PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Monteria, NOVIEMBRE 30 de 2021

Señor (a)
JORGE ENRIQUE HERNANDEZ GUERRA
SUPERVISOR CONTRATO No. **CO1.PCCNTR. 2199366**
COORDINADOR ACADÈMICO
CENTRO AGROPECUARIO Y DE BIOTECNOLOGIA EL PORVENIR
Monterìa.

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes NOVIEMBRE del año 2021.

Referencia No. **CO1.PCCNTR.2199366** del año 2021

DEIVIS ESTER MORENO HERNANDEZ, identificado con la cédula de ciudadanía No. 50.957.769 de Puerto escondido, en mi calidad de Contratista del SENA, en CENTRO AGROPECUARIO Y DE BIOTECNOLOGIA EL PORVENIR,
en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago:TREINTA Y CINCO MILLONES CUATROCIENTOS UN MIL QUINIENTOS TRES PESOS M/CTE(35.401.503),el SENA pagarà al CONTRATISTA de la siguiente manera: Nueve (10) pagos iguales de Febrero a Diciembre por valor de TRES MILLONES TRECIENTOS CINCUENTA MIL TRECIENTOS PESOS M/CTE (3.350.300) b) un ultimo pago correspondiente al mes de diciembre por valor de UN MILLON OCHOCIENTOS NOVENTA Y OCHO MIL QUINIENTOS TRES MIL PESOS (1.898.503) cada uno.

Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Direcciòn Administrativa y Financira de la Direcciòn General, en la cuenta de
AHORROS Nº 091 – 255201 – 94 BANCOLOMBIA, cuyo titular es el contratista

Plazo: Será hasta el 17 de Diciembre de 2021.

OBJETO:
PRESTAR LOS SERVICIOS PERSONALES DE CARÁCTER TEMPORAL DE INSTRUCTORES PARA IMPARTIR FORMACIÓN INTEGRAL PRESENCIAL EN EL PROGRAMA DE ATENCIÓN A LA POBLACIÓN VÍCTIMA DEL DESPLAZAMIENTO POR LA VIOLENCIA DEL CENTRO AGROPECUARIO Y DE BIOTECNOLOGÍA EL PORVENIR DE CÓRDOBA.

Obligaciones Especificas: (Transcriba las obligaciones especificas del contrato,dentro del siguiente cuadro)

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	impartir formación integral presencial a los aprendices en el área asignada dentro del programa de atención población victimas del desplazamiento por la violencia, en las competencias, resultados de aprendizaje y actividades de los proyectos de formación programados dentro de los tiempos que para cada acción se determine por el centro de formación.	Se impartió formación en el programa Mercadeo y Ventas en alternancia con en la ficha: 2415549 - Mercadeo y ventas en el Municipio de Valencia – corregimiento Villa Nueva. Se impartìo formación en el programa de mercadeo y ventas en la ficha 2428807 - Mercadeo y ventas 2448098 – Mercadeo y Ventas en el Municipio de Puerto Escondido Competencia: Proyectar el Mercado de acuerdo con el tipo de producto o servicio y características de los consumidores y Usuarios.	Registro Fotografico
2	Establecer la ruta de aprendizaje en Sofía Plus de acuerdo a la programación e intensidad horaria que conoce con la suscripción del contrato.	La obligación contractual no fue ejecutada durante el periodo,debido a que no se encuentra con el rol para realizar el proceso	No aplica
3	Asociar aprendices en el aplicativo Sofía Plus, dentro de los términos establecidos para ello.	Se asociaron los aprendices matriculados en la ficha:2448098 a la ruta de aprendizaje en el aplicativo Sofia Plus del programa Mercadeo y Ventas.	Registros Fotograficos
4	Planear y ejecutar las actividades relacionadas en la guía de aprendizaje.	Se planearon y se ejecutaron las actividades de las guías de aprendizaje creadas, para la formación del programa: Mercadeo y ventas, fichas: 2448098	Registro fotográficos.
5	Cumplir con los productos asociados al proyecto en actividades de formador del programa de formación.	Los programas de formación complementaria se ejecutan Mediante guias de aprendizaje, Por lo que no es necesario elaborar Proyectos del programa de formación.	No aplica.
6	Apoyar la gestión del programa de formación para el posicionamiento Regional de acuerdo con los lineamientos, cobertura y productos indicados por la Subdirección de centro	Se realizò proceso de concertación con el enlace de Victimas de la Alcaldia Municipal de Puerto Escondido se informó que los cursos a impartir podrían ser Mercadeo y Ventas y Servicio al Cliente.	Pantallazo de whassapp. Registros fotograficos

	y el supervisor del contrato.	Se realizò la socialización de la oferta de formación complementaria y titulada de nuestro Centro de formación, a través de las distintas redes sociales.	Pantallazo de la publicación en redes sociales.
7	Participar activamente en el cumplimiento de las metas de formación de acuerdo con los lineamientos, cobertura y productos indicados por la Subdirección de centro y el supervisor del contrato.	Se participò en el cumplimiento de metas del programa mediante el proceso de matricula de aprendices victimas en nuestro proceso de formaciòn	Fichas Creadas. Listado de Aprendices preinscritos. Reporte de verificación de aspirantes en sistema vivanto.
8	Generar y ejecutar una estrategia que permita la permanencia de los aprendices durante el tiempo total del curso.	Se ejecutaròn estrategìas pedagógicas mediante talleres y diálogos con los aprendices logrando retroalimentaciòn de los mismos.	Registros Fotograficos
9	Realizar el seguimiento de cada aprendiz mediante la orientación y acompañamiento a las actividades de aprendizaje y reportar avances o dificultades de manera oportuna a la Coordinación Académica en los formatos y tiempos que se dispongan para ellos.	Se realizó retroalimentación de las actividades propuestas de las guías de aprendizaje, en los programas: 2415549 - 2448098 COMPLEMENTARIO MERCADEO Y VENTAS.	Registro fotográficos de encuentros en la presencialidad y capturas de grupo de whatsapp
10	Atender oportunamente los requerimientos que haga el supervisor del contrato y presentar los Informes mensuales de la ejecución del contrato o los productos que se le requiera, además del informe mensual_ de actividades según la fase en que se encuentre el curso (planear, ejecutar y evaluar) durante el desarrollo del proceso de aprendizaje y de las	Se atendìo oportunamente las directrices y requerimientos del supervisor de contrato. Se presentò informe mensual de ejecución en las fechas establecidas. Se Realizò encuesta de Evaluaciòn del Aprendizaje, por solicitud del Subdirector y supervisores de contrato.	En el portafolio del instructor. Informe mensual de ejecución cargado en secop II Pantallazo de la realización de la encuesta de

	actividades en general con sus respectivos anexos.		Evaluaciòn del Aprendizaje.
11	Gestionar y propiciar recursos en las comunidades objeto de la formación.	Durante este periodo no se gestionò recursos en las comunidades.	No aplica
12	El instructor contratista se obliga durante el periodo del contrato al proceso de certificación de competencias según normas de competencias que aplican a la función instructor, así como a los procesos, que el SENA adelante, para certificar Habilidades pedagógicas y capacitarse en el idioma ingles y aplicar al proceso de certificación de las normas de competencia "ORIENTAR FORMACION PRESENCIAL DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTO TECNICO Y NORMATIVO" y aportar el respectivo certificado aprobado al informe de ejecución contractual.	Se realizo competencias en la Certificaciòn por Competencias Laborales ECCL del Sena en las Normas Registrar Informaciòn y Elaborar documentos de acuerdo con Normas Tècnicas.La Competencia se està realizando de manera Virtual por medio de herramientas Whasaap y Aplicación Meet, con el acompañamiento del Dinamizador Javier Ramos y Claudia Lòpez Evaluadora del proceso, quien nos acompañarà durante el mismo.	Capturas de WhatsApp.
13	Desarrollar las horas de formación que requiera la implementación del programa.	Se desarrollaron las horas de formación del mes de Noviembre, basado en la programación de tiempo del instructor de la plataforma sofia plus; en los programas: 2415549 - Mercadeo y ventas 2448098 – Mercadeo y Ventas.	Reporte de tiempo mes de Noviembre, generado en Sofia Plus,adjuntando en este informe.
14	Prestar con seriedad, responsabilidad, profesionalidad, eficiencia, oportunidad y diligencia estos servicios.	Estos servicios fueron prestados con profesionalismo, seriedad,responsabilidad , calidad e integridad y en el tiempo oportuno	Evidencias soportadas en el informe mensual de ejecución.

15	Atender según los requerimientos de la Subdirección de centro, actividades de apoyo a la supervisión de contratos y/o evaluación de propuestas según las competencias que su formación académica le permitan desarrollar.	Durante el periodo no se participo en procesos de apoyo a la supervisión de contrato	No aplica
16	Sentar las evaluaciones de cada resultado de aprendizaje y dar a conocer los resultados de las mismas, registrando los respectivos juicios evaluativos en el aplicativo SOFIA Plus dentro de los términos establecidos.	Durante este periodo se realizò Evaluaciòn de los aprendices de la ficha 2428807 de la formación Mercadeo y Ventas en alternancia. .	Registros fotográficos de la ficha Evaluado.
17	Construir y mantener en tiempo real el portafolio de evidencias del instructor y de los aprendices.	Se cargaron en el PORTAFOLIO DEL INSTRUCTOR, todas las evidencias de las actividades ejecutadas en el periodo.	Se registró en el Drive las evidencias del portafolio del Instructor. https://drive.google.com/drive/folders/1cZ6LVzxkVQlhQ7vkewRswKEDmmpvItjO
18	Entregar los reportes mensuales estadísticos y registros inherentes al proceso formativo..	Se entregó reportes mensuales en las fechas establecidas. Informe mensual, cuenta de cobro y anexos.	Informe mensual cargado en la plataforma Secop II

19	Apoyar los procesos de las otras actividades inherentes a la formación.	Se Realizò portafolios de servicios para la unidaded productiva Pollos la Bendiciòn en el Municipio de Valencia.	Pantallazos de elaboración de las unidades productivas;adjuntados en este informe.
20	Gestionar y propiciar ambientes y recursos en las comunidades objeto de la formación.	Se gestionò un aula para brindasr formación presencial en el marco de la alternancia en el salón comunal de guasimal, cumpliéndose con el protocolo Covid requerido para realizar la actividad de formación en la ficha: 2415549– 2448098 Mercadeo y Ventas	Registros Fotograficos
21	El contratista debe cumplir con las normas del Sistema General de Riesgos Laborales, en especial, las siguientes: 1. Procurar el cuidado integral de su salud. 2. Contar con los elementos de protección personal necesarios para ejecutar la actividad contratada, para lo cual asumirá su costo. 3. Informar a los contratantes la ocurrencia de incidentes, accidentes de trabajo y enfermedades laborales. 4. Participar en las actividades de Prevención y Promoción	Se cumplieròn las normas del sistema general de riesgos laborales, acatando todas las consideraciones ante riesgo de contagio por covid – 19, por tal motivo se realizò autoreporte diario de condiciones de Salud.	Registro fotográfico de autorepote diario de condiciones de salud Sena 2021.

	organizadas por los contratantes, los Comités Paritarios de Seguridad y Salud en el Trabajo o Vigías Ocupacionales o la Administradora de Riesgos Laborales. 5. Cumplir las normas, reglamentos e instrucciones del Sistema de Gestión de la Seguridad y Salud en el Trabajo SG-SST. 6. Informar oportunamente a los contratantes toda novedad derivada del contrato.		
22	Apoyar las actividades de investigación e innovación que se desarrollen en el centro de formación. Debe presentar documentos señalados en la circular 3-2017-000208.	Durante el periodo no se participò en proceso de investigación e innovación del del Centro de formación.	.No aplica
23	Aplicar los procedimientos correspondientes al instructor para formalizar la deserción de los aprendices que abandonan el proceso formativo de acuerdo con lo establecido en el reglamento del aprendiz SENA vigente.	Durante el periodo no se presentaron procesos de desersión por parte de los aprendices de las fichas en proceso de formación.	No aplica

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.
Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No.**4421594393** de la planilla, Expedido por Bancoomeva correspondiente al mes de **OCTUBRE** de 2021 operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámit*

Cordialmente,

DEIVIS ESTER MORENO HERNANDEZ
Contratista
C.C. No. 50.957.769
Contratista

Recibí a satisfacción:
Firma
JORGE ENRIQUE HERNANDEZ GUERRA
SUPERVISOR CONTRATO NO. CO1.PCCNTR.2199366 DE 2021
COORDINADOR ACADÉMICO.

