PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Villeta, diciembre de 2021.

Señor
Hernando Martínez Rodríguez
SUPERVISOR CONTRATO No. **CO1.PCCNTR.2383922**
Coordinador Académico
Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial
Villeta - Cundinamarca

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes diciembre del año 2021.

Referencia: No CO1.PCCNTR.2383922 del año 2021

Hernan Alvarez Pardo, identificado con la cédula de ciudadanía No.11.384.155 de Fusagasugá, Cundinamarca, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Veintisiete Millones Trescientos Mil Pesos M/Cte ($27.300.000). Incluido IVA. Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Un (1) pago en el mes de marzo de Setecientos Ochenta Mil Pesos M/Cte. ($780.000). b) (06) pagos iguales por los meses de abril a septiembre de 2021, por valor de Tres Millones Novecientos Mil Pesos M/Cte ($3.900.000) cada uno. c) Un último pago correspondiente al mes de octubre 2021, por el valor de Tres Millones Ciento Veinte Mil Pesos M/CTE ($ 3.120.000).

Las partes convienen adicionar el valor del Contrato de Prestación de Servicios CO1.PCCNTR.2383922 del 26 de marzo de 2021 en la suma de Seis Millones Setecientos Sesenta Mil Pesos M/Cte. ($6.760.000), El valor total del presente es de:Treinta y Cuatro Millones Sesenta Mil Pesos m/cte ($ 34.060.000) Incluido IVA.

Plazo: Será hasta el 17 de diciembre de 2021.

OBJETO:
Prestar con plena autonomía técnica y administrativa y de forma articulada con los lineamientos institucionales, el desarrollo de las actividades de formación del programa Institucional de Integridad de la formación y afines-derechos humanos y fundamentales del trabajo, en la formación titulada y complementaria regular, de acuerdo con las necesidades, a la programación establecida y a los productos de formación pactados del Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial - Regional Cundinamarca.

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1.	Participar en la programación y ejecución del proceso de inducción de aprendices y el reconocimiento de aprendizajes previos de acuerdo a las necesidades del centro de formación.	No se ha asignado esta actividad durante este mes.	No se ha asignado esta actividad durante este mes
2.	Registrar, verificar y hacer seguimiento en el SISTEMA SOFIA PLUS de manera oportuna d todas las actividades que de acuerdo con los procesos, son de su responsabilidad, garantizando la calidad de la información y su coherencia con el proceso formativo tales como: a). Registro de los juicios evaluativos dentro de los tiempos establecidos en el reglamento de los estudiantil; b). Creación de rutas y asociación de aprendices; c). Registro de juicios evaluativos del reconocimiento de aprendizajes previos, d). Comunicar al Coordinador Académico oportunamente anomalías, inconsistencias, novedades de aprendices y hallazgos en el registro de la información, como requisito para la autorización del pago del periodo correspondiente.	a) En el presente mes se realizan registro de juicios de evaluación cursos de formación complementaria: F.C. 2431946, 2443923,2463180. Juicio de evaluación grupo de formación Técnico en Asesoria Comercial 2280182, competencia : Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales b) Creación de rutas y asociación de aprendices para los curso de formación complementaria fichas de caracterización: 2463180.	http://www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
3.	Implementar estrategias de enseñanza, aprendizaje, seguimiento y evaluación de acuerdo a los lineamientos pedagógicos y metodológicos de la entidad	Se implementa estrategias de enseñanza con apoyos didácticos como las TICs y manejo de la biblioteca SENA, e instrumentos de evaluación cumpliendo los lineamientos establecidos en el aplicativo compromiso.	https://screencast-o-matic.com/content/videos#,Google Drive, https://web.whatsapp.com/

4.	Apoyar y participar en los equipos de desarrollo curricular interdisciplinarios por programa o conjunto de programas por redes tecnológicas, para garantizar integralidad en la formulación de proyectos formativos, el diseño de actividades de aprendizaje, el diseño de talleres e ítems que alimentarán los bancos de pruebas para la selección de aprendices, entre otras.	-Elaboración de Guías de Aprendizaje, e Instrumentos de Evaluación para el Programa de Formación,:Técnico Asesoría Comercial, F.C. 2280182.Comercial.F.C.2280182, competencias de: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales -Cursos de Formación Complementaria ficha caracterización:2431946, 2443923,2463180. -Creación portafolio Instructor y aprendiz, de acuerdo a la Guía para desarrollar los procesos formativos GFPI-G-013-2017-02-23-1	https://drive.google.com/drive/folders/1qYlIciosiIx0XDQAgmj8P55oduTeHa43?usp=sharing https://mail.google.com/mail/u/1/#inbox https://drive.google.com/drive/folders/1xVI4yM0WlemGILqGTZuthGs7ETQfKRCP?usp=sharing https://drive.google.com/drive/folders/1el-55MLHP35LADte-Ttu5hPXvhsjyV8p?usp=sharing
5.	Conocer, Aplicar y hacer cumplir el reglamento de aprendices	-Se realiza la verificación del cumplimiento del reglamento del aprendiz, como el respeto entre los aprendices y comunidad SENA.	• Grabación de sesiones de formación. • https://drive.google.com/file/d/1nC-mW4vDfAck5vCuhr0T2ky-_6knmSTI/view
6.	Apoyar la evaluación de procesos contractuales de bienes y servicios que tengan relación con el área de su formación; así como el apoyo técnico a la supervisión de contratos de bienes y servicios que correspondan a su área de formación a quien la subdirectora determine.	Designación comité evaluador proceso de selección abreviada subasta inversa sasi-cmc-cdae-0019-2021- Lote 9- Gestión Administrativa, materiales de formación- No CO1.PCCNTR 2905308 2021.	https://www.secop.gov.co/CO1Marketplace/
7.	Asistir a los llamados efectuados por la Entidad, con el objeto de recibir actualización en formación.	No se ha asignado esta actividad durante este mes.	No se ha asignado esta actividad durante este mes.

8.	Aplicar al proceso de certificación de la norma Orientar formación presencial de acuerdo con procedimiento técnico y normativo 240201056 y aportar el respectivo certificado de aprobación, o la evidencia de la inscripción efectiva al mismo antes del 30 de junio del presente año.	Certificado actualizado en norma: Orientar formación presencial de acuerdo con procedimientos técnicos y normativa. Código 240201056 - Versión: 1.	Certificado SENA. Número y Fecha Registro: 834163 - 03/08/2020.
9.	Atender la formación de aprendices en el área asignada, en las competencias, resultados de aprendizaje y actividades de los proyectos de formación programados dentro de los tiempos que para cada acción se determine por el centro de formación.	Se imparte formación virtual actividades de aprendizaje de manera virtual, apoyándome en las TIC´s para lograr avances en los aprendices correspondientes a lo cursos de formación complementaria:	Informe de horas Instructor sofia plus Apoyo a la formación
10.	Legalizar la apertura de los Grupos de Formación complementaria en el aplicativo SOFIA PLUS en el tiempo correspondiente teniendo en cuenta las fechas establecidas por el área de Administración Educativa.	Se realiza Cursos de Formación Complementaria con fichas de caracterización: 2431946, 2443923,2463180.	Informe de horas Instructor sofia plus Apoyo a la formación. https://drive.google.com/drive/folders/1xVI4yM0WlemGILqGTZuthGs7ETQfKRCP?usp=sharing https://drive.google.com/drive/folders/1el-55MLHP35LADte-Ttu5hPXvhsjyV8p?usp=sharing
11.	Apoyar la gestión del programa para el posicionamiento Regional de acuerdo al Plan Estratégico del Centro de Formación.	En el presente mes se realiza la gestión correspondiente a la oferta del centro de formación demanera virtual, apoyándome enlas TIC para lograr el posicionamiento de los cursos en la región.	Portafolio Drive divulgación oferta en redes sociales.
12.	Participar activamente en el cumplimiento de las metas de formación de acuerdo con los lineamientos, cobertura y productos indicados por la Subdirección de centro	Se realiza formación Complementaria para apoyar las metas de formación del Centro.	Informe de horas instructor Sofia Plus. Apoyo a la formación.

13.	Usar las herramientas disponibles en el ambiente virtual de aprendizaje para fortalecer la formación y lograr el cumplimiento de los lineamientos, cobertura y productos indicados.	Se realiza consulta, seguimiento y registro de la formación en las plataformas virtuales disponibles: Sena Sofia Plus y Bibliotecas Virtuales.	Informe de horas instructor Sofia Plus. Apoyo a la formación
14.	Implementar y evaluar estrategias de retención a través de acciones que permitan garantizar la permanencia de aprendices en los diferentes niveles y modalidades de formación, en coordinación con el área de bienestar y los apoyos administrativos de formación. Para tal efecto los reportes de inasistencias y/o deserción deben efectuarse de manera inmediata	Se realiza continua motivación a cada uno de los aprendices con el motivo de evitar las deserciones con actividades e instrumentos de formación que permitan la interacción continua en su proceso aprendizaje.	https://drive.google.com/file/d/1S1scc6OZtrGGsq6e2B8aqT03Jdb9EP9C/view
15.	Participar en actividades de investigación y desarrollo tecnológico, ocupacional y social, que contribuya a la actualización y mejoramiento de la formación profesional integral y la formación para el trabajo del área	No se participa en actividades de investigación y desarrollo tecnológico, ocupacional y social.	No se realizaron acciones para el presente mes
16.	Guardar absoluta reserva sobre documentos, información, programas y material que lleguen a su conocimiento por el desarrollo del objeto contractual	Se conserva total reserva sobre documentos, información, programas y material que lleguen.	Evidencia de comportamiento.
17.	Cumplir con la programación concertada mensual en actividades de formación, por periodos fijos y con una programación mensual de 160 horas. Dicha actividad será desarrollada en los 29 municipios de jurisdicción del centro de	El suscrito Supervisor certifica que el contratista cumplió con la planeación contemplada para el periodo fijo correspondiente a 96 horas a la formación según Plan de Acción 2021.	Informe de horas instructor Sofia Plus. Apoyo a la formación

	formación, en las jornadas mañana, tarde, noche o fin de semana; según la programación concertada con el respectivo coordinador		
18.	Apoyar la Formación Complementaria de ser necesario para dar cumplimento a los requerimientos y a las necesidades del Centro de Formación.	Formación complementaria, fichas de caracterización: 2431946, 2443923,2463180.	Informe de horas instructor Sofia Plus. Apoyo a la formación. https://drive.google.com/drive/folders/1xVI4yM0WlemGILqGTZuthGs7ETQfKRCP?usp=sharing https://drive.google.com/drive/folders/1el-55MLHP35LADte-Ttu5hPXvhsjyV8p?usp=sharing
19.	Hacer entrega al supervisor una vez inicie la formación y en todo caso antes del primer pago el proyecto formativo, la planeación pedagógica, las guías de aprendizaje, instrumentos de evaluación del programa y/o competencia a impartir; así como efectuar la creación y actualización en el respectivo portafolio según las actualizaciones de siga	-Se realizaron las actividades necesarias para cumplir a cabalidad con esta obligación como son: Guías de aprendizaje, Documentos de Apoyo a la Formación, Videos Tutoriales, Portafolio del Aprendiz, correspondiente a los grupos de formación en Técnico Asesoría Comercial,F.C.2280182, en la competencia : Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales. -Cursos de formación complementaria: 2431922, 2431946,2443923. -Creación portafolio Instructor y aprendiz, de acuerdo a la Guía para desarrollar los procesos formativos GFPI-G-013-2017-02-23-1	Documentos en DRIVE, corre electrónico y portafolio instrcutor. https://drive.google.com/file/d/1S1scc6OZtrGGsq6e2B8aqT03Jdb9EP9C/view
20.	Efectuar seguimiento de aprendices en etapa productiva, en caso de ser requerido y de conformidad con los lineamientos establecidos al respecto en	Durante este mes no se realizó esta actividad, por no ser requerida para ello.	Durante este mes no se realizó esta actividad, por no ser requerida para ello.

	el Plan de Acción de la vigencia.		
21.	Apoyar el desarrollo de las diferentes etapas de las ofertas educativas en las modalidades regular y especial; así como participar en articulación con el personal de apoyo en administración educativa en los procesos de divulgación, inscripción, registro y matrícula	En el presente mes se realiza la gestión correspondiente a la oferta del centro de formación de manera virtual, apoyándome en las TIC para lograr el posicionamiento de los cursos en la región. Se envia grupo de formación,las diferentes ofertas educativa para socialización y divulgación.	Divulgación en Estado de Whatsapp y redes sociales.
22.	Programar y proponer giras técnicas con criterios de calidad, pertinencia y optimización de recursos, con el fin de ser registradas en el aplicativo plan de acción de la Dirección de Planeación y Direccionamiento Corporativo. Así como brindar el acompañamiento durante el desarrollo de las mismas	No se realiza esta actividad durante este mes.	No se realiza esta actividad durante este mes
23.	Estar en continua revisión de los sistemas de gestión de calidad SIGA, para la actualización de procesos y formatos aplicarlo en el proceso de formación correspondiente. Conformara un Archivo Digital y manual con los soportes de la Ejecución de la Formación (Proyecto de Formación, planeación pedagógica, plan de trabajo guías de aprendizaje e instrumentos de evaluación)	Los documentos citados fueron elaborados con las versiones actualizadas de sus formatos, establecidos en SIGA, y compartidos en el siguiente Drive. http://compromiso.sena.edu.co/drive.google.com/drive/u/1/my/drive.	https://compromiso.sena.edu.co/documentos/index.php?opc=1&text=ver_documentos&busqueda=true
24.	Participar en las convocatorias de formación pedagógicas que el Centro establezca, así como la formación de TIC´S en mejora de las competencias de las nuevas tecnologías	Desarrollo de habilidades digitales para la construcción de contenido digital- 2451349	https://sena.territorio.la/perfil.php?id=16612904

25.	Apoyar en la elaboración de documentos “lugares de desarrollo”, de nuevos programas y renovación de los mismos, al igual que en el proceso de autoevaluación, de acuerdo a lo establecido en la guía de gestión del Registro Calificado que se encuentre vigente.	No se realiza esta actividad durante este mes.	No se realiza esta actividad durante este mes
26.	Participar en los Equipos Ejecutores de Centro y apoyar la elaboración, revisión y validación de los productos establecidos en los procedimientos y guías determinados desde la pertinencia de la oferta hasta la certificación de los aprenices.	Designación comité evaluador proceso de selección abreviada subasta inversa sasi-cmc-cdae-0019-2021- Lote 9- Gestión Administrativa, materiales de formación- No CO1.PCCNTR 2905308 2021. Apoyo técnico a la supervisión del contrato lote 9 GestiónAdministrativa. Contrato No. CO1.PCCNTR.2905308 de 2021.	
27.	Las demás necesarias para el cabal cumplimiento del objeto contractual.	Se realiza el pago de seguridad social del mes anterior.	Planilla pagada

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y la planilla No, 21860939 Asopagos, noviembre de 2021. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "*Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en (40) folios.

Cordialmente,

Hernán Alvarez Pardo.
Contratista
C.C. No. 11.384.155. de Fusagasugá, Cundinamarca.

Recibí a satisfacción:

Hernando Martínez Rodríguez.
Supervisor Contrato CO1.PCCNTR.2383922de 2021.
Coordinador Académico.

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: HERNAN ALVAREZ PARDO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y

FECHA INICIAL: 01/12/2021 00:00:00

FECHA FINAL: 17/12/2021 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2443923 - EMPRENDIMIENTO DE UNIDADES PRODUCTIVAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Estructurar la propuesta de solución de negocios según tipo de proceso y procedimiento técnico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01 ESTABLECER EL PLAN DE NEGOCIOS DE ACUERDO CON OBJETIVOS DE LA UNIDAD PRODUCTIVA.

02 CONSTRUIR EL PLAN DE NEGOCIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CARACTERÍSTICAS DE LA PLANEACIÓN ESTRATÉGICA Y EL CICLO DE VIDA DEL PRODUCTO.

03 VALIDAR LA PROPUESTA TENIENDO EN CUENTA LA PROYECCIÓN DE VENTAS PRESUPUESTADA.

04 MEJORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO PARA LA UNIDAD PRODUCTIVA TENIENDO EN CUENTA OBJETIVOS, PRESUPUESTO Y ESTADO DE RESULTADOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2463180 - ATENCION Y SERVICIO AL CLIENTE.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: FACILITAR EL SERVICIO A LOS CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ATENDER AL CLIENTE A TRAVÉS DE LOS MEDIOS TECNOLÓGICOS Y APLICATIVOS DISPONIBLES TENIENDO EN CUENTA LOS PROTOCOLOS Y NECESIDAD DEL MISMO.

IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INTERVIENEN EN LA ESTRATEGIA DE ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE PERSONALIZADO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS Y ESTÁNDARES DE CALIDAD DE LA ORGANIZACIÓN.

SOLUCIONAR EL REQUERIMIENTO DEL CLIENTE SEGÚN PRINCIPIOS ÉTICOS E INSTITUCIONALES.

VALORAR LA IMPLEMENTACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS DE SERVICIO AL CLIENTE SEGÚN LA SATISFACCIÓN EVIDENCIADA POR EL CLIENTE.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	40,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2280182 - ASESORIA COMERCIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICACIÓN DE CONOCIMIENTOS DE LAS CIENCIAS NATURALES DE ACUERDO CON SITUACIONES DEL CONTEXTO PRODUCTIVO Y SOCIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PRÁCTICAS DE PROTECCIÓN AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLÍTICAS ORGANIZACIONALES Y LA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

1. INTERPRETAR LOS PROBLEMAS AMBIENTALES Y DE SST TENIENDO EN CUENTA LOS PLANES Y PROGRAMAS ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN Y EL ENTORNO SOCIAL

2. EFECTUAR LAS ACCIONES PARA LA PREVENCIÓN Y CONTROL DE LA PROBLEMÁTICA AMBIENTAL Y DE SST, TENIENDO EN CUENTA LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

3. VERIFICAR LAS CONDICIONES AMBIENTALES Y DE SST ACORDE CON LOS LINEAMIENTOS ESTABLECIDOS PARA EL ÁREA DE DESEMPEÑO LABORAL

4. REPORTAR LAS CONDICIONES Y ACTOS QUE AFECTEN LA PROTECCIÓN DEL MEDIO AMBIENTE Y LA SST, DE ACUERDO CON LOS LINEAMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL CONTEXTO ORGANIZACIONAL Y SOCIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACIÓN EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y PRODUCTIVO.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

1. INTERPRETAR EL SENTIDO DE LA COMUNICACIÓN COMO MEDIO DE EXPRESIÓN SOCIAL, CULTURAL, LABORAL Y ARTÍSTICA

2. DECODIFICAR MENSAJES COMUNICATIVOS EN SITUACIONES DE LA VIDA SOCIAL Y LABORAL, TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO DE LA COMUNICACIÓN

3. VALIDAR LA IMPORTANCIA DE LOS PROCESOS COMUNICATIVOS TENIENDO EN CUENTA CRITERIOS DE LÓGICA Y

4. APLICAR ACCIONES DE MEJORAMIENTO EN EL DESARROLLO DE PROCESOS COMUNICATIVOS SEGÚN REQUERIMIENTOS DEL CONTEXTO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitución política y los convenios internacionales.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

01- Reconocer el trabajo como factor de movilidad social y transformación vital con referencia a la fenomenología y a los derechos fundamentales en el trabajo.

02- Valorar la importancia de la ciudadanía laboral con base en el estudio de los derechos humanos y fundamentales en el trabajo.

03- Practicar los derechos fundamentales en el trabajo de acuerdo con la Constitución Política y los Convenios Internacionales.

04- Participar en acciones solidarias teniendo en cuenta el ejercicio de los derechos humanos, de los pueblos y de la naturaleza.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Enrique Low Murtra-Interactuar en el contexto productivo y social de acuerdo con principios éticos para la construcción de una cultura de paz.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GENERAR HÁBITOS SALUDABLES DE VIDA MEDIANTE LA APLICACIÓN DE PROGRAMAS DE ACTIVIDAD FÍSICA EN LOS CONTEXTOS PRODUCTIVOS Y SOCIALES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Gestionar procesos propios de la cultura emprendedora y empresarial de acuerdo con el perfil personal y los requerimientos de los contextos productivo y social.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

1. INTEGRAR ELEMENTOS DE LA CULTURA EMPRENDEDORA TENIENDO EN CUENTA EL PERFIL PERSONAL Y EL CONTEXTO DE DESARROLLO SOCIAL

2. CARACTERIZAR LA IDEA DE NEGOCIO TENIENDO EN CUENTA LAS OPORTUNIDADES Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y SOCIAL

3. ESTRUCTURAR EL PLAN DE NEGOCIO DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS EMPRESARIALES Y TENDENCIAS DE

4. VALORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO CONFORME CON SU ESTRUCTURA Y NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: INTERACTUAR EN LENGUA INGLESA DE FORMA ORAL Y ESCRITA DENTRO DE CONTEXTOS SOCIALES Y LABORALES SEGÚN LOS CRITERIOS ESTABLECIDOS POR

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

1. COMPRENDER INFORMACIÓN BÁSICA ORAL Y ESCRITA EN INGLÉS ACERCA DE SÍ MISMO, DE LAS PERSONAS Y DE SU CONTEXTO INMEDIATO EN REALIDADES PRESENTES E HISTORIAS DE VIDA

2. DESCRIBIR A NIVEL BÁSICO, DE FORMA ORAL Y ESCRITA EN INGLÉS PERSONAS, SITUACIONES Y LUGARES DE ACUERDO CON SUS COSTUMBRES Y EXPERIENCIAS DE VIDA

3. PARTICIPAR EN INTERCAMBIOS CONVERSACIONALES BÁSICOS EN FORMA ORAL Y ESCRITA EN INGLÉS EN DIFERENTES SITUACIONES SOCIALES TANTO EN LA COTIDIANIDAD COMO EN EXPERIENCIAS PASADAS

4. LLEVAR A CABO ACCIONES DE MEJORA RELACIONADAS CON EL INTERCAMBIO DE INFORMACIÓN BÁSICA EN INGLÉS, SOBRE SÍ MISMO, OTRAS PERSONAS, SU CONTEXTO INMEDIATO ASÍ COMO DE EXPERIENCIAS PASADAS

5. COMUNICARSE DE MANERA SENCILLA EN INGLÉS EN FORMA ORAL Y ESCRITA CON UN VISITANTE O COLEGA EN UN CONTEXTO LABORAL COTIDIANO

6. PONER EN PRÁCTICA VOCABULARIO BÁSICO Y EXPRESIONES COMUNES DE SU ÁREA OCUPACIONAL EN CONTEXTOS ESPECÍFICOS DE SU TRABAJO POR MEDIO DEL USO DE FRASES SENCILLAS EN FORMA ORAL Y ESCRITA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MONITOREAR AL CLIENTE DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS DE EVALUACIÓN Y SEGUIMIENTO.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

1. DETERMINAR ACCIONES POSTVENTA A PARTIR DE LA EXPERIENCIA DE SERVICIO 144H

2. EJECUTAR ACCIONES POSTVENTA DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 48H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Prospectar clientes de acuerdo con los segmentos objetivo y estrategia de ventas

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

1. SELECCIONAR LOS CRITERIOS PARA LA CARACTERIZACIÓN DE CLIENTES POTENCIALES DE ACUERDO CON SEGMENTO DE MERCADO 48H

2. PROSPECTAR CLIENTES POTENCIALES SEGÚN EL PRODUCTO O SERVICIO DE LA ORGANIZACIÓN 144H

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Razonar cuantitativamente frente a situaciones susceptibles de ser abordadas de manera matemática en contextos laborales, sociales y personales.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Resultado de Aprendizaje de la Inducción.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	Utilizar herramientas informáticas de acuerdo con las necesidades de manejo de información

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

1. SELECCIONAR HERRAMIENTAS DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN (TIC), DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES IDENTIFICADAS
2. USAR HERRAMIENTAS TIC, DE ACUERDO CON LOS REQUERIMIENTOS, MANUALES DE FUNCIONAMIENTO, PROCEDIMIENTOS Y ESTÁNDARES
3. VERIFICAR LOS RESULTADOS OBTENIDOS, DE ACUERDO CON LOS REQUERIMIENTOS
4. IMPLEMENTAR BUENAS PRÁCTICAS DE USO, DE ACUERDO CON LA TECNOLOGÍA EMPLEADA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	35,90

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	91,90

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS
01/12/2021	07/12/2021	OTROS	4,00

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	4,00

INSTRUCTOR: HERNAN ALVAREZ PARDO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y

SENA	SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA PROCESO DE GESTIÓN DE INFRAESTRUCTURA Y LOGÍSTICA RELACION DE BIENES A CARGO DEL CUENTADANTE	Versión: 1.01 Fecha: 15.10.2020

De acuerdo con los registros del Sistema para la Administración y Control de Bienes SACB, el Sr(a) ALVAREZ PARDO HERNAN identificado(a) con CC. 11384155 NO registra bienes a cargo.

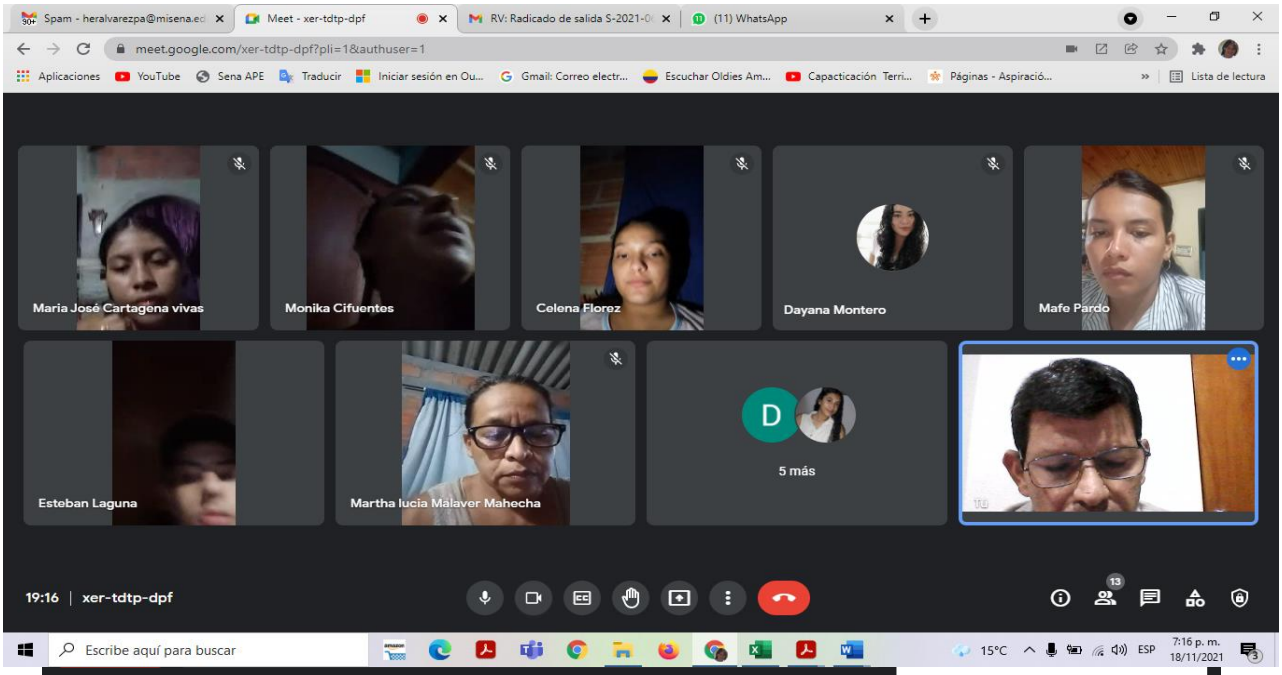
Fecha de emisión del reporte: 9 de Diciembre de 2021 a las 17:19:23

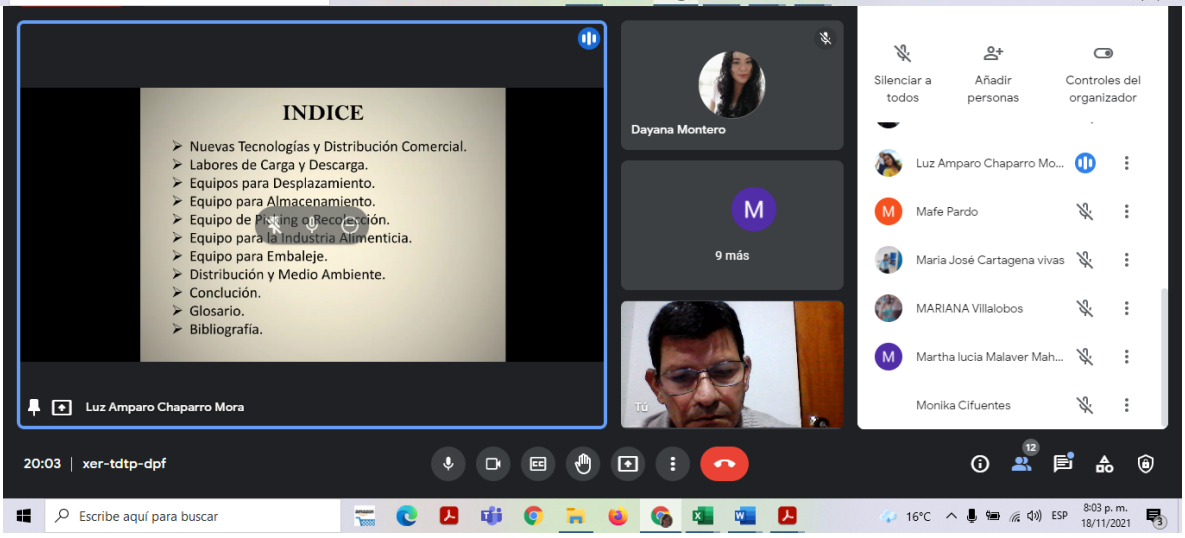
El cuentadante responde administrativa y fiscalmente por los bienes aquí relacionados y rendirá cuentas de su utilización. Todo ello según lo dispuesto sobre este particular en la Constitución Política Nacional Art. 124 y en especial lo establecido en los numerales 21 y 22 del Art. 34 de la Ley 734 de 2002; Resolución 1378 de 2018 y en las obligaciones generales de los Contratos de Prestación de Servicios.

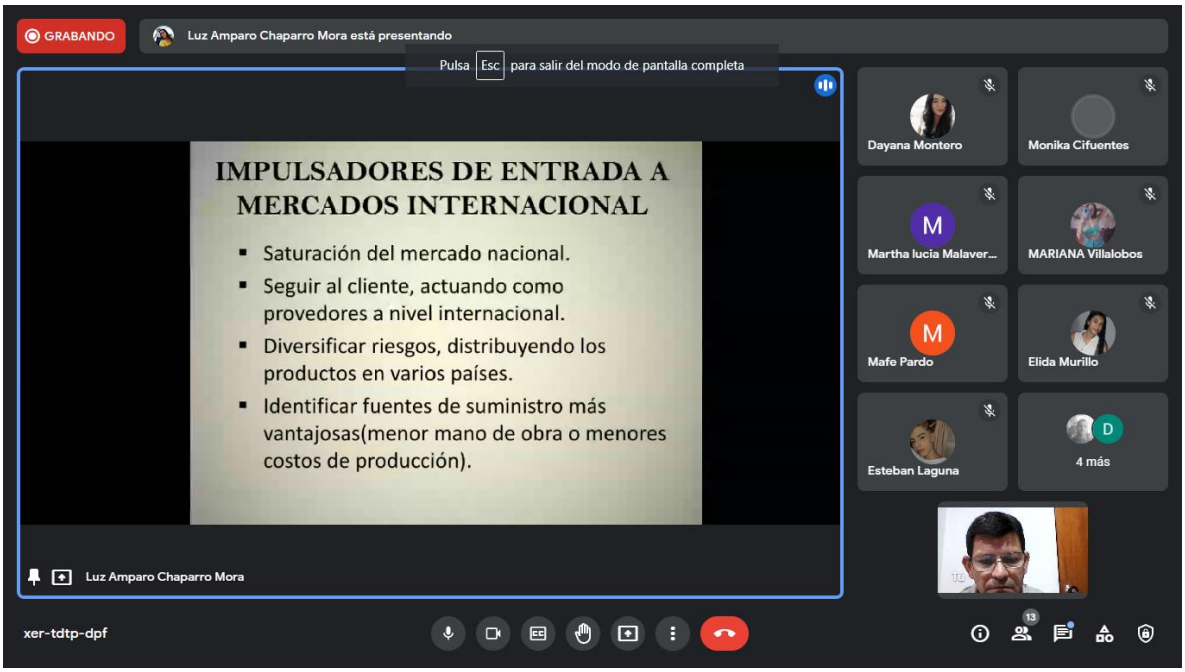
Documento informativo. Para consultas diríjase a la página https://miinventario.sena.edu.co ingresando el número de documento del cuentadante.

