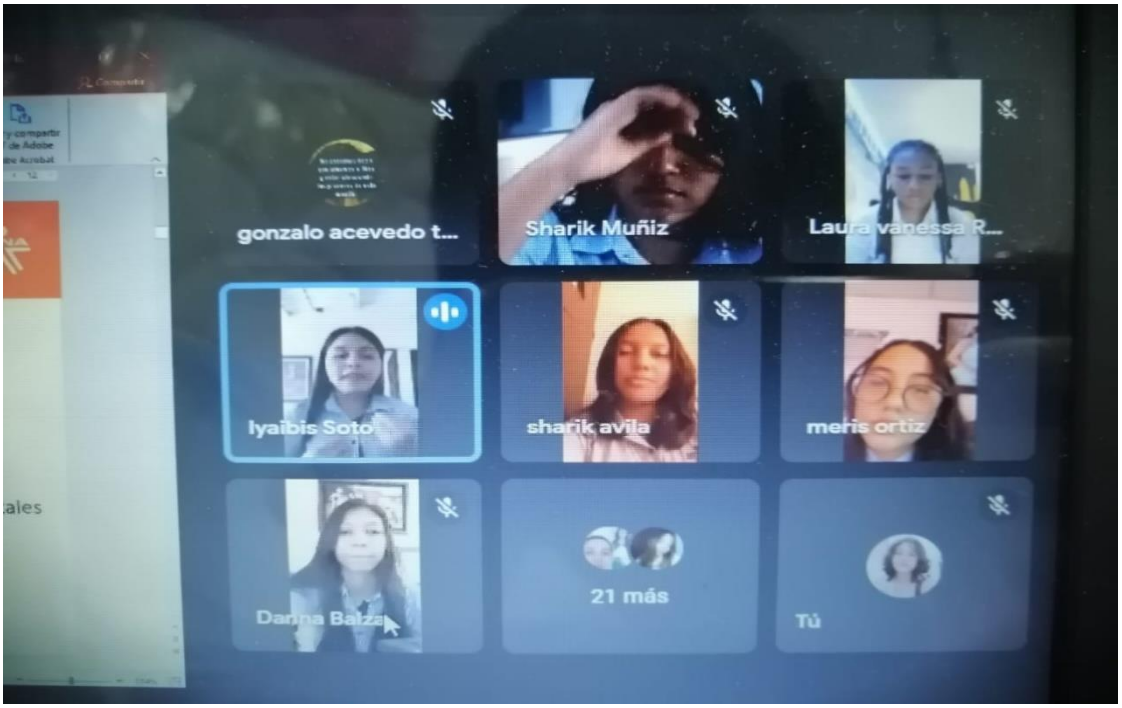
FICHA: 2057446
I.E.C. NUESTRA SEÑORA DE LAS MISERICORIDAS GRADO 11
ACTIVIDAD: SUSTENTACIÓN DE PROYECTOS

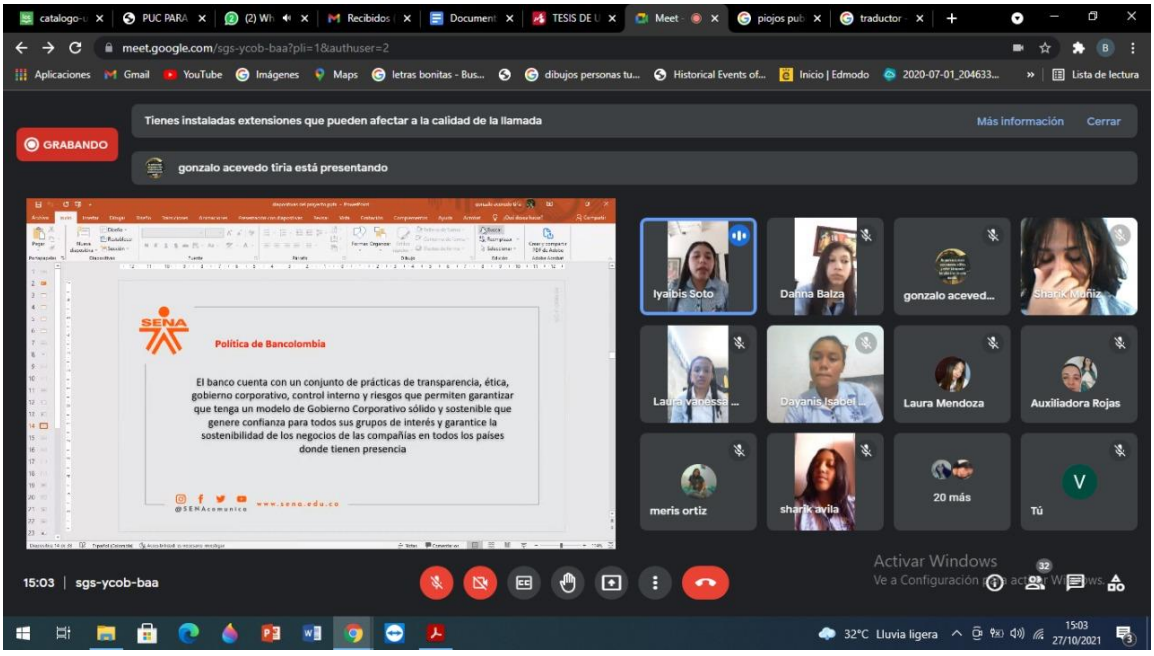


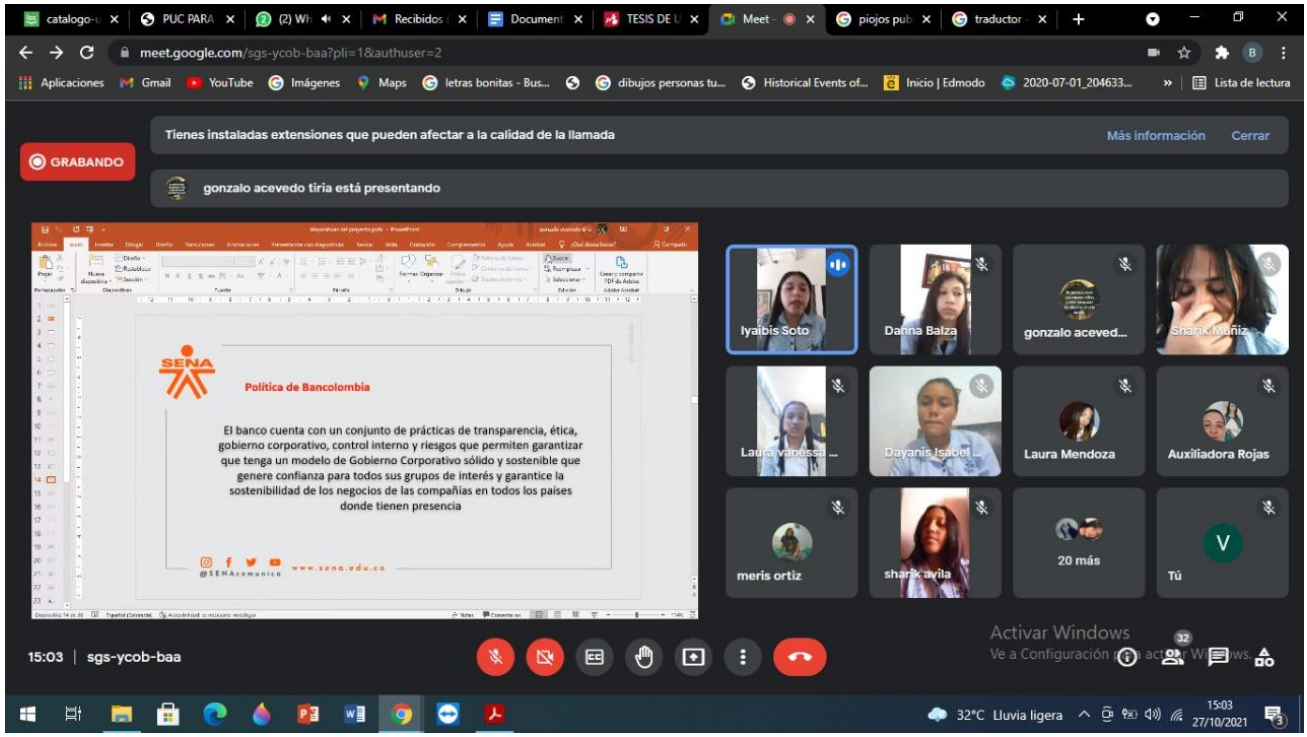
PROYECTO No.1
TRANSFORMACIÓN DIGITAL PARA GENERAL PRODCUTOS Y SEVICIOS MAS COMPETITIVOS NECESARIOS PARA ALCANZAR UN DESARROLLO ALTO Y SOSTENIBLE EN BANCOLOMBIA.

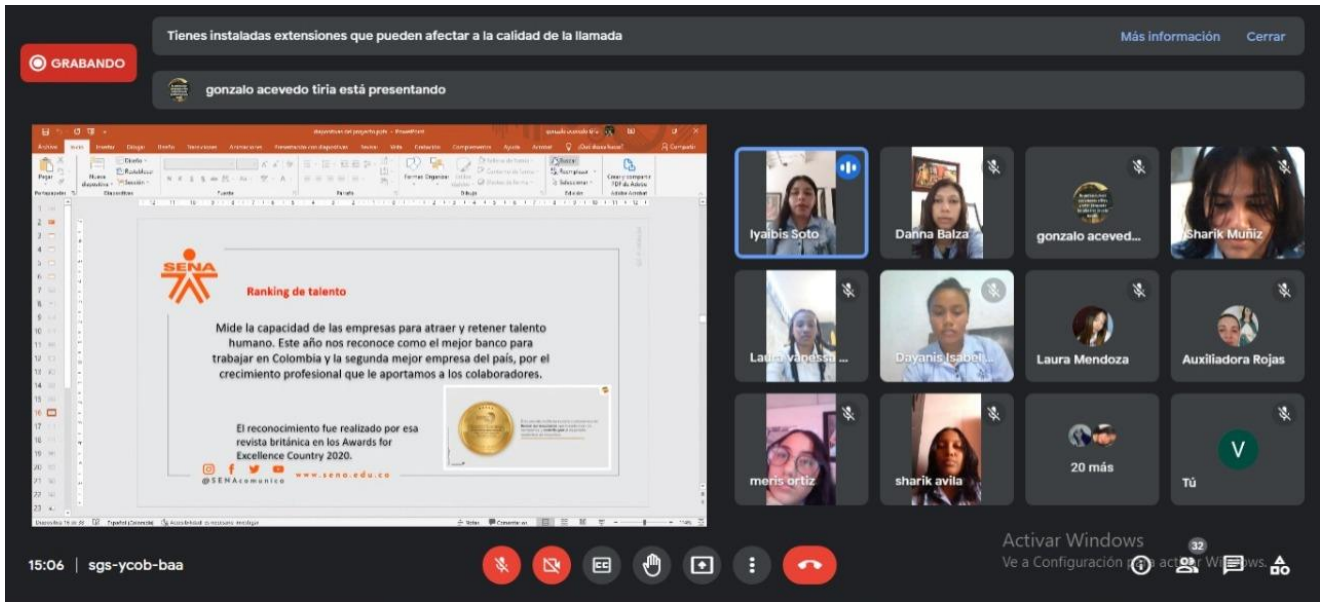


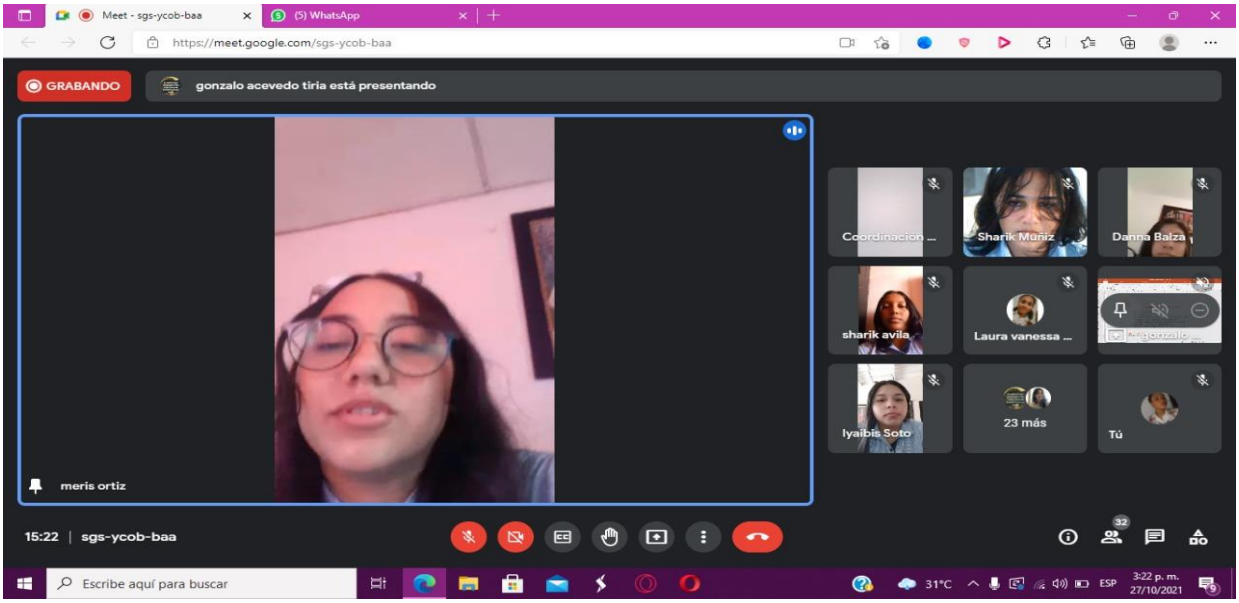

2:53
sgs-ycob-baa
GRAB.
Objetivo
Objetivo General
Realizar la transformación digital para generar productos y servicios más competitivos y sostenibles en Bancolombia.
Objetivos específicos
Lograr el bienestar de todos, mantener la solidez financiera, mantener la lealtad y preferencia de los clientes y evolucionar la cultura y el talento.
Desarrollar herramientas tecnológicas que les permitan mejorar sus procesos.
Dar a conocer el banco como una entidad resiliente por enfrentar estos cambios digitales empresariales que impulsan la competitividad
gonzalo está presentando
Iyaibis
gonzalo
Sharik
Tú
Laura
24 más

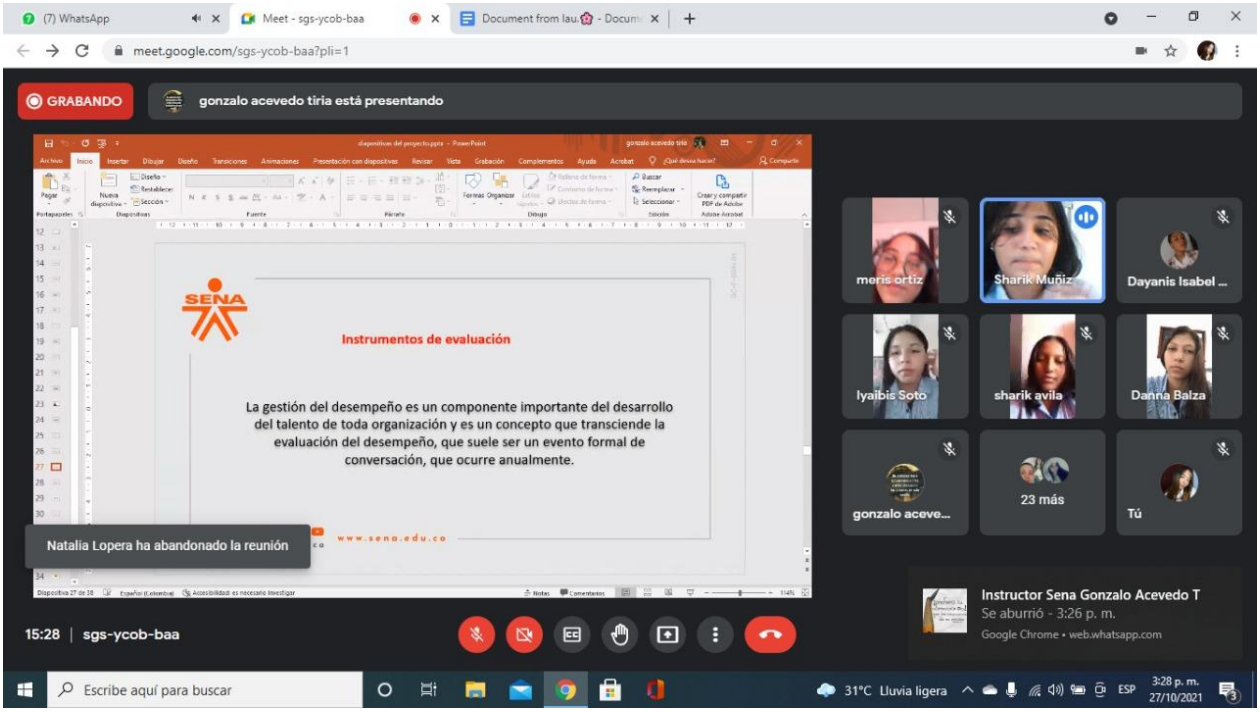

gonzalo acevedo t...
Sharik Muñiz
Laura vanessa R...
Iyaibis Soto
sharik avila
meris ortiz
Danna Balza
21 más
Tú

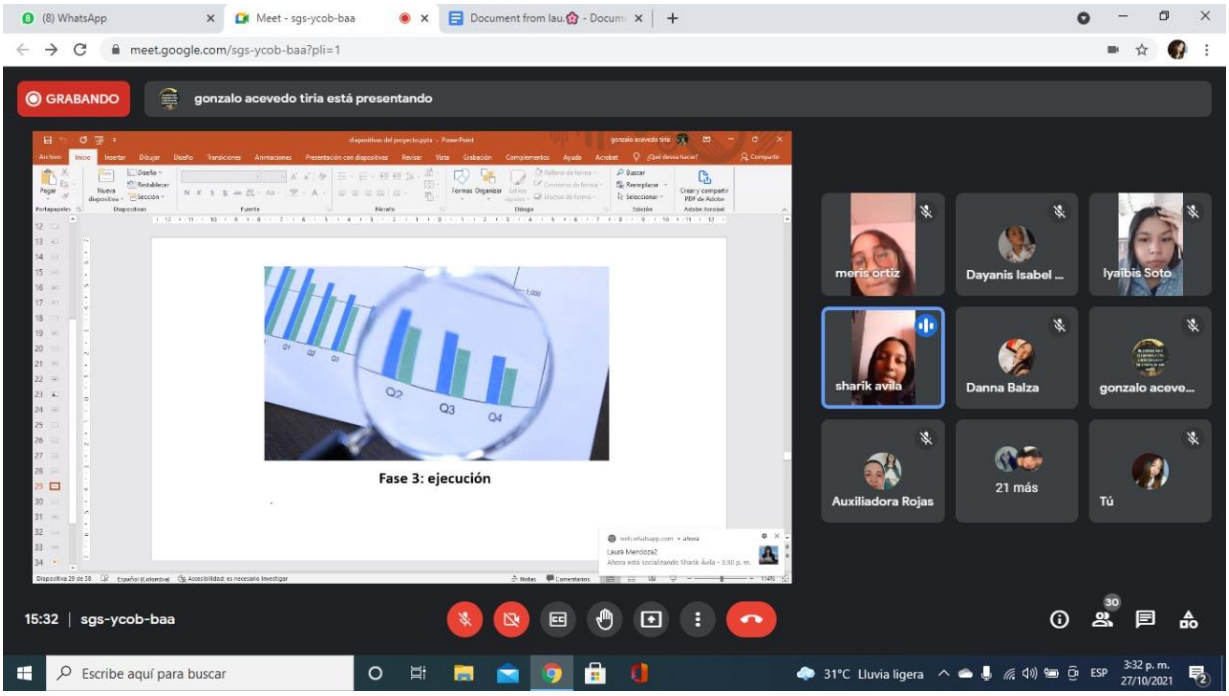

meet.google.com/sgs-ycob-baa?pli=1&authuser=2
GRABANDO
Tienes instaladas extensiones que pueden afectar a la calidad de la llamada
Más información
Cerrar
gonzalo acevedo tiria está presentando
Política de Bancolombia
El banco cuenta con un conjunto de prácticas de transparencia, ética, gobierno corporativo, control interno y riesgos que permiten garantizar que tenga un modelo de Gobierno Corporativo sólido y sostenible que genere confianza para todos sus grupos de interés y garantice la sostenibilidad de los negocios de las compañías en todos los países donde tienen presencia
Iyaibis Soto
Danna Balza
gonzalo aceved...
Sharik Muñiz
Laura Mendoza
Auxiliadora Rojas
meris ortiz
sharik avila
20 más
Tú
15:03 | sgs-ycob-baa
Activar Windows
32°C Lluvia ligera
15:03
27/10/2021

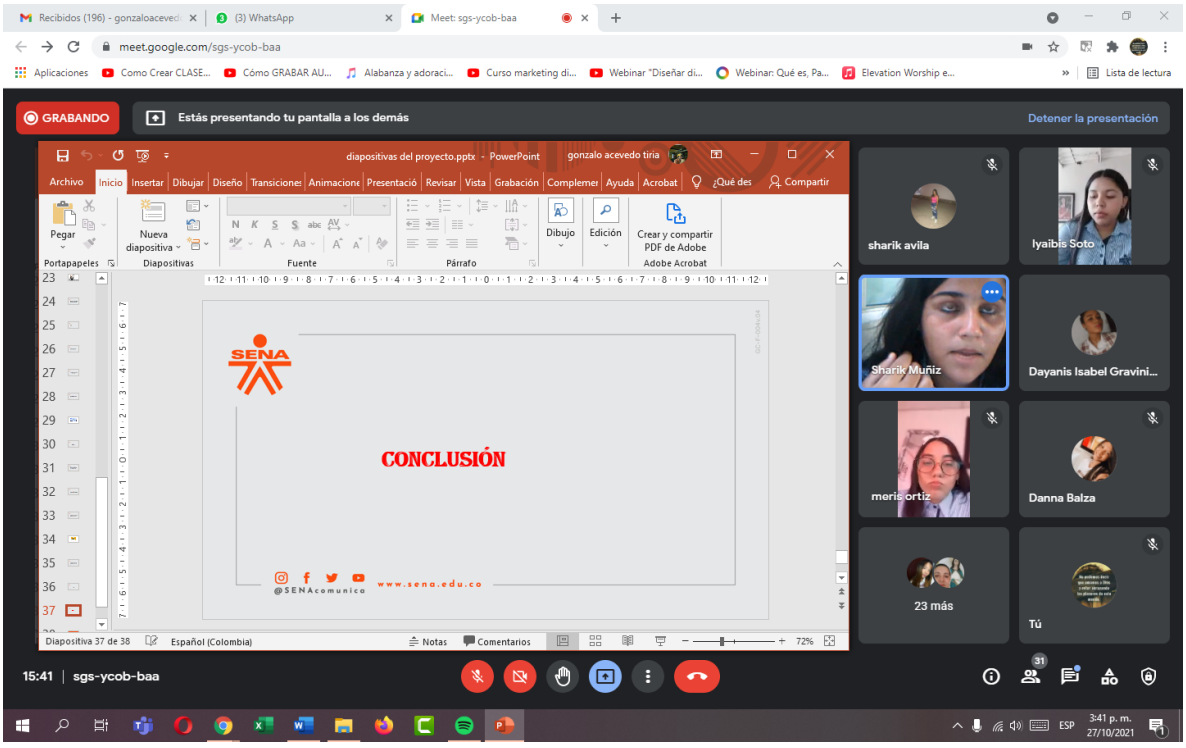

meet.google.com/sgs-ycob-baa?pli=1&authuser=2
GRABANDO
Tienes instaladas extensiones que pueden afectar a la calidad de la llamada
Más información
Cerrar
gonzalo acevedo tiria está presentando
Política de Bancolombia
El banco cuenta con un conjunto de prácticas de transparencia, ética, gobierno corporativo, control interno y riesgos que permiten garantizar que tenga un modelo de Gobierno Corporativo sólido y sostenible que genere confianza para todos sus grupos de interés y garantice la sostenibilidad de los negocios de las compañías en todos los países donde tienen presencia
www.sena.edu.co
@SENAcomunica
Iyaibis Soto
Danna Balza
gonzalo aceved...
Sharik Muñiz
Laura vanessa ...
Dayanis Isabel ...
Laura Mendoza
Auxiliadora Rojas
meris ortiz
sharik avila
20 más
Tú
15:03 | sgs-ycob-baa
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
32°C Lluvia ligera
15:03
27/10/2021


GRABANDO
Tienes instaladas extensiones que pueden afectar a la calidad de la llamada
Más información
Cerrar
gonzalo acevedo tiria está presentando
Ranking de talento
Mide la capacidad de las empresas para atraer y retener talento humano. Este año nos reconoce como el mejor banco para trabajar en Colombia y la segunda mejor empresa del país, por el crecimiento profesional que le aportamos a los colaboradores.
El reconocimiento fue realizado por esa revista británica en los Awards for Excellence Country 2020.
www.sena.edu.co
@SENAcomunica
Iyaibis Soto
Danna Balza
gonzalo aceved...
Sharik Muñiz
Laura vanessa ...
Dayanis Isabel ...
Laura Mendoza
Auxiliadora Rojas
meris ortiz
sharik avila
20 más
Tú
15:06 | sgs-ycob-baa
Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.


Meet - sgs-ycob-baa
(5) WhatsApp
https://meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
gonzalo acevedo tiria está presentando
meris ortiz
Coordinación ...
Sharik Muñiz
Danna Balza
sharik avila
Laura vanessa ...
Iyaibis Soto
23 más
Tú
15:22 | sgs-ycob-baa
Escribe aquí para buscar
31°C
ESP
3:22 p. m.
27/10/2021


(7) WhatsApp
Meet - sgs-ycob-baa
Document from lau - Docum
meet.google.com/sgs-ycob-baa?pli=1
GRABANDO
gonzalo acevedo tiria está presentando
Instrumentos de evaluación
La gestión del desempeño es un componente importante del desarrollo del talento de toda organización y es un concepto que transciende la evaluación del desempeño, que suele ser un evento formal de conversación, que ocurre anualmente.
www.sena.edu.co
Natalia Lopera ha abandonado la reunión
meris ortiz
Sharik Muñiz
Dayanis Isabel ...
Iyaibis Soto
sharik avila
Danna Balza
gonzalo aceve...
23 más
Tú
Instructor Sena Gonzalo Acevedo T
Se aburrió - 3:26 p. m.
Google Chrome • web.whatsapp.com
15:28 | sgs-ycob-baa
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia ligera
ESP
3:28 p. m.
27/10/2021

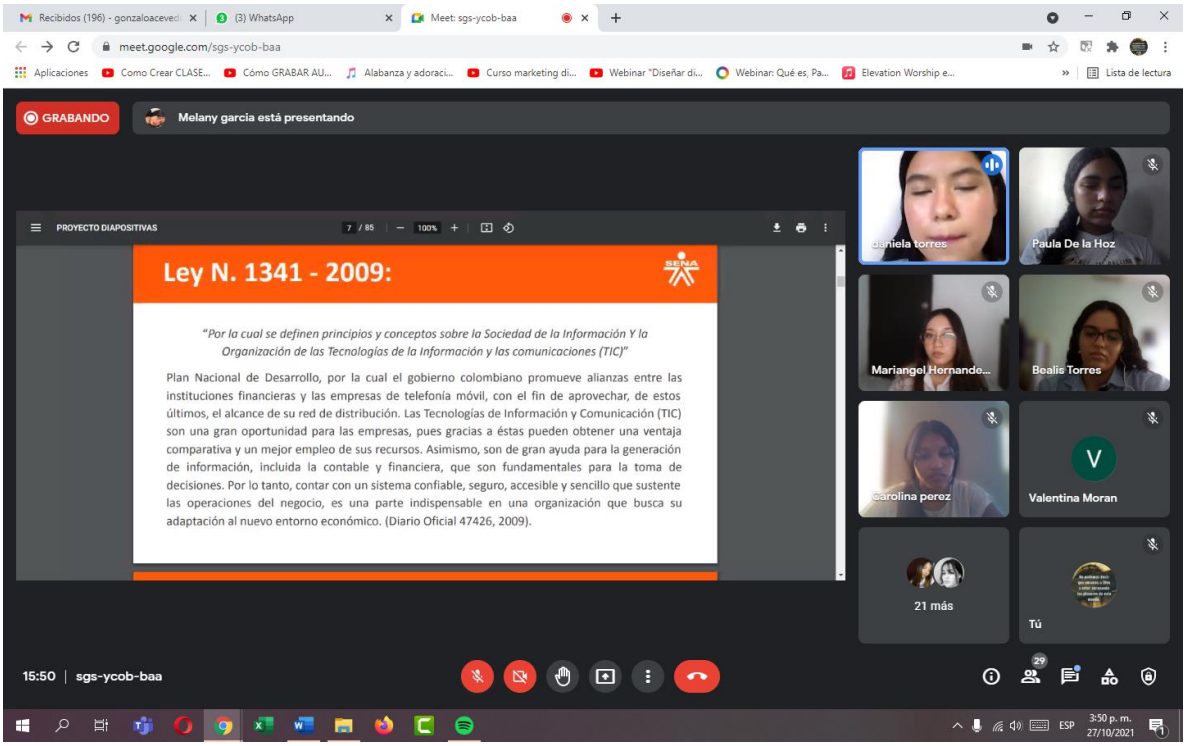

GRABANDO
gonzalo acevedo tiria está presentando
Fase 3: ejecución
meris ortiz
Dayanis Isabel ...
Iyaibis Soto
sharik avila
Danna Balza
gonzalo aceve...
Auxiliadora Rojas
21 más
Tú
15:32 | sgs-ycob-baa
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia ligera
ESP
3:32 p. m.
27/10/2021

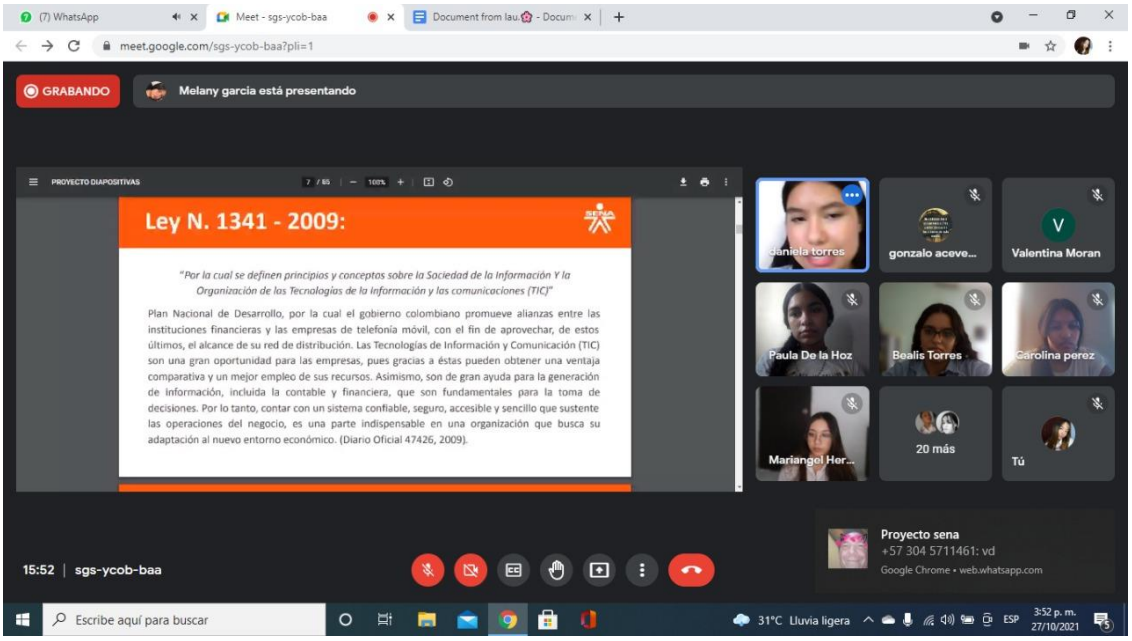

GRABANDO
Estás presentando tu pantalla a los demás
Detener la presentación
CONCLUSIÓN
sharik avila
Iyaibis Soto
Sharik Muñiz
Dayanis Isabel Gravini...
meris ortiz
Danna Balza
23 más
Tú
15:41 | sgs-ycob-baa
ESP
3:41 p. m.
27/10/2021

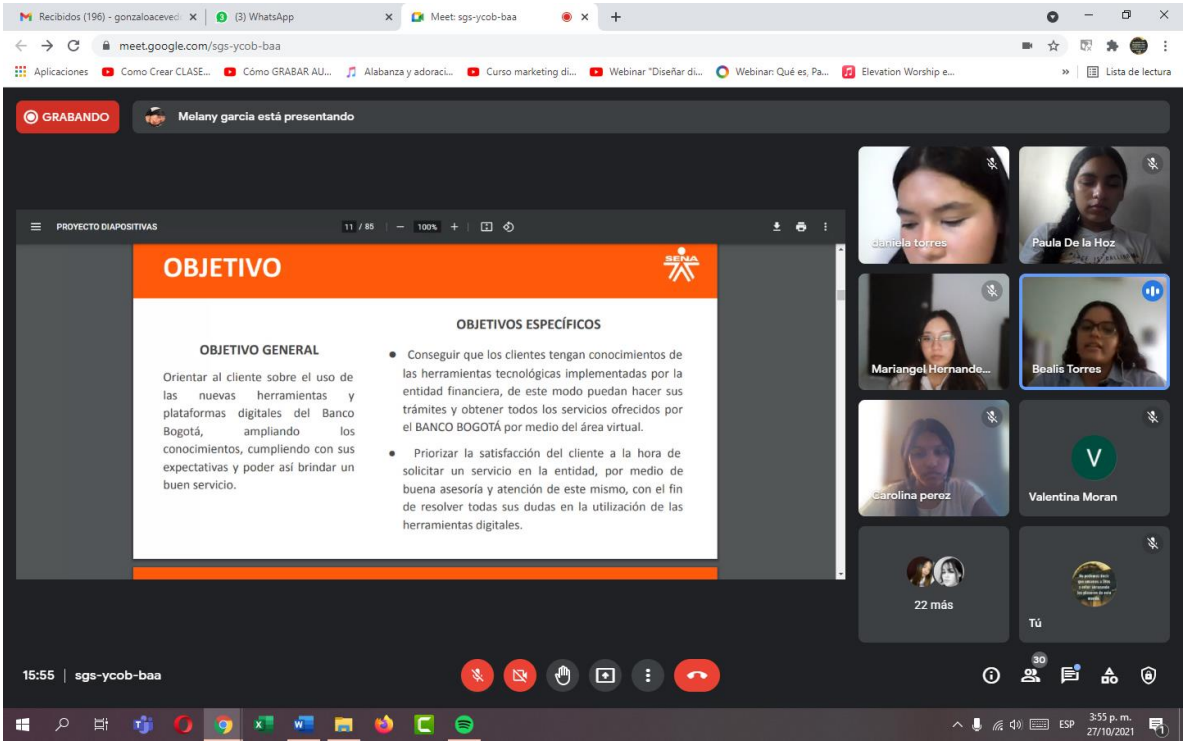
PROYECTO No.2

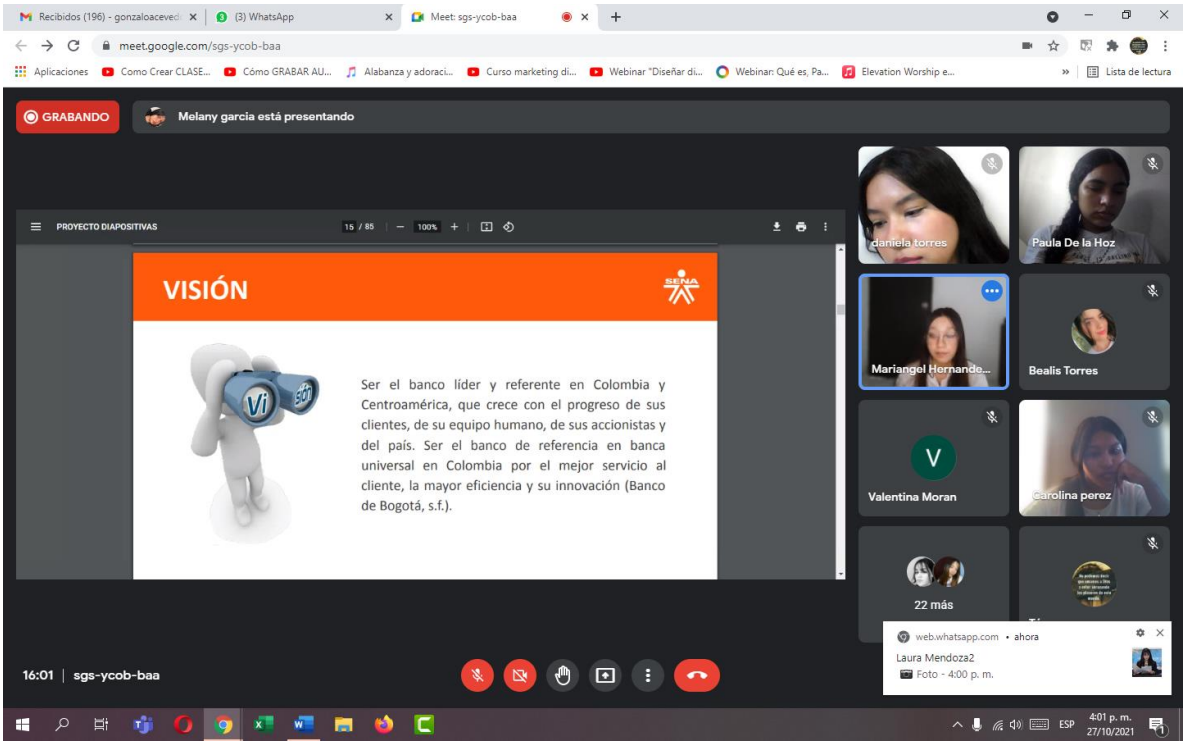
IMPLEMENTACION DE UN PLAN FIDELIZAR AL CLIENTE POR MEDIO DE NUEVAS ESTRATEGIAS DIGITALES, AMPLIANDO LOS CONOCIMIENTOS, Y CUMPLIENDO CON LAS EXPECTATIVAS EN LA ENTIDAD FINANCIERA BANCO DE BOGOTA.

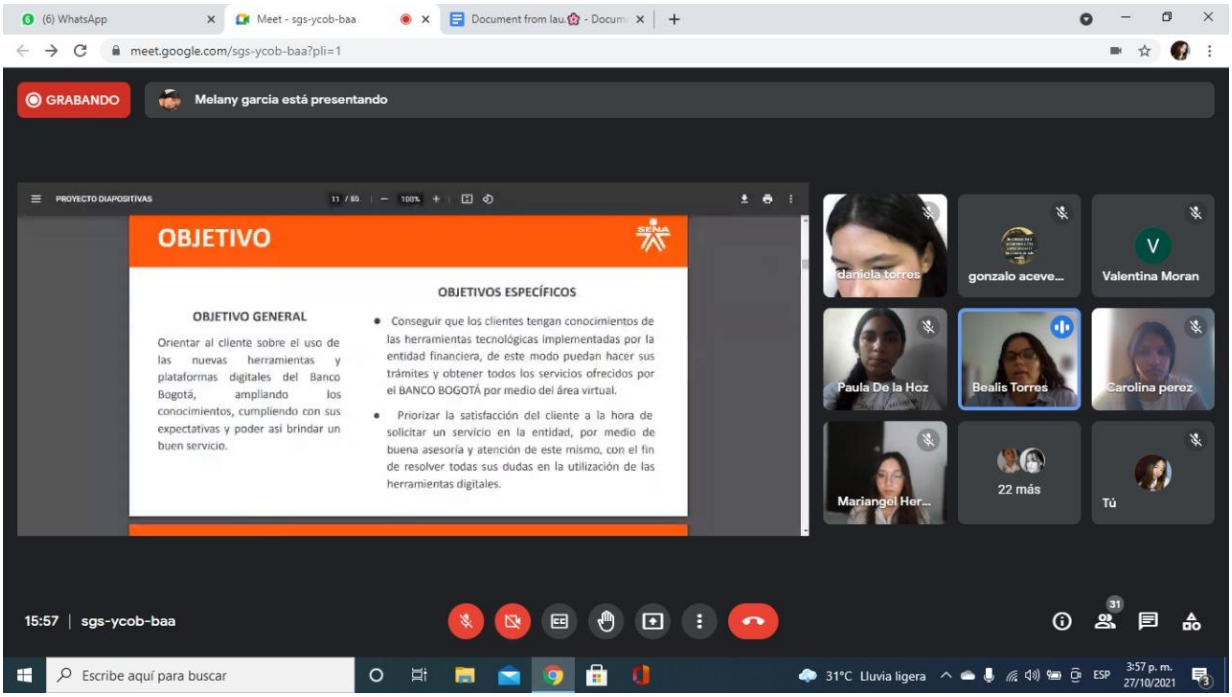


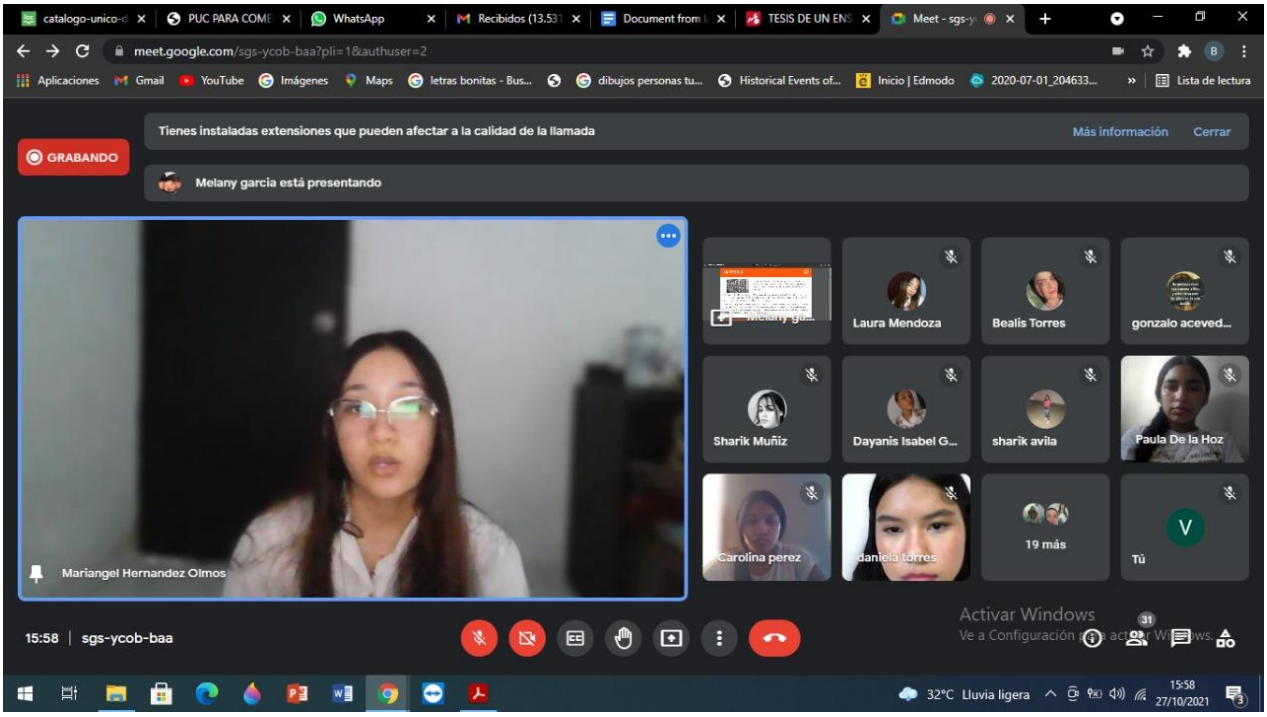


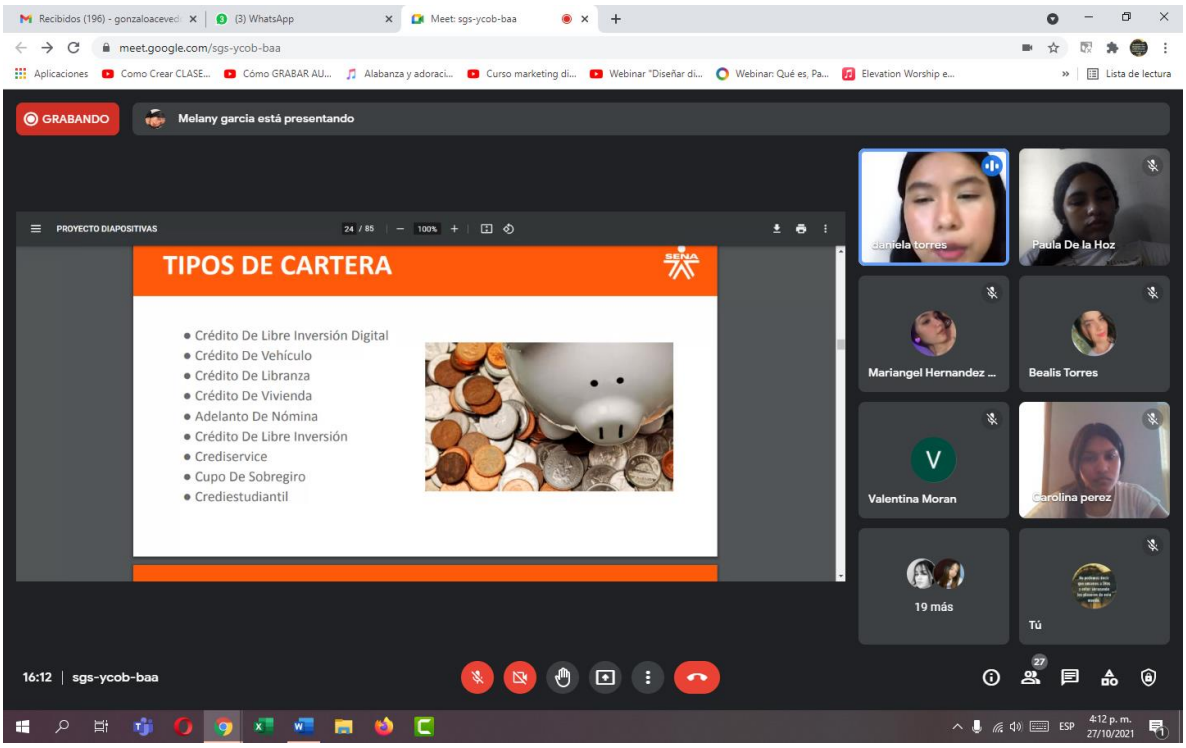

(7) WhatsApp
Meet - sgs-ycob-baa
meet.google.com/sgs-ycob-baa?pli=1
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
Ley N. 1341 - 2009:
"Por la cual se definen principios y conceptos sobre la Sociedad de la Información Y la Organización de las Tecnologías de la información y las comunicaciones (TIC)"
Plan Nacional de Desarrollo, por la cual el gobierno colombiano promueve alianzas entre las instituciones financieras y las empresas de telefonía móvil, con el fin de aprovechar, de estos últimos, el alcance de su red de distribución. Las Tecnologías de Información y Comunicación (TIC) son una gran oportunidad para las empresas, pues gracias a éstas pueden obtener una ventaja comparativa y un mejor empleo de sus recursos. Asimismo, son de gran ayuda para la generación de información, incluida la contable y financiera, que son fundamentales para la toma de decisiones. Por lo tanto, contar con un sistema confiable, seguro, accesible y sencillo que sustente las operaciones del negocio, es una parte indispensable en una organización que busca su adaptación al nuevo entorno económico. (Diario Oficial 47426, 2009).
daniela torres
gonzalo aceve...
Valentina Moran
Paula De la Hoz
Bealis Torres
Carolina perez
Mariangel Her...
20 más
Tú
Proyecto sena
+57 304 5711461: vd
Google Chrome • web.whatsapp.com
15:52 | sgs-ycob-baa
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia ligera
ESP
3:52 p. m.
27/10/2021