EVIDENCIAS

Se anexa link del portafolio del instructor donde se evidenciaran todas las actividades antesmencionadas
https://drive.google.com/drive/folders/1cZ6LVzxkVQIhQ7vkewRswKEDmmpvItjO

Las evidencias que se relacionan a continuación corresponden a las de las obligaciones contractuales: 1. impartir formación, 4 .ejecutar actividades de la guía de aprendizaje, 8. ejecutar estrategias para la permanencia de los aprendices en el curso y 9. Seguimiento a los aprendices y 21. Cumplir con las normas del sistema general de riesgos laborales (cuidado integral de la salud)

Se impartió formación profesional integral en la ficha 2415549 del programa Mercadeo y Ventas en alternancia,
Realizadas a través de la formación con alternancia y con la ayuda de herramientas tecnológicas (WhatsApp) en el Municipio de Valencia – corregimiento Villa Nueva.

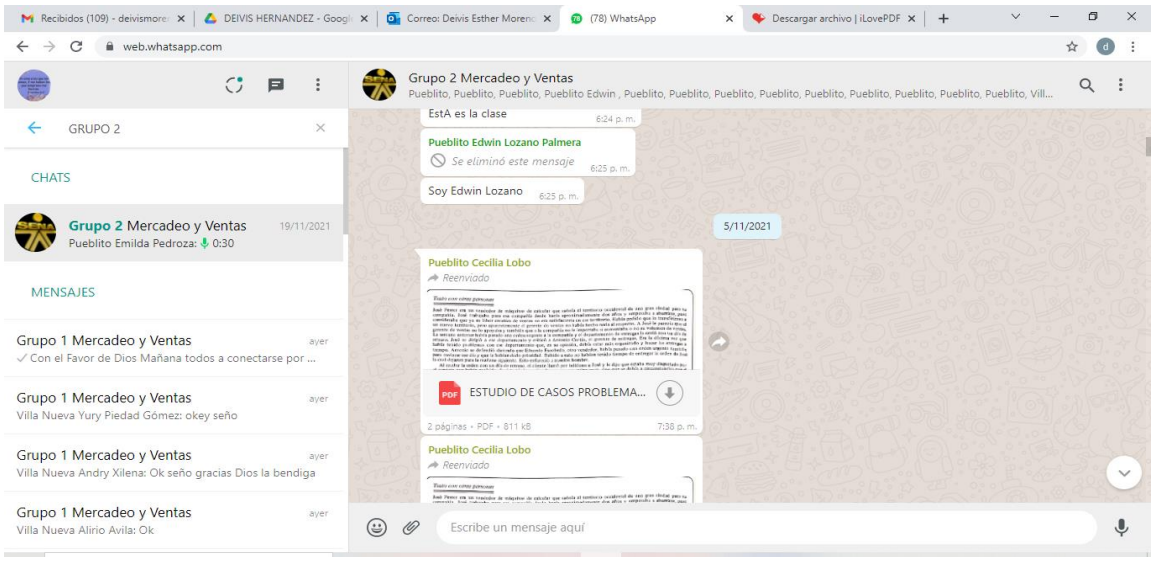


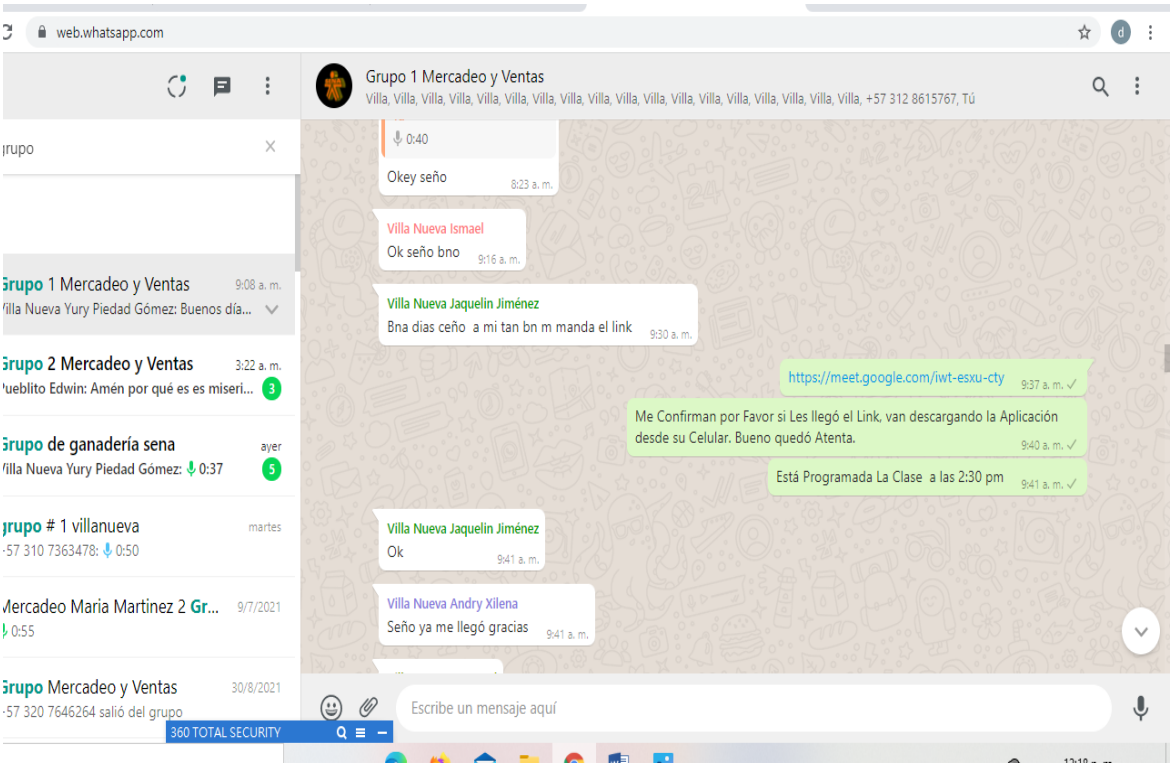
Se impartió formación en la ficha, 2415549 del programa Mercadeo y Ventas, Realizada a través de la formación con alternancia y con la ayuda de herramientas tecnológicas (WhatsApp) en el Municipio de Valencia – Corregimiento Villa Nueva

.

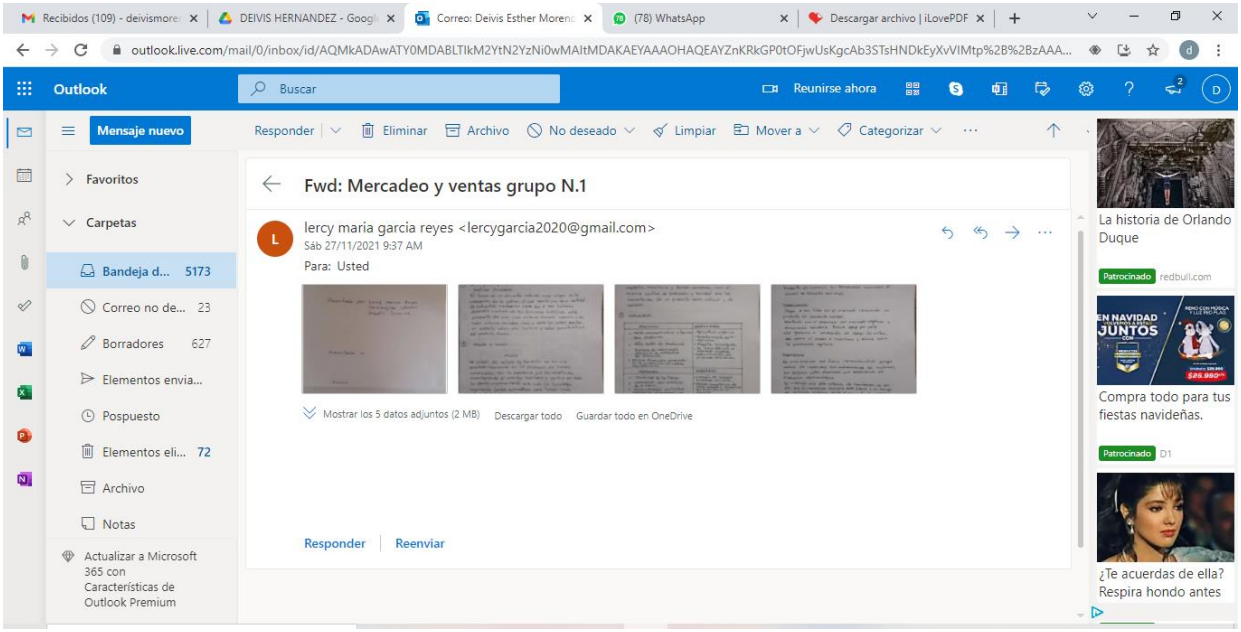


Se impartió formación en la fichas 2415549 del programa Mercadeo y Ventas
Se compartió una reflexión de Inteligencia Emocional se realizó una dinámica
Para que los aprendices se sientan Motivados en el proceso de formación.