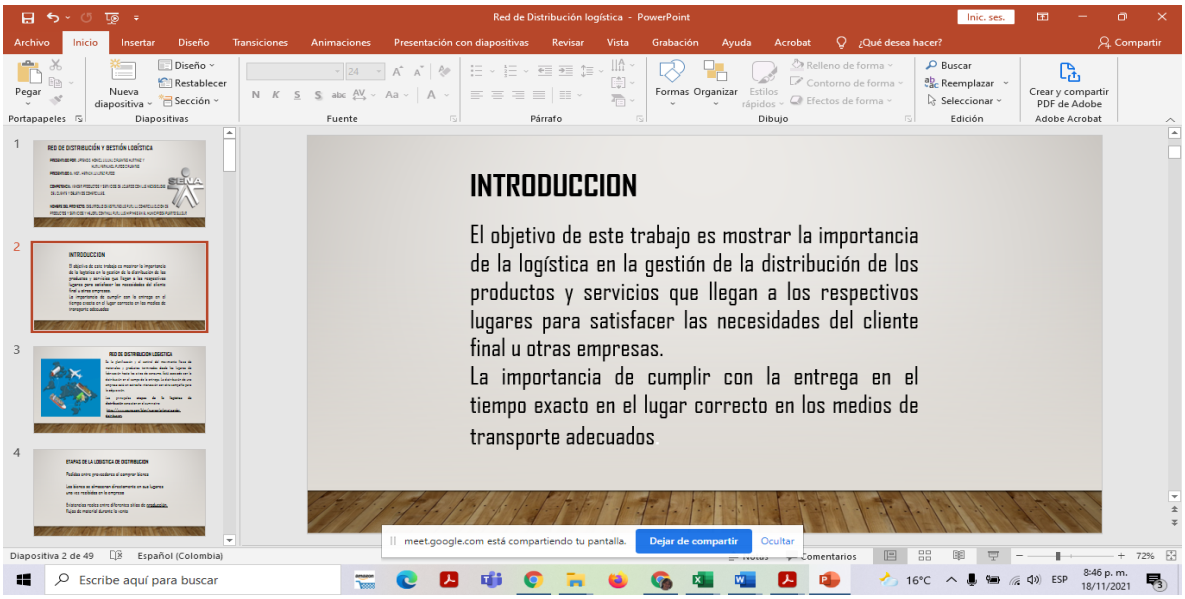
Grupo de Almacenes e Inventarios.
SENA - Dirección General

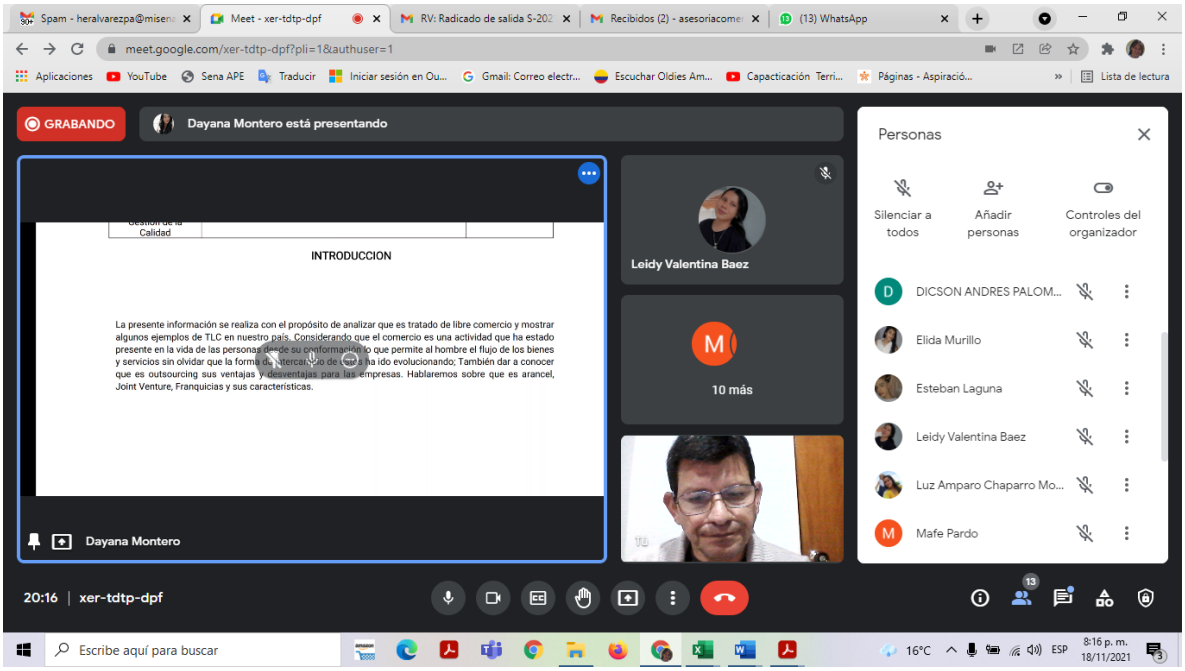
EVIDENCIAS MENSUALES.

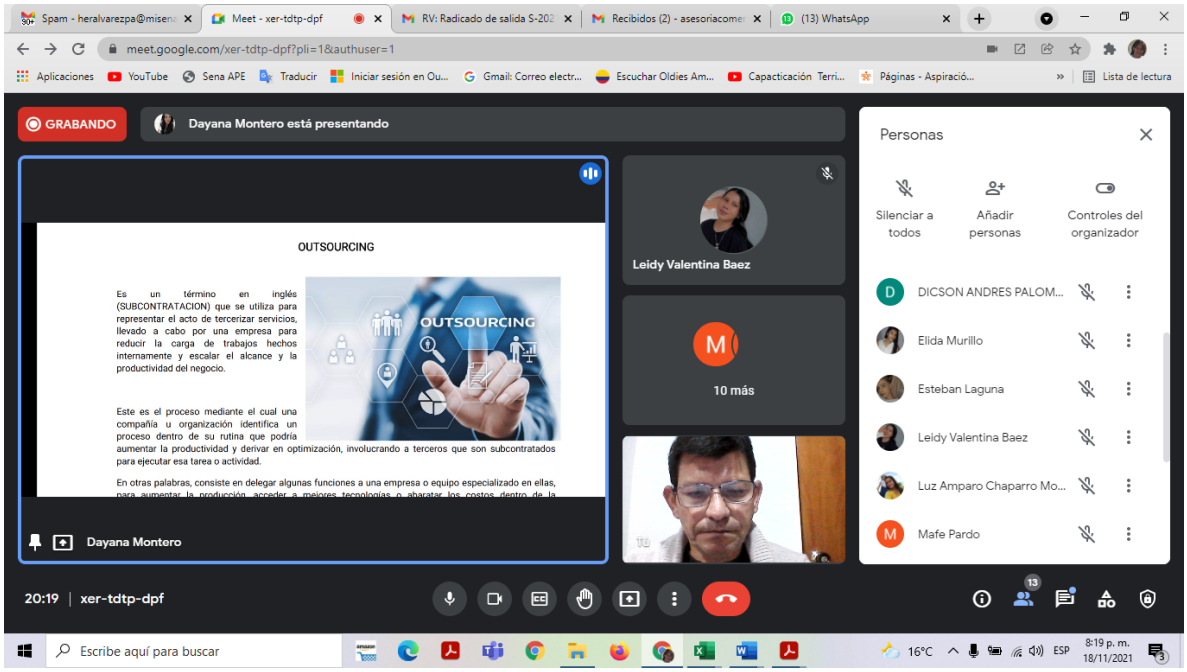


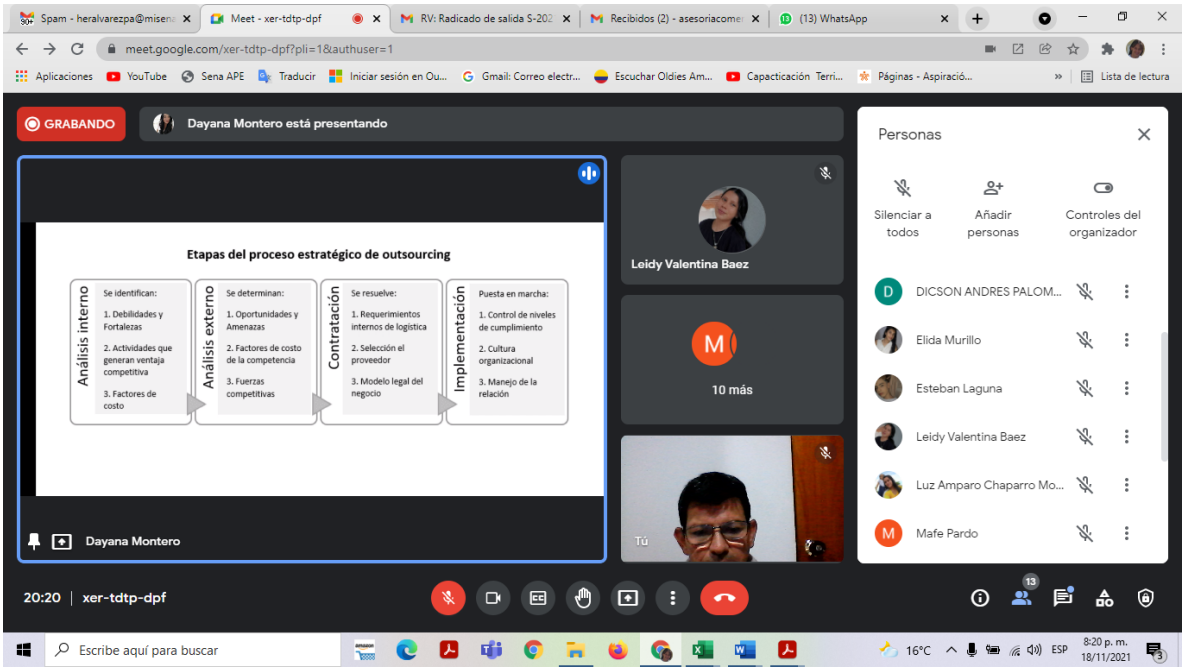


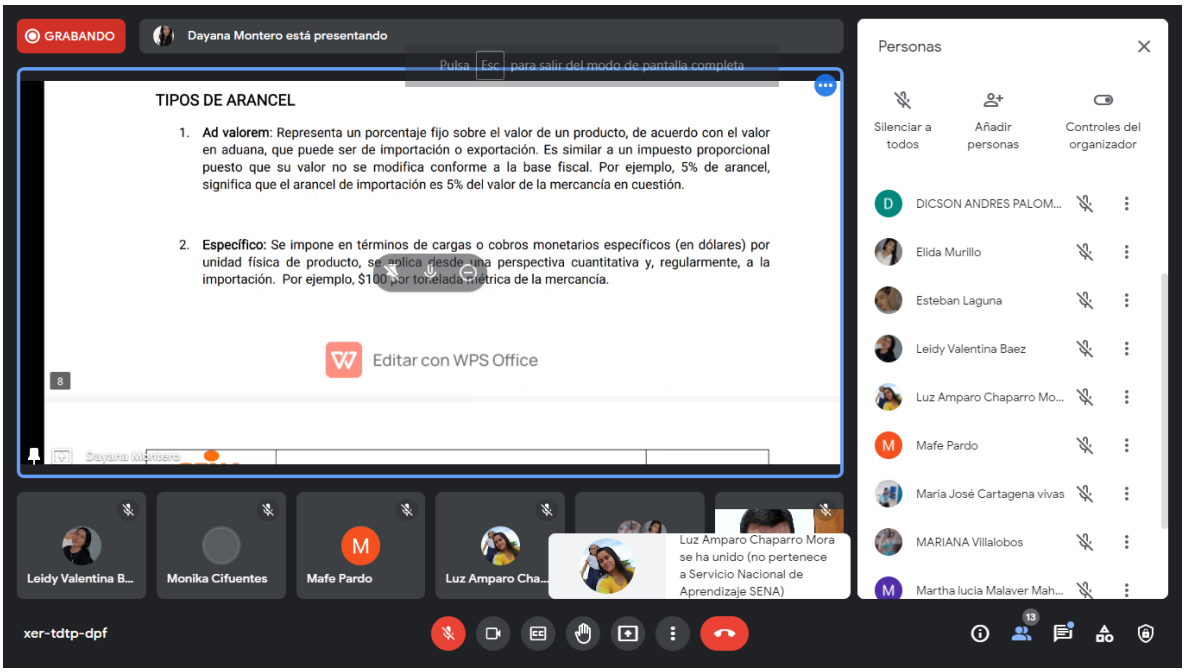

GRABANDO
Luz Amparo Chaparro Mora está presentando
Pulsa Esc para salir del modo de pantalla completa
IMPULSADORES DE ENTRADA A MERCADOS INTERNACIONAL
Saturación del mercado nacional.
Seguir al cliente, actuando como provedores a nivel internacional.
Diversificar riesgos, distribuyendo los productos en varios países.
Identificar fuentes de suministro más vantajosas(menor mano de obra o menores costos de producción).
Luz Amparo Chaparro Mora
Dayana Montero
Monika Cifuentes
Martha lucia Malaver...
MARIANA Villalobos
Mafe Pardo
Elida Murillo
Esteban Laguna
4 más
xer-tdtp-dpf

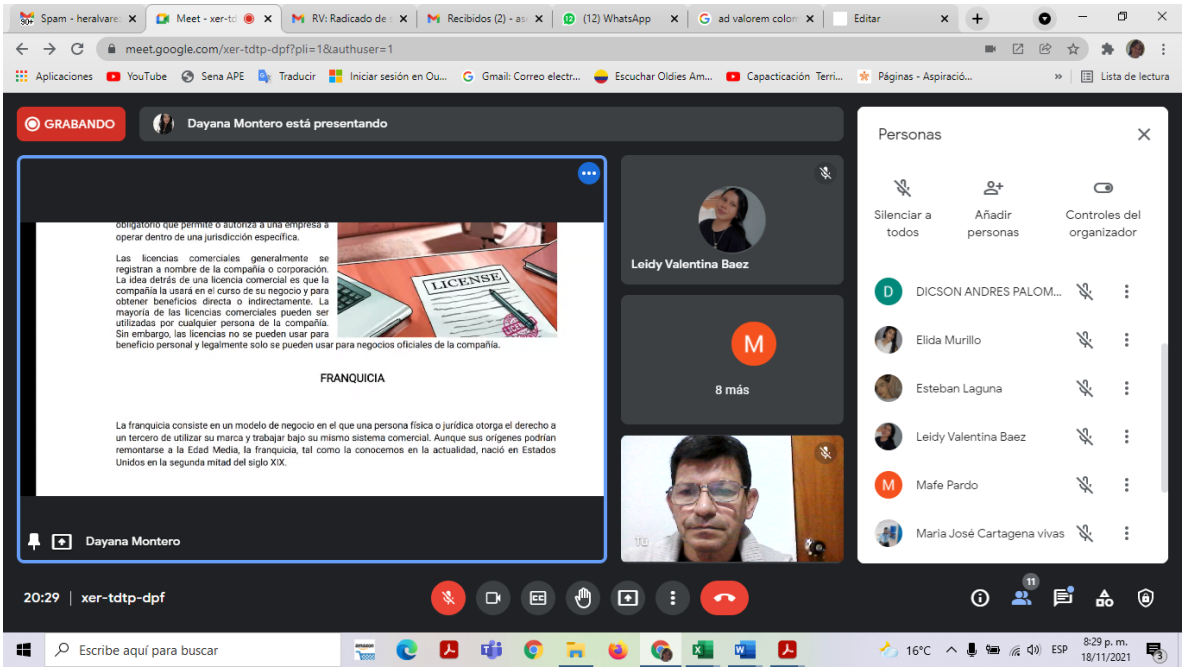

Red de Distribución logística - PowerPoint
INTRODUCCION
El objetivo de este trabajo es mostrar la importancia de la logística en la gestión de la distribución de los productos y servicios que llegan a los respectivos lugares para satisfacer las necesidades del cliente final u otras empresas.
La importancia de cumplir con la entrega en el tiempo exacto en el lugar correcto en los medios de transporte adecuados
meet.google.com está compartiendo tu pantalla.
Dejar de compartir
Ocultar

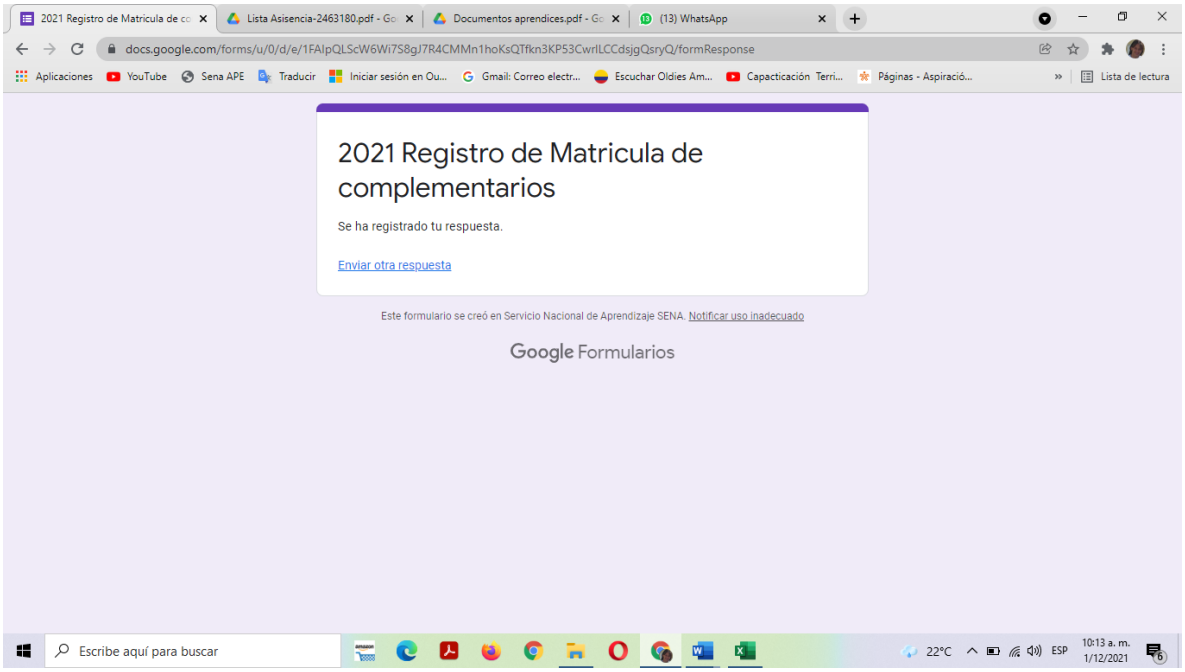

GRABANDO
Dayana Montero está presentando
INTRODUCCION
La presente información se realiza con el propósito de analizar que es tratado de libre comercio y mostrar algunos ejemplos de TLC en nuestro país. Considerando que el comercio es una actividad que ha estado presente en la vida de las personas desde su conformación lo que permite al hombre el flujo de los bienes y servicios sin olvidar que la forma de intercambio de esta ha ido evolucionando; También dar a conocer que es outsourcing sus ventajas y desventajas para las empresas. Hablaremos sobre que es arancel, Joint Venture, Franquicias y sus características.
Dayana Montero
Leidy Valentina Baez
10 más
Personas
Silenciar a todos
Añadir personas
Controles del organizador
DICSON ANDRES PALOM...
Elida Murillo
Esteban Laguna
Leidy Valentina Baez
Luz Amparo Chaparro Mo...
Mafe Pardo
20:16 | xer-tdtp-dpf
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
8:16 p. m.
18/11/2021

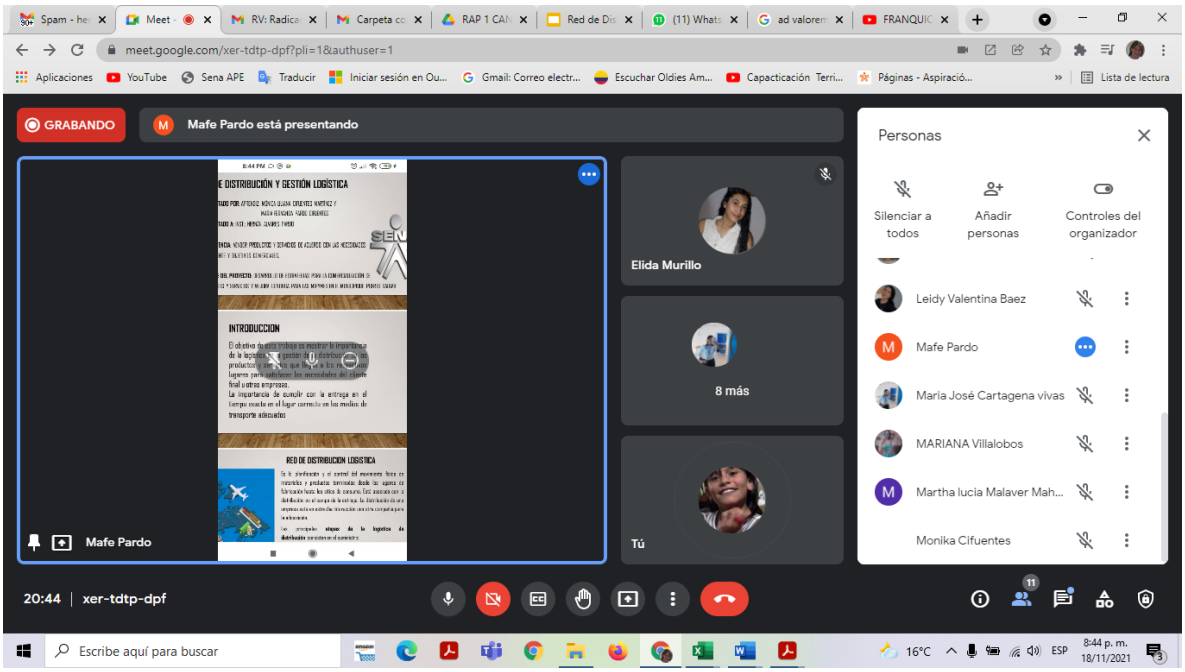

GRABANDO
Dayana Montero está presentando
OUTSOURCING
Es un término en inglés (SUBCONTRATACION) que se utiliza para representar el acto de tercerizar servicios, llevado a cabo por una empresa para reducir la carga de trabajos hechos internamente y escalar el alcance y la productividad del negocio.
OUTSOURCING
Este es el proceso mediante el cual una compañía u organización identifica un proceso dentro de su rutina que podría aumentar la productividad y derivar en optimización, involucrando a terceros que son subcontratados para ejecutar esa tarea o actividad.
En otras palabras, consiste en delegar algunas funciones a una empresa o equipo especializado en ellas,
Dayana Montero
Leidy Valentina Baez
10 más
Personas
Silenciar a todos
Añadir personas
Controles del organizador
DICSON ANDRES PALOM...
Elida Murillo
Esteban Laguna
Leidy Valentina Baez
Luz Amparo Chaparro Mo...
Mafe Pardo
20:19 | xer-tdtp-dpf
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
8:19 p. m.
18/11/2021

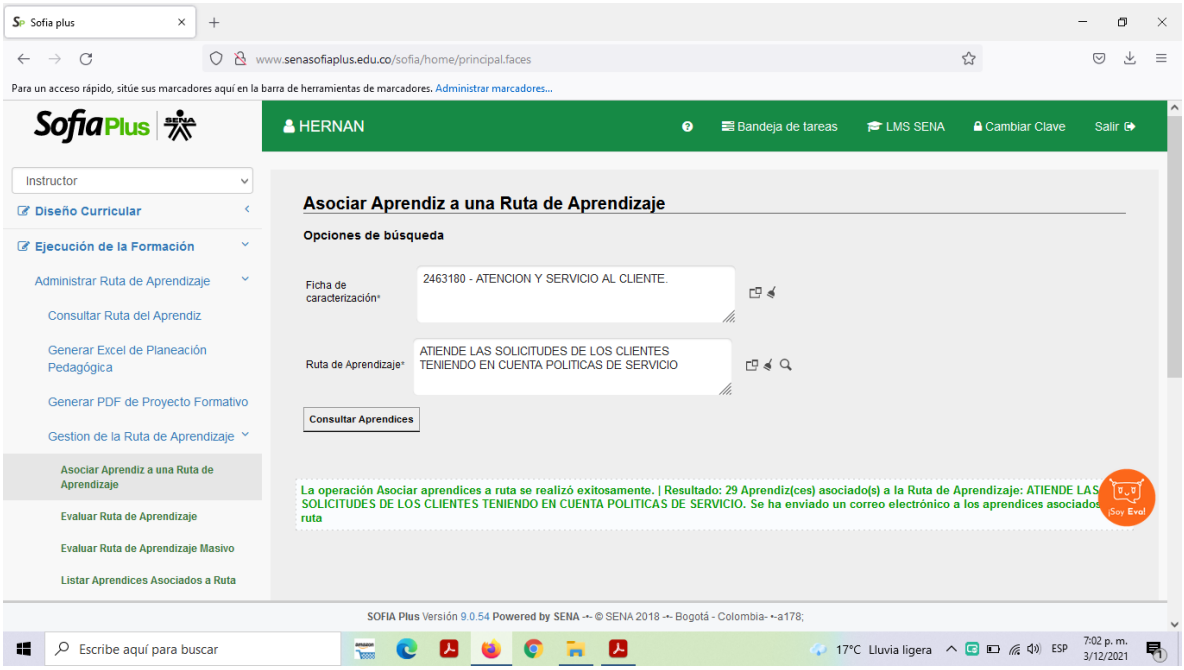

GRABANDO
Dayana Montero está presentando
Etapas del proceso estratégico de outsourcing
Análisis interno
Se identifican:
1. Debilidades y Fortalezas
2. Actividades que generan ventaja competitiva
3. Factores de costo
Análisis externo
Se determinan:
1. Oportunidades y Amenazas
2. Factores de costo de la competencia
3. Fuerzas competitivas
Contratación
Se resuelve:
1. Requerimientos internos de logística
2. Selección el proveedor
3. Modelo legal del negocio
Implementación
Puesta en marcha:
1. Control de niveles de cumplimiento
2. Cultura organizacional
3. Manejo de la relación
Dayana Montero
Leidy Valentina Baez
10 más
Tú
Personas
Silenciar a todos
Añadir personas
Controles del organizador
DICSON ANDRES PALOM...
Elida Murillo
Esteban Laguna
Leidy Valentina Baez
Luz Amparo Chaparro Mo...
Mafe Pardo
20:20 | xer-tdtp-dpf
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
8:20 p. m.
18/11/2021


GRABANDO
Dayana Montero está presentando
Pulsa Esc para salir del modo de pantalla completa
TIPOS DE ARANCEL
1. Ad valorem: Representa un porcentaje fijo sobre el valor de un producto, de acuerdo con el valor en aduana, que puede ser de importación o exportación. Es similar a un impuesto proporcional puesto que su valor no se modifica conforme a la base fiscal. Por ejemplo, 5% de arancel, significa que el arancel de importación es 5% del valor de la mercancía en cuestión.
2. Específico: Se impone en términos de cargas o cobros monetarios específicos (en dólares) por unidad física de producto, se aplica desde una perspectiva cuantitativa y, regularmente, a la importación. Por ejemplo, $100 por tonelada métrica de la mercancía.
Editar con WPS Office
8
Dayana Montero
Leidy Valentina B...
Monika Cifuentes
Mafe Pardo
Luz Amparo Cha...
Luz Amparo Chaparro Mora se ha unido (no pertenece a Servicio Nacional de Aprendizaje SENA)
Personas
Silenciar a todos
Añadir personas
Controles del organizador
DICSON ANDRES PALOM...
Elida Murillo
Esteban Laguna
Leidy Valentina Baez
Luz Amparo Chaparro Mo...
Mafe Pardo
Maria José Cartagena vivas
MARIANA Villalobos
Martha lucia Malaver Mah...
xer-tdtp-dpf

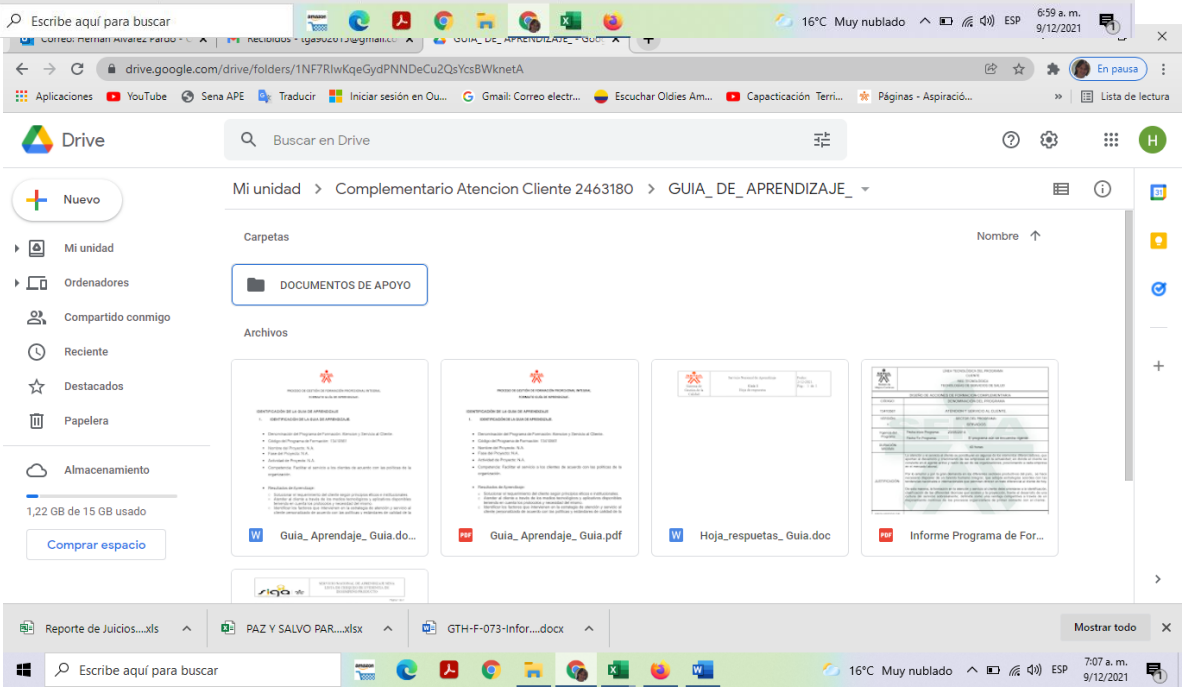

GRABANDO
Dayana Montero está presentando
obligatorio que permite o autoriza a una empresa a operar dentro de una jurisdicción especifica.
Las licencias comerciales generalmente se registran a nombre de la compañía o corporación. La idea detrás de una licencia comercial es que la compañía la usará en el curso de su negocio y para obtener beneficios directa o indirectamente. La mayoría de las licencias comerciales pueden ser utilizadas por cualquier persona de la compañía. Sin embargo, las licencias no se pueden usar para beneficio personal y legalmente solo se pueden usar para negocios oficiales de la compañía.
LICENSE
FRANQUICIA
La franquicia consiste en un modelo de negocio en el que una persona física o jurídica otorga el derecho a un tercero de utilizar su marca y trabajar bajo su mismo sistema comercial. Aunque sus orígenes podrían remontarse a la Edad Media, la franquicia, tal como la conocemos en la actualidad, nació en Estados Unidos en la segunda mitad del siglo XIX.
Dayana Montero
Leidy Valentina Baez
8 más
Personas
Silenciar a todos
Añadir personas
Controles del organizador
DICSON ANDRES PALOM...
Elida Murillo
Esteban Laguna
Leidy Valentina Baez
Mafe Pardo
Maria José Cartagena vivas
20:29 | xer-tdtp-dpf
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
8:29 p. m.
18/11/2021

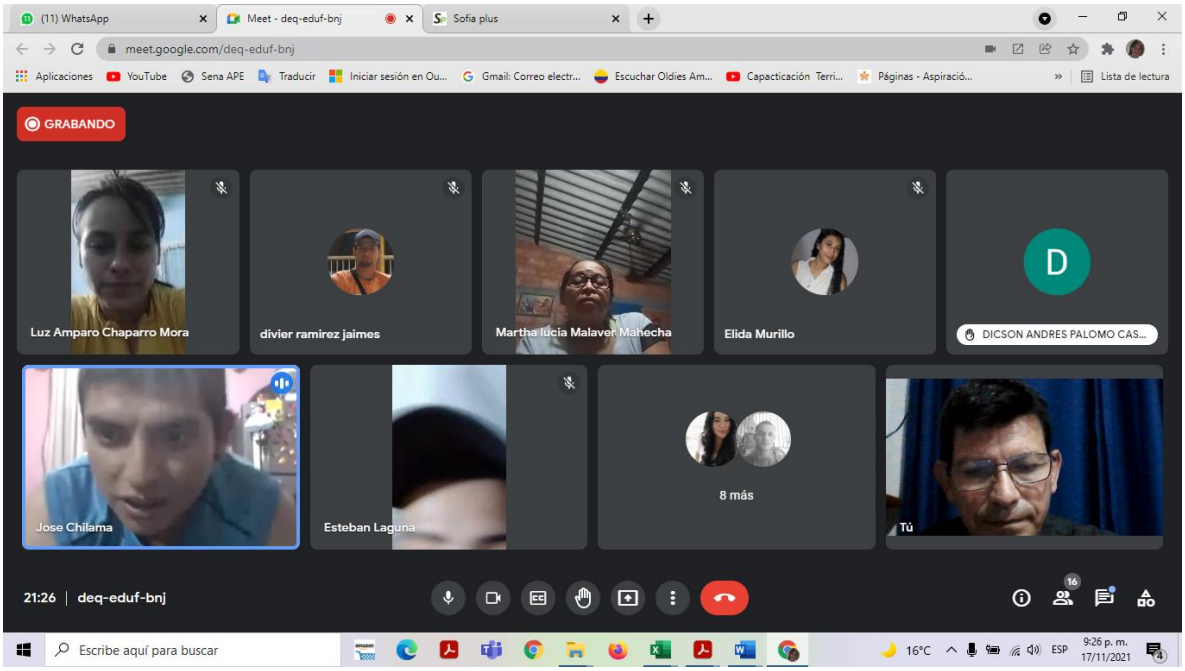

2021 Registro de Matricula de complementarios
Se ha registrado tu respuesta.
Enviar otra respuesta
Este formulario se creó en Servicio Nacional de Aprendizaje SENA. Notificar uso inadecuado
Google Formularios
Escribe aquí para buscar
22°C
ESP
10:13 a. m.
1/12/2021

