PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Barranquilla, Diciembre de 2021

Señor
ROBERTO IGNACIO MORALES HEILBRON
SUPERVISOR CONTRATO No. **2192476**
Coordinador de Metalmecánica
Metalmecánica
Barranquilla

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes Diciembre del año 2021

Referencia: No 2192476 del año 2021

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ, identificada con la cédula de ciudadanía No. 22.712.258 de Palmar De Varela, en mi calidad de Contratista del SENA, en Metalmecánica, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: k). un pago correspondiente al mes de Diciembre de 2021 por valor de (2.025.915). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de Ahorros No. 0550026300665325 Davivienda, cuyo titular es el Contratista.

Plazo: Será hasta el 18 de Diciembre de 2021.

OBJETO:
Prestar servicios profesionales como instructor para impartir formación profesional titulada y complementaria en el área de emprendimiento de acuerdo a la programación académica del SENA Centro Nacional Colombo Alemán

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Prestar a cabalidad los servicios personales descritos en el objeto del contrato de acuerdo al calendario académico, programación y períodos contratados para la presente vigencia.	Organizar formación complementaria en Comportamiento Emprendedor a grupos asignados por la Coordinación Académica en el Programa Técnico en Refrigeración.	Registros y reportes.
2	Prestar a cabalidad los servicios personales	Organizar formación en Emprendimiento a grupos	Registros y reportes.

	descritos en el objeto del contrato de acuerdo al calendario académico, programación y períodos contratados para la presente vigencia.	asignados por la Coordinación Académica en los Programas Técnicos en Mecánica Industrial, Refrigeración y Soldadura.	
3	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria en Comportamiento Emprendedor a los grupos: MERVC 40 (2440399) – MERVC 42 (2440402) – MERVC 43 (2440404)	Registros y reportes.
4	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación en Emprendimiento a los grupos: TSP 66 (2340282) – TMMI 68 (2340359) – TMMI 69 (2340362) – MERVC 42 (2340380) – MERVC 43 (2340386)	Registros y reportes.
5	Prestar los servicios personales en la jornada que el Centro indique de acuerdo a la programación establecida.	Orientar formación complementaria en Atención al Cliente (2440403 – 2440394)	Registros y reportes.
6	Planear el Desarrollo Curricular de la Acción de Formación a orientar.	Seleccionar estrategias de enseñanza – aprendizaje – evaluación según el programa de formación profesional y el enfoque metodológico adoptado	Portafolio del instructor
7	Presentar informes mensuales de la ejecución del contrato.	Diligenciar Formato establecido por la Coordinación Académica para presentar informe mensual de la ejecución del contrato.	Formato de informe diligenciado, según actividades ejecutadas en el mes de Diciembre.

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 9427600580 de la planilla, operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en () folios

Cordialmente,

María Isabel Polo

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ
Contratista
C.C. No. 22.712.258

Recibí a satisfacción:

ROBERTO IGNACIO MORALES HEILBRON
Supervisor Contrato 2192476 de 2021
Coordinador de Metalmecánica

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

CONTRATO No. 2192476.

NOMBRE DEL CONTRATISTA: MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ

IDENTIFICACION DEL CONTRATISTA: C.C 22.712.258 de Palmar De Varela

OBJETO DEL CONTRATO: Prestar servicios profesionales como instructor para impartir formación profesional titulada y complementaria en el área de emprendimiento de acuerdo a la programación académica del SENA Centro Nacional Colombo Alemán.