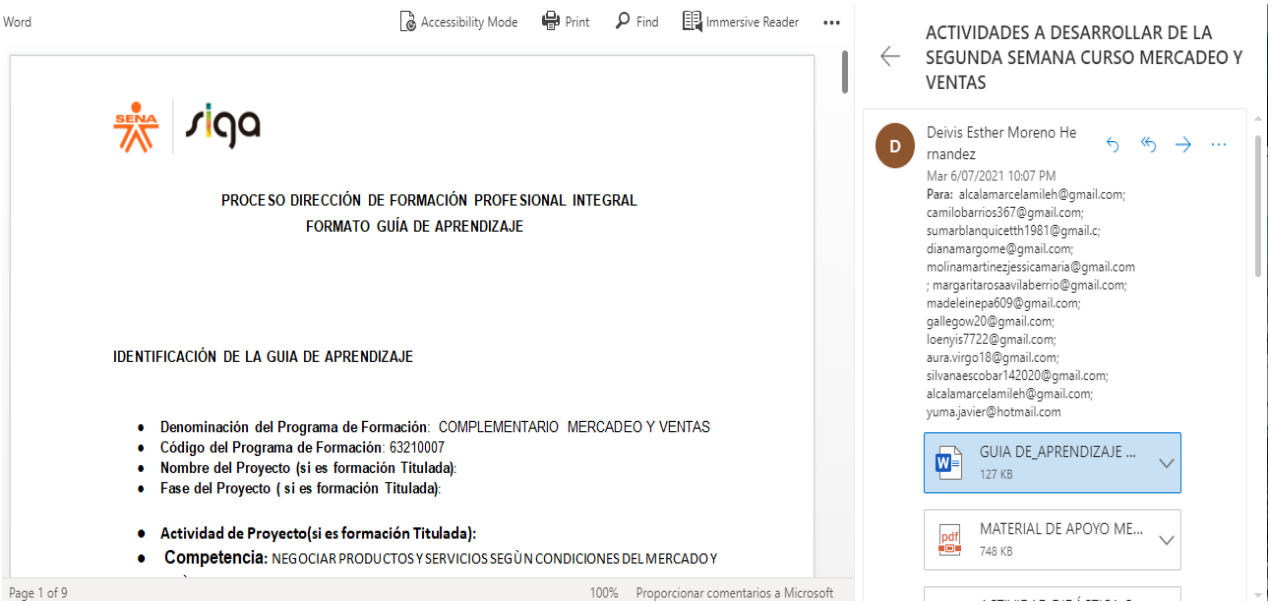




Se Recibió por la herramienta Correo electrónico al interno el desarrollo de la actividad por parte de los aprendices los conocimientos necesarios del taller

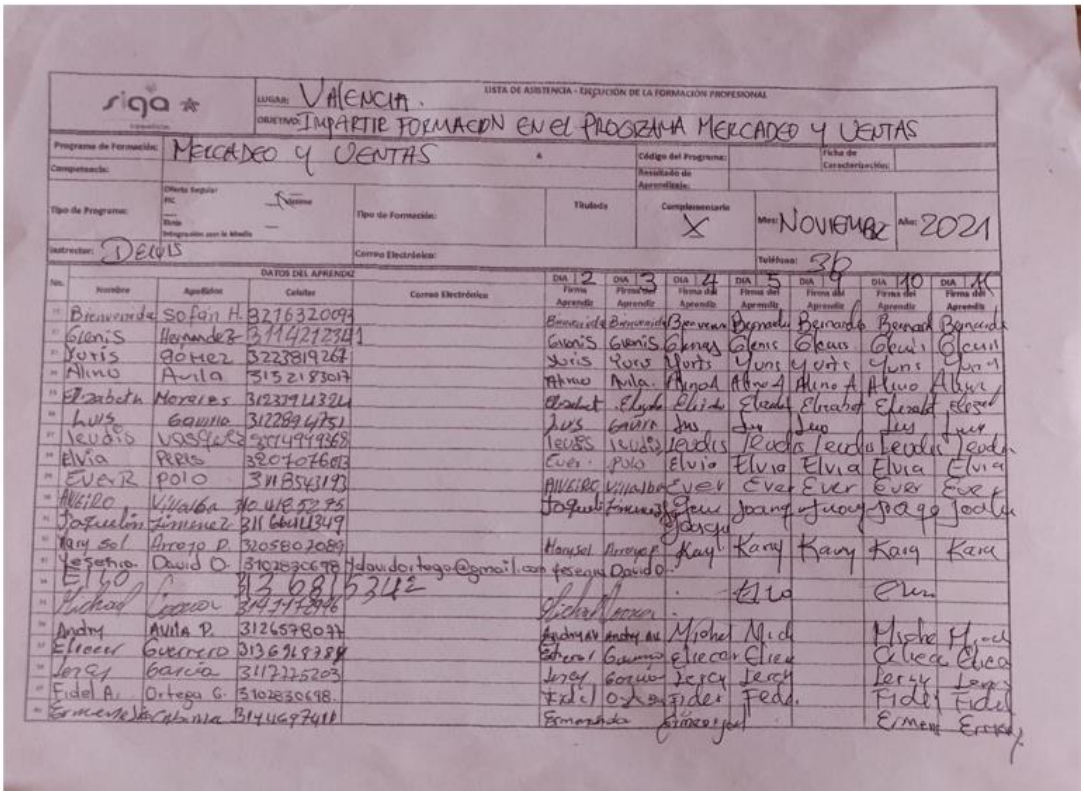


Se les Compartiò Material de Apoyo y los talleres para su respectivo desarrollo de la actividad a sus correos electronicos.



Se impartió formación en la ficha 2428807 del programa Mercadeo y Ventas municipio Valencia
Realizada en la formación de manera presencia
Realizando el seguimiento y acompañamiento en el proceso de formación con los aprendices.





siga

LISTA DE ASISTENCIA - EJECUCIÓN DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL

LUGAR: VALENCIA.

OBJETIVO: IMPARTIR FORMACION EN el PROGRAMA MERCADEO Y VENTAS

Programa de Formación: MERCADEO Y VENTAS

Competencia:

Código del Programa:

Resultado de Aprendizaje:

Ficha de Caracterización:

Tipo de Programa: Oferta Regular (PC, Titulada, Complementaria X, Integración con la Media)

Tipo de Formación:

Titulada

Complementaria X

Mes: NOVIEMBRE Año: 2021

Instructor: DEIVIS

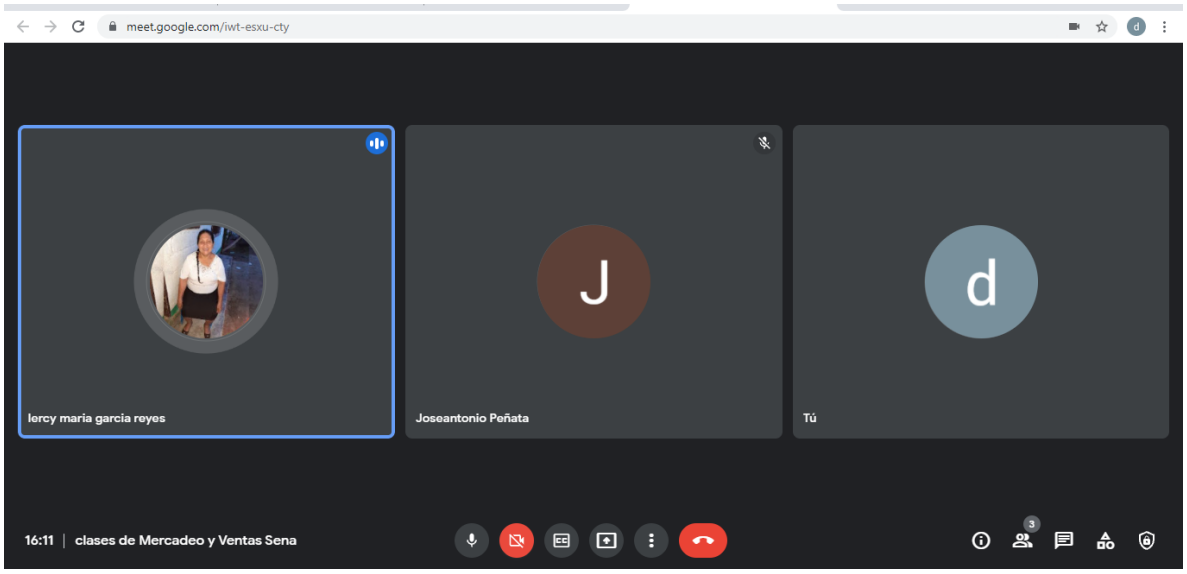
Correo Electrónico:

Teléfono: 30

DATOS DEL APRENDIZ

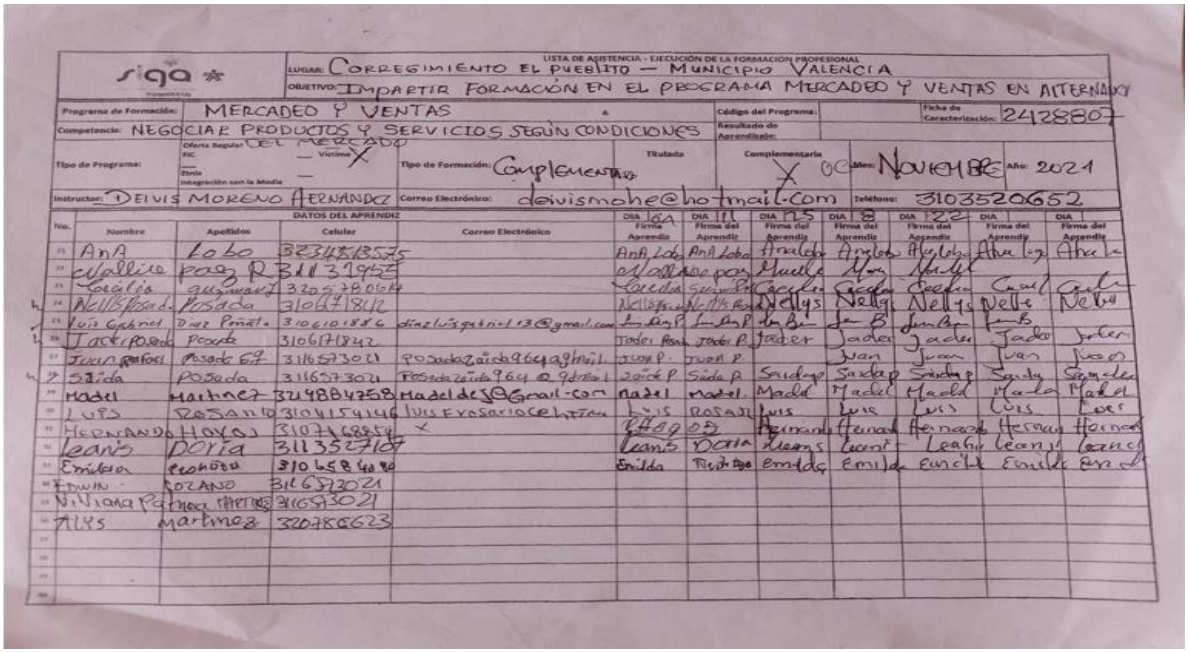
No.	Nombre	Apellidos	Celular	Correo Electrónico	DIA 2 Firma Aprendiz	DIA 3 Firma Aprendiz	DIA 4 Firma del Aprendiz	DIA 5 Firma del Aprendiz	DIA 9 Firma del Aprendiz	DIA 10 Firma del Aprendiz	DIA 11 Firma del Aprendiz
1	Bienvenido	Sofan H.	3216320093		Bienvenido	Bienvenido	Bienvenido	Bienvenido	Bienvenido	Bienvenido	Bienvenido
2	Glenis	Hernandez	3114212341		Glenis	Glenis	Glenis	Glenis	Glenis	Glenis	Glenis
3	Yoris	Gomez	3223819267		Yoris	Yoris	Yoris	Yoris	Yoris	Yoris	Yoris
4	Alino	Avila	3152183017		Alino	Avila	Alino A	Alino A	Alino A	Alino A	Alino A
5	Elizabeth	Moreles	3123314324		Elizabet	Elizab	Elizab	Elizab	Elizabet	Elizabet	Elizabet
6	Luis	Gamio	3122896751		Luis	Gamio	Luis	Luis	Luis	Luis	Luis
7	Yeudis	Vasquez	3014991968		Yeudis	Yeudis	Yeudis	Yeudis	Yeudis	Yeudis	Yeudis
8	Elvia	Peres	3207076013		Elvia	Polo	Elvia	Elvia	Elvia	Elvia	Elvia
9	Ever	Polo	3118543193		Ever	Villalba	Ever	Ever	Ever	Ever	Ever
10	Angelo	Villalba	310 416 52 95		Angelo	Jimenez	Joaquin	Joaquin	Joaquin	Joaquin	Joaquin
11	Joaquin	Jimenez	311 6641349		Joaquin						
12	Kary sol	Arroyo D.	3205802089		Karysol	Arroyo	Kary	Kary	Kary	Kary	Kary
13	Yesenia	David O.	3102830078	davidortega@gmail.com	Yesenia	David O.					
14	Elio		313 681 5342				Elio			Elio	
15	Michael	Lemos	3147147896		Michael	Lemos					
16	Andry	Avila P.	3126578077		Andry Av	Andry Av	Michel	Michel		Misha	Misha
17	Eliecer	Guerrero	3136718788		Eliecer	Guerrero	eliecer	Eliecer		Eliecer	Eliecer
18	Jersy	Garcia	3117726203		Jersy	Gorzon	Jersy	Jersy		Jersy	Jersy
19	Fidel A.	Ortega G.	3102830698		Fidel	Ortega	fidel	Fidel		Fidel	Fidel
20	Ermenegilda	Cabrera	3144697411		Ermenegilda	Gomez	Gomez	Gomez		Ermen	Ermen