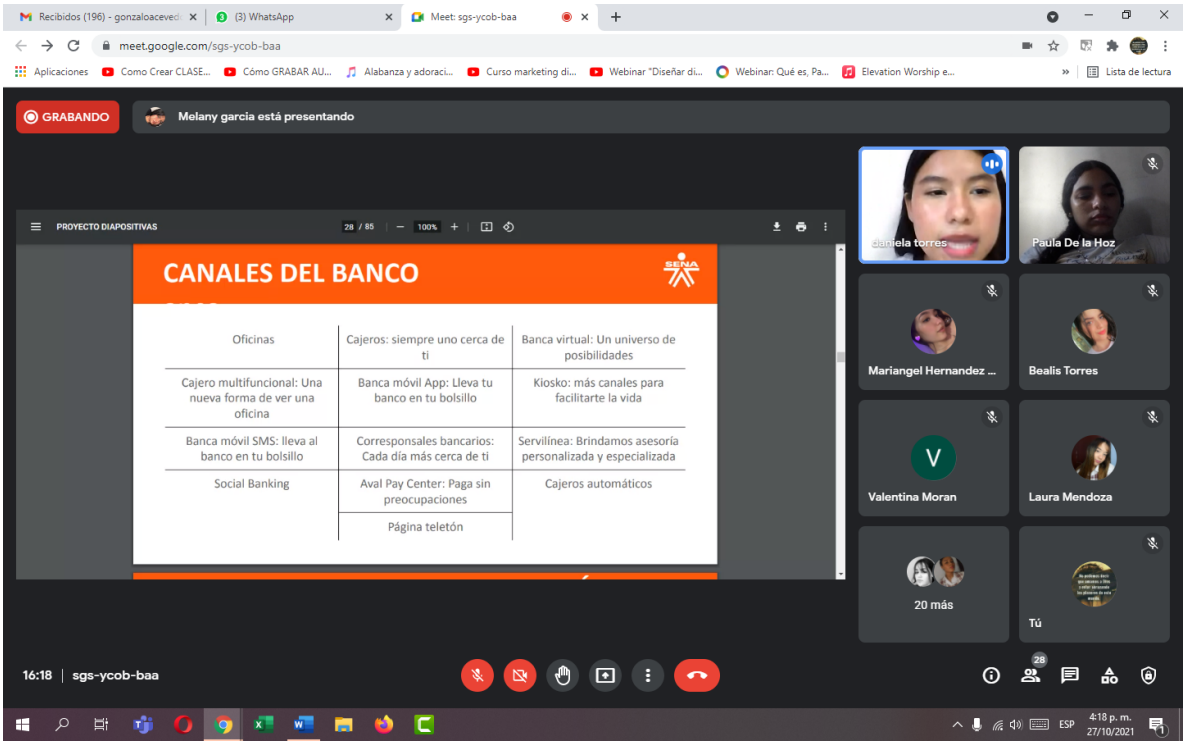

Recibidos (196) - gonzaloaceved
(3) WhatsApp
Meet: sgs-ycob-baa
meet.google.com/sgs-ycob-baa
Aplicaciones
Como Crear CLASE...
Cómo GRABAR AU...
Alabanza y adoraci...
Curso marketing di...
Webinar "Diseñar di...
Webinar: Qué es, Pa...
Elevation Worship e...
Lista de lectura
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
OBJETIVO
OBJETIVO GENERAL
Orientar al cliente sobre el uso de las nuevas herramientas y plataformas digitales del Banco Bogotá, ampliando los conocimientos, cumpliendo con sus expectativas y poder así brindar un buen servicio.
OBJETIVOS ESPECÍFICOS
Conseguir que los clientes tengan conocimientos de las herramientas tecnológicas implementadas por la entidad financiera, de este modo puedan hacer sus trámites y obtener todos los servicios ofrecidos por el BANCO BOGOTÁ por medio del área virtual.
Priorizar la satisfacción del cliente a la hora de solicitar un servicio en la entidad, por medio de buena asesoría y atención de este mismo, con el fin de resolver todas sus dudas en la utilización de las herramientas digitales.
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernande...
Bealis Torres
Carolina perez
Valentina Moran
22 más
Tú
15:55 | sgs-ycob-baa
ESP
3:55 p. m.
27/10/2021

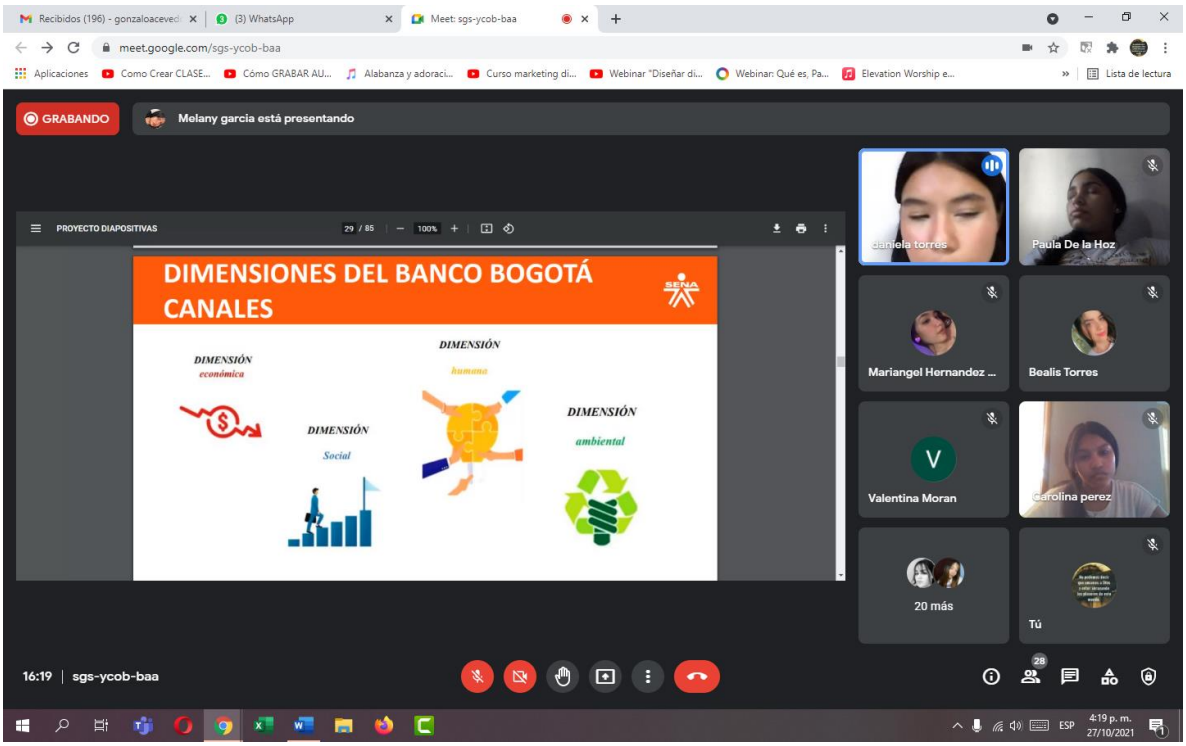

meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
VISIÓN
Ser el banco líder y referente en Colombia y Centroamérica, que crece con el progreso de sus clientes, de su equipo humano, de sus accionistas y del país. Ser el banco de referencia en banca universal en Colombia por el mejor servicio al cliente, la mayor eficiencia y su innovación (Banco de Bogotá, s.f.).
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernando...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
22 más
web.whatsapp.com • ahora
Laura Mendoza2
Foto - 4:00 p. m.
16:01 | sgs-ycob-baa
ESP
4:01 p. m.
27/10/2021

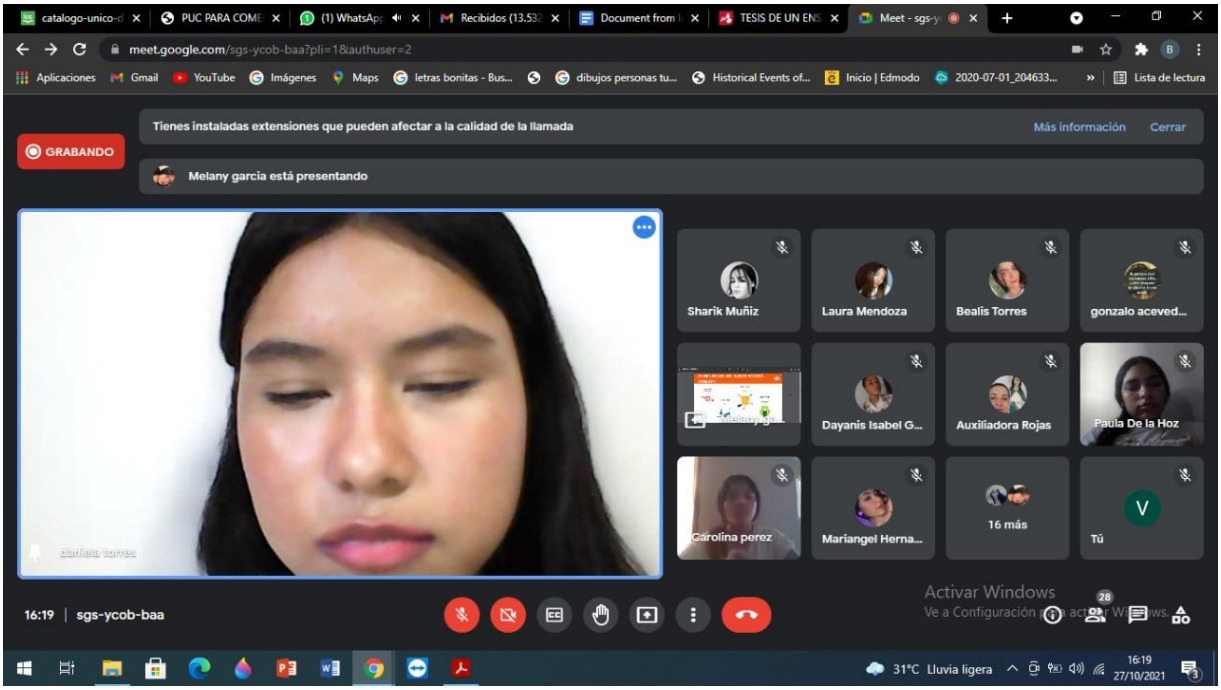

meet.google.com/sgs-ycob-baa?pli=1
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
OBJETIVO
OBJETIVO GENERAL
Orientar al cliente sobre el uso de las nuevas herramientas y plataformas digitales del Banco Bogotá, ampliando los conocimientos, cumpliendo con sus expectativas y poder así brindar un buen servicio.
OBJETIVOS ESPECÍFICOS
Conseguir que los clientes tengan conocimientos de las herramientas tecnológicas implementadas por la entidad financiera, de este modo puedan hacer sus trámites y obtener todos los servicios ofrecidos por el BANCO BOGOTÁ por medio del área virtual.
Priorizar la satisfacción del cliente a la hora de solicitar un servicio en la entidad, por medio de buena asesoría y atención de este mismo, con el fin de resolver todas sus dudas en la utilización de las herramientas digitales.
daniela torres
gonzalo aceve...
Valentina Moran
Paula De la Hoz
Bealis Torres
Carolina perez
Mariangel Her...
22 más
Tú
15:57 | sgs-ycob-baa
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia ligera
ESP
3:57 p. m.
27/10/2021

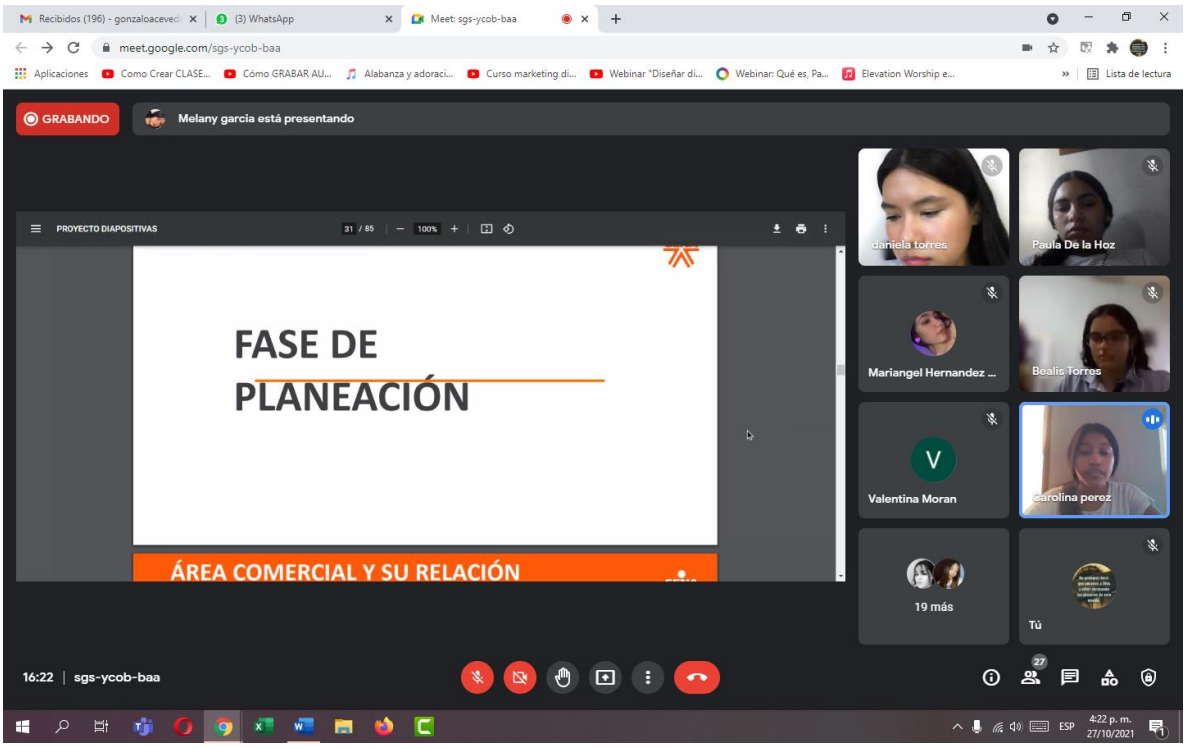

meet.google.com/sgs-ycob-baa?pli=1&authuser=2
GRABANDO
Tienes instaladas extensiones que pueden afectar a la calidad de la llamada
Más información
Cerrar
Melany garcia está presentando
Mariangel Hernandez Olmos
Laura Mendoza
Bealis Torres
gonzalo aceved...
Sharik Muñiz
Dayanis Isabel G...
sharik avila
Paula De la Hoz
Carolina perez
daniela torres
19 más
Tú
15:58 | sgs-ycob-baa
Activar Windows
32°C Lluvia ligera
15:58
27/10/2021

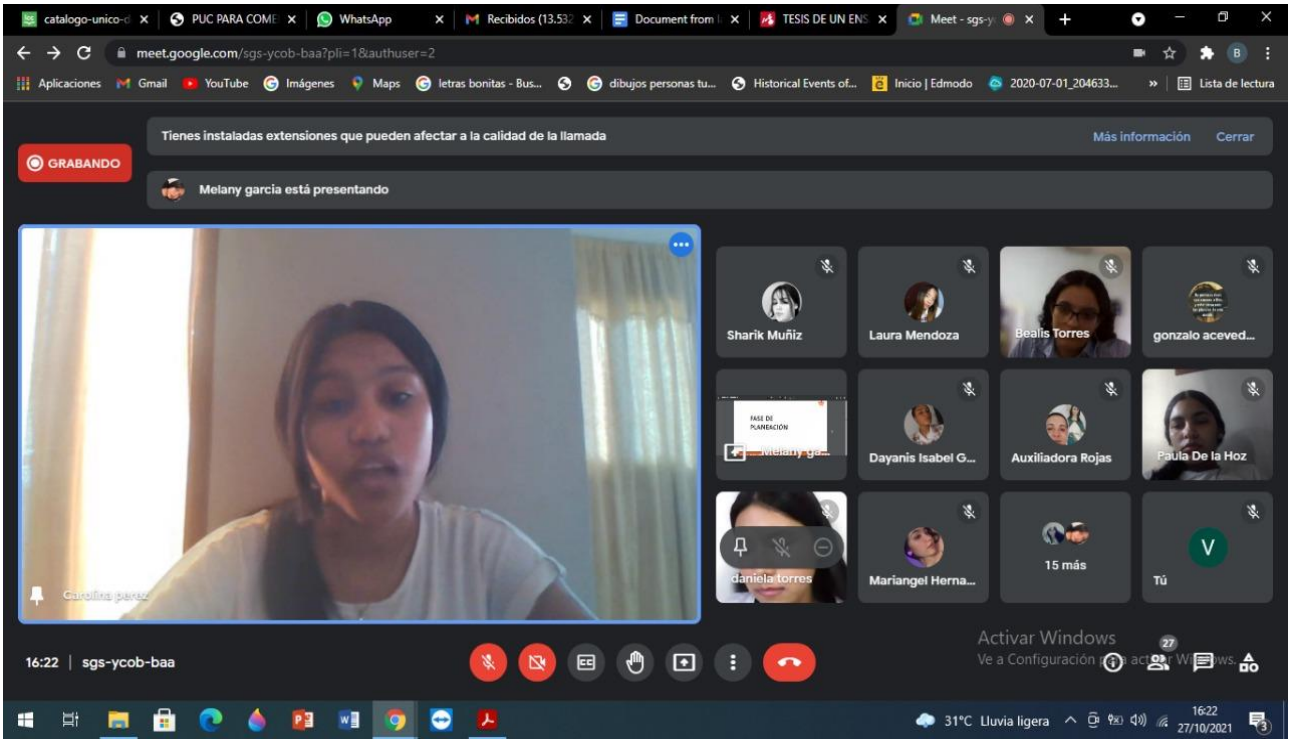

meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
TIPOS DE CARTERA
Crédito De Libre Inversión Digital
Crédito De Vehículo
Crédito De Libranza
Crédito De Vivienda
Adelanto De Nómina
Crédito De Libre Inversión
Crediservice
Cupo De Sobregiro
Crediestudiantil
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernandez ...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
19 más
Tú
16:12 | sgs-ycob-baa
ESP
4:12 p. m.
27/10/2021

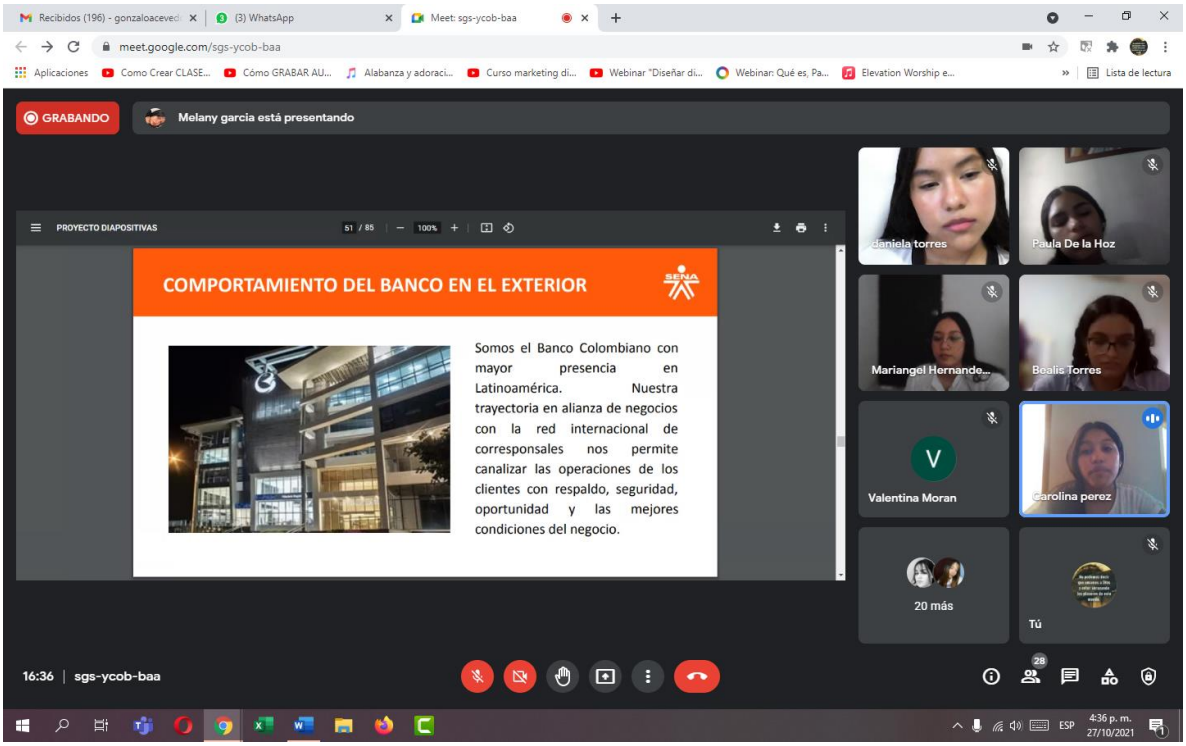

GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
28 / 85
100%
CANALES DEL BANCO
Oficinas
Cajeros: siempre uno cerca de ti
Banca virtual: Un universo de posibilidades
Cajero multifuncional: Una nueva forma de ver una oficina
Banca móvil App: Lleva tu banco en tu bolsillo
Kiosko: más canales para facilitarte la vida
Banca móvil SMS: lleva al banco en tu bolsillo
Corresponsales bancarios: Cada día más cerca de ti
Servilínea: Brindamos asesoría personalizada y especializada
Social Banking
Aval Pay Center: Paga sin preocupaciones
Cajeros automáticos
Página teletón
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernandez ...
Bealis Torres
Valentina Moran
Laura Mendoza
20 más
Tú
16:18 | sgs-ycob-baa

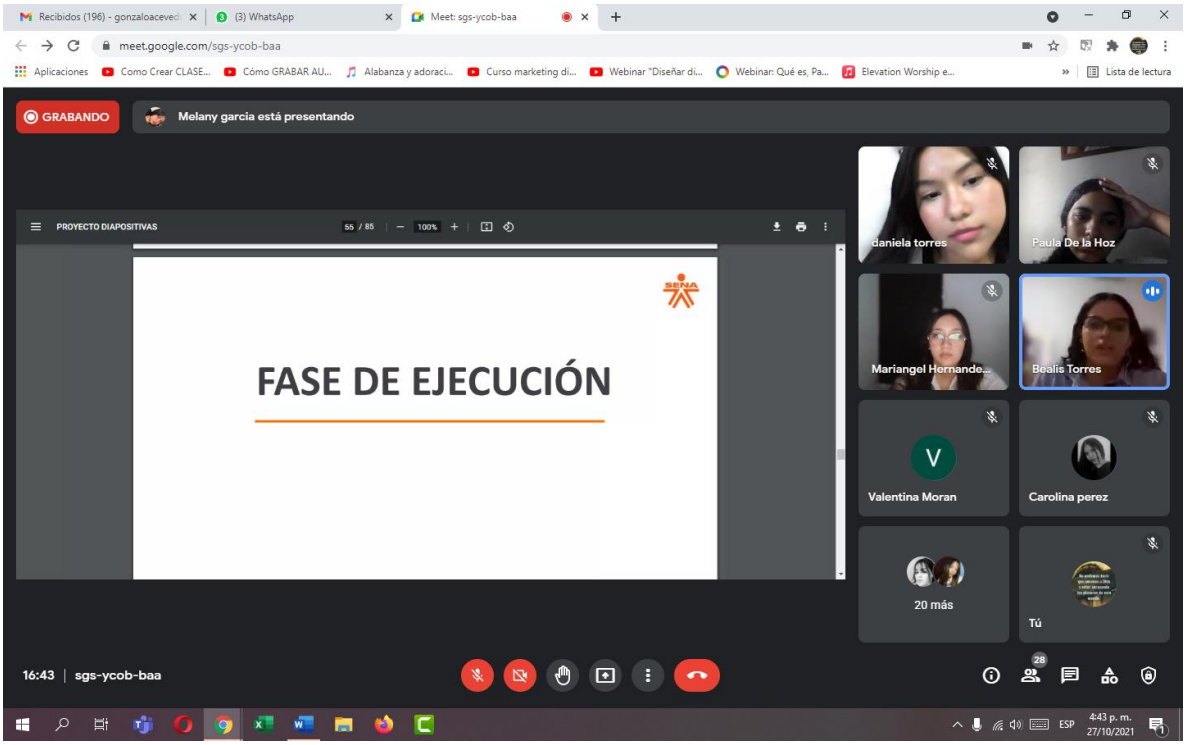

GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
29 / 85
100%
DIMENSIONES DEL BANCO BOGOTÁ
CANALES
DIMENSIÓN
económica
DIMENSIÓN
Social
DIMENSIÓN
humana
DIMENSIÓN
ambiental
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernandez ...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
20 más
Tú
16:19 | sgs-ycob-baa

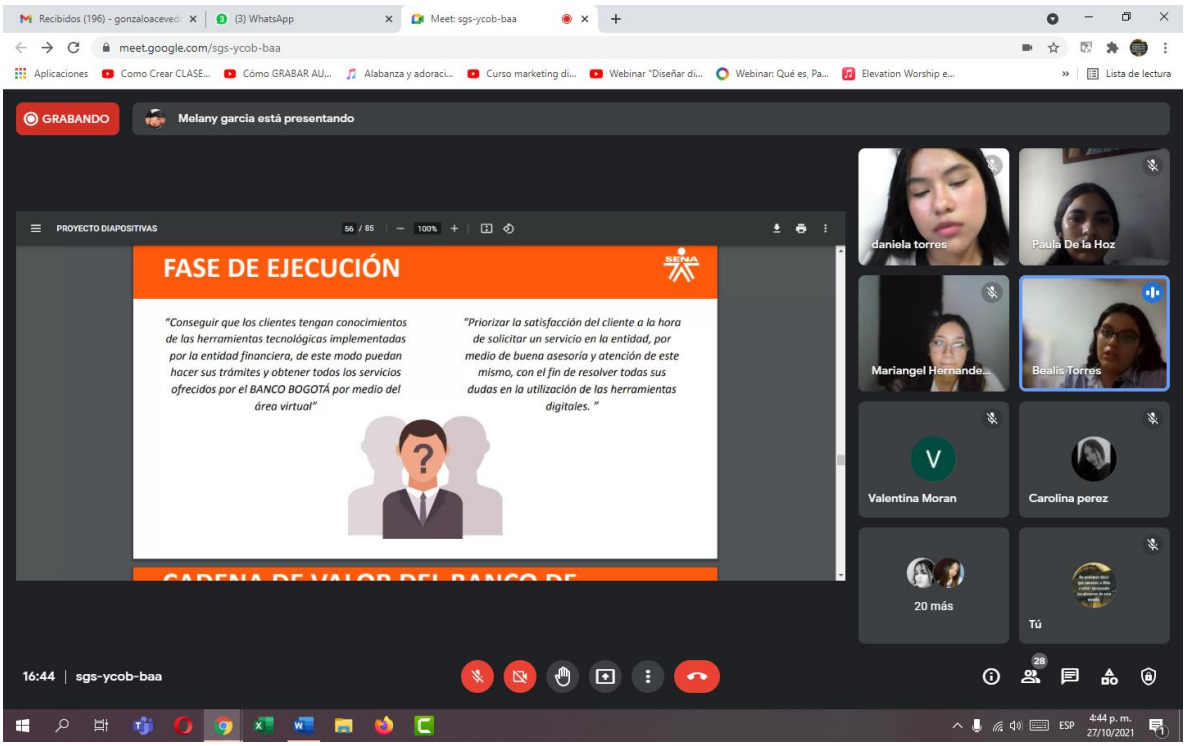

meet.google.com/sgs-ycob-baa?pli=1&authuser=2
GRABANDO
Tienes instaladas extensiones que pueden afectar a la calidad de la llamada
Más información
Cerrar
Melany garcia está presentando
Sharik Muñiz
Laura Mendoza
Bealis Torres
gonzalo aceved...
Dayanis Isabel G...
Auxiliadora Rojas
Paula De la Hoz
Carolina perez
Mariangel Herna...
16 más
Tú
16:19 | sgs-ycob-baa
Activar Windows
31°C Lluvia ligera
16:19
27/10/2021

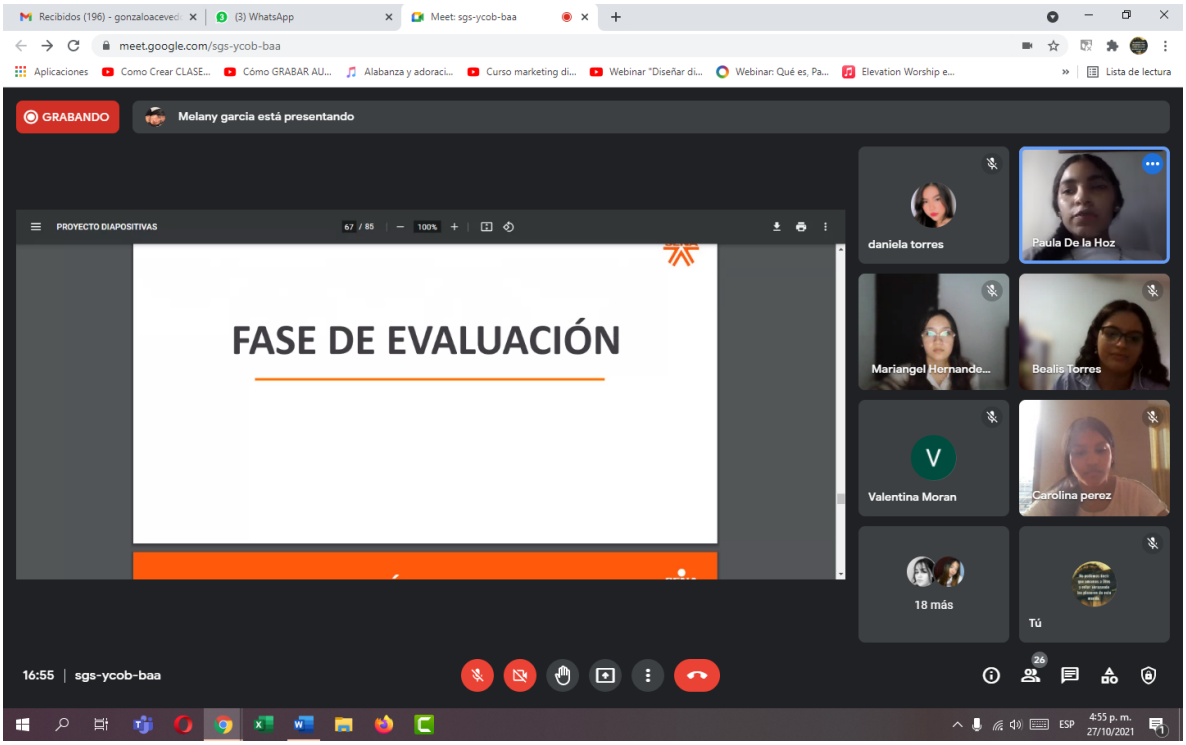

meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
FASE DE PLANEACIÓN
ÁREA COMERCIAL Y SU RELACIÓN
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernandez ...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
19 más
Tú
16:22 | sgs-ycob-baa
4:22 p. m.
27/10/2021


meet.google.com/sgs-ycob-baa?pli=1&authuser=2
GRABANDO
Tienes instaladas extensiones que pueden afectar a la calidad de la llamada
Más información
Cerrar
Melany garcia está presentando
Sharik Muñiz
Laura Mendoza
Bealis Torres
gonzalo aceved...
Dayanis Isabel G...
Auxiliadora Rojas
Paula De la Hoz
daniela torres
Mariangel Herna...
15 más
Tú
16:22 | sgs-ycob-baa
Activar Windows
31°C Lluvia ligera
16:22
27/10/2021

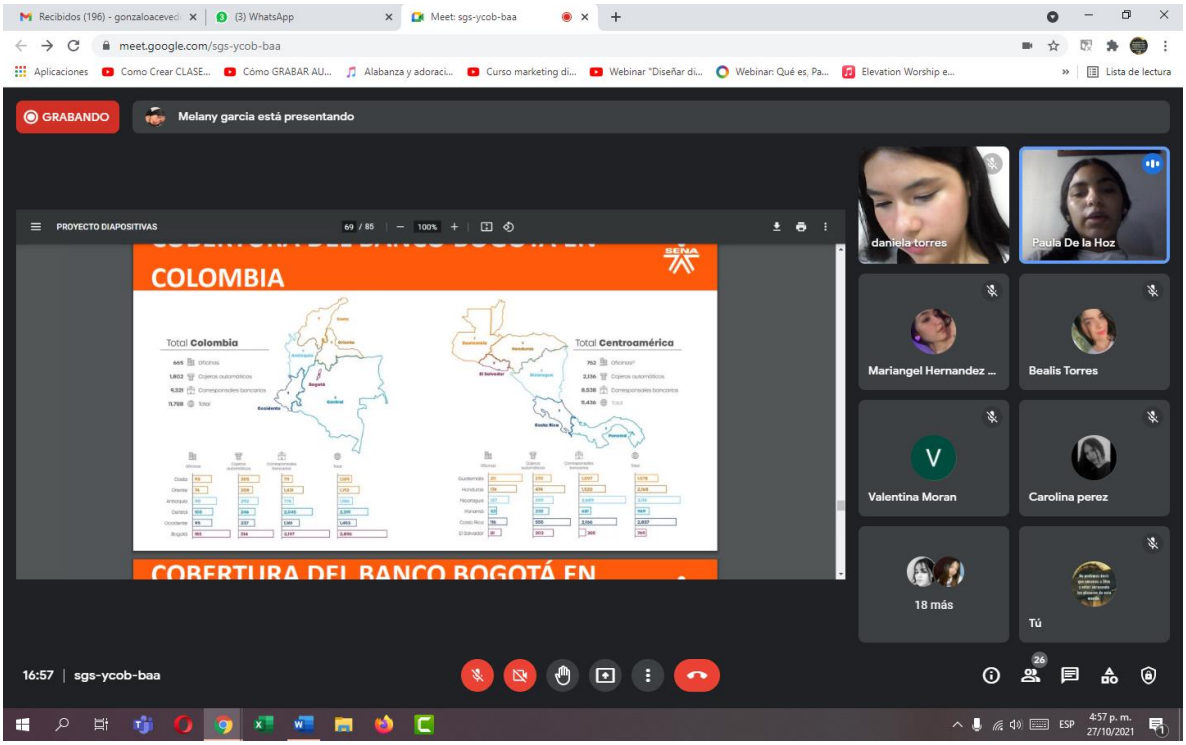

meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
COMPORTAMIENTO DEL BANCO EN EL EXTERIOR
Somos el Banco Colombiano con mayor presencia en Latinoamérica. Nuestra trayectoria en alianza de negocios con la red internacional de corresponsales nos permite canalizar las operaciones de los clientes con respaldo, seguridad, oportunidad y las mejores condiciones del negocio.
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernando...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
20 más
Tú
16:36 | sgs-ycob-baa
ESP
4:36 p. m.
27/10/2021

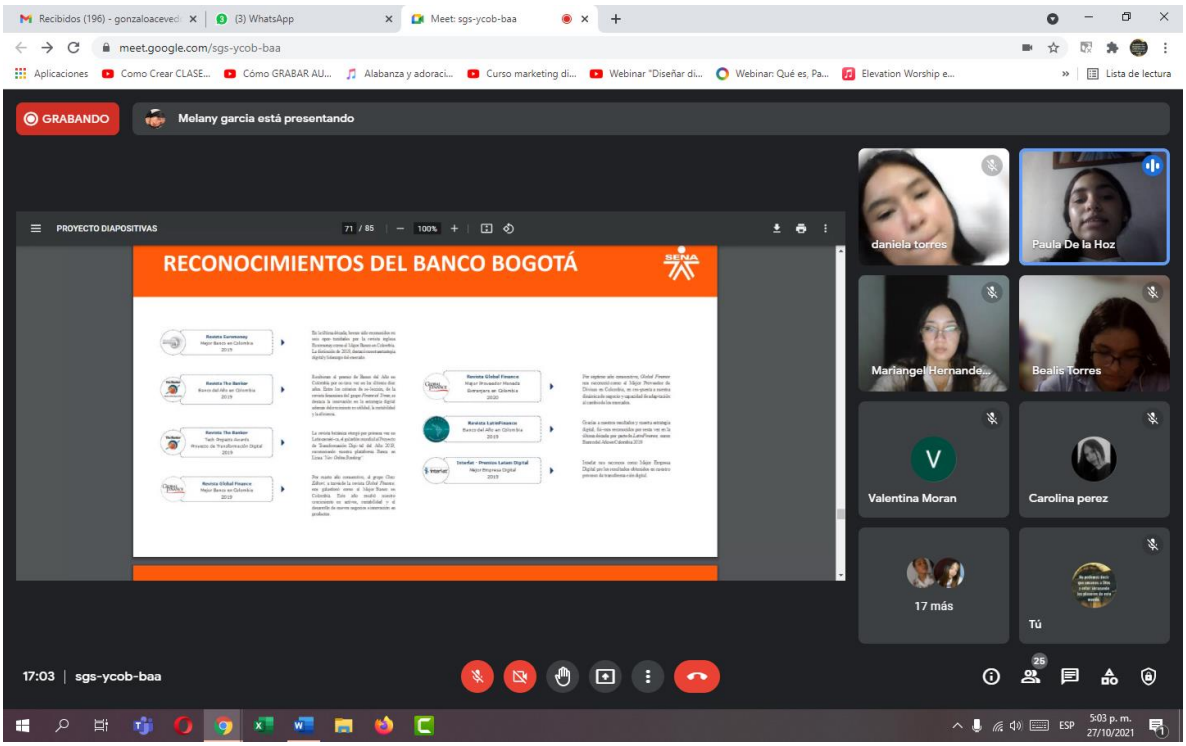

Recibidos (196) - gonzaloacevedo
(3) WhatsApp
Meet: sgs-ycob-baa
meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
55 / 85
100%
FASE DE EJECUCIÓN
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernande...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
20 más
Tú
16:43 | sgs-ycob-baa
ESP
4:43 p. m.
27/10/2021

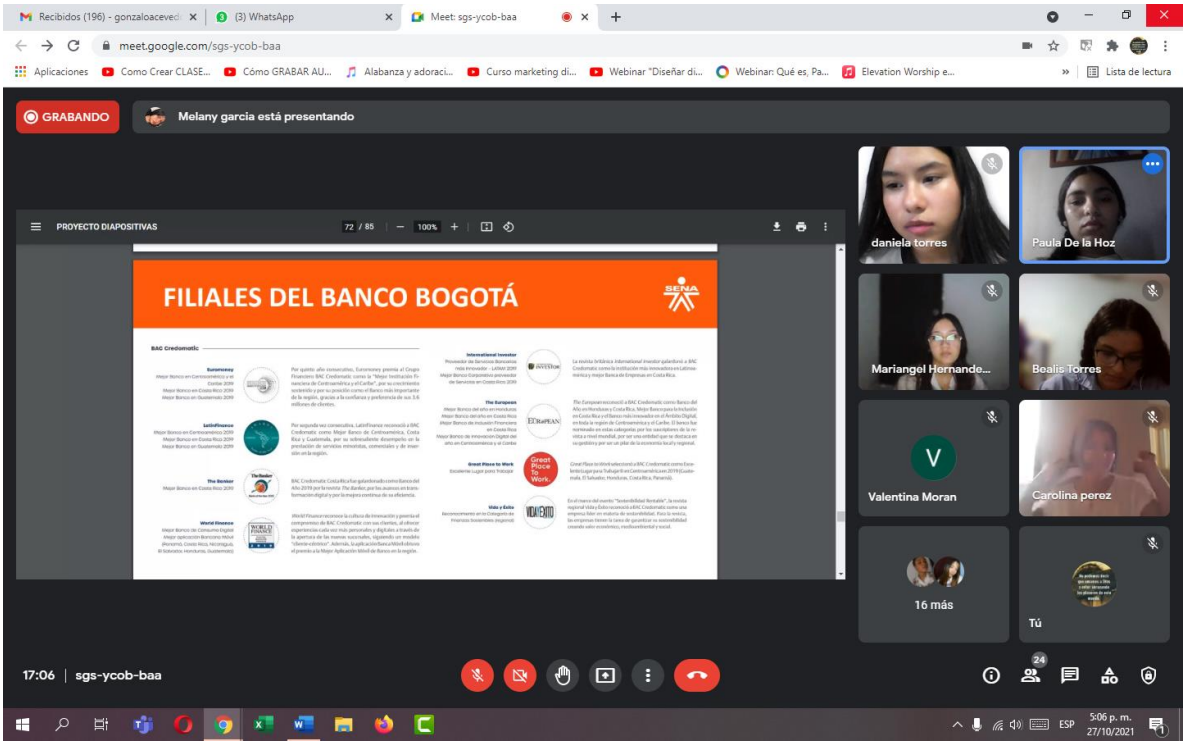

Recibidos (196) - gonzaloacevedo
(3) WhatsApp
Meet: sgs-ycob-baa
meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
56 / 85
100%
FASE DE EJECUCIÓN
"Conseguir que los clientes tengan conocimientos de las herramientas tecnológicas implementadas por la entidad financiera, de este modo puedan hacer sus trámites y obtener todos los servicios ofrecidos por el BANCO BOGOTÁ por medio del área virtual"
"Priorizar la satisfacción del cliente a la hora de solicitar un servicio en la entidad, por medio de buena asesoría y atención de este mismo, con el fin de resolver todas sus dudas en la utilización de las herramientas digitales. "
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernande...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
20 más
Tú
16:44 | sgs-ycob-baa
ESP
4:44 p. m.
27/10/2021


GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
67 / 85
100%
FASE DE EVALUACIÓN
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernande...
Bealis Torres
V
Valentina Moran
Carolina perez
18 más
Tú
16:55 | sgs-ycob-baa


GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
68 / 85
100%
FASE DE EVALUACIÓN
Las estrategias lograron pasar una de las pruebas más difíciles que ha vivido la humanidad en su historia contemporánea, permitiendo que los resultados demuestran la resiliencia, robustez y sostenibilidad del Banco de Bogotá. A continuación, se presenta los enuncio principales resultados financieros consolidados que obtuvo el Banco en este atípico 2020:
Cerró el año con una utilidad neta consolidada de $2.2 billones, con retorno sobre el patrimonio promedio de 10.5% y retorno sobre activos de 1.2%. Esto nos permitió generar el 53% de las utilidades del sistema bancario en Colombia.
Los impuestos pagados, por el Banco y sus filiales, suman un total de $2.4 billones.
La cartera consolidada alcanzó los $135.8 billones, equivalente a un crecimiento anual de 16.6%.
Los depósitos representan el 82% del total del fondeo a diciembre de 2020 y la relación depósitos sobre cartera neta fue 1.15x.
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernande...
Bealis Torres
V
Valentina Moran
Carolina perez
18 más
Tú
16:55 | sgs-ycob-baa

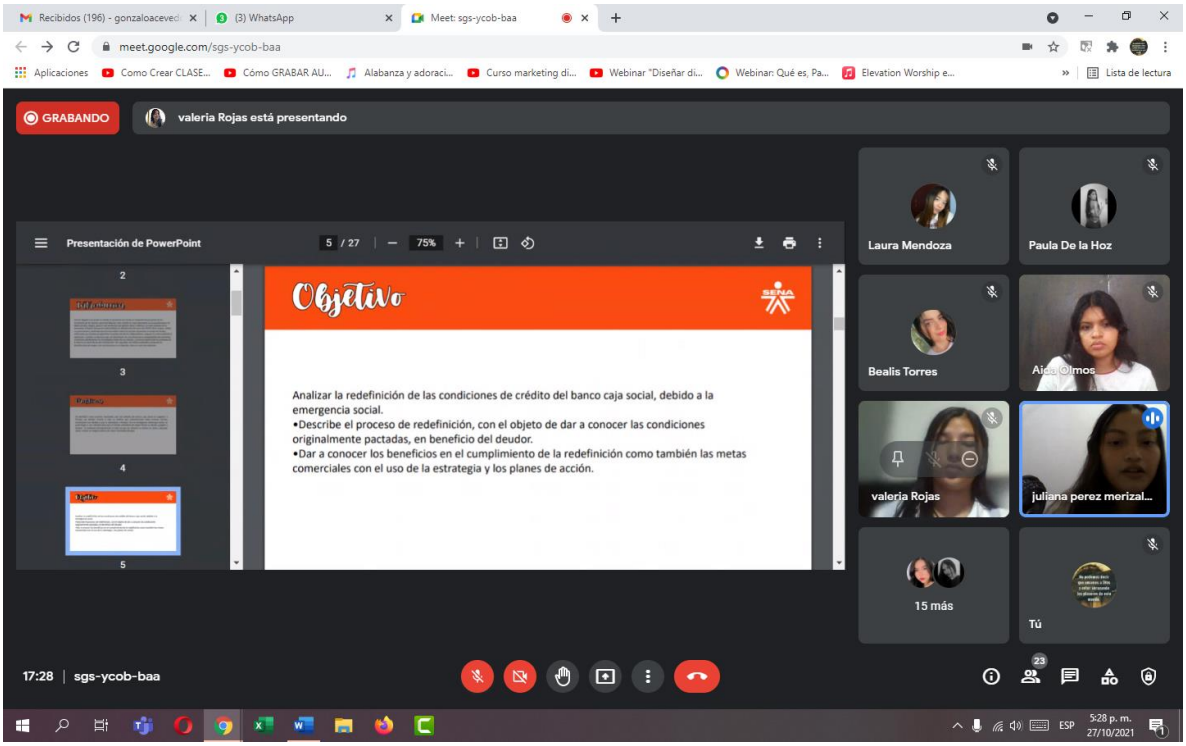

Recibidos (196) - gonzaloacevedo
(3) WhatsApp
Meet: sgs-ycob-baa
meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
69 / 85
100%
COLOMBIA
Total Colombia
Total Centroamérica
COBERTURA DEL BANCO BOGOTÁ EN
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernandez ...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
18 más
Tú
16:57 | sgs-ycob-baa
ESP
4:57 p. m.
27/10/2021


Recibidos (196) - gonzaloacevedo
(3) WhatsApp
Meet: sgs-ycob-baa
meet.google.com/sgs-ycob-baa
GRABANDO
Melany garcia está presentando
PROYECTO DIAPOSITIVAS
71 / 85
100%
RECONOCIMIENTOS DEL BANCO BOGOTÁ
daniela torres
Paula De la Hoz
Mariangel Hernande...
Bealis Torres
Valentina Moran
Carolina perez
17 más
Tú
17:03 | sgs-ycob-baa
ESP
5:03 p. m.
27/10/2021

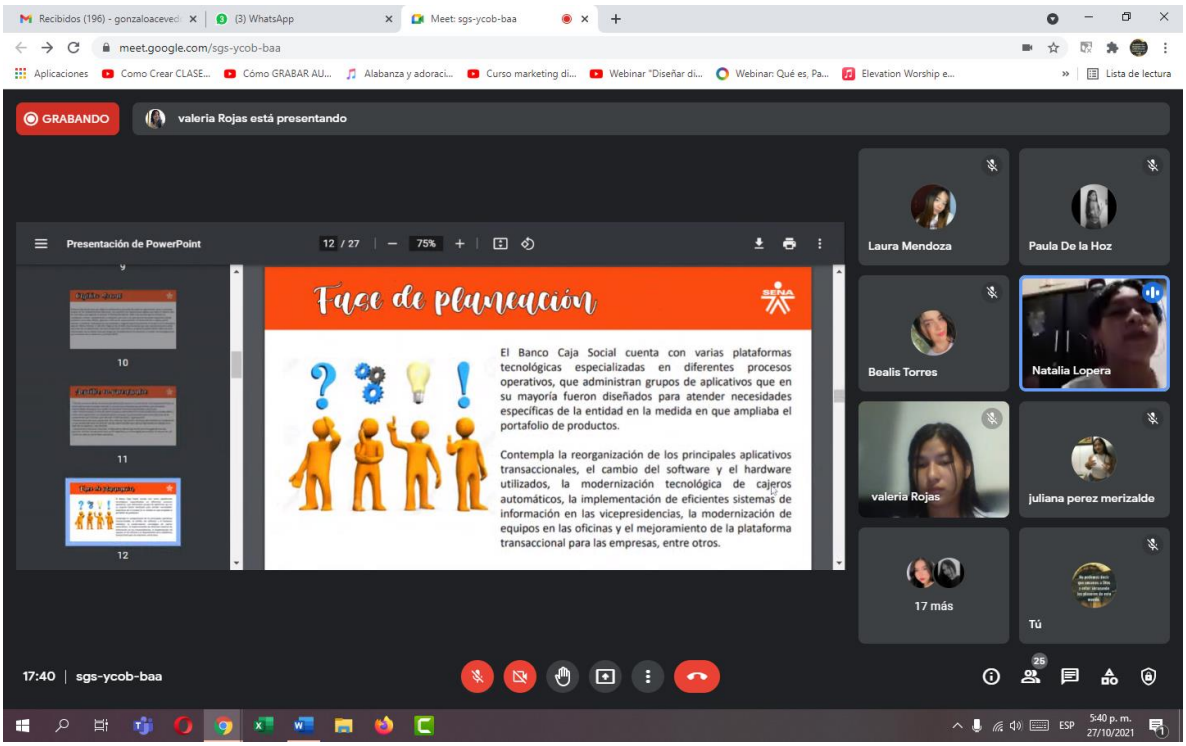


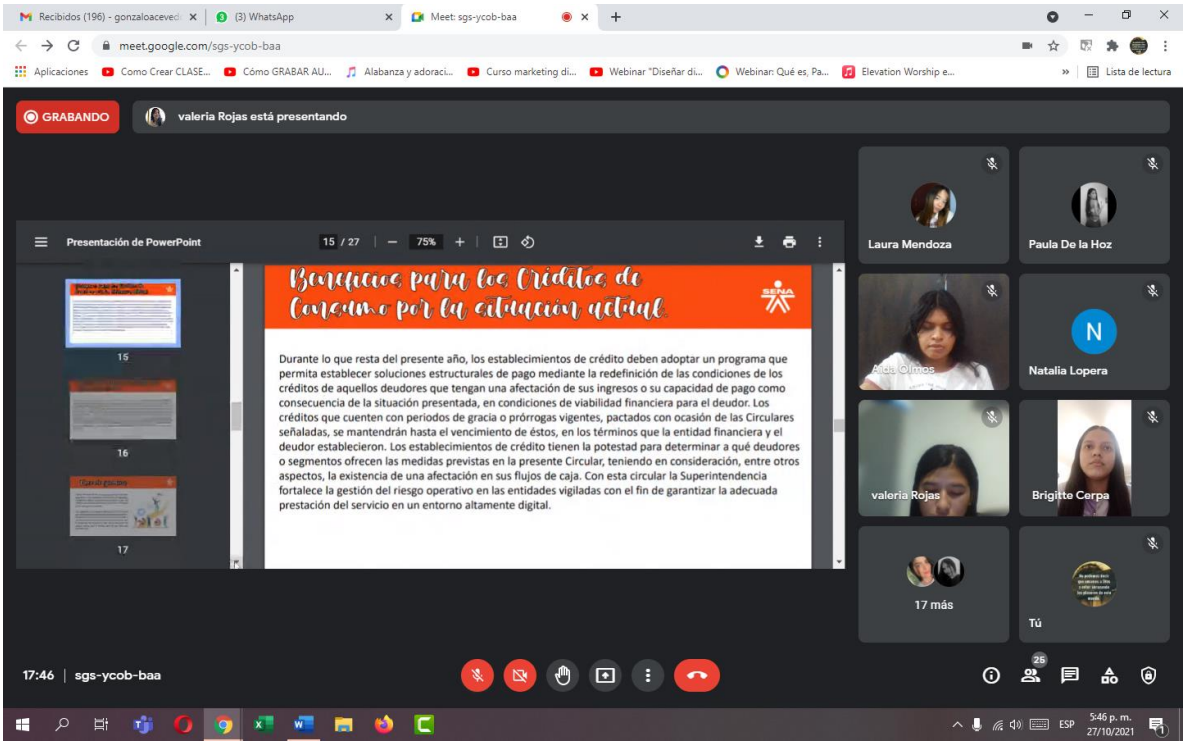
PROYECTO NO.3

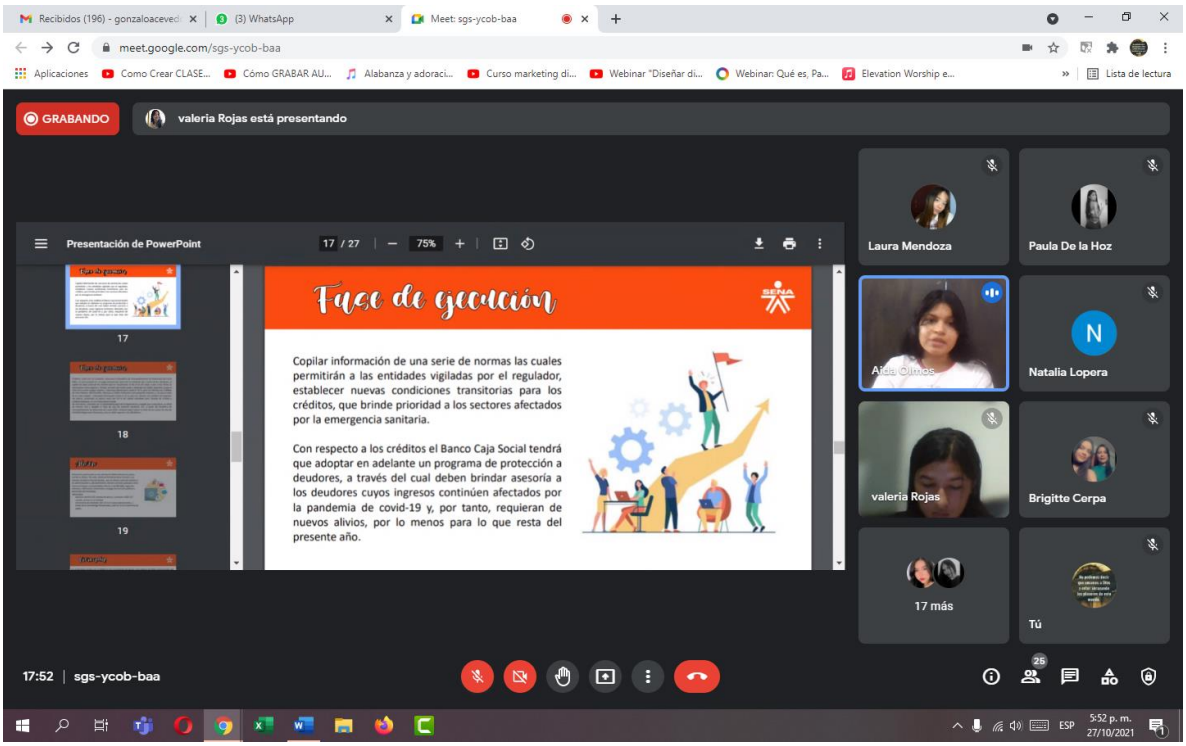
REDIFINICION A LAS CONDICIONES DE CREDITOS, DEBIDO A LA EMERCIA SOCIAL EN EL BANCO CAJA SOCIAL.