OBLIGACIONES DEL CONTRATISTA: 1. Formular proyecto formativo, planeación pedagógica del proyecto y recursos didácticos (Guías de aprendizaje, instrumentos de evaluación y material de apoyo) para el desarrollo de las competencias del programa de formación según lineamientos del procedimiento y guía de desarrollo curricular. 2. Realizar el alistamiento de las actividades de aprendizaje a orientar teniendo en cuenta: ambientes, número de aprendices, disponibilidad de equipos, modalidad de formación, y duraciones establecidas en las guías de aprendizaje para el logro de los resultados de aprendizaje del programa. 3. Realizar las actividades de inducción a los aprendices utilizando el ambiente virtual dispuesto (LMS) acorde a lo establecido en la circular de inducción vigente y guía desarrollo del proceso formativo. 4. Asociar aprendices a la ruta de aprendizaje en el aplicativo Sofia plus dispuesto por la entidad 5. Orientar el desarrollo de las actividades de Aprendizaje promoviendo el aprendizaje significativo, la solución creativa de problemas, el desarrollo de estrategias para el aprendizaje autónomo, el uso de las Tic, el trabajo colaborativo, planteando acciones de refuerzo, mejoramiento y apoyo que motiven y fundamenten al aprendiz para el desarrollo de sus competencias según lo establecido en el procedimiento de ejecución de la formación profesional integral 6. Utilizar herramientas tecnológicas que El SENA brinda para la gestión del aprendizaje y apoyo a los procesos formativos, para organizar y desarrollar actividades de aprendizaje y llevar el registro del portafolio de evidencias. 7. Registrar oportunamente en aquellos casos de inasistencias, deserciones, condicionamientos de matrícula, cancelación de matrícula en el aplicativo SOFIA plus de acuerdo con lo establecido en el Reglamento del Aprendiz vigente. 8. Emitir juicios de evaluación con base en la valoración de las evidencias de Aprendizaje, las características y las premisas de evaluación del aprendizaje descritas en la Guía para desarrollar el proceso formativo, el procedimiento de ejecución de la formación y el reglamento del Aprendiz SENA. 9. Realizar evaluación al desarrollo del programa ante el Equipo Pedagógico del Centro estableciendo pertinencia del programa, índice de deserción, y observaciones para la mejora de los contenidos curriculares del Programa de Formación, dejando este registro mediante Acta. 10. Atender con oportunidad y eficiencia las sugerencias indicadas por el Supervisor del Contrato para el cabal cumplimiento de sus obligaciones contractuales. 11. Apoyar los procesos relacionados con Investigación, Ciencia, Tecnología e Innovación del Centro de Formación en caso de ser requerido o estar interesado en participar 12. Reportar en el sistema SOFIA Plus en un plazo máximo de 3 días, todas las actividades de acuerdo con los procesos que son de su responsabilidad, garantizando la calidad de la información y su coherencia con el proceso formativo, tales como: Registro de los juicios evaluativos, Creación de rutas y asociación de aprendices, Registro de juicios evaluativos del reconocimiento de aprendizajes previos, Cierre de fichas. 13. Cumplir con la entrega de productos a los que se comprometió en la formulación del proyecto aprobado. 14. Participar en las actividades de divulgación de ciencia y tecnología organizados por los Centros de Formación. 15. Presentar

informes mensuales en los cuales se evidencie los avances respecto al cumplimiento de los indicadores, metas u objetivos propuestos para el área y/o proceso en el que interviene; y un informe final al terminar la ejecución del contrato. 16. Utilizar y Cuidar los ambientes, maquinaria, materiales, vehículos, equipos y/o herramientas que disponga para realizar la formación. Y una vez finalizado el contrato reintegrar y/o devolver los elementos y bienes que, a manera de inventario, el Centro de Formación ponga a su disposición, uso y custodia para la cabal ejecución del contrato. 17. Inscribirse y Certificarse en los procesos de certificación de competencias laborales que apliquen a la función instructor. 18. Participen interdisciplinariamente en el desarrollo curricular, (Estructuración del proyecto, planeación pedagógica, Guías de Aprendizaje), así como en la evaluación del aprendizaje. 19. Apoyar en los procesos de pruebas, talleres aptitudinales y/o selección de aprendices.

LUGAR DE EJECUCIÓN: Barranquilla

PLAZO DE EJECUCIÓN: 10 Mes(es) y 18 días.