Se Impartió formación por la Aplicación Google Meet socializándoles los conceptos del Cliente, sus características y tipos de clientes, como actividad a desarrollar un taller.



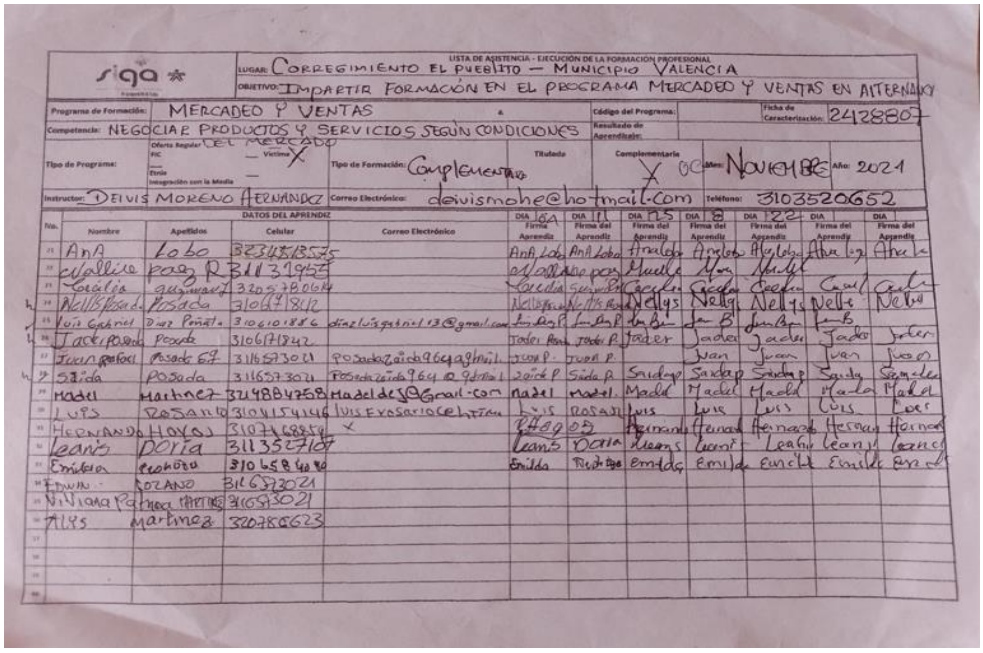
Se tomó la asistencia de los Aprendices de la ficha 2415549 del programa Mercadeo y Ventas En el municipio de Montería realizada en la formación con alternancia y a través

De las herramientas tics.



Se impartió formación profesional integral, presencial, en el curso Mercadeo y Ventas ficha: 2428807 (Valencia – corregimiento El pueblito) se les compartió talleres, de la explicación del tema: Precio de Venta, Costos de un producto; al final socializamos el tema y se des





LISTA DE ASISTENCIA - EJECUCIÓN DE LA FORMACIÓN PROFESIONAL

LUGAR: CORREGIMIENTO EL PUEBLITO – MUNICIPIO VALENCIA

OBJETIVO: IMPARTIR FORMACIÓN EN EL PROGRAMA MERCADEO Y VENTAS EN ALTERNANCIA

Programa de Formación: MERCADEO Y VENTAS — Código del Programa: — Ficha de Caracterización: 2428807

Competencia: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO — Resultado de Aprendizaje:

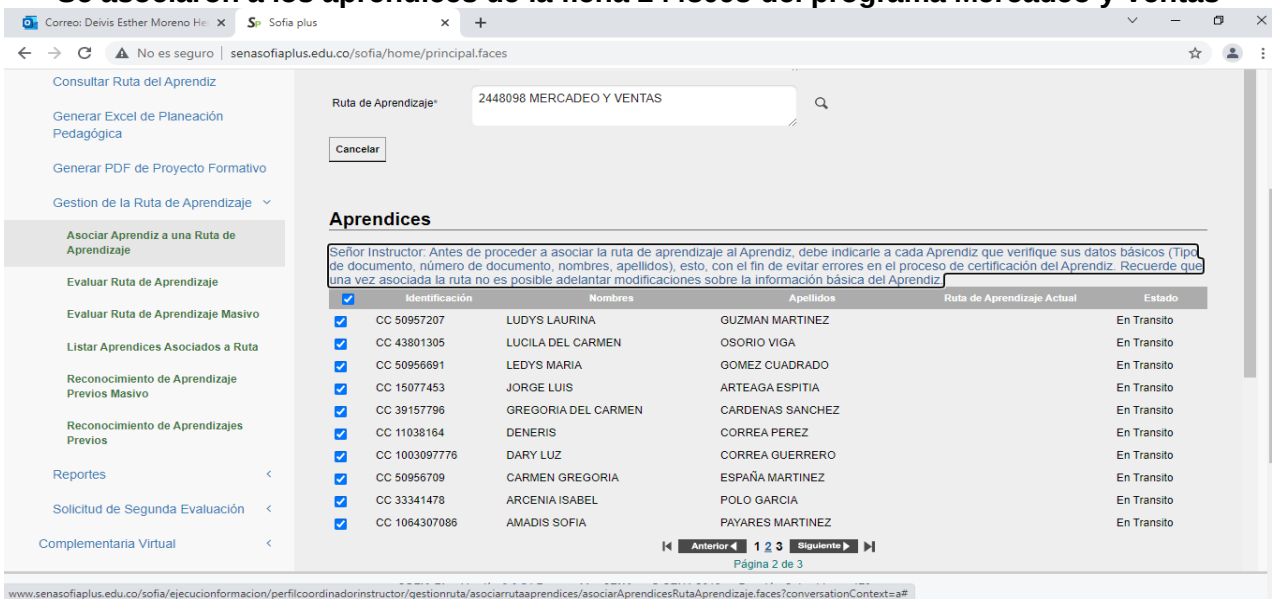
Tipo de Programa: Oferta Regular PIC — Víctima X — Empleo — Integración con la Media — Titulada — Tipo de Formación: Complementaria — Complementaria X — Mes: NOVIEMBRE — Año: 2021

Instructor: DEIVIS MORENO HERNANDEZ — Correo Electrónico: deivismohe@hotmail.com — Teléfono: 3103520652

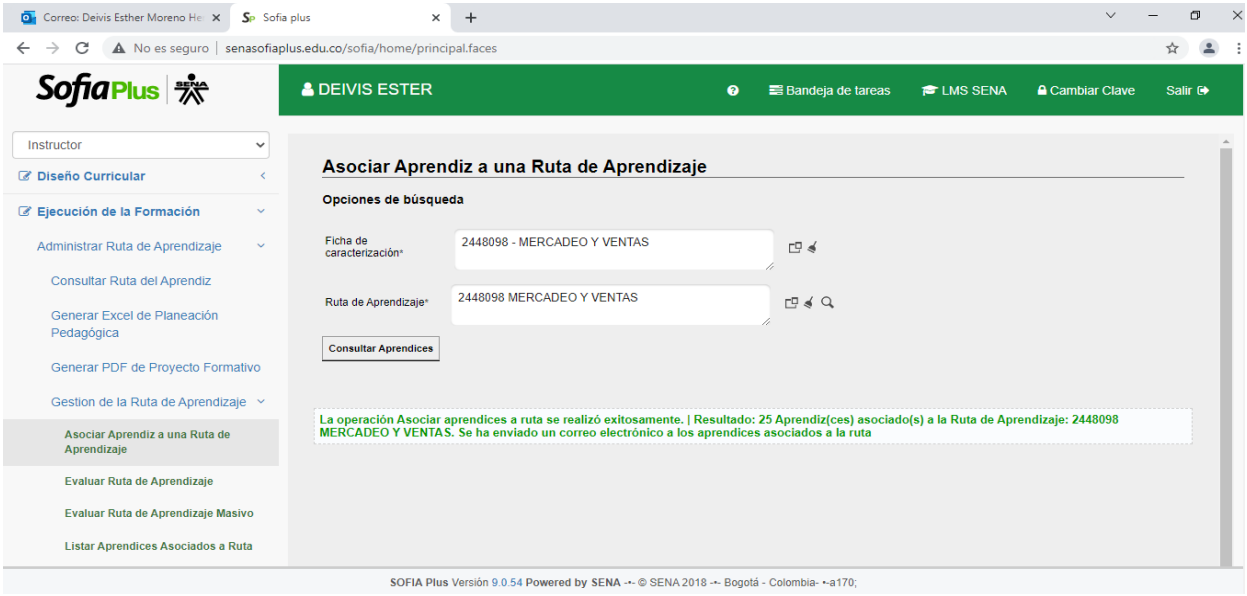
No.	DATOS DEL APRENDIZ Nombre	Apellidos	Celular	Correo Electrónico	DIA 16 Firma del Aprendiz	DIA 17 Firma del Aprendiz	DIA 15 Firma del Aprendiz	DIA 18 Firma del Aprendiz	DIA 22 Firma del Aprendiz	DIA Firma del Aprendiz	DIA Firma del Aprendiz
21	ANA	LOBO	3234813575								
22											
23											
24											
25											
26											
27											
28											
29											
30											
31											
32											
33											
34											
35											
36											
37											
38											

La evidencia que se plasma a continuación corresponde a la obligación contractual: 3. Asociar los aprendices a la ruta.