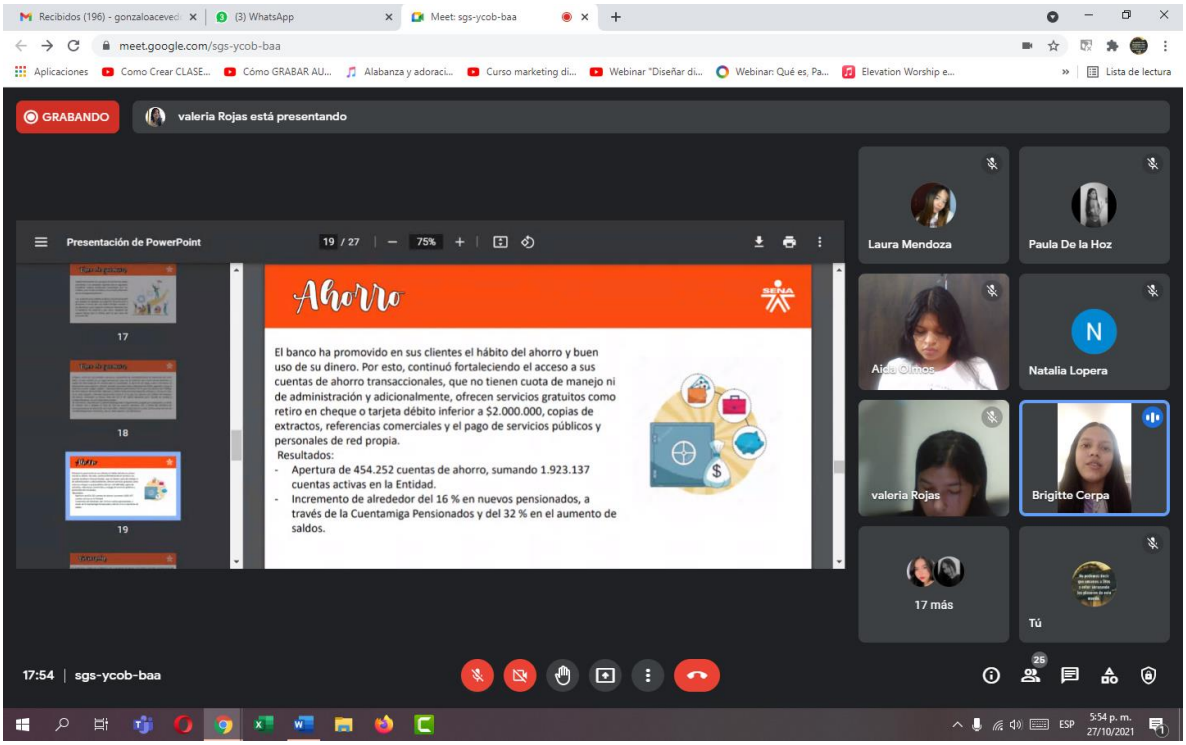


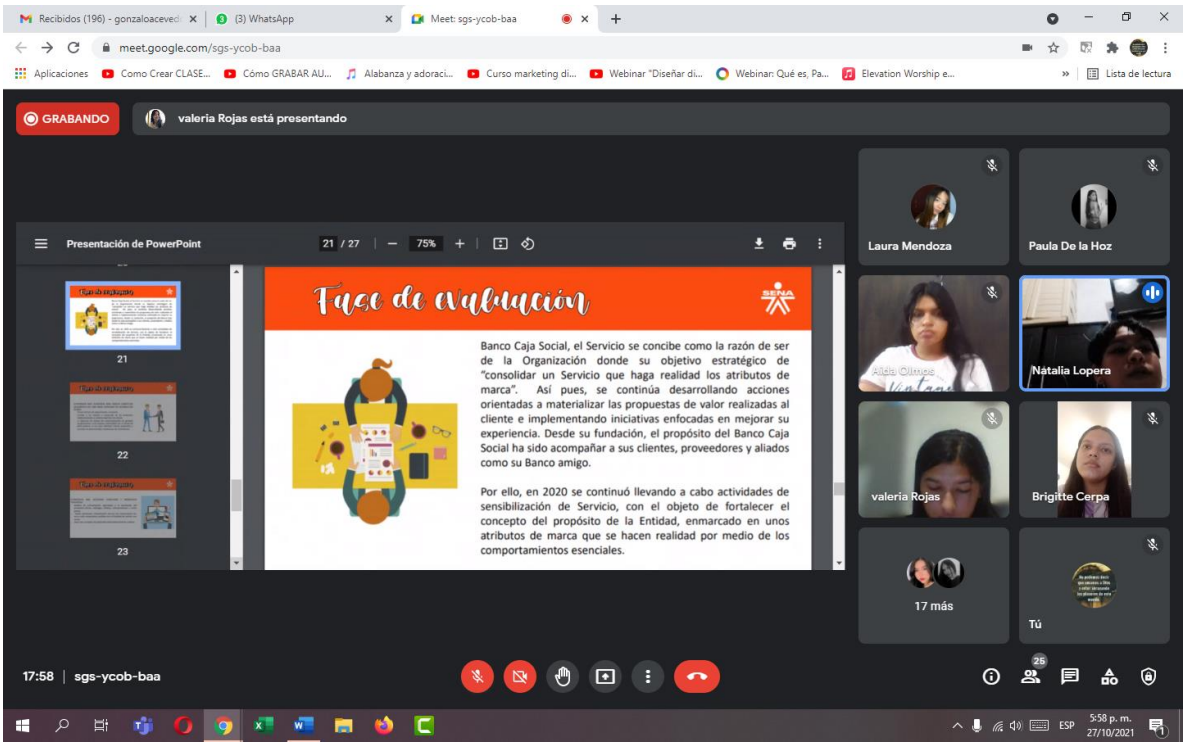

GRABANDO
valeria Rojas está presentando
Presentación de PowerPoint
9 / 27
75%
Fase de análisis
Otros aspectos a tener en cuenta con la inclusión de los sectores de la población menos favorecidos, es la generación de empleo, al ser potencializados por medio del crédito, además se disminuye paulatinamente la informalidad. Es importante tener en cuenta que este otorgamiento de microcrédito está basado en la confianza, debido a las características propias del proceso en el cual no es usual pedir garantías a los clientes, a pesar, de los riesgos contemplados como son el no pago del recurso entregado. En 1996 recibe el nombre de Banco Caja Social, renovando su compromiso con las personas naturales, pequeñas y microempresas del país.
Banco Caja Social Más Banco. Más Amigo, es una entidad financiera dinámica y creciente, con un modelo exitoso de banca social de fácil acceso para las personas, y pionera en la colocación de créditos de cuantías menores lo que ratifica, una vez más, su compromiso y apoyo a todos los colombianos para seguir impulsando el cambio más grande de todos, el de todo un país.
Laura Mendoza
Paula De la Hoz
Bealis Torres
valeria Rojas
juliana perez merizal...
16 más
Tú
Danna Acosta abandonó la reunión
17:35 | sgs-ycob-baa

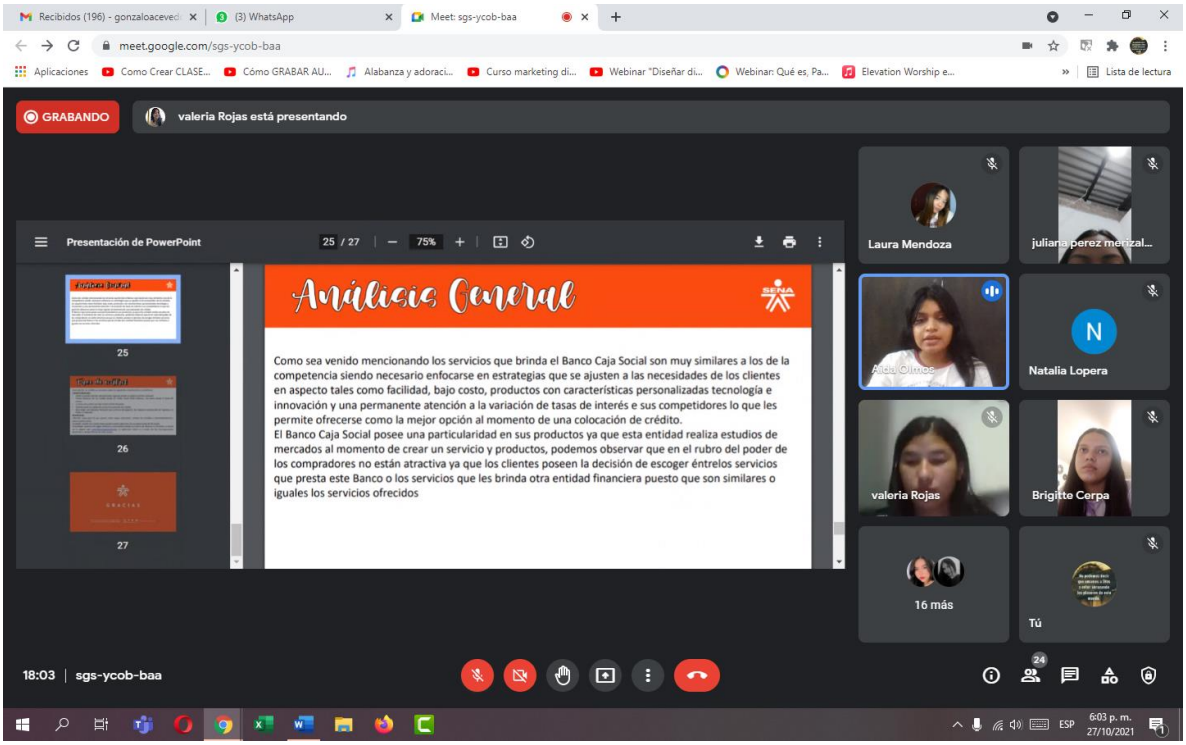

GRABANDO
valeria Rojas está presentando
Presentación de PowerPoint
12 / 27
75%
Fase de planeación
El Banco Caja Social cuenta con varias plataformas tecnológicas especializadas en diferentes procesos operativos, que administran grupos de aplicativos que en su mayoría fueron diseñados para atender necesidades específicas de la entidad en la medida en que ampliaba el portafolio de productos.
Contempla la reorganización de los principales aplicativos transaccionales, el cambio del software y el hardware utilizados, la modernización tecnológica de cajeros automáticos, la implementación de eficientes sistemas de información en las vicepresidencias, la modernización de equipos en las oficinas y el mejoramiento de la plataforma transaccional para las empresas, entre otros.
Laura Mendoza
Paula De la Hoz
Bealis Torres
Natalia Lopera
valeria Rojas
juliana perez merizalde
17 más
Tú
17:40 | sgs-ycob-baa


GRABANDO
valeria Rojas está presentando
Presentación de PowerPoint
15 / 27
75%
Beneficios para los Créditos de Consumo por la situación actual
Durante lo que resta del presente año, los establecimientos de crédito deben adoptar un programa que permita establecer soluciones estructurales de pago mediante la redefinición de las condiciones de los créditos de aquellos deudores que tengan una afectación de sus ingresos o su capacidad de pago como consecuencia de la situación presentada, en condiciones de viabilidad financiera para el deudor. Los créditos que cuenten con periodos de gracia o prórrogas vigentes, pactados con ocasión de las Circulares señaladas, se mantendrán hasta el vencimiento de éstos, en los términos que la entidad financiera y el deudor establecieron. Los establecimientos de crédito tienen la potestad para determinar a qué deudores o segmentos ofrecen las medidas previstas en la presente Circular, teniendo en consideración, entre otros aspectos, la existencia de una afectación en sus flujos de caja. Con esta circular la Superintendencia fortalece la gestión del riesgo operativo en las entidades vigiladas con el fin de garantizar la adecuada prestación del servicio en un entorno altamente digital.
15
16
17
Laura Mendoza
Paula De la Hoz
Natalia Lopera
valeria Rojas
Brigitte Cerpa
17 más
Tú
17:46 | sgs-ycob-baa


GRABANDO
valeria Rojas está presentando
Presentación de PowerPoint
17 / 27
75%
Fase de ejecución
Copilar información de una serie de normas las cuales permitirán a las entidades vigiladas por el regulador, establecer nuevas condiciones transitorias para los créditos, que brinde prioridad a los sectores afectados por la emergencia sanitaria.
Con respecto a los créditos el Banco Caja Social tendrá que adoptar en adelante un programa de protección a deudores, a través del cual deben brindar asesoría a los deudores cuyos ingresos continúen afectados por la pandemia de covid-19 y, por tanto, requieran de nuevos alivios, por lo menos para lo que resta del presente año.
17
18
19
Laura Mendoza
Paula De la Hoz
Natalia Lopera
valeria Rojas
Brigitte Cerpa
17 más
Tú
17:52 | sgs-ycob-baa


GRABANDO
valeria Rojas está presentando
Presentación de PowerPoint
19 / 27
75%
Ahorro
El banco ha promovido en sus clientes el hábito del ahorro y buen uso de su dinero. Por esto, continuó fortaleciendo el acceso a sus cuentas de ahorro transaccionales, que no tienen cuota de manejo ni de administración y adicionalmente, ofrecen servicios gratuitos como retiro en cheque o tarjeta débito inferior a $2.000.000, copias de extractos, referencias comerciales y el pago de servicios públicos y personales de red propia.
Resultados:
- Apertura de 454.252 cuentas de ahorro, sumando 1.923.137 cuentas activas en la Entidad.
- Incremento de alrededor del 16 % en nuevos pensionados, a través de la Cuentamiga Pensionados y del 32 % en el aumento de saldos.
17
18
19
Laura Mendoza
Paula De la Hoz
Aida Olmos
Natalia Lopera
valeria Rojas
Brigitte Cerpa
17 más
Tú
17:54 | sgs-ycob-baa
ESP
5:54 p. m.
27/10/2021


GRABANDO
valeria Rojas está presentando
Presentación de PowerPoint
21 / 27
75%
Fase de evaluación
Banco Caja Social, el Servicio se concibe como la razón de ser de la Organización donde su objetivo estratégico de "consolidar un Servicio que haga realidad los atributos de marca". Así pues, se continúa desarrollando acciones orientadas a materializar las propuestas de valor realizadas al cliente e implementando iniciativas enfocadas en mejorar su experiencia. Desde su fundación, el propósito del Banco Caja Social ha sido acompañar a sus clientes, proveedores y aliados como su Banco amigo.
Por ello, en 2020 se continuó llevando a cabo actividades de sensibilización de Servicio, con el objeto de fortalecer el concepto del propósito de la Entidad, enmarcado en unos atributos de marca que se hacen realidad por medio de los comportamientos esenciales.
21
22
23
Laura Mendoza
Paula De la Hoz
Aida Olmos
Natalia Lopera
valeria Rojas
Brigitte Cerpa
17 más
Tú
17:58 | sgs-ycob-baa
ESP
5:58 p. m.
27/10/2021



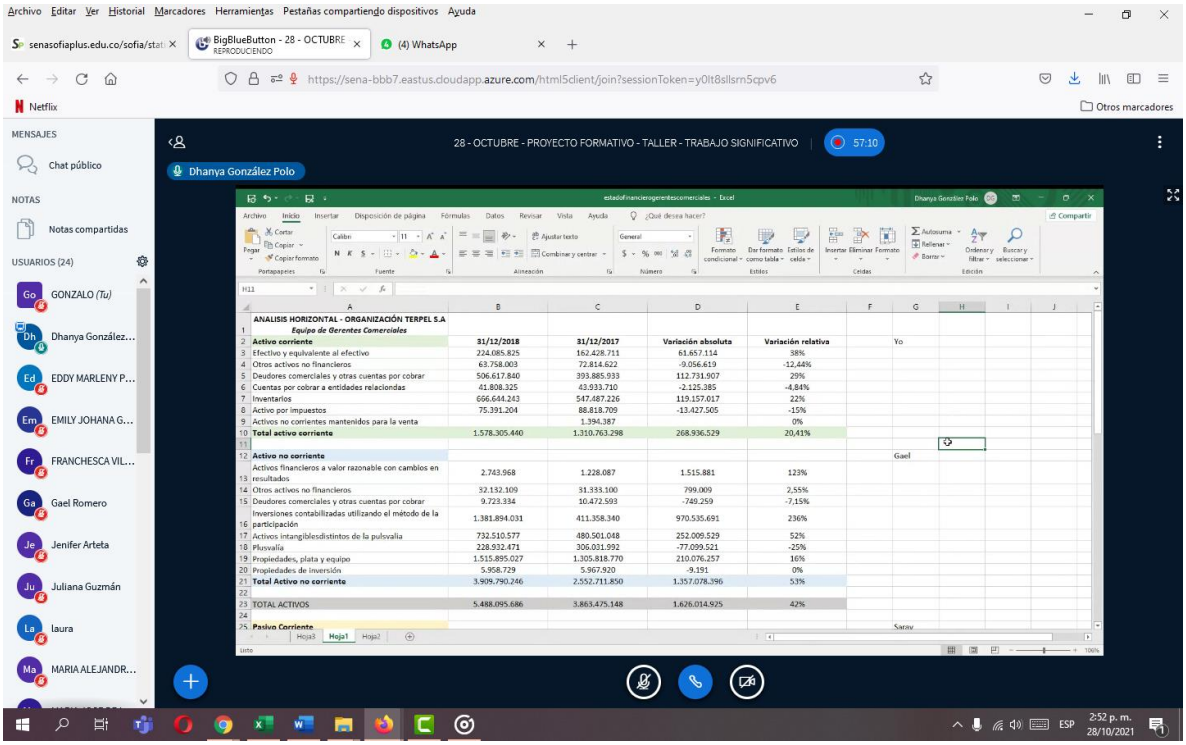


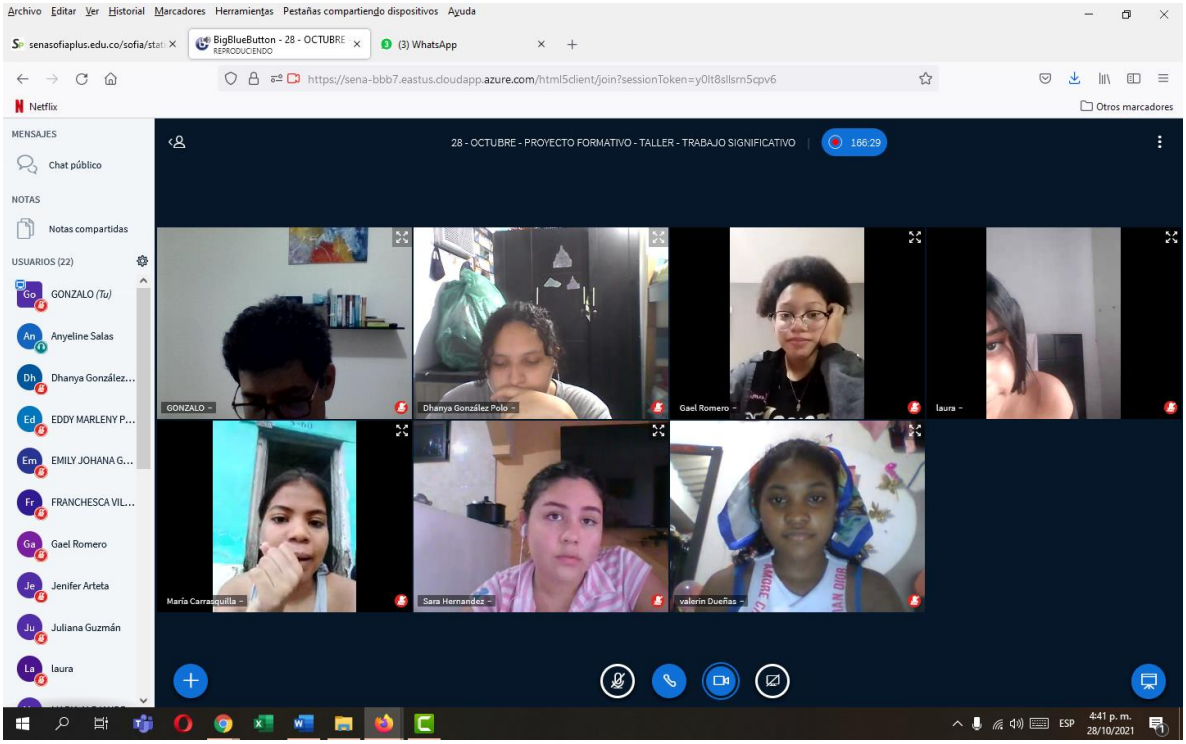
JUEVES 28 DE OCTUBRE 2021

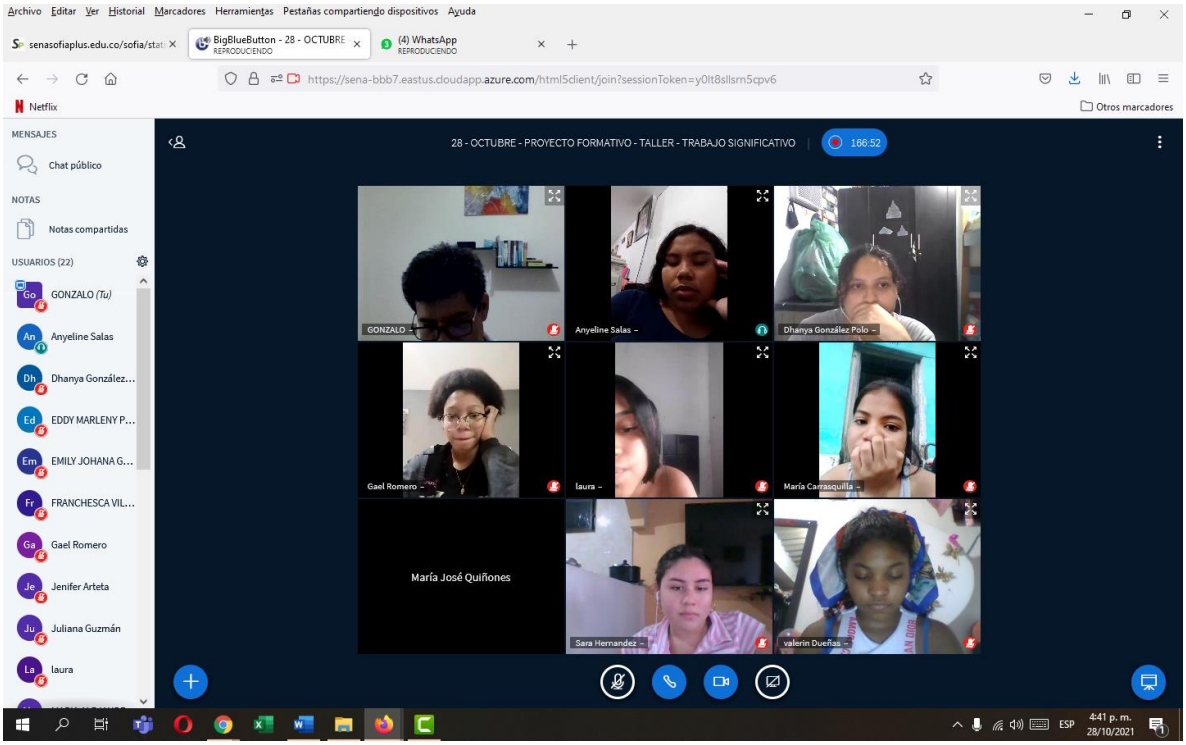
FICHA: 2258496

I.E.D. INEDIFI GRADO 10

ACTIVIDAD: TALLER - APRENDIZAJE SIGNIFICATIVO-


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 28 - OCTUBRE
REPRODUCIENDO
(4) WhatsApp
https://sena-bbb7.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=y0lt8sllsrn5cpv6
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (24)
GONZALO (Tu)
Dhanya González...
EDDY MARLENY P...
EMILY JOHANA G...
FRANCHESCA VIL...
Gael Romero
Jenifer Arteta
Juliana Guzmán
laura
MARIA ALEJANDR...
28 - OCTUBRE - PROYECTO FORMATIVO - TALLER - TRABAJO SIGNIFICATIVO
57:10
Dhanya González Polo
ANALISIS HORIZONTAL - ORGANIZACIÓN TERPEL S.A
Equipo de Gerentes Comerciales
Activo corriente 31/12/2018 31/12/2017 Variación absoluta Variación relativa
Efectivo y equivalente al efectivo 224.085.825 162.428.711 61.657.114 38%
Otros activos no financieros 63.758.003 72.814.622 -9.056.619 -12,44%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar 506.617.840 393.885.933 112.731.907 29%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas 41.808.325 43.933.710 -2.125.385 -4,84%
Inventarios 666.644.243 547.487.226 119.157.017 22%
Activo por impuestos 75.391.204 88.818.709 -13.427.505 -15%
Activos no corrientes mantenidos para la venta 1.394.387 0%
Total activo corriente 1.578.305.440 1.310.763.298 268.936.529 20,41%
Activo no corriente
Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados 2.743.968 1.228.087 1.515.881 123%
Otros activos no financieros 32.132.109 31.333.100 799.009 2,55%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar 9.723.334 10.472.593 -749.259 -7,15%
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación 1.381.894.031 411.358.340 970.535.691 236%
Activos intangiblesdistintos de la pulsvalia 732.510.577 480.501.048 252.009.529 52%
Plusvalía 228.932.471 306.031.992 -77.099.521 -25%
Propiedades, plata y equipo 1.515.895.027 1.305.818.770 210.076.257 16%
Propiedades de inversión 5.958.729 5.967.920 -9.191 0%
Total Activo no corriente 3.909.790.246 2.552.711.850 1.357.078.396 53%
TOTAL ACTIVOS 5.488.095.686 3.863.475.148 1.626.014.925 42%
Pasivo Corriente
Yo
Gael
Saray
Hoja3 Hoja1 Hoja2
ESP
2:52 p. m.
28/10/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 28 - OCTUBRE
REPRODUCIENDO
(3) WhatsApp
https://sena-bbb7.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=y0lt8sllsrn5cpv6
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (22)
GONZALO (Tu)
Anyeline Salas
Dhanya González...
EDDY MARLENY P...
EMILY JOHANA G...
FRANCHESCA VIL...
Gael Romero
Jenifer Arteta
Juliana Guzmán
laura
28 - OCTUBRE - PROYECTO FORMATIVO - TALLER - TRABAJO SIGNIFICATIVO
166:29
GONZALO
Dhanya González Polo
Gael Romero
laura
María Carrascquilla
Sara Hernandez
valerin Dueñas
ESP
4:41 p. m.
28/10/2021