FECHA DE INICIACIÓN CONTRATO: **01 DE FEBRERO DE 2021**

FECHA DE TERMINACIÓN DEL CONTRATO: **18 DE DICIEMBRE DE 2021**

VIGENCIA DEL CONTRATO: 2021

VALOR DEL CONTRATO: $ 35.791.176

SUPERVISOR: ROBERTO IGNACIO MORALES HEILBRON

IDENTIFICACION DEL SUPERVISOR: C.C 70.551.765 de Barranquilla

SUSPENSIONES Y AMPLIACIONES DE SUSPENSIÓN: SI____ NO_X_

ACTAS No.	TIEMPO	CAUSALES

BALANCE FINANCIERO:

Valor Total del Contrato	$ 35.791.176
Valor Ejecutado	$ 35.791.175
Saldo Pendiente a Cancelar al Contratista	$
Saldo a Liberar	$ 0

PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS:

Organizar formación en la Competencia en Atender clientes a grupos asignados por la Coordinación Académica en el Programa Técnico en Mantenimiento de Equipos de Refrigeración, Ventilación y Climatización.
Organizar formación en la Competencia en Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial a grupos asignados por la Coordinación Académica en los Programas Técnicos en: Soldadura de Productos Metálicos en Platina / Mecánica de Maquinaria Industrial.
Orientar formación complementaria en Comportamiento Emprendedor a grupos asignados por la Coordinación Académica en el Programa Técnico en Mantenimiento de Equipos de Refrigeración, Ventilación y Climatización.
Orientar formación complementaria en Atención al Cliente a grupos conformados en la comunidad.
Creación de contenido en LMS / Actividades de bienvenida en plataforma / Contacto con aprendices vía correo electrónico, vía app Whatsapp, sesión virtual a través de Google Meet.
Hacer parte de procesos de diseño de guías de desarrollo curricular con el Equipo pedagógico del Centro de Formación.
Participar en formación programada por el Equipo pedagógico.

OBSERVACIONES DE LA SUPERVISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

SANCIONES: SI___ NO___

CUMPLIMIENTO FRENTE A LA OBLIGACIÓN A LA SEGURIDAD SOCIAL: SI__ NO__

GRADO DE SATISFACCIÓN: EXCELENTE__ BUENO__ REGULAR__ INSUFICIENTE__

Atentamente,

ROBERTO IGNACIO MORALES HEILBRON

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Guía Plan De Negocio y Autodiagnóstico - Oscar Bastidas - TMMI 69

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:10
Para: oscar alain bastidas rodriguez <obastidasrodriguez@gmail.com>

Buenos días Oscar, espero que te encuentres bien. Adjunto a este correo, respuesta a tu Autodiagnóstico. Te animo a analizar cada afirmación, para que continúes adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Como respuesta a la evidencia del Plan de Negocios, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
17K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Guia plan de negocio

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:40
Para: jose jose villazon acuña <jjva06@misena.edu.co>

Buenos días Jose, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

GUIA PLAN DE NEGOCIOS LUIS FEREIRA

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 11:08
Para: Luis enrique Fereira González <enrriquegon32@gmail.com>

Buenos días Luis, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

www.sena.edu.co
@SENAcomunica

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Guia plan de trabajo-kevin salgado ortega-TECNICO MAQUINARIA INDUSTRIAL-2340362

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:13
Para: kevin salgado <salgadokevin00@gmail.com>

Buenos días Kevin, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.

El dom, 28 nov 2021 a las 16:15, kevin salgado (<salgadokevin00@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Hernán Sanmiguel Otero TSP-66 2340282

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:25
Para: Yolima Otero <yolimaotero1982@gmail.com>

Buenos días Hernán, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.

El mar, 23 nov 2021 a las 18:28, Yolima Otero (<yolimaotero1982@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

MERVC 43 SANDOVAL ROMARIO

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 7:54
Para: romario sandoval <romariosandoval19@gmail.com>

Buenos días Romario. Confirmo recibido de tu actividad. En el Ejercicio, agrega la Característica Emprendedora Personal que deseas analizar, según el listado de ellas.