Se asociaron a los aprendices de la ficha 2448098 del programa Mercadeo y Ventas

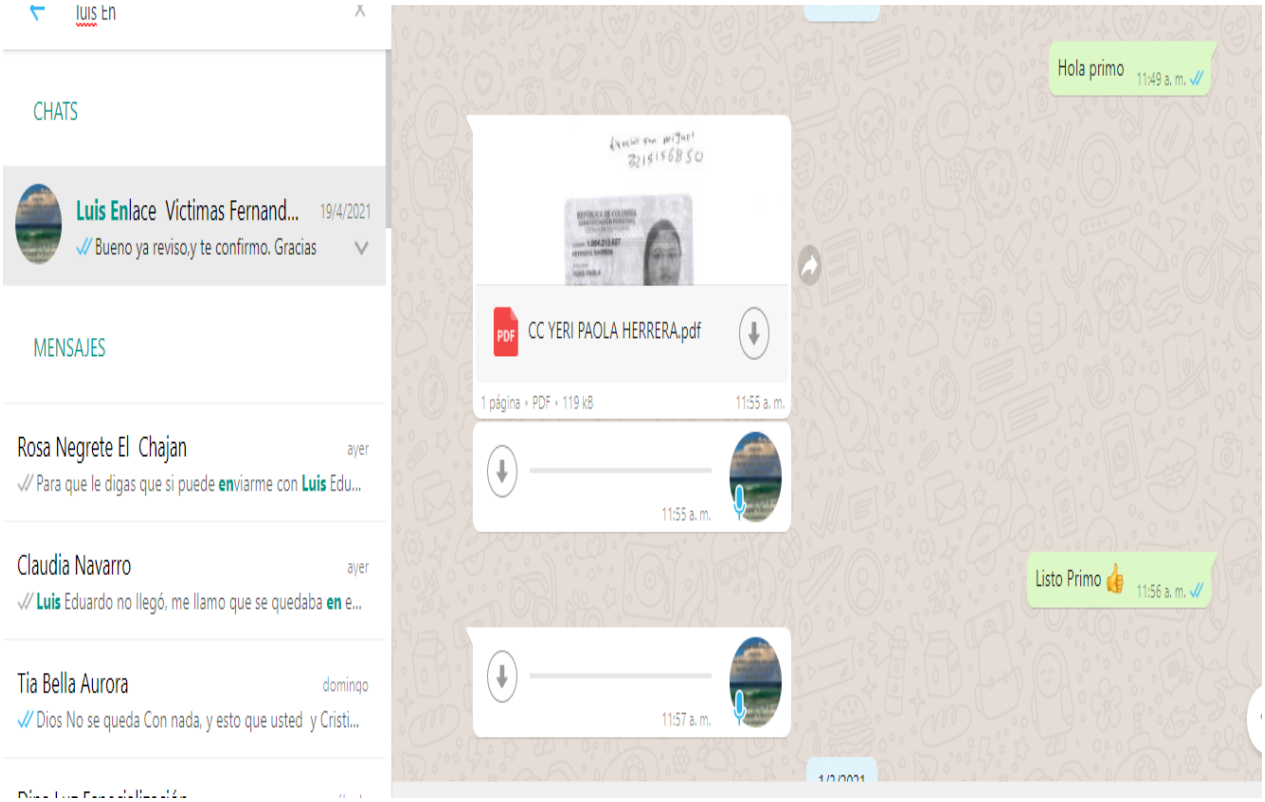


Los aprendices fueron asociados exitosamente a la ruta de aprendizaje:



La evidencia que se relaciona a continuación corresponde a la obligación contractual 6. Apoyar la gestión del programa de formación para el posicionamiento Regional, 19 Apoyar otras actividades inherentes a la formación:

Se estableció contacto vía WhatsApp con el enlace de víctima del Municipio de Puerto Escondido, se le informó que los cursos a impartir podrían ser: Mercadeo y Ventas y Servicio al Cliente.



La evidencia que se relaciona a continuación corresponde a la obligación contractual 7. Participar activamente en el cumplimiento de las metas de formación.

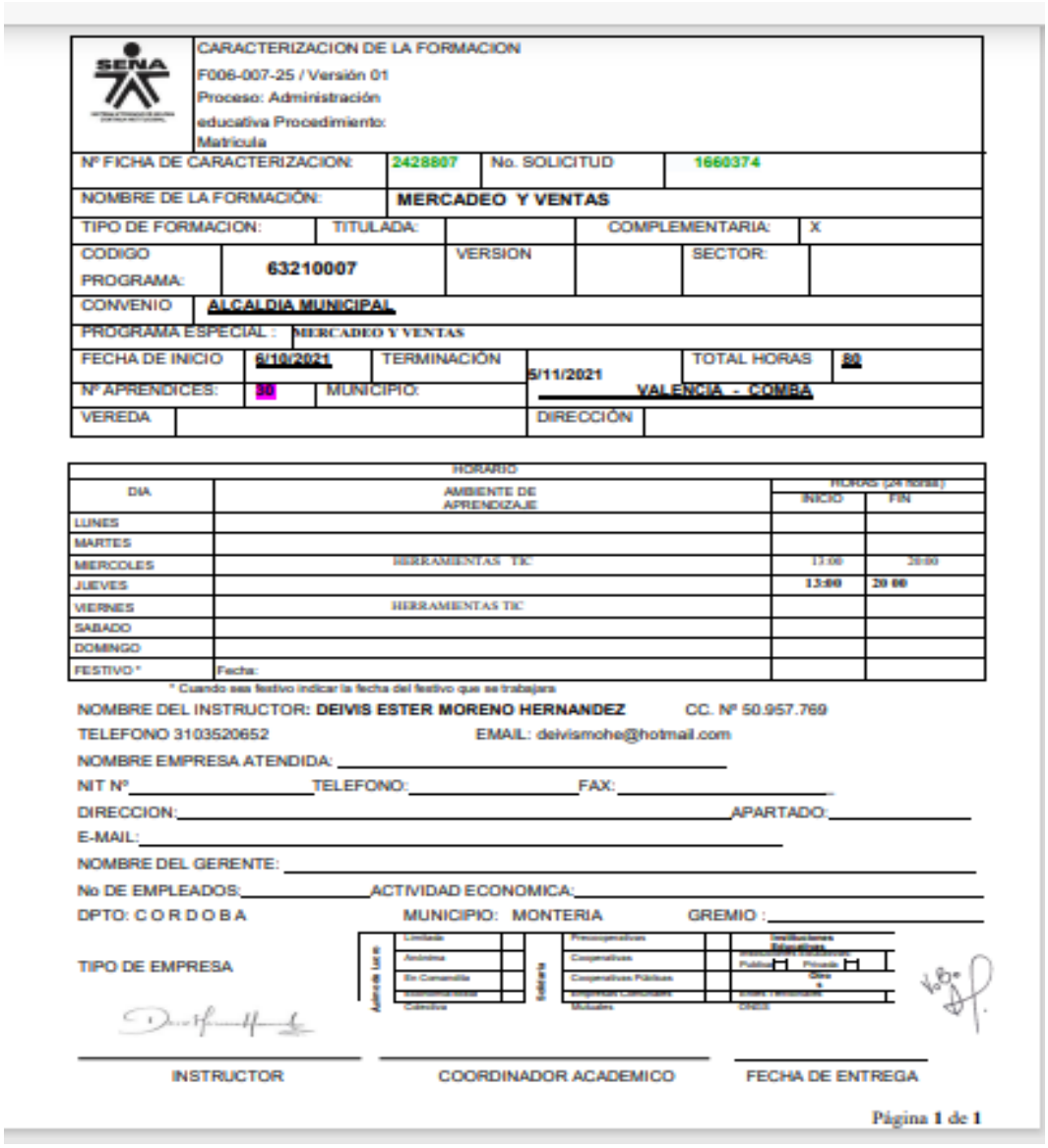
Se realizó proceso de verificación de aprendices en la plataforma Vìvanto para el programa de Formación Mercadeo y Ventas en alternancia en el corregimiento el Pueblito Municipio Valencia:

DOCUMENTO	50957769		CELULAR	3103520652			
NOMBRE DEL CURSO							
MUNICIPIO	VALENCIA		CORREGIMIENTO	EL PUEBLITO		VEREDA	

CONS	NOMBRES Y APELLIDOS	TD	DOCUMENTO	CELULAR	FECHA DE NACIMIENTO	LUGAR DE EXPEDICION	VIVANTO
1	VIVIANA PATRICIA MARTINEZ MENDEZ	CC	64701803	3167460706	23/12/1982	SINCELEJO	
2	IDALIA VILLALBA PEREZ	CC	1041261225	3117707137	7/01/1984	SAN PEDRO DE URABA	X
3	RAFAEL ANTONIO MACHADO GONZALEZ	CC	2822842	3218315069	23/08/1955	TIERRALTA	X
4	OVIDIO MANUEL FERNANDEZ MENDEZ	CC	10899749	3105689102	17/09/1958	VALENCIA	X
5	MADEL DE JESUS MARTINEZ LOPEZ	CC	1068807586	3214884758	16/01/1986	VALENCIA	X
6	CRISTIAN ARMANDO AVILES HERNANDEZ	CC	10933483	3143674568	28/03/1979	MONTERIA	X
7	ALBERTO ANTONIO AVILES BETTIN	CC	10920061	3143674568	16/09/1974	MONTERIA	X
8	IRIS MERCEDES LORA CALDERIN	CC	1068816941	3136461023	30/05/1992	VALENCIA	
9	ALYS DEL CARMEN MARTINEZ NEGRETE	CC	1067946253	3217417854	26/04/1995	MONTERIA	
10	LUIS FELIPE ROSARIO CAUSIL	CC	10902853	3104154146	5/11/1975	VALENCIA	X
11	ANA MILENA LOBO CARO	CC	25774725	3234513575	11/11/1979	MONTERIA	X
12	JUAN RAFAEL POSADA ESQUIVEL	CC	2792885	3116573021	22/03/1947	CHIMA	X
13	JADER JOSE POSADA RAMOS	CC	10903663	3225034603	18/12/1978	VALENCIA	
14	EDWIN FAVIAN LOZANO PALMERA	CC	1073977198	3226311921	26/01/1994	VALENCIA	X
15	VIRGINIA ISABEL TORRES OLIVERO	CC	50859765	3158186914	24/05/1967	VALENCIA	X
16	DAVID ENRIQUE MONTALVO BALLESTA	CC	1007827128	3113135241	31/12/1997	MONITOS	
17	NALLIBE DEL CARMEN PAEZ RAMIREZ	CC	50571420	3113293155	24/03/1959	VALENCIA	X
18	LIDIA ROSA BANQUETH	CC	50860448	3106940137	29/12/1957	VALENCIA	X
19	HERNANDO MANUEL HOYOS SEGURA	CC	7374207	3107468859	31/12/1952	SAN PELAYO	X
20	HERMENEJILDA CABRALES TAPIA	CC	50859834	3144697411	2/09/1962	VALENCIA	X
21	CECILIA GUZMAN LEON	CC	50860628	3205780614	7/11/1960	VALENCIA	X
22	JESUS MANUEL PADILLA TORREGLOSA	CC	10900058	3135722302	11/08/1963	VALENCIA	X
23	FELIX JOSE SEGURA ORTEGA	CC	10898679	3235946470	7/08/1963	VALENCIA	X
24	EMILDA DEL CARMEN PEDROZA TAMARA	CC	25981680	3106584680	1/03/1952	LORICA	X
25	MIGUELINA ROSA SEGURA ORTEGA	CC	50570067	3156675322	6/01/1976	VALENCIA	X
26	FELIPE SANTIAGO HERRERA CONTRERAS	CC	15605694	3205203733	14/03/1947	TIERRALTA	X
27	ZAIDA DEL CARMEN POSADA RAMOS	CC	1068812087	3116573021	16/07/1988	VALENCIA	X
28	LEANIS PATRICIA DORIA URUETA	CC	1068585364	3113527107	4/01/1991	CANALETE	X
29	LUIS GABRIEL DIAZ PEÑATA	CC	10900626	3106101886	13/10/1969	VALENCIA	
30	NELLYS MARLETH POSADA RAMOS	CC	50861812	3106171842	30/12/1974	VALENCIA	X
TOTAL							24