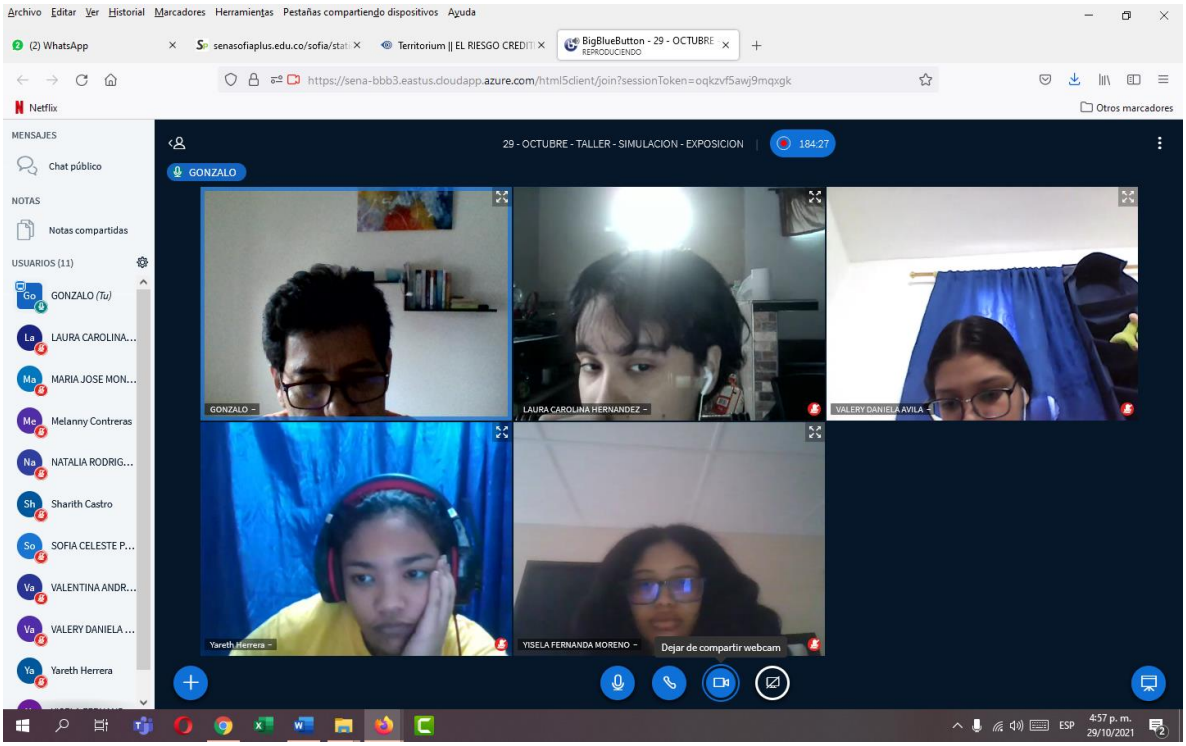


VIERNES 29 DE OCTUBRE 2021

FICHA: 2057159

I.E.D. INEDIFI GRADO 11

ACTIVIDAD: TALLER – SMULACION – EXPOSICION

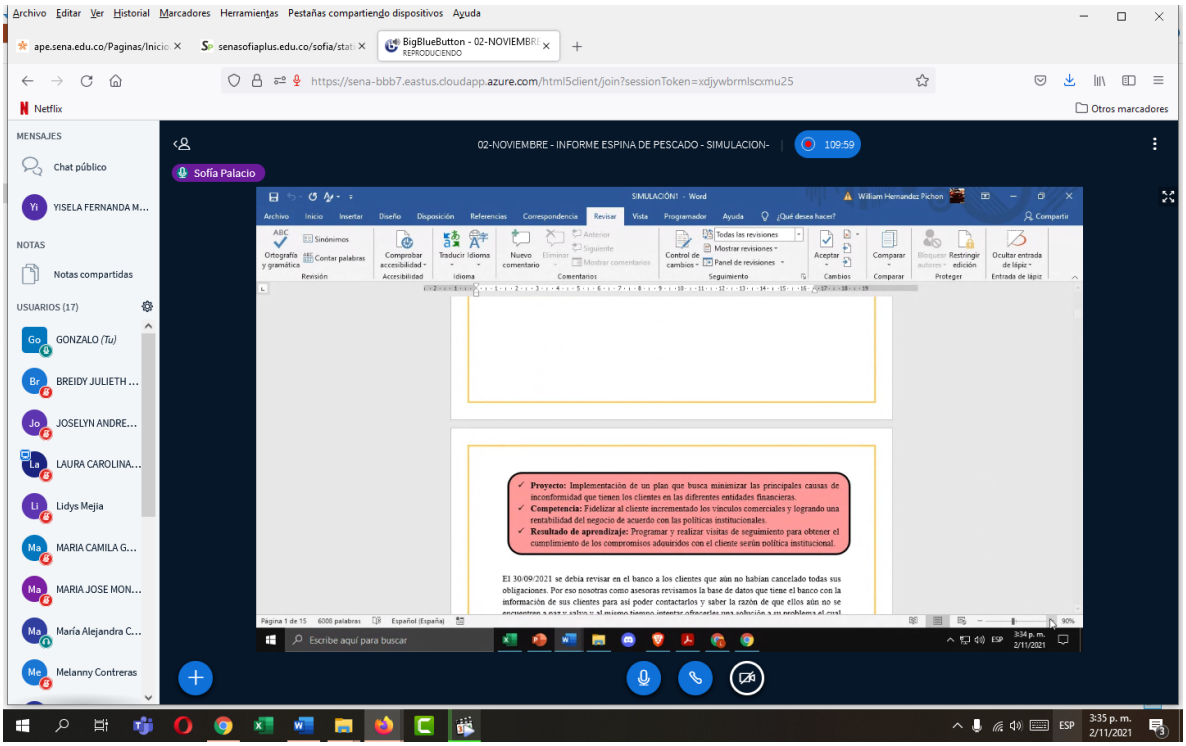


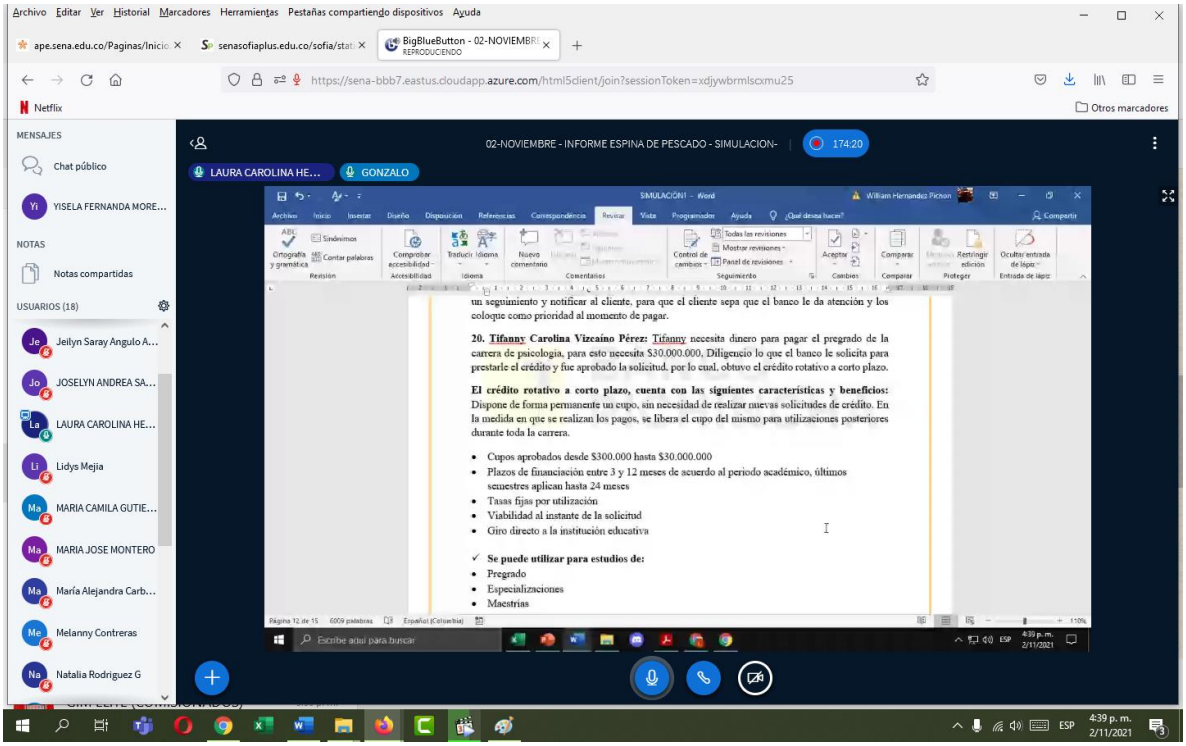
MARTES 02 DE NOVIEMBRE 2021

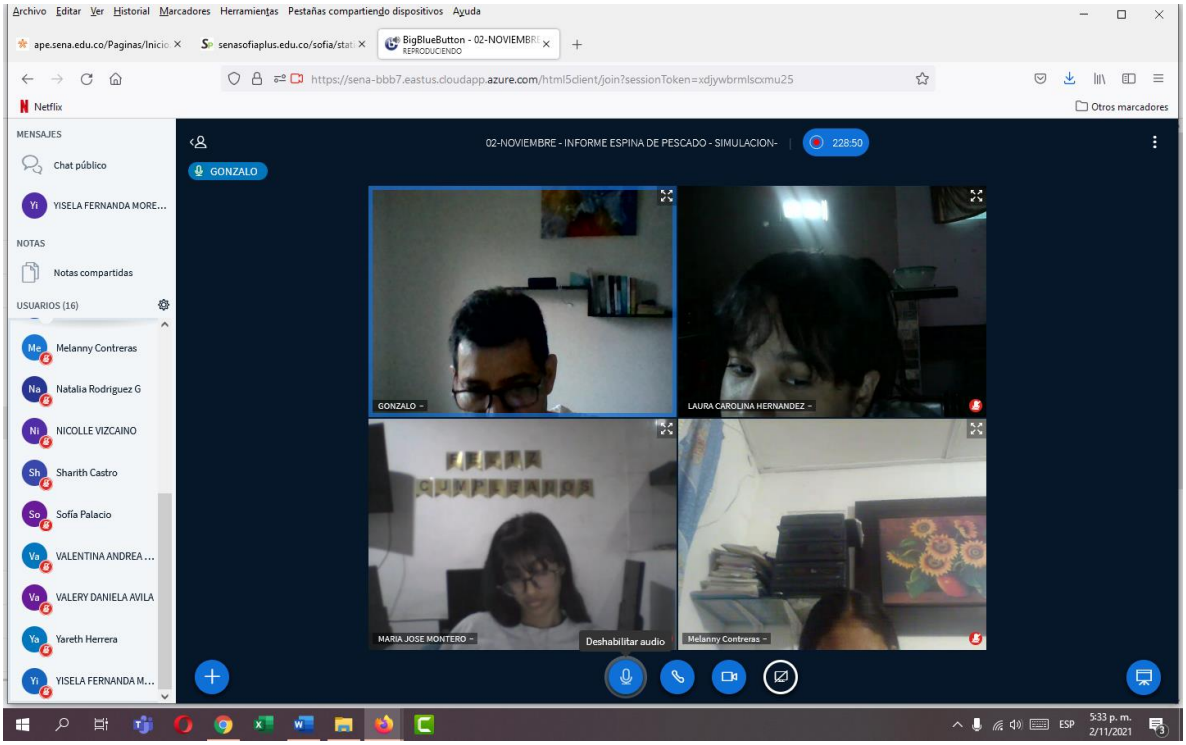
FICHA: 2057159

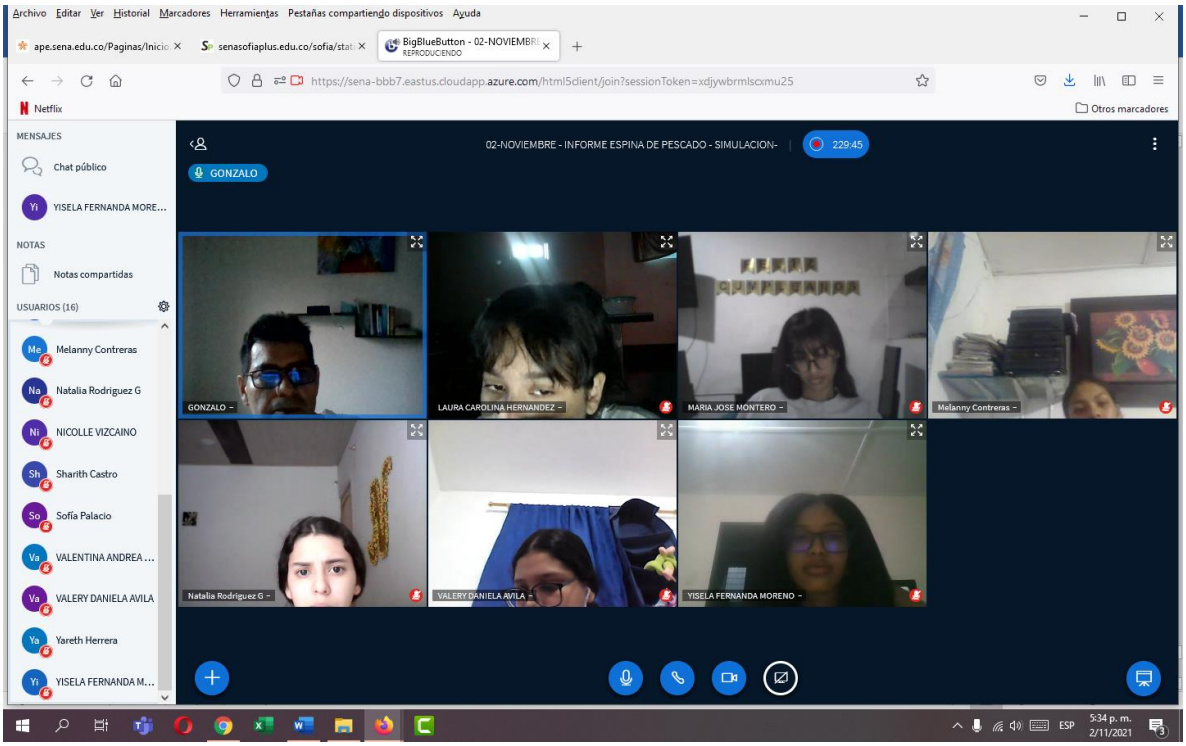
I.E.D. INEDIFI GRADO 11

ACTIVIDAD: TALLER – SMULACION – EXPOSICION







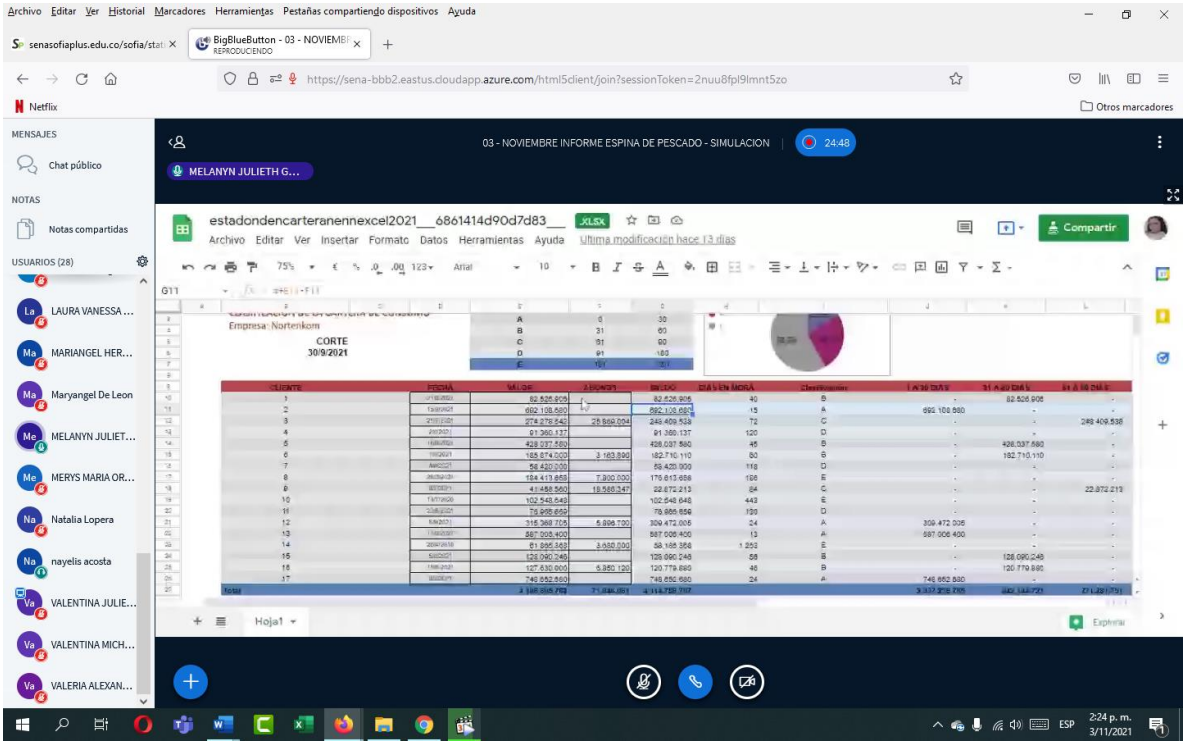


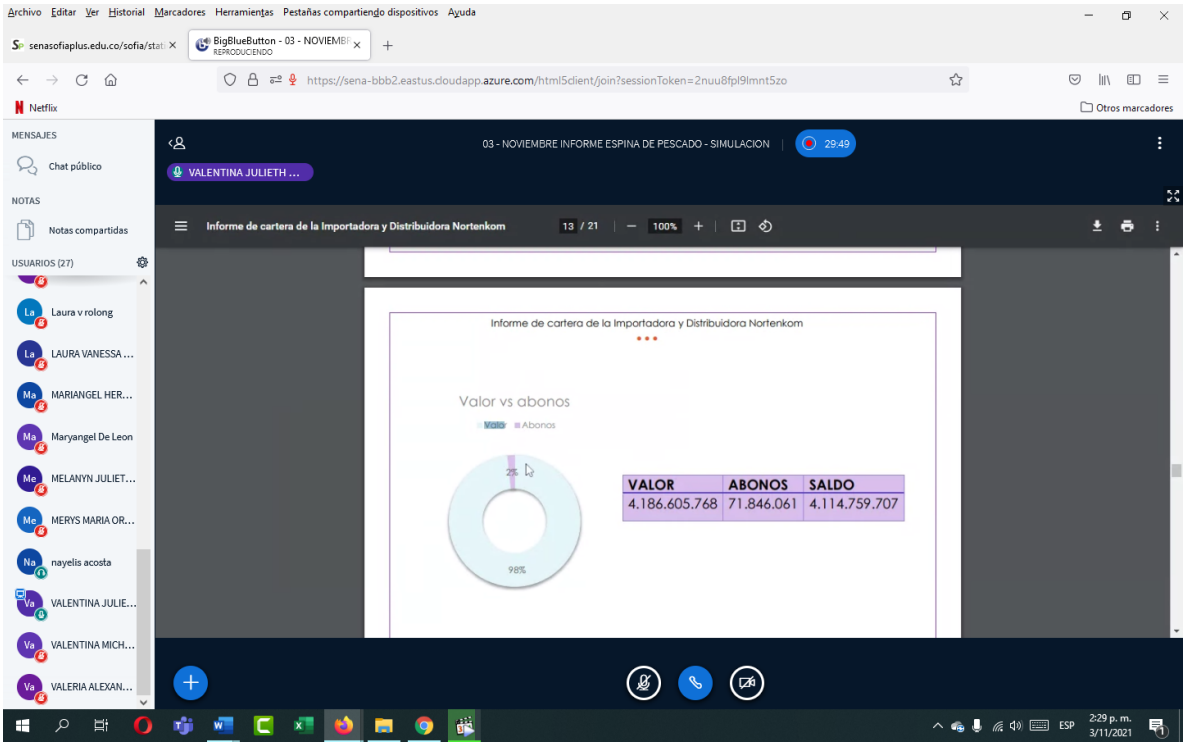
MIERCOLES 03 DE NOVIEMBRE 2021

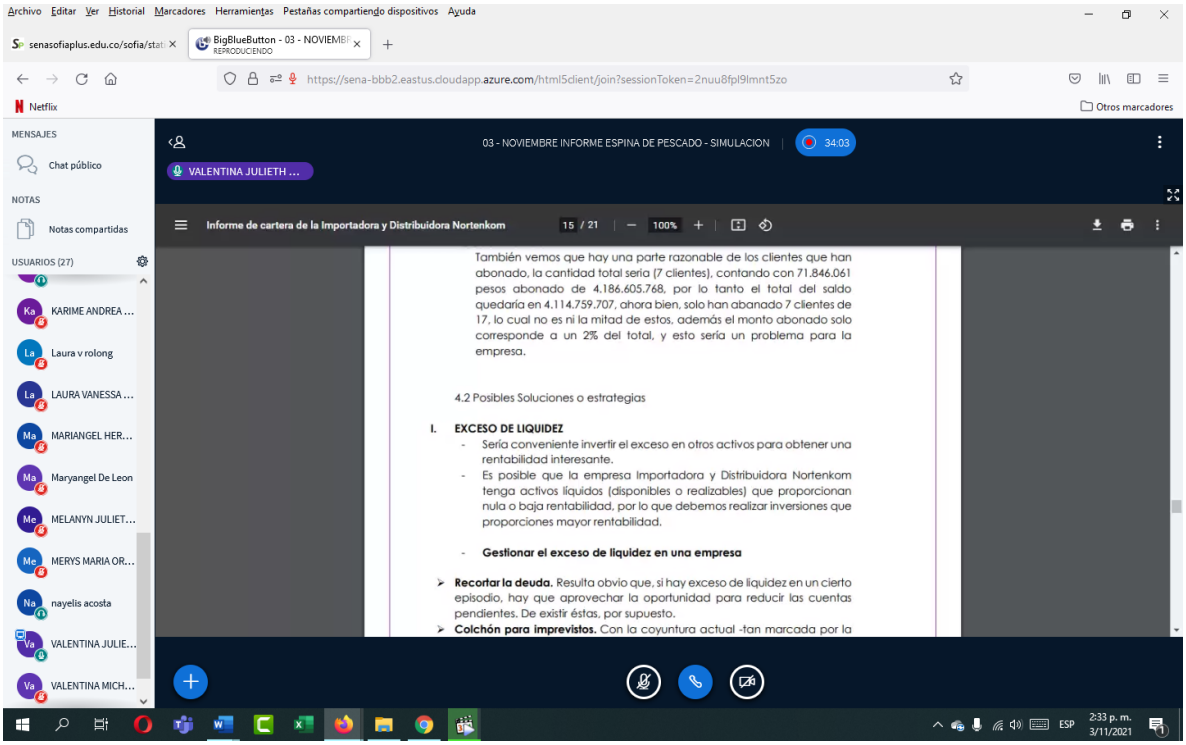
FICHA: 2057446

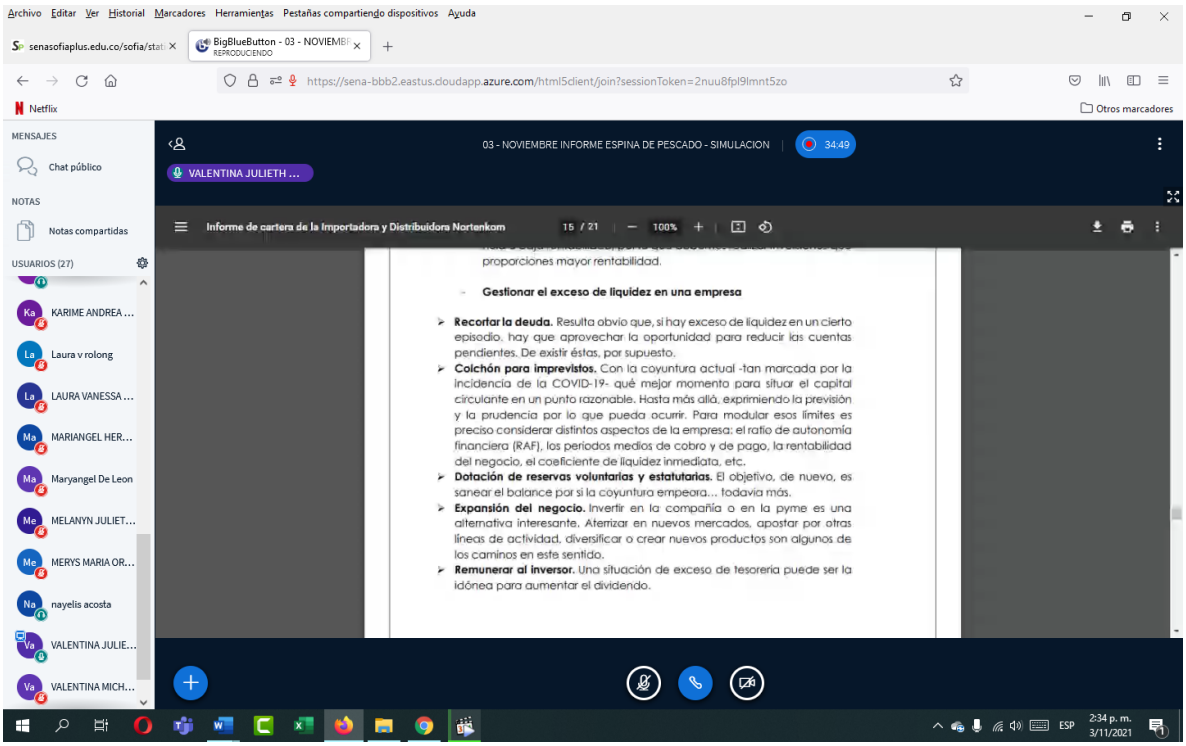
I.E.C. NUESTRA SEÑORA DE LAS MISERICODIRDIAS GRADO 11

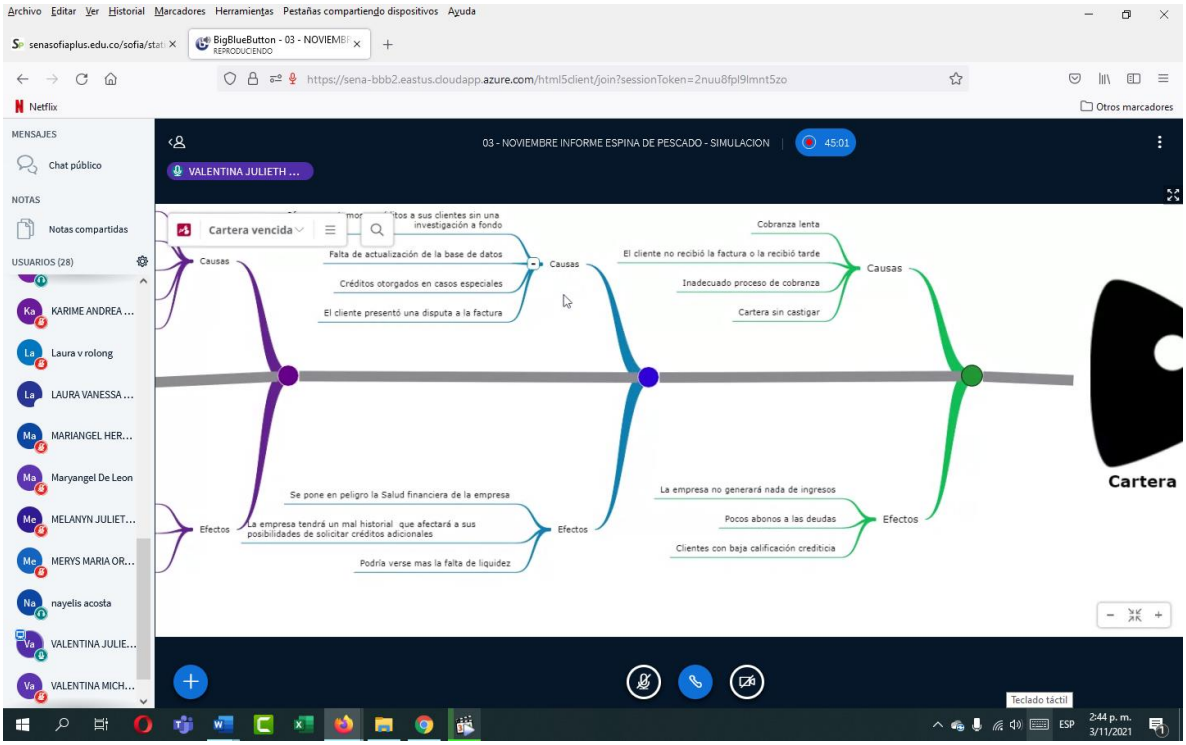
ACTIVIDAD: TALLER – SMULACION – EXPOSICION

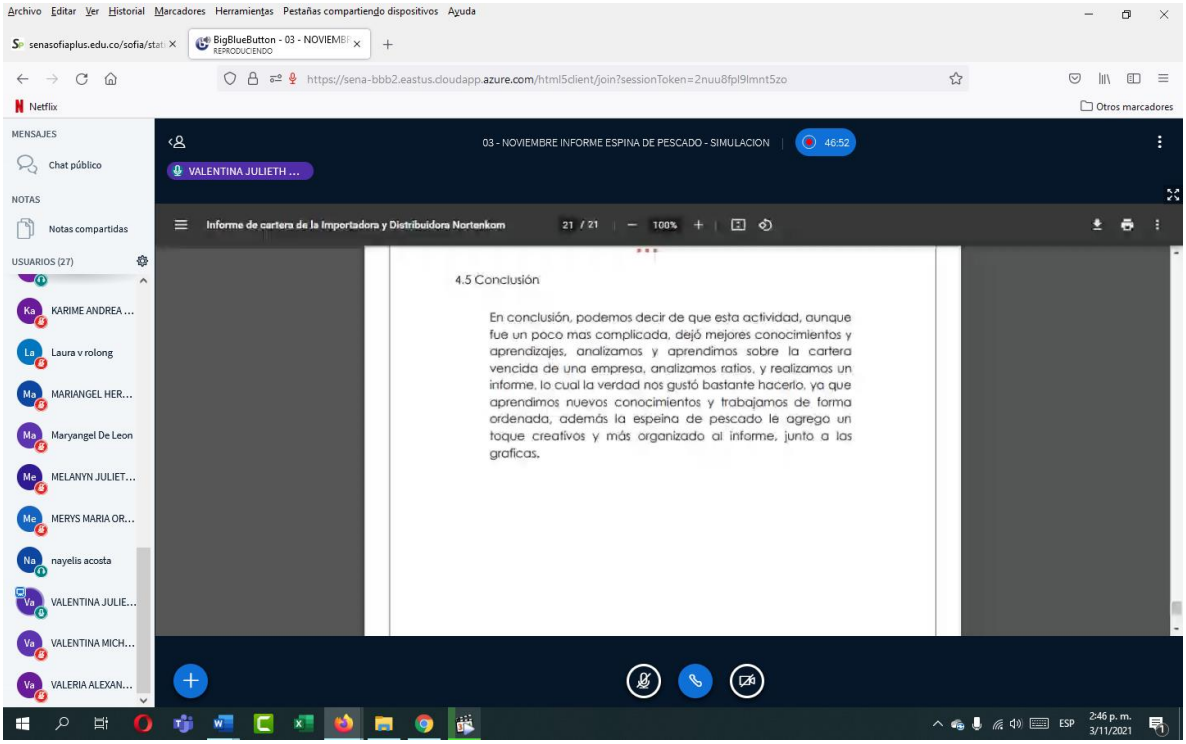

03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
24:48
MELANYN JULIETH G...
estadondencarteranennexcel2021__6861414d90d7d83__
Compartir
Empresa: Nortenkom
CORTE
30/9/2021
Hoja1
2:24 p. m.
3/11/2021

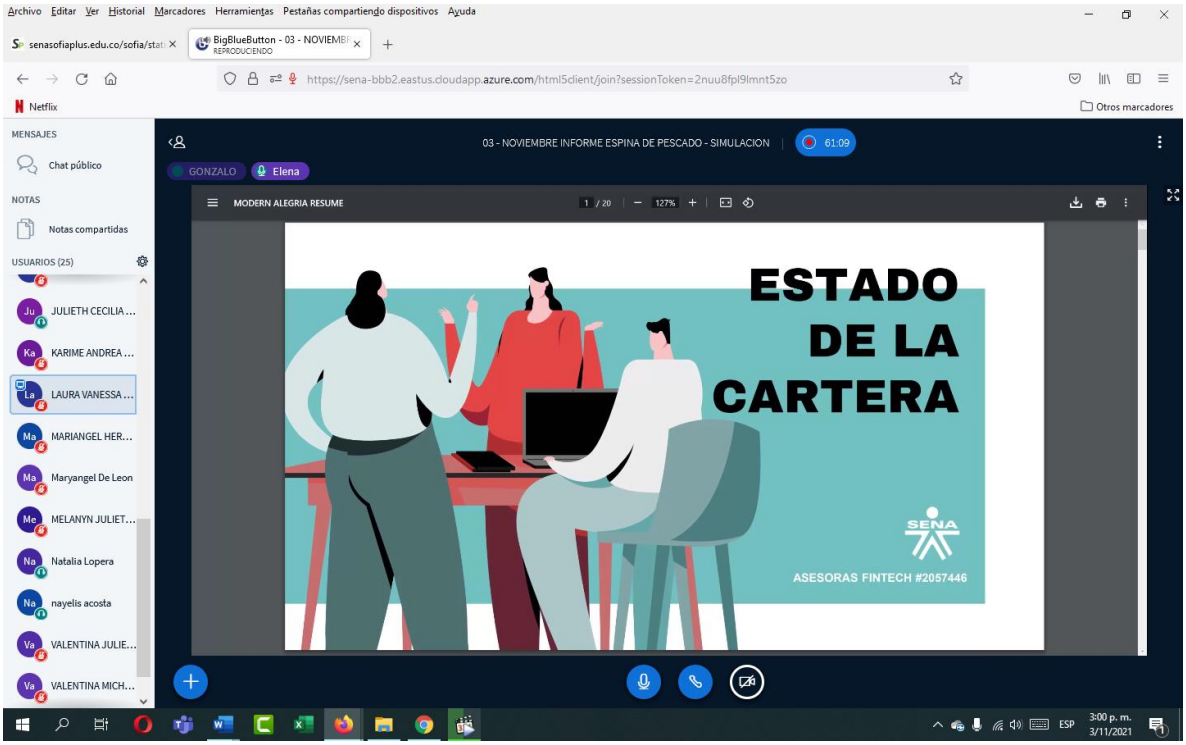

03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
29:49
VALENTINA JULIETH ...
Informe de cartera de la Importadora y Distribuidora Nortenkom
13 / 21
100%
Informe de cartera de la Importadora y Distribuidora Nortenkom
Valor vs abonos
Valor
Abonos
2%
98%
VALOR
ABONOS
SALDO
4.186.605.768
71.846.061
4.114.759.707
2:29 p. m.
3/11/2021

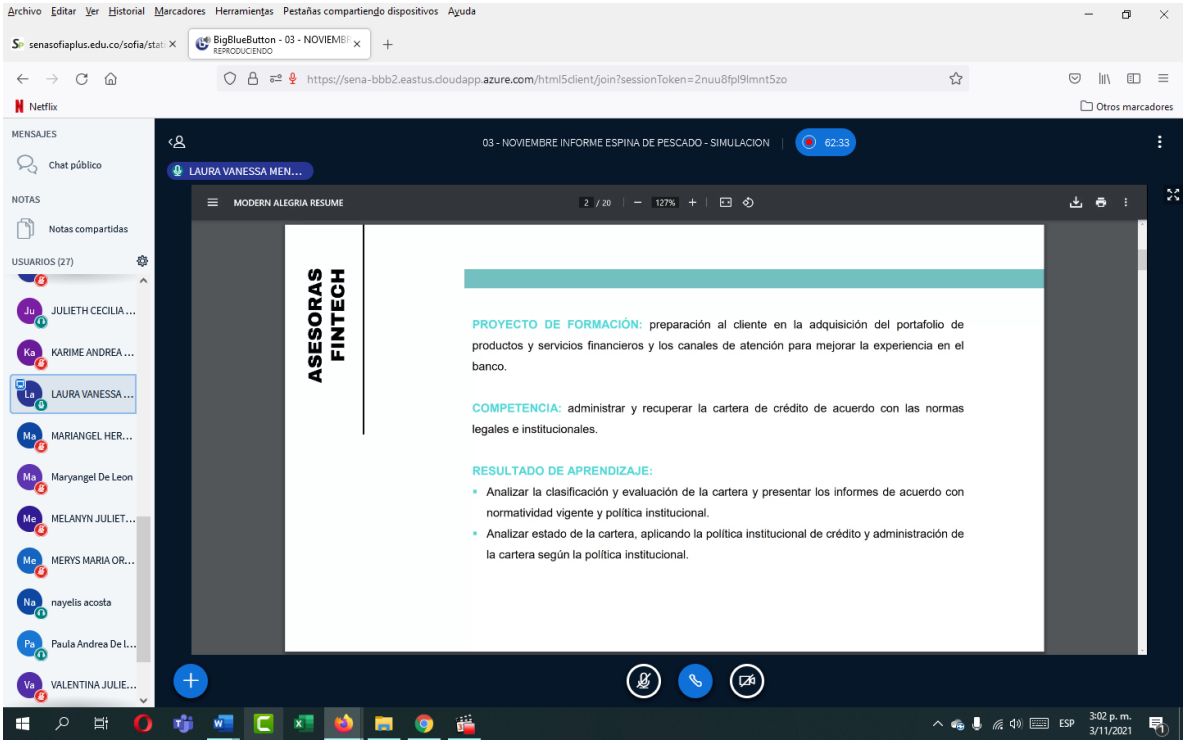

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (27)
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
MERYS MARIA OR...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
34:03
VALENTINA JULIETH ...
Informe de cartera de la Importadora y Distribuidora Nortenkom
15 / 21
100%
También vemos que hay una parte razonable de los clientes que han abonado, la cantidad total sería (7 clientes), contando con 71.846.061 pesos abonado de 4.186.605.768, por lo tanto el total del saldo quedaría en 4.114.759.707, ahora bien, solo han abanado 7 clientes de 17, lo cual no es ni la mitad de estos, además el monto abonado solo corresponde a un 2% del total, y esto sería un problema para la empresa.
4.2 Posibles Soluciones o estrategias
I. EXCESO DE LIQUIDEZ
- Sería conveniente invertir el exceso en otros activos para obtener una rentabilidad interesante.
- Es posible que la empresa Importadora y Distribuidora Nortenkom tenga activos líquidos (disponibles o realizables) que proporcionan nula o baja rentabilidad, por lo que debemos realizar inversiones que proporciones mayor rentabilidad.
- Gestionar el exceso de liquidez en una empresa
➢ Recortar la deuda. Resulta obvio que, si hay exceso de liquidez en un cierto episodio, hay que aprovechar la oportunidad para reducir las cuentas pendientes. De existir éstas, por supuesto.
➢ Colchón para imprevistos. Con la coyuntura actual -tan marcada por la
ESP
2:33 p. m.
3/11/2021

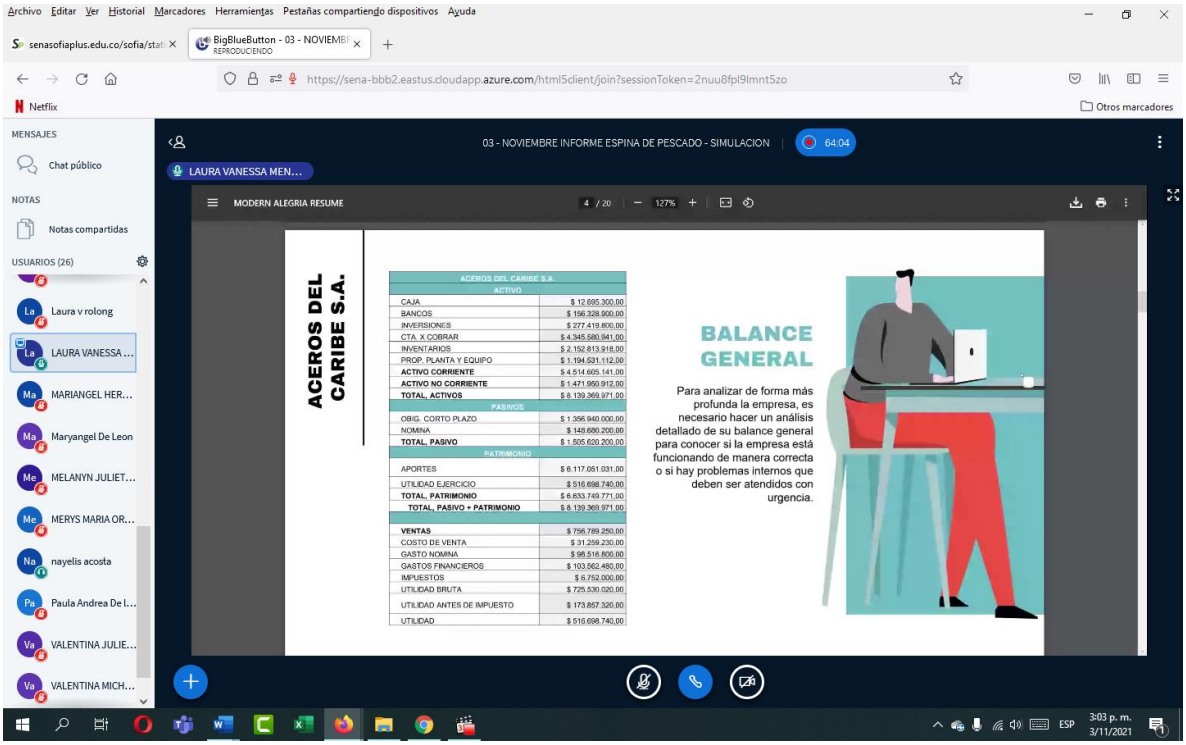

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (27)
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
MERYS MARIA OR...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
34:49
VALENTINA JULIETH ...
Informe de cartera de la Importadora y Distribuidora Nortenkom
15 / 21
100%
proporciones mayor rentabilidad.
- Gestionar el exceso de liquidez en una empresa
➢ Recortar la deuda. Resulta obvio que, si hay exceso de liquidez en un cierto episodio, hay que aprovechar la oportunidad para reducir las cuentas pendientes. De existir éstas, por supuesto.
➢ Colchón para imprevistos. Con la coyuntura actual -tan marcada por la incidencia de la COVID-19- qué mejor momento para situar el capital circulante en un punto razonable. Hasta más allá, exprimiendo la previsión y la prudencia por lo que pueda ocurrir. Para modular esos límites es preciso considerar distintos aspectos de la empresa: el ratio de autonomía financiera (RAF), los periodos medios de cobro y de pago, la rentabilidad del negocio, el coeficiente de liquidez inmediata, etc.
➢ Dotación de reservas voluntarias y estatutarias. El objetivo, de nuevo, es sanear el balance por si la coyuntura empeora... todavía más.
➢ Expansión del negocio. Invertir en la compañía o en la pyme es una alternativa interesante. Aterrizar en nuevos mercados, apostar por otras líneas de actividad, diversificar o crear nuevos productos son algunos de los caminos en este sentido.
➢ Remunerar al inversor. Una situación de exceso de tesorería puede ser la idónea para aumentar el dividendo.
ESP
2:34 p. m.
3/11/2021

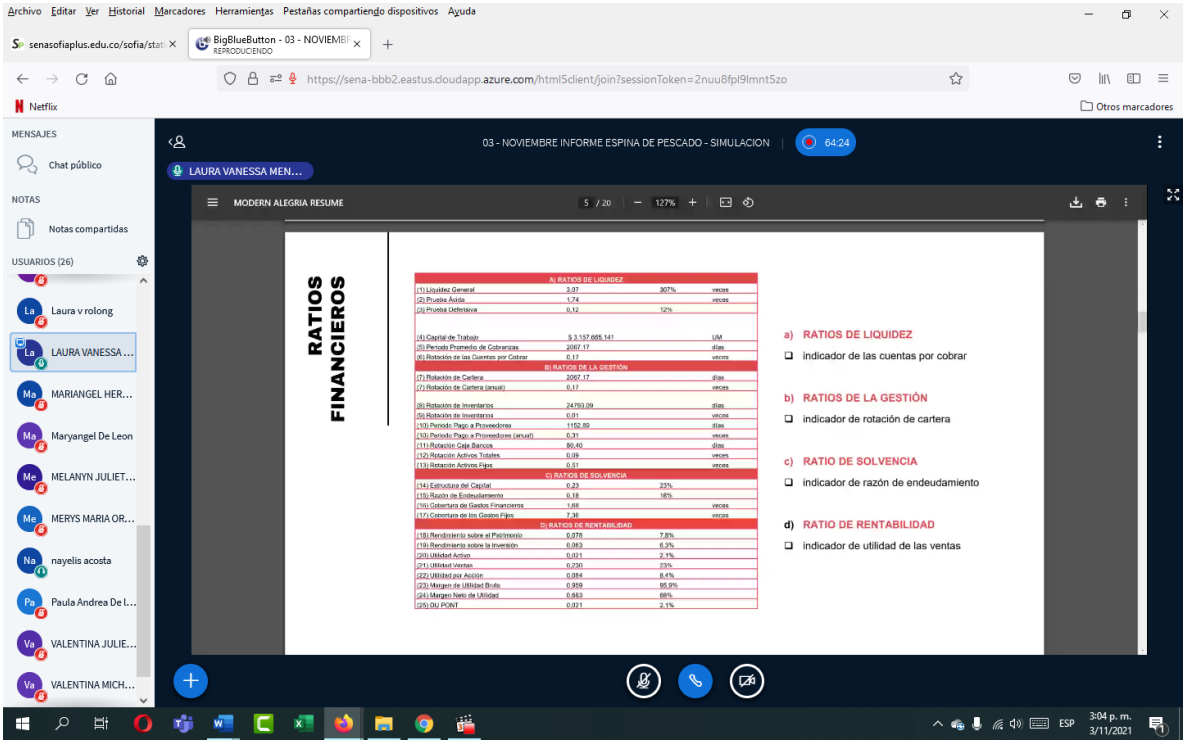

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (28)
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
MERYS MARIA OR...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
45:01
VALENTINA JULIETH ...
Cartera vencida
Causas
Falta de actualización de la base de datos
Créditos otorgados en casos especiales
El cliente presentó una disputa a la factura
Causas
Cobranza lenta
El cliente no recibió la factura o la recibió tarde
Inadecuado proceso de cobranza
Cartera sin castigar
Causas
Cartera
Efectos
La empresa tendrá un mal historial que afectará a sus posibilidades de solicitar créditos adicionales
Se pone en peligro la Salud financiera de la empresa
Podría verse mas la falta de liquidez
Efectos
La empresa no generará nada de ingresos
Pocos abonos a las deudas
Clientes con baja calificación crediticia
Efectos
Teclado táctil
ESP
2:44 p. m.
3/11/2021

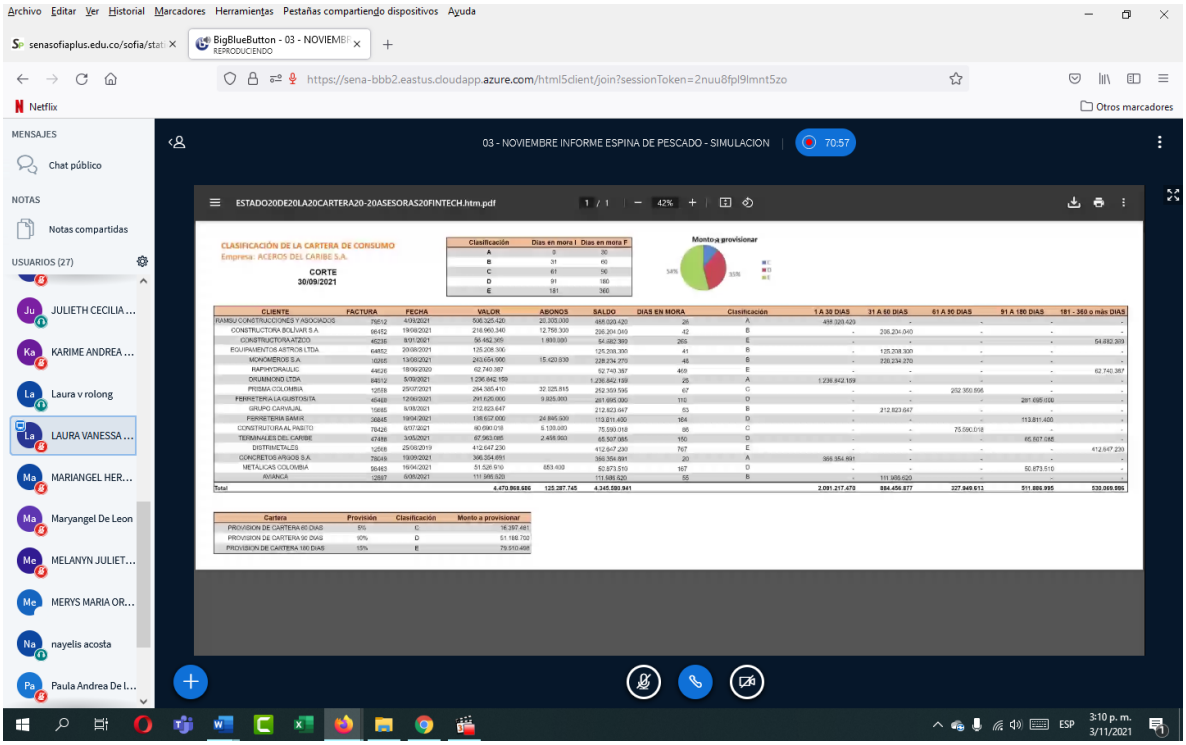

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (27)
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
MERYS MARIA OR...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
VALERIA ALEXAN...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
46:52
VALENTINA JULIETH ...
Informe de cartera de la Importadora y Distribuidora Nortenkom
21 / 21
100%
4.5 Conclusión
En conclusión, podemos decir de que esta actividad, aunque fue un poco mas complicada, dejó mejores conocimientos y aprendizajes, analizamos y aprendimos sobre la cartera vencida de una empresa, analizamos ratios, y realizamos un informe, lo cual la verdad nos gustó bastante hacerlo, ya que aprendimos nuevos conocimientos y trabajamos de forma ordenada, además la espeina de pescado le agrego un toque creativos y más organizado al informe, junto a las graficas.
ESP
2:46 p. m.
3/11/2021

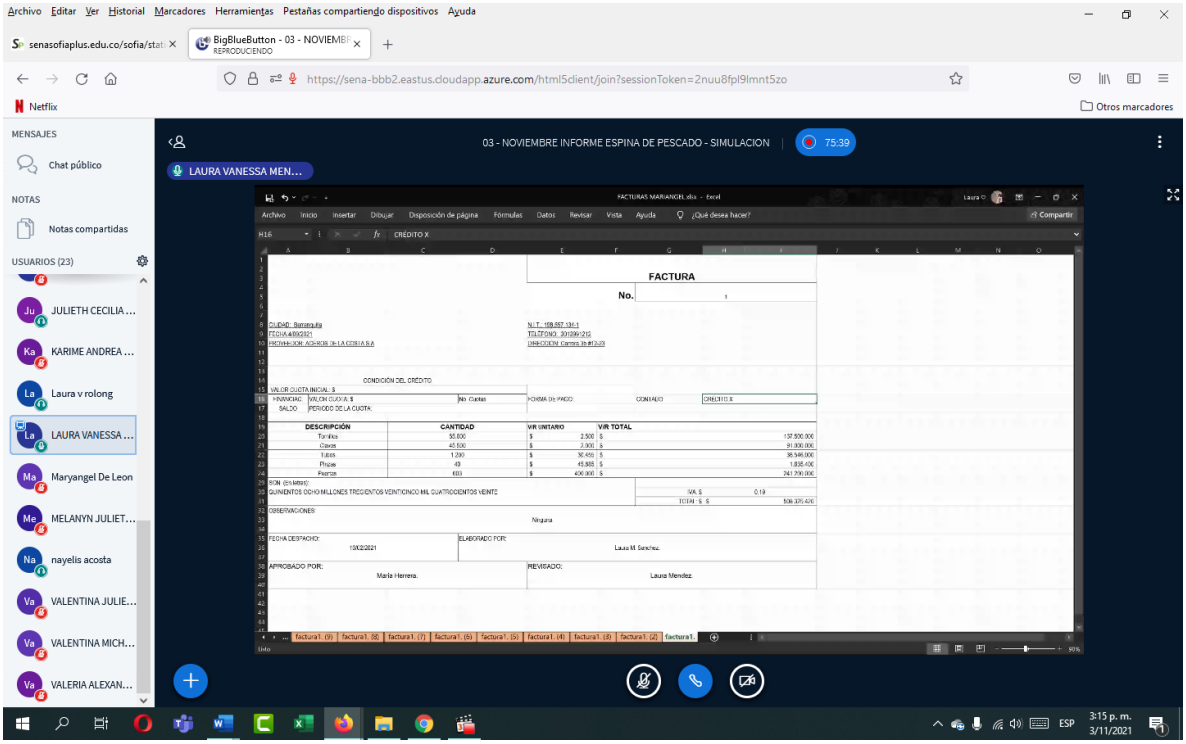

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBR
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (25)
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
Natalia Lopera
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
61:09
GONZALO
Elena
MODERN ALEGRIA RESUME
1 / 20
127%
ESTADO DE LA CARTERA
SENA
ASESORAS FINTECH #2057446
ESP
3:00 p. m.
3/11/2021

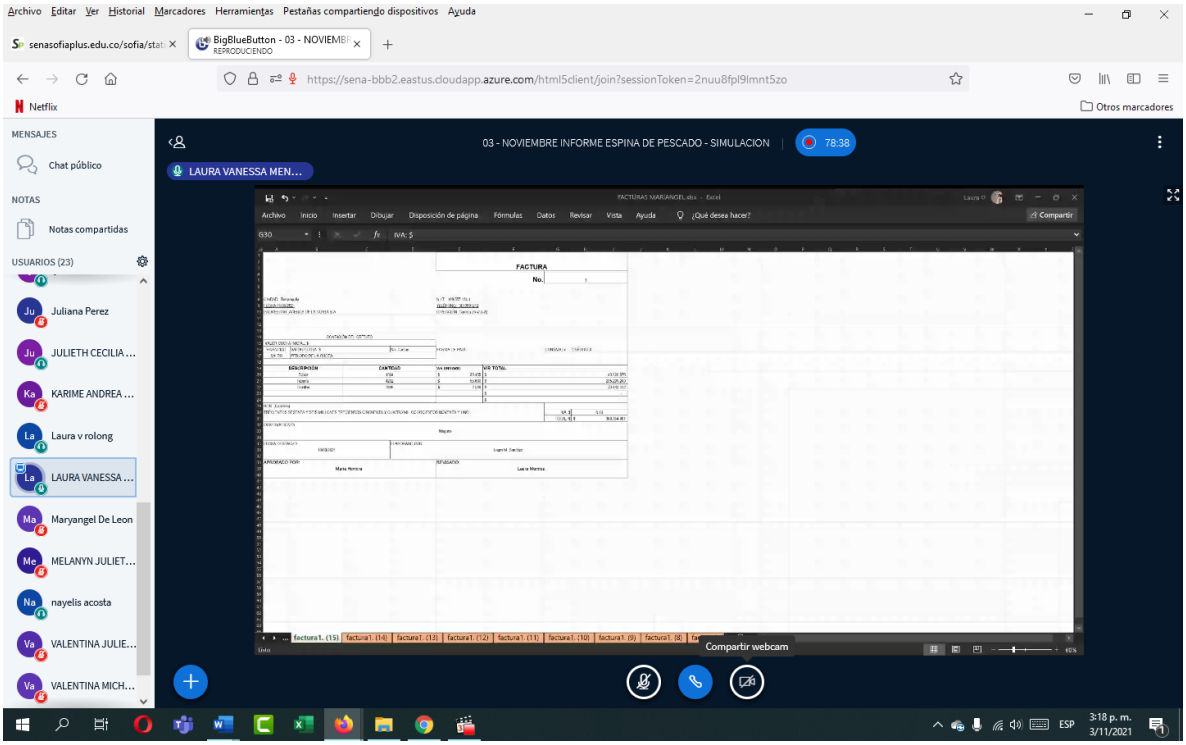

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBR
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (27)
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
MERYS MARIA OR...
nayelis acosta
Paula Andrea De l...
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
62:33
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
2 / 20
127%
ASESORAS FINTECH
PROYECTO DE FORMACIÓN: preparación al cliente en la adquisición del portafolio de productos y servicios financieros y los canales de atención para mejorar la experiencia en el banco.
COMPETENCIA: administrar y recuperar la cartera de crédito de acuerdo con las normas legales e institucionales.
RESULTADO DE APRENDIZAJE:
Analizar la clasificación y evaluación de la cartera y presentar los informes de acuerdo con normatividad vigente y política institucional.
Analizar estado de la cartera, aplicando la política institucional de crédito y administración de la cartera según la política institucional.
ESP
3:02 p. m.
3/11/2021

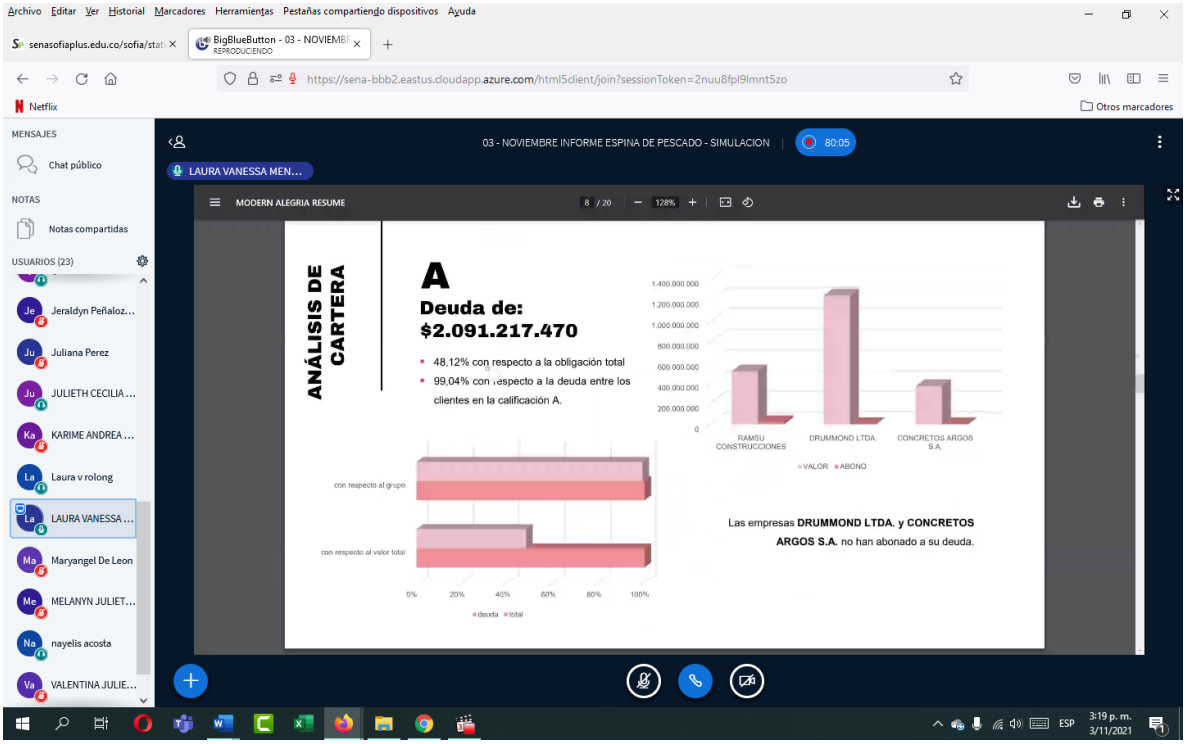

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBR
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (26)
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
MERYS MARIA OR...
nayelis acosta
Paula Andrea De l...
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
64:04
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
4 / 20
127%
ACEROS DEL CARIBE S.A.
ACEROS DEL CARIBE S.A.
ACTIVO
CAJA $ 12.695.300,00
BANCOS $ 156.328.900,00
INVERSIONES $ 277.419.800,00
CTA. X COBRAR $ 4.345.580.941,00
INVENTARIOS $ 2.152.813.918,00
PROP. PLANTA Y EQUIPO $ 1.194.521.112,00
ACTIVO CORRIENTE $ 4.514.665.141,00
ACTIVO NO CORRIENTE $ 1.471.950.912,00
TOTAL, ACTIVOS $ 8.139.369.971,00
PASIVOS
OBIG. CORTO PLAZO $ 1.356.940.000,00
NOMINA $ 148.680.200,00
TOTAL, PASIVO $ 1.505.620.200,00
PATRIMONIO
APORTES $ 6.117.051.031,00
UTILIDAD EJERCICIO $ 516.698.740,00
TOTAL, PATRIMONIO $ 6.633.749.771,00
TOTAL, PASIVO + PATRIMONIO $ 8.139.369.971,00
VENTAS $ 756.789.250,00
COSTO DE VENTA $ 31.259.230,00
GASTO NOMINA $ 98.516.800,00
GASTOS FINANCIEROS $ 103.562.480,00
IMPUESTOS $ 6.752.000,00
UTILIDAD BRUTA $ 725.530.020,00
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTO $ 173.857.320,00
UTILIDAD $ 516.698.740,00
BALANCE GENERAL
Para analizar de forma más profunda la empresa, es necesario hacer un análisis detallado de su balance general para conocer si la empresa está funcionando de manera correcta o si hay problemas internos que deben ser atendidos con urgencia.
ESP
3:03 p. m.
3/11/2021

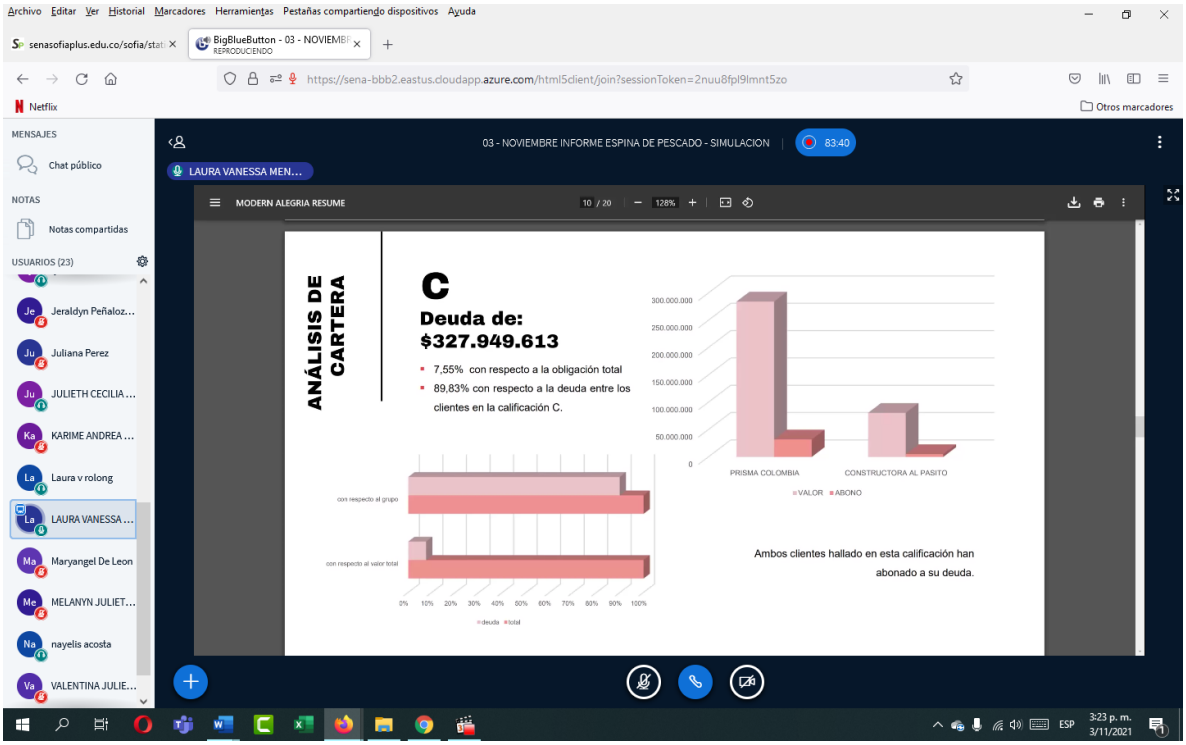

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBR
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (26)
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
MERYS MARIA OR...
nayelis acosta
Paula Andrea De l...
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
64:24
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
5 / 20
127%
RATIOS FINANCIEROS
A) RATIOS DE LIQUIDEZ
(1) Liquidez General 3,07 307% veces
(2) Prueba Acida 1,74 veces
(3) Prueba Defensiva 0,12 12%
(4) Capital de Trabajo $ 3.157.685.141 UM
(5) Periodo Promedio de Cobranzas 2067,17 días
(6) Rotación de las Cuentas por Cobrar 0,17 veces
B) RATIOS DE LA GESTIÓN
(7) Rotación de Cartera 2067,17 días
(7) Rotación de Cartera (anual) 0,17 veces
(8) Rotación de Inventarios 24793,09 días
(9) Rotación de Inventarios 0,01 veces
(10) Periodo Pago a Proveedores 1152,89 días
(10) Periodo Pago a Proveedores (anual) 0,31 veces
(11) Rotación Caja Bancos 80,40 días
(12) Rotación Activos Totales 0,09 veces
(13) Rotación Activos Fijos 0,31 veces
C) RATIOS DE SOLVENCIA
(14) Estructura del Capital 0,23 23%
(15) Razón de Endeudamiento 0,18 18%
(16) Cobertura de Gastos Financieros 1,66 veces
(17) Cobertura de los Gastos Fijos 7,36 veces
D) RATIOS DE RENTABILIDAD
(18) Rendimiento sobre el Patrimonio 0,078 7,8%
(19) Rendimiento sobre la Inversión 0,063 6,3%
(20) Utilidad Activo 0,021 2,1%
(21) Utilidad Ventas 0,230 23%
(22) Utilidad por Acción 0,084 8,4%
(23) Margen de Utilidad Bruta 0,959 95,9%
(24) Margen Neto de Utilidad 0,683 68%
(25) DU PONT 0,021 2,1%
a) RATIOS DE LIQUIDEZ
indicador de las cuentas por cobrar
b) RATIOS DE LA GESTIÓN
indicador de rotación de cartera
c) RATIO DE SOLVENCIA
indicador de razón de endeudamiento
d) RATIO DE RENTABILIDAD
indicador de utilidad de las ventas
ESP
3:04 p. m.
3/11/2021

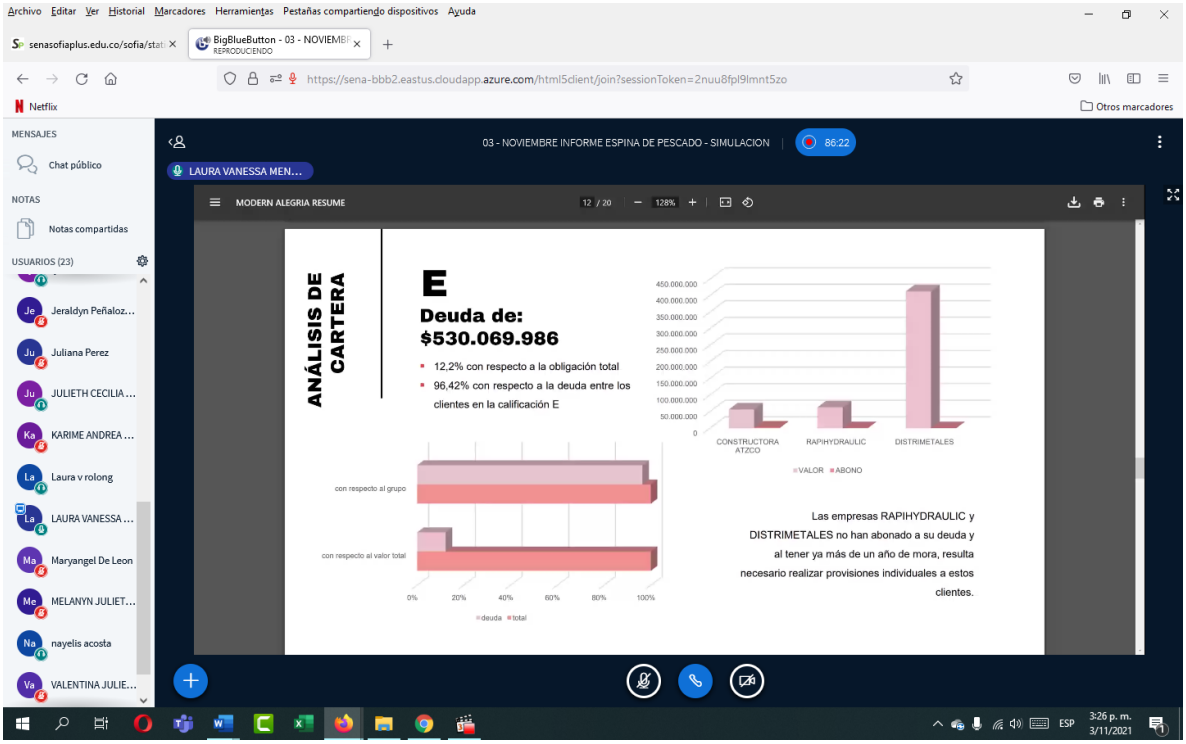

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBR
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (27)
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
MERYS MARIA OR...
nayelis acosta
Paula Andrea De l...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
70:57
ESTADO20DE20LA20CARTERA20-20ASESORAS20FINTECH.htm.pdf
CLASIFICACIÓN DE LA CARTERA DE CONSUMO
Empresa: ACEROS DEL CARIBE S.A.
CORTE
30/09/2021
Monto a provisionar
ESP
3:10 p. m.
3/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBR
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
VALERIA ALEXAN...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
75:39
LAURA VANESSA MEN...
FACTURAS MARIANGEL.xlsx - Excel
FACTURA
No.
ESP
3:15 p. m.
3/11/2021