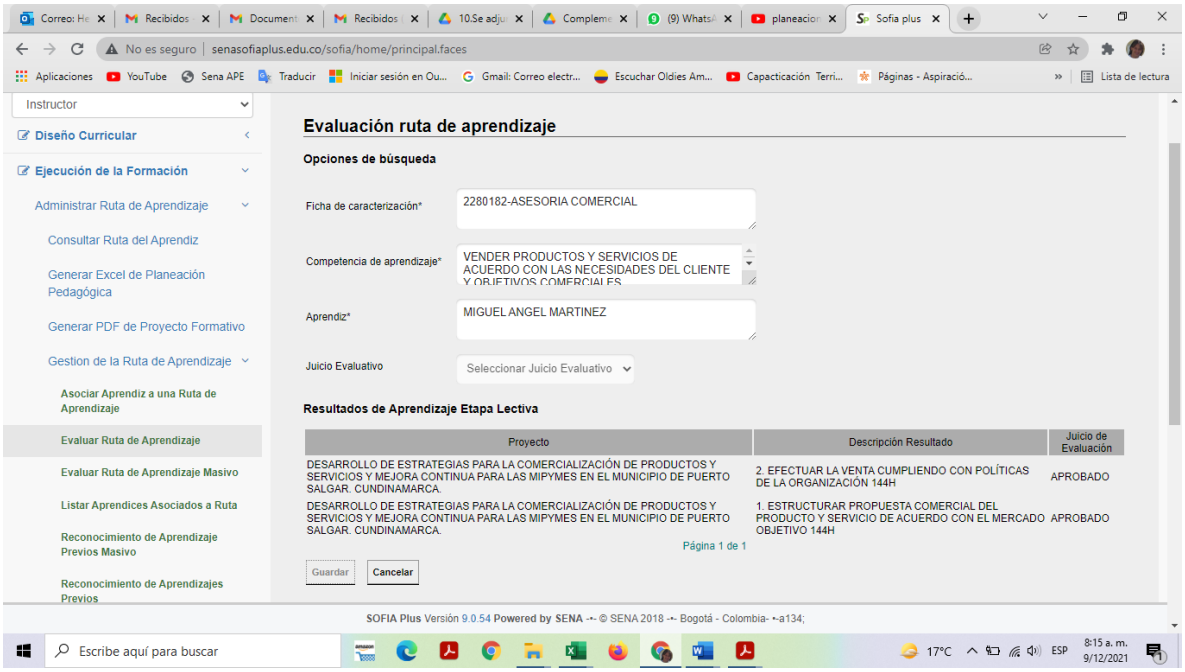

meet.google.com/xer-tdtp-dpf?pli=1&authuser=1
GRABANDO
Mafe Pardo está presentando
Mafe Pardo
Elida Murillo
8 más
Tú
Personas
Silenciar a todos
Añadir personas
Controles del organizador
Leidy Valentina Baez
Mafe Pardo
María José Cartagena vivas
MARIANA Villalobos
Martha lucia Malaver Mah...
Monika Cifuentes
20:44 | xer-tdtp-dpf
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
8:44 p. m.
18/11/2021

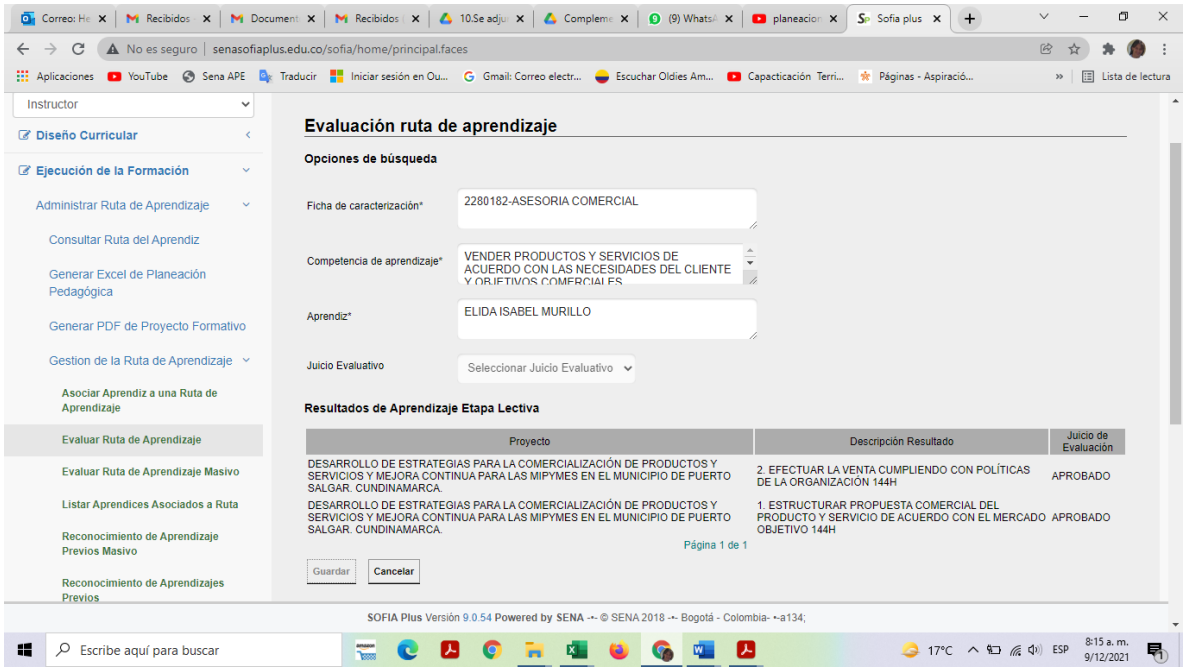

Sofia plus
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
SofiaPlus
HERNAN
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2463180 - ATENCION Y SERVICIO AL CLIENTE.
Ruta de Aprendizaje*
ATIENDE LAS SOLICITUDES DE LOS CLIENTES TENIENDO EN CUENTA POLITICAS DE SERVICIO
Consultar Aprendices
La operación Asociar aprendices a ruta se realizó exitosamente. | Resultado: 29 Aprendiz(ces) asociado(s) a la Ruta de Aprendizaje: ATIENDE LAS SOLICITUDES DE LOS CLIENTES TENIENDO EN CUENTA POLITICAS DE SERVICIO. Se ha enviado un correo electrónico a los aprendices asociados a la ruta
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a178;
Escribe aquí para buscar
17°C Lluvia ligera
ESP
7:02 p. m.
3/12/2021

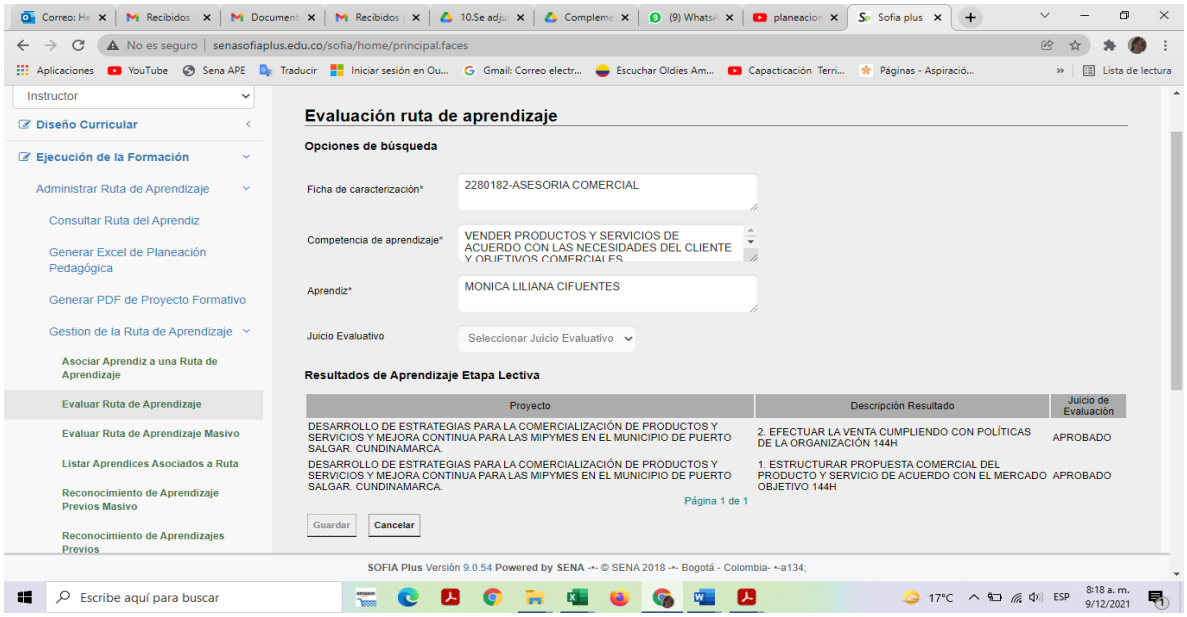

drive.google.com/drive/folders/1NF7RIwKqeGydPNNDeCu2QsYcsBWknetA
Drive
Nuevo
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Papelera
Almacenamiento
1,22 GB de 15 GB usado
2. PRESENTACIÓN
Estimados aprendices, con las siguientes frases celebres; inicio a la competencia de servicio al cliente estudiaremos los protocolos de servicio al cliente aplicando actitudes, valores, la etiqueta y las políticas de la organización, de acuerdo con los estándares de calidad establecidos.
Leamos en detalle las siguiente la siguientes frase:
El servidor ha detectado un error. Inténtalo de nuevo más tarde.
Reporte de Juicios....xls
PAZ Y SALVO PAR....xlsx
GTH-F-073-Infor....docx
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
16°C Muy nublado
ESP
6:59 a. m.
9/12/2021

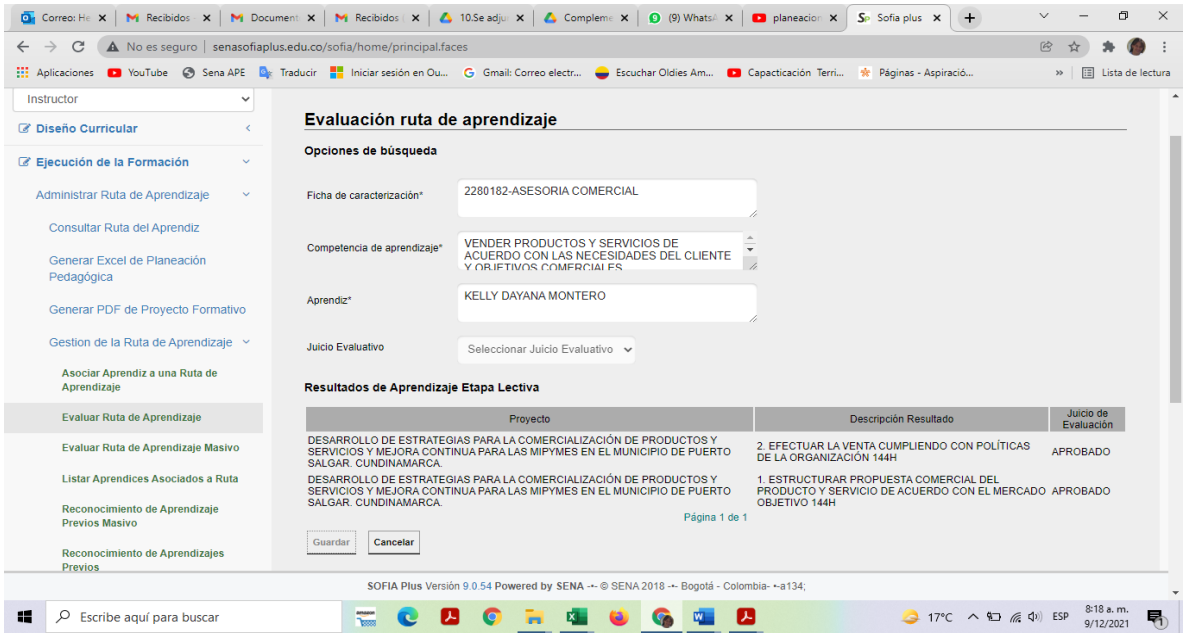

drive.google.com/drive/folders/1NF7RIwKqeGydPNNDeCu2QsYcsBWknetA
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Papelera
Almacenamiento
1,22 GB de 15 GB usado
Comprar espacio
Mi unidad > Complementario Atencion Cliente 2463180 > GUIA_ DE_ APRENDIZAJE_
Carpetas
Nombre
DOCUMENTOS DE APOYO
Archivos
Guia_ Aprendaje_ Guia.do...
Guia_ Aprendaje_ Guia.pdf
Hoja_respuetas_ Guia.doc
Informe Programa de For...
Reporte de Juicios....xls
PAZ Y SALVO PAR....xlsx
GTH-F-073-Infor....docx
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
16°C Muy nublado
ESP
7:07 a. m.
9/12/2021

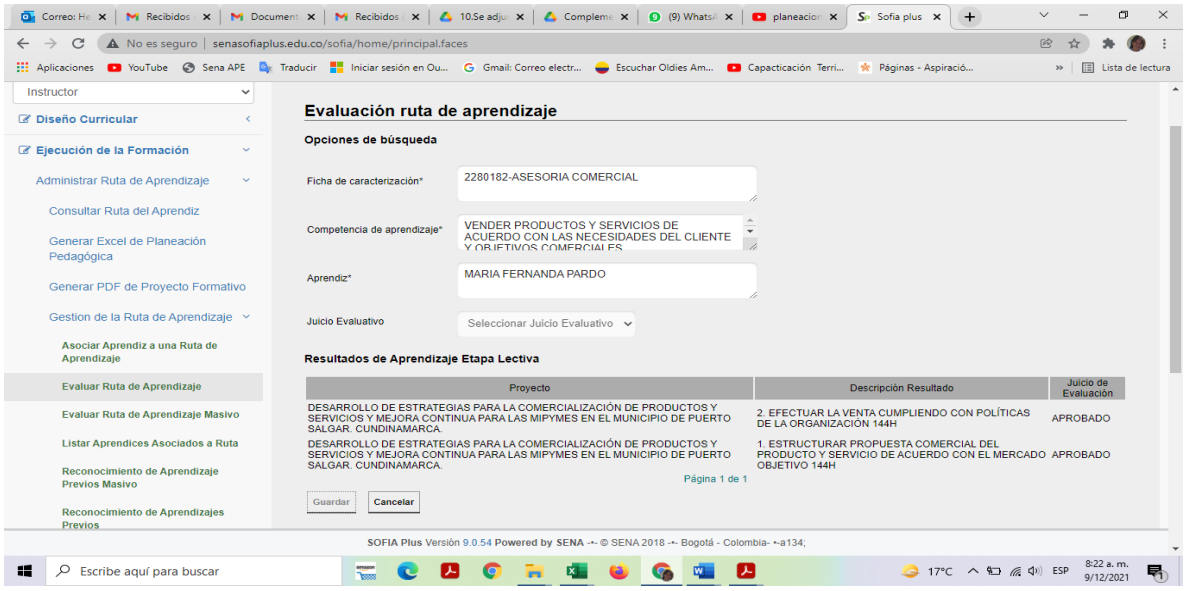

GRABANDO
Luz Amparo Chaparro Mora
divier ramirez jaimes
Martha lúcia Malaver Mahecha
Elida Murillo
D
DICSON ANDRES PALOMO CAS...
Jose Chilama
Esteban Laguna
8 más
Tú
21:26 | deq-eduf-bnj

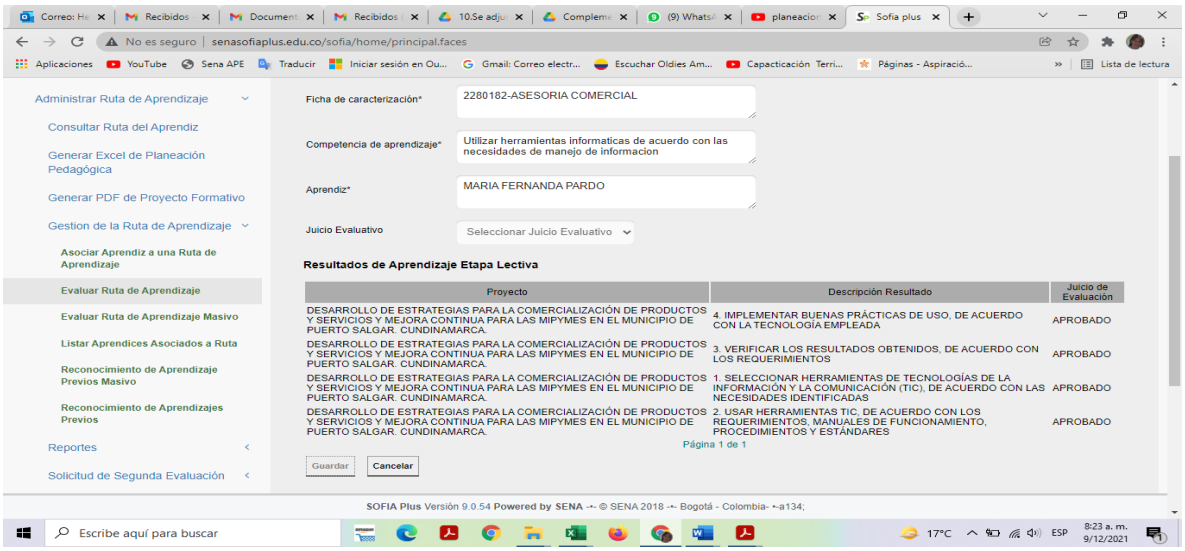

Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz* MIGUEL ANGEL MARTINEZ
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar

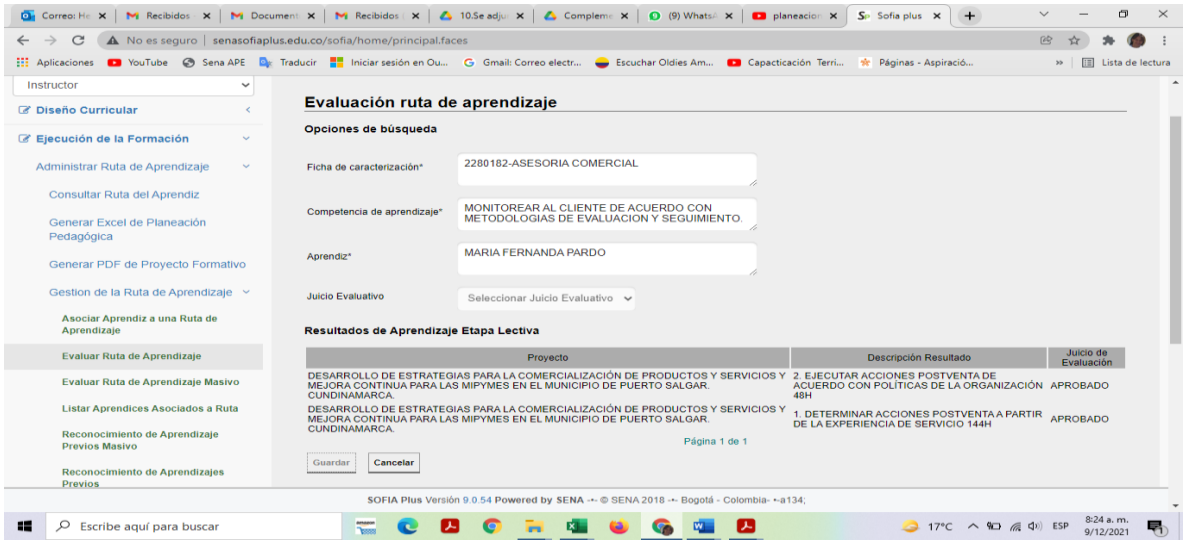

Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
ELIDA ISABEL MURILLO
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a134;
Escribe aquí para buscar
17°C
ESP
8:15 a. m.
9/12/2021

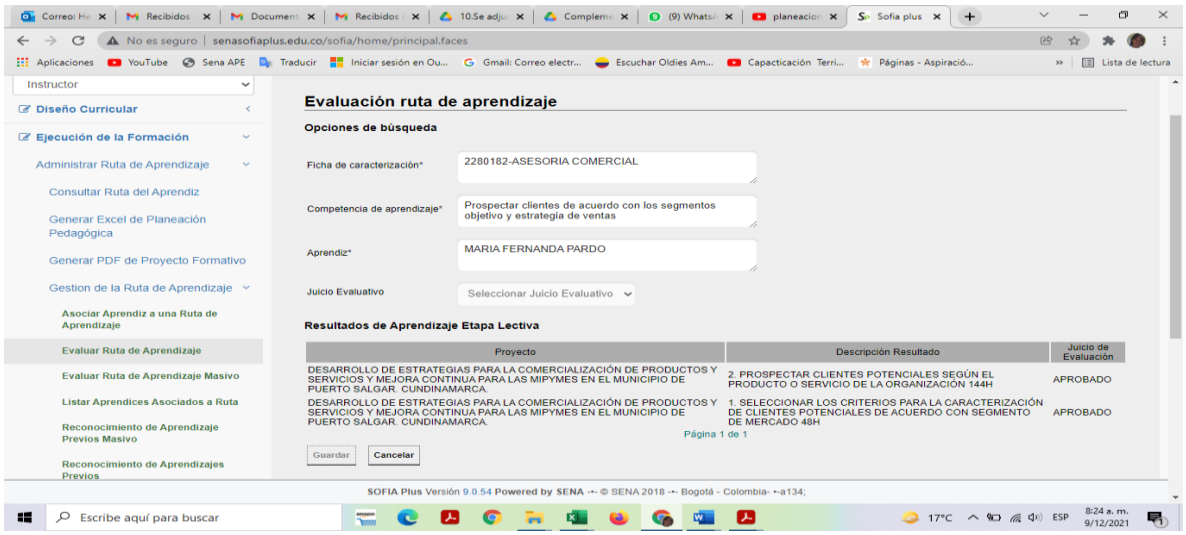

Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
MONICA LILIANA CIFUENTES
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a134;
Escribe aquí para buscar
17°C
ESP
8:18 a. m.
9/12/2021

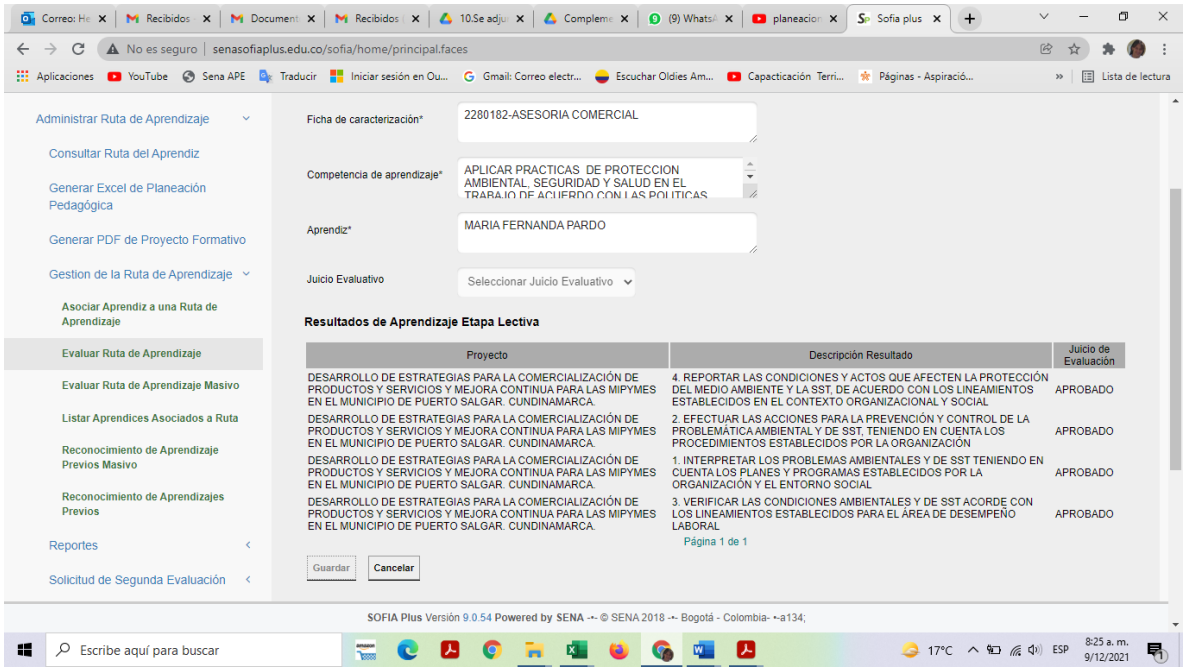

Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
KELLY DAYANA MONTERO
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a134;

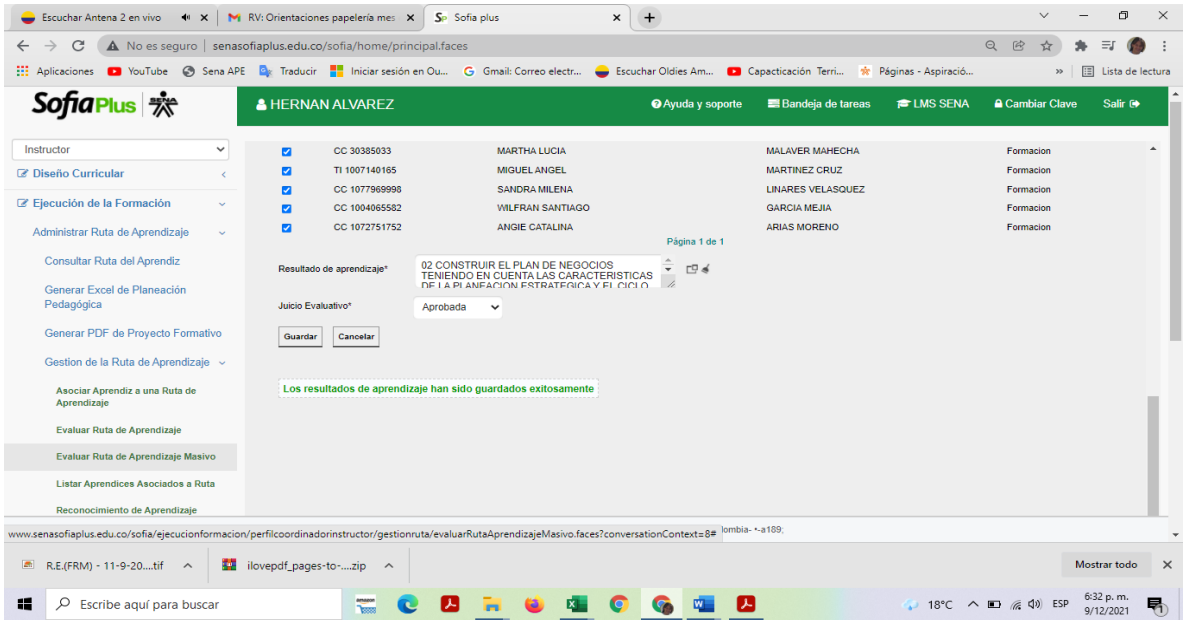

Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
MARIA FERNANDA PARDO
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a134;

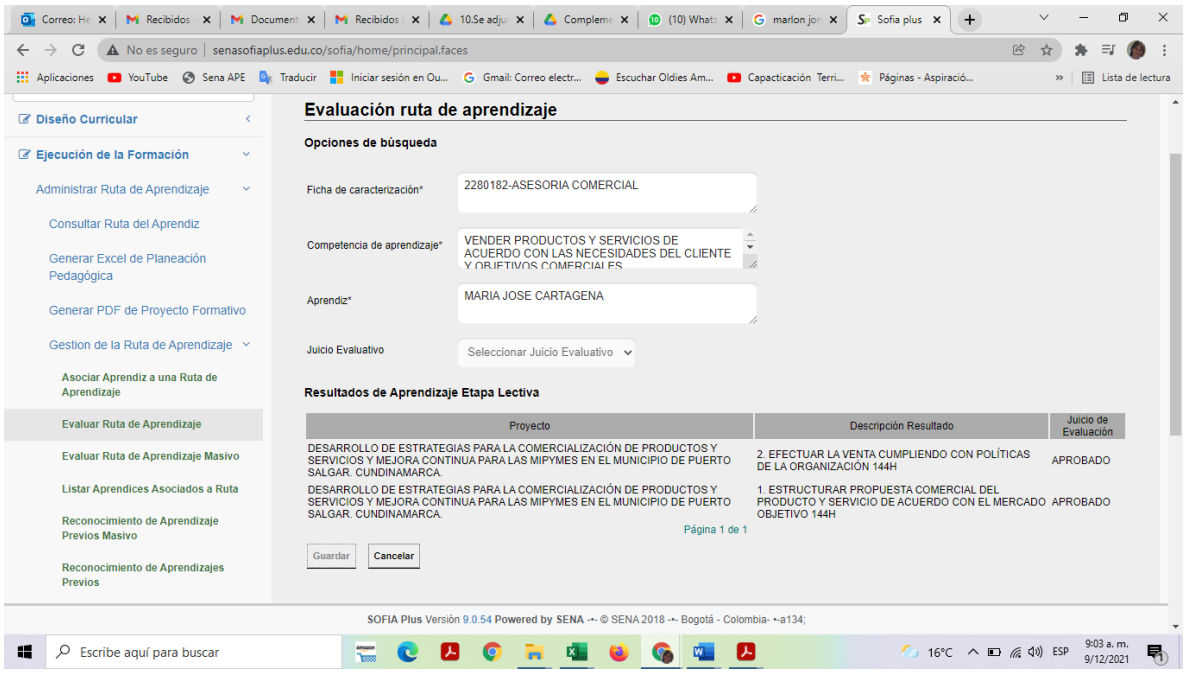

Sofia plus
No es seguro | senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* Utilizar herramientas informaticas de acuerdo con las necesidades de manejo de informacion
Aprendiz* MARIA FERNANDA PARDO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto | Descripción Resultado | Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 4. IMPLEMENTAR BUENAS PRÁCTICAS DE USO, DE ACUERDO CON LA TECNOLOGÍA EMPLEADA | APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 3. VERIFICAR LOS RESULTADOS OBTENIDOS, DE ACUERDO CON LOS REQUERIMIENTOS | APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 1. SELECCIONAR HERRAMIENTAS DE TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN Y LA COMUNICACIÓN (TIC), DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES IDENTIFICADAS | APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 2. USAR HERRAMIENTAS TIC, DE ACUERDO CON LOS REQUERIMIENTOS, MANUALES DE FUNCIONAMIENTO, PROCEDIMIENTOS Y ESTÁNDARES | APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;
Escribe aquí para buscar
17°C
ESP
8:23 a. m.
9/12/2021

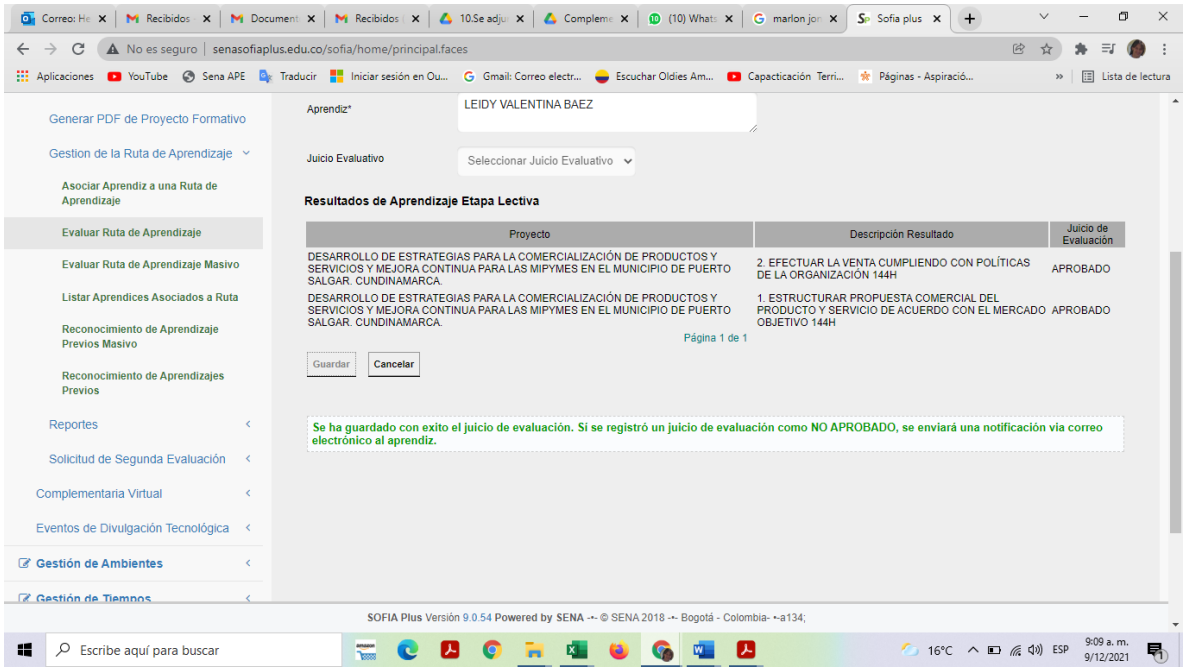

Sofia plus
No es seguro | senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* MONITOREAR AL CLIENTE DE ACUERDO CON METODOLOGIAS DE EVALUACION Y SEGUIMIENTO.
Aprendiz* MARIA FERNANDA PARDO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto | Descripción Resultado | Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 2. EJECUTAR ACCIONES POSTVENTA DE ACUERDO CON POLITICAS DE LA ORGANIZACIÓN 48H | APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 1. DETERMINAR ACCIONES POSTVENTA A PARTIR DE LA EXPERIENCIA DE SERVICIO 144H | APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;
Escribe aquí para buscar
17°C
ESP
8:24 a. m.
9/12/2021

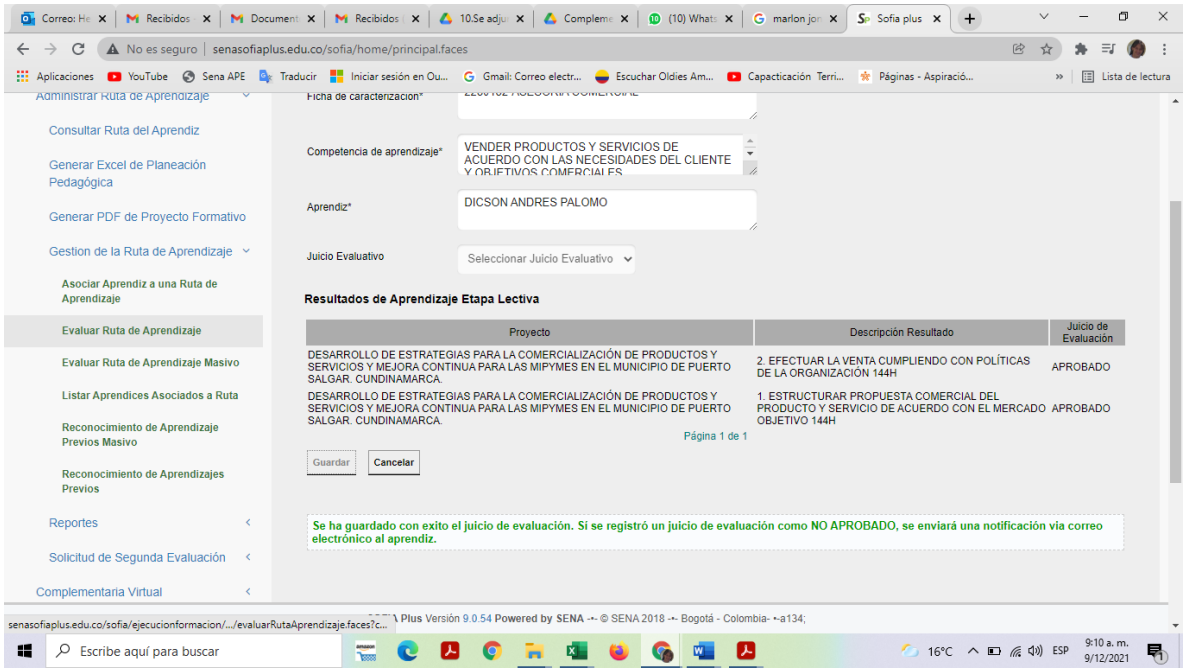

Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* Prospectar clientes de acuerdo con los segmentos objetivo y estrategia de ventas
Aprendiz* MARIA FERNANDA PARDO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto | Descripción Resultado | Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 2. PROSPECTAR CLIENTES POTENCIALES SEGÚN EL PRODUCTO O SERVICIO DE LA ORGANIZACIÓN 144H | APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 1. SELECCIONAR LOS CRITERIOS PARA LA CARACTERIZACIÓN DE CLIENTES POTENCIALES DE ACUERDO CON SEGMENTO DE MERCADO 48H | APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;

