Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	18/11/2021
Ficha de Caracterización:	2370806
Código:	63110176
Versión:	1
Denominación:	FORTALECIMIENTO EN COMERCIALIZACION DE PRODUCTOS Y SERVICIOS RURALES
Estado de la Ficha de Caracterización:	TERMINADA POR FECHA
Fecha Inicio:	14/07/2021
Fecha Fin:	15/11/2021
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	63 - REGIONAL QUINDÍO
Centro de Formación:	9538 - CENTRO DE COMERCIO Y TURISMO

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación	Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC	10084177	MIGUEL	CANOL POLANIA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	10084177	MIGUEL	CANOL POLANIA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	10084177	MIGUEL	CANOL POLANIA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	10084177	MIGUEL	CANOL POLANIA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1088314059	JUAN JOSE	BURGOS MOSQUERA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1088314059	JUAN JOSE	BURGOS MOSQUERA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1088314059	JUAN JOSE	BURGOS MOSQUERA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1088314059	JUAN JOSE	BURGOS MOSQUERA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682844	JHONATAN	CASTIBLANCO ECHEVERRY	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682844	JHONATAN	CASTIBLANCO ECHEVERRY	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682844	JHONATAN	CASTIBLANCO ECHEVERRY	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682844	JHONATAN	CASTIBLANCO ECHEVERRY	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682906	ROBINSON	ORTIZ BLANDON	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682906	ROBINSON	ORTIZ BLANDON	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682906	ROBINSON	ORTIZ BLANDON	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682906	ROBINSON	ORTIZ BLANDON	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682977	NELSON ANDRES	SANCHEZ ORREGO	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682977	NELSON ANDRES	SANCHEZ ORREGO	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682977	NELSON ANDRES	SANCHEZ ORREGO	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099682977	NELSON ANDRES	SANCHEZ ORREGO	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099683133	JAIME	RUIZ POSADA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099683133	JAIME	RUIZ POSADA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099683133	JAIME	RUIZ POSADA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1099683133	JAIME	RUIZ POSADA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1113305640	JOHANA MIRLEY	WALTERO PAVA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1113305640	JOHANA MIRLEY	WALTERO PAVA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1113305640	JOHANA MIRLEY	WALTERO PAVA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1113305640	JOHANA MIRLEY	WALTERO PAVA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1115187284	FREDY ALEXANDER	ARBELAEZ GIRALDO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1115187284	FREDY ALEXANDER	ARBELAEZ GIRALDO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1115187284	FREDY ALEXANDER	ARBELAEZ GIRALDO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1115187284	FREDY ALEXANDER	ARBELAEZ GIRALDO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1364594	EDUCARDO	GAONA CRUZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1364594	EDUCARDO	GAONA CRUZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1364594	EDUCARDO	GAONA CRUZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	1364594	EDUCARDO	GAONA CRUZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	14275455	ALFONSO	MEDINA OSORIO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	14275455	ALFONSO	MEDINA OSORIO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	14275455	ALFONSO	MEDINA OSORIO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	14275455	ALFONSO	MEDINA OSORIO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	18436014	EDWAR	GUERRERO GUERRERO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	18436014	EDWAR	GUERRERO GUERRERO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	18436014	EDWAR	GUERRERO GUERRERO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	18436014	EDWAR	GUERRERO GUERRERO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24572932	MARGARITA	MORALES CUTA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24572932	MARGARITA	MORALES CUTA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24572932	MARGARITA	MORALES CUTA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24572932	MARGARITA	MORALES CUTA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673292	ROSALBA	SANCHEZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673292	ROSALBA	SANCHEZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673292	ROSALBA	SANCHEZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673292	ROSALBA	SANCHEZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673352	MARTHA LUCIA	GIRALDO DE VELOSA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673352	MARTHA LUCIA	GIRALDO DE VELOSA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673352	MARTHA LUCIA	GIRALDO DE VELOSA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673352	MARTHA LUCIA	GIRALDO DE VELOSA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673931	ROSA ELENA	CELEMIN MARTINEZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673931	ROSA ELENA	CELEMIN MARTINEZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673931	ROSA ELENA	CELEMIN MARTINEZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673931	ROSA ELENA	CELEMIN MARTINEZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673950	ALBA AURORA	GUARIN GUERRERO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673950	ALBA AURORA	GUARIN GUERRERO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673950	ALBA AURORA	GUARIN GUERRERO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24673950	ALBA AURORA	GUARIN GUERRERO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24674679	LUZ AMPARO	LADINO CARDONA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24674679	LUZ AMPARO	LADINO CARDONA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24674679	LUZ AMPARO	LADINO CARDONA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24674679	LUZ AMPARO	LADINO CARDONA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24674871	MARIA MARLENY	COY ALVAREZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24674871	MARIA MARLENY	COY ALVAREZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24674871	MARIA MARLENY	COY ALVAREZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24674871	MARIA MARLENY	COY ALVAREZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24675651	YADIRY	POLANIA MARTINEZ	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24675651	YADIRY	POLANIA MARTINEZ	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24675651	YADIRY	POLANIA MARTINEZ	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24675651	YADIRY	POLANIA MARTINEZ	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24852688	LUZDERY	PEÑA RUIZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24852688	LUZDERY	PEÑA RUIZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24852688	LUZDERY	PEÑA RUIZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	24852688	LUZDERY	PEÑA RUIZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	28658161	MARISOL	YATE MORENO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	28658161	MARISOL	YATE MORENO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	28658161	MARISOL	YATE MORENO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	28658161	MARISOL	YATE MORENO	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	31584893	EMILSEN DEL CARMEN	CUELLAR SAA	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	31584893	EMILSEN DEL CARMEN	CUELLAR SAA	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	31584893	EMILSEN DEL CARMEN	CUELLAR SAA	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	31584893	EMILSEN DEL CARMEN	CUELLAR SAA	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	4428286	GUSTAVO	MARIN OSPINA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	4428286	GUSTAVO	MARIN OSPINA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	4428286	GUSTAVO	MARIN OSPINA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	4428286	GUSTAVO	MARIN OSPINA	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	51918103	MARCELINA	SERRATO CUELLAR	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	51918103	MARCELINA	SERRATO CUELLAR	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	51918103	MARCELINA	SERRATO CUELLAR	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	51918103	MARCELINA	SERRATO CUELLAR	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	7552570	CESAR AUGUSTO	MEDINA CASTELLANOS	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	7552570	CESAR AUGUSTO	MEDINA CASTELLANOS	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	7552570	CESAR AUGUSTO	MEDINA CASTELLANOS	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	7552570	CESAR AUGUSTO	MEDINA CASTELLANOS	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	80212955	ARLEX	CHARRY ALVAREZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	80212955	ARLEX	CHARRY ALVAREZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	80212955	ARLEX	CHARRY ALVAREZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	80212955	ARLEX	CHARRY ALVAREZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	9801775	LEO DAN	ORTEGA MUÑOZ	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	9801775	LEO DAN	ORTEGA MUÑOZ	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	9801775	LEO DAN	ORTEGA MUÑOZ	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	9801775	LEO DAN	ORTEGA MUÑOZ	POR CERTIFICAR	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	9802010	YEAN RUBEN	ORTEGA MUÑOZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620607 - 26010107104 DEFINIR ACTIVIDADES DE MEJORA EN EL PROCESO DE VENTA EN LA NEGOCIACIÓN, DE ACUERDO A LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	9802010	YEAN RUBEN	ORTEGA MUÑOZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620608 - 26010107102 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS, DE ACUERDO CON LAS ESTRATEGIAS DE NEGOCIACIÓN EN UN MERCADO	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	9802010	YEAN RUBEN	ORTEGA MUÑOZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620609 - 26010107101 DESARROLLAR ESTRATEGIAS DE VENTAS PARA APLICARLAS EN LA NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LOS PERFILES DE LOS CLIENTES	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS
CC	9802010	YEAN RUBEN	ORTEGA MUÑOZ	EN FORMACION	39694 - Negociar portafolio de acuerdo con categoría de producto o servicio	620610 - 26010107103 ANALIZAR EL PROCESO DE NEGOCIACIÓN, TENIENDO EN CUENTAS LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA	NO APROBADO	CC 41871349 - ANA MILENA GIRON VARGAS