VerificacionVivanto

Se creó Ficha de Matrícula N. 2428807 Mercadeo y Ventas (Valencia - Pueblito), en la modalidad Alternancia con ayuda de herramientas TIC:



CARACTERIZACION DE LA FORMACION
F006-007-25 / Versión 01
Proceso: Administración educativa Procedimiento: Matricula

Nº FICHA DE CARACTERIZACION:	2428807	No. SOLICITUD	1660374
NOMBRE DE LA FORMACIÓN:	MERCADEO Y VENTAS		
TIPO DE FORMACION:	TITULADA:	COMPLEMENTARIA:	X
CODIGO PROGRAMA:	63210007	VERSION	SECTOR:
CONVENIO	ALCALDIA MUNICIPAL		
PROGRAMA ESPECIAL :	MERCADEO Y VENTAS		
FECHA DE INICIO	6/10/2021	TERMINACIÓN	5/11/2021
TOTAL HORAS	80		
Nº APRENDICES:	30	MUNICIPIO:	VALENCIA - CORBA
VEREDA		DIRECCIÓN	

HORARIO

DIA	AMBIENTE DE APRENDIZAJE	HORAS (24 horas) INICIO	FIN
LUNES			
MARTES			
MIERCOLES	HERRAMIENTAS TIC	13:00	20:00
JUEVES		13:00	20:00
VIERNES	HERRAMIENTAS TIC		
SABADO			
DOMINGO			
FESTIVO *	Fecha:		

* Cuando sea festivo indicar la fecha del festivo que se trabajara

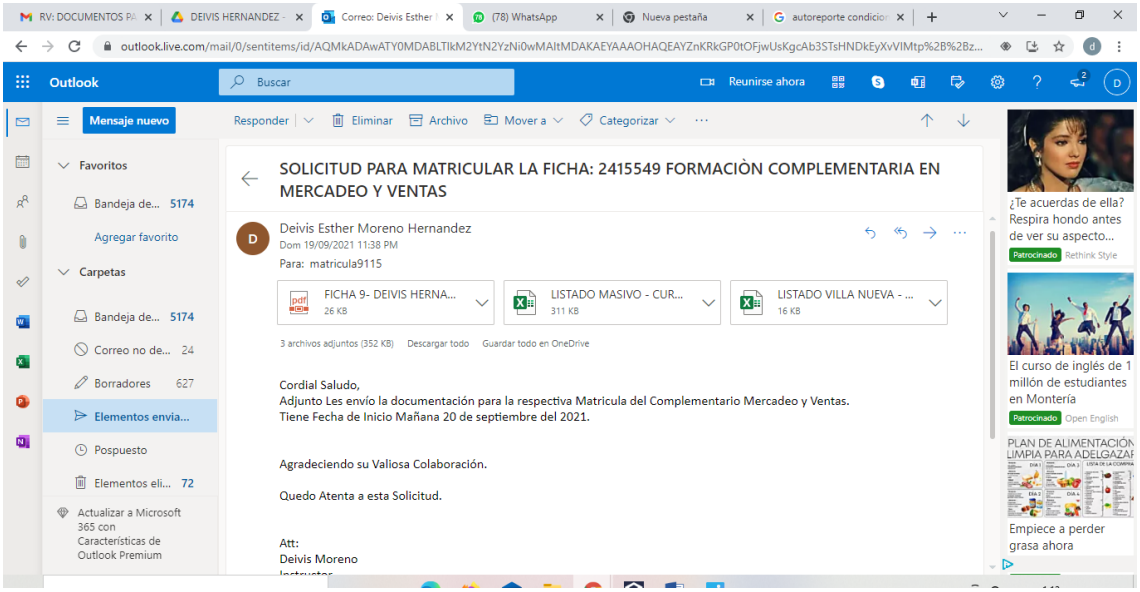
NOMBRE DEL INSTRUCTOR: **DEIVIS ESTER MORENO HERNANDEZ** CC. Nº 50.957.769
TELEFONO 3103520652 EMAIL: deivismohe@hotmail.com
NOMBRE EMPRESA ATENDIDA: _____
NIT Nº_____TELEFONO:_____FAX:_____
DIRECCION:_____APARTADO:_____
E-MAIL:_____
NOMBRE DEL GERENTE: _____
No DE EMPLEADOS:_____ACTIVIDAD ECONOMICA:_____
DPTO: C O R D O B A MUNICIPIO: MONTERIA GREMIO :_____

TIPO DE EMPRESA

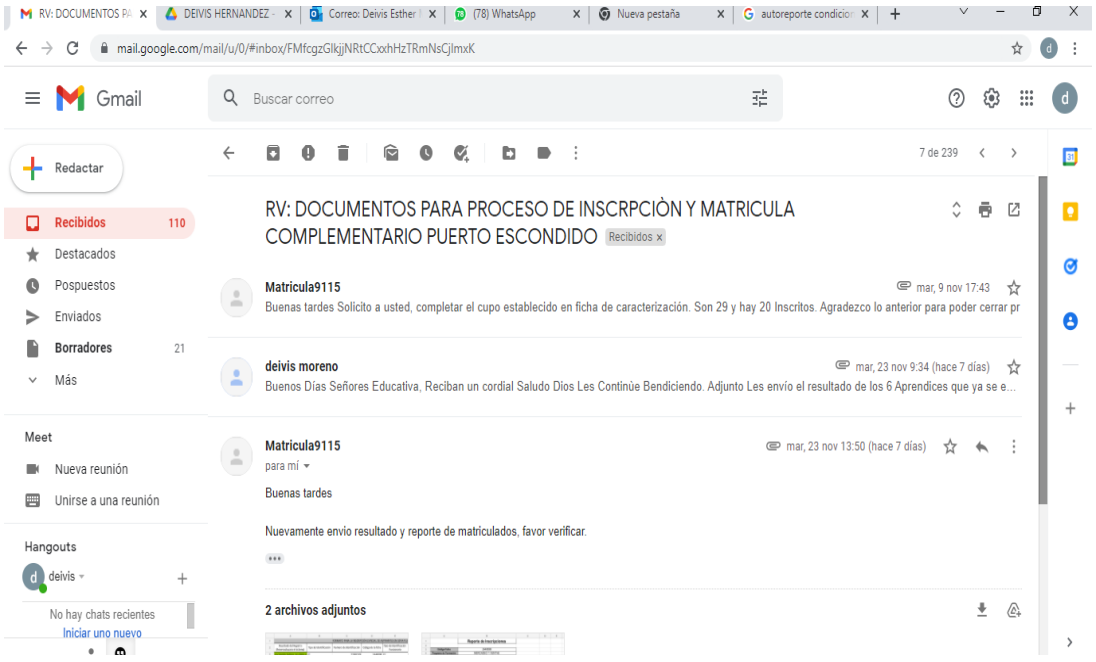
Página 1 de 1

INSTRUCTOR COORDINADOR ACADEMICO FECHA DE ENTREGA

Proceso de gestión de matrícula del curso Mercadeo Se realizó y Ventas (Valencia) ficha: 2448098
Se realizò proceso de gestión de matrícula del curso Mercadeo y Ventas (Puerto Escondido).



Se recibió correo, por gestión de Centro, listado del reporte de preinscritos:



Listado de aspirantes preinscritos de la ficha:2448098 Mercadeo y Ventas

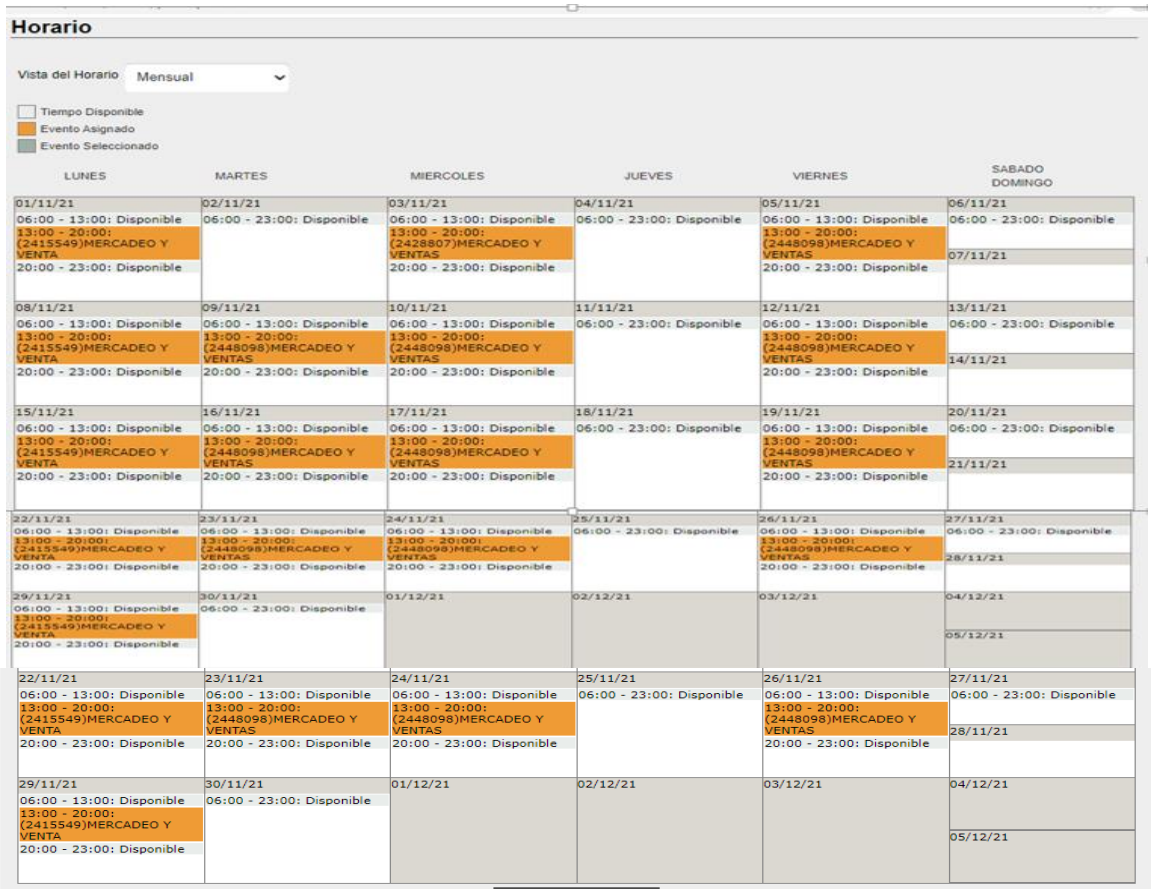
Reporte de Inscripciones

Código Ficha	2448098
Programa de Formación	MERCADEO Y VENTAS

Identificación	Nombre	Estado
CC - 1064307086	AMADIS SOFIA PAYARES MARTINEZ	Matriculado
CC - 33341478	ARCENIA ISABEL POLO GARCIA	Matriculado
CC - 10950225	AURELIO ANTONIO ORTIZ VEGA	Matriculado
CC - 50956709	CARMEN GREGORIA ESPAÑA MARTINEZ	Matriculado
CC - 1003097776	DARY LUZ CORREA GUERRERO	Matriculado
CC - 11038164	DENERIS CORREA PEREZ	Matriculado
CC - 71982109	DOMINGO ANTONIO ALVAREZ CUADRADO	Matriculado
CC - 39157796	GREGORIA DEL CARMEN CARDENAS SANCHEZ	Matriculado
CC - 1064307026	GRIDINSON MARTINEZ JULIO	Matriculado
CC - 15077453	JORGE LUIS ARTEAGA ESPITIA	Matriculado
CC - 50956691	LEDYS MARIA GOMEZ CUADRADO	Matriculado
CC - 43801305	LUCILA DEL CARMEN OSORIO VIGA	Matriculado
CC - 50957207	LUDYS LAURINA GUZMAN MARTINEZ	Matriculado
CC - 1064310086	LUIS MIGUEL YEPES VILLADIEGO	Matriculado
CC - 64575195	LUZ MARINA TAMARA ARROYO	Matriculado
CC - 26153439	MARIA DEL CARMEN PADILLA LLORENTE	Matriculado
CC - 26140053	MARTHA JUDITH DELGADO HERNANDEZ	Matriculado
CC - 15034222	NAHUT SENEN OSORIO BARRIOS	Matriculado
CC - 1064309260	NOHEMI PEREZ HERNANDEZ	Matriculado
CC - 1064306945	NORMIS AMELIA MORELOS MEDRANO	Matriculado
CC - 30661610	NURIS ESTHER DELGADO HERNANDEZ	Matriculado
CC - 50957260	ROSA ISABEL YEPES VILLADIEGO	Matriculado
CC - 71983195	WILLIAM OSORIO ESPITIA	Matriculado
CC - 50926817	YENI ROSA CHARRASQUIEL NUÑEZ	Matriculado
CC - 50956626	YOMAIDA JUDITH CANCINO ESCOBAR	Matriculado

Evidencia que se plasma a continuación corresponde a la obligación contractual 13: Desarrollarlas horas de formación que requiera la implementación del programa (cronograma del instructor

Durante el periodo se ejecutaron las horas correspondientes al mes de Noviembre.



Horario

Vista del Horario: Mensual

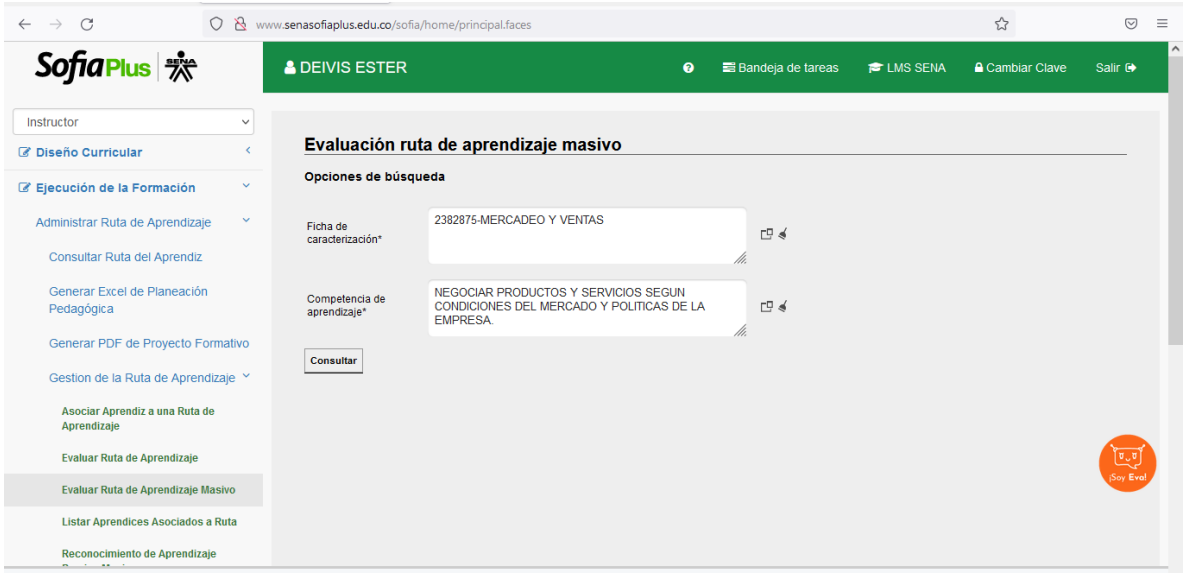
Tiempo Disponible
Evento Asignado
Evento Seleccionado

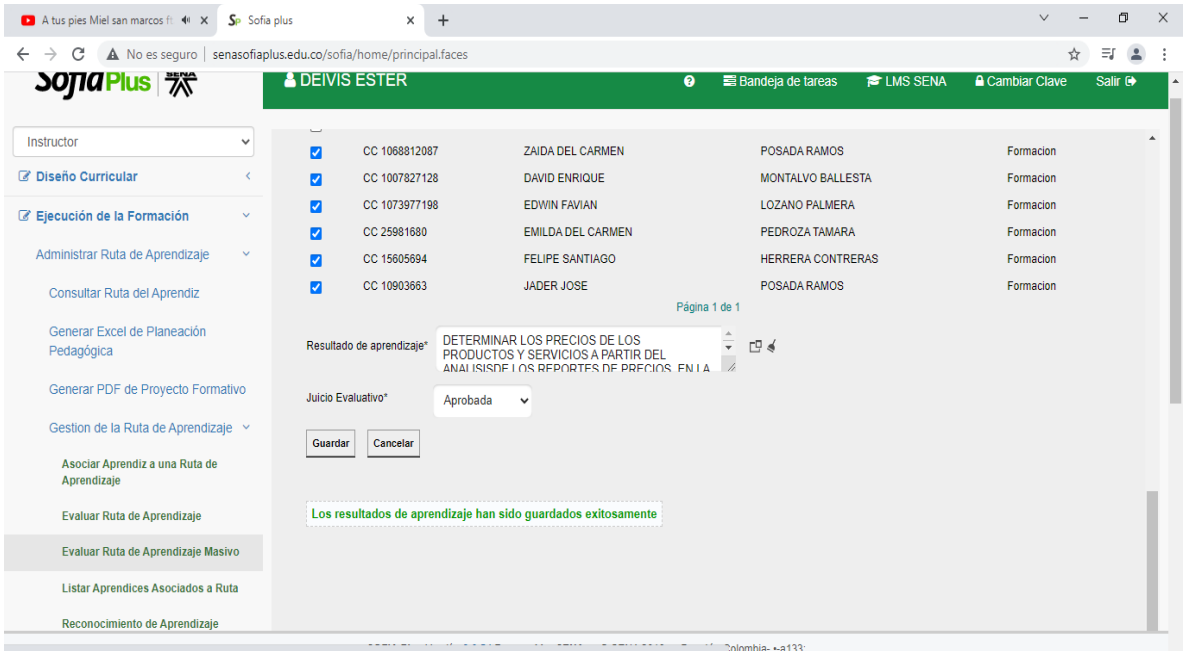
LUNES	MARTES	MIERCOLES	JUEVES	VIERNES	SABADO DOMINGO
01/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2415549)MERCADEO Y VENTA 20:00 - 23:00: Disponible	02/11/21 06:00 - 23:00: Disponible	03/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2428807)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	04/11/21 06:00 - 23:00: Disponible	05/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	06/11/21 06:00 - 23:00: Disponible 07/11/21
08/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2415549)MERCADEO Y VENTA 20:00 - 23:00: Disponible	09/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	10/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	11/11/21 06:00 - 23:00: Disponible	12/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	13/11/21 06:00 - 23:00: Disponible 14/11/21
15/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2415549)MERCADEO Y VENTA 20:00 - 23:00: Disponible	16/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	17/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	18/11/21 06:00 - 23:00: Disponible	19/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	20/11/21 06:00 - 23:00: Disponible 21/11/21
22/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2415549)MERCADEO Y VENTA 20:00 - 23:00: Disponible	23/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	24/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	25/11/21 06:00 - 23:00: Disponible	26/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	27/11/21 06:00 - 23:00: Disponible 28/11/21
29/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2415549)MERCADEO Y VENTA 20:00 - 23:00: Disponible	30/11/21 06:00 - 23:00: Disponible	01/12/21	02/12/21	03/12/21	04/12/21 05/12/21

22/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2415549)MERCADEO Y VENTA 20:00 - 23:00: Disponible	23/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	24/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	25/11/21 06:00 - 23:00: Disponible	26/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2448098)MERCADEO Y VENTAS 20:00 - 23:00: Disponible	27/11/21 06:00 - 23:00: Disponible 28/11/21
29/11/21 06:00 - 13:00: Disponible 13:00 - 20:00: (2415549)MERCADEO Y VENTA 20:00 - 23:00: Disponible	30/11/21 06:00 - 23:00: Disponible	01/12/21	02/12/21	03/12/21	04/12/21 05/12/21