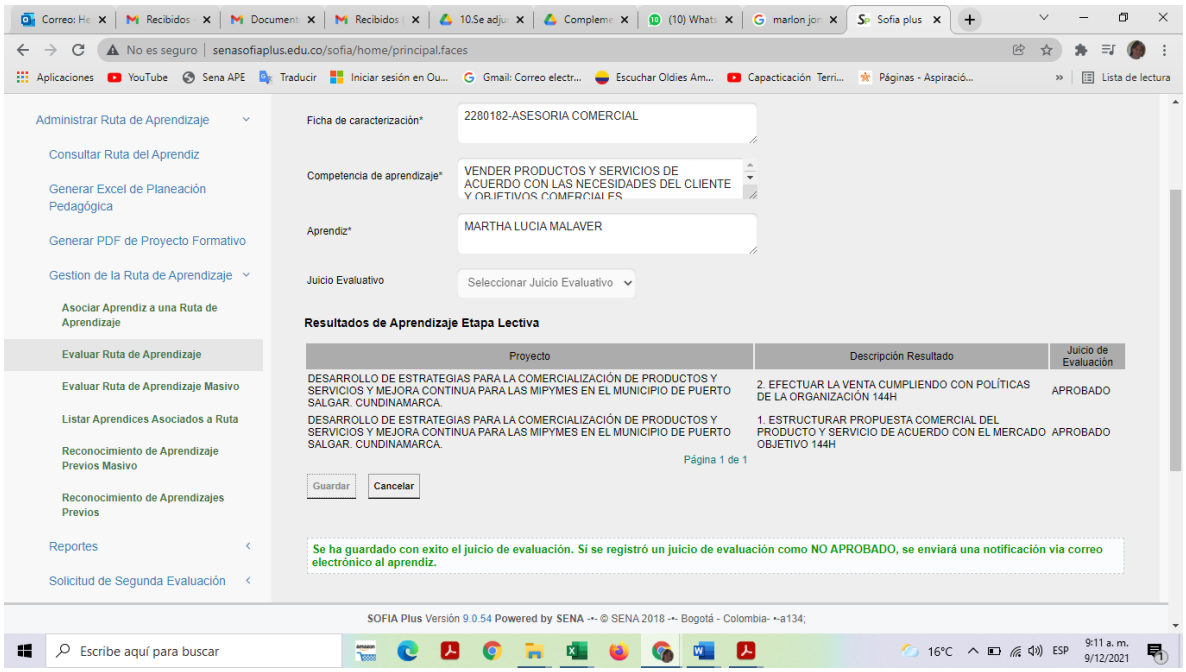

Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* APLICAR PRACTICAS DE PROTECCION AMBIENTAL, SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO DE ACUERDO CON LAS POLITICAS
Aprendiz* MARIA FERNANDA PARDO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto | Descripción Resultado | Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 4. REPORTAR LAS CONDICIONES Y ACTOS QUE AFECTEN LA PROTECCIÓN DEL MEDIO AMBIENTE Y LA SST, DE ACUERDO CON LOS LINEAMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL CONTEXTO ORGANIZACIONAL Y SOCIAL | APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 2. EFECTUAR LAS ACCIONES PARA LA PREVENCIÓN Y CONTROL DE LA PROBLEMÁTICA AMBIENTAL Y DE SST, TENIENDO EN CUENTA LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN | APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 1. INTERPRETAR LOS PROBLEMAS AMBIENTALES Y DE SST TENIENDO EN CUENTA LOS PLANES Y PROGRAMAS ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN Y EL ENTORNO SOCIAL | APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA. | 3. VERIFICAR LAS CONDICIONES AMBIENTALES Y DE SST ACORDE CON LOS LINEAMIENTOS ESTABLECIDOS PARA EL ÁREA DE DESEMPEÑO LABORAL | APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;

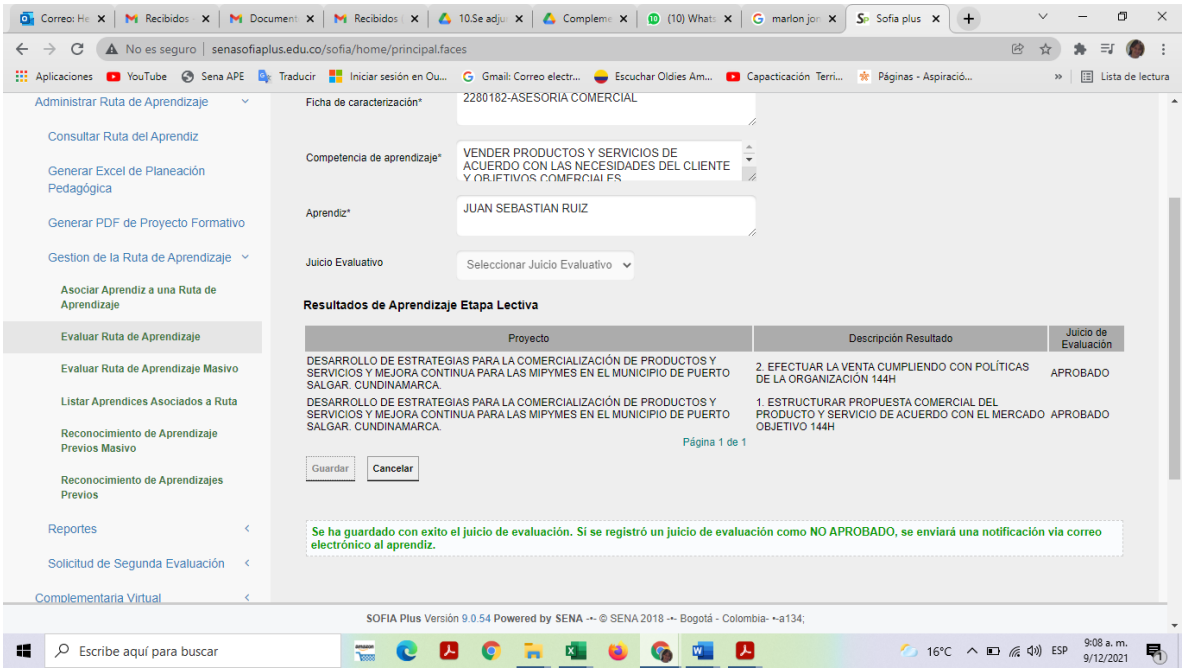

Sofia plus
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
SofiaPlus
HERNAN ALVAREZ
Ayuda y soporte
Bandeja de tareas
LMS SENA
Cambiar Clave
Salir
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje
CC 30385033 MARTHA LUCIA MALAVER MAHECHA Formacion
TI 1007140165 MIGUEL ANGEL MARTINEZ CRUZ Formacion
CC 1077969998 SANDRA MILENA LINARES VELASQUEZ Formacion
CC 1004065582 WILFRAN SANTIAGO GARCIA MEJIA Formacion
CC 1072751752 ANGIE CATALINA ARIAS MORENO Formacion
Página 1 de 1
Resultado de aprendizaje*
02 CONSTRUIR EL PLAN DE NEGOCIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CARACTERISTICAS DE LA PLANEACION ESTRATEGICA Y EL CICLO
Juicio Evaluativo*
Aprobada
Guardar
Cancelar
Los resultados de aprendizaje han sido guardados exitosamente
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
18°C
ESP
6:32 p. m.
9/12/2021

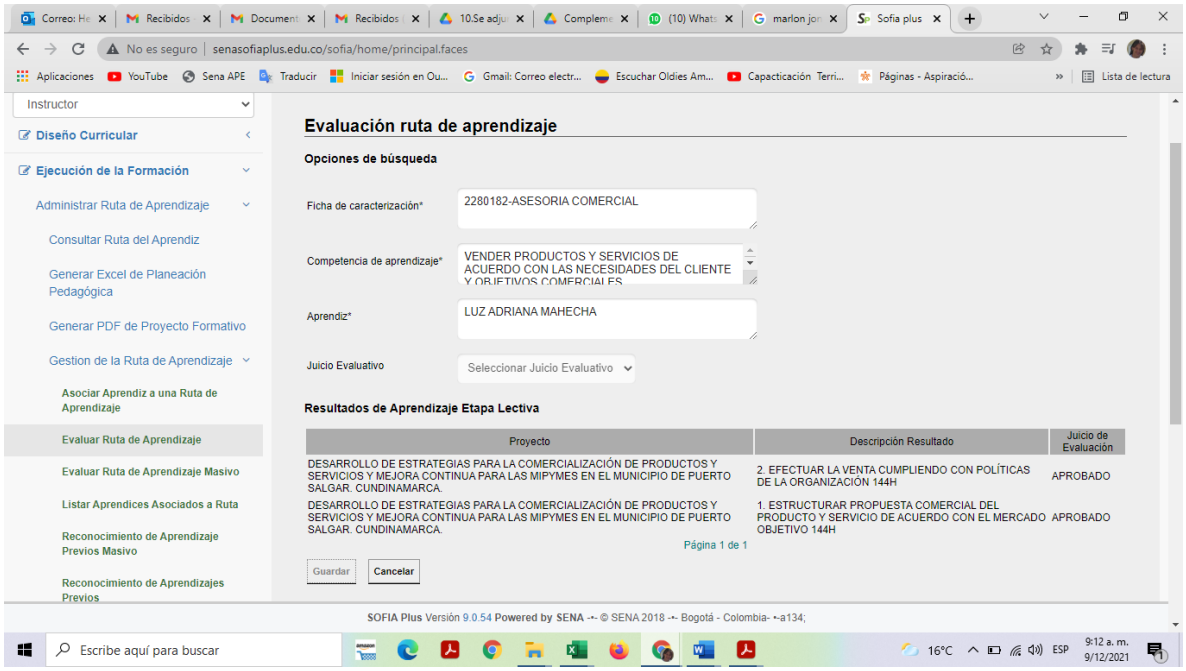

senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
MARIA JOSE CARTAGENA
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a134;
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:03 a. m.
9/12/2021

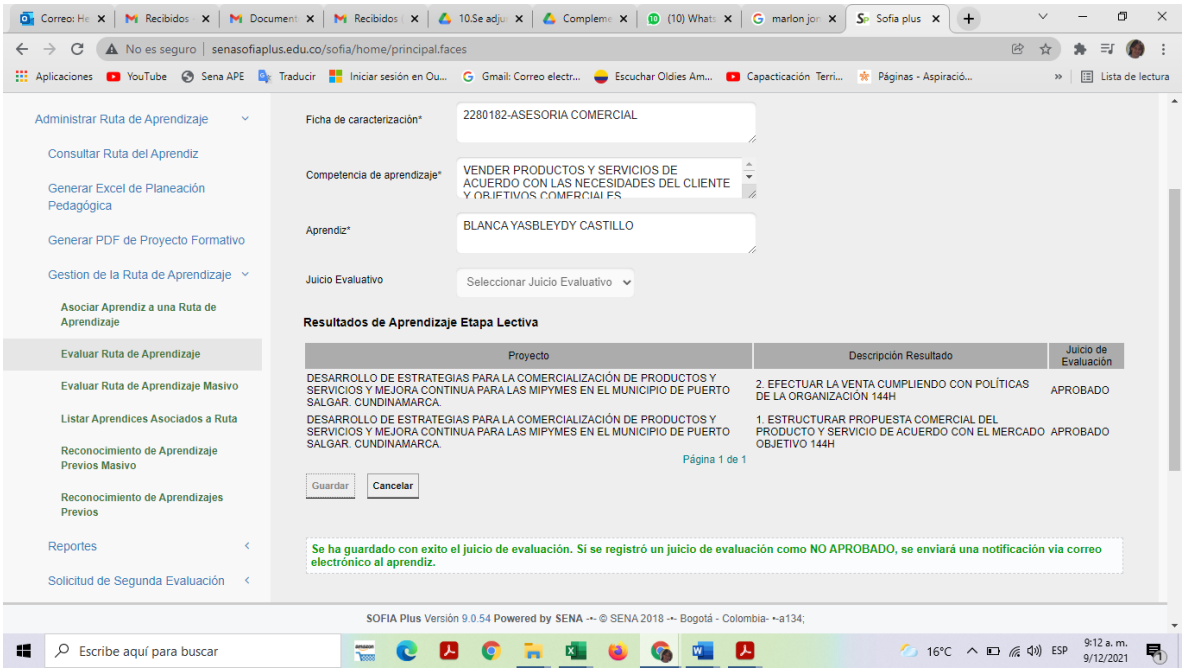

Sofia plus
No es seguro | senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Eventos de Divulgación Tecnológica
Gestión de Ambientes
Gestión de Tiempos
Aprendiz*
LEIDY VALENTINA BAEZ
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
Se ha guardado con exito el juicio de evaluación. Si se registró un juicio de evaluación como NO APROBADO, se enviará una notificación via correo electrónico al aprendiz.
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a134;
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:09 a. m.
9/12/2021

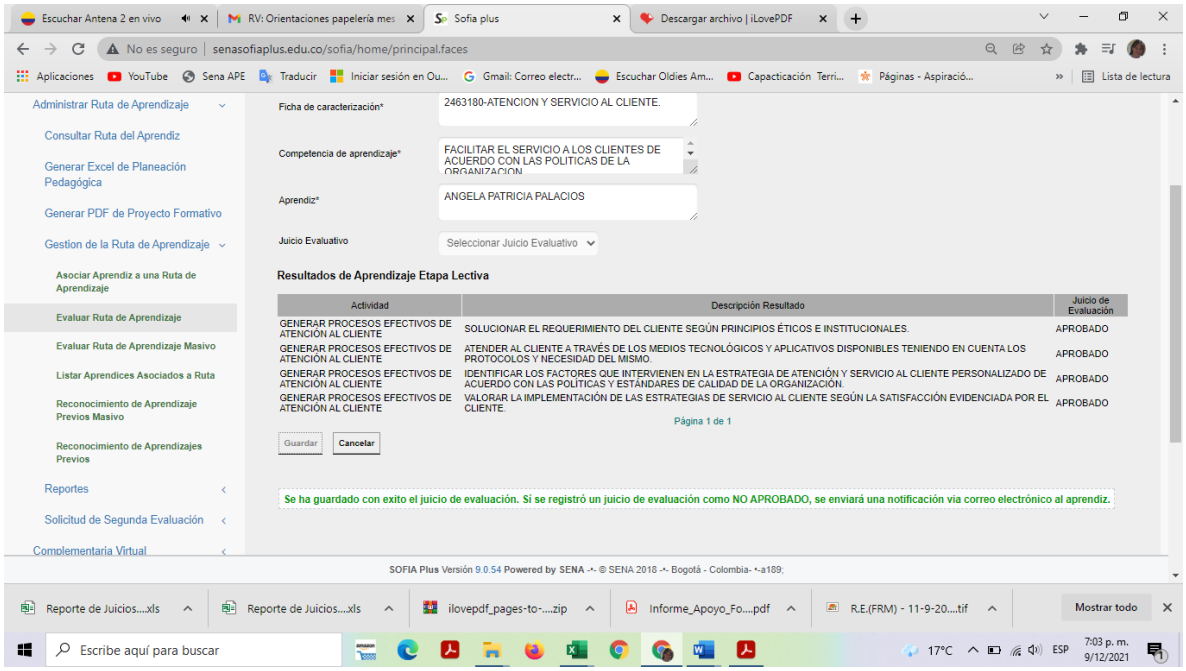

Sofia plus
No es seguro | senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
DICSON ANDRES PALOMO
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
Se ha guardado con exito el juicio de evaluación. Si se registró un juicio de evaluación como NO APROBADO, se enviará una notificación via correo electrónico al aprendiz.
Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a134;
senasofiaplus.edu.co/sofia/ejecucionformacion/.../evaluarRutaAprendizaje.faces?c...
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:10 a. m.
9/12/2021

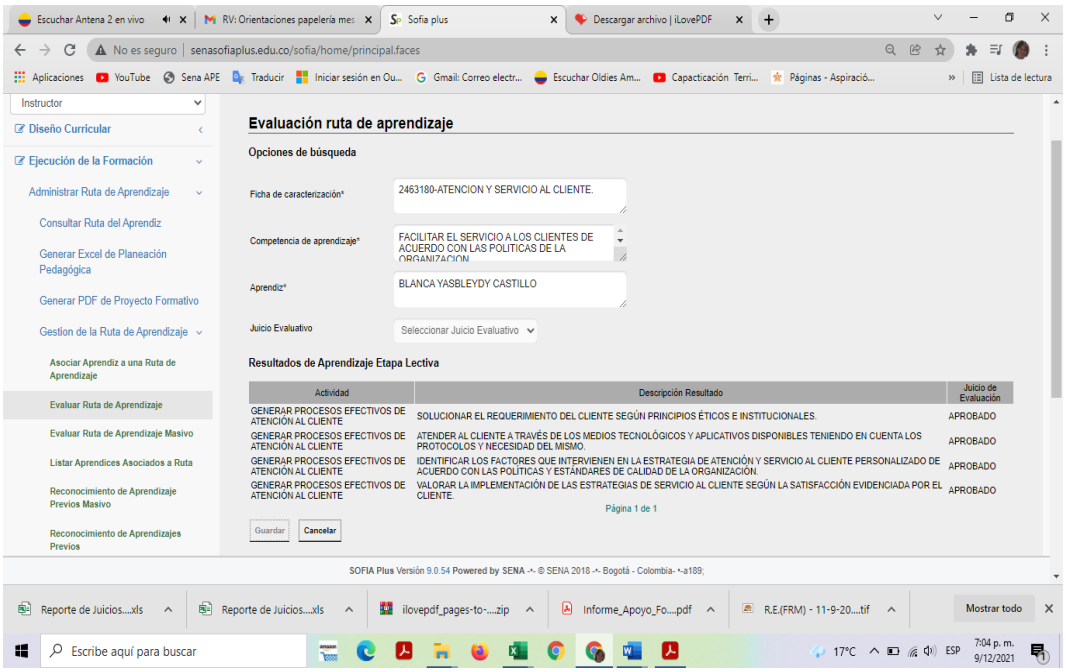

senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Ficha de caracterización*
2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
MARTHA LUCIA MALAVER
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
Se ha guardado con exito el juicio de evaluación. Si se registró un juicio de evaluación como NO APROBADO, se enviará una notificación via correo electrónico al aprendiz.
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:11 a. m.
9/12/2021

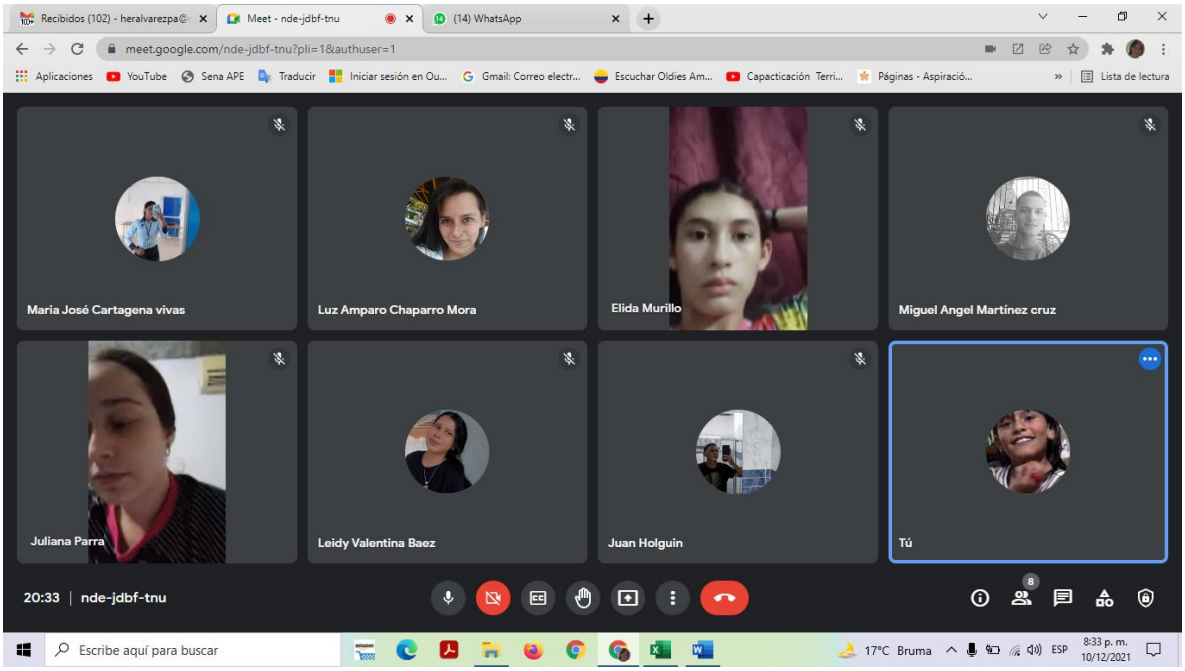

senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Ficha de caracterización*
2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
JUAN SEBASTIAN RUIZ
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
Se ha guardado con exito el juicio de evaluación. Si se registró un juicio de evaluación como NO APROBADO, se enviará una notificación via correo electrónico al aprendiz.
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:08 a. m.
9/12/2021

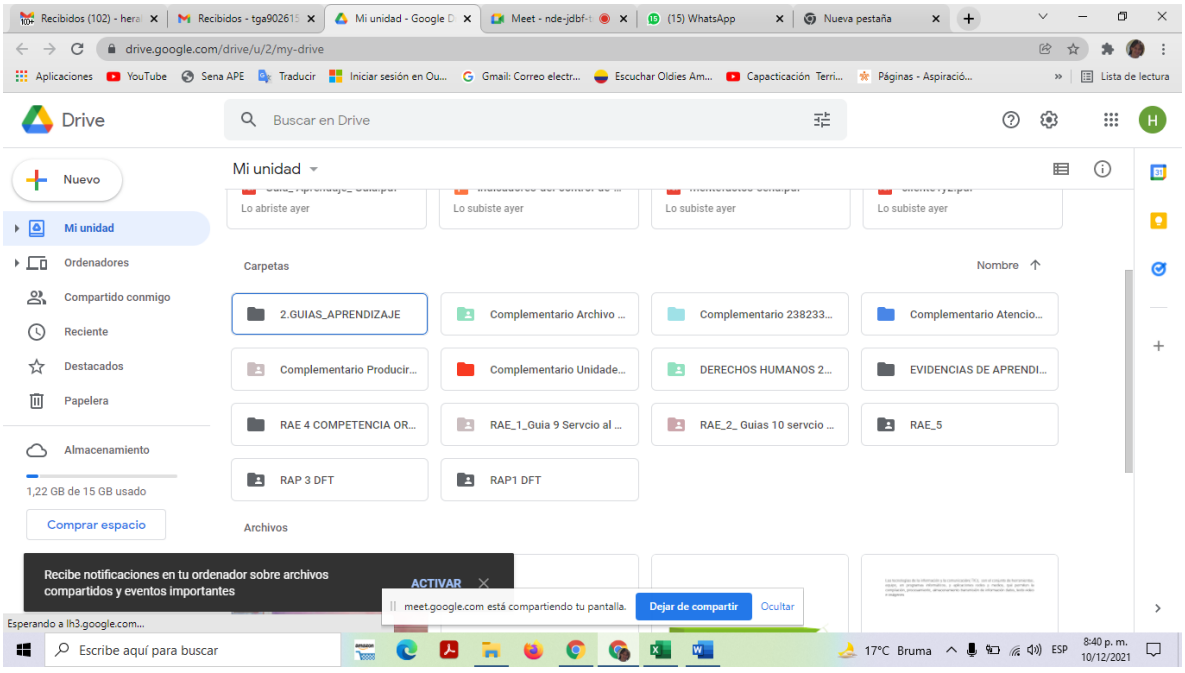

Sofia plus
No es seguro | senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz* LUZ ADRIANA MAHECHA
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:12 a. m.
9/12/2021

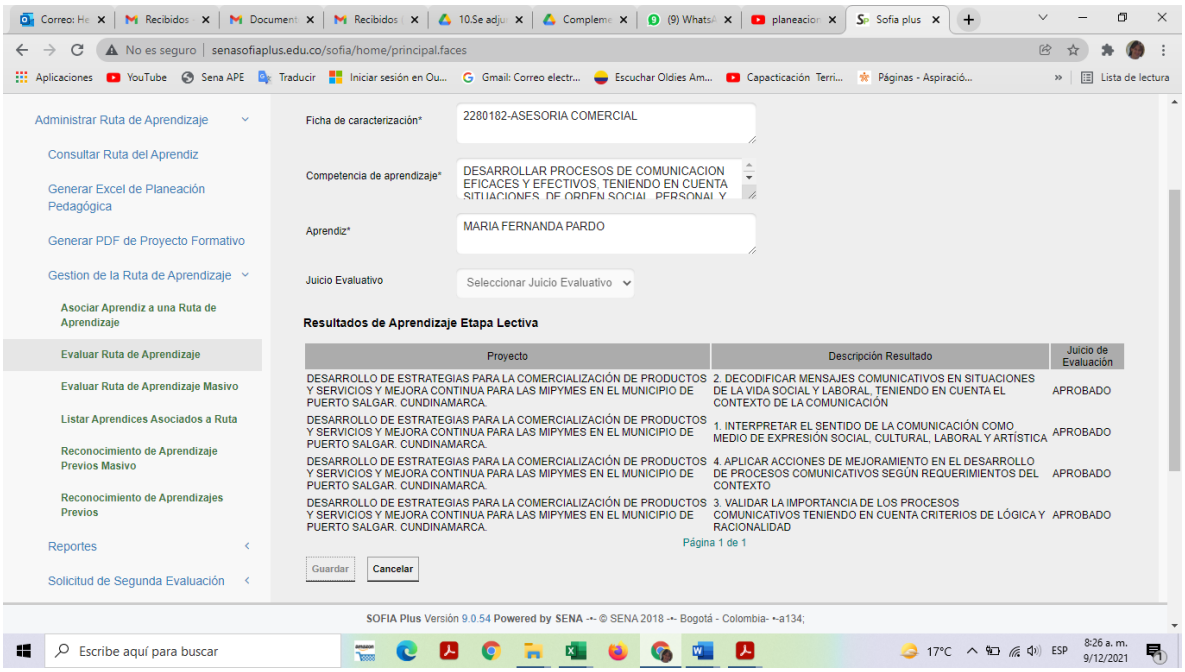

Sofia plus
No es seguro | senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz* BLANCA YASBLEYDY CASTILLO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
Se ha guardado con exito el juicio de evaluación. Si se registró un juicio de evaluación como NO APROBADO, se enviará una notificación via correo electrónico al aprendiz.
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:12 a. m.
9/12/2021

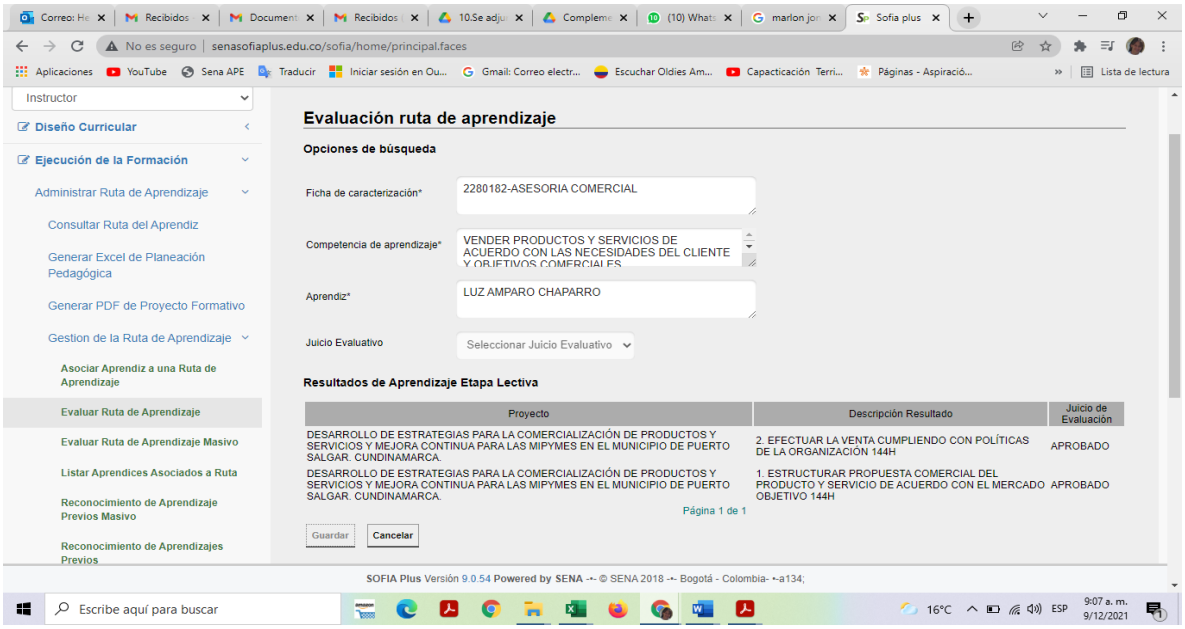

Escuchar Antena 2 en vivo
RV: Orientaciones papelería mes
Sofia plus
Descargar archivo | iLovePDF
No es seguro | senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Aplicaciones YouTube Sena APE Traducir Iniciar sesión en Ou... Gmail: Correo electr... Escuchar Oldies Am... Capacitación Terri... Páginas - Aspiració... Lista de lectura
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Ficha de caracterización* 2463180-ATENCION Y SERVICIO AL CLIENTE.
Competencia de aprendizaje* FACILITAR EL SERVICIO A LOS CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLITICAS DE LA ORGANIZACION
Aprendiz* ANGELA PATRICIA PALACIOS
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Actividad | Descripción Resultado | Juicio de Evaluación
GENERAR PROCESOS EFECTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE | SOLUCIONAR EL REQUERIMIENTO DEL CLIENTE SEGÚN PRINCIPIOS ÉTICOS E INSTITUCIONALES. | APROBADO
GENERAR PROCESOS EFECTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE | ATENDER AL CLIENTE A TRAVÉS DE LOS MEDIOS TECNOLÓGICOS Y APLICATIVOS DISPONIBLES TENIENDO EN CUENTA LOS PROTOCOLOS Y NECESIDAD DEL MISMO. | APROBADO
GENERAR PROCESOS EFECTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE | IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INTERVIENEN EN LA ESTRATEGIA DE ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE PERSONALIZADO DE ACUERDO CON LAS POLITICAS Y ESTÁNDARES DE CALIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. | APROBADO
GENERAR PROCESOS EFECTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE | VALORAR LA IMPLEMENTACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS DE SERVICIO AL CLIENTE SEGÚN LA SATISFACCIÓN EVIDENCIADA POR EL CLIENTE. | APROBADO
Página 1 de 1
Guardar Cancelar
Se ha guardado con exito el juicio de evaluación. Si se registró un juicio de evaluación como NO APROBADO, se enviará una notificación via correo electrónico al aprendiz.
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a189;
Reporte de Juicios....xls
Reporte de Juicios....xls
ilovepdf_pages-to-....zip
Informe_Apoyo_Fo....pdf
R.E.(FRM) - 11-9-20....tif
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
17°C
ESP
7:03 p. m.
9/12/2021

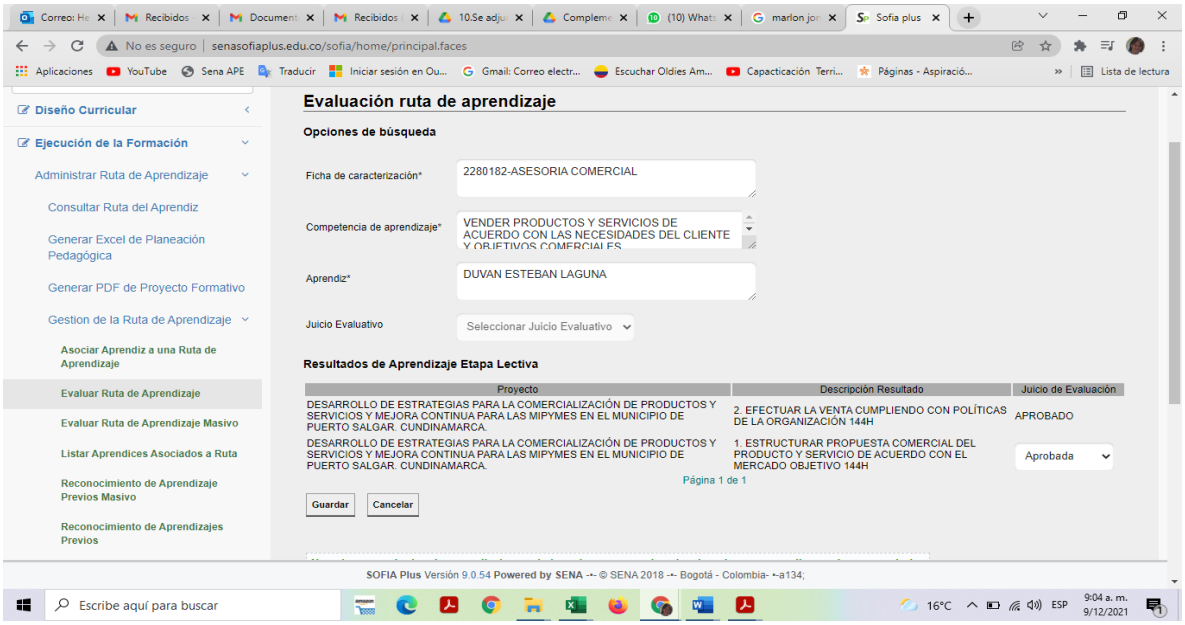

Escuchar Antena 2 en vivo
RV: Orientaciones papelería mes
Sofia plus
Descargar archivo | iLovePDF
No es seguro | senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Aplicaciones YouTube Sena APE Traducir Iniciar sesión en Ou... Gmail: Correo electr... Escuchar Oldies Am... Capacitación Terri... Páginas - Aspiració... Lista de lectura
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización* 2463180-ATENCION Y SERVICIO AL CLIENTE.
Competencia de aprendizaje* FACILITAR EL SERVICIO A LOS CLIENTES DE ACUERDO CON LAS POLITICAS DE LA ORGANIZACION
Aprendiz* BLANCA YASBLEYDY CASTILLO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Actividad | Descripción Resultado | Juicio de Evaluación
GENERAR PROCESOS EFECTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE | SOLUCIONAR EL REQUERIMIENTO DEL CLIENTE SEGÚN PRINCIPIOS ÉTICOS E INSTITUCIONALES. | APROBADO
GENERAR PROCESOS EFECTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE | ATENDER AL CLIENTE A TRAVÉS DE LOS MEDIOS TECNOLÓGICOS Y APLICATIVOS DISPONIBLES TENIENDO EN CUENTA LOS PROTOCOLOS Y NECESIDAD DEL MISMO. | APROBADO
GENERAR PROCESOS EFECTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE | IDENTIFICAR LOS FACTORES QUE INTERVIENEN EN LA ESTRATEGIA DE ATENCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE PERSONALIZADO DE ACUERDO CON LAS POLITICAS Y ESTÁNDARES DE CALIDAD DE LA ORGANIZACIÓN. | APROBADO
GENERAR PROCESOS EFECTIVOS DE ATENCIÓN AL CLIENTE | VALORAR LA IMPLEMENTACIÓN DE LAS ESTRATEGIAS DE SERVICIO AL CLIENTE SEGÚN LA SATISFACCIÓN EVIDENCIADA POR EL CLIENTE. | APROBADO
Página 1 de 1
Guardar Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a189;
Reporte de Juicios....xls
Reporte de Juicios....xls
ilovepdf_pages-to-....zip
Informe_Apoyo_Fo....pdf
R.E.(FRM) - 11-9-20....tif
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
17°C
ESP
7:04 p. m.
9/12/2021