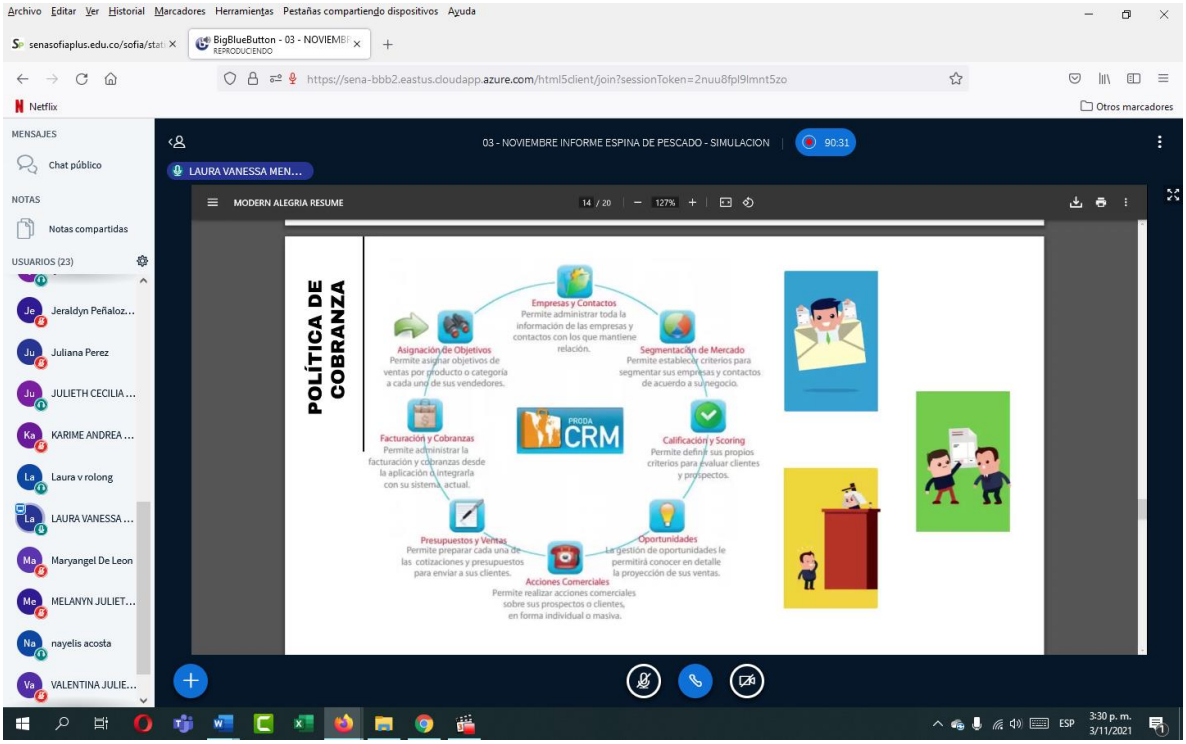

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALENTINA MICH...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
78:38
LAURA VANESSA MEN...
FACTURA
Compartir webcam
ESP
3:18 p. m.
3/11/2021

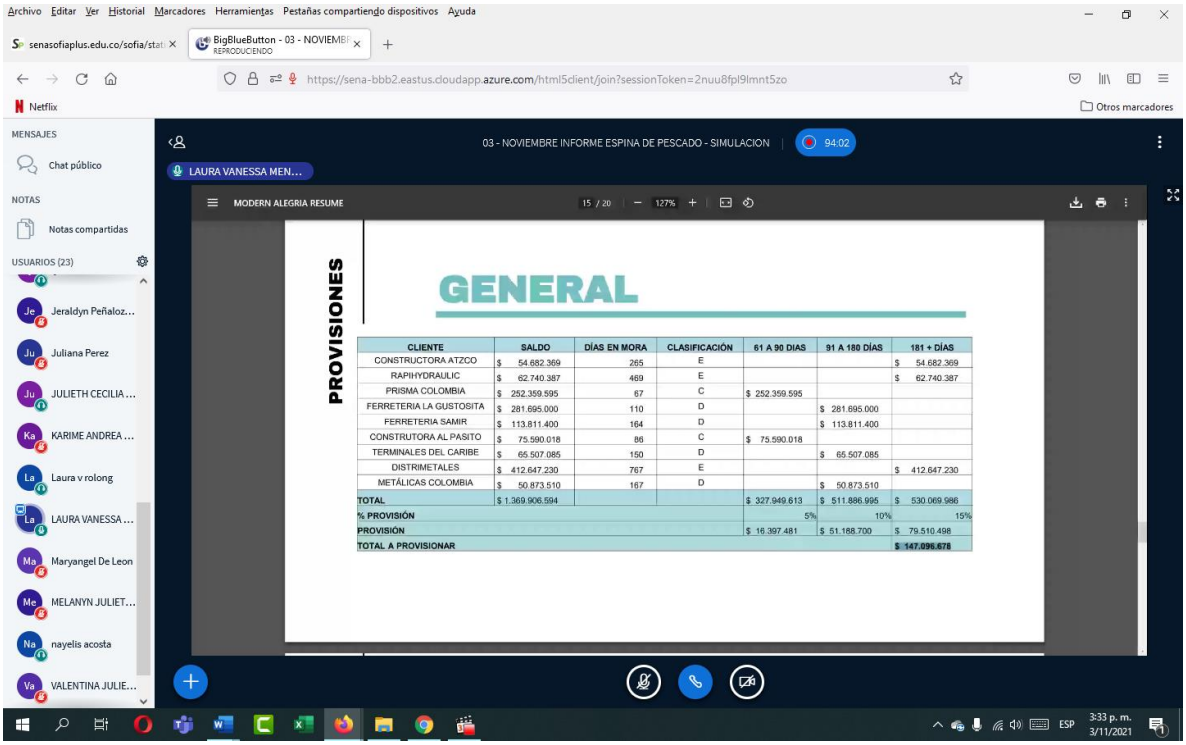

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Jeraldyn Peñaloz...
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
80:05
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
ANÁLISIS DE CARTERA
A
Deuda de:
$2.091.217.470
48,12% con respecto a la obligación total
99,04% con respecto a la deuda entre los clientes en la calificación A.
RAMSU CONSTRUCCIONES
DRUMMOND LTDA.
CONCRETOS ARGOS S.A.
VALOR
ABONO
con respecto al grupo
con respecto al valor total
deuda
total
Las empresas DRUMMOND LTDA. y CONCRETOS ARGOS S.A. no han abonado a su deuda.
ESP
3:19 p. m.
3/11/2021

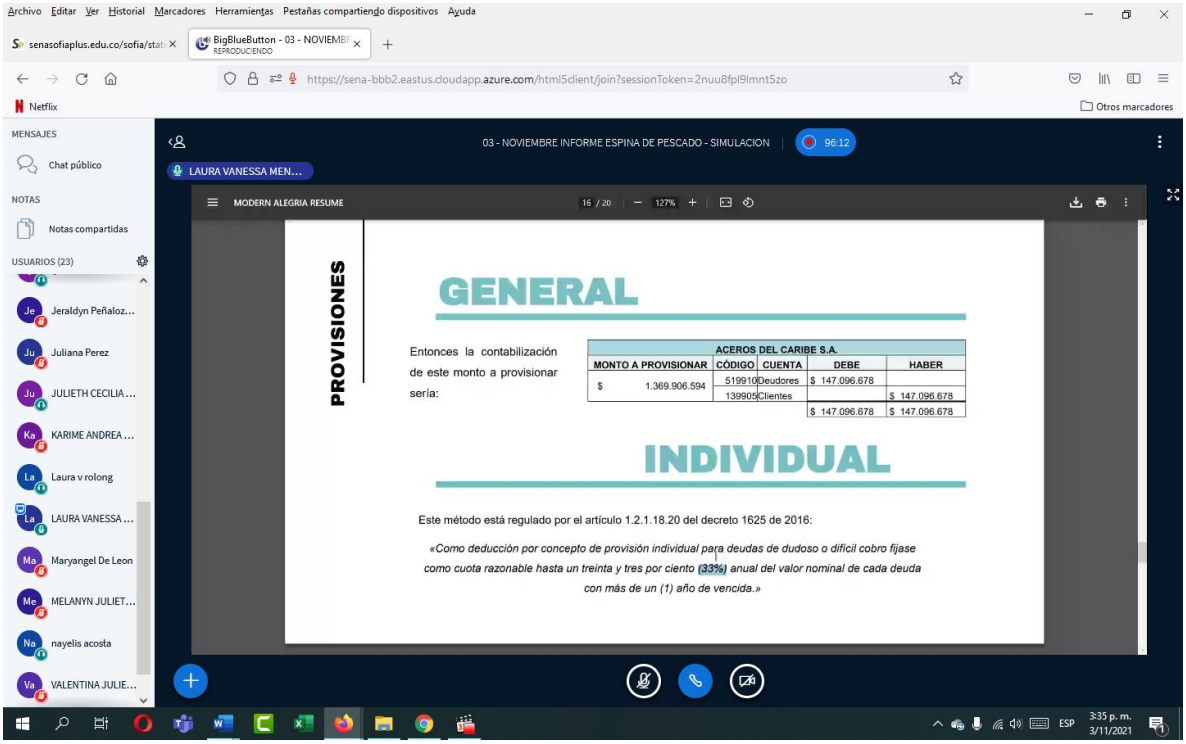

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBR
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Jeraldyn Peñaloz...
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
83:40
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
10 / 20
128%
ANÁLISIS DE CARTERA
C
Deuda de:
$327.949.613
7,55% con respecto a la obligación total
89,83% con respecto a la deuda entre los clientes en la calificación C.
300.000.000
250.000.000
200.000.000
150.000.000
100.000.000
50.000.000
0
PRISMA COLOMBIA
CONSTRUCTORA AL PASITO
VALOR
ABONO
con respecto al grupo
con respecto al valor total
0%
10%
20%
30%
40%
50%
60%
70%
80%
90%
100%
deuda
total
Ambos clientes hallado en esta calificación han abonado a su deuda.
ESP
3:23 p. m.
3/11/2021

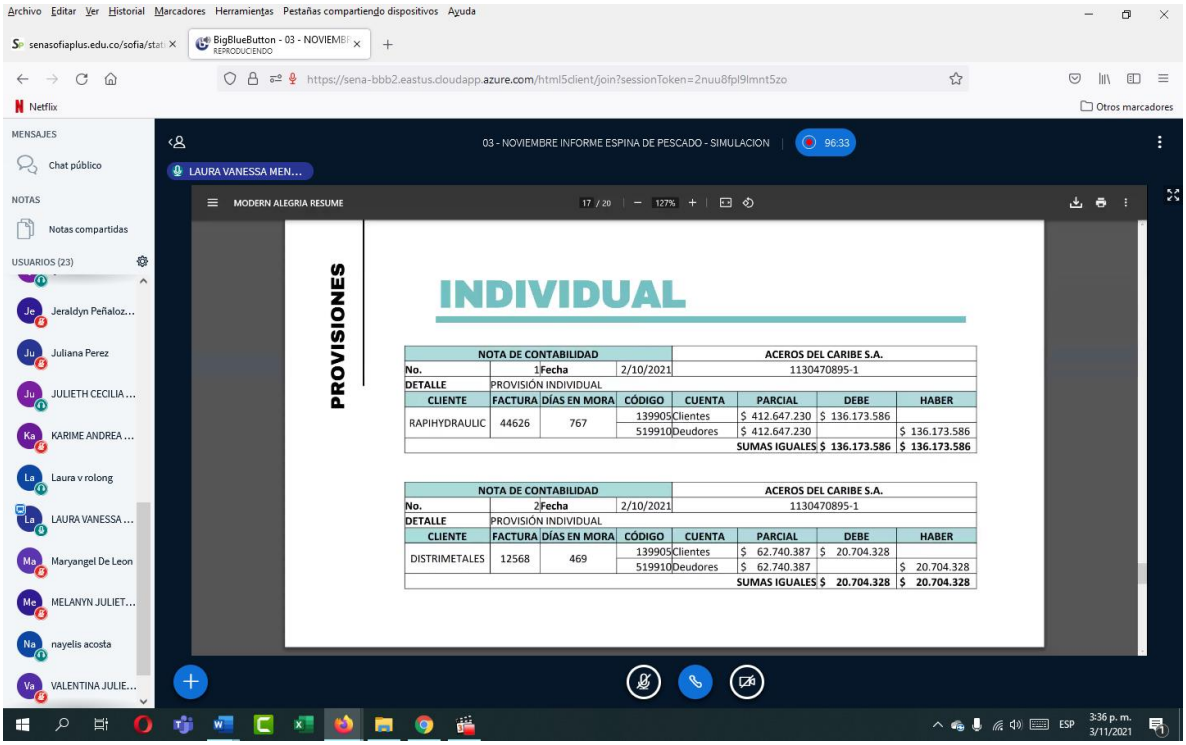

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBR
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Jeraldyn Peñaloz...
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
86:22
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
12 / 20
128%
ANÁLISIS DE CARTERA
E
Deuda de:
$530.069.986
12,2% con respecto a la obligación total
96,42% con respecto a la deuda entre los clientes en la calificación E
450.000.000
400.000.000
350.000.000
300.000.000
250.000.000
200.000.000
150.000.000
100.000.000
50.000.000
0
CONSTRUCTORA ATZCO
RAPIHYDRAULIC
DISTRIMETALES
VALOR
ABONO
con respecto al grupo
con respecto al valor total
0%
20%
40%
60%
80%
100%
deuda
total
Las empresas RAPIHYDRAULIC y DISTRIMETALES no han abonado a su deuda y al tener ya más de un año de mora, resulta necesario realizar provisiones individuales a estos clientes.
ESP
3:26 p. m.
3/11/2021

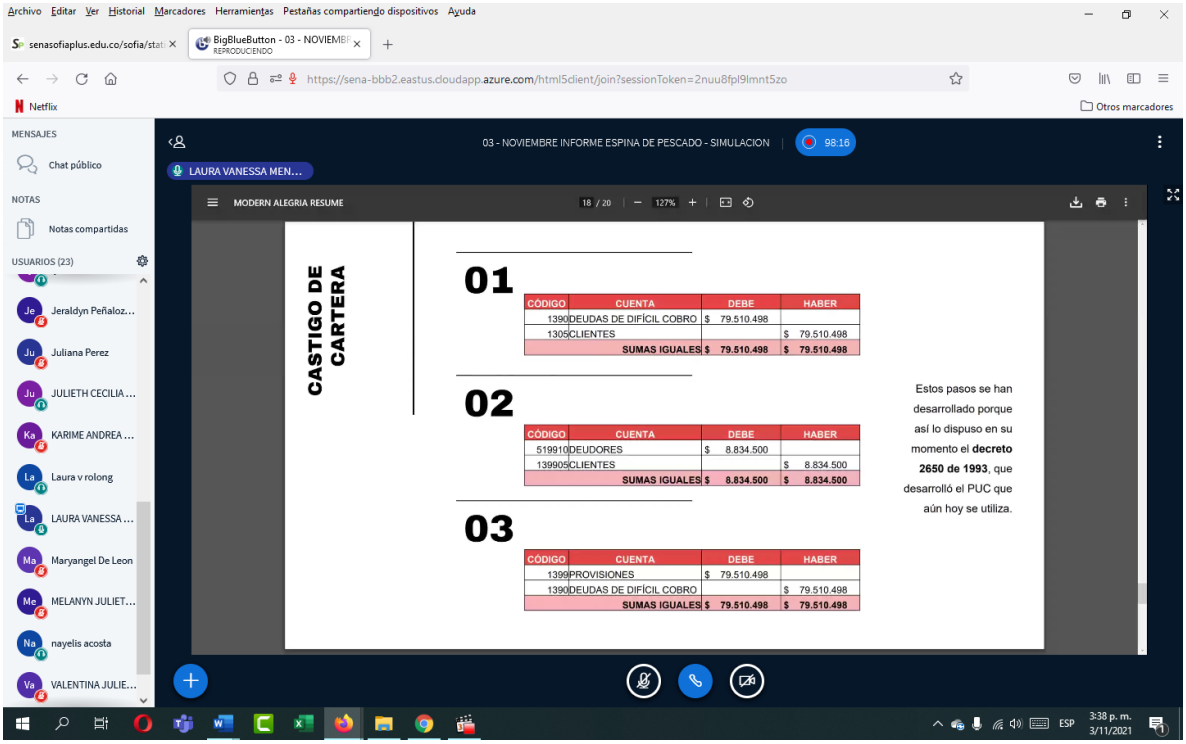

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Jeraldyn Peñaloz...
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
87:02
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
13 / 20
128%
ACEROS DEL CARIBE S.A.
POLÍTICA DE COBRANZA
La empresa ACEROS DEL CARIBE S.A. ha presentado problemas de liquidez y rotación adecuada en su cartera debido al manejo inadecuado por parte del personal encargado de los procesos de ventas y de cobros dentro de la entidad y por falta de políticas formales que sirvan como directrices a los procedimientos mencionados.
ESP
3:26 p. m.
3/11/2021

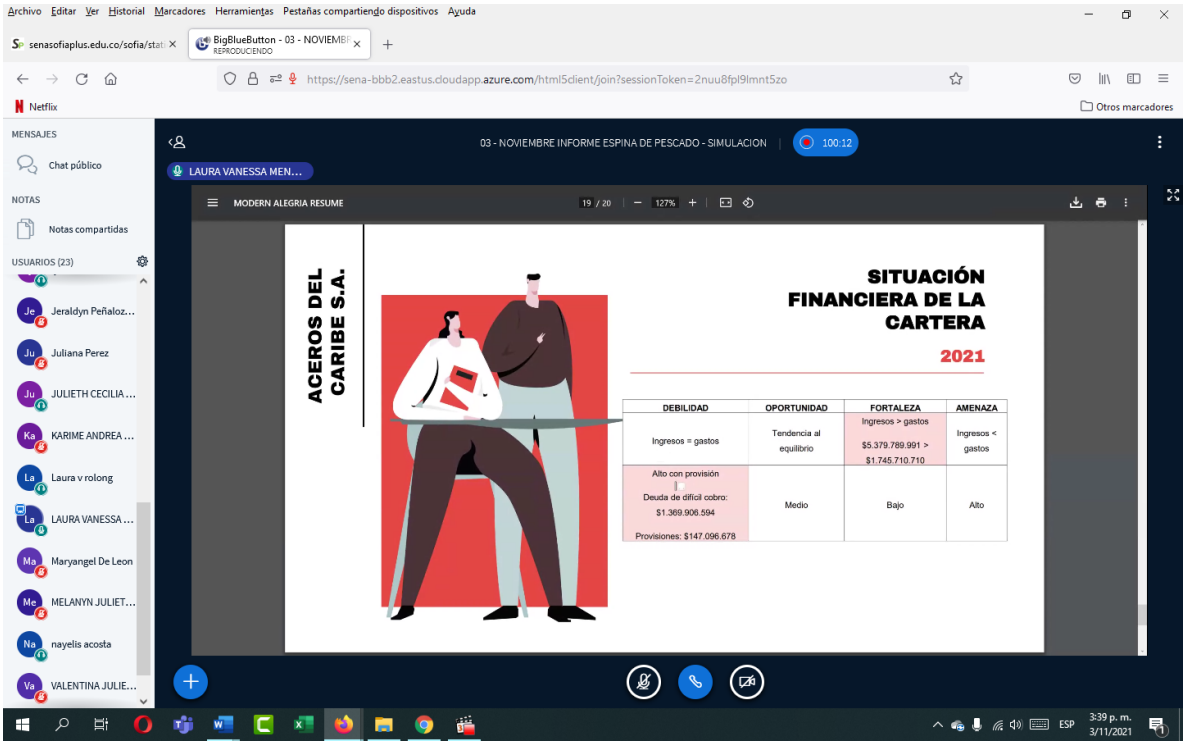

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Jeraldyn Peñaloz...
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
90:31
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
14 / 20
127%
POLÍTICA DE COBRANZA
Empresas y Contactos
Permite administrar toda la información de las empresas y contactos con los que mantiene relación.
Asignación de Objetivos
Permite asignar objetivos de ventas por producto o categoría a cada uno de sus vendedores.
Segmentación de Mercado
Permite establecer criterios para segmentar sus empresas y contactos de acuerdo a su negocio.
PRODA CRM
Facturación y Cobranzas
Permite administrar la facturación y cobranzas desde la aplicación o integrarla con su sistema actual.
Calificación y Scoring
Permite definir sus propios criterios para evaluar clientes y prospectos.
Presupuestos y Ventas
Permite preparar cada una de las cotizaciones y presupuestos para enviar a sus clientes.
Oportunidades
La gestión de oportunidades le permitirá conocer en detalle la proyección de sus ventas.
Acciones Comerciales
Permite realizar acciones comerciales sobre sus prospectos o clientes, en forma individual o masiva.
ESP
3:30 p. m.
3/11/2021

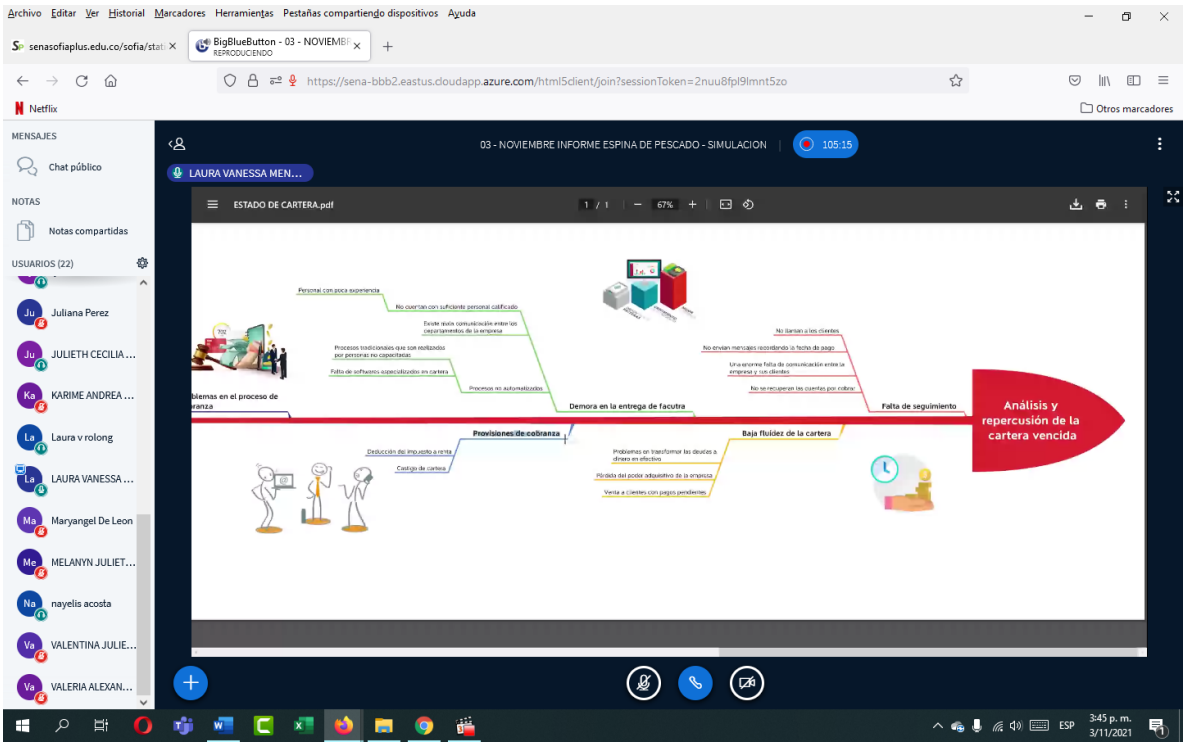

03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
94:02
MODERN ALEGRIA RESUME
15 / 20
127%
PROVISIONES
GENERAL
CLIENTE | SALDO | DÍAS EN MORA | CLASIFICACIÓN | 61 A 90 DIAS | 91 A 180 DÍAS | 181 + DÍAS
CONSTRUCTORA ATZCO | $ 54.682.369 | 265 | E | | | $ 54.682.369
RAPIHYDRAULIC | $ 62.740.387 | 469 | E | | | $ 62.740.387
PRISMA COLOMBIA | $ 252.359.595 | 67 | C | $ 252.359.595 | |
FERRETERIA LA GUSTOSITA | $ 281.695.000 | 110 | D | | $ 281.695.000 |
FERRETERIA SAMIR | $ 113.811.400 | 164 | D | | $ 113.811.400 |
CONSTRUTORA AL PASITO | $ 75.590.018 | 86 | C | $ 75.590.018 | |
TERMINALES DEL CARIBE | $ 65.507.085 | 150 | D | | $ 65.507.085 |
DISTRIMETALES | $ 412.647.230 | 767 | E | | | $ 412.647.230
METÁLICAS COLOMBIA | $ 50.873.510 | 167 | D | | $ 50.873.510 |
TOTAL | $ 1.369.906.594 | | | $ 327.949.613 | $ 511.886.995 | $ 530.069.986
% PROVISIÓN | | | | 5% | 10% | 15%
PROVISION | | | | $ 16.397.481 | $ 51.188.700 | $ 79.510.498
TOTAL A PROVISIONAR | | | | | | $ 147.096.678
ESP
3:33 p. m.
3/11/2021

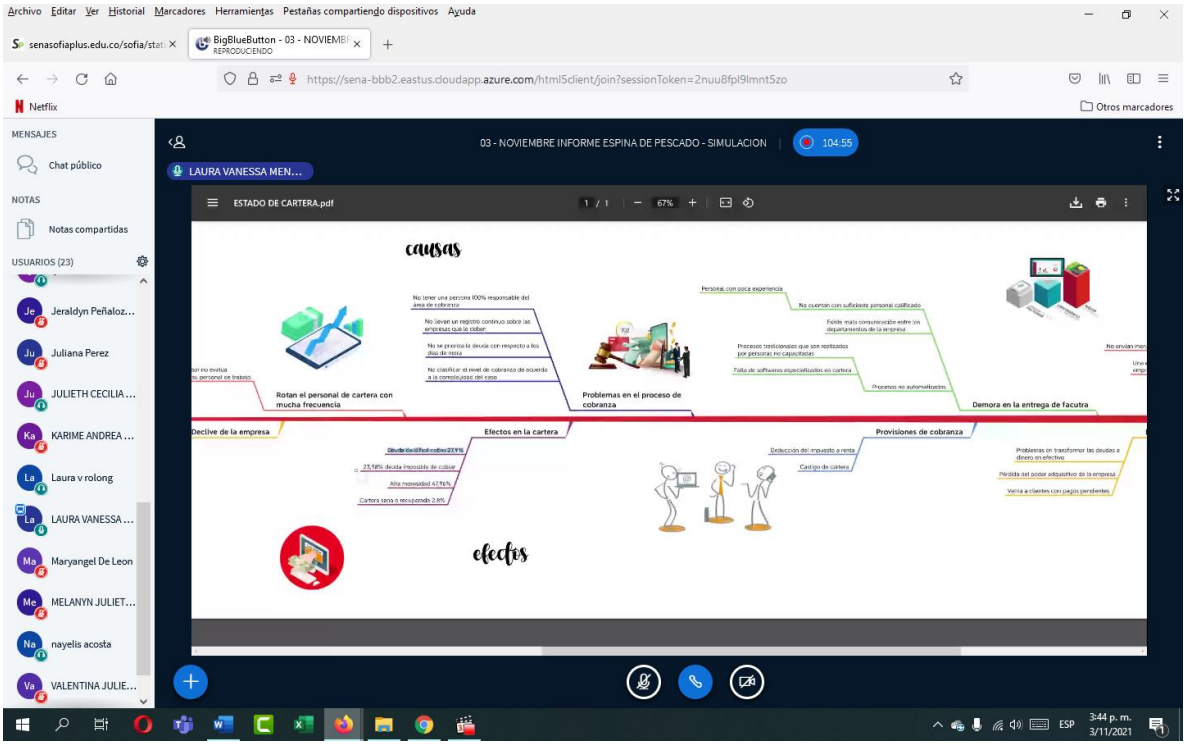

03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
96:12
MODERN ALEGRIA RESUME
16 / 20
127%
PROVISIONES
GENERAL
Entonces la contabilización de este monto a provisionar sería:
ACEROS DEL CARIBE S.A.
MONTO A PROVISIONAR | CÓDIGO | CUENTA | DEBE | HABER
$ 1.369.906.594 | 519910 | Deudores | $ 147.096.678 |
139905 | Clientes | | $ 147.096.678
$ 147.096.678 | $ 147.096.678
INDIVIDUAL
Este método está regulado por el artículo 1.2.1.18.20 del decreto 1625 de 2016:
«Como deducción por concepto de provisión individual para deudas de dudoso o difícil cobro fíjase como cuota razonable hasta un treinta y tres por ciento (33%) anual del valor nominal de cada deuda con más de un (1) año de vencida.»
ESP
3:35 p. m.
3/11/2021

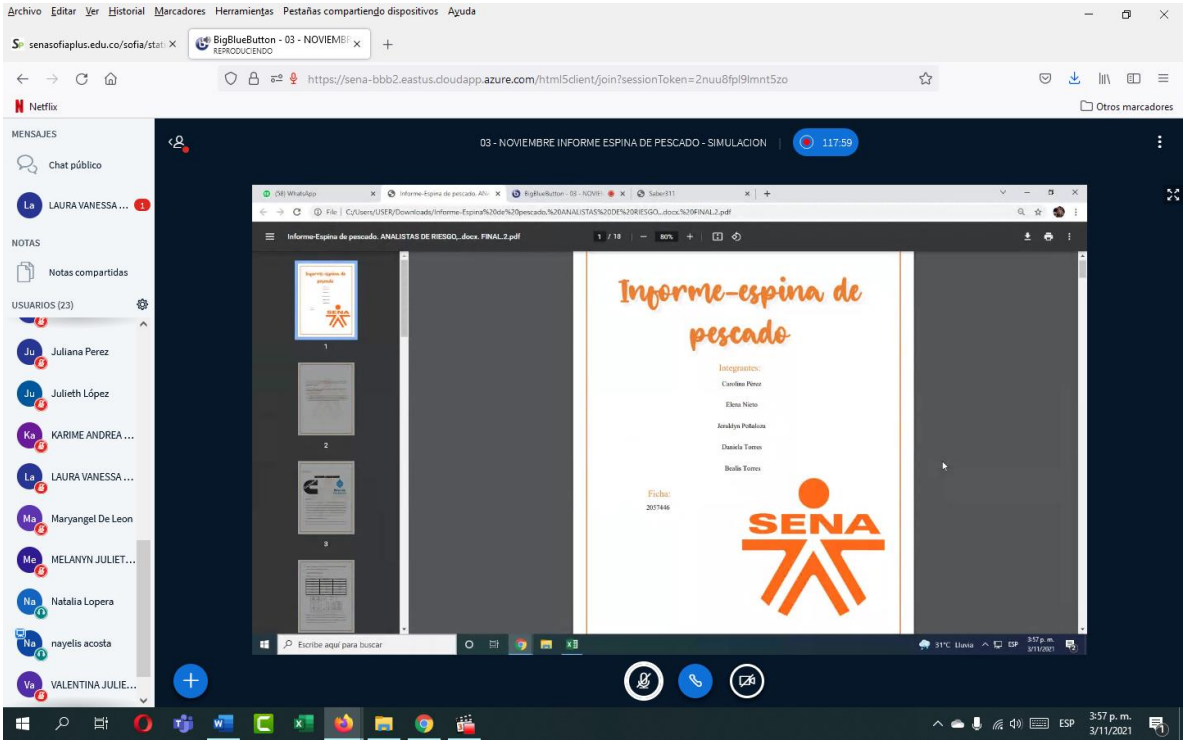

03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
96:33
MODERN ALEGRIA RESUME
17 / 20
127%
PROVISIONES
INDIVIDUAL
NOTA DE CONTABILIDAD
ACEROS DEL CARIBE S.A.
No. 1 Fecha 2/10/2021
1130470895-1
DETALLE PROVISIÓN INDIVIDUAL
CLIENTE | FACTURA | DÍAS EN MORA | CÓDIGO | CUENTA | PARCIAL | DEBE | HABER
RAPIHYDRAULIC | 44626 | 767 | 139905 | Clientes | $ 412.647.230 | $ 136.173.586 |
519910 | Deudores | $ 412.647.230 | | $ 136.173.586
SUMAS IGUALES $ 136.173.586 $ 136.173.586
NOTA DE CONTABILIDAD
ACEROS DEL CARIBE S.A.
No. 2 Fecha 2/10/2021
1130470895-1
DETALLE PROVISIÓN INDIVIDUAL
CLIENTE | FACTURA | DÍAS EN MORA | CÓDIGO | CUENTA | PARCIAL | DEBE | HABER
DISTRIMETALES | 12568 | 469 | 139905 | Clientes | $ 62.740.387 | $ 20.704.328 |
519910 | Deudores | $ 62.740.387 | | $ 20.704.328
SUMAS IGUALES $ 20.704.328 $ 20.704.328
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Jeraldyn Peñaloz...
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
ESP
3:36 p. m.
3/11/2021

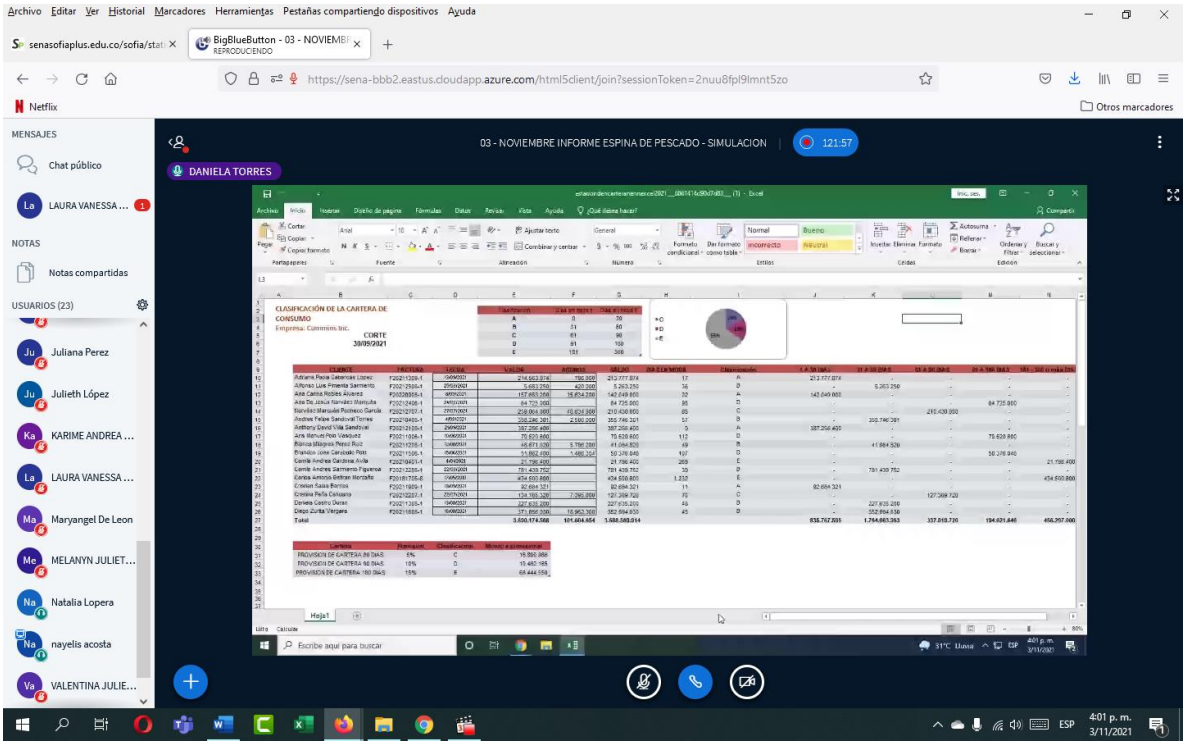

03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
98:16
MODERN ALEGRIA RESUME
18 / 20
127%
CASTIGO DE CARTERA
01
CÓDIGO | CUENTA | DEBE | HABER
1390 | DEUDAS DE DIFÍCIL COBRO | $ 79.510.498 |
1305 | CLIENTES | | $ 79.510.498
SUMAS IGUALES $ 79.510.498 $ 79.510.498
02
CÓDIGO | CUENTA | DEBE | HABER
519910 | DEUDORES | $ 8.834.500 |
139905 | CLIENTES | | $ 8.834.500
SUMAS IGUALES $ 8.834.500 $ 8.834.500
03
CÓDIGO | CUENTA | DEBE | HABER
1399 | PROVISIONES | $ 79.510.498 |
1390 | DEUDAS DE DIFÍCIL COBRO | | $ 79.510.498
SUMAS IGUALES $ 79.510.498 $ 79.510.498
Estos pasos se han desarrollado porque así lo dispuso en su momento el decreto 2650 de 1993, que desarrolló el PUC que aún hoy se utiliza.
ESP
3:38 p. m.
3/11/2021

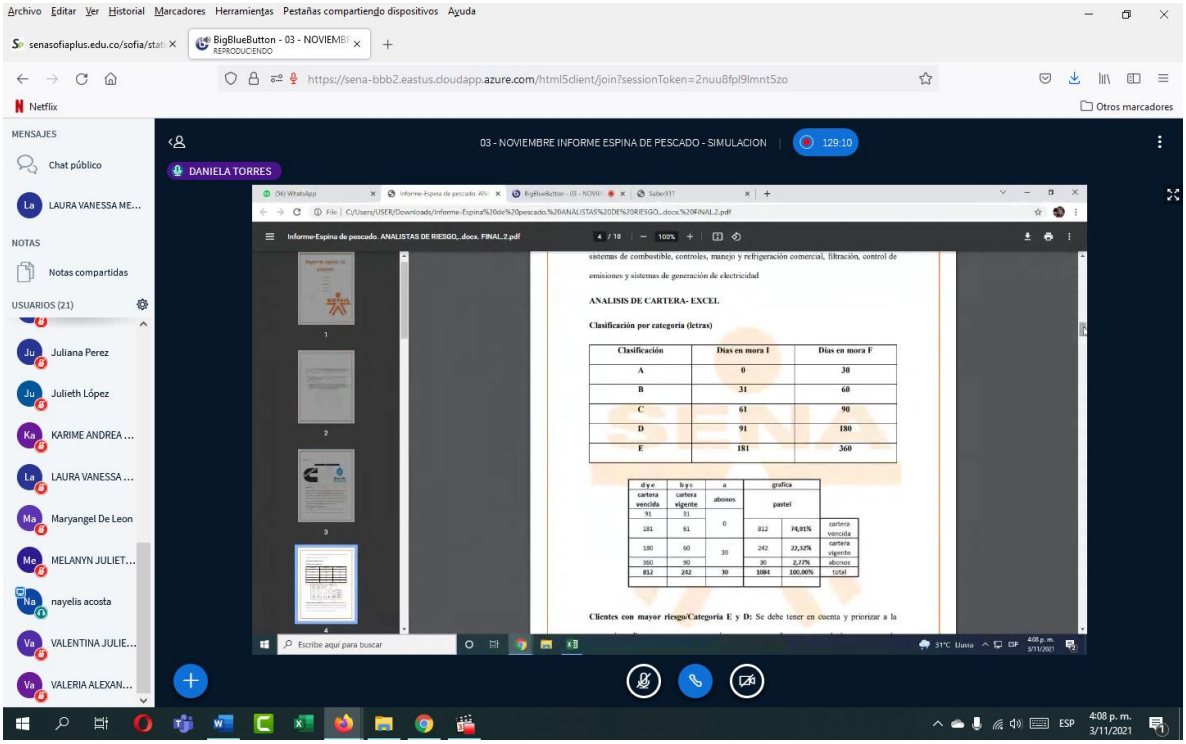

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Jeraldyn Peñaloz...
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
100:12
LAURA VANESSA MEN...
MODERN ALEGRIA RESUME
19 / 20
127%
ACEROS DEL CARIBE S.A.
SITUACIÓN FINANCIERA DE LA CARTERA
2021
DEBILIDAD
OPORTUNIDAD
FORTALEZA
AMENAZA
Ingresos = gastos
Tendencia al equilibrio
Ingresos > gastos
$5.379.789.991 > $1.745.710.710
Ingresos < gastos
Alto con provisión
Deuda de difícil cobro: $1.369.906.594
Provisiones: $147.096.678
Medio
Bajo
Alto
ESP
3:39 p. m.
3/11/2021

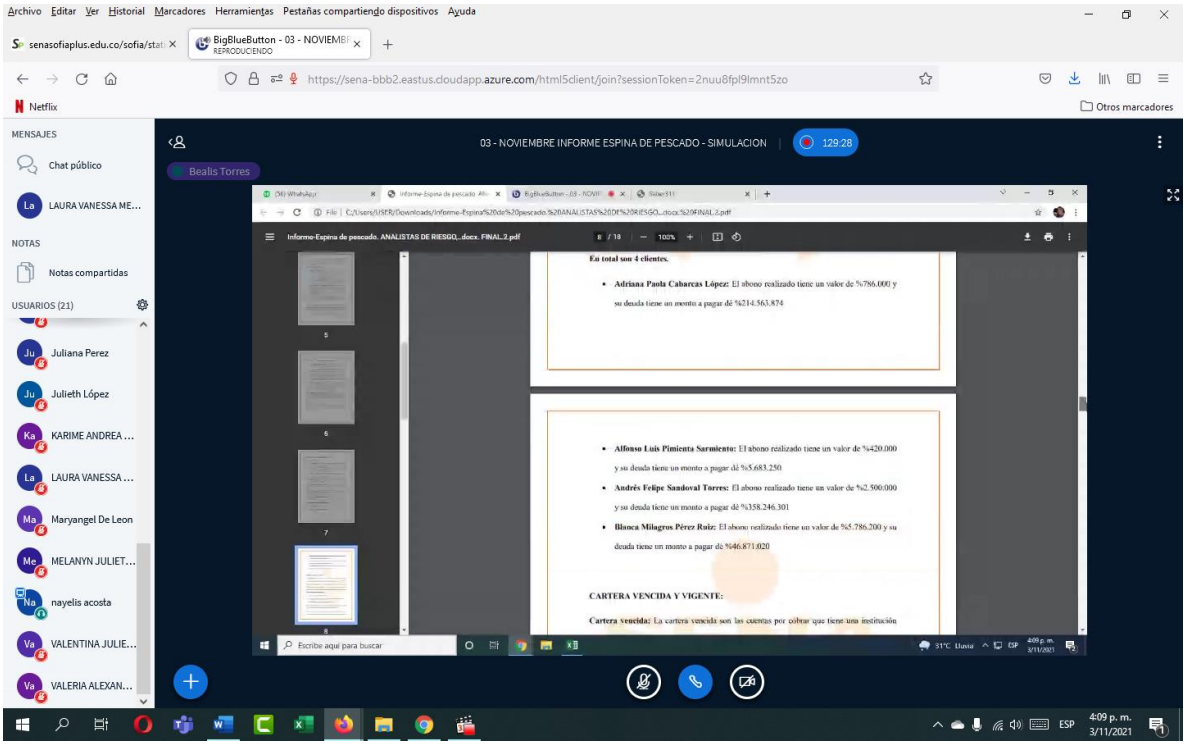

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (22)
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALERIA ALEXAN...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
105:15
LAURA VANESSA MEN...
ESTADO DE CARTERA.pdf
1 / 1
67%
Personal con poca experiencia
No cuentan con suficiente personal calificado
Existe poca comunicación entre los departamentos de la empresa
Procesos tradicionales que son realizados por personas no capacitadas
Falta de softwares especializados en cartera
Procesos no automatizados
Demora en la entrega de facutra
No llaman a los clientes
No envían mensajes recordando la fecha de pago
Una enorme falta de comunicación entre la empresa y sus clientes
No se recuperan las cuentas por cobrar
Falta de seguimiento
Análisis y repercusión de la cartera vencida
Provisiones de cobranza
Deducción del impuesto a renta
Castigo de cartera
Baja fluidez de la cartera
Problemas en transformar las deudas a dinero en efectivo
Pérdida del poder adquisitivo de la empresa
Venta a clientes con pagos pendientes
ESP
3:45 p. m.
3/11/2021

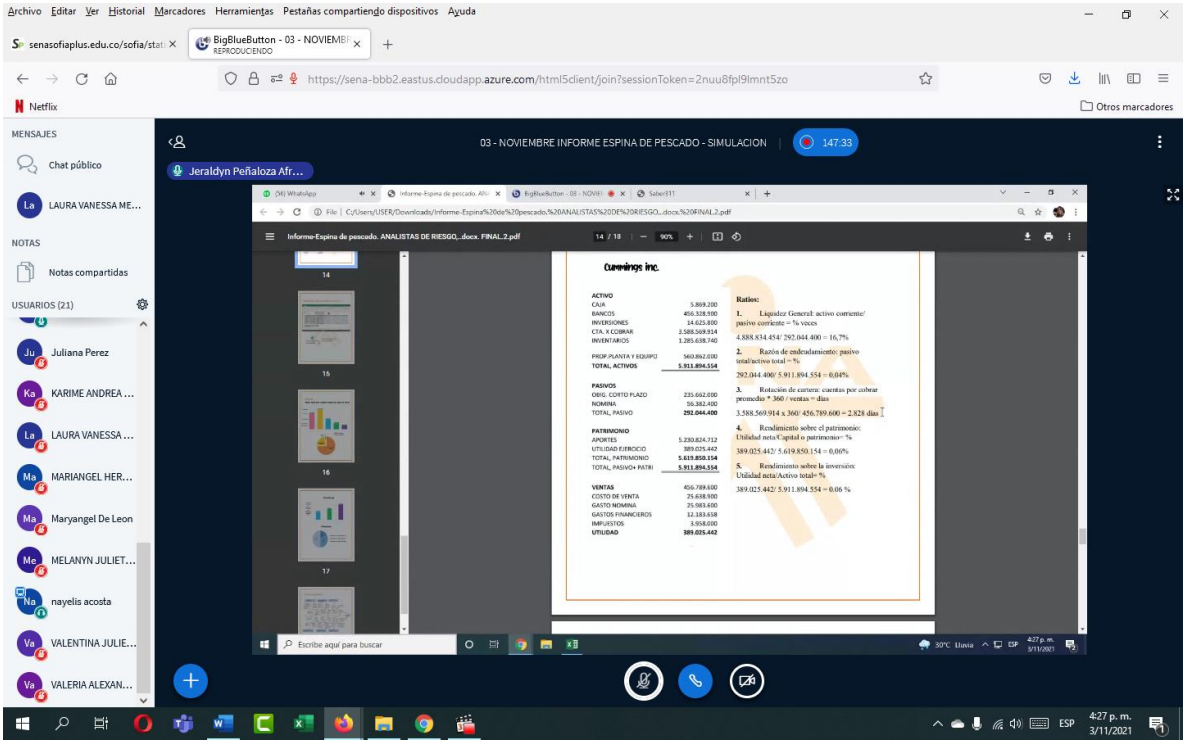

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Jeraldyn Peñaloz...
Juliana Perez
JULIETH CECILIA ...
KARIME ANDREA ...
Laura v rolong
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
104:55
LAURA VANESSA MEN...
ESTADO DE CARTERA.pdf
causas
Rotan el personal de cartera con mucha frecuencia
Problemas en el proceso de cobranza
Demora en la entrega de facutra
Declive de la empresa
Efectos en la cartera
Provisiones de cobranza
efectos
ESP
3:44 p. m.
3/11/2021