De manera atenta,

El lun, 22 nov 2021 a las 19:57, romario sandoval (<romariosandoval19@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

MERVC 43 SANDOVAL ROMARIO

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 7:56
Para: romario sandoval <romariosandoval19@gmail.com>

Buenos días Romario, confirmo recibido de tu actividad. Esa visión que mantienes es la que nos motiva diariamente a seguir adelante, por ese propósito en el que creemos firmemente. De manera atenta,

El lun, 22 nov 2021 a las 19:58, romario sandoval (<romariosandoval19@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter
www.sena.edu.co
@SENAcomunica

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

MERVC43_ RICARDO MOLINA _.pdf

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:34
Para: Ricardo Molina Villareal <molinavillarealricardo@gmail.com>

Buenos días Ricardo, gracias por los aportes que realizaste en la actividad propuesta. La interpretación que le diste al texto es acorde con lo solicitado, es decir, con la definición de Emprendimiento. Te animo a continuar desarrollando las actividades para alcanzar tu propio Comportamiento Emprendedor.

Atenta a tus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié, 24 nov 2021 a las 12:31, Ricardo Molina Villareal (<molinavillarealricardo@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Plan de negocios Adrián Mejía Barrera tmmi-68

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:32
Para: jesus adrian mejia barrera <adrianjesusmb01@gmail.com>

Buenos días Jesús, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Programa de comportamiento emprendedor MERVC_43_SANTIAGO_LEONARDO

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:47
Para: LEONARDO SANTIAGO LOBO <leonardosantiagolobo2@gmail.com>

Buenos días Leonardo, gracias por compartir tus actividades. Te recuerdo que es importante el acompañamiento de las personas más cercanas para el proceso de revisarnos constantemente y continuar construyendo el presente. Dentro de la definición de tus metas, hay pasos pequeños que nos llevan a ser constantes y conseguir algo grande. Es importante definir estrategias para cumplir ese objetivo que te trazaste, Leonardo, tal como lo describes. Esa visión que mantienes es la que nos motiva diariamente a seguir adelante, por ese propósito en el que creemos firmemente. De manera atenta,

El vie, 26 nov 2021 a las 16:04, LEONARDO SANTIAGO LOBO (<leonardosantiagolobo2@gmail.com>) escribió:

Libre de virus. www.avast.com

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Santiago Fernández MERVC 43 ficha 2340386 actividad 5

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 11:14
Para: Santiago Fernández <santyyferzz77@gmail.com>

Saludos Santiago. A partir del desarrollo de esta actividad, como individuos vamos conociendo nuestras fortalezas y de esta forma, potencializarlas con miras a desarrollar nuestras competencias emprendedoras. De manera atenta,

El lun, 8 nov 2021 a las 12:19, Santiago Fernández (<santyyferzz77@gmail.com>) escribió:

--

Logo SENA

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

trabajos de las actividades 7 8 y Guía - Plan de Negocios

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:09
Para: wilmer garcia <wilmergarcia0520@gmail.com>

Buenos días Wilmer, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.

El lun, 22 nov 2021 a las 22:58, wilmer garcia (<wilmergarcia0520@gmail.com>) escribió:

> buenas noches instructora maría polo les envío los trabajos que tenía que hacerles

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Muy buenas instructora polo cordial saludo, le adjunto evidencia del aprendiz Jesús Manuel Marino Pinillos de TMMI69. Gracias por su atención prestada

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:39
Para: Jesus m Marino p <jesuspinillos95@gmail.com>

Buenos días Jesús, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.

El lun, 29 nov 2021 a las 22:17, Jesus m Marino p (<jesuspinillos95@gmail.com>) escribió:

> GuÃ_a - Plan de Negocios Jesús marino TMMI 69.docx

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

autodiagnóstico del emprendedor disculpe por entregarlo hasta ahora solo que yo ya lo había enviado pero no se guardo, por favor confirme si le llego

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:16
Para: OSVALDO YESID BUENDIA CASTRO <osvaldo.buendia@misena.edu.co>

Buenos días Osvaldo, espero que te encuentres bien. Adjunto a este correo, respuesta a tu evidencia. Te animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúes adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escribas un mensaje en tus correos electrónicos, expresa lo siguiente en el cuerpo del mensaje:

Saludos a tu destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a tus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar, 23 nov 2021 a las 15:41, OSVALDO YESID BUENDIA CASTRO (<osvaldo.buendia@misena.edu.co>) escribió:

Declinación de Responsabilidades: Los servicios de MISENA son soportados tecnológicamente por © Google y ofrecidos por el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA de manera gratuita a los aprendices e instructores de programas de formación titulada, las opiniones que contenga este mensaje son exclusivas de su autor y no representan la opinión del Servicio Nacional de Aprendizaje o de sus autoridades. El receptor deberá verificar posibles virus informáticos que tenga el correo o cualquier anexo, razón por la cual el SENA no es responsable de los daños causados por cualquier virus transmitido en este correo electrónico.