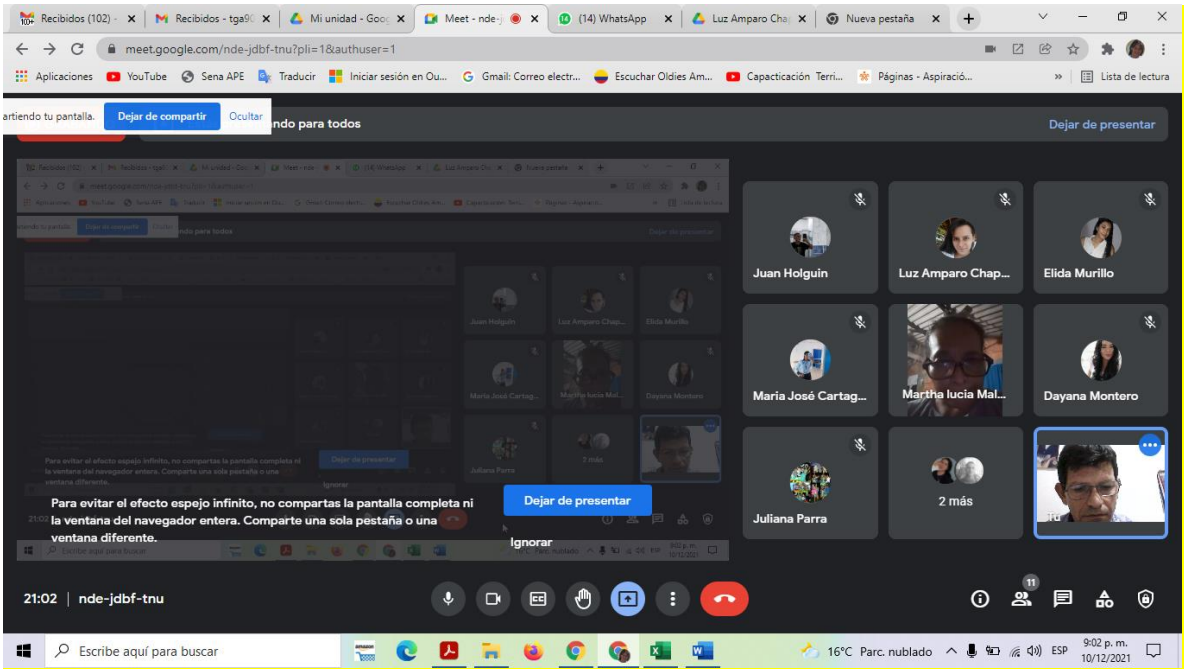

Meet - nde-jdbf-tnu
(14) WhatsApp
meet.google.com/nde-jdbf-tnu?pli=1&authuser=1
Maria José Cartagena vivas
Luz Amparo Chaparro Mora
Elida Murillo
Miguel Angel Martínez cruz
Juliana Parra
Leidy Valentina Baez
Juan Holguin
Tú
20:33 | nde-jdbf-tnu
Escribe aquí para buscar
17°C Bruma
ESP
8:33 p. m.
10/12/2021

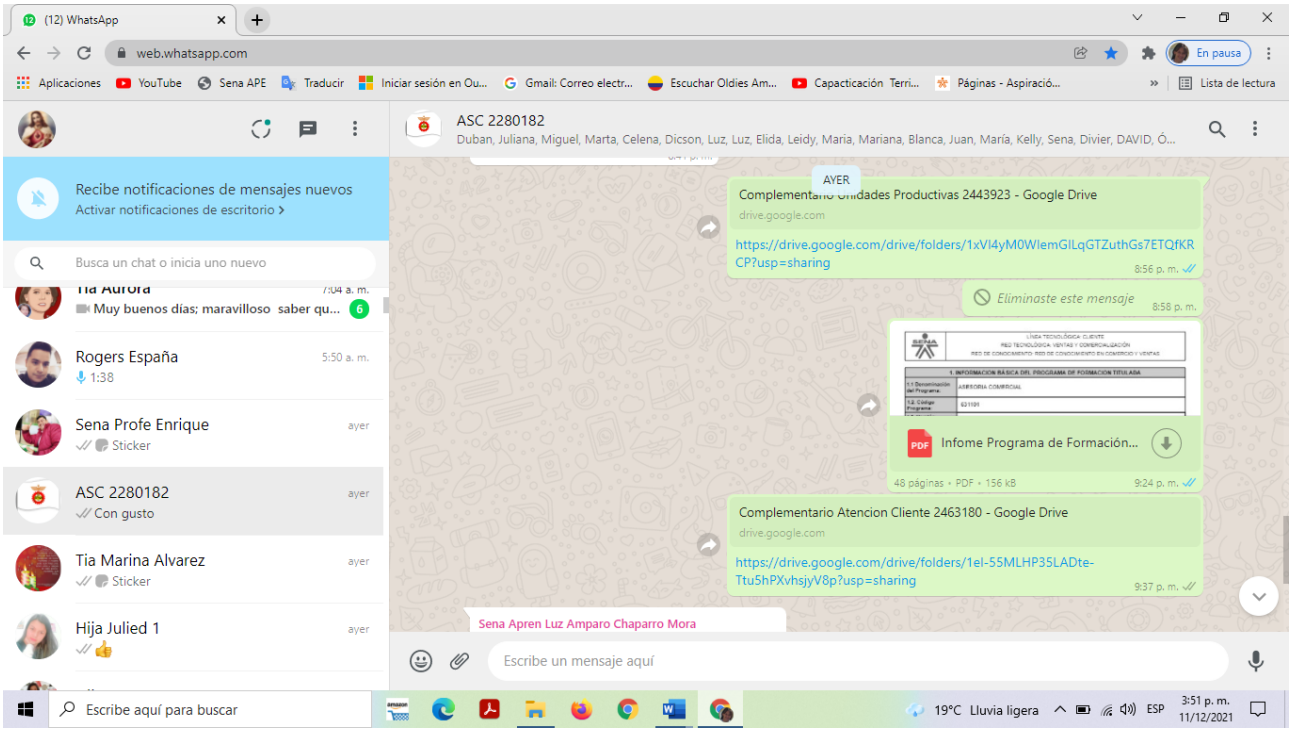

drive.google.com/drive/u/2/my-drive
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Papelera
Almacenamiento
1,22 GB de 15 GB usado
Comprar espacio
Carpetas
Nombre
2.GUIAS_APRENDIZAJE
Complementario Archivo ...
Complementario 238233...
Complementario Atencio...
Complementario Producir...
Complementario Unidade...
DERECHOS HUMANOS 2...
EVIDENCIAS DE APRENDI...
RAE 4 COMPETENCIA OR...
RAE_1_Guia 9 Servcio al ...
RAE_2_ Guias 10 servcio ...
RAE_5
RAP 3 DFT
RAP1 DFT
Archivos
Recibe notificaciones en tu ordenador sobre archivos compartidos y eventos importantes
ACTIVAR
meet.google.com está compartiendo tu pantalla.
Dejar de compartir
Ocultar
Esperando a lh3.google.com...
Escribe aquí para buscar
17°C Bruma
ESP
8:40 p. m.
10/12/2021


Sofia plus
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* DESARROLLAR PROCESOS DE COMUNICACION EFICACES Y EFECTIVOS, TENIENDO EN CUENTA SITUACIONES DE ORDEN SOCIAL, PERSONAL Y
Aprendiz* MARIA FERNANDA PARDO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. DECODIFICAR MENSAJES COMUNICATIVOS EN SITUACIONES DE LA VIDA SOCIAL Y LABORAL, TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO DE LA COMUNICACIÓN
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. INTERPRETAR EL SENTIDO DE LA COMUNICACIÓN COMO MEDIO DE EXPRESIÓN SOCIAL, CULTURAL, LABORAL Y ARTÍSTICA
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
4. APLICAR ACCIONES DE MEJORAMIENTO EN EL DESARROLLO DE PROCESOS COMUNICATIVOS SEGÚN REQUERIMIENTOS DEL CONTEXTO
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
3. VALIDAR LA IMPORTANCIA DE LOS PROCESOS COMUNICATIVOS TENIENDO EN CUENTA CRITERIOS DE LÓGICA Y RACIONALIDAD
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;
Escribe aquí para buscar
17°C
ESP
8:26 a. m.
9/12/2021


Sofia plus
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Instructor
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz* LUZ AMPARO CHAPARRO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a134;
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:07 a. m.
9/12/2021

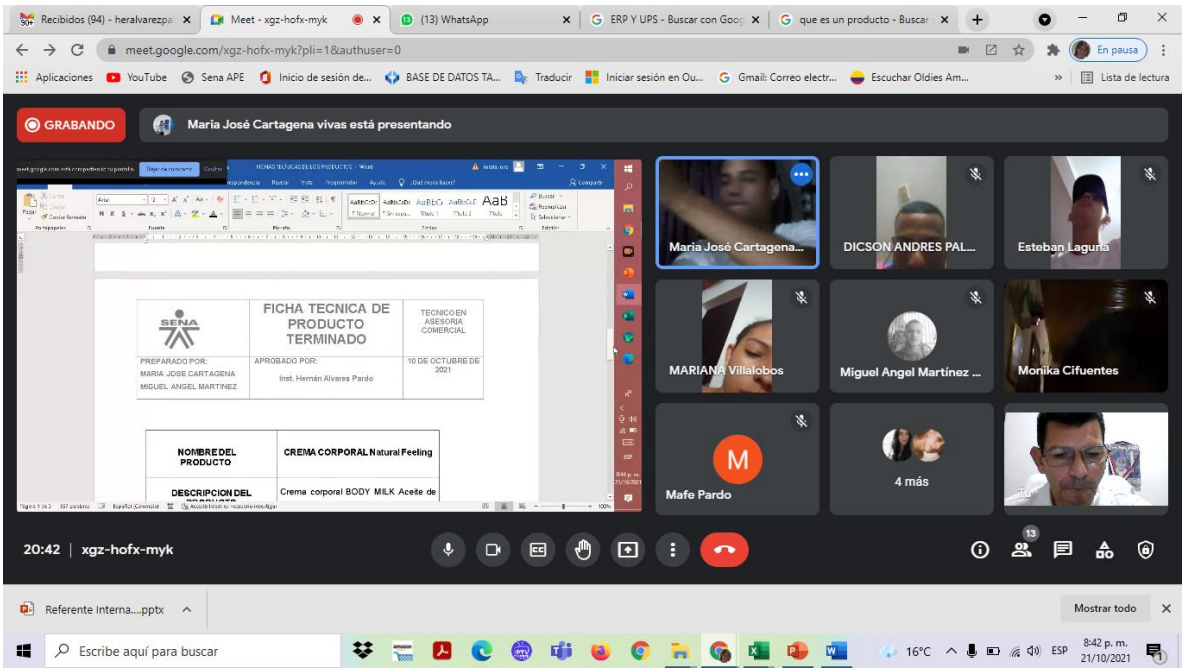

Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje*
VENDER PRODUCTOS Y SERVICIOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DEL CLIENTE Y OBJETIVOS COMERCIALES
Aprendiz*
DUVAN ESTEBAN LAGUNA
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EFECTUAR LA VENTA CUMPLIENDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 144H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. ESTRUCTURAR PROPUESTA COMERCIAL DEL PRODUCTO Y SERVICIO DE ACUERDO CON EL MERCADO OBJETIVO 144H
Aprobada
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -- © SENA 2018 -- Bogotá - Colombia-
Escribe aquí para buscar

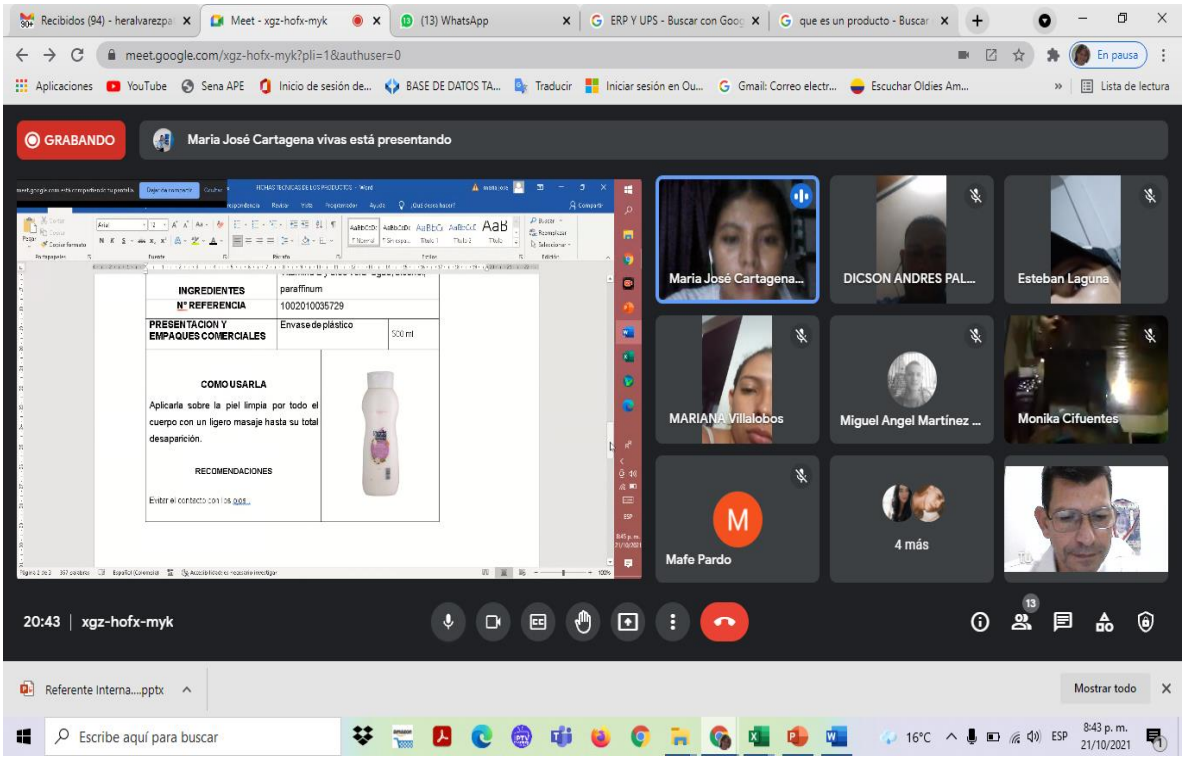

Dejar de compartir
Ocultar
Dejar de presentar
Juan Holguin
Luz Amparo Chap...
Elida Murillo
Maria José Cartag...
Martha lucia Mal...
Dayana Montero
Juliana Parra
2 más
Para evitar el efecto espejo infinito, no compartas la pantalla completa ni la ventana del navegador entera. Comparte una sola pestaña o una ventana diferente.
Ignorar
21:02 | nde-jdbf-tnu
Escribe aquí para buscar

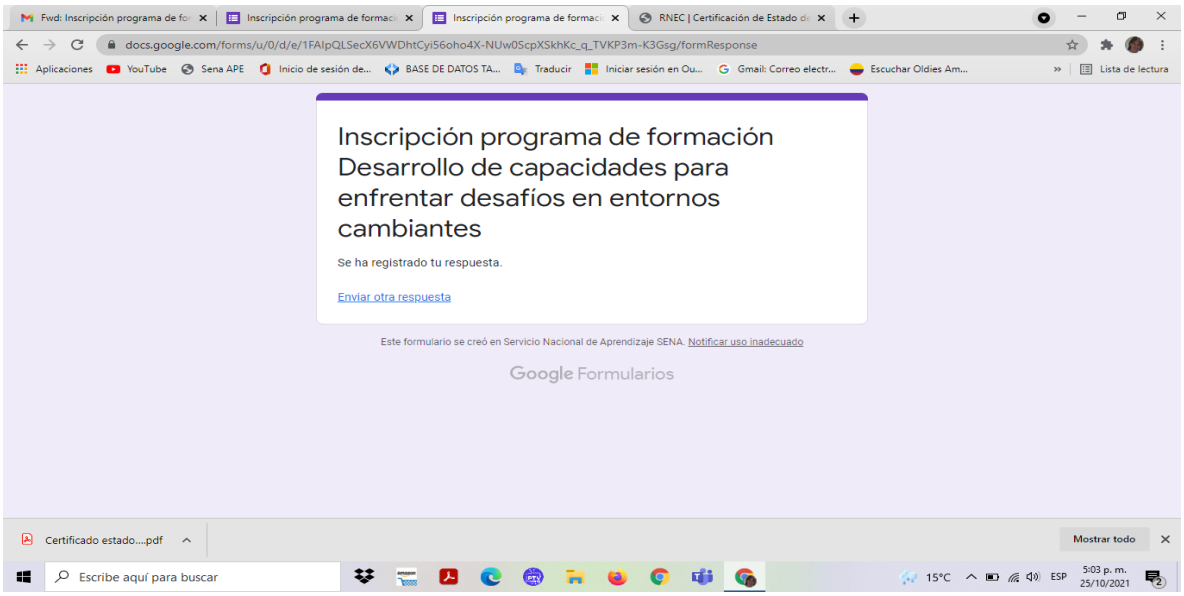


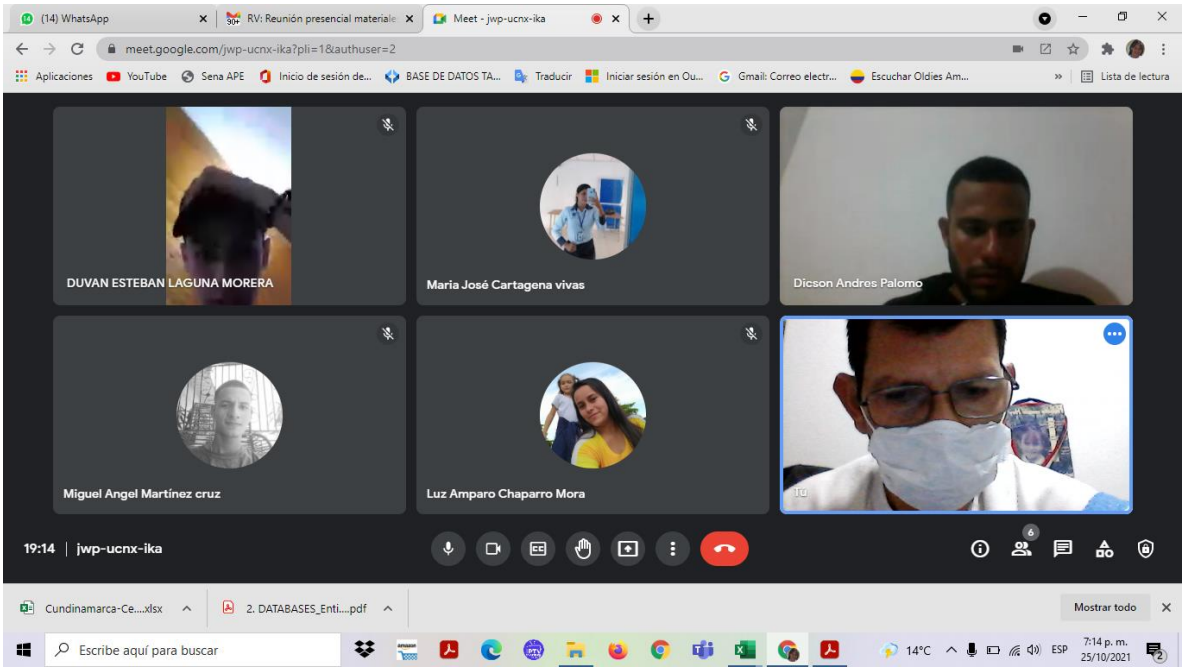
Z

EVIDENCIAS MENSUALES.

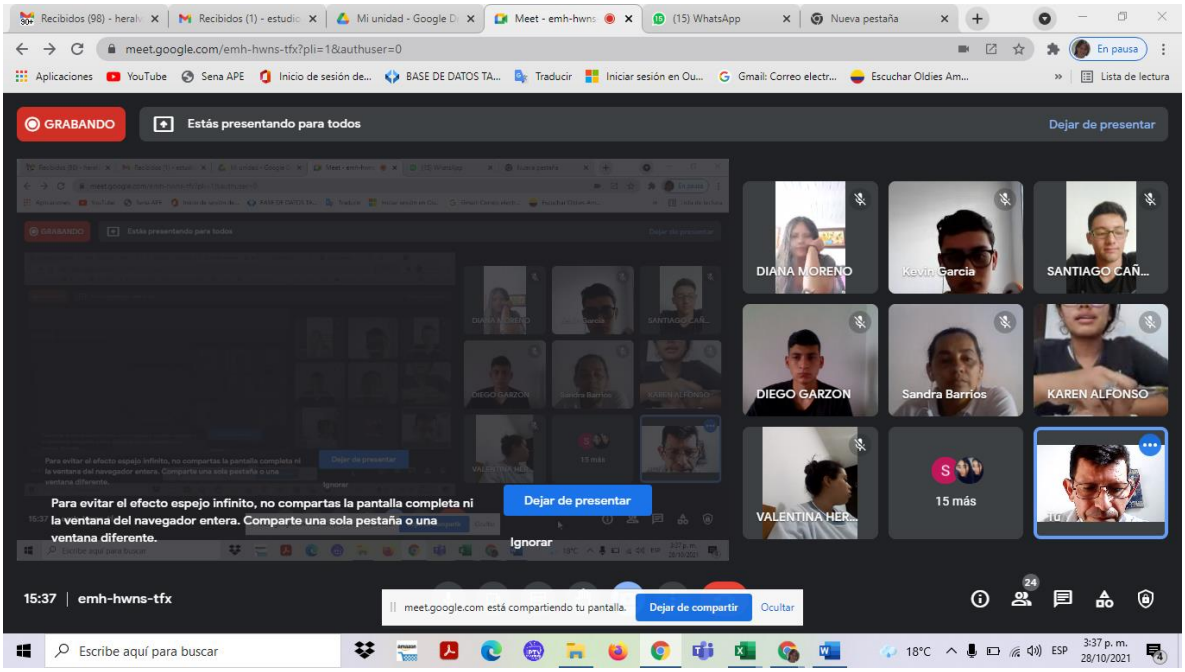


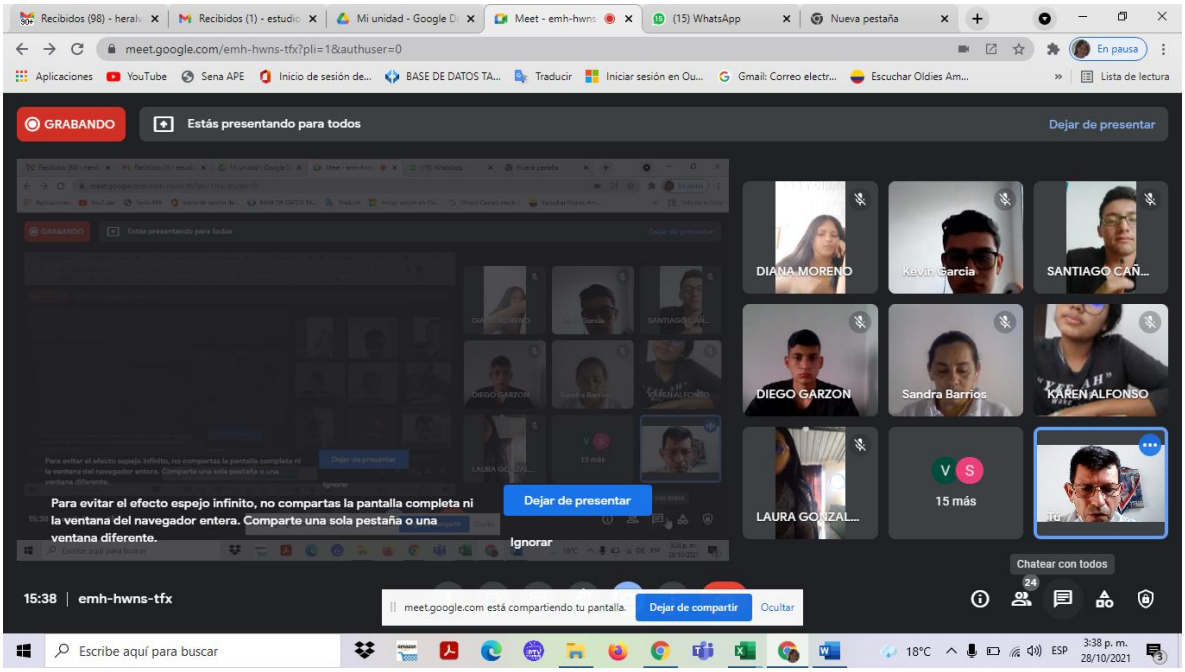

Meet - xgz-hofx-myk
meet.google.com/xgz-hofx-myk?pli=1&authuser=0
GRABANDO
Maria José Cartagena vivas está presentando
INGREDIENTES
paraffinum
N° REFERENCIA
1002010035729
PRESENTACION Y EMPAQUES COMERCIALES
Envase de plástico
500 ml
COMO USARLA
Aplicarla sobre la piel limpia por todo el cuerpo con un ligero masaje hasta su total desaparición.
RECOMENDACIONES
Maria José Cartagena...
DICSON ANDRES PAL...
Esteban Laguna
MARIANA Villalobos
Miguel Angel Martínez ...
Monika Cifuentes
Mafe Pardo
4 más
20:43 | xgz-hofx-myk
Referente Interna....pptx
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
8:43 p. m.
21/10/2021

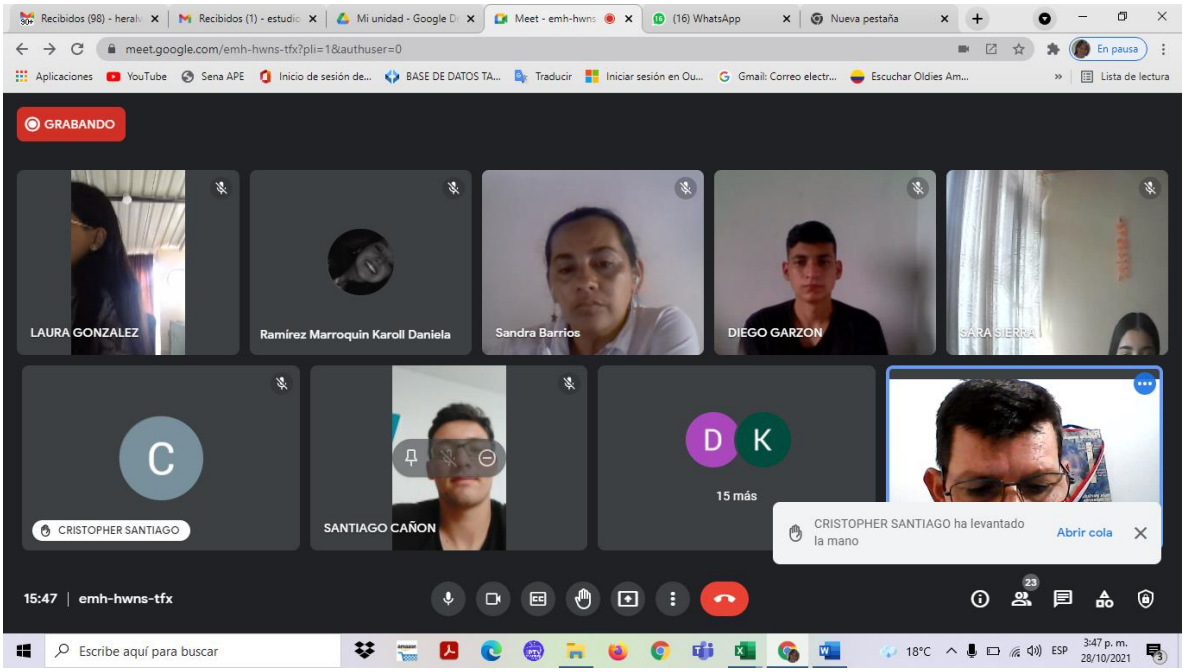

docs.google.com/forms/u/0/d/e/1FAIpQLSecX6VWDhtCyi56oho4X-NUw0ScpXSkhKc_q_TVKP3m-K3Gsg/formResponse
Inscripción programa de formación Desarrollo de capacidades para enfrentar desafíos en entornos cambiantes
Se ha registrado tu respuesta.
Enviar otra respuesta
Este formulario se creó en Servicio Nacional de Aprendizaje SENA. Notificar uso inadecuado
Google Formularios
Certificado estado....pdf
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
15°C
ESP
5:03 p. m.
25/10/2021

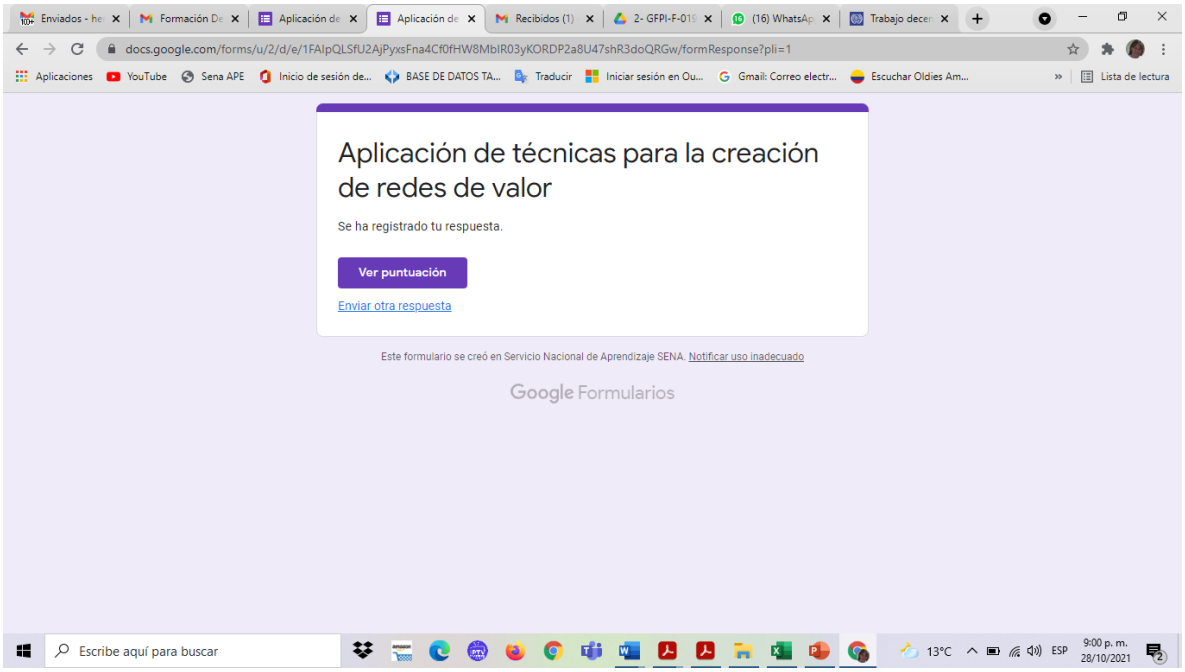


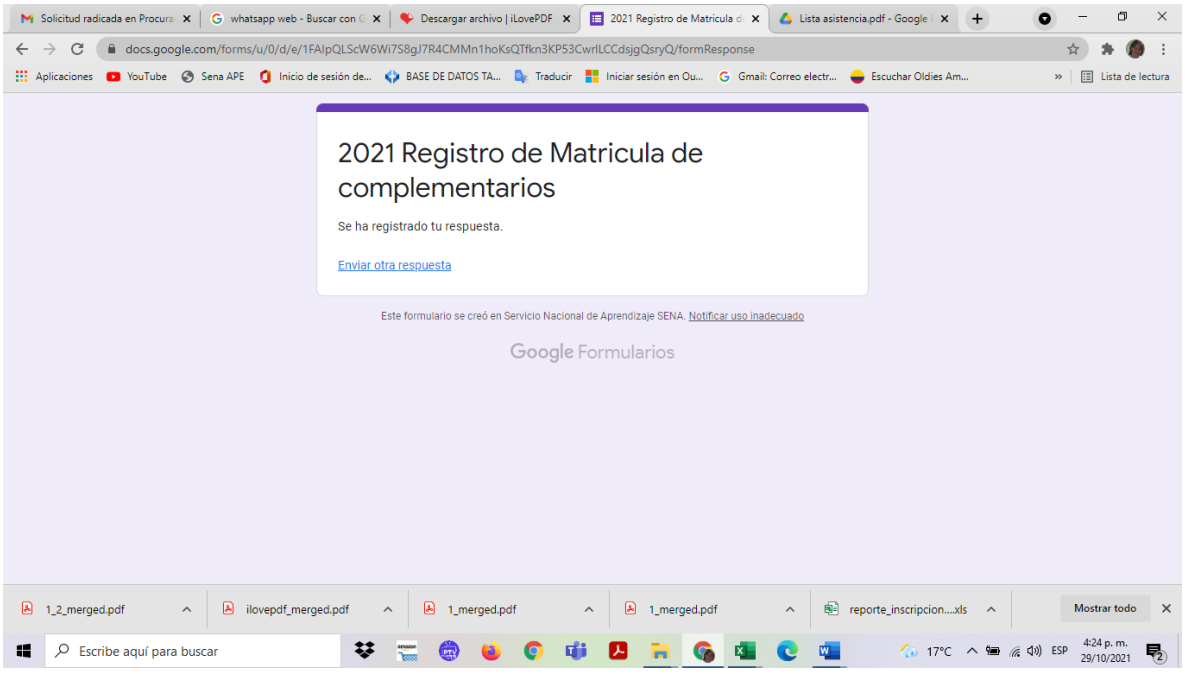
FORMACION COMPLEMENTARIA.