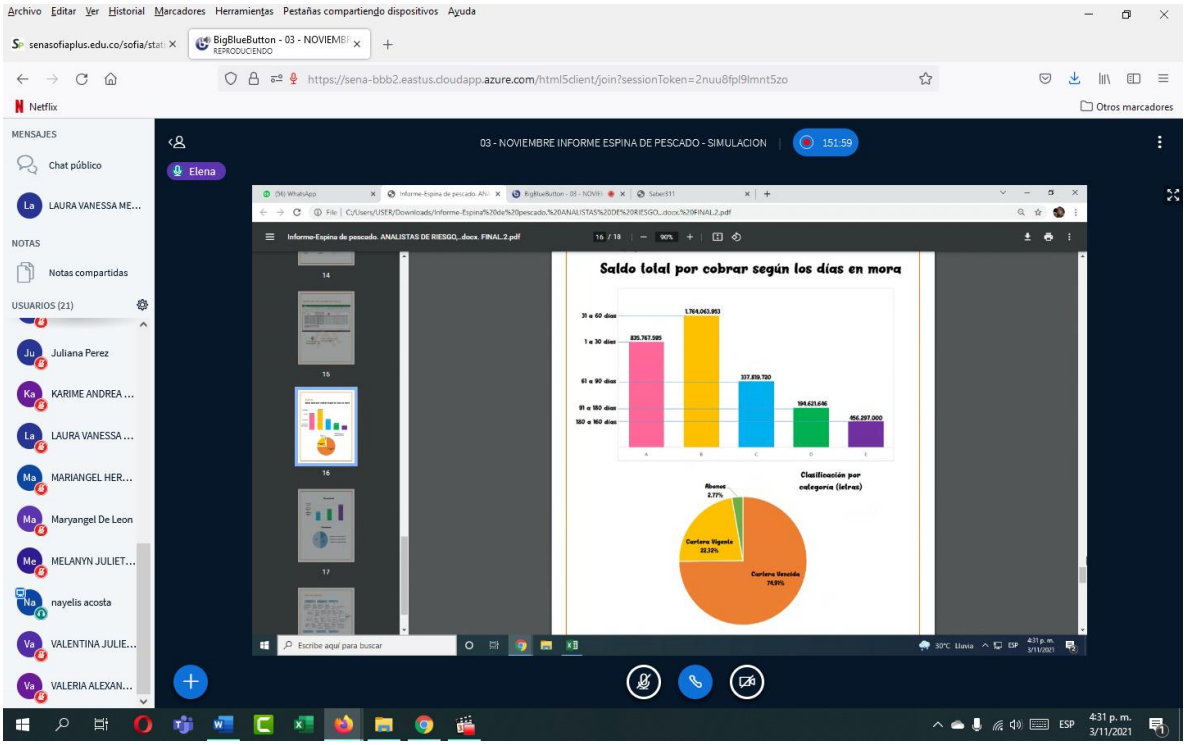

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
LAURA VANESSA ...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Juliana Perez
Julieth López
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
Natalia Lopera
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
117:59
Informe-Espina de pescado. ANALISTAS DE RIESGO_.docx. FINAL_2.pdf
Informe-espina de pescado
Integrantes:
Carolina Pérez
Elena Nieto
Jeraldyn Peñaloza
Daniela Torres
Beatiz Torres
Ficha:
2057446
SENA
ESP
3:57 p. m.
3/11/2021

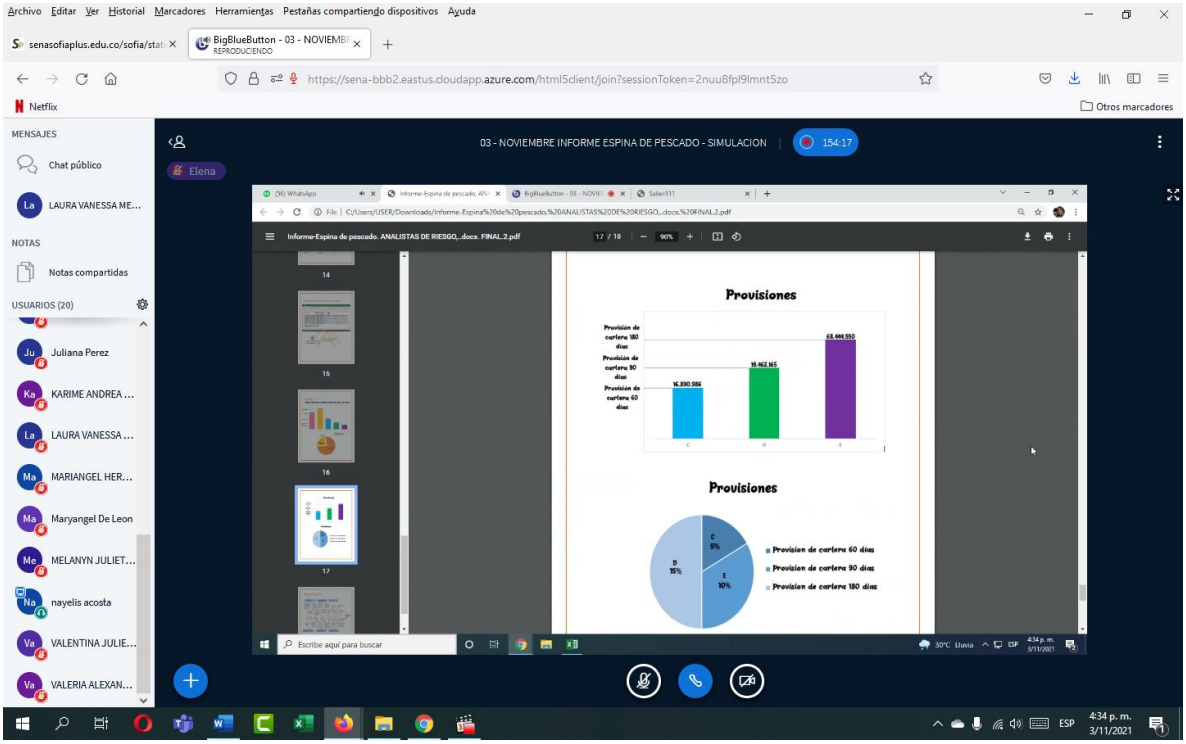

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
LAURA VANESSA ...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (23)
Juliana Perez
Julieth López
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
Natalia Lopera
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
121:57
DANIELA TORRES
CLASIFICACIÓN DE LA CARTERA DE CONSUMO
Empresa: Cammins Inc.
CORTE
30/09/2021
Hoja1
Escribe aquí para buscar
ESP
4:01 p. m.
3/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
senasofiaplus.edu.co/sofia/stat
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
LAURA VANESSA ME...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (21)
Juliana Perez
Julieth López
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALERIA ALEXAN...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
129:10
DANIELA TORRES
Informe-Espina de pescado. ANALISTAS DE RIESGO_.docx. FINAL_2.pdf
sistemas de combustible, controles, manejo y refrigeración comercial, filtración, control de emisiones y sistemas de generación de electricidad
ANALISIS DE CARTERA- EXCEL
Clasificación por categoria (letras)
Clasificación | Días en mora I | Días en mora F
A | 0 | 30
B | 31 | 60
C | 61 | 90
D | 91 | 180
E | 181 | 360
Clientes con mayor riesgo/Categoría E y D: Se debe tener en cuenta y priorizar a la
Escribe aquí para buscar
ESP
4:08 p. m.
3/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
LAURA VANESSA ME...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (21)
Juliana Perez
Julieth López
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALERIA ALEXAN...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
129:28
Bealis Torres
Informe-Espina de pescado. ANALISTAS DE RIESGO_.docx. FINAL_2.pdf
8 / 18
100%
Ea total son 4 clientes.
Adriana Paola Cabarcas López: El abono realizado tiene un valor de %786.000 y su deuda tiene un monto a pagar de %214.563.874
Alfonso Luis Pimienta Sarmiento: El abono realizado tiene un valor de %420.000 y su deuda tiene un monto a pagar de %5.683.250
Andrés Felipe Sandoval Torres: El abono realizado tiene un valor de %2.500.000 y su deuda tiene un monto a pagar de %358.246.301
Blanca Milagros Pérez Ruiz: El abono realizado tiene un valor de %5.786.200 y su deuda tiene un monto a pagar de %46.871.020
CARTERA VENCIDA Y VIGENTE:
Cartera vencida: La cartera vencida son las cuentas por cobrar que tiene una institución
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia
ESP
4:09 p. m.
3/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
LAURA VANESSA ME...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (21)
Juliana Perez
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALERIA ALEXAN...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
147:33
Jeraldyn Peñaloza Afr...
Informe-Espina de pescado. ANALISTAS DE RIESGO_.docx. FINAL_2.pdf
14 / 18
90%
Cummings inc.
ACTIVO
CAJA 5.869.200
BANCOS 456.328.500
INVERSIONES 14.625.800
CTA. X COBRAR 2.588.569.934
INVENTARIOS 1.285.638.740
PROP.PLANTA Y EQUIPO 560.862.080
TOTAL ACTIVOS 5.911.894.554
PASIVOS
OBIG. CORTO PLAZO 235.662.000
NOMINA 56.382.400
TOTAL, PASIVO 292.044.400
PATRIMONIO
APORTES 5.230.824.712
UTILIDAD EJERCICIO 389.025.442
TOTAL, PATRIMONIO 5.619.850.154
TOTAL, PASIVO+ PATRI 5.911.894.554
VENTAS 456.789.600
COSTO DE VENTA 25.638.500
GASTO NOMINA 25.983.400
GASTOS FINANCIEROS 12.183.658
IMPUESTOS 3.958.000
UTILIDAD 389.025.442
Ratios:
1. Liquidez General: activo corriente/ pasivo corriente = % veces
4.888.834.454/ 292.044.400 = 16,7%
2. Razón de endeudamiento: pasivo total/activo total = %
292.044.400/ 5.911.894.554 = 0,04%
3. Rotación de cartera: cuentas por cobrar promedio * 360 / ventas = días
3.588.569.914 x 360/ 456.789.600 = 2.828 días
4. Rendimiento sobre el patrimonio: Utilidad neta/Capital o patrimonio= %
389.025.442/ 5.619.850.154 = 0,06%
5. Rendimiento sobre la inversión: Utilidad neta/Activo total= %
389.025.442/ 5.911.894.554 = 0,06 %
Escribe aquí para buscar
30°C Lluvia
ESP
4:27 p. m.
3/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
LAURA VANESSA ME...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (21)
Juliana Perez
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALERIA ALEXAN...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
151:59
Elena
Informe-Espina de pescado. ANALISTAS DE RIESGO_.docx. FINAL.2.pdf
16 / 18
Saldo total por cobrar según los días en mora
Clasificación por categoria (letras)
Abonos 2.77%
Cartera Vigente 22.23%
Cartera Vencida 74.99%
Escribe aquí para buscar
ESP
4:31 p. m.
3/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 03 - NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb2.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=2nuu8fpl9lmnt5zo
Netflix
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
LAURA VANESSA ME...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (20)
Juliana Perez
KARIME ANDREA ...
LAURA VANESSA ...
MARIANGEL HER...
Maryangel De Leon
MELANYN JULIET...
nayelis acosta
VALENTINA JULIE...
VALERIA ALEXAN...
03 - NOVIEMBRE INFORME ESPINA DE PESCADO - SIMULACION
154:17
Elena
Informe-Espina de pescado. ANALISTAS DE RIESGO_.docx. FINAL.2.pdf
17 / 18
Provisiones
Provisión de cartera 180 días
Provisión de cartera 90 días
Provisión de cartera 60 días
16.890.986
19.462.165
68.444.550
Provisiones
C 5%
D 15%
E 10%
Provision de cartera 60 días
Provision de cartera 90 días
Provision de cartera 180 días
Escribe aquí para buscar
ESP
4:34 p. m.
3/11/2021

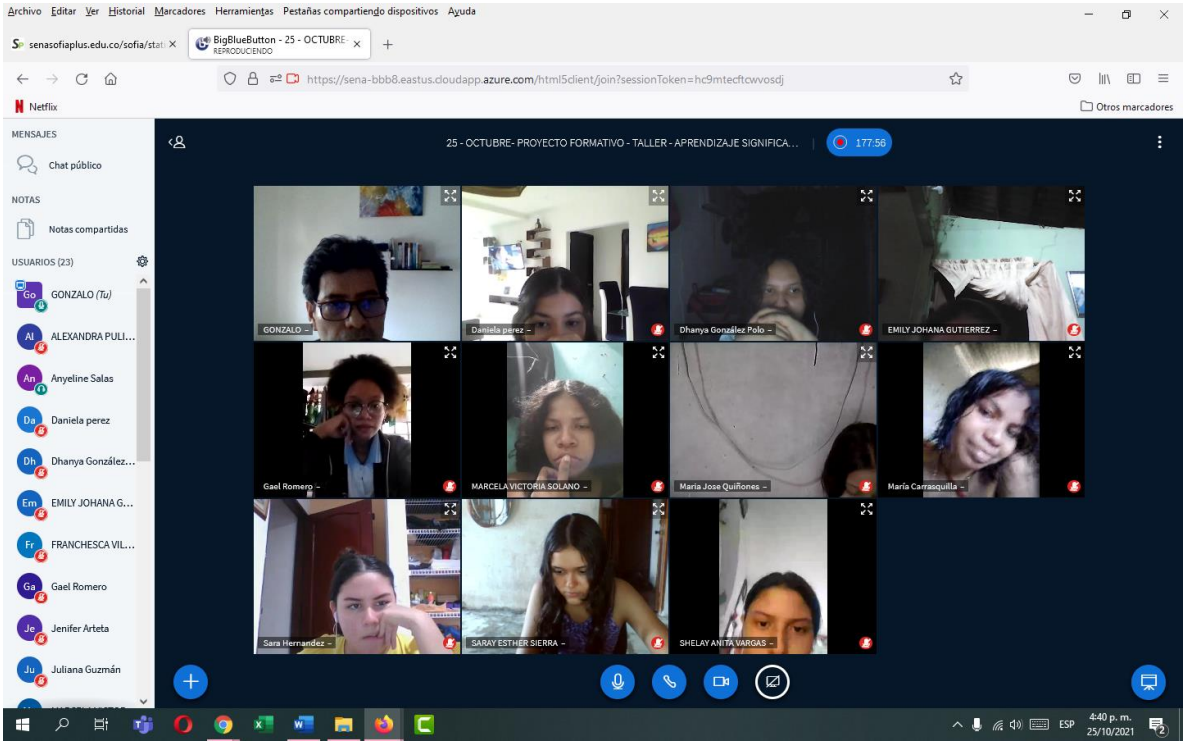


JUEVES 04 DE NOVIEMBRE 2021

FICHA: 2258496

I.E.D. INEDIFI GRADO 10

ACTIVIDAD: TALLER - APRENDIZAJE SIGNIFICATIVO-



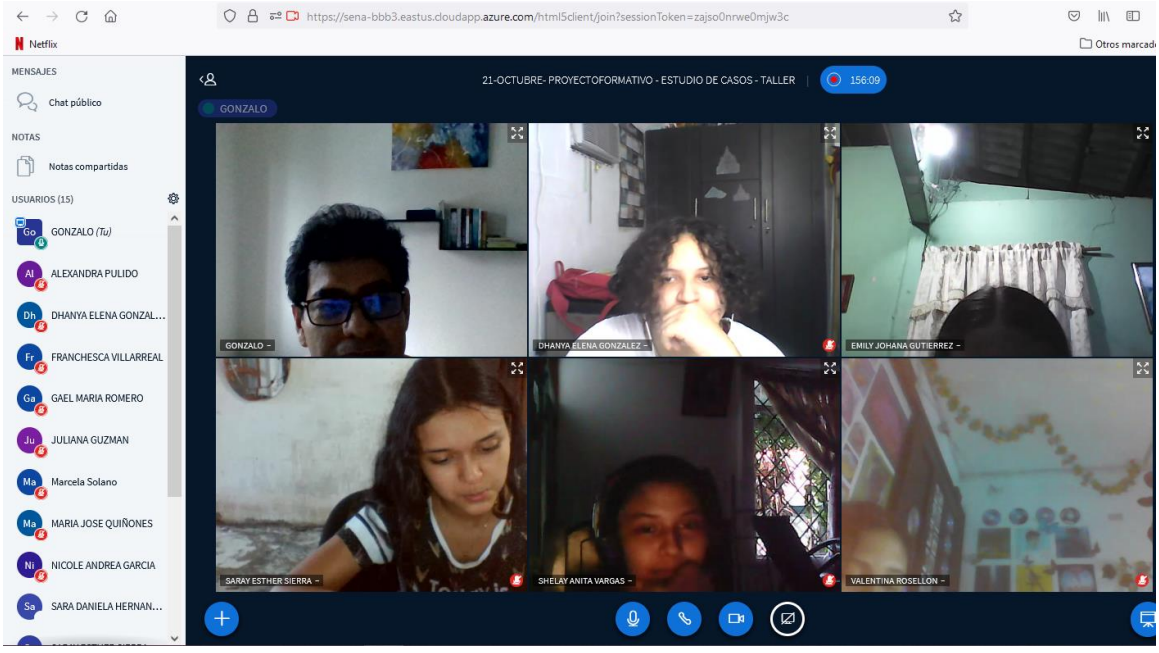
VIERNES 05 DE NOVIEMBRE 2021

FICHA: 2057159
I.E.D. INEDIFI GRADO 11
ACTIVIDAD: TALLER – SMULACION – EXPOSICION

ESTUDIANDO PRUEBA 07 DE NOBVIEMBRE DOMINGO A LAS 7:00 AM-.

LUNES 08 DE NOVIEMBRE 2021

FICHA: 2258496
I.E.D. INEDIFI GRADO 10
ACTIVIDAD: TALLER - APRENDIZAJE SIGNIFICATIVO-

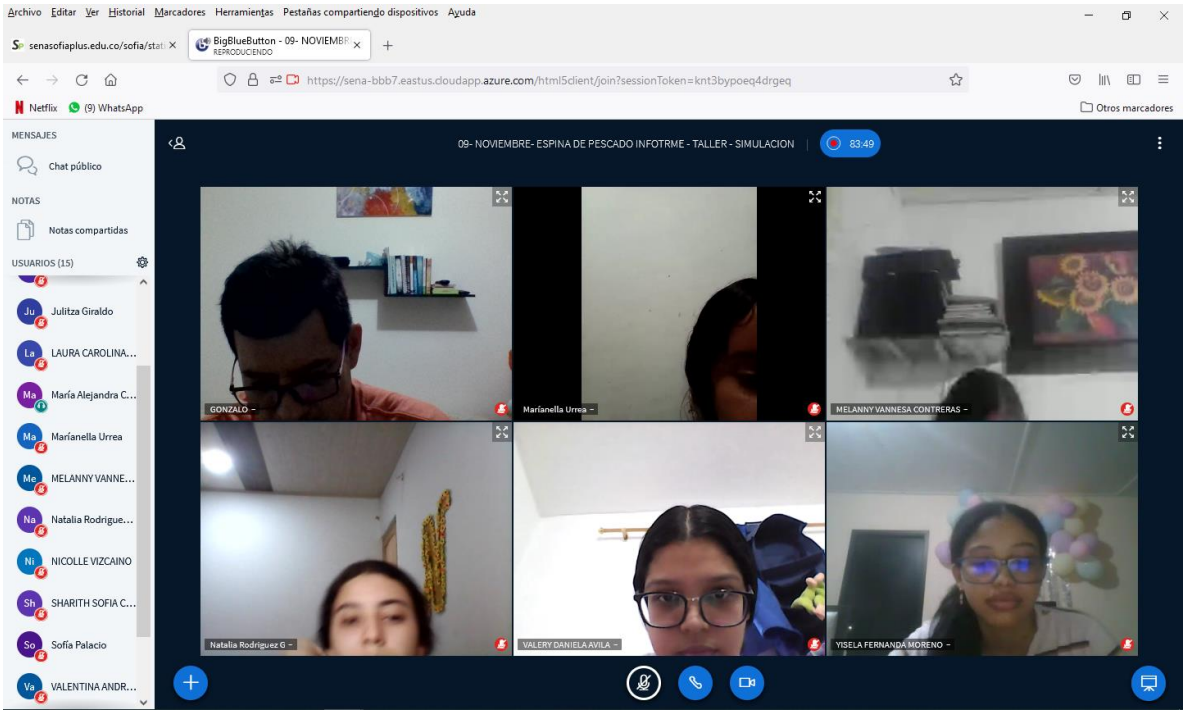


MARTAS 09 DE NOVIEMBRE 2021

FICHA: 2057159

I.E.D. INEDIFI GRADO 11

ACTIVIDAD: TALLER – SMULACION – EXPOSICION



MIERCOLES 10 DE NOVIEMBRE 2021

FICHA: 2057446

I.E.C. NUESTRA SEÑORA DE LAS MISERICORIDAS GRADO 11

ACTIVIDAD: TALLER – SIMULACION – EXPOSICION

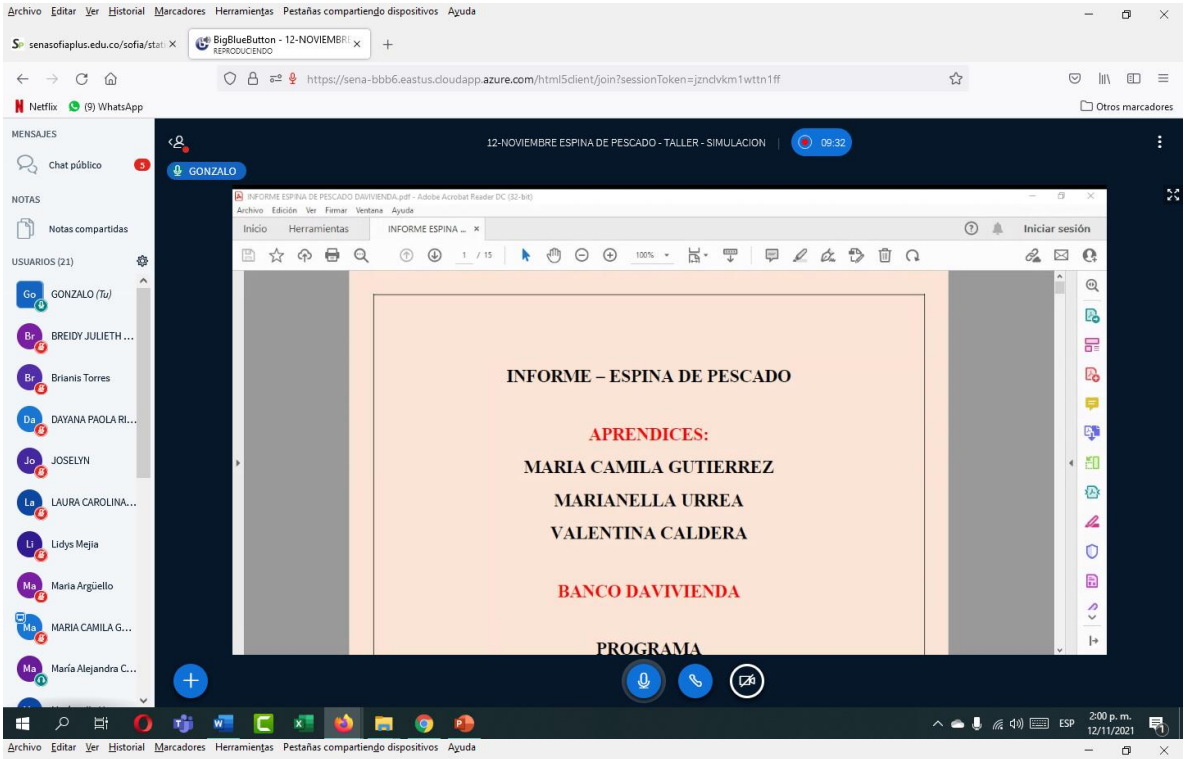


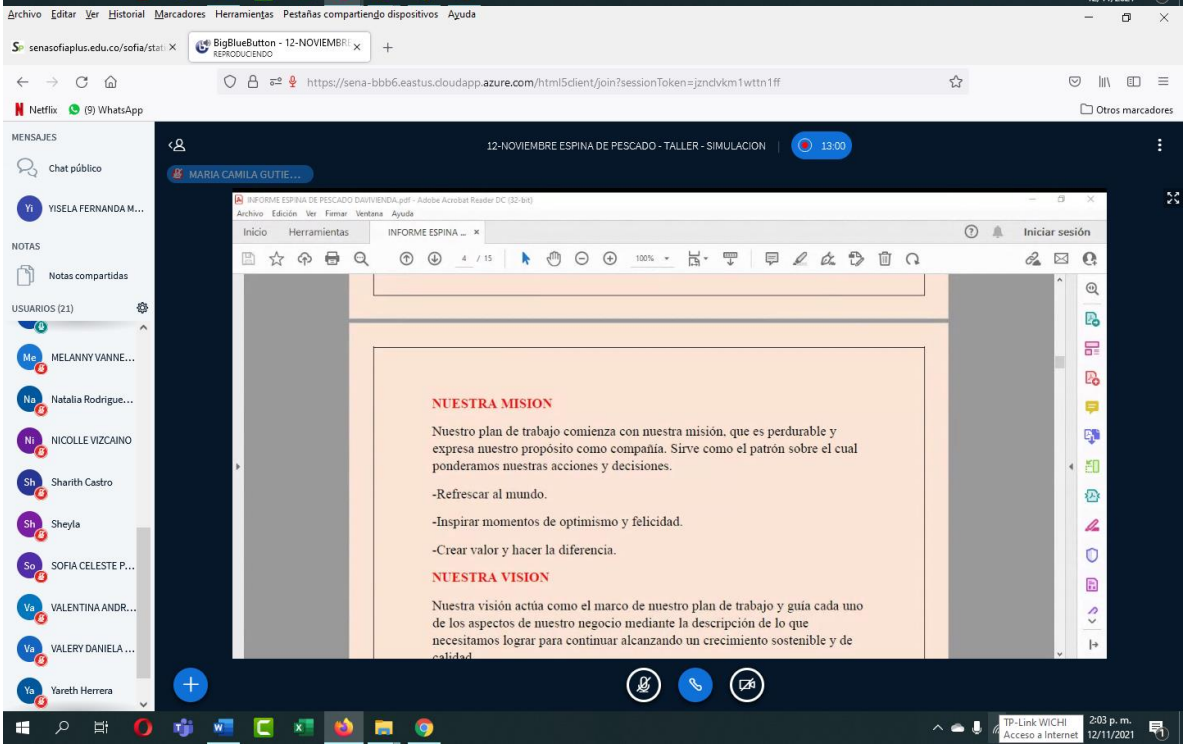
VIERNES 12 DE NOVIEMBRE 2021

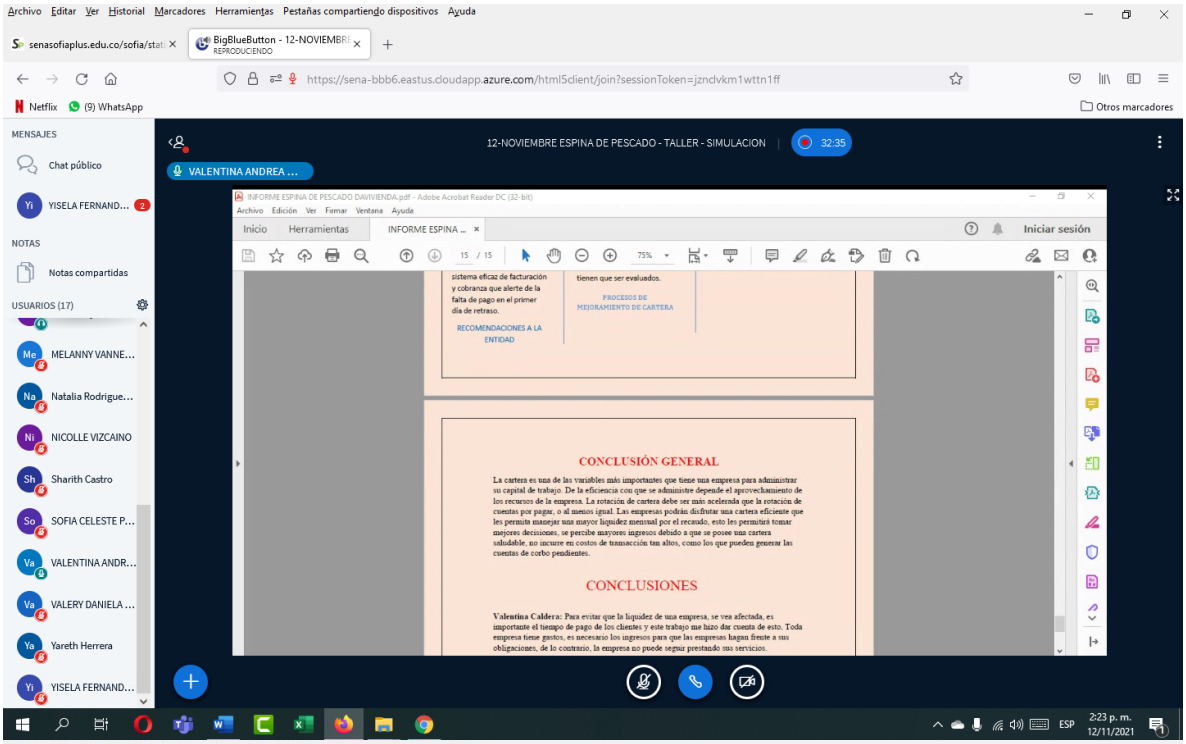
FICHA: 2057159

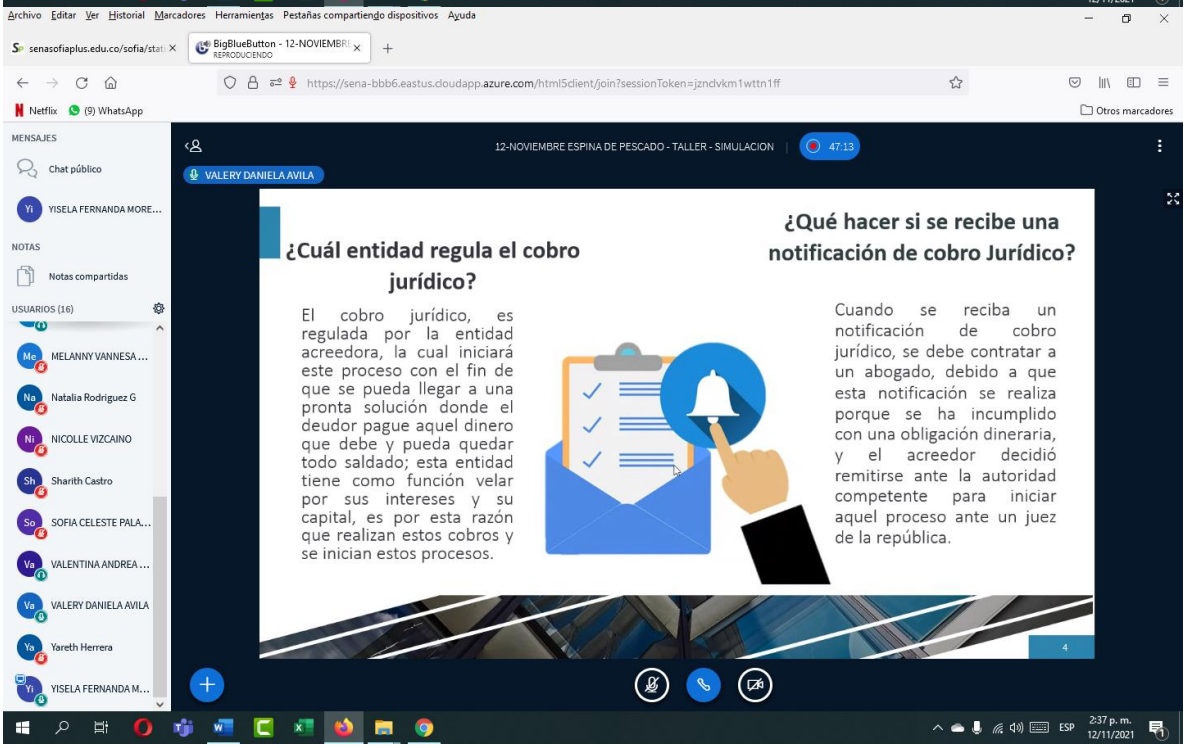
I.E.D. INEDIFI GRADO 11

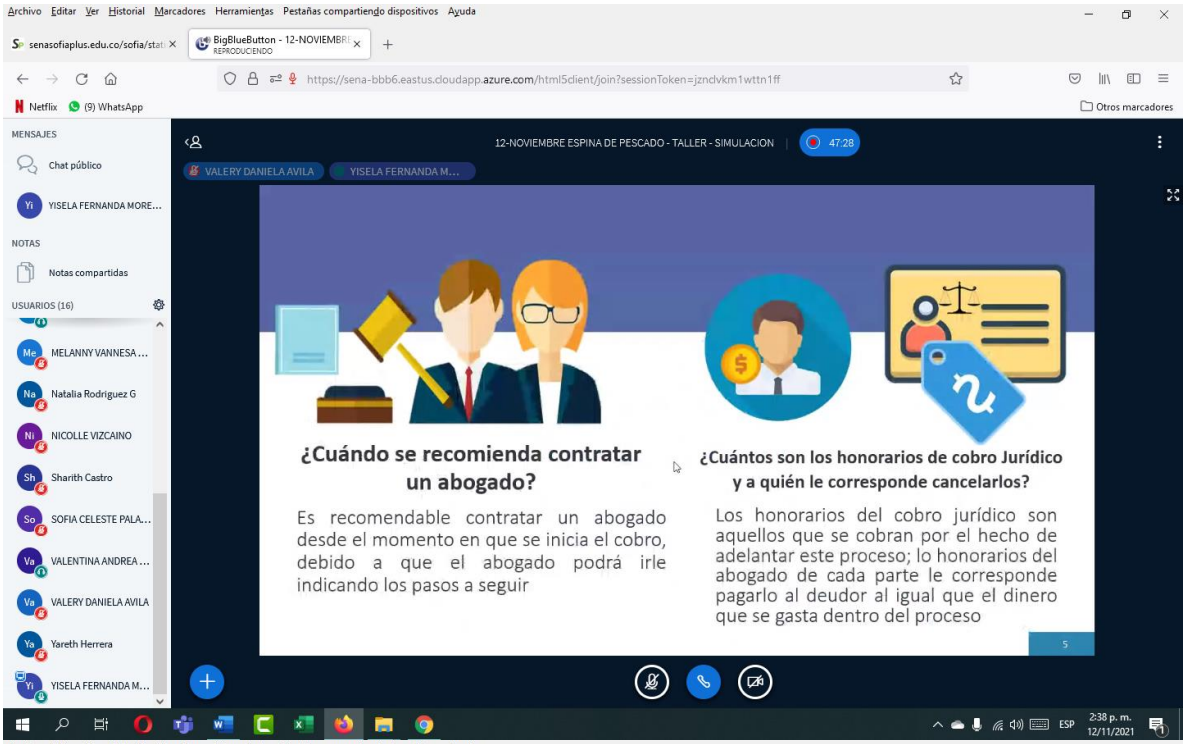
ACTIVIDAD: TALLER – SIMULACION – EXPOSICION

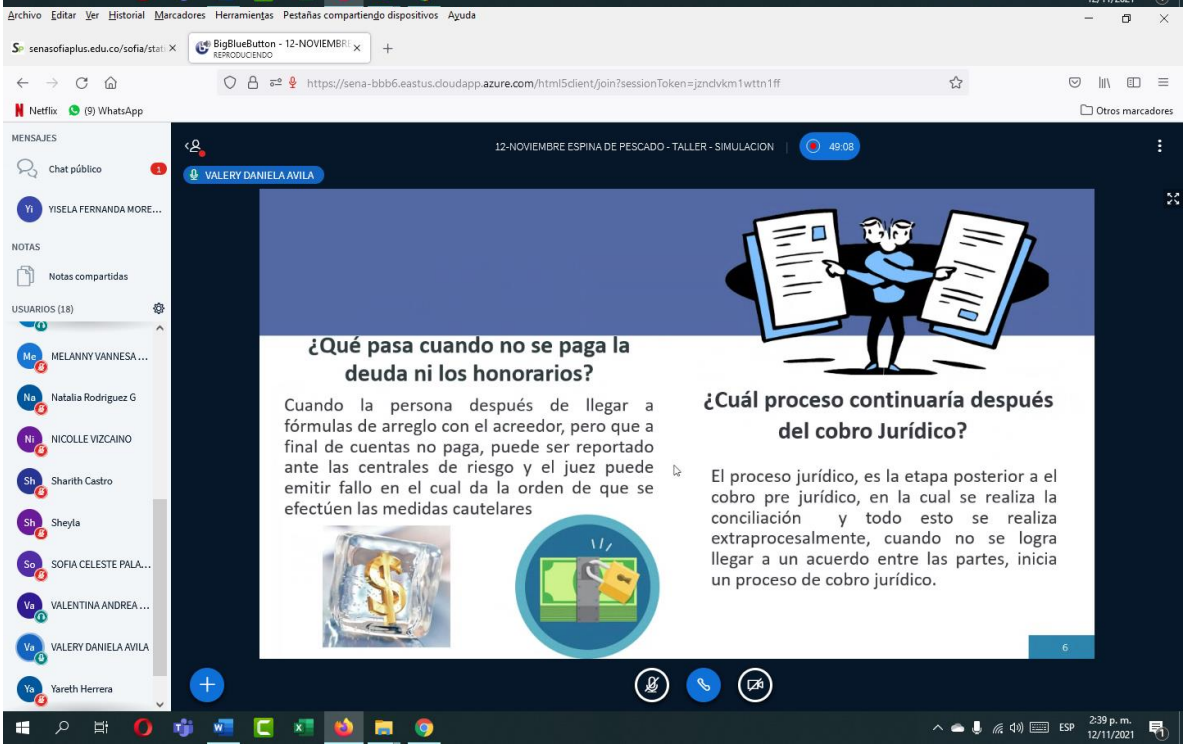


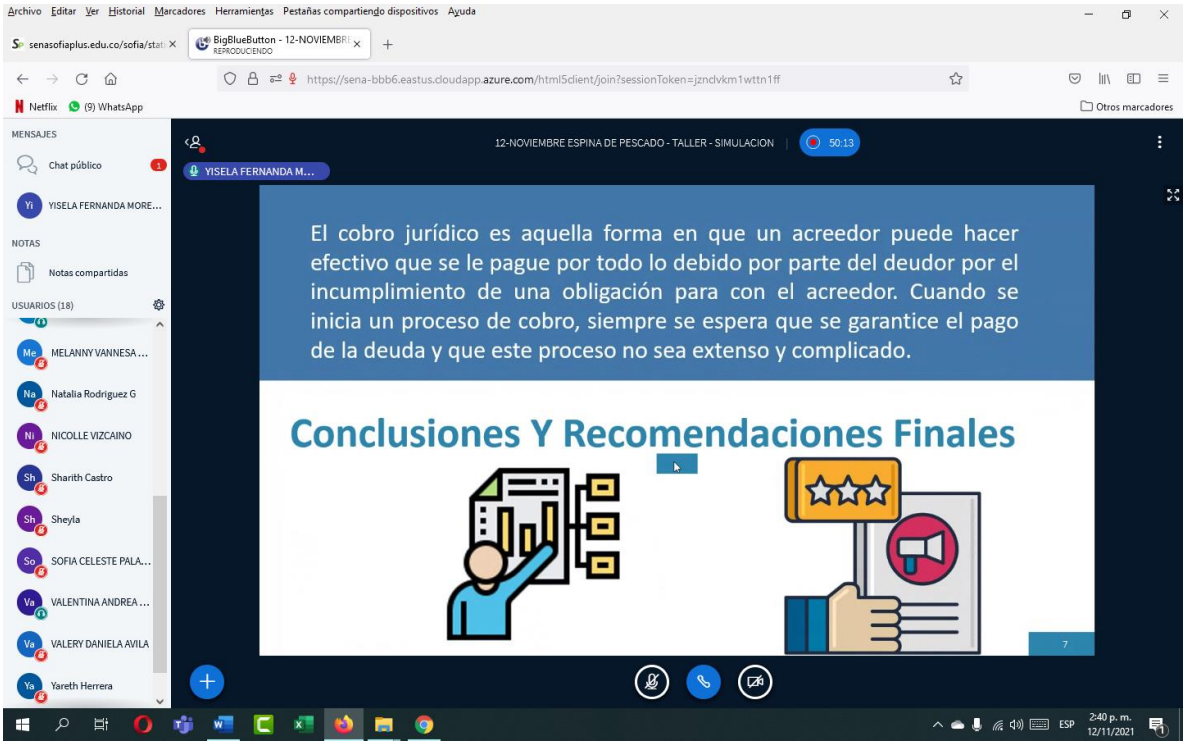


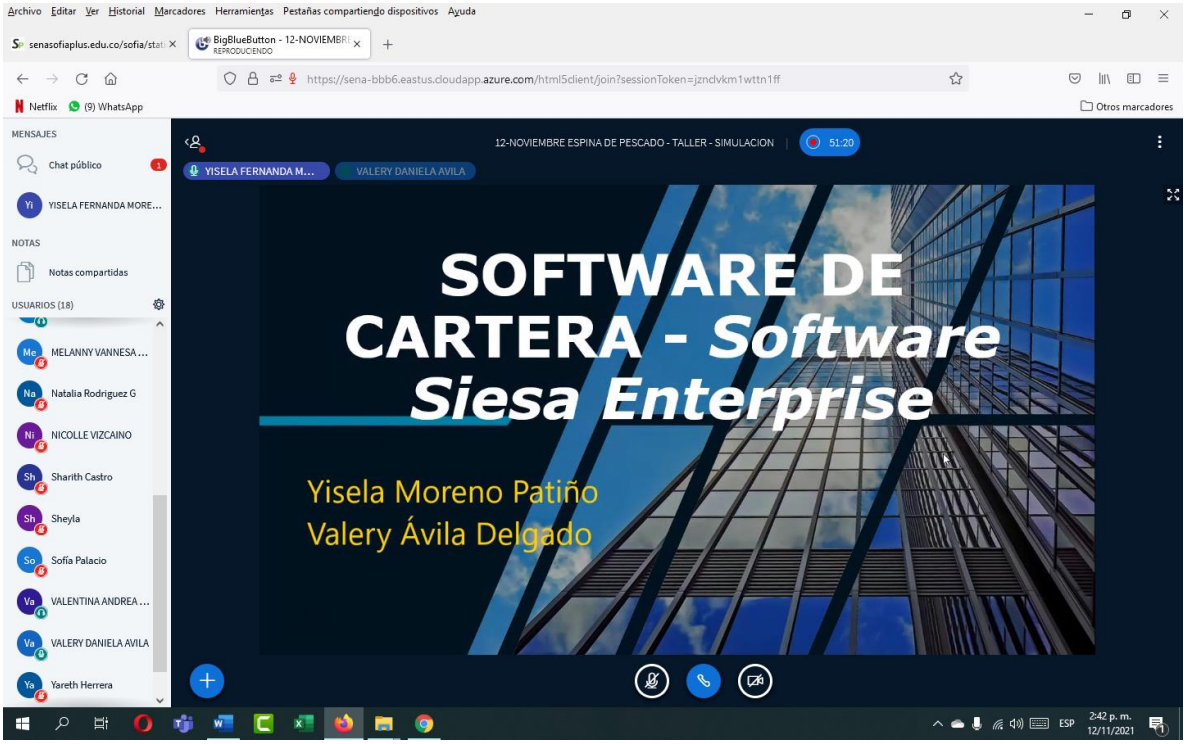

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNAND...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (17)
MELANNY VANNE...
Natalia Rodrigue...
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
SOFIA CELESTE P...
VALENTINA ANDR...
VALERY DANIELA ...
Yareth Herrera
YISELA FERNAND...
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
32:35
VALENTINA ANDREA ...
INFORME ESPINA DE PESCADO DAVIVIENDA.pdf - Adobe Acrobat Reader DC (32-bit)
Inicio
Herramientas
INFORME ESPINA ...
Iniciar sesión
sistema eficaz de facturación y cobranza que alerte de la falta de pago en el primer día de retraso.
RECOMENDACIONES A LA ENTIDAD
tienen que ser evaluados.
PROCESOS DE MEJORAMIENTO DE CARTERA
CONCLUSIÓN GENERAL
La cartera es una de las variables más importantes que tiene una empresa para administrar su capital de trabajo. De la eficiencia con que se administre depende el aprovechamiento de los recursos de la empresa. La rotación de cartera debe ser más acelerada que la rotación de cuentas por pagar, o al menos igual. Las empresas podrán disfrutar una cartera eficiente que les permita manejar una mayor liquidez mensual por el recaudo, esto les permitirá tomar mejores decisiones, se percibe mayores ingresos debido a que se posee una cartera saludable, no incurre en costos de transacción tan altos, como los que pueden generar las cuentas de cobro pendientes.
CONCLUSIONES
Valentina Caldera: Para evitar que la liquidez de una empresa, se vea afectada, es importante el tiempo de pago de los clientes y este trabajo me hizo dar cuenta de esto. Toda empresa tiene gastos, es necesario los ingresos para que las empresas hagan frente a sus obligaciones, de lo contrario, la empresa no puede seguir prestando sus servicios.
ESP
2:23 p. m.
12/11/2021

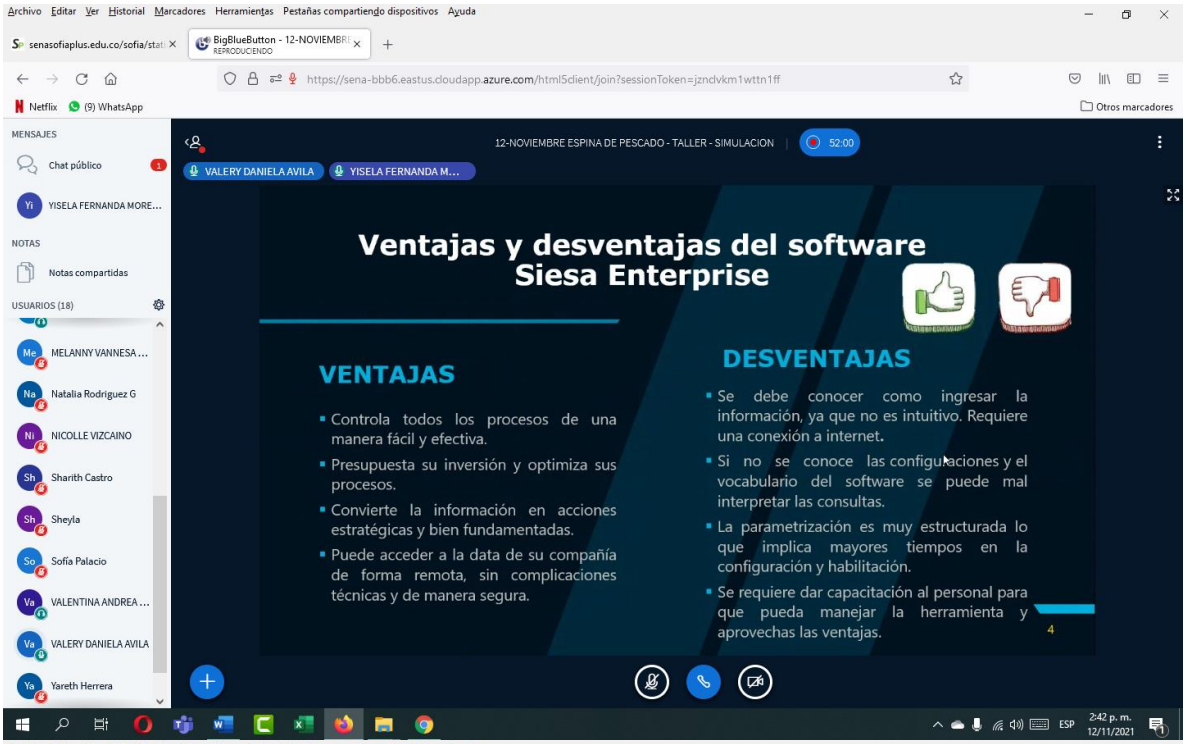

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORE...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
SOFIA CELESTE PALA...
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
YISELA FERNANDA M...
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
47:13
VALERY DANIELA AVILA
¿Cuál entidad regula el cobro jurídico?
El cobro jurídico, es regulada por la entidad acreedora, la cual iniciará este proceso con el fin de que se pueda llegar a una pronta solución donde el deudor pague aquel dinero que debe y pueda quedar todo saldado; esta entidad tiene como función velar por sus intereses y su capital, es por esta razón que realizan estos cobros y se inician estos procesos.
¿Qué hacer si se recibe una notificación de cobro Jurídico?
Cuando se reciba un notificación de cobro jurídico, se debe contratar a un abogado, debido a que esta notificación se realiza porque se ha incumplido con una obligación dineraria, y el acreedor decidió remitirse ante la autoridad competente para iniciar aquel proceso ante un juez de la república.
4
ESP
2:37 p. m.
12/11/2021