Los contenidos, textos, imágenes, archivos enviados en este mensaje son responsabilidad exclusiva del remitente y no reflejan ni comprometen de ninguna manera a la institución. No se autoriza el uso de esta herramienta para el intercambio de correos masivos, cadenas o spam, ni de mensajes ofensivos, de carácter político, sexual o religioso, con fines de lucro, con propósitos delictivos o cualquier otro mensaje que se considere indebido o que vaya en contra de la Ley.

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
17K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Autodiagnóstico

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 11:05
Para: Yuneira Manjarres <yuneiramanjarres212015@gmail.com>

Buenos días Yuneira, espero que te encuentres bien. Adjunto a este correo, respuesta a tu evidencia.

Atenta a tus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mar, 30 nov 2021 a las 16:56, Yuneira Manjarres (<yuneiramanjarres212015@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
15K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

buenas tarde instructora, soy Andres Rodgers_MERVC43_2340386, Muchas gracias.

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 11:17
Para: Andres Rodgers <andresrodgers104@gmail.com>

Buenos días Andrés, gracias por compartir tu actividad. Te recuerdo que es importante el acompañamiento de las personas más cercanas para el proceso de revisarnos constantemente y continuar construyendo el presente. De manera atenta,

El lun, 8 nov 2021 a las 14:34, Andres Rodgers (<andresrodgers104@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

buenos dias instructora, espero que se encuentre bien. Le habla Andres Rodgers, MERVC-43, gracias¡

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:40
Para: Andres Rodgers <andresrodgers104@gmail.com>

Andrés, buenos días. Del reconocimiento de quiénes somos como individuos, tal como lo describes en tu puente, exploramos cómo actuar frente a las situaciones que se nos presenten. Es importante que continúes siendo crítico contigo mismo, para mejorar en todos los aspectos de tu vida como ser social. De manera atenta,

El mar, 30 nov 2021 a las 8:59, Andres Rodgers (<andresrodgers104@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Actividad1 - Comportamiento Emprendedor'

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:50
Para: Franklin Jaramillo <franklinjaramillo50@gmail.com>

Buenos días Franklin, gracias por los aportes que realizaste en la actividad propuesta. La interpretación que le diste al texto es acorde con lo solicitado, es decir, con la definición de Emprendimiento. Te animo a continuar desarrollando las actividades para alcanzar tu propio Comportamiento Emprendedor.

Atenta a tus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El vie, 26 nov 2021 a las 21:05, Franklin Jaramillo (<franklinjaramillo50@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter
www.sena.edu.co
@SENAcomunica

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Actividad2 - Comportamiento Emprendedor Franklin Jaramillo'

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:52
Para: Franklin Jaramillo <franklinjaramillo50@gmail.com>

Gracias por compartir tu actividad, Franklin. Continúa revisando constantemente tu cuadro de planificación, para hacer ajustes en caso de que consideres. De manera atenta,

El vie, 26 nov 2021 a las 21:26, Franklin Jaramillo (<franklinjaramillo50@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Youtube www.sena.edu.co
Redes

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Actividad3 - Comportamiento Emprendedor _ Franklin Jaramillo'

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:54
Para: Franklin Jaramillo <franklinjaramillo50@gmail.com>

Buenos días Franklin, gracias por compartir tu actividad. Te recuerdo que es importante el acompañamiento de las personas más cercanas para el proceso de revisarnos constantemente y continuar construyendo el presente. De manera atenta,

El vie, 26 nov 2021 a las 21:35, Franklin Jaramillo (<franklinjaramillo50@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Actividad3 - Comportamiento Emprendedor Ricardo molina v2' con usted

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:47
Para: Ricardo Molina Villareal <molinavillarealricardo@gmail.com>