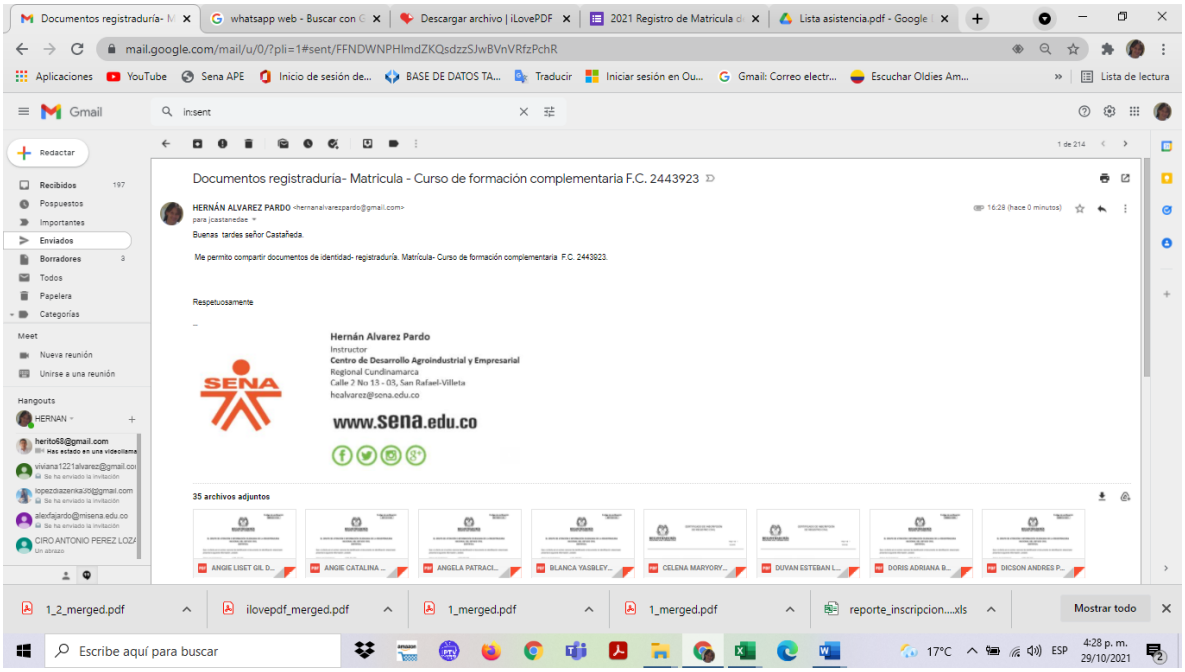


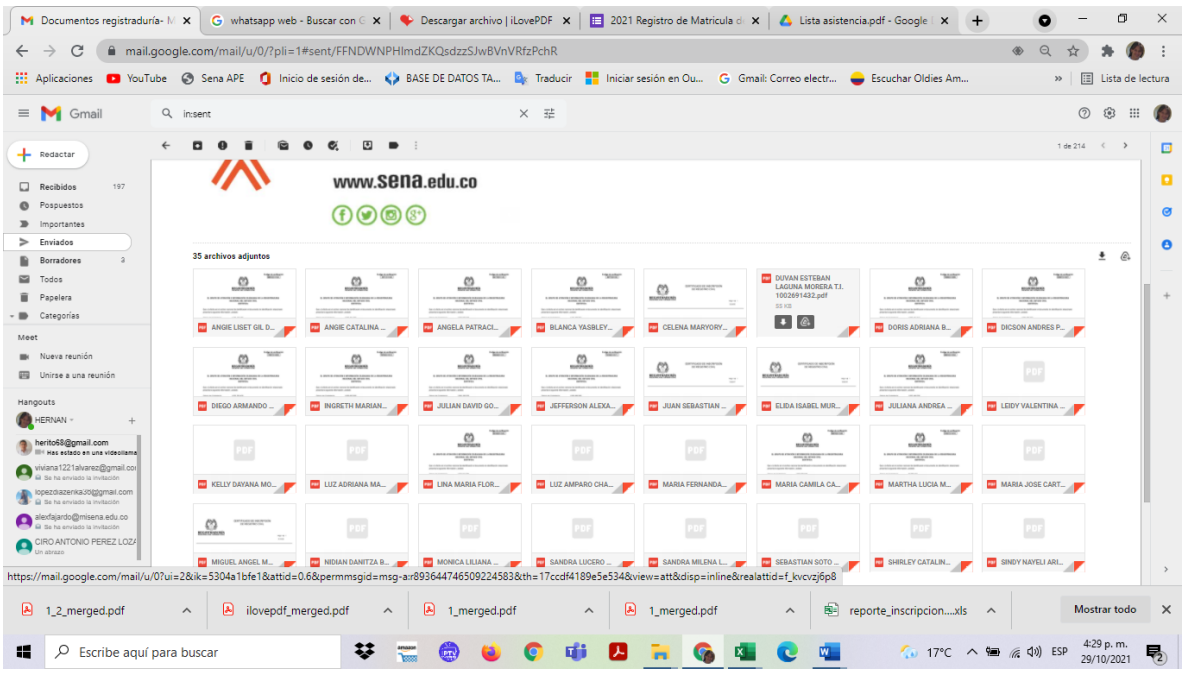

GRABANDO
Estás presentando para todos
Dejar de presentar
DIANA MORENO
Kevin García
SANTIAGO CAÑ...
DIEGO GARZON
Sandra Barrios
KAREN ALFONSO
LAURA GONZAL...
15 más
Para evitar el efecto espejo infinito, no compartas la pantalla completa ni la ventana del navegador entera. Comparte una sola pestaña o una ventana diferente.
Dejar de presentar
Ignorar
15:38 | emh-hwns-tfx
meet.google.com está compartiendo tu pantalla.
Dejar de compartir
Ocultar
Chatear con todos
Escribe aquí para buscar
18°C
ESP
3:38 p. m.
28/10/2021

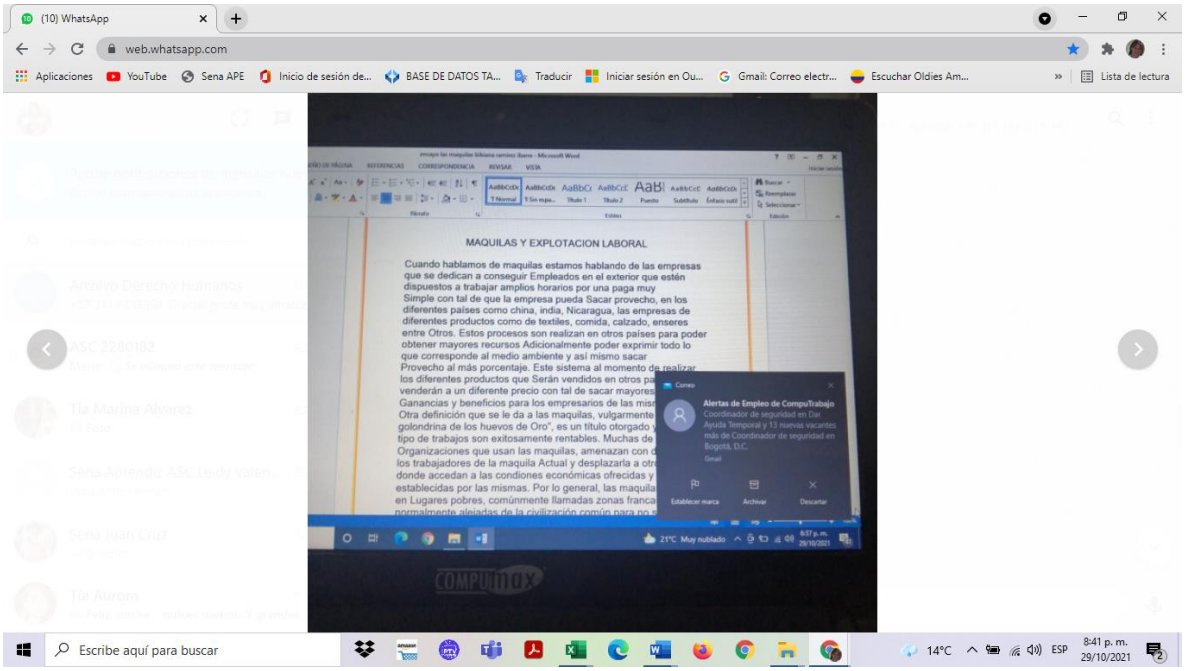

GRABANDO
LAURA GONZALEZ
Ramírez Marroquin Karoll Daniela
Sandra Barrios
DIEGO GARZON
SARA SIERRA
CRISTOPHER SANTIAGO
SANTIAGO CAÑON
15 más
CRISTOPHER SANTIAGO ha levantado la mano
Abrir cola
15:47 | emh-hwns-tfx
Escribe aquí para buscar
18°C
ESP
3:47 p. m.
28/10/2021

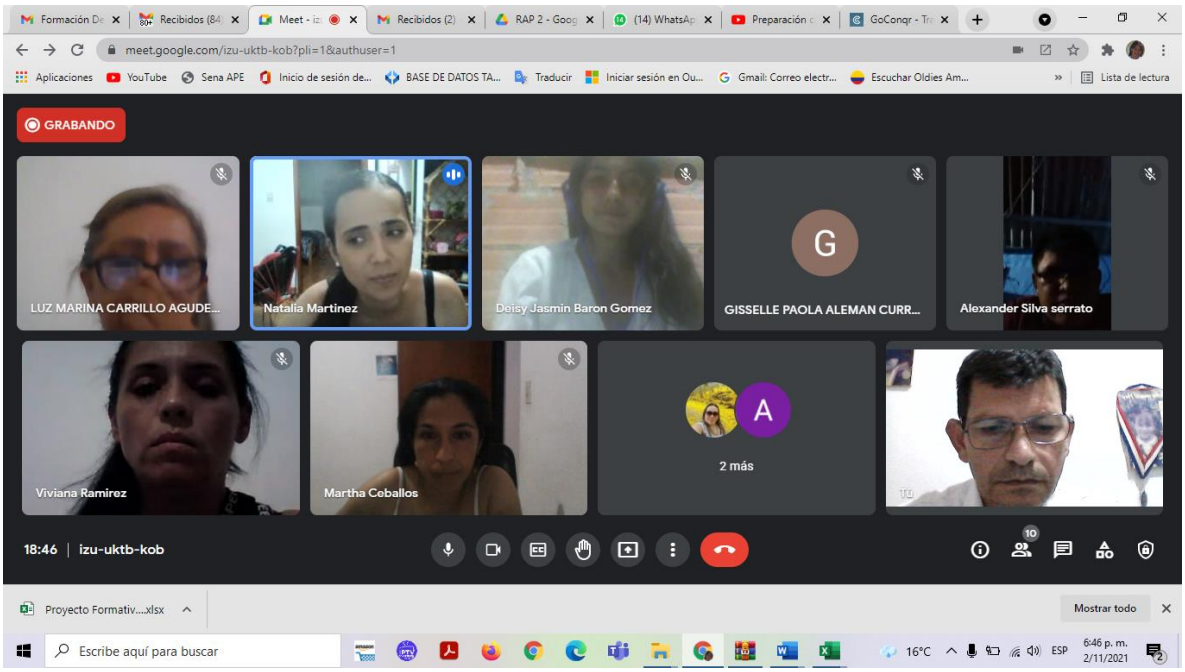

Aplicación de técnicas para la creación de redes de valor
Se ha registrado tu respuesta.
Ver puntuación
Enviar otra respuesta
Este formulario se creó en Servicio Nacional de Aprendizaje SENA. Notificar uso inadecuado
Google Formularios

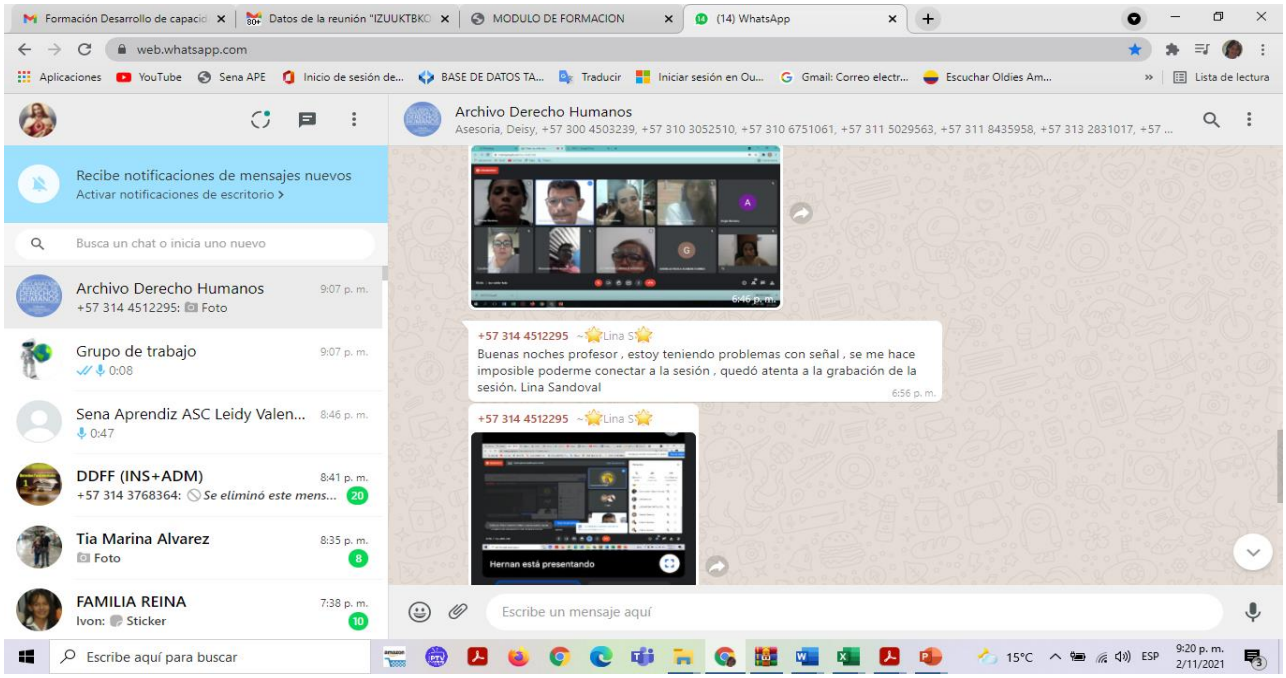

2021 Registro de Matricula de complementarios
Se ha registrado tu respuesta.
Enviar otra respuesta
Este formulario se creó en Servicio Nacional de Aprendizaje SENA. Notificar uso inadecuado
Google Formularios

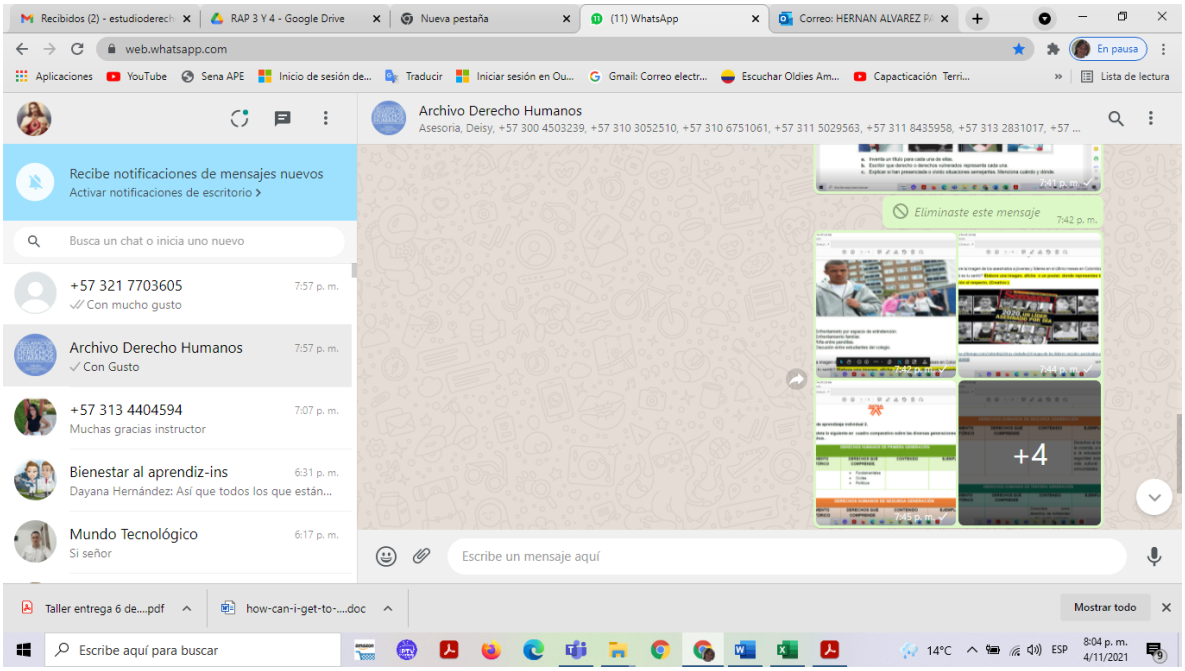

Documentos registraduría- Matricula - Curso de formación complementaria F.C. 2443923
HERNÁN ALVAREZ PARDO
Buenas tardes señor Castañeda.
Me permito compartir documentos de identidad- registraduría. Matrícula- Curso de formación complementaria F.C. 2443923.
Respetuosamente
Hernán Alvarez Pardo
Instructor
Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial
Regional Cundinamarca
Calle 2 No 13 - 03, San Rafael-Villeta
healvarez@sena.edu.co
www.sena.edu.co
35 archivos adjuntos
1_2_merged.pdf
ilovepdf_merged.pdf
1_merged.pdf
1_merged.pdf
reporte_inscripcion....xls
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
4:28 p. m.
29/10/2021

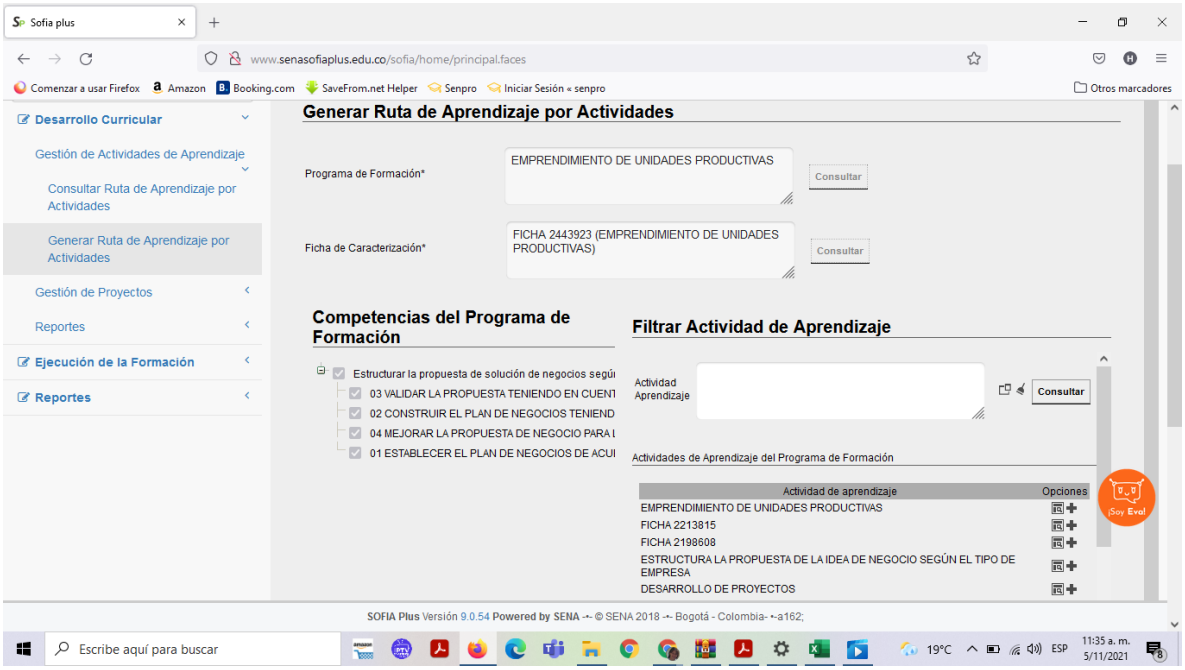

www.sena.edu.co
35 archivos adjuntos
https://mail.google.com/mail/u/0?ui=2&ik=5304a1bfe1&attid=0.6&permmsgid=msg-a:r8936447465092245838&th=17ccdf4189e5e534&view=att&disp=inline&realattid=f_kvcvzj6p8
1_2_merged.pdf
ilovepdf_merged.pdf
1_merged.pdf
1_merged.pdf
reporte_inscripcion....xls
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
4:29 p. m.
29/10/2021

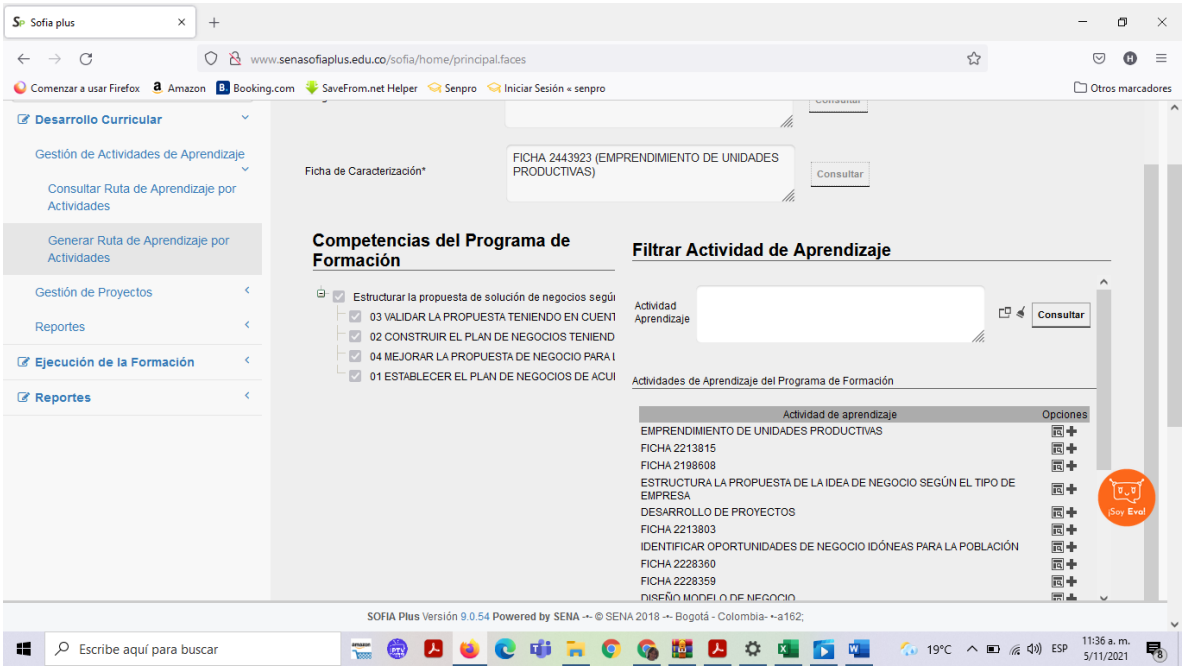

(10) WhatsApp
web.whatsapp.com
MAQUILAS Y EXPLOTACION LABORAL
Cuando hablamos de maquilas estamos hablando de las empresas que se dedican a conseguir Empleados en el exterior que estén dispuestos a trabajar amplios horarios por una paga muy
Alertas de Empleo de CompuTrabajo
Escribe aquí para buscar
14°C
ESP
8:41 p. m.
29/10/2021

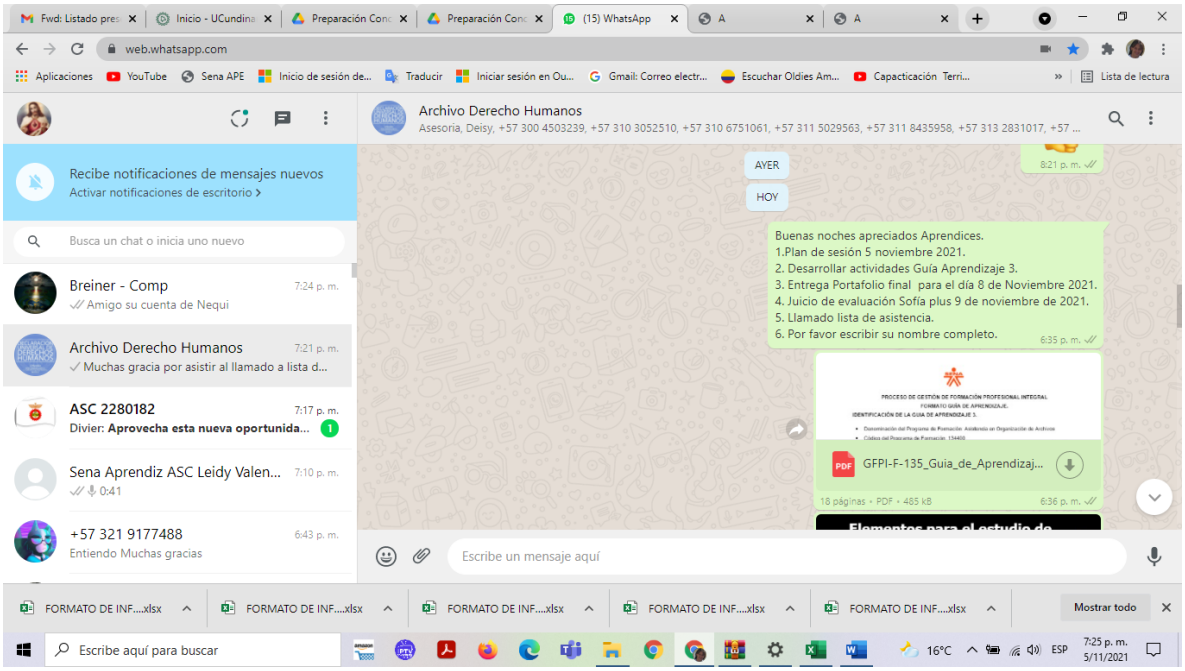

meet.google.com/izu-uktb-kob?pli=1&authuser=1
GRABANDO
LUZ MARINA CARRILLO AGUDE...
Natalia Martinez
Deisy Jasmin Baron Gomez
GISSELLE PAOLA ALEMAN CURR...
Alexander Silva serrato
Viviana Ramirez
Martha Ceballos
2 más
18:46 | izu-uktb-kob
Proyecto Formativ....xlsx
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
6:46 p. m.
2/11/2021

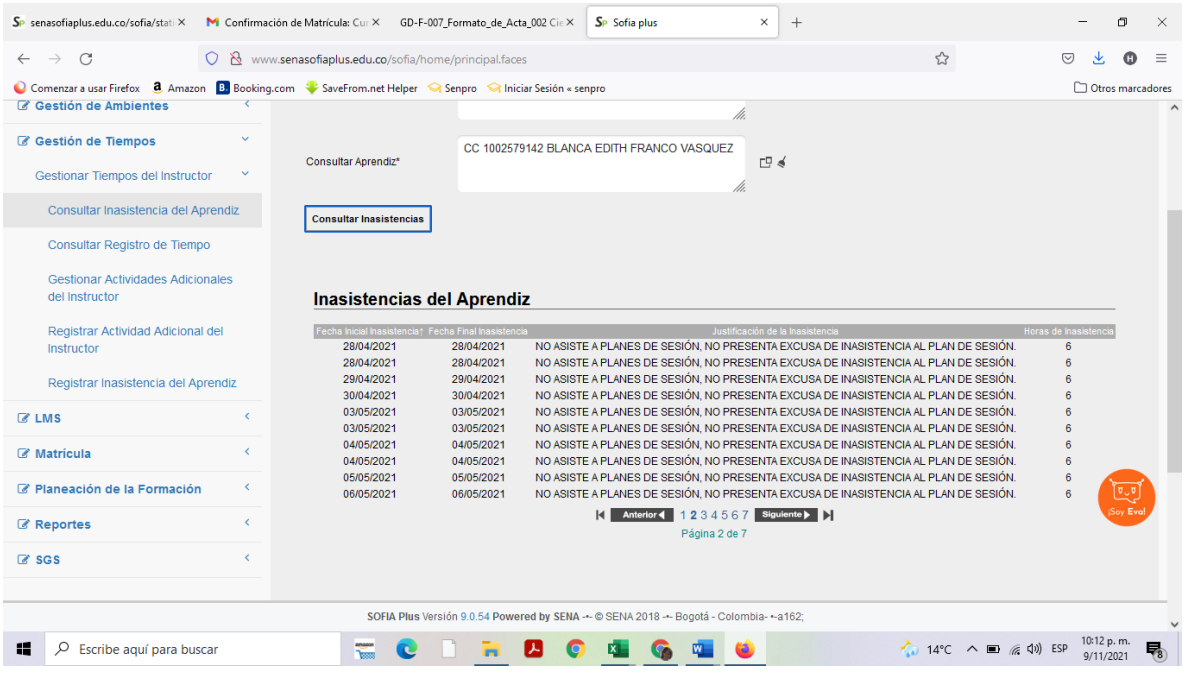

Archivo Derecho Humanos
Asesoria, Deisy, +57 300 4503239, +57 310 3052510, +57 310 6751061, +57 311 5029563, +57 311 8435958, +57 313 2831017, +57 ...
Recibe notificaciones de mensajes nuevos
Activar notificaciones de escritorio
Busca un chat o inicia uno nuevo
Archivo Derecho Humanos 9:07 p. m.
+57 314 4512295: Foto
Grupo de trabajo 9:07 p. m.
0:08
Sena Aprendiz ASC Leidy Valen... 8:46 p. m.
0:47
DDFF (INS+ADM) 8:41 p. m.
+57 314 3768364: Se eliminó este mens... 20
Tia Marina Alvarez 8:35 p. m.
Foto 8
FAMILIA REINA 7:38 p. m.
Ivon: Sticker 10
+57 314 4512295 ~Lina S
Buenas noches profesor , estoy teniendo problemas con señal , se me hace imposible poderme conectar a la sesión , quedó atenta a la grabación de la sesión. Lina Sandoval
6:56 p. m.
+57 314 4512295 ~Lina S
Hernan está presentando
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar
15°C
ESP
9:20 p. m.
2/11/2021

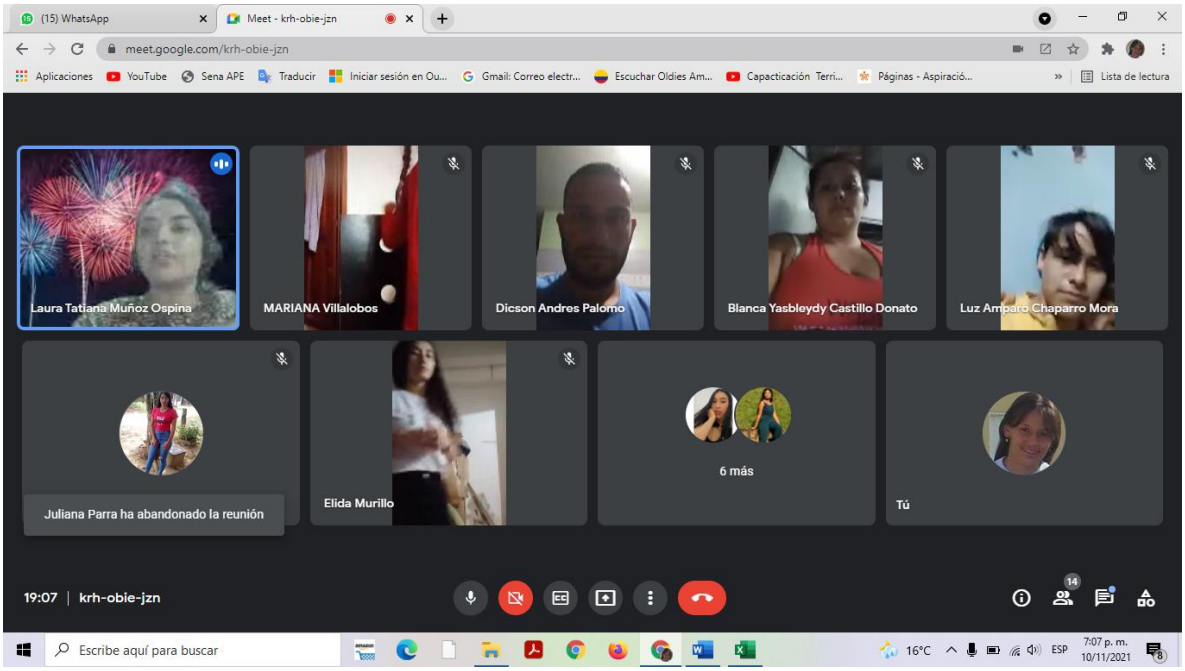

Archivo Derecho Humanos
Asesoria, Deisy, +57 300 4503239, +57 310 3052510, +57 310 6751061, +57 311 5029563, +57 311 8435958, +57 313 2831017, +57 ...
Recibe notificaciones de mensajes nuevos
Activar notificaciones de escritorio
Busca un chat o inicia uno nuevo
+57 321 7703605 7:57 p. m.
Con mucho gusto
Archivo Derecho Humanos 7:57 p. m.
Con Gusto
+57 313 4404594 7:07 p. m.
Muchas gracias instructor
Bienestar al aprendiz-ins 6:31 p. m.
Dayana Hernández: Así que todos los que están...
Mundo Tecnológico 6:17 p. m.
Si señor
Eliminaste este mensaje
7:42 p. m.
+4
Escribe un mensaje aquí
Taller entrega 6 de....pdf
how-can-i-get-to-....doc
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
14°C
ESP
8:04 p. m.
4/11/2021