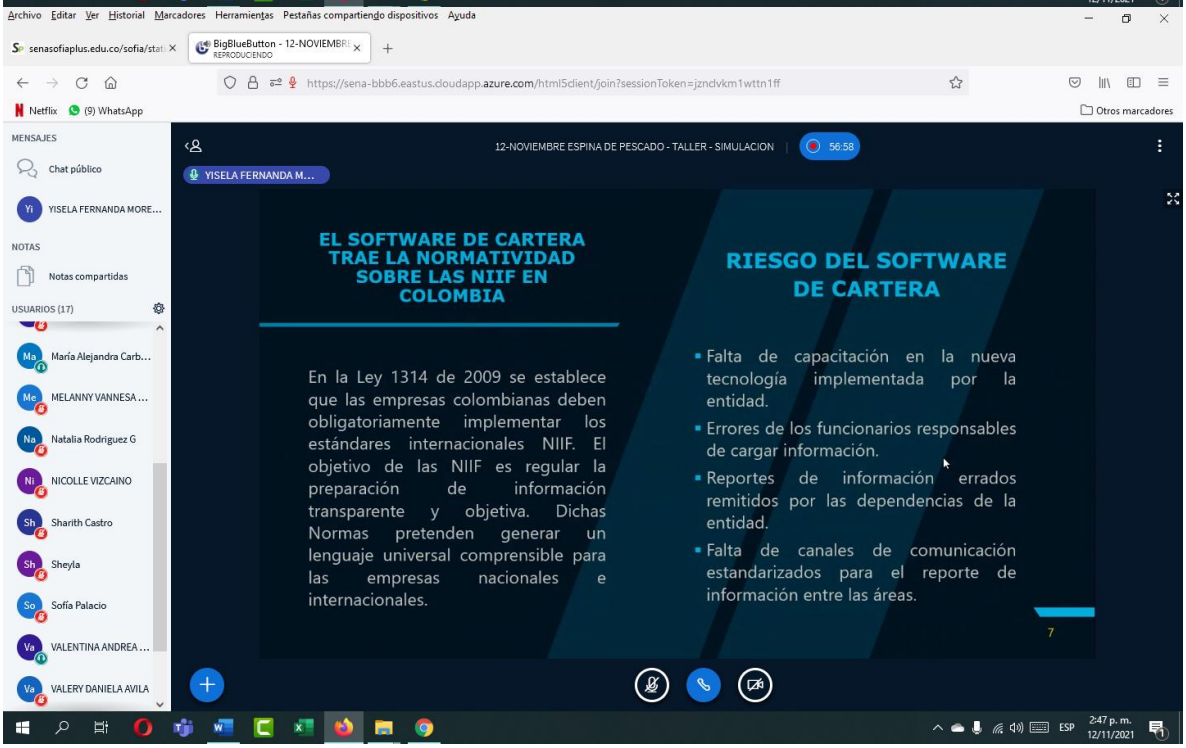

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
47:28
VALERY DANIELA AVILA
YISELA FERNANDA M...
¿Cuándo se recomienda contratar un abogado?
Es recomendable contratar un abogado desde el momento en que se inicia el cobro, debido a que el abogado podrá irle indicando los pasos a seguir
¿Cuántos son los honorarios de cobro Jurídico y a quién le corresponde cancelarlos?
Los honorarios del cobro jurídico son aquellos que se cobran por el hecho de adelantar este proceso; lo honorarios del abogado de cada parte le corresponde pagarlo al deudor al igual que el dinero que se gasta dentro del proceso
5
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
SOFIA CELESTE PALA...
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
YISELA FERNANDA M...
2:38 p. m.
12/11/2021

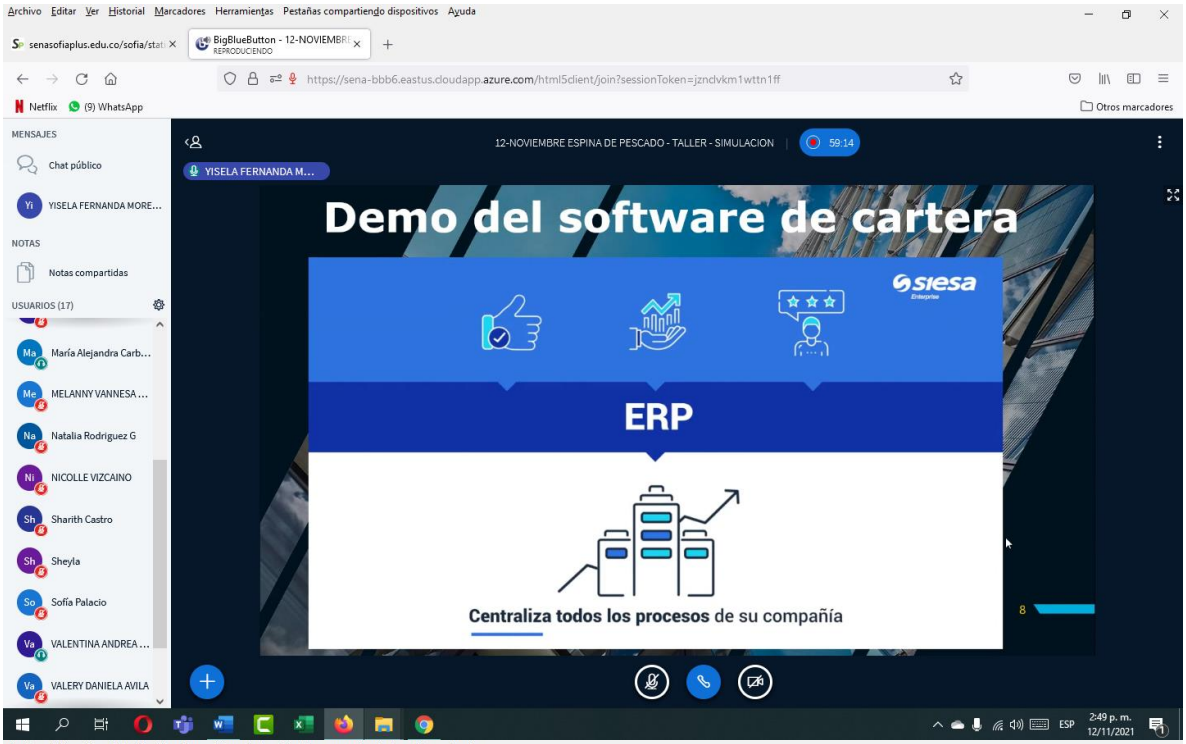

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
49:08
VALERY DANIELA AVILA
¿Qué pasa cuando no se paga la deuda ni los honorarios?
Cuando la persona después de llegar a fórmulas de arreglo con el acreedor, pero que a final de cuentas no paga, puede ser reportado ante las centrales de riesgo y el juez puede emitir fallo en el cual da la orden de que se efectúen las medidas cautelares
¿Cuál proceso continuaría después del cobro Jurídico?
El proceso jurídico, es la etapa posterior a el cobro pre jurídico, en la cual se realiza la conciliación y todo esto se realiza extraprocesalmente, cuando no se logra llegar a un acuerdo entre las partes, inicia un proceso de cobro jurídico.
6
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (18)
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
SOFIA CELESTE PALA...
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
2:39 p. m.
12/11/2021

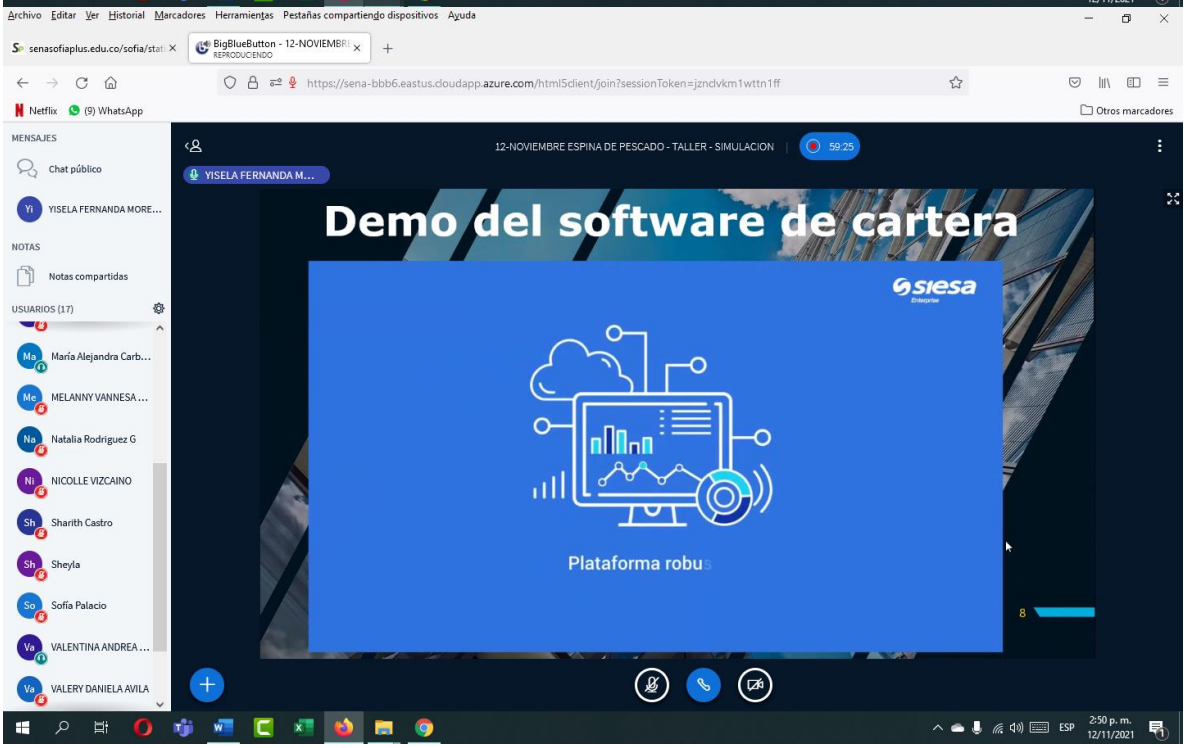

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
50:13
YISELA FERNANDA M...
El cobro jurídico es aquella forma en que un acreedor puede hacer efectivo que se le pague por todo lo debido por parte del deudor por el incumplimiento de una obligación para con el acreedor. Cuando se inicia un proceso de cobro, siempre se espera que se garantice el pago de la deuda y que este proceso no sea extenso y complicado.
Conclusiones Y Recomendaciones Finales
7

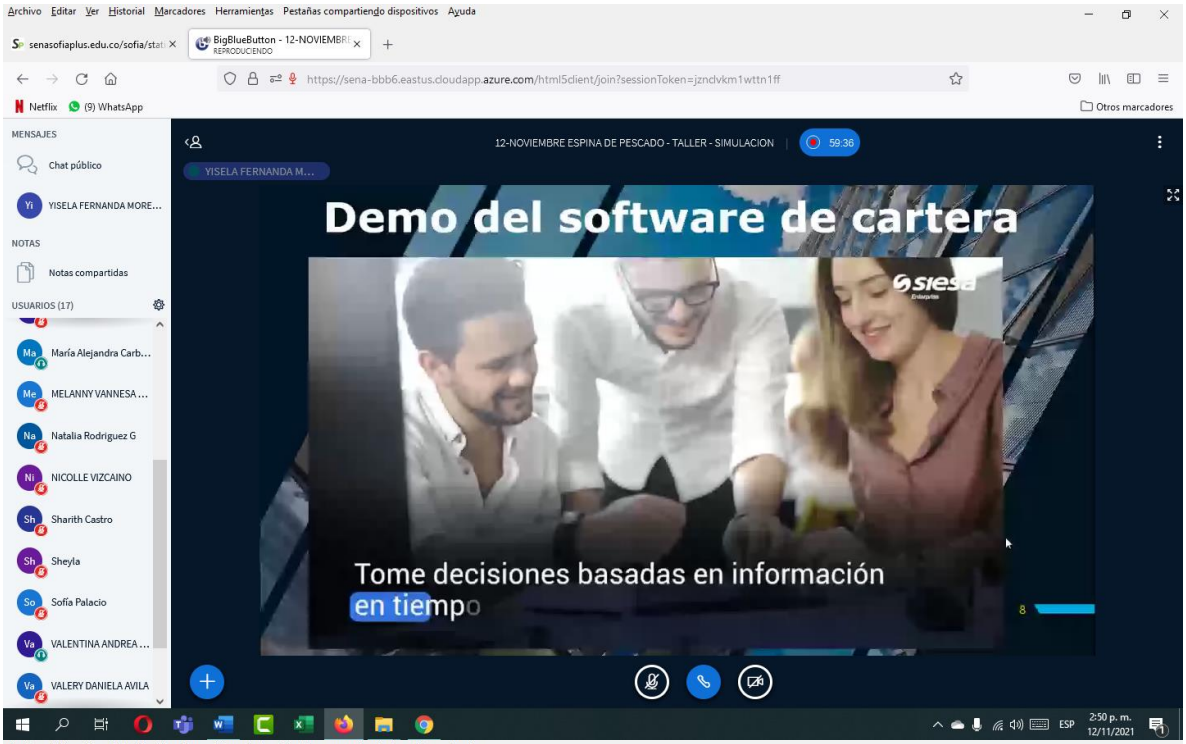

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
51:20
YISELA FERNANDA M...
VALERY DANIELA AVILA
SOFTWARE DE CARTERA - Software Siesa Enterprise
Yisela Moreno Patiño
Valery Ávila Delgado

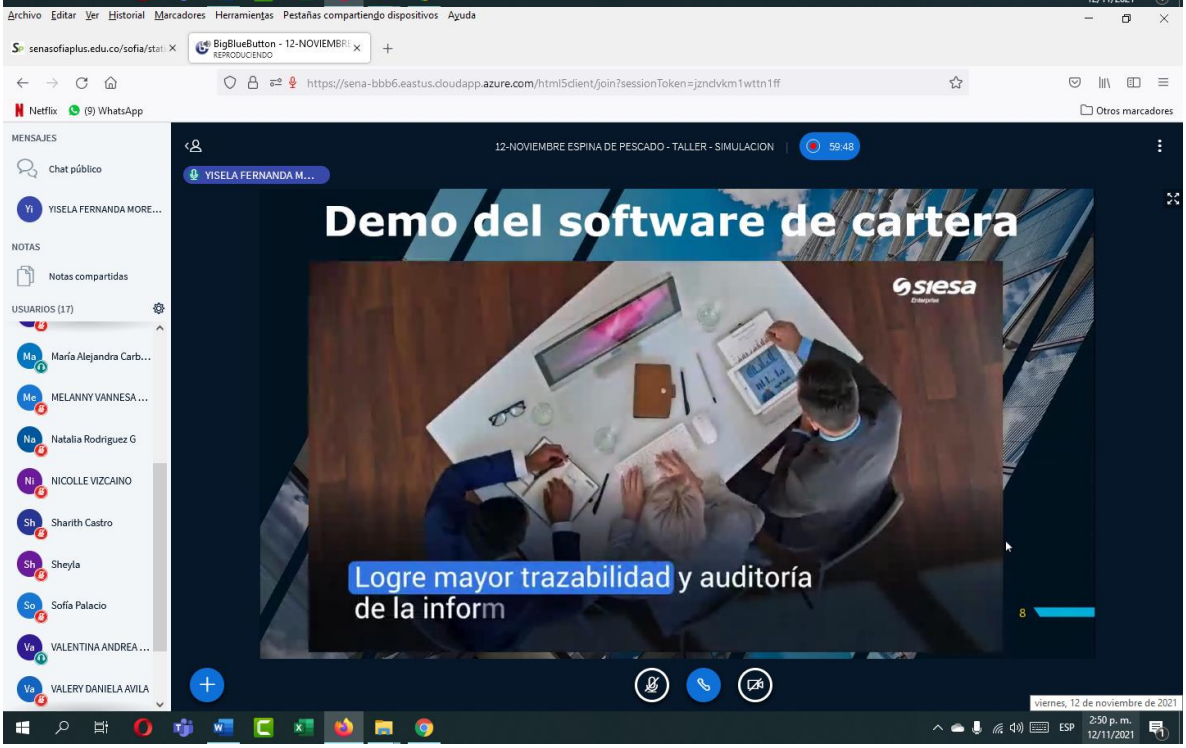

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORE...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (18)
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
52:00
VALERY DANIELA AVILA
YISELA FERNANDA M...
Ventajas y desventajas del software Siesa Enterprise
VENTAJAS
Controla todos los procesos de una manera fácil y efectiva.
Presupuesta su inversión y optimiza sus procesos.
Convierte la información en acciones estratégicas y bien fundamentadas.
Puede acceder a la data de su compañía de forma remota, sin complicaciones técnicas y de manera segura.
DESVENTAJAS
Se debe conocer como ingresar la información, ya que no es intuitivo. Requiere una conexión a internet.
Si no se conoce las configuraciones y el vocabulario del software se puede mal interpretar las consultas.
La parametrización es muy estructurada lo que implica mayores tiempos en la configuración y habilitación.
Se requiere dar capacitación al personal para que pueda manejar la herramienta y aprovechas las ventajas.
4
ESP
2:42 p. m.
12/11/2021

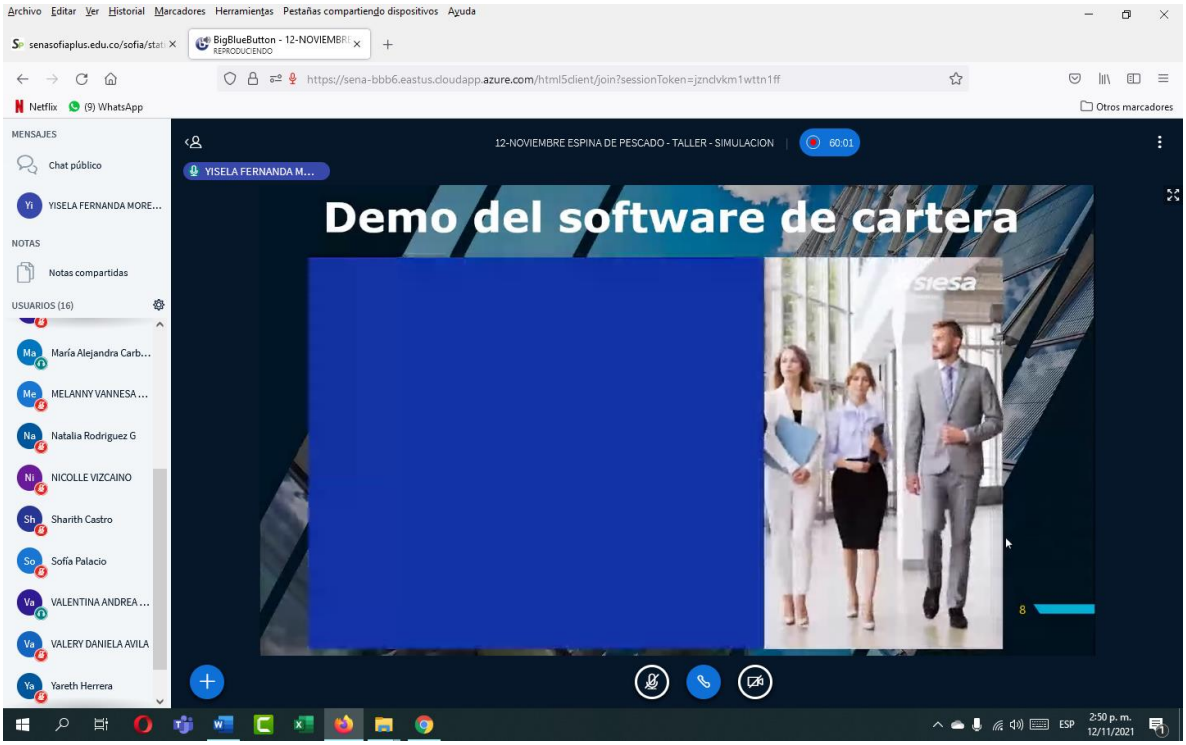

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORE...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (17)
María Alejandra Carb...
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
56:58
YISELA FERNANDA M...
EL SOFTWARE DE CARTERA TRAE LA NORMATIVIDAD SOBRE LAS NIIF EN COLOMBIA
En la Ley 1314 de 2009 se establece que las empresas colombianas deben obligatoriamente implementar los estándares internacionales NIIF. El objetivo de las NIIF es regular la preparación de información transparente y objetiva. Dichas Normas pretenden generar un lenguaje universal comprensible para las empresas nacionales e internacionales.
RIESGO DEL SOFTWARE DE CARTERA
Falta de capacitación en la nueva tecnología implementada por la entidad.
Errores de los funcionarios responsables de cargar información.
Reportes de información errados remitidos por las dependencias de la entidad.
Falta de canales de comunicación estandarizados para el reporte de información entre las áreas.
7
ESP
2:47 p. m.
12/11/2021

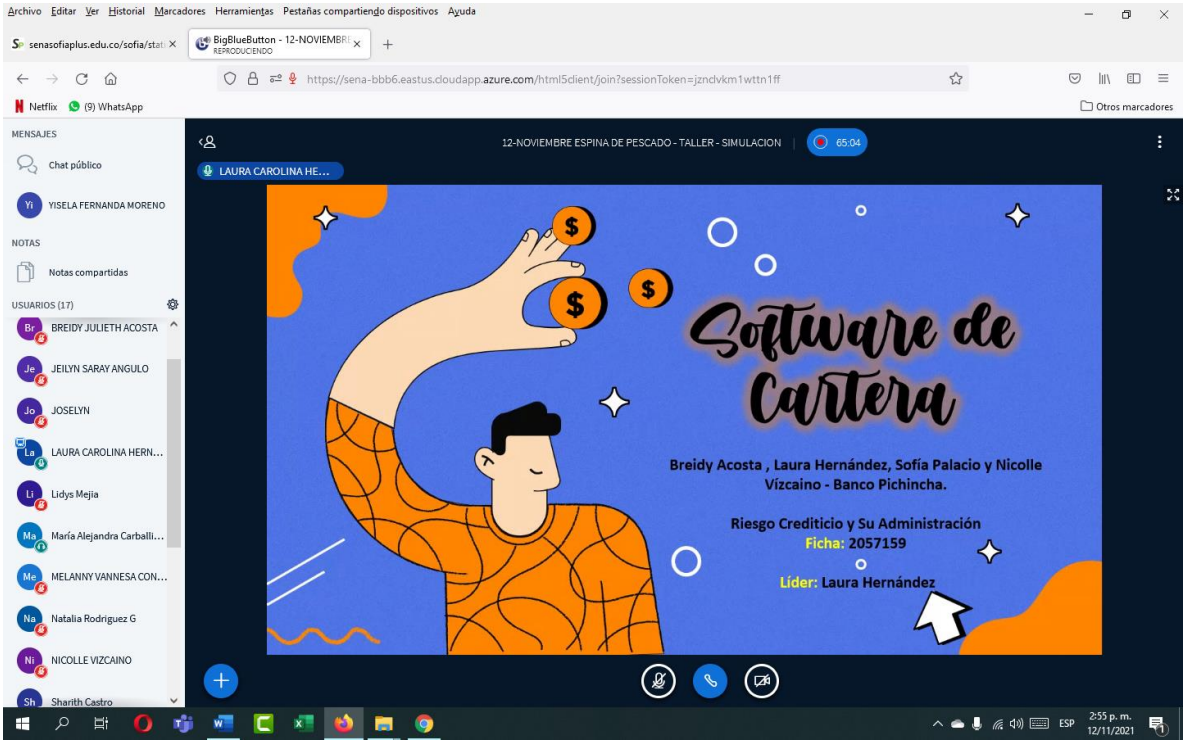

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORE...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (17)
María Alejandra Carb...
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
59:14
YISELA FERNANDA M...
Demo del software de cartera
siesa
ERP
Centraliza todos los procesos de su compañía
8
ESP
2:49 p. m.
12/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORE...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (17)
María Alejandra Carb...
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
59:25
YISELA FERNANDA M...
Demo del software de cartera
siesa
Plataforma robu
8
ESP
2:50 p. m.
12/11/2021

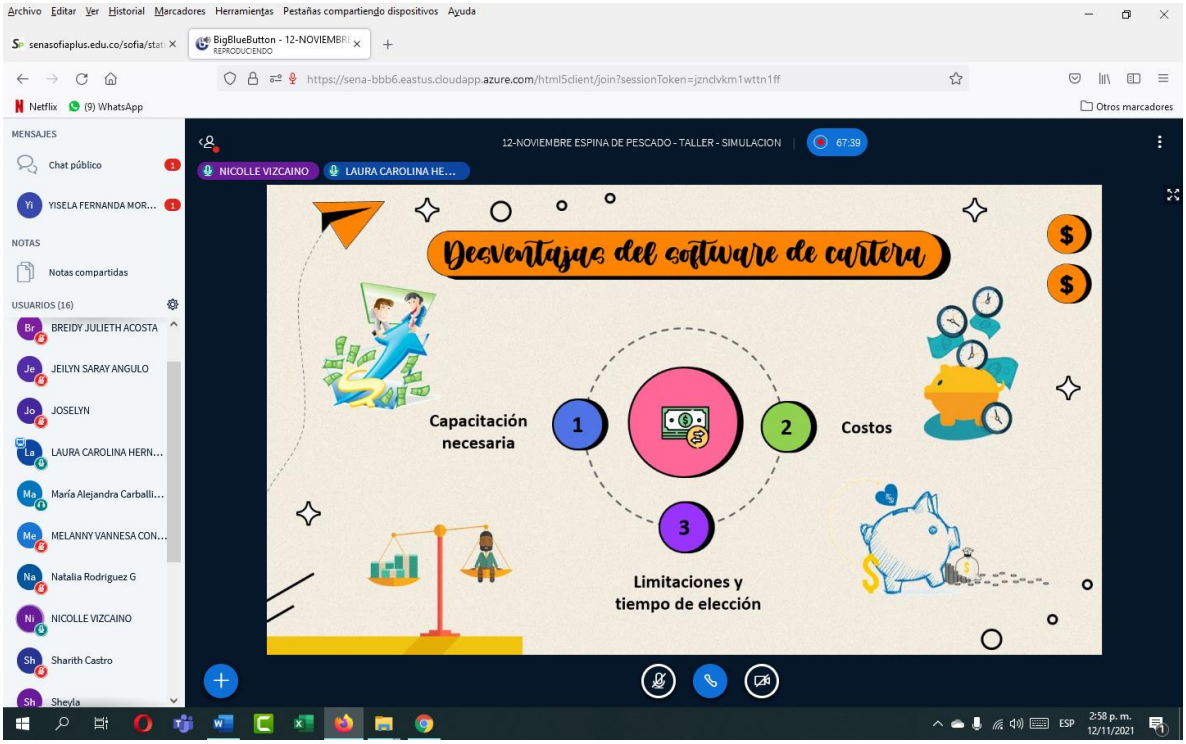

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORE...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (17)
María Alejandra Carb...
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
59:36
YISELA FERNANDA M...
Demo del software de cartera
siesa
Tome decisiones basadas en información
en tiempo
8
ESP
2:50 p. m.
12/11/2021

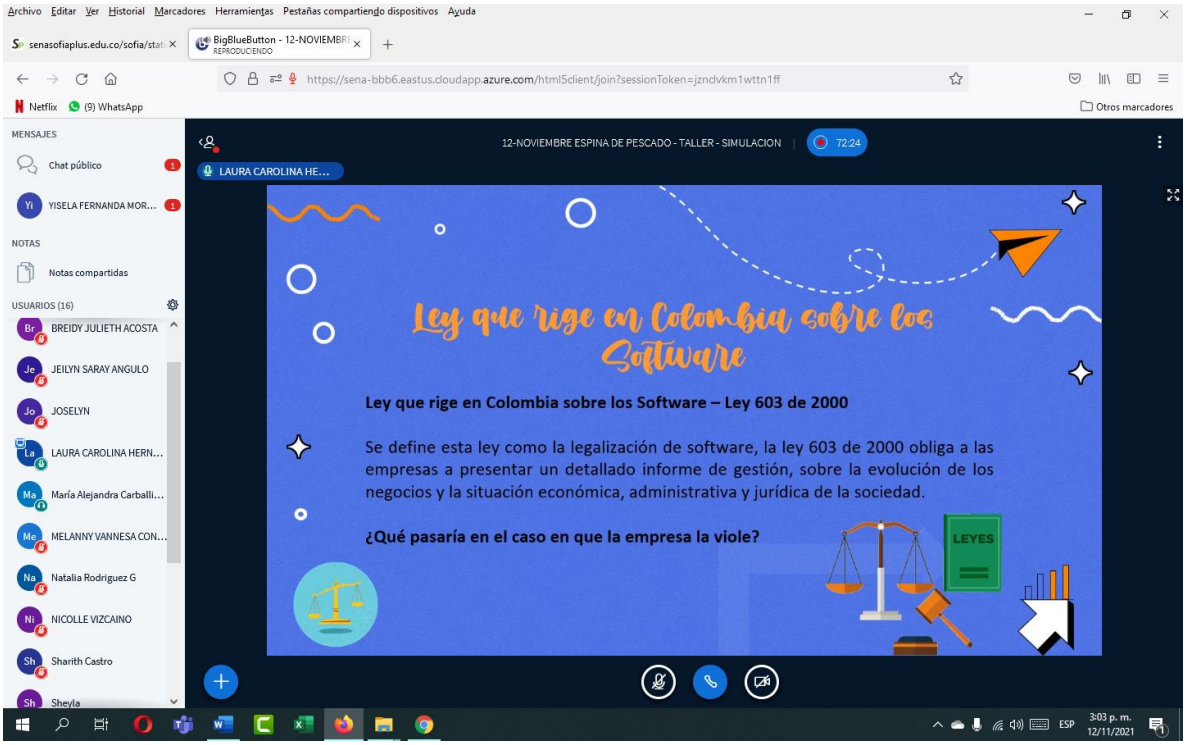

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORE...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (17)
María Alejandra Carb...
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
59:48
YISELA FERNANDA M...
Demo del software de cartera
siesa
Logre mayor trazabilidad y auditoría
de la inform
8
viernes, 12 de noviembre de 2021
ESP
2:50 p. m.
12/11/2021

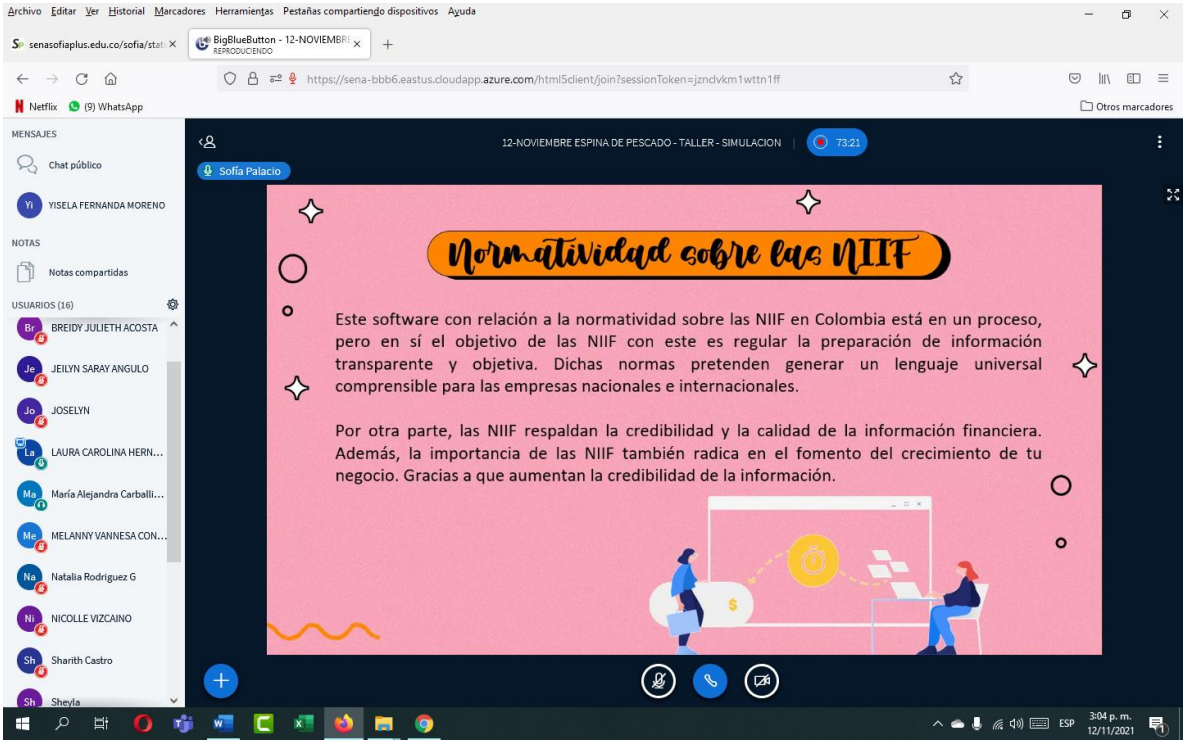

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORE...
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
María Alejandra Carb...
MELANNY VANNESA ...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA ...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
60:01
YISELA FERNANDA M...
Demo del software de cartera
siesa
8
ESP
2:50 p. m.
12/11/2021

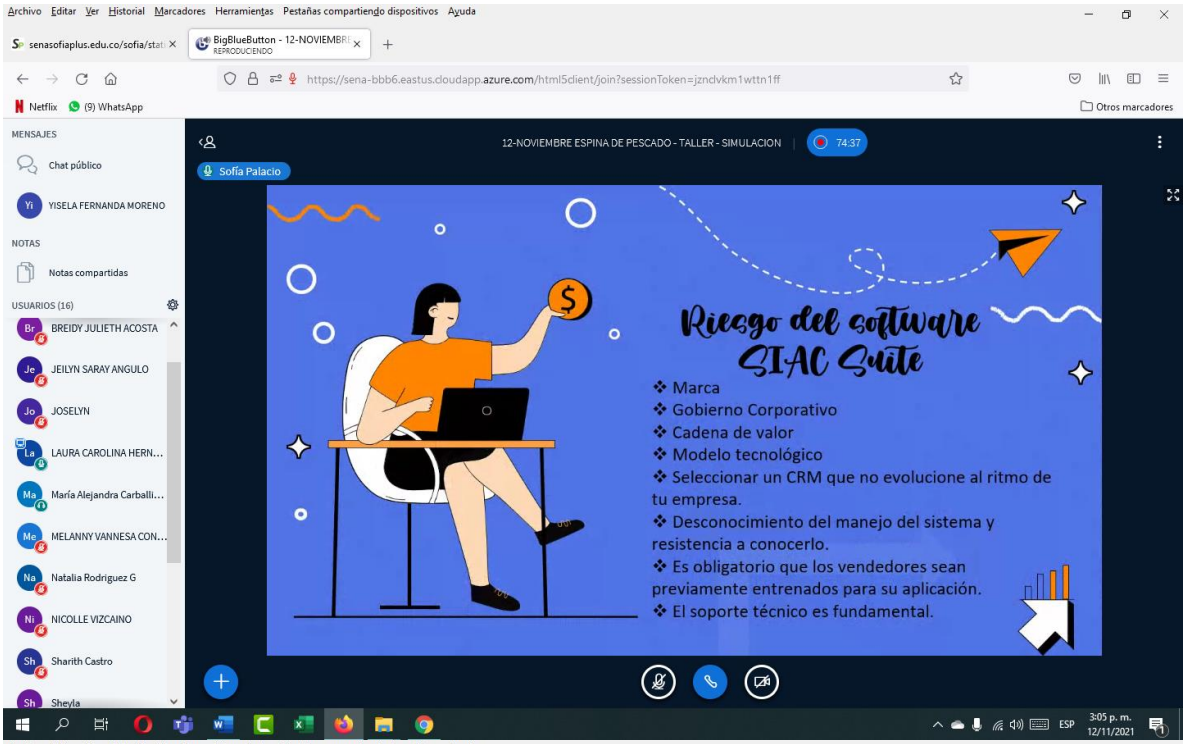

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (17)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
Lidys Mejia
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
65:04
LAURA CAROLINA HE...
Software de Cartera
Breidy Acosta , Laura Hernández, Sofía Palacio y Nicolle Vízcaino - Banco Pichincha.
Riesgo Crediticio y Su Administración
Ficha: 2057159
Líder: Laura Hernández
ESP
2:55 p. m.
12/11/2021

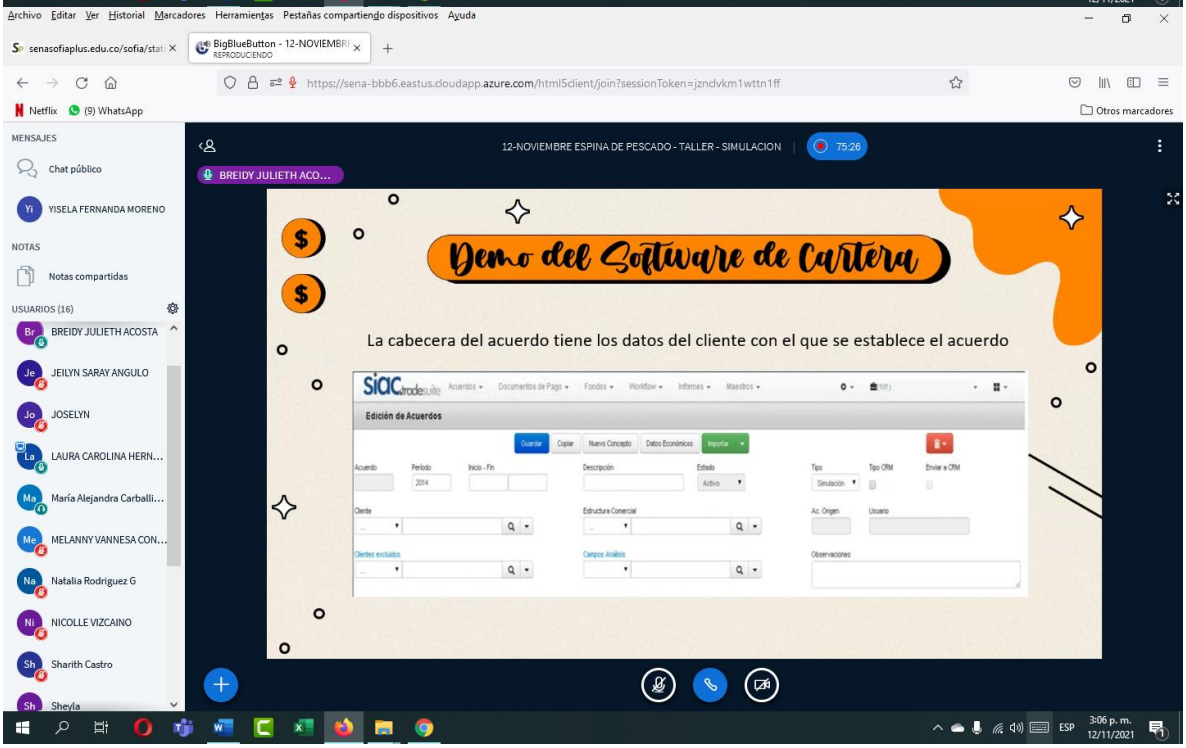

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
65:53
LAURA CAROLINA HE...
Software de cartera
La Suite SIAC Software es un conjunto de herramientas modulares diseñada para Intermediarios Financieros No Bancarios (IFNB) con una alta versatilidad que permite operar diferentes esquemas financieros, soportar el crecimiento dinámico, las exigencias y retos que presenta el sector de las Microfinanzas.

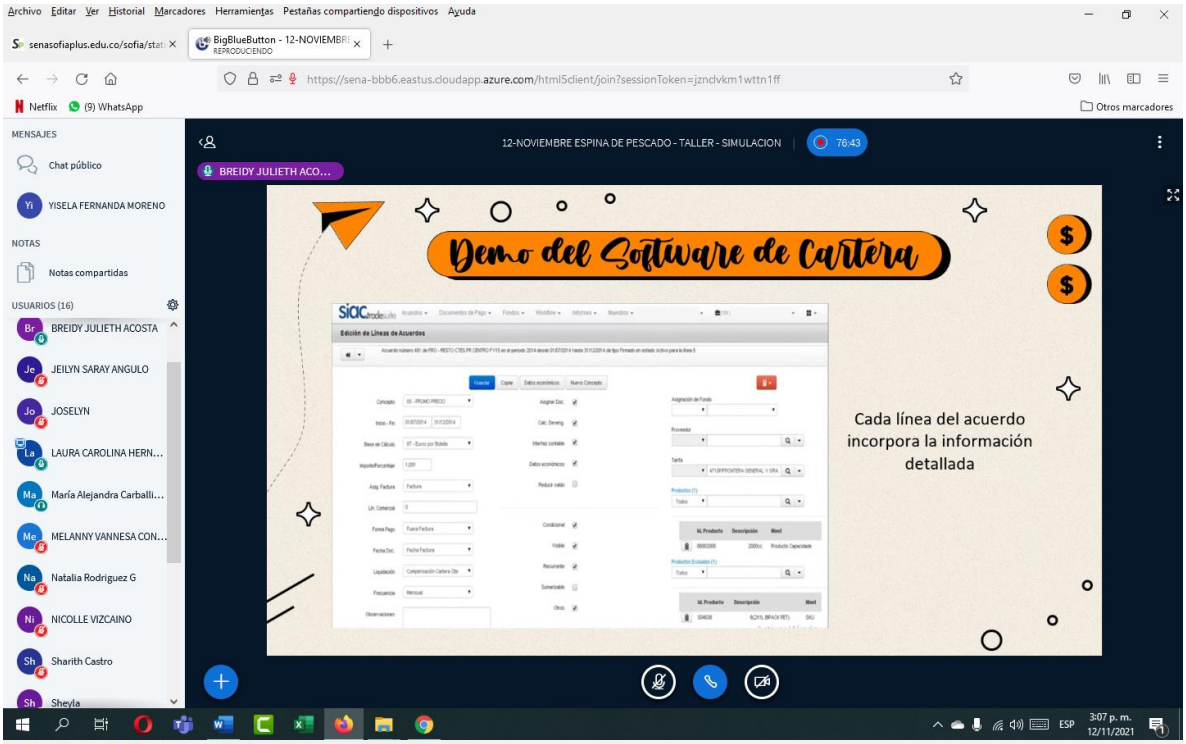

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
67:39
NICOLLE VIZCAINO
LAURA CAROLINA HE...
Desventajas del software de cartera
Capacitación necesaria
1
2
Costos
3
Limitaciones y tiempo de elección

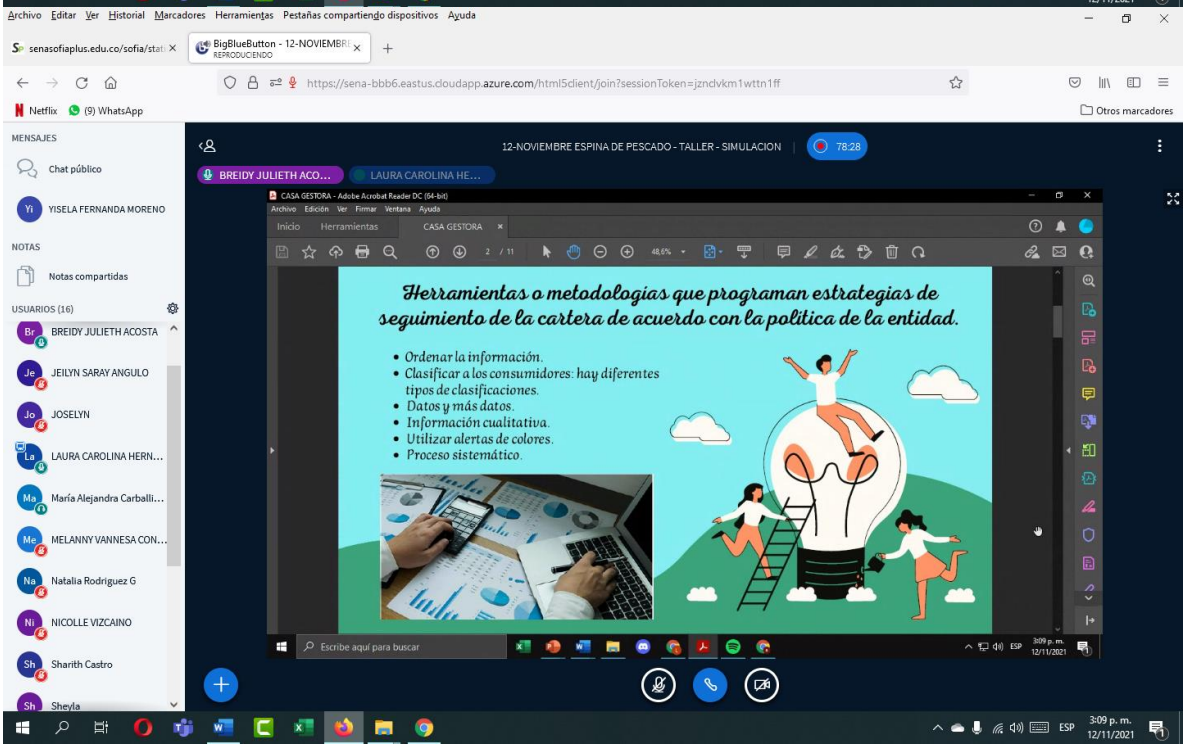

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
72:24
LAURA CAROLINA HE...
Ley que rige en Colombia sobre los Software
Ley que rige en Colombia sobre los Software – Ley 603 de 2000
Se define esta ley como la legalización de software, la ley 603 de 2000 obliga a las empresas a presentar un detallado informe de gestión, sobre la evolución de los negocios y la situación económica, administrativa y jurídica de la sociedad.
¿Qué pasaría en el caso en que la empresa la viole?
LEYES

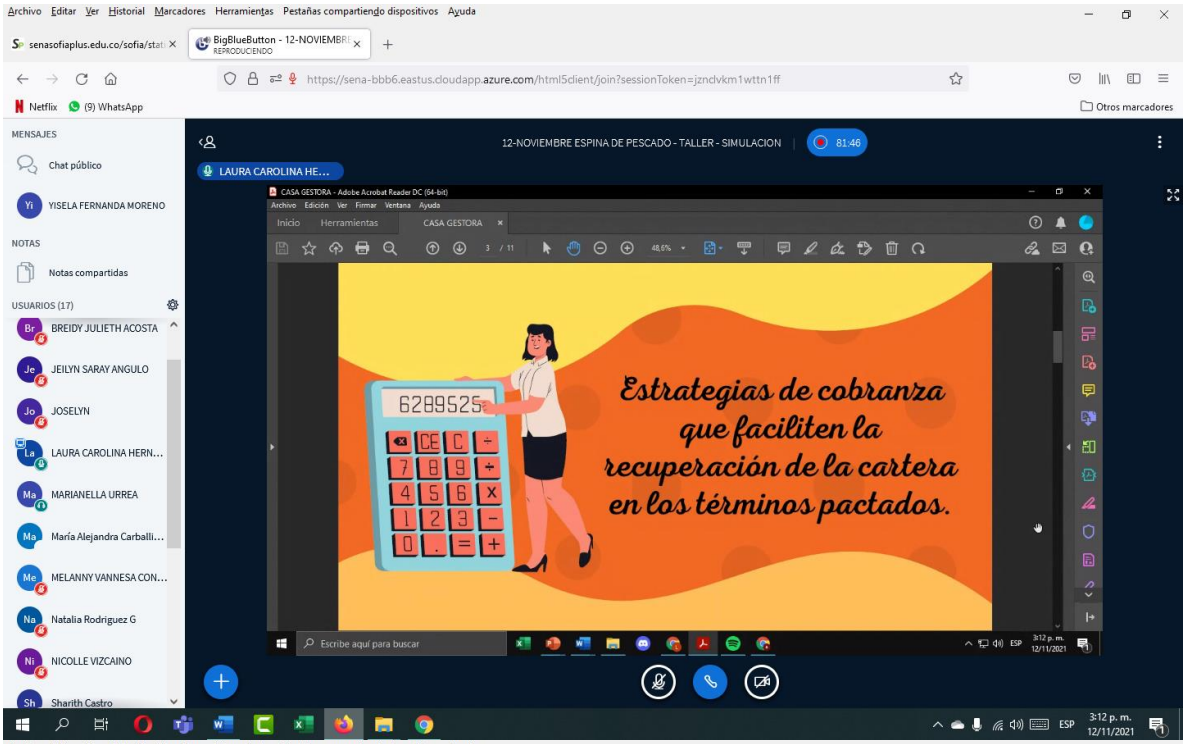

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
73:21
Sofía Palacio
Normatividad sobre las NIIF
Este software con relación a la normatividad sobre las NIIF en Colombia está en un proceso, pero en sí el objetivo de las NIIF con este es regular la preparación de información transparente y objetiva. Dichas normas pretenden generar un lenguaje universal comprensible para las empresas nacionales e internacionales.
Por otra parte, las NIIF respaldan la credibilidad y la calidad de la información financiera. Además, la importancia de las NIIF también radica en el fomento del crecimiento de tu negocio. Gracias a que aumentan la credibilidad de la información.