Buenos días Ricardo, gracias por compartir tu actividad. Te recuerdo que es importante el acompañamiento de las personas más cercanas para el proceso de revisarnos constantemente y continuar construyendo el presente. De manera atenta,

El mié, 24 nov 2021 a las 13:44, Ricardo Molina Villareal (<molinavillarealricardo@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Actividad4 - Comportamiento Emprendedor - Franklin Jaramillo Santana'

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:55
Para: Franklin Jaramillo <franklinjaramillo50@gmail.com>

Pasos pequeños que nos llevan a ser constantes y conseguir algo grande. Es importante definir estrategias para cumplir ese objetivo que te trazaste, Franklin, tal como lo describes. De manera atenta,

El vie, 26 nov 2021 a las 22:07, Franklin Jaramillo (<franklinjaramillo50@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Actividad4 - Comportamiento Emprendedor Ricardo Molina

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:45
Para: Ricardo Molina Villareal <molinavillarealricardo@gmail.com>

Pasos pequeños que nos llevan a ser constantes y conseguir algo grande. Es importante definir estrategias para cumplir ese objetivo que te trazaste, Ricardo, tal como lo describes. De manera atenta,

El mié, 24 nov 2021 a las 13:40, Ricardo Molina Villareal (<molinavillarealricardo@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Actividad5 - Comportamiento Emprendedor1 - Franklin Jaramillo'

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:56
Para: Franklin Jaramillo <franklinjaramillo50@gmail.com>

Saludos Franklin. A partir del desarrollo de esta actividad, como individuos vamos conociendo nuestras fortalezas y de esta forma, potencializarlas con miras a desarrollar nuestras competencias emprendedoras. De manera atenta,

El vie, 26 nov 2021 a las 23:17, Franklin Jaramillo (<franklinjaramillo50@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Guía - Plan de Negocios Eimer Salas TMMI-69

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:57
Para: Eimer Salas <molinagutierrez12@gmail.com>

Buenos días Eimer, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.

El jue, 25 nov 2021 a las 16:49, Eimer Salas (<molinagutierrez12@gmail.com>) escribió:
> Buenas tardes instructora, cómo está ? Le envío la evidencia plan de negocios. Coordial saludos .

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Comparto 'Introducción^Ga OneDrive 3' con usted

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:44
Para: Ricardo Molina Villareal <molinavillarealricardo@gmail.com>

Buenos días Ricardo, espero que te encuentres bien. Adjunto a este correo, respuesta a tu evidencia. Te animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúes adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escribas un mensaje en tus correos electrónicos, expresa lo siguiente en el cuerpo del mensaje:

Saludos a tu destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a tus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

El mié, 24 nov 2021 a las 13:37, Ricardo Molina Villareal (<molinavillarealricardo@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
17K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

definiendo mi servicio -punto digital inocencio chinca

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:18
Para: Vanessa Rodriguez <vadirocast@gmail.com>

Buenos días Vanessa, espero que te encuentres bien. Lo importante para tomar acciones en una organización, con el ánimo de mejorar, es identificar fallas para corregirlas, e identificar el trabajo bien hecho, para aprender de esas acciones.

Gracias por tu aporte con tu intervención. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter
www.sena.edu.co
@SENAcomunica

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Emprendimiento (Jorge Buelvas Estrada) MERVC40.pdf

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:41
Para: JORGE RAFAEL BUELVAS ESTRADA <jrbuelvas13@misena.edu.co>

Buenos días Jorge, gracias por los aportes que realizaste en la actividad propuesta. La interpretación que le diste al texto es acorde con lo solicitado, es decir, con la definición de Emprendimiento. Te animo a continuar desarrollando las actividades para alcanzar tu propio Comportamiento Emprendedor.

Atenta a tus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

en asunto colocas plan de negocio - Dario Giraldo TMMI 69 - 2340362

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:32
Para: Dario alejandro Giraldo aduen <dariogiraldo115@gmail.com>

Buenos días Darío, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.

El lun, 29 nov 2021 a las 9:42, Dario alejandro Giraldo aduen (<dariogiraldo115@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad11 - Comportamiento Emprendedor Pallares Jean P.