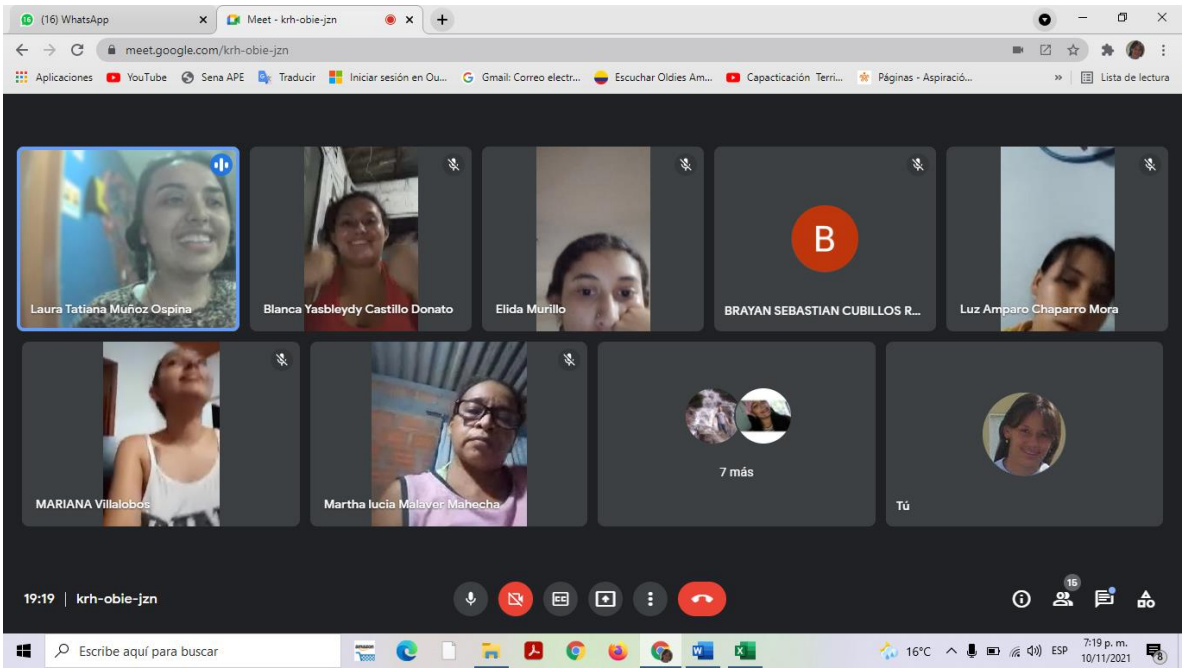

Sofia plus
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Comenzar a usar Firefox
Amazon
Booking.com
SaveFrom.net Helper
Senpro
Iniciar Sesión « senpro
Otros marcadores
Desarrollo Curricular
Gestión de Actividades de Aprendizaje
Consultar Ruta de Aprendizaje por Actividades
Generar Ruta de Aprendizaje por Actividades
Gestión de Proyectos
Reportes
Ejecución de la Formación
Reportes
Generar Ruta de Aprendizaje por Actividades
Programa de Formación*
EMPRENDIMIENTO DE UNIDADES PRODUCTIVAS
Consultar
Ficha de Caracterización*
FICHA 2443923 (EMPRENDIMIENTO DE UNIDADES PRODUCTIVAS)
Consultar
Competencias del Programa de Formación
Estructurar la propuesta de solución de negocios segú
03 VALIDAR LA PROPUESTA TENIENDO EN CUENT
02 CONSTRUIR EL PLAN DE NEGOCIOS TENIEND
04 MEJORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO PARA L
01 ESTABLECER EL PLAN DE NEGOCIOS DE ACUI
Filtrar Actividad de Aprendizaje
Actividad Aprendizaje
Consultar
Actividades de Aprendizaje del Programa de Formación
Actividad de aprendizaje
Opciones
EMPRENDIMIENTO DE UNIDADES PRODUCTIVAS
FICHA 2213815
FICHA 2198608
ESTRUCTURA LA PROPUESTA DE LA IDEA DE NEGOCIO SEGÚN EL TIPO DE EMPRESA
DESARROLLO DE PROYECTOS
¡Soy Eva!
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a162;
Escribe aquí para buscar
19°C
ESP
11:35 a. m.
5/11/2021

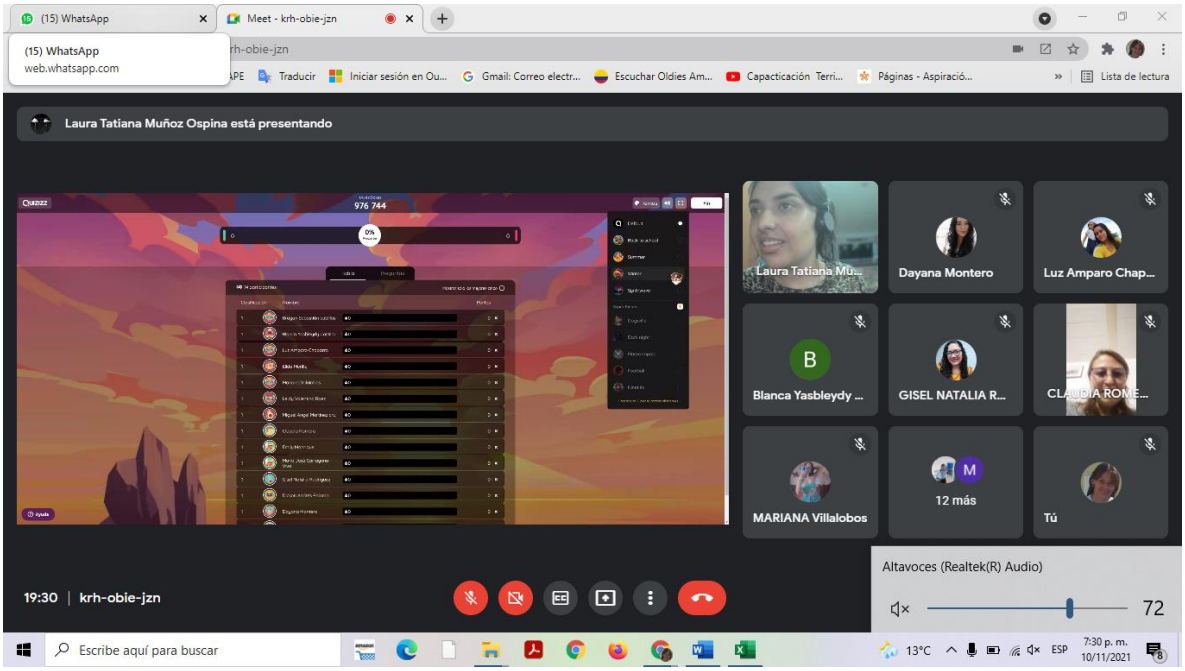

Sofia plus
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Comenzar a usar Firefox
Amazon
Booking.com
SaveFrom.net Helper
Senpro
Iniciar Sesión « senpro
Otros marcadores
Desarrollo Curricular
Gestión de Actividades de Aprendizaje
Consultar Ruta de Aprendizaje por Actividades
Generar Ruta de Aprendizaje por Actividades
Gestión de Proyectos
Reportes
Ejecución de la Formación
Reportes
Ficha de Caracterización*
FICHA 2443923 (EMPRENDIMIENTO DE UNIDADES PRODUCTIVAS)
Consultar
Competencias del Programa de Formación
Estructurar la propuesta de solución de negocios segú
03 VALIDAR LA PROPUESTA TENIENDO EN CUENT
02 CONSTRUIR EL PLAN DE NEGOCIOS TENIEND
04 MEJORAR LA PROPUESTA DE NEGOCIO PARA L
01 ESTABLECER EL PLAN DE NEGOCIOS DE ACUI
Filtrar Actividad de Aprendizaje
Actividad Aprendizaje
Consultar
Actividades de Aprendizaje del Programa de Formación
Actividad de aprendizaje
Opciones
EMPRENDIMIENTO DE UNIDADES PRODUCTIVAS
FICHA 2213815
FICHA 2198608
ESTRUCTURA LA PROPUESTA DE LA IDEA DE NEGOCIO SEGÚN EL TIPO DE EMPRESA
DESARROLLO DE PROYECTOS
FICHA 2213803
IDENTIFICAR OPORTUNIDADES DE NEGOCIO IDÓNEAS PARA LA POBLACIÓN
FICHA 2228360
FICHA 2228359
DISEÑO MODELO DE NEGOCIO
¡Soy Eva!
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a162;
Escribe aquí para buscar
19°C
ESP
11:36 a. m.
5/11/2021

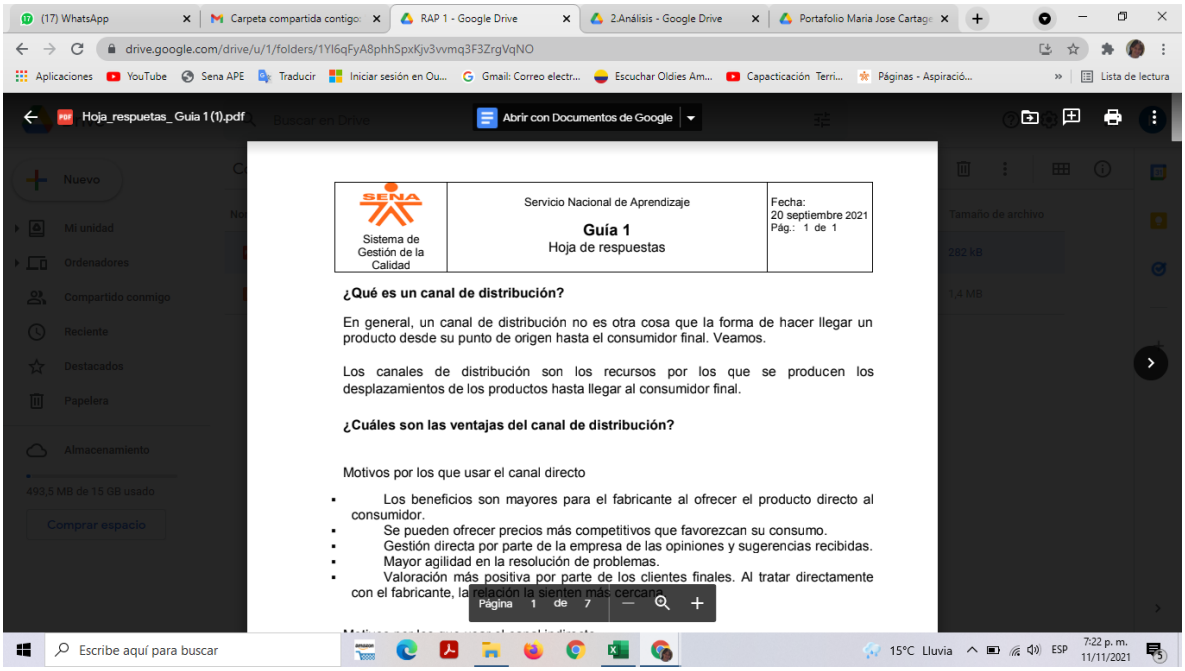

Archivo Derecho Humanos
Asesoria, Deisy, +57 300 4503239, +57 310 3052510, +57 310 6751061, +57 311 5029563, +57 311 8435958, +57 313 2831017, +57 ...
Recibe notificaciones de mensajes nuevos
Activar notificaciones de escritorio
Busca un chat o inicia uno nuevo
Breiner - Comp
Amigo su cuenta de Nequi
Archivo Derecho Humanos
Muchas gracia por asistir al llamado a lista d...
ASC 2280182
Divier: Aprovecha esta nueva oportunida...
Sena Aprendiz ASC Leidy Valen...
0:41
+57 321 9177488
Entiendo Muchas gracias
AYER
HOY
Buenas noches apreciados Aprendices.
1.Plan de sesión 5 noviembre 2021.
2. Desarrollar actividades Guía Aprendizaje 3.
3. Entrega Portafolio final para el día 8 de Noviembre 2021.
4. Juicio de evaluación Sofía plus 9 de noviembre de 2021.
5. Llamado lista de asistencia.
6. Por favor escribir su nombre completo.
GFPI-F-135_Guia_de_Aprendizaj...
Escribe un mensaje aquí
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar

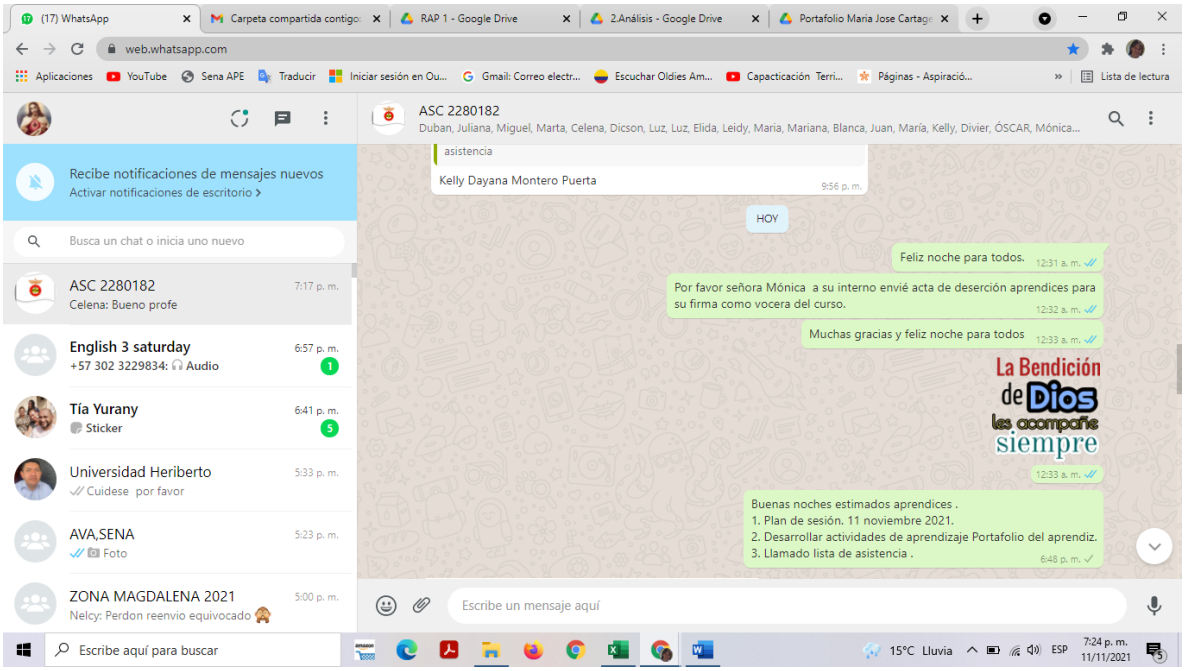

Sofia plus
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Gestión de Ambientes
Gestión de Tiempos
Gestionar Tiempos del Instructor
Consultar Inasistencia del Aprendiz
Consultar Registro de Tiempo
Gestionar Actividades Adicionales del Instructor
Registrar Actividad Adicional del Instructor
Registrar Inasistencia del Aprendiz
LMS
Matrícula
Planeación de la Formación
Reportes
SGS
Consultar Aprendiz*
CC 1002579142 BLANCA EDITH FRANCO VASQUEZ
Consultar Inasistencias
Inasistencias del Aprendiz
Fecha Inicial Inasistencia↑ Fecha Final Inasistencia Justificación de la Inasistencia Horas de Inasistencia
28/04/2021 28/04/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
28/04/2021 28/04/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
29/04/2021 29/04/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
30/04/2021 30/04/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
03/05/2021 03/05/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
03/05/2021 03/05/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
04/05/2021 04/05/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
04/05/2021 04/05/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
05/05/2021 05/05/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
06/05/2021 06/05/2021 NO ASISTE A PLANES DE SESIÓN, NO PRESENTA EXCUSA DE INASISTENCIA AL PLAN DE SESIÓN. 6
Anterior 1 2 3 4 5 6 7 Siguiente
Página 2 de 7
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a162;
Escribe aquí para buscar

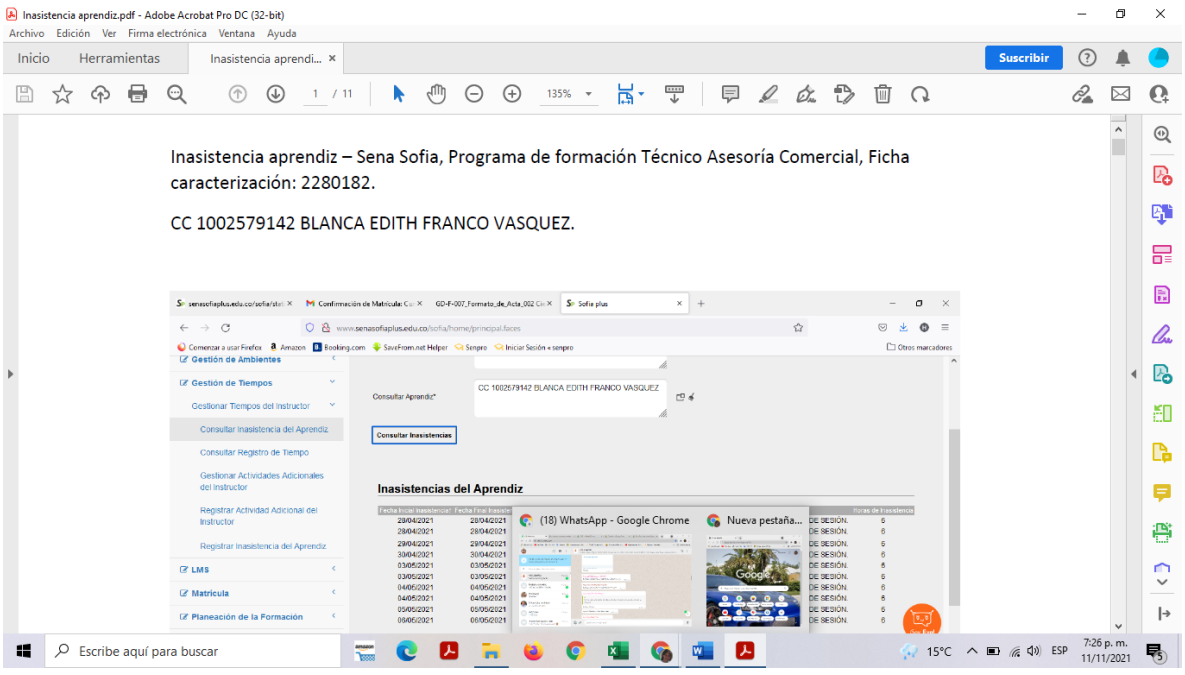

(15) WhatsApp
Meet - krh-obie-jzn
meet.google.com/krh-obie-jzn
Laura Tatiana Muñoz Ospina
MARIANA Villalobos
Dicson Andres Palomo
Blanca Yasbleydy Castillo Donato
Luz Amparo Chaparro Mora
Juliana Parra ha abandonado la reunión
Elida Murillo
6 más
Tú
19:07 | krh-obie-jzn
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
7:07 p. m.
10/11/2021

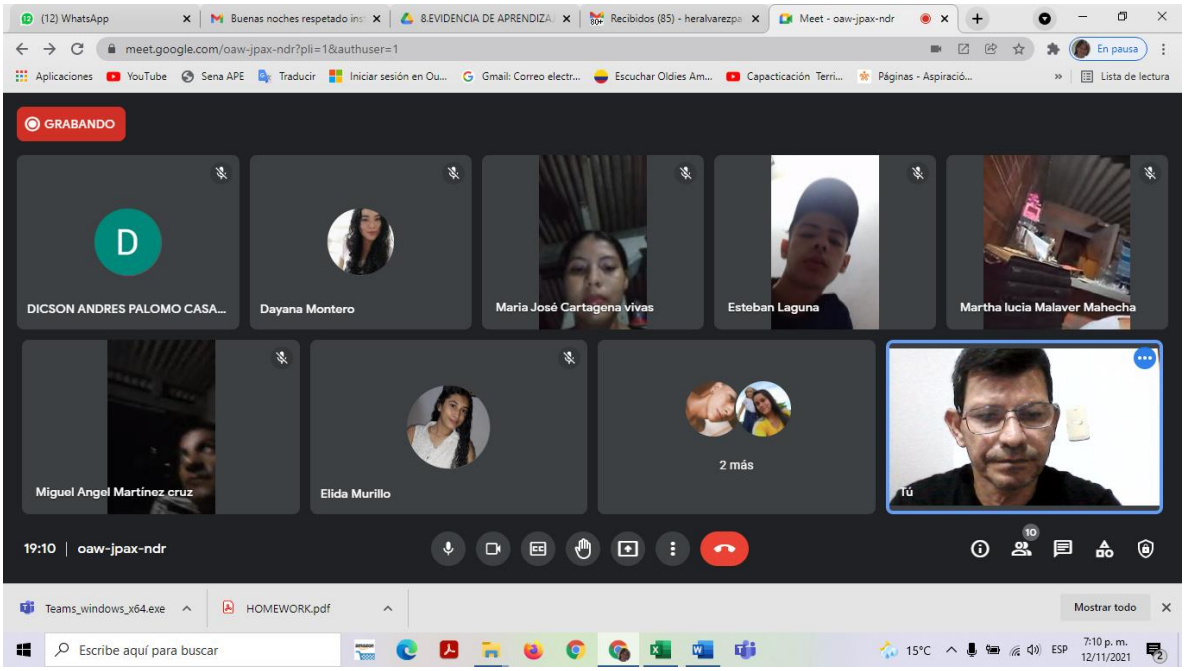

(16) WhatsApp
Meet - krh-obie-jzn
meet.google.com/krh-obie-jzn
Laura Tatiana Muñoz Ospina
Blanca Yasbleydy Castillo Donato
Elida Murillo
B
BRAYAN SEBASTIAN CUBILLOS R...
Luz Amparo Chaparro Mora
MARIANA Villalobos
Martha lucia Malaver Mahecha
7 más
Tú
19:19 | krh-obie-jzn
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
7:19 p. m.
10/11/2021

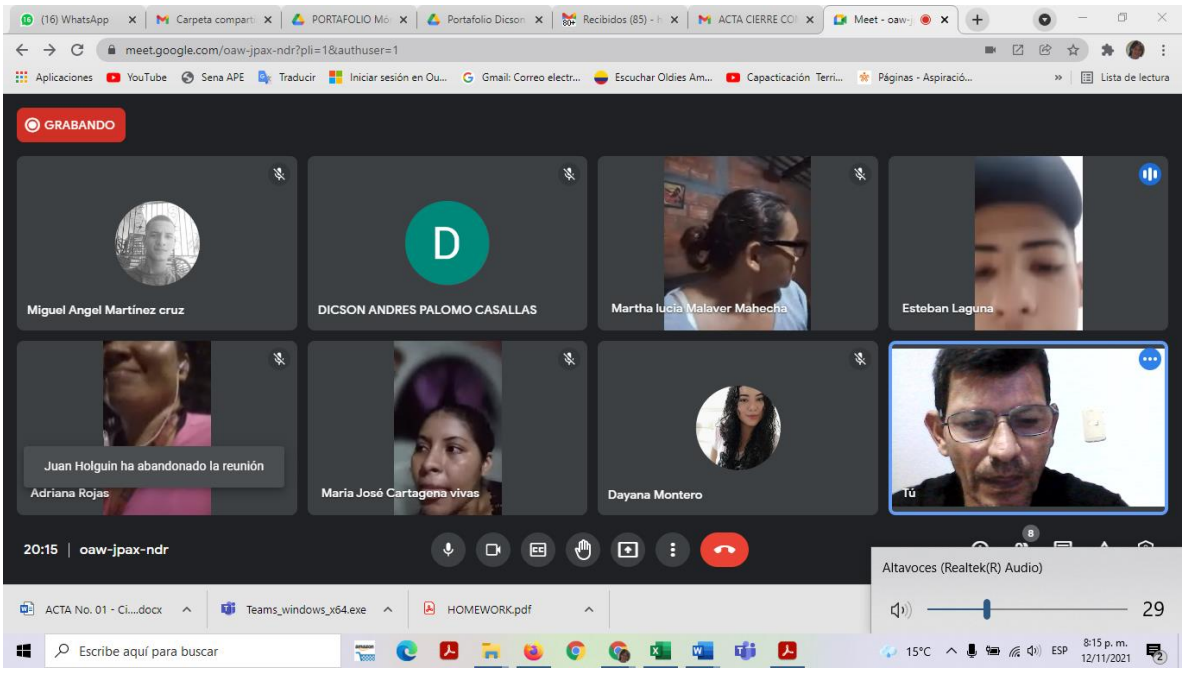

(15) WhatsApp
Meet - krh-obie-jzn
Laura Tatiana Muñoz Ospina está presentando
Laura Tatiana Mu...
Dayana Montero
Luz Amparo Chap...
Blanca Yasbleydy ...
GISEL NATALIA R...
CLAUDIA ROME...
MARIANA Villalobos
12 más
Tú
19:30 | krh-obie-jzn
Altavoces (Realtek(R) Audio)
72
Escribe aquí para buscar

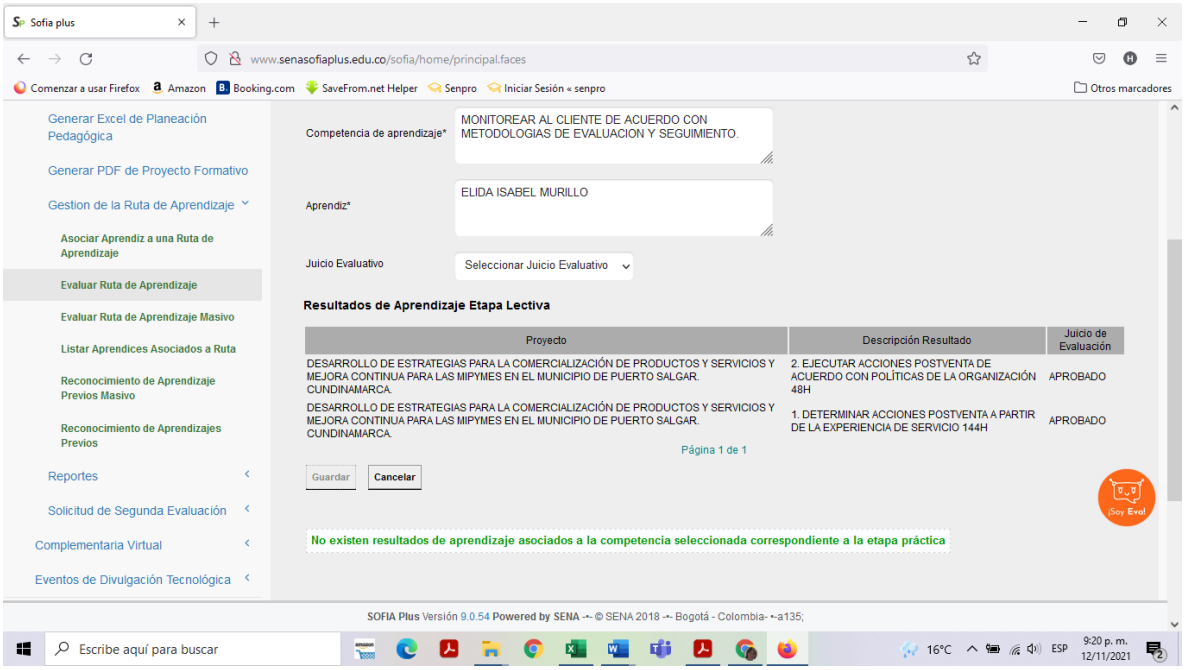

(17) WhatsApp
Carpeta compartida contigo
RAP 1 - Google Drive
2.Análisis - Google Drive
Portafolio Maria Jose Cartag
drive.google.com/drive/u/1/folders/1YI6qFyA8phhSpxKjv3vvmq3F3ZrgVqNO
Hoja_respuetas_ Guia 1 (1).pdf
Abrir con Documentos de Google
Sistema de Gestión de la Calidad
Servicio Nacional de Aprendizaje
Guía 1
Hoja de respuestas
Fecha: 20 septiembre 2021
Pág.: 1 de 1
¿Qué es un canal de distribución?
En general, un canal de distribución no es otra cosa que la forma de hacer llegar un producto desde su punto de origen hasta el consumidor final. Veamos.
Los canales de distribución son los recursos por los que se producen los desplazamientos de los productos hasta llegar al consumidor final.
¿Cuáles son las ventajas del canal de distribución?
Motivos por los que usar el canal directo
Los beneficios son mayores para el fabricante al ofrecer el producto directo al consumidor.
Se pueden ofrecer precios más competitivos que favorezcan su consumo.
Gestión directa por parte de la empresa de las opiniones y sugerencias recibidas.
Mayor agilidad en la resolución de problemas.
Valoración más positiva por parte de los clientes finales. Al tratar directamente con el fabricante, la relación la sienten más cercana
Página 1 de 7
Escribe aquí para buscar

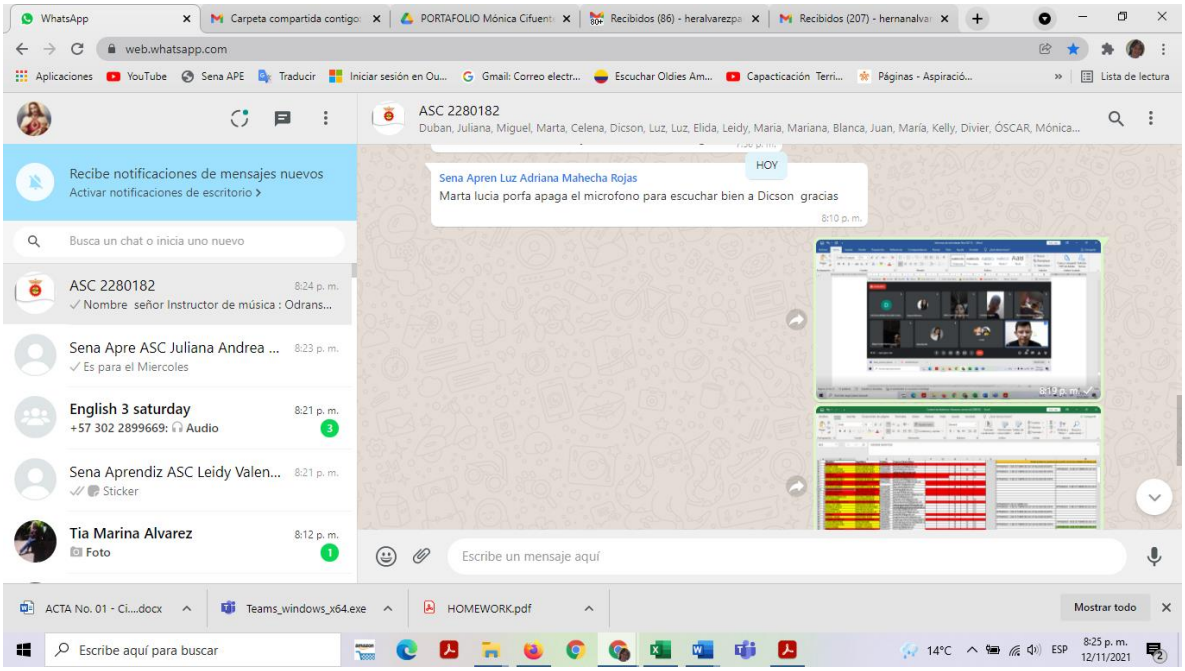

(17) WhatsApp
web.whatsapp.com
ASC 2280182
Duban, Juliana, Miguel, Marta, Celena, Dicson, Luz, Luz, Elida, Leidy, Maria, Mariana, Blanca, Juan, María, Kelly, Divier, ÓSCAR, Mónica...
asistencia
Kelly Dayana Montero Puerta
9:56 p. m.
HOY
Feliz noche para todos.
12:31 a. m.
Por favor señora Mónica a su interno envié acta de deserción aprendices para su firma como vocera del curso.
12:32 a. m.
Muchas gracias y feliz noche para todos
12:33 a. m.
La Bendición de Dios les acompaña siempre
12:33 a. m.
Buenas noches estimados aprendices .
1. Plan de sesión. 11 noviembre 2021.
2. Desarrollar actividades de aprendizaje Portafolio del aprendiz.
3. Llamado lista de asistencia .
6:48 p. m.
Recibe notificaciones de mensajes nuevos
Activar notificaciones de escritorio
Busca un chat o inicia uno nuevo
ASC 2280182
Celena: Bueno profe
7:17 p. m.
English 3 saturday
+57 302 3229834: Audio
6:57 p. m.
Tía Yurany
Sticker
6:41 p. m.
Universidad Heriberto
Cuidese por favor
5:33 p. m.
AVA,SENA
Foto
5:23 p. m.
ZONA MAGDALENA 2021
Nelcy: Perdon reenvio equivocado
5:00 p. m.
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar
15°C Lluvia
ESP
7:24 p. m.
11/11/2021