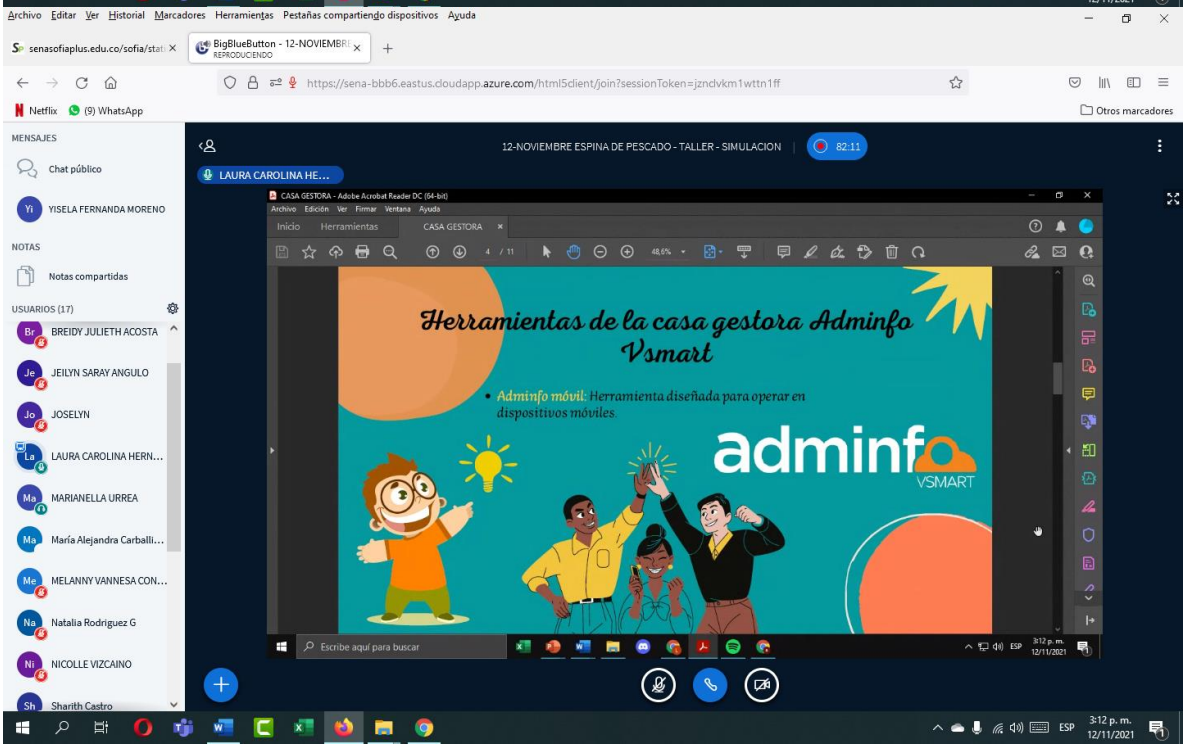

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
74:37
Sofía Palacio
Riesgo del software SIAC Suite
❖ Marca
❖ Gobierno Corporativo
❖ Cadena de valor
❖ Modelo tecnológico
❖ Seleccionar un CRM que no evolucione al ritmo de tu empresa.
❖ Desconocimiento del manejo del sistema y resistencia a conocerlo.
❖ Es obligatorio que los vendedores sean previamente entrenados para su aplicación.
❖ El soporte técnico es fundamental.
ESP
3:05 p. m.
12/11/2021

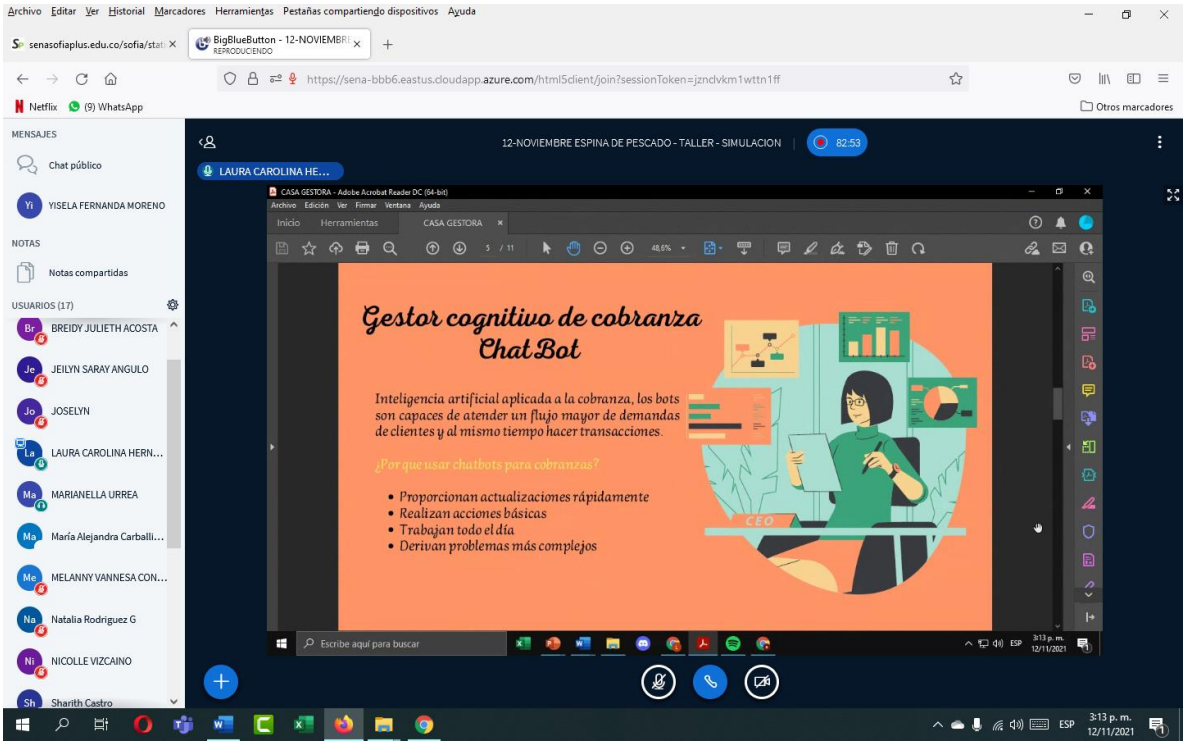

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
75:26
BREIDY JULIETH ACO...
Demo del Software de Cartera
La cabecera del acuerdo tiene los datos del cliente con el que se establece el acuerdo
Edición de Acuerdos
ESP
3:06 p. m.
12/11/2021

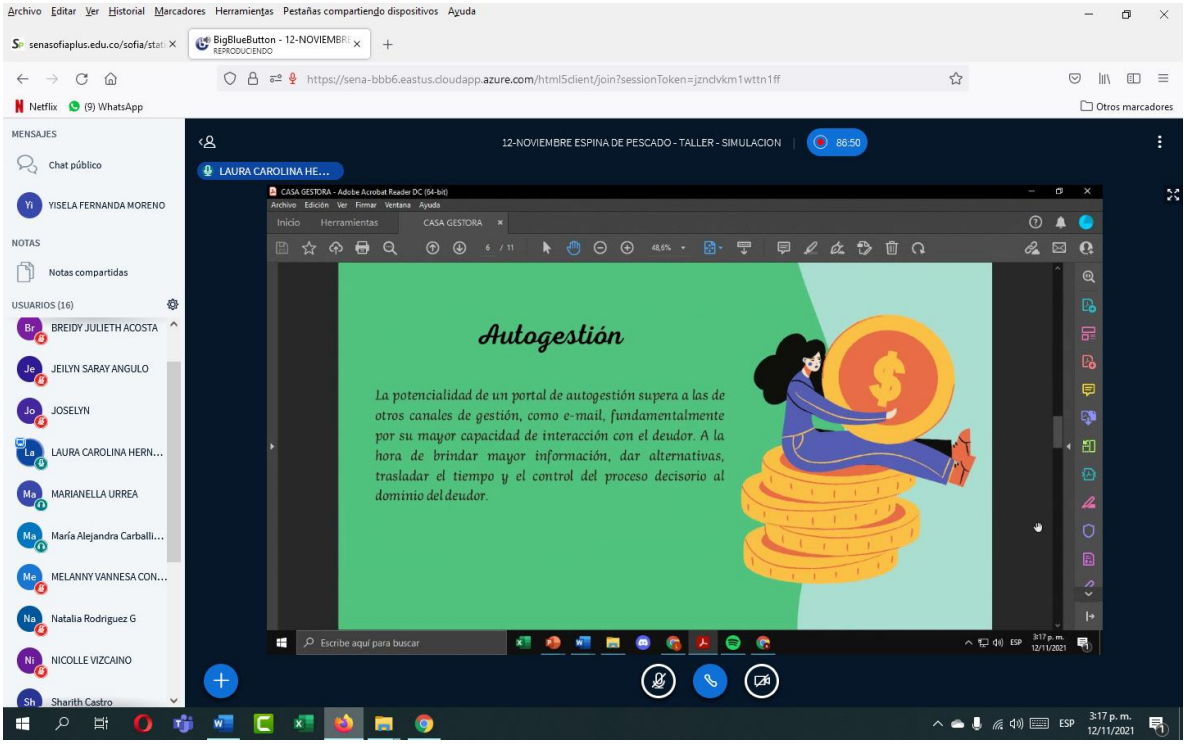

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
76:43
BREIDY JULIETH ACO...
Demo del Software de Cartera
Cada línea del acuerdo incorpora la información detallada
ESP
3:07 p. m.
12/11/2021

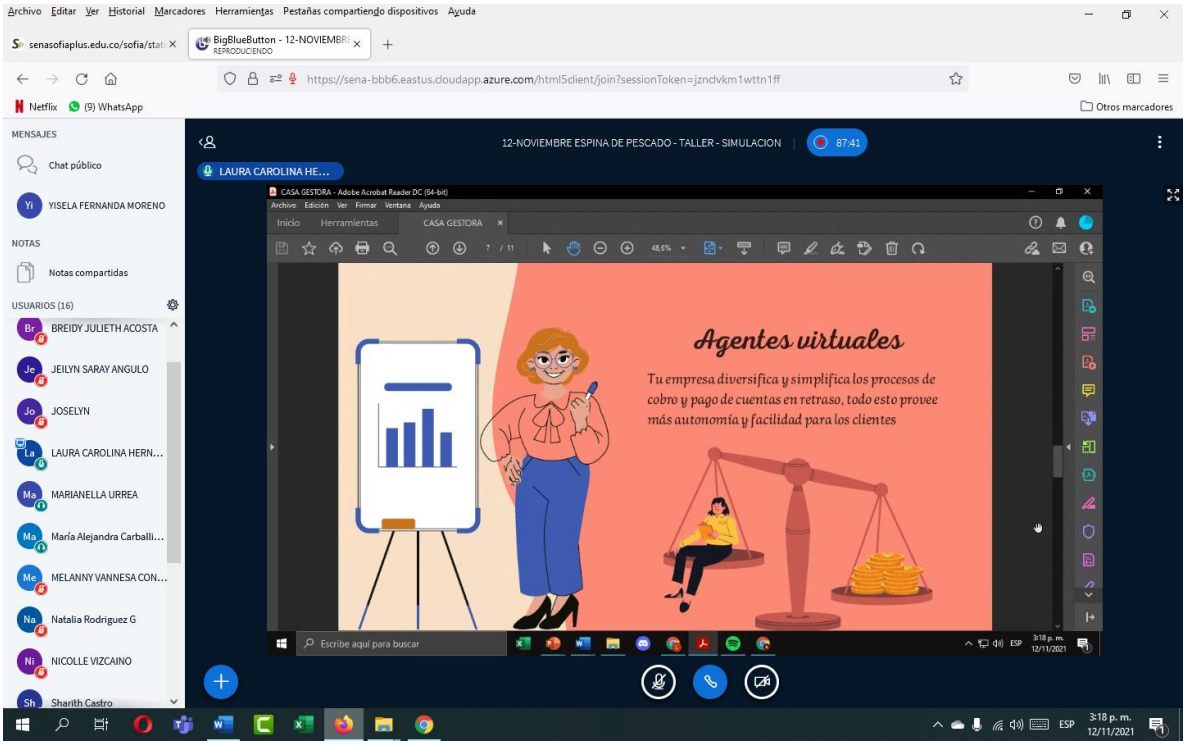

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sheyla
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
78:28
BREIDY JULIETH ACO...
LAURA CAROLINA HE...
CASA GESTORA - Adobe Acrobat Reader DC (64-bit)
Herramientas o metodologías que programan estrategias de seguimiento de la cartera de acuerdo con la política de la entidad.
Ordenar la información.
Clasificar a los consumidores: hay diferentes tipos de clasificaciones.
Datos y más datos.
Información cualitativa.
Utilizar alertas de colores.
Proceso sistemático.
Escribe aquí para buscar
ESP
3:09 p. m.
12/11/2021

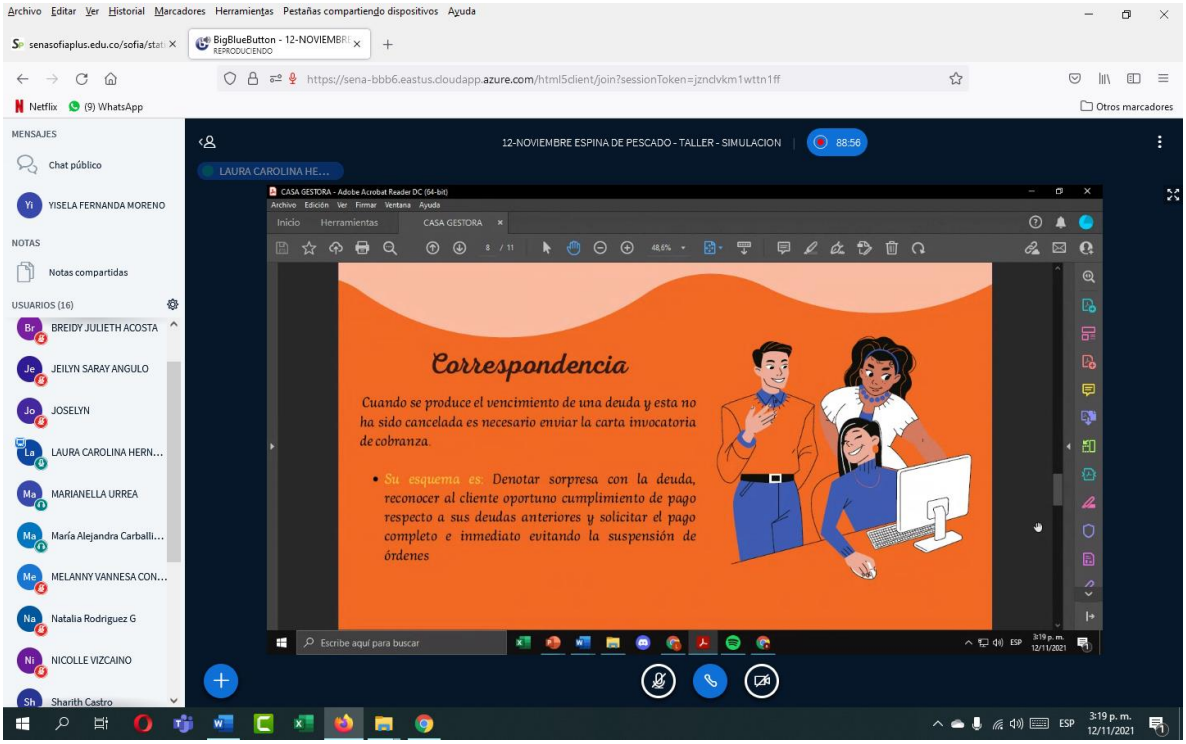

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
81:46
LAURA CAROLINA HE...
Estrategias de cobranza que faciliten la recuperación de la cartera en los términos pactados.
6289525

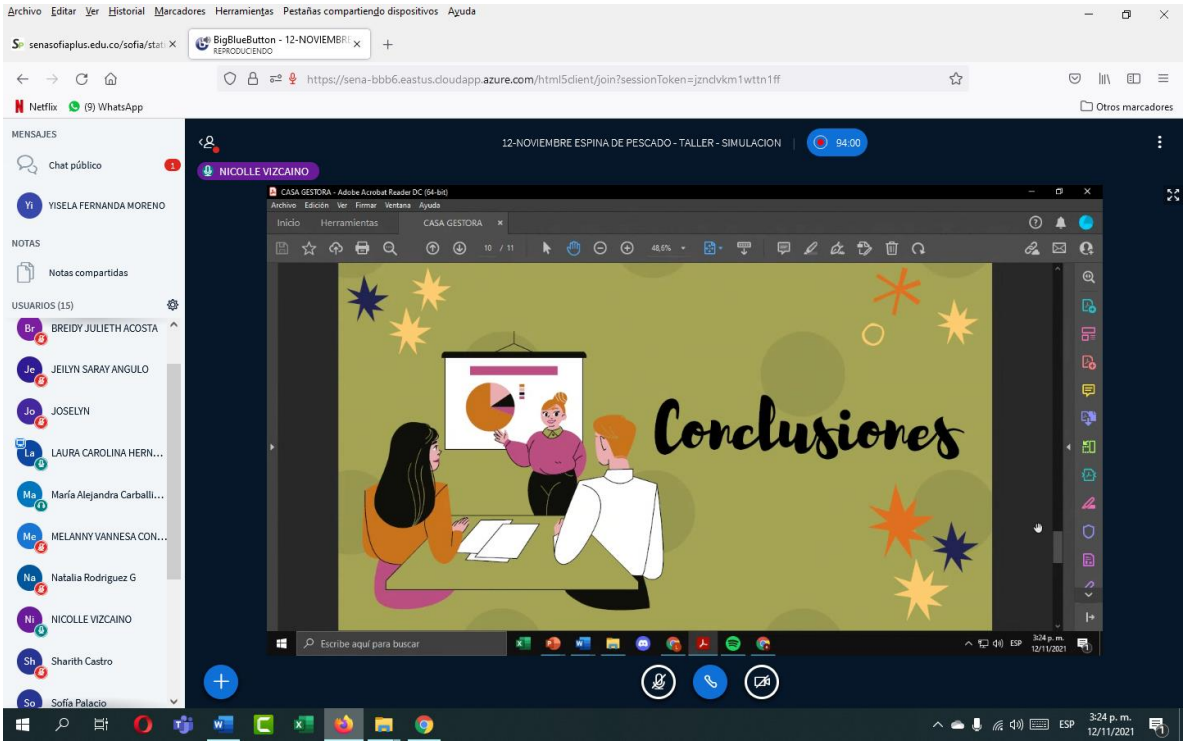

12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
82:11
LAURA CAROLINA HE...
Herramientas de la casa gestora Adminfo Vsmart
Adminfo móvil: Herramienta diseñada para operar en dispositivos móviles.
adminfo
VSMART

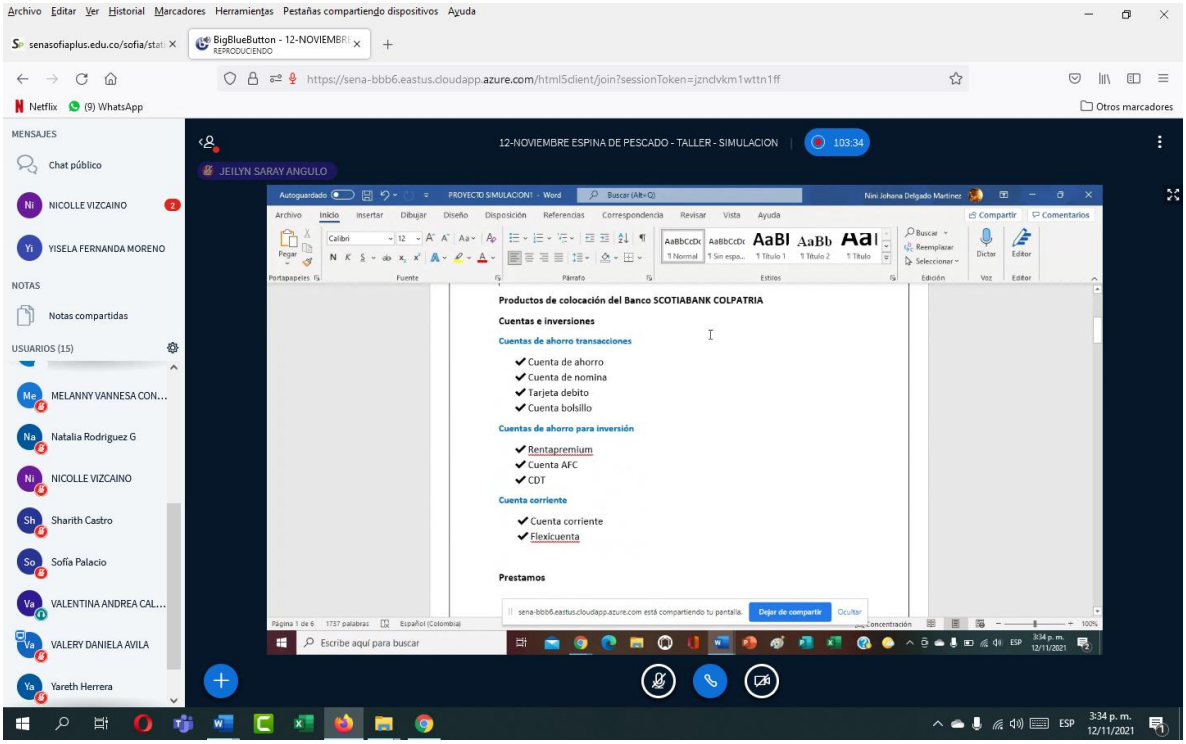

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (17)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
MARIANELLA URREA
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
82:53
LAURA CAROLINA HE...
CASA GESTORA - Adobe Acrobat Reader DC (64-bit)
Inicio
Herramientas
CASA GESTORA
Gestor cognitivo de cobranza
ChatBot
Inteligencia artificial aplicada a la cobranza, los bots son capaces de atender un flujo mayor de demandas de clientes y al mismo tiempo hacer transacciones.
¿Por que usar chatbots para cobranzas?
Proporcionan actualizaciones rápidamente
Realizan acciones básicas
Trabajan todo el día
Derivan problemas más complejos
CEO
Escribe aquí para buscar
ESP
3:13 p. m.
12/11/2021

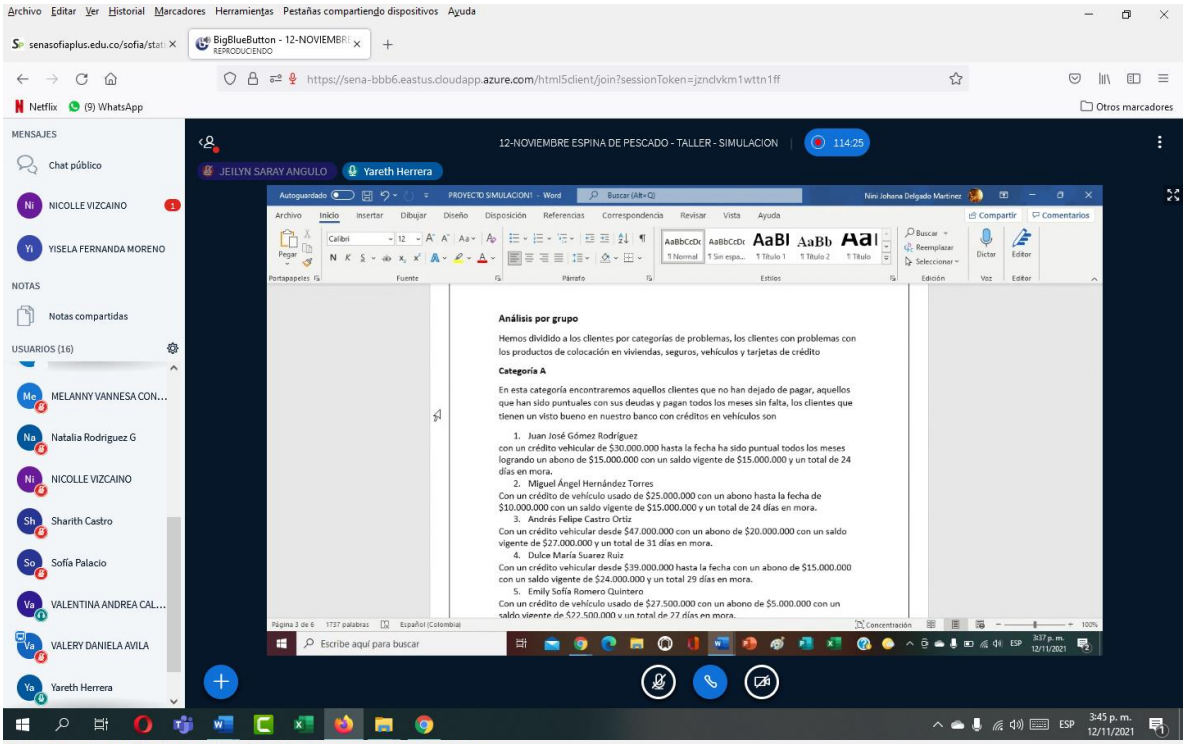

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
MARIANELLA URREA
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
86:50
LAURA CAROLINA HE...
CASA GESTORA - Adobe Acrobat Reader DC (64-bit)
Inicio
Herramientas
CASA GESTORA
Autogestión
La potencialidad de un portal de autogestión supera a las de otros canales de gestión, como e-mail, fundamentalmente por su mayor capacidad de interacción con el deudor. A la hora de brindar mayor información, dar alternativas, trasladar el tiempo y el control del proceso decisorio al dominio del deudor.
Escribe aquí para buscar
ESP
3:17 p. m.
12/11/2021

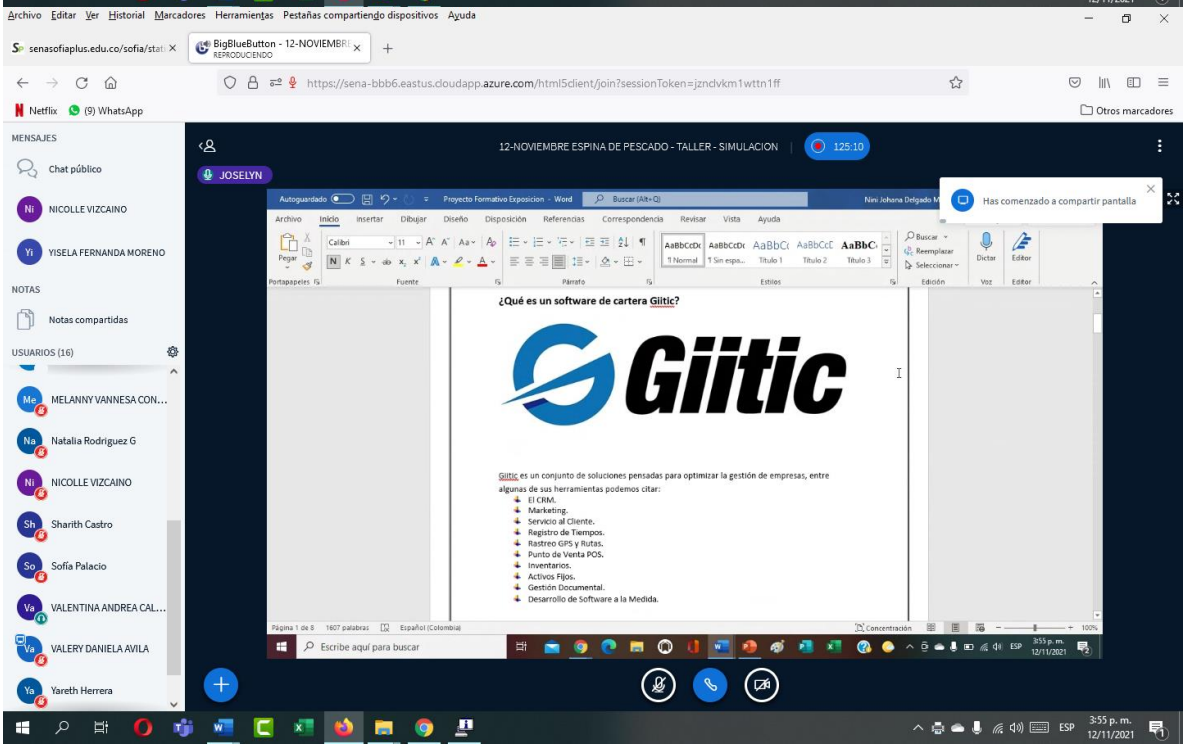

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
MARIANELLA URREA
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
87:41
LAURA CAROLINA HE...
CASA GESTORA - Adobe Acrobat Reader DC (64-bit)
Inicio
Herramientas
CASA GESTORA
Agentes virtuales
Tu empresa diversifica y simplifica los procesos de cobro y pago de cuentas en retraso, todo esto provee más autonomía y facilidad para los clientes
Escribe aquí para buscar
ESP
3:18 p. m.
12/11/2021

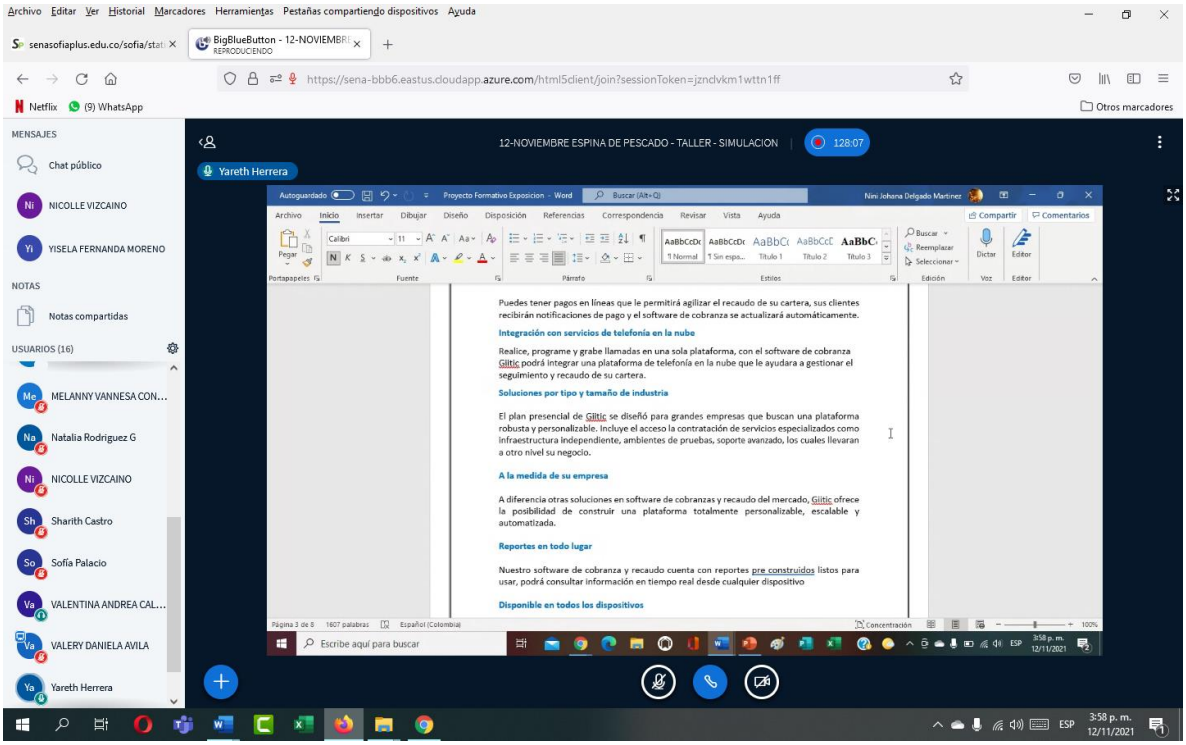

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
MARIANELLA URREA
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
88:56
LAURA CAROLINA HE...
CASA GESTORA - Adobe Acrobat Reader DC (64-bit)
Inicio
Herramientas
CASA GESTORA
Correspondencia
Cuando se produce el vencimiento de una deuda y esta no ha sido cancelada es necesario enviar la carta invocatoria de cobranza.
Su esquema es: Denotar sorpresa con la deuda, reconocer al cliente oportuno cumplimiento de pago respecto a sus deudas anteriores y solicitar el pago completo e inmediato evitando la suspensión de órdenes
Escribe aquí para buscar
ESP
3:19 p. m.
12/11/2021

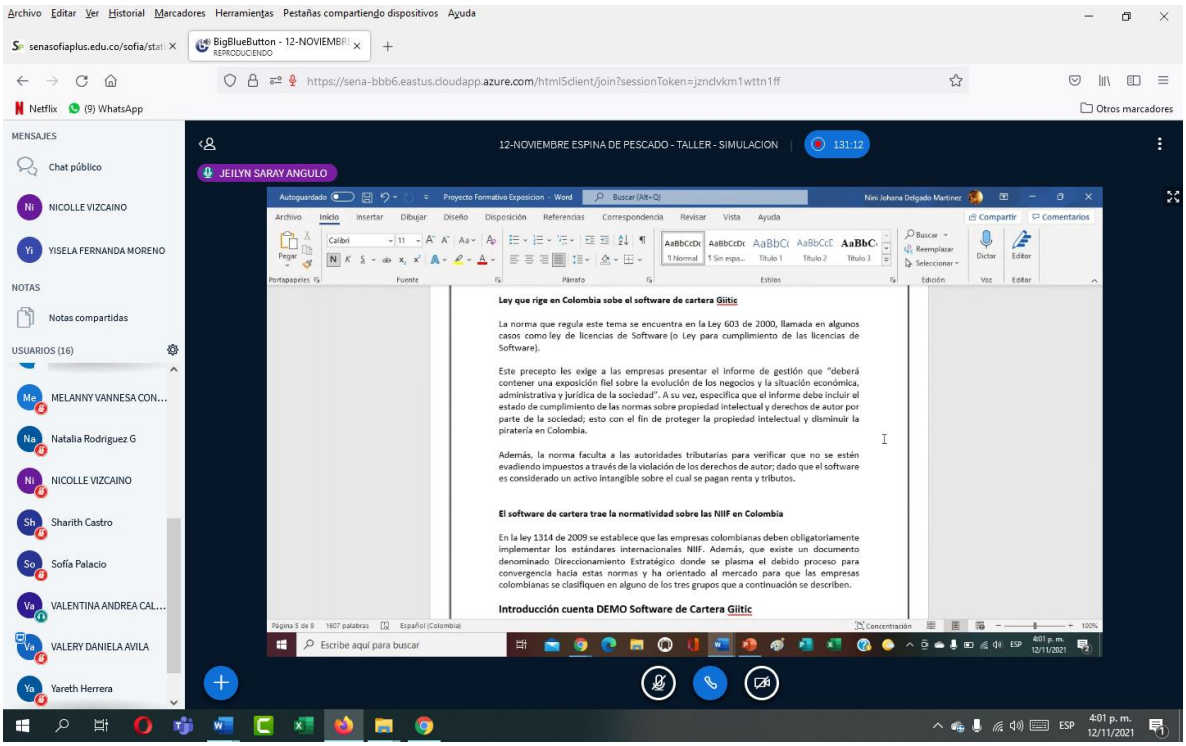

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzncIvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (15)
BREIDY JULIETH ACOSTA
JEILYN SARAY ANGULO
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
94:00
NICOLLE VIZCAINO
CASA GESTORA - Adobe Acrobat Reader DC (64-bit)
Conclusiones
Escribe aquí para buscar
ESP
3:24 p. m.
12/11/2021

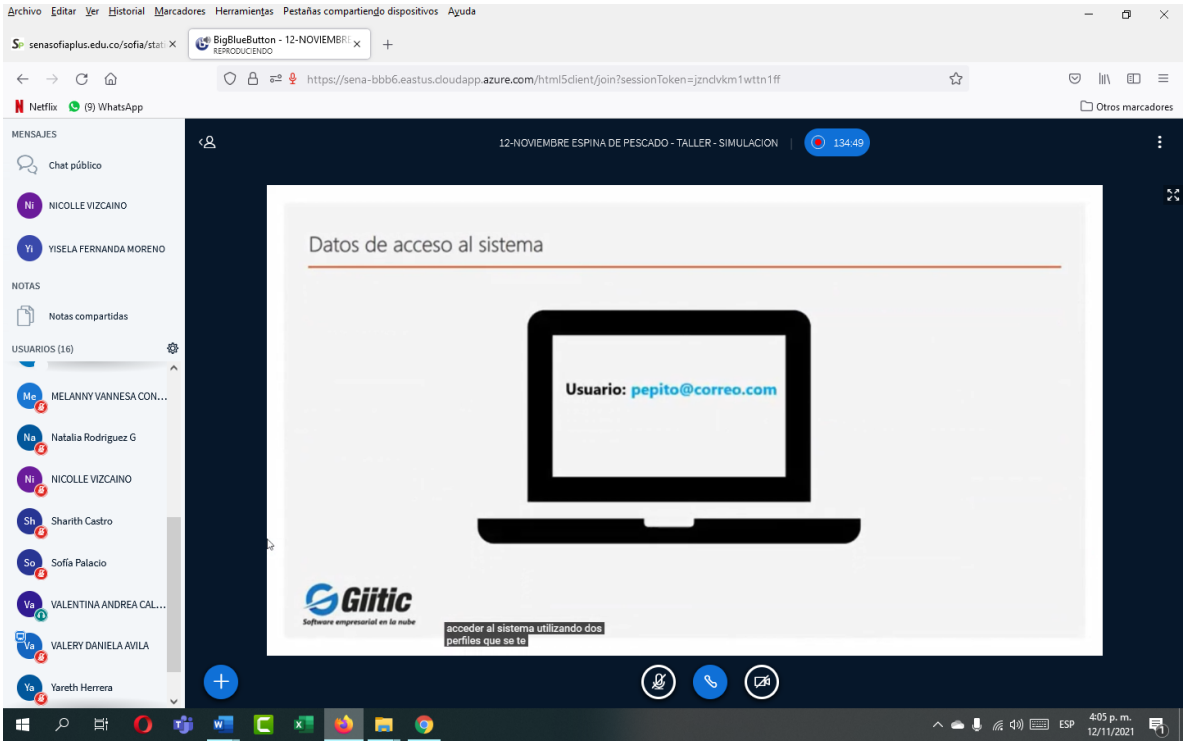

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzncIvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (15)
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA CAL...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
103:34
JEILYN SARAY ANGULO
PROYECTO SIMULACION1 - Word
Productos de colocación del Banco SCOTIABANK COLPATRIA
Cuentas e inversiones
Cuentas de ahorro transacciones
Cuenta de ahorro
Cuenta de nomina
Tarjeta debito
Cuenta bolsillo
Cuentas de ahorro para inversión
Rentapremium
Cuenta AFC
CDT
Cuenta corriente
Cuenta corriente
Flexicuenta
Prestamos
Dejar de compartir
Ocultar
Escribe aquí para buscar
ESP
3:34 p. m.
12/11/2021

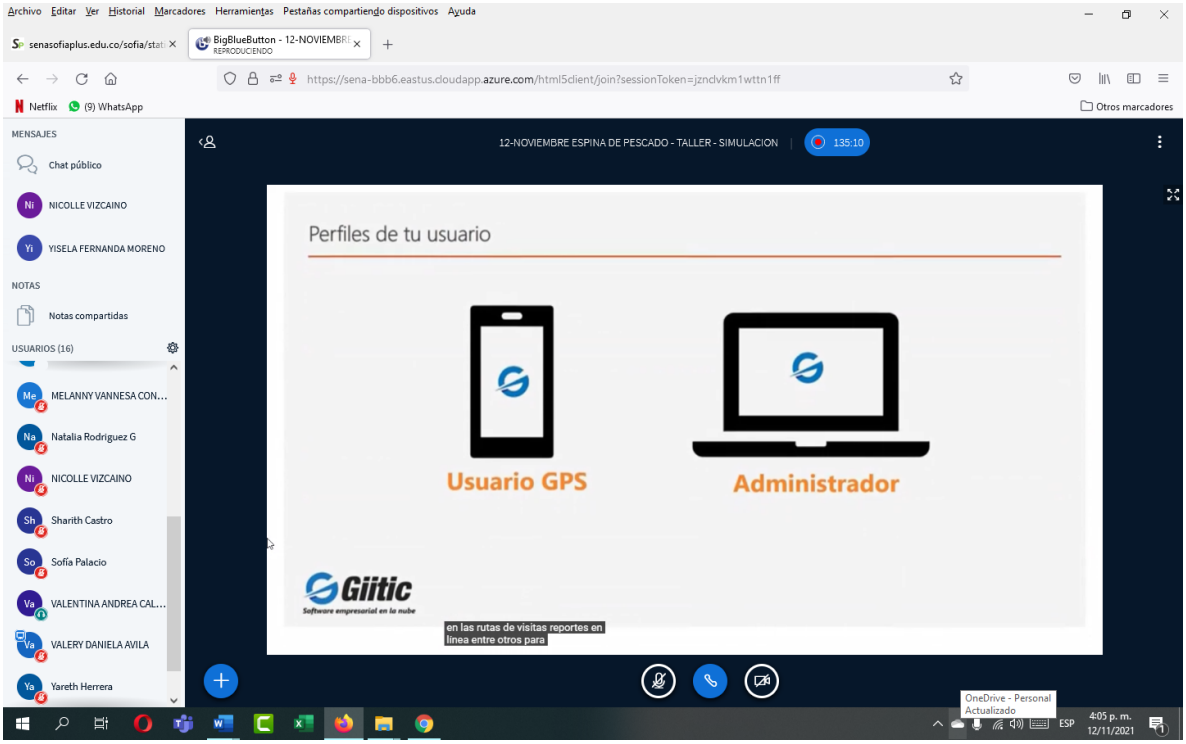

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA CAL...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
114:25
JEILYN SARAY ANGULO
Yareth Herrera
PROYECTO SIMULACION1 - Word
Análisis por grupo
Hemos dividido a los clientes por categorías de problemas, los clientes con problemas con los productos de colocación en viviendas, seguros, vehículos y tarjetas de crédito
Categoría A
En esta categoría encontraremos aquellos clientes que no han dejado de pagar, aquellos que han sido puntuales con sus deudas y pagan todos los meses sin falta, los clientes que tienen un visto bueno en nuestro banco con créditos en vehículos son
1. Juan José Gómez Rodríguez
con un crédito vehicular de $30.000.000 hasta la fecha ha sido puntual todos los meses logrando un abono de $15.000.000 con un saldo vigente de $15.000.000 y un total de 24 días en mora.
2. Miguel Ángel Hernández Torres
Con un crédito de vehículo usado de $25.000.000 con un abono hasta la fecha de $10.000.000 con un saldo vigente de $15.000.000 y un total de 24 días en mora.
3. Andrés Felipe Castro Ortiz
Con un crédito vehicular desde $47.000.000 con un abono de $20.000.000 con un saldo vigente de $27.000.000 y un total de 31 días en mora.
4. Dulce María Suarez Ruiz
Con un crédito vehicular desde $39.000.000 hasta la fecha con un abono de $15.000.000 con un saldo vigente de $24.000.000 y un total 29 días en mora.
5. Emily Sofía Romero Quintero
Con un crédito de vehículo usado de $27.500.000 con un abono de $5.000.000 con un
Escribe aquí para buscar
ESP
3:45 p. m.
12/11/2021

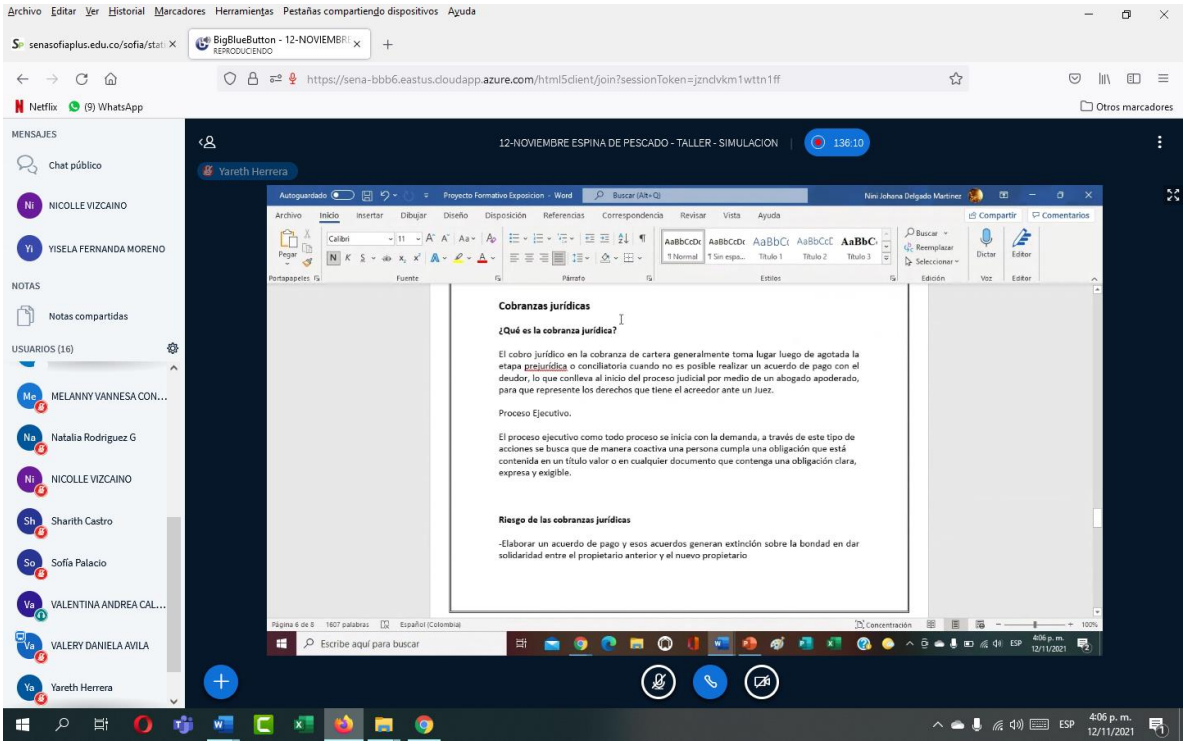

Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzndvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA CAL...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
125:10
JOSELYN
Has comenzado a compartir pantalla
Proyecto Formativo Exposicion - Word
¿Qué es un software de cartera Giitic?
Giitic
Giitic es un conjunto de soluciones pensadas para optimizar la gestión de empresas, entre algunas de sus herramientas podemos citar:
El CRM.
Marketing.
Servicio al Cliente.
Registro de Tiempos.
Rastreo GPS y Rutas.
Punto de Venta POS.
Inventarios.
Activos Fijos.
Gestión Documental.
Desarrollo de Software a la Medida.
Escribe aquí para buscar
ESP
3:55 p. m.
12/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzncIvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA CAL...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
128:07
Yareth Herrera
Puedes tener pagos en líneas que le permitirá agilizar el recaudo de su cartera, sus clientes recibirán notificaciones de pago y el software de cobranza se actualizará automáticamente.
Integración con servicios de telefonía en la nube
Realice, programe y grabe llamadas en una sola plataforma, con el software de cobranza Giitic podrá integrar una plataforma de telefonía en la nube que le ayudara a gestionar el seguimiento y recaudo de su cartera.
Soluciones por tipo y tamaño de industria
El plan presencial de Giitic se diseñó para grandes empresas que buscan una plataforma robusta y personalizable. Incluye el acceso la contratación de servicios especializados como infraestructura independiente, ambientes de pruebas, soporte avanzado, los cuales llevaran a otro nivel su negocio.
A la medida de su empresa
A diferencia otras soluciones en software de cobranzas y recaudo del mercado, Giitic ofrece la posibilidad de construir una plataforma totalmente personalizable, escalable y automatizada.
Reportes en todo lugar
Nuestro software de cobranza y recaudo cuenta con reportes pre construidos listos para usar, podrá consultar información en tiempo real desde cualquier dispositivo
Disponible en todos los dispositivos
Escribe aquí para buscar
ESP
3:58 p. m.
12/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzncIvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA CAL...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
131:12
JEILYN SARAY ANGULO
Ley que rige en Colombia sobe el software de cartera Giitic
La norma que regula este tema se encuentra en la Ley 603 de 2000, llamada en algunos casos como ley de licencias de Software (o Ley para cumplimiento de las licencias de Software).
Este precepto les exige a las empresas presentar el informe de gestión que "deberá contener una exposición fiel sobre la evolución de los negocios y la situación económica, administrativa y jurídica de la sociedad". A su vez, especifica que el informe debe incluir el estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la sociedad; esto con el fin de proteger la propiedad intelectual y disminuir la piratería en Colombia.
Además, la norma faculta a las autoridades tributarias para verificar que no se estén evadiendo impuestos a través de la violación de los derechos de autor; dado que el software es considerado un activo intangible sobre el cual se pagan renta y tributos.
El software de cartera trae la normatividad sobre las NIIF en Colombia
En la ley 1314 de 2009 se establece que las empresas colombianas deben obligatoriamente implementar los estándares internacionales NIIF. Además, que existe un documento denominado Direccionamiento Estratégico donde se plasma el debido proceso para convergencia hacia estas normas y ha orientado al mercado para que las empresas colombianas se clasifiquen en alguno de los tres grupos que a continuación se describen.
Introducción cuenta DEMO Software de Cartera Giitic
Escribe aquí para buscar
ESP
4:01 p. m.
12/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jznclvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA CAL...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
134:49
Datos de acceso al sistema
Usuario: pepito@correo.com
Giitic
Software empresarial en la nube
acceder al sistema utilizando dos
perfiles que se te
ESP
4:05 p. m.
12/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jznclvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA CAL...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
135:10
Perfiles de tu usuario
Usuario GPS
Administrador
Giitic
Software empresarial en la nube
en las rutas de visitas reportes en
línea entre otros para
OneDrive - Personal
Actualizado
ESP
4:05 p. m.
12/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzncIvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (16)
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
NICOLLE VIZCAINO
Sharith Castro
Sofía Palacio
VALENTINA ANDREA CAL...
VALERY DANIELA AVILA
Yareth Herrera
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
136:10
Yareth Herrera
Cobranzas jurídicas
¿Qué es la cobranza jurídica?
El cobro jurídico en la cobranza de cartera generalmente toma lugar luego de agotada la etapa prejurídica o conciliatoria cuando no es posible realizar un acuerdo de pago con el deudor, lo que conlleva al inicio del proceso judicial por medio de un abogado apoderado, para que represente los derechos que tiene el acreedor ante un Juez.
Proceso Ejecutivo.
El proceso ejecutivo como todo proceso se inicia con la demanda, a través de este tipo de acciones se busca que de manera coactiva una persona cumpla una obligación que está contenida en un título valor o en cualquier documento que contenga una obligación clara, expresa y exigible.
Riesgo de las cobranzas jurídicas
-Elaborar un acuerdo de pago y esos acuerdos generan extinción sobre la bondad en dar solidaridad entre el propietario anterior y el nuevo propietario
ESP
4:06 p. m.
12/11/2021


Archivo Editar Ver Historial Marcadores Herramientas Pestañas compartiendo dispositivos Ayuda
BigBlueButton - 12-NOVIEMBRE
REPRODUCIENDO
https://sena-bbb6.eastus.cloudapp.azure.com/html5client/join?sessionToken=jzncIvkm1wttn1ff
Netflix
(9) WhatsApp
Otros marcadores
MENSAJES
Chat público
NICOLLE VIZCAINO
YISELA FERNANDA MORENO
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (15)
GONZALO (Tu)
Brianis Torres
JOSELYN
LAURA CAROLINA HERN...
María Alejandra Carballi...
María Alejandra Carballi...
MELANNY VANNESA CON...
Natalia Rodriguez G
12-NOVIEMBRE ESPINA DE PESCADO - TALLER - SIMULACION
159:09
GONZALO
GONZALO
Natalia Rodriguez G
VALERY DANIELA AVILA
YISELA FERNANDA MORENO
ESP
4:29 p. m.
12/11/2021