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:09
Para: Jean Pierre Pallares <pallarespierre@gmail.com>

Buenos días Jean Pierre, así como lo describes en tu evidencia, es importante buscar alternativas diferentes a las que usualmente implementamos, y para esto, integramos nuestras habilidades creativas para innovar. Cordial saludo,

[El texto citado está oculto]

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:56
Para: Yerllan junior Hernandez romero <yerllanjr97@gmail.com>

Buenos días Yerllan, gracias por compartir tus actividades. Te recuerdo que es importante el acompañamiento de las personas más cercanas para el proceso de revisarnos constantemente y continuar construyendo el presente. Dentro de la definición de tus metas, hay pasos pequeños que nos llevan a ser constantes y conseguir algo grande. Es importante definir estrategias para cumplir ese objetivo que te trazaste, Yerllan, tal como lo describes. Esa visión que mantienes es la que nos motiva diariamente a seguir adelante, por ese propósito en el que creemos firmemente. De manera atenta,

[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:29
Para: HECTOR JUNIOR GONZALEZ DONADO <hector.gonzalez9@misena.edu.co>

Buenos días Héctor, espero que te encuentres bien. Adjunto a este correo, respuesta a tu evidencia. Te animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúes adquiriendo habilidades como Emprendedor.

Por otro lado, como recomendación, cuando escribas un mensaje en tus correos electrónicos, expresa lo siguiente en el cuerpo del mensaje:

Saludos a tu destinatario (sea compañero, instructor, jefe o cliente).
Mensaje corto donde diga el contenido del adjunto.
Despedida cordial (Atentamente, Saludos cordiales, De manera atenta).
Nombre completo y teléfono si es necesario.

Atenta a tus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,

[El texto citado está oculto]

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
17K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 11:09
Para: Héctor González <hectorjrgonzalez0410@gmail.com>

Buenos días Héctor, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.

El mar, 30 nov 2021 a las 22:36, Héctor González (<hectorjrgonzalez0410@gmail.com>) escribió:
> Guía plan de negocios Hector González TMMI-69

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

(sin asunto)

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 15:01
Para: DANIEL ANDRES GUTIERREZ ARAGON <dagutierrez5630@misena.edu.co>

Buenas tardes Daniel, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad #1- Autodiagnóstico del emprendedor

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 11:13
Para: CLAUDIA MARCELA ROMERO LOPEZ <cmromero927@misena.edu.co>

Buenos días Claudia, espero que te encuentres bien. Adjunto a este correo, respuesta a tu evidencia. Te animo a analizar cada afirmación del autodiagnóstico, para que continúes adquiriendo habilidades como Emprendedora.

Atenta a tus comentarios e inquietudes. Un cordial saludo,
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Respuesta Autodiagnóstico.docx
17K

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad #3

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:28
Para: Kevin Montes niebles <kmontesniebles19@gmail.com>

Buenos días Kevin, espero que estés bien. Como respuesta a la evidencia recibida, lo importante es continuar fortaleciendo tus habilidades como emprendedor para que tu negocio siga creciendo. Para complementar tu documento, te invito a investigar todo lo relacionado con:

Planeación Estratégica
Oferta y Demanda
Estrategias comerciales para conseguir más clientes
Proveedores

Atenta a tus inquietudes y comentarios, cordial saludo.
[El texto citado está oculto]
--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad 3 a Actividad 9 de emprendimiento

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:42
Para: JORGE RAFAEL BUELVAS ESTRADA <jrbuelvas13@misena.edu.co>

Buenos días Jorge, gracias por compartir tus actividades. Te recuerdo que es importante el acompañamiento de las personas más cercanas para el proceso de revisarnos constantemente y continuar construyendo el presente. Dentro de la definición de tus metas, hay pasos pequeños que nos llevan a ser constantes y conseguir algo grande. Es importante definir estrategias para cumplir ese objetivo que te trazaste, Jorge, tal como lo describes. Esa visión que mantienes es la que nos motiva diariamente a seguir adelante, por ese propósito en el que creemos firmemente. De manera atenta,

[El texto citado está oculto]

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad 5 y 6 - Comportamiento Emprendedor

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 11:16
Para: Miguel Angel Hernandez <miguelah1995@gmail.com>

Buenos días Miguel. Confirmo recibido de tus actividades. A partir del desarrollo de estas, como individuos vamos conociendo nuestras fortalezas y de esta forma, potencializarlas con miras a desarrollar nuestras competencias emprendedoras.