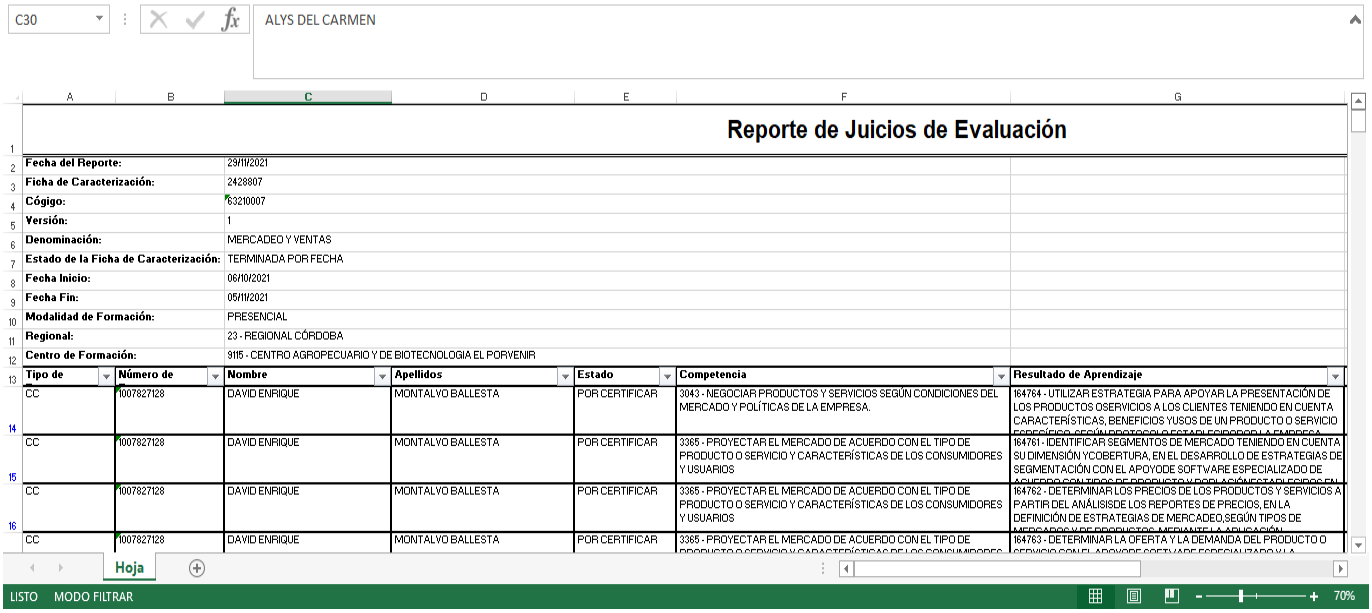
La evidencia que se plasma a continuación corresponde a la obligación contractual 16: Sentar lasevaluaciones de cada resultado de aprendizaje:

Se registró en Sofía Plus la emisión de juicios evaluativos de la ficha 2428807 Mercadeo y ventas (Valencia) Pantallazo





Se registró en Sofía plus la emisión de juicios Evaluativos de la ficha: 2428807 Mercadeo y Ventas. (Valencia – El pueblito) Pantallazos



C30 | ALYS DEL CARMEN

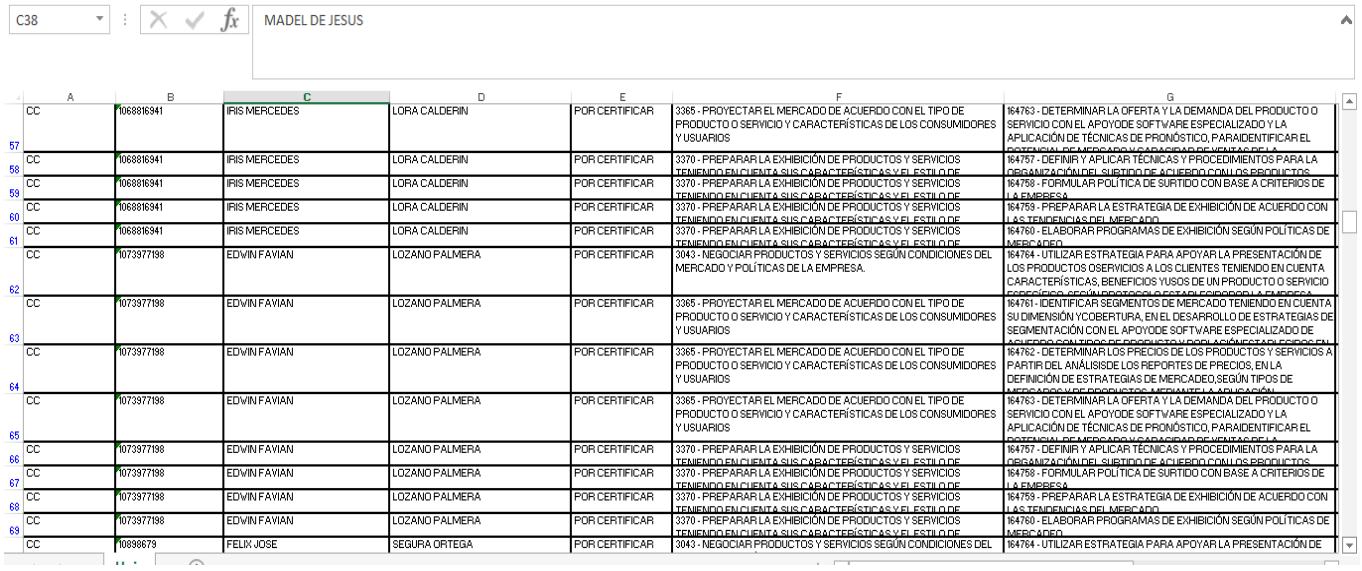
Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	29/11/2021
Ficha de Caracterización:	2428807
Cógigo:	63210007
Versión:	1
Denominación:	MERCADEO Y VENTAS
Estado de la Ficha de Caracterización:	TERMINADA POR FECHA
Fecha Inicio:	06/10/2021
Fecha Fin:	05/11/2021
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	23 - REGIONAL CÓRDOBA
Centro de Formación:	9115 - CENTRO AGROPECUARIO Y DE BIOTECNOLOGIA EL PORVENIR

Tipo de	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje
CC	1007827128	DAVID ENRIQUE	MONTALVO BALLESTA	POR CERTIFICAR	3043 - NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.	164764 - UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS OSERVICIOS A LOS CLIENTES TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS, BENEFICIOS YUSOS DE UN PRODUCTO O SERVICIO
CC	1007827128	DAVID ENRIQUE	MONTALVO BALLESTA	POR CERTIFICAR	3365 - PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS	164761 - IDENTIFICAR SEGMENTOS DE MERCADO TENIENDO EN CUENTA SU DIMENSIÓN YCOBERTURA, EN EL DESARROLLO DE ESTRATEGIAS DE SEGMENTACIÓN CON EL APOYODE SOFTWARE ESPECIALIZADO DE
CC	1007827128	DAVID ENRIQUE	MONTALVO BALLESTA	POR CERTIFICAR	3365 - PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS	164762 - DETERMINAR LOS PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS A PARTIR DEL ANÁLISISDE LOS REPORTES DE PRECIOS, EN LA DEFINICIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO,SEGÚN TIPOS DE
CC	1007827128	DAVID ENRIQUE	MONTALVO BALLESTA	POR CERTIFICAR	3365 - PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE	164763 - DETERMINAR LA OFERTA Y LA DEMANDA DEL PRODUCTO O

Hoja

LISTO MODO FILTRAR 70%



C38 | MADEL DE JESUS

CC	1068816941	IRIS MERCEDES	LORA CALDERIN	POR CERTIFICAR	3365 - PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS	164763 - DETERMINAR LA OFERTA Y LA DEMANDA DEL PRODUCTO O SERVICIO CON EL APOYODE SOFTWARE ESPECIALIZADO Y LA APLICACIÓN DE TÉCNICAS DE PRONÓSTICO, PARAIDENTIFICAR EL
CC	1068816941	IRIS MERCEDES	LORA CALDERIN	POR CERTIFICAR	3370 - PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	164757 - DEFINIR Y APLICAR TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS PARA LA
CC	1068816941	IRIS MERCEDES	LORA CALDERIN	POR CERTIFICAR	3370 - PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	164758 - FORMULAR POLÍTICA DE SURTIDO CON BASE A CRITERIOS DE
CC	1068816941	IRIS MERCEDES	LORA CALDERIN	POR CERTIFICAR	3370 - PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	164759 - PREPARAR LA ESTRATEGIA DE EXHIBICIÓN DE ACUERDO CON
CC	1068816941	IRIS MERCEDES	LORA CALDERIN	POR CERTIFICAR	3370 - PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	164760 - ELABORAR PROGRAMAS DE EXHIBICIÓN SEGÚN POLÍTICAS DE
CC	1073977198	EDWIN FAVIAN	LOZANO PALMERA	POR CERTIFICAR	3043 - NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.	164764 - UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS OSERVICIOS A LOS CLIENTES TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS, BENEFICIOS YUSOS DE UN PRODUCTO O SERVICIO
CC	1073977198	EDWIN FAVIAN	LOZANO PALMERA	POR CERTIFICAR	3365 - PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS	164761 - IDENTIFICAR SEGMENTOS DE MERCADO TENIENDO EN CUENTA SU DIMENSIÓN YCOBERTURA, EN EL DESARROLLO DE ESTRATEGIAS DE SEGMENTACIÓN CON EL APOYODE SOFTWARE ESPECIALIZADO DE
CC	1073977198	EDWIN FAVIAN	LOZANO PALMERA	POR CERTIFICAR	3365 - PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS	164762 - DETERMINAR LOS PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS A PARTIR DEL ANÁLISISDE LOS REPORTES DE PRECIOS, EN LA DEFINICIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO,SEGÚN TIPOS DE
CC	1073977198	EDWIN FAVIAN	LOZANO PALMERA	POR CERTIFICAR	3365 - PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS	164763 - DETERMINAR LA OFERTA Y LA DEMANDA DEL PRODUCTO O SERVICIO CON EL APOYODE SOFTWARE ESPECIALIZADO Y LA APLICACIÓN DE TÉCNICAS DE PRONÓSTICO, PARAIDENTIFICAR EL
CC	1073977198	EDWIN FAVIAN	LOZANO PALMERA	POR CERTIFICAR	3370 - PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	164757 - DEFINIR Y APLICAR TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS PARA LA
CC	1073977198	EDWIN FAVIAN	LOZANO PALMERA	POR CERTIFICAR	3370 - PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	164758 - FORMULAR POLÍTICA DE SURTIDO CON BASE A CRITERIOS DE
CC	1073977198	EDWIN FAVIAN	LOZANO PALMERA	POR CERTIFICAR	3370 - PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	164759 - PREPARAR LA ESTRATEGIA DE EXHIBICIÓN DE ACUERDO CON
CC	1073977198	EDWIN FAVIAN	LOZANO PALMERA	POR CERTIFICAR	3370 - PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS	164760 - ELABORAR PROGRAMAS DE EXHIBICIÓN SEGÚN POLÍTICAS DE
CC	1089879	FELIX JOSE	SEGURA ORTEGA	POR CERTIFICAR	3043 - NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL	164764 - UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE

La evidencia que se plasma a continuación Corresponde a la obligación Contractual 19: Apoyar los procesos de las otras Actividades inherentes a la formación.

Se realizò socializaciòn de la oferta de formaciòn presencial titulada, a través de las distintas redes sociales.



Se Elaboró el Portafolio de servicio de la Unidad productiva Gallinas Ponedoras la Bendición de Dios del Municipio de Valencia.



Evidencias que se plasman a continuación corresponden a la obligación contractual 21. Cumplimiento de normas del sistema General de Riesgos Laborales.

Durante el periodo se realizó diariamente el autoreporte diario de condiciones de salud, correspondiente al mes de Noviembre.