De manera atenta,

El lun, 8 nov 2021 a las 14:05, Miguel Angel Hernandez (<miguelah1995@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad 5, 7, 8

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 10:37
Para: EMIRO ANTONIO ALVAREZ MIRANDA <eaalvarez98@misena.edu.co>

Saludos Emiro. A partir del desarrollo de estas actividades, como individuos vamos conociendo nuestras fortalezas y de esta forma, potencializarlas con miras a desarrollar nuestras competencias emprendedoras. Por otro lado, esa visión que mantienes es la que nos motiva diariamente a seguir adelante, por ese propósito en el que creemos firmemente. Del reconocimiento de quiénes somos como individuos, tal como lo describes en tu puente, exploramos cómo actuar frente a las situaciones que se nos presenten. Es importante que continúes siendo crítico contigo mismo, para mejorar en todos los aspectos de tu vida como ser social. De manera atenta,

[El texto citado está oculto]

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad 9 Programa Comportamiento Emprendedor Pallares Jean

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 9:58
Para: Jean Pierre Pallares <pallarespierre@gmail.com>

Buenos días Jean Pierre, confirmo recibido de tu actividad. Con el desarrollo de esta, se inicia un proceso creativo que se requiere para tomar decisiones acertadas en nuestra vida. Cordial saludo,

[El texto citado está oculto]

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad7 - Comportamiento Emprendedor

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 7:59
Para: Miguel Angel Hernandez <miguelah1995@gmail.com>

Buenos días Miguel, confirmo recibido de tu actividad. Esa visión que mantienes es la que nos motiva diariamente a seguir adelante, por ese propósito en el que creemos firmemente. De manera atenta,

El lun, 22 nov 2021 a las 22:25, Miguel Angel Hernandez (<miguelah1995@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad8 - Comportamiento Emprendedor

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:03
Para: Miguel Angel Hernandez <miguelah1995@gmail.com>

Miguel, buenos días. Del reconocimiento de quiénes somos como individuos, tal como lo describes en tu puente, exploramos cómo actuar frente a las situaciones que se nos presenten. Es importante que continúes siendo crítico contigo mismo, para mejorar en todos los aspectos de tu vida como ser social. De manera atenta,

El lun, 22 nov 2021 a las 22:29, Miguel Angel Hernandez (<miguelah1995@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

Actividad9 - Comportamiento Emprendedor

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:05
Para: Miguel Angel Hernandez <miguelah1995@gmail.com>

Buenos días Miguel, confirmo recibido de tu actividad. Con el desarrollo de esta, se inicia un proceso creativo que se requiere para tomar decisiones acertadas en nuestra vida. Cordial saludo,

El lun, 22 nov 2021 a las 22:30, Miguel Angel Hernandez (<miguelah1995@gmail.com>) escribió:

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

@SENAcomunica www.sena.edu.co

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co>

actividad9- Comportamiento Emprendedor

MARIA ISABEL POLO DE LA HOZ <mpolod@misena.edu.co> 1 de diciembre de 2021, 8:59
Para: Santiago Fernández <santyyferzz77@gmail.com>

Buenos días Santiago, confirmo recibido de tu actividad. Con el desarrollo de esta, se inicia un proceso creativo que se requiere para tomar decisiones acertadas en nuestra vida. Cordial saludo,

El jue, 25 nov 2021 a las 17:47, Santiago Fernández (<santyyferzz77@gmail.com>) escribió:

> Buenas noches instructora, espero que se encuentre bien. A continuación le adjunto la actividad 9
> Soy el aprendiz Santiago Andrés Fernández Sanguino de MERVC 43 con ficha 2340386

--

María Isabel Polo De La Hoz
Instructor Emprendimiento
Metalmecánica - CNCA
Regional Atlántico
mpolod@misena.edu.co
Cll. 30 No. 3E-164 Barranquilla - Colombia

Twitter
www.sena.edu.co
@SENAcomunica