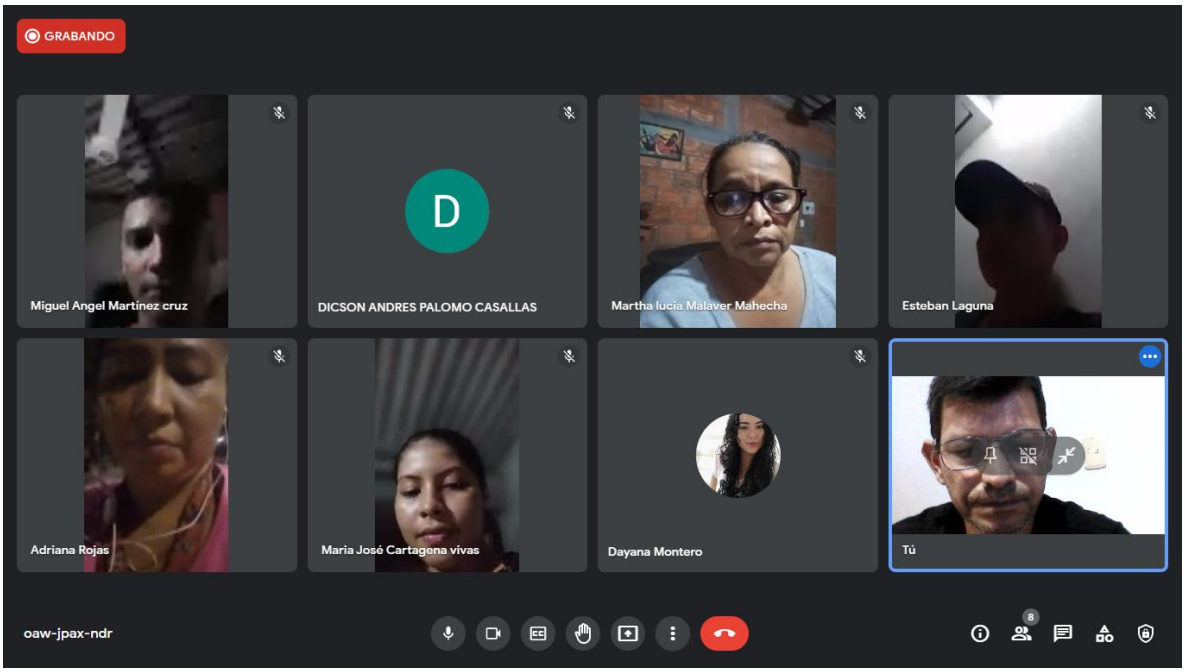

Inasistencia aprendiz.pdf - Adobe Acrobat Pro DC (32-bit)
Archivo Edición Ver Firma electrónica Ventana Ayuda
Inicio Herramientas
Inasistencia aprendi...
Suscribir
Inasistencia aprendiz – Sena Sofia, Programa de formación Técnico Asesoría Comercial, Ficha caracterización: 2280182.
CC 1002579142 BLANCA EDITH FRANCO VASQUEZ.
Inasistencias del Aprendiz
Consultar Inasistencias
Escribe aquí para buscar
15°C
ESP
7:26 p. m.
11/11/2021

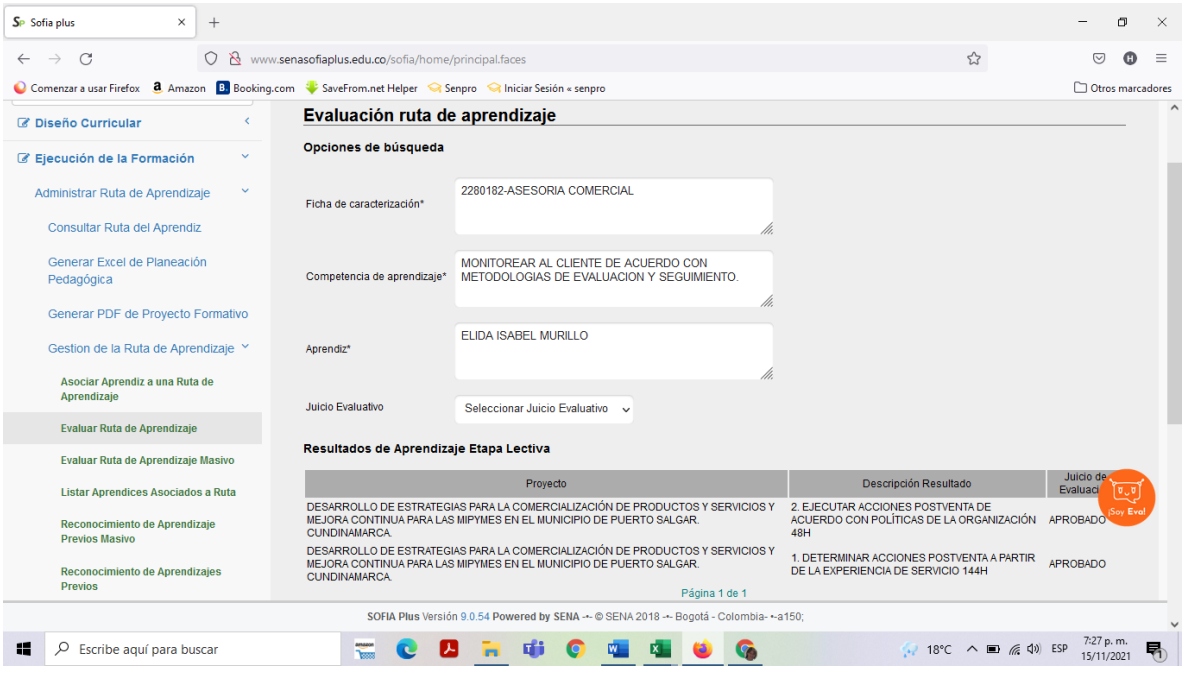

GRABANDO
DICSON ANDRES PALOMO CASA...
Dayana Montero
Maria José Cartagena vivas
Esteban Laguna
Martha lucia Malaver Mahecha
Miguel Angel Martinez cruz
Elida Murillo
2 más
Tú
19:10 | oaw-jpax-ndr
Teams_windows_x64.exe
HOMEWORK.pdf
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
15°C
ESP
7:10 p. m.
12/11/2021

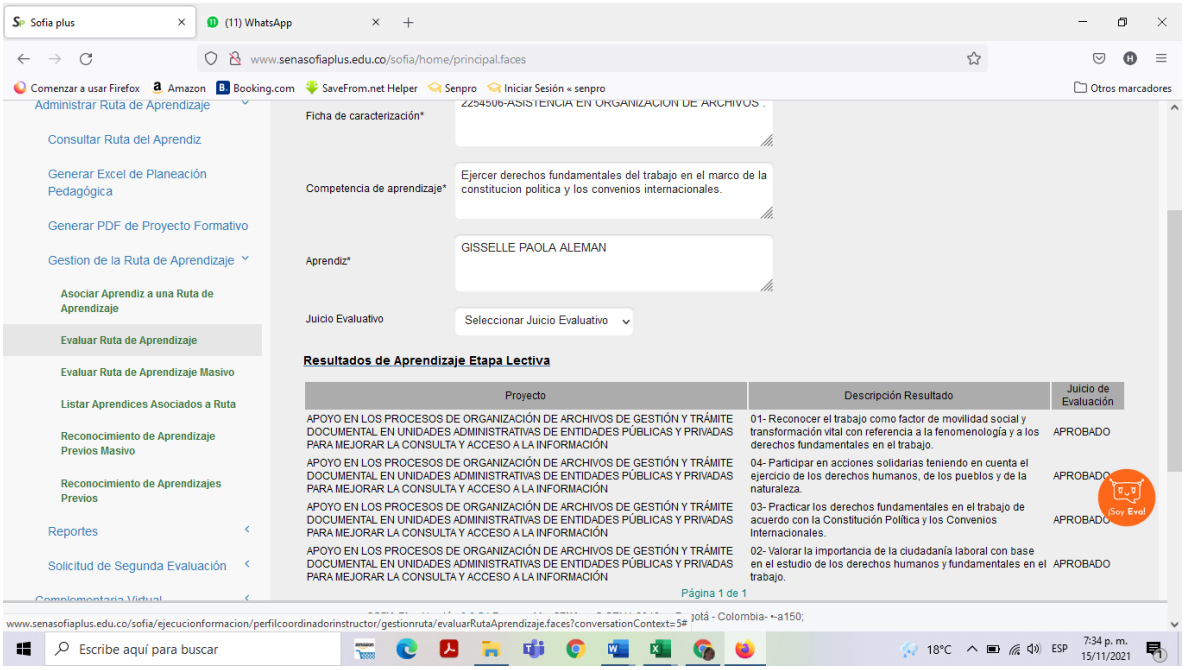

GRABANDO
Miguel Angel Martinez cruz
DICSON ANDRES PALOMO CASALLAS
Martha lucia Malaver Mahecha
Esteban Laguna
Juan Holguin ha abandonado la reunión
Adriana Rojas
Maria José Cartagena vivas
Dayana Montero
Tú
20:15 | oaw-jpax-ndr
Altavoces (Realtek(R) Audio)
29
ACTA No. 01 - Ci....docx
Teams_windows_x64.exe
HOMEWORK.pdf
Escribe aquí para buscar
15°C
ESP
8:15 p. m.
12/11/2021

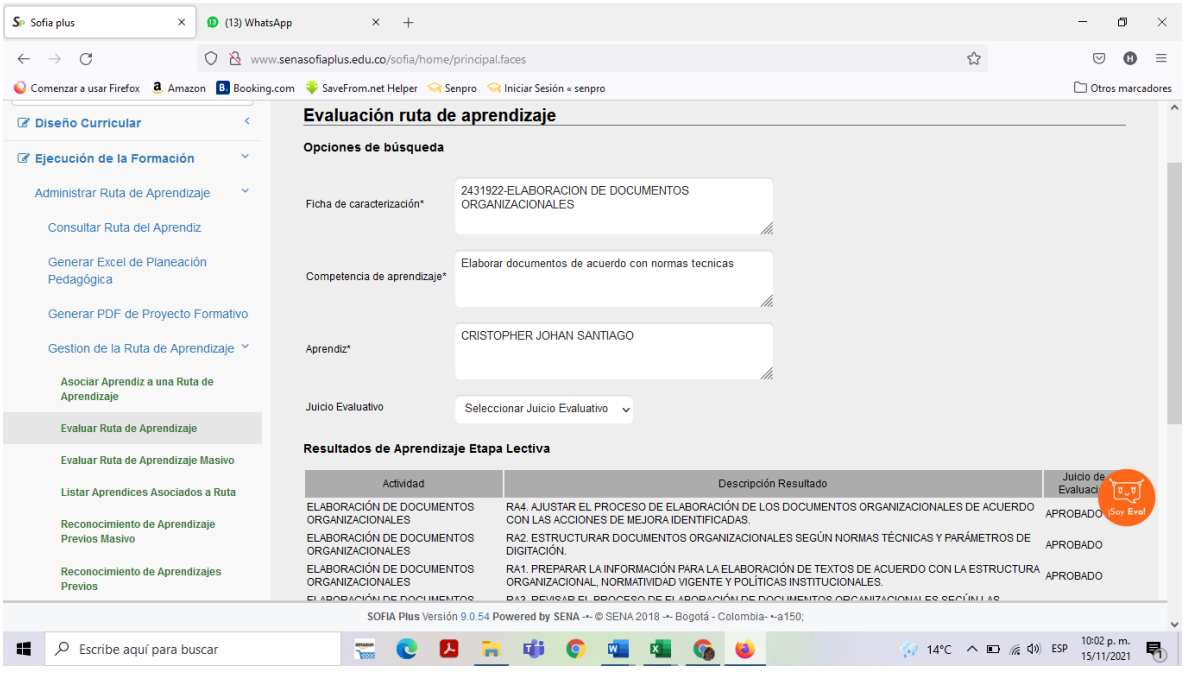

Sofia plus
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Complementaria Virtual
Eventos de Divulgación Tecnológica
Competencia de aprendizaje*
MONITOREAR AL CLIENTE DE ACUERDO CON METODOLOGIAS DE EVALUACION Y SEGUIMIENTO.
Aprendiz*
ELIDA ISABEL MURILLO
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EJECUTAR ACCIONES POSTVENTA DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 48H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. DETERMINAR ACCIONES POSTVENTA A PARTIR DE LA EXPERIENCIA DE SERVICIO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
Guardar
Cancelar
No existen resultados de aprendizaje asociados a la competencia seleccionada correspondiente a la etapa práctica
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a135;
Escribe aquí para buscar
16°C
ESP
9:20 p. m.
12/11/2021

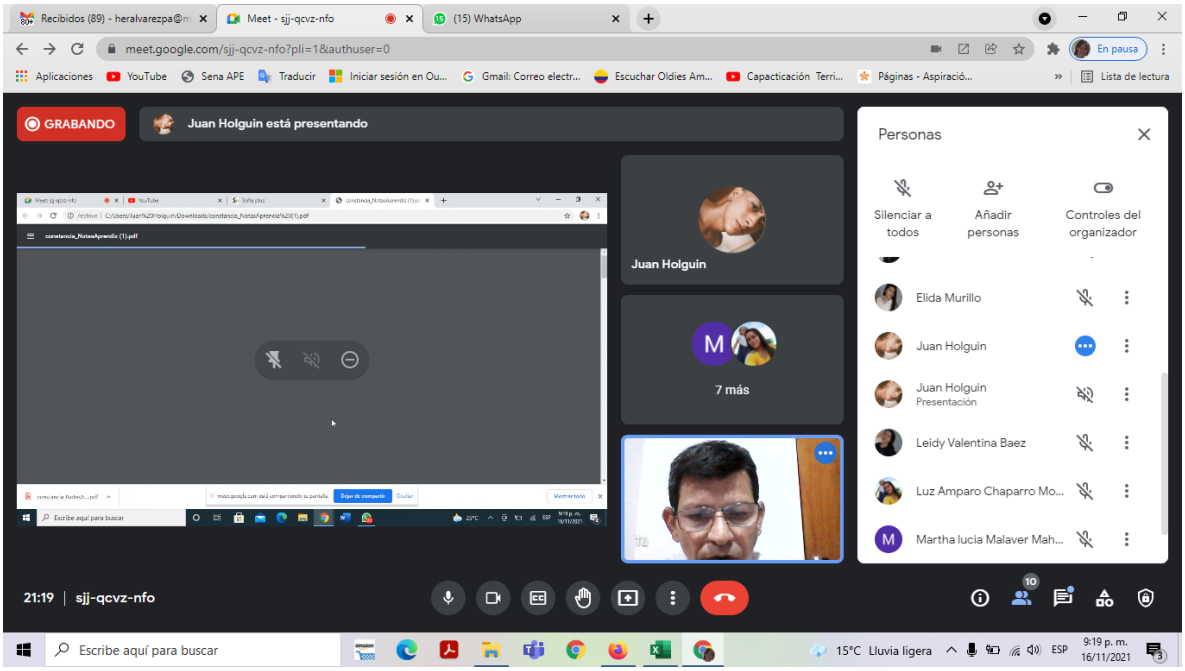

WhatsApp
web.whatsapp.com
ASC 2280182
Duban, Juliana, Miguel, Marta, Celena, Dicson, Luz, Luz, Elida, Leidy, Maria, Mariana, Blanca, Juan, María, Kelly, Divier, ÓSCAR, Mónica...
Recibe notificaciones de mensajes nuevos
Activar notificaciones de escritorio
Busca un chat o inicia uno nuevo
ASC 2280182
Nombre señor Instructor de música : Odrans...
Sena Apre ASC Juliana Andrea ...
Es para el Miercoles
English 3 saturday
+57 302 2899669: Audio
Sena Aprendiz ASC Leidy Valen...
Sticker
Tia Marina Alvarez
Foto
HOY
Sena Apren Luz Adriana Mahecha Rojas
Marta lucia porfa apaga el microfono para escuchar bien a Dicson gracias
Escribe un mensaje aquí
ACTA No. 01 - Ci....docx
Teams_windows_x64.exe
HOMEWORK.pdf
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
14°C
ESP
8:25 p. m.
12/11/2021

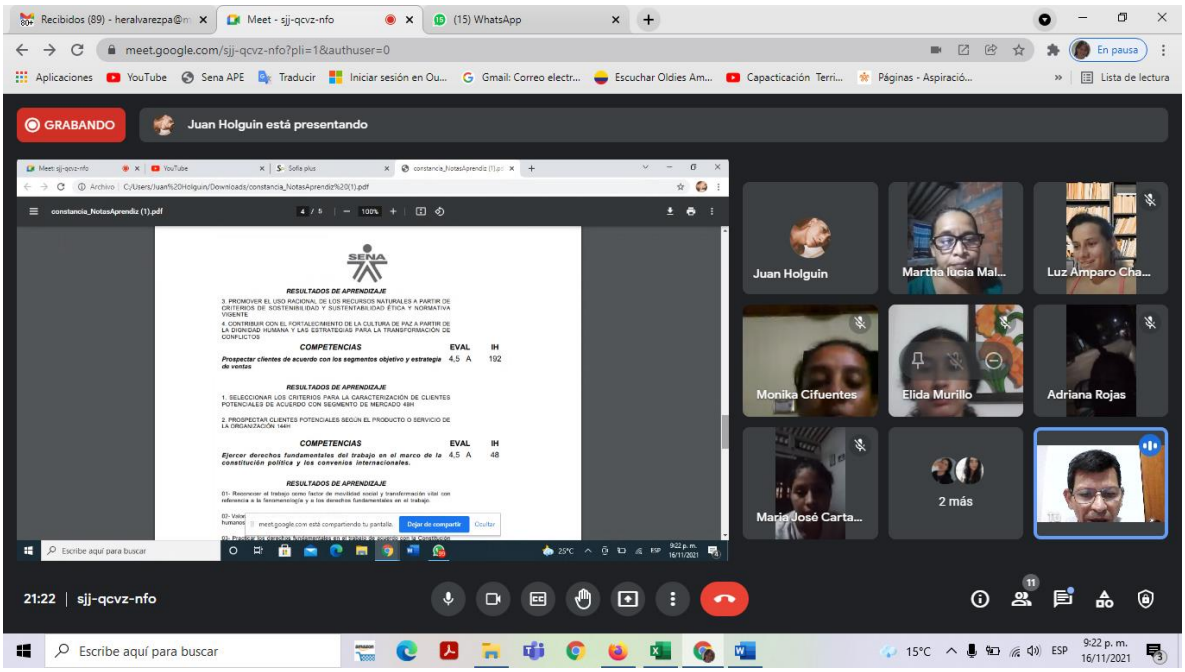

GRABANDO
Miguel Angel Martínez cruz
DICSON ANDRES PALOMO CASALLAS
Martha lucia Malaver Mahecha
Esteban Laguna
Adriana Rojas
Maria José Cartagena vivas
Dayana Montero
Tú
oaw-jpax-ndr

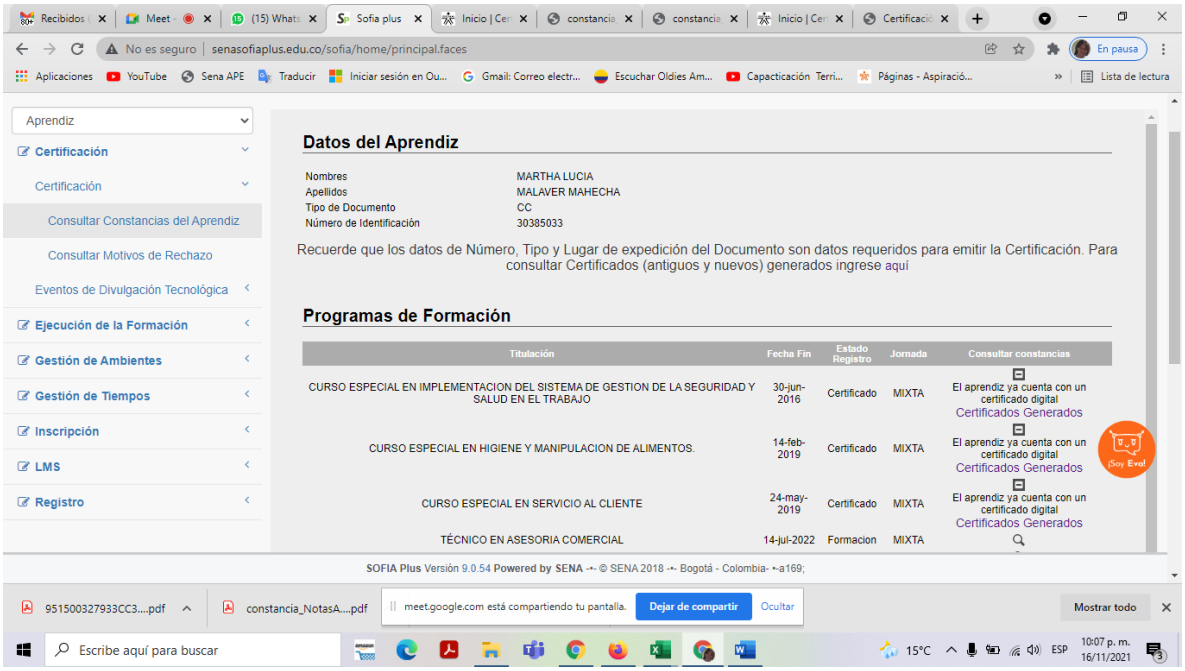

Sofia plus
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización* 2280182-ASESORIA COMERCIAL
Competencia de aprendizaje* MONITOREAR AL CLIENTE DE ACUERDO CON METODOLOGIAS DE EVALUACION Y SEGUIMIENTO.
Aprendiz* ELIDA ISABEL MURILLO
Juicio Evaluativo Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluaci
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
2. EJECUTAR ACCIONES POSTVENTA DE ACUERDO CON POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN 48H
APROBADO
DESARROLLO DE ESTRATEGIAS PARA LA COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS Y MEJORA CONTINUA PARA LAS MIPYMES EN EL MUNICIPIO DE PUERTO SALGAR. CUNDINAMARCA.
1. DETERMINAR ACCIONES POSTVENTA A PARTIR DE LA EXPERIENCIA DE SERVICIO 144H
APROBADO
Página 1 de 1
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a150;
Escribe aquí para buscar
18°C
ESP
7:27 p. m.
15/11/2021

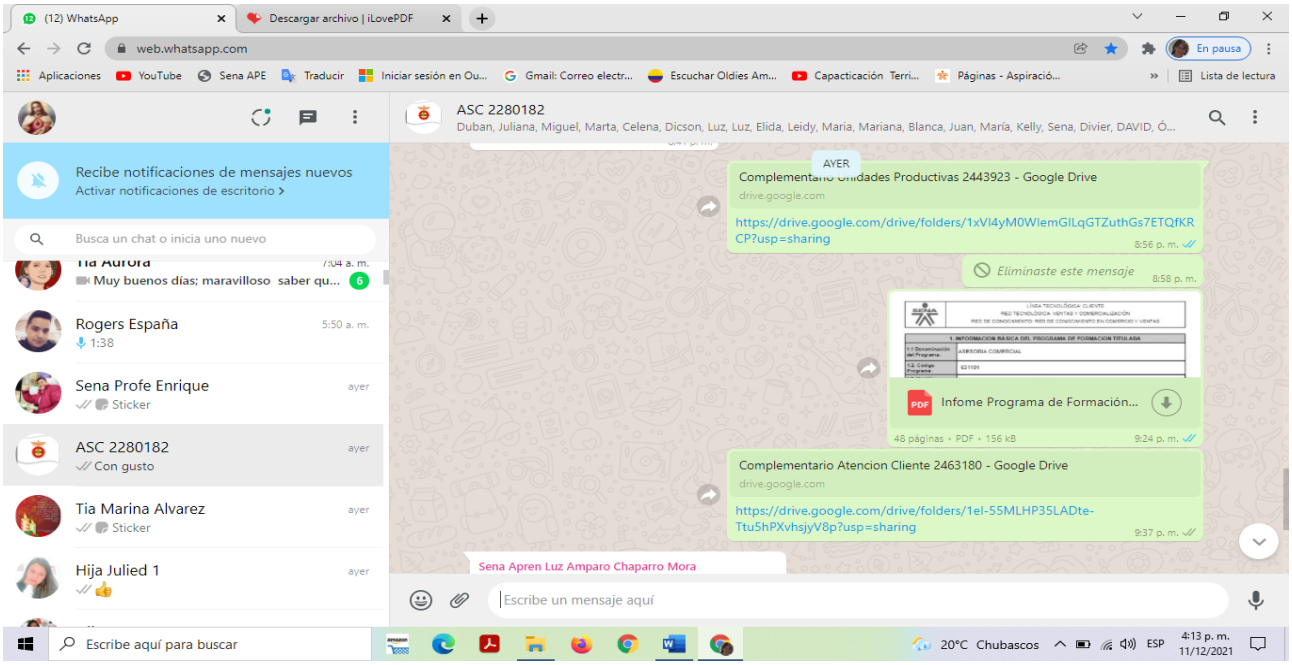

Sofia plus
(11) WhatsApp
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Comenzar a usar Firefox
Amazon
Booking.com
SaveFrom.net Helper
Senpro
Iniciar Sesión « senpro
Otros marcadores
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Reportes
Solicitud de Segunda Evaluación
Ficha de caracterización*
2254506-ASISTENCIA EN ORGANIZACION DE ARCHIVOS
Competencia de aprendizaje*
Ejercer derechos fundamentales del trabajo en el marco de la constitucion politica y los convenios internacionales.
Aprendiz*
GISSELLE PAOLA ALEMAN
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Proyecto
Descripción Resultado
Juicio de Evaluación
APOYO EN LOS PROCESOS DE ORGANIZACIÓN DE ARCHIVOS DE GESTIÓN Y TRÁMITE DOCUMENTAL EN UNIDADES ADMINISTRATIVAS DE ENTIDADES PÚBLICAS Y PRIVADAS PARA MEJORAR LA CONSULTA Y ACCESO A LA INFORMACIÓN
01- Reconocer el trabajo como factor de movilidad social y transformación vital con referencia a la fenomenología y a los derechos fundamentales en el trabajo.
APROBADO
APOYO EN LOS PROCESOS DE ORGANIZACIÓN DE ARCHIVOS DE GESTIÓN Y TRÁMITE DOCUMENTAL EN UNIDADES ADMINISTRATIVAS DE ENTIDADES PÚBLICAS Y PRIVADAS PARA MEJORAR LA CONSULTA Y ACCESO A LA INFORMACIÓN
04- Participar en acciones solidarias teniendo en cuenta el ejercicio de los derechos humanos, de los pueblos y de la naturaleza.
APROBADO
APOYO EN LOS PROCESOS DE ORGANIZACIÓN DE ARCHIVOS DE GESTIÓN Y TRÁMITE DOCUMENTAL EN UNIDADES ADMINISTRATIVAS DE ENTIDADES PÚBLICAS Y PRIVADAS PARA MEJORAR LA CONSULTA Y ACCESO A LA INFORMACIÓN
03- Practicar los derechos fundamentales en el trabajo de acuerdo con la Constitución Política y los Convenios Internacionales.
APROBADO
APOYO EN LOS PROCESOS DE ORGANIZACIÓN DE ARCHIVOS DE GESTIÓN Y TRÁMITE DOCUMENTAL EN UNIDADES ADMINISTRATIVAS DE ENTIDADES PÚBLICAS Y PRIVADAS PARA MEJORAR LA CONSULTA Y ACCESO A LA INFORMACIÓN
02- Valorar la importancia de la ciudadanía laboral con base en el estudio de los derechos humanos y fundamentales en el trabajo.
APROBADO
Página 1 de 1
Soy Evo!
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/ejecucionformacion/perfilcoordinadorinstructor/gestionruta/evaluarRutaAprendizaje.faces?conversationContext=5#
Escribe aquí para buscar
18°C
ESP
7:34 p. m.
15/11/2021

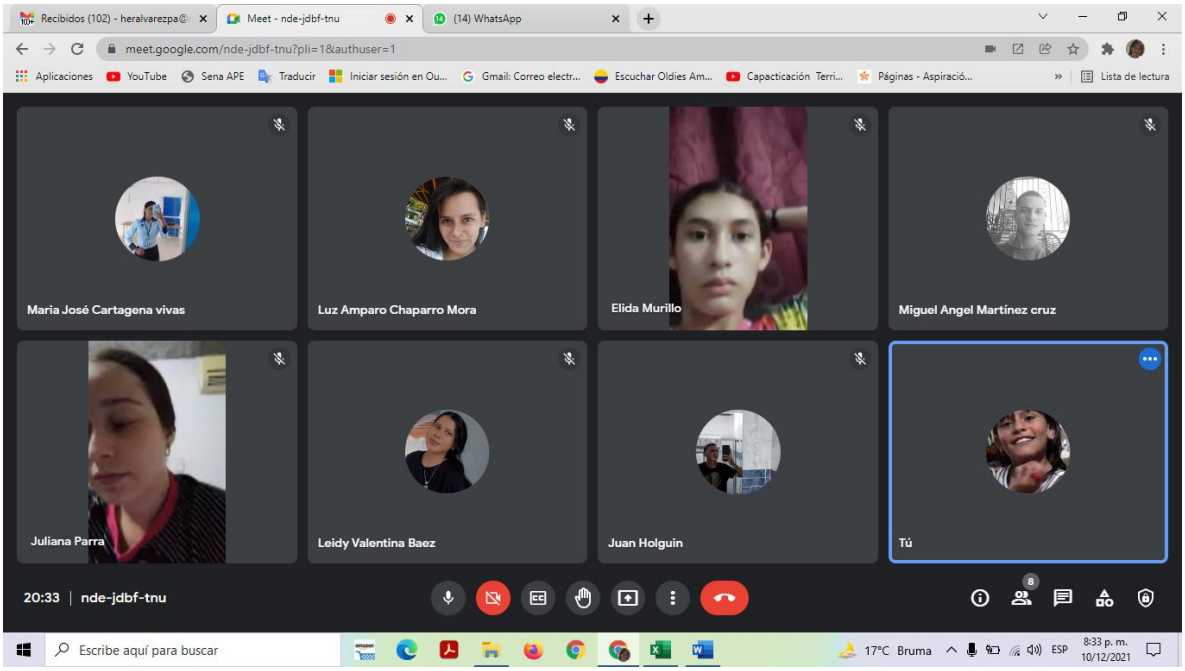

Sofia plus
(13) WhatsApp
www.senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Comenzar a usar Firefox
Amazon
Booking.com
SaveFrom.net Helper
Senpro
Iniciar Sesión « senpro
Otros marcadores
Diseño Curricular
Ejecución de la Formación
Administrar Ruta de Aprendizaje
Consultar Ruta del Aprendiz
Generar Excel de Planeación Pedagógica
Generar PDF de Proyecto Formativo
Gestion de la Ruta de Aprendizaje
Asociar Aprendiz a una Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje
Evaluar Ruta de Aprendizaje Masivo
Listar Aprendices Asociados a Ruta
Reconocimiento de Aprendizaje Previos Masivo
Reconocimiento de Aprendizajes Previos
Evaluación ruta de aprendizaje
Opciones de búsqueda
Ficha de caracterización*
2431922-ELABORACION DE DOCUMENTOS ORGANIZACIONALES
Competencia de aprendizaje*
Elaborar documentos de acuerdo con normas tecnicas
Aprendiz*
CRISTOPHER JOHAN SANTIAGO
Juicio Evaluativo
Seleccionar Juicio Evaluativo
Resultados de Aprendizaje Etapa Lectiva
Actividad
Descripción Resultado
Juicio de Evaluaci
ELABORACIÓN DE DOCUMENTOS ORGANIZACIONALES
RA4. AJUSTAR EL PROCESO DE ELABORACIÓN DE LOS DOCUMENTOS ORGANIZACIONALES DE ACUERDO CON LAS ACCIONES DE MEJORA IDENTIFICADAS.
APROBADO
ELABORACIÓN DE DOCUMENTOS ORGANIZACIONALES
RA2. ESTRUCTURAR DOCUMENTOS ORGANIZACIONALES SEGÚN NORMAS TÉCNICAS Y PARÁMETROS DE DIGITACIÓN.
APROBADO
ELABORACIÓN DE DOCUMENTOS ORGANIZACIONALES
RA1. PREPARAR LA INFORMACIÓN PARA LA ELABORACIÓN DE TEXTOS DE ACUERDO CON LA ESTRUCTURA ORGANIZACIONAL, NORMATIVIDAD VIGENTE Y POLÍTICAS INSTITUCIONALES.
APROBADO
Soy Evo!
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -*- © SENA 2018 -*- Bogotá - Colombia- *-a150;
Escribe aquí para buscar
14°C
ESP
10:02 p. m.
15/11/2021


GRABANDO
Juan Holguin está presentando
Juan Holguin
7 más
Personas
Silenciar a todos
Añadir personas
Controles del organizador
Elida Murillo
Juan Holguin
Juan Holguin
Presentación
Leidy Valentina Baez
Luz Amparo Chaparro Mo...
Martha lucia Malaver Mah...
21:19 | sjj-qcvz-nfo
Escribe aquí para buscar
15°C Lluvia ligera
ESP
9:19 p. m.
16/11/2021


GRABANDO
Juan Holguin está presentando
Juan Holguin
Martha lucia Mal...
Luz Amparo Cha...
Monika Cifuentes
Elida Murillo
Adriana Rojas
María José Carta...
2 más
21:22 | sjj-qcvz-nfo
Escribe aquí para buscar
15°C
ESP
9:22 p. m.
16/11/2021


Sofia plus
senasofiaplus.edu.co/sofia/home/principal.faces
Aprendiz
Certificación
Consultar Constancias del Aprendiz
Consultar Motivos de Rechazo
Eventos de Divulgación Tecnológica
Ejecución de la Formación
Gestión de Ambientes
Gestión de Tiempos
Inscripción
LMS
Registro
Datos del Aprendiz
Nombres MARTHA LUCIA
Apellidos MALAVER MAHECHA
Tipo de Documento CC
Número de Identificación 30385033
Recuerde que los datos de Número, Tipo y Lugar de expedición del Documento son datos requeridos para emitir la Certificación. Para consultar Certificados (antiguos y nuevos) generados ingrese aquí
Programas de Formación
Titulación
Fecha Fin
Estado Registro
Jornada
Consultar constancias
CURSO ESPECIAL EN IMPLEMENTACION DEL SISTEMA DE GESTION DE LA SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO
30-jun-2016
Certificado
MIXTA
El aprendiz ya cuenta con un certificado digital
Certificados Generados
CURSO ESPECIAL EN HIGIENE Y MANIPULACION DE ALIMENTOS.
14-feb-2019
Certificado
MIXTA
El aprendiz ya cuenta con un certificado digital
Certificados Generados
CURSO ESPECIAL EN SERVICIO AL CLIENTE
24-may-2019
Certificado
MIXTA
El aprendiz ya cuenta con un certificado digital
Certificados Generados
TÉCNICO EN ASESORIA COMERCIAL
14-jul-2022
Formacion
MIXTA
SOFIA Plus Versión 9.0.54 Powered by SENA -•- © SENA 2018 -•- Bogotá - Colombia- •-a169;
meet.google.com está compartiendo tu pantalla.
Dejar de compartir
Ocultar
Mostrar todo
Escribe aquí para buscar
15°C
ESP
10:07 p. m.
16/11/2021


(12) WhatsApp
Descargar archivo | iLovePDF
web.whatsapp.com
ASC 2280182
Duban, Juliana, Miguel, Marta, Celena, Dicson, Luz, Luz, Elida, Leidy, Maria, Mariana, Blanca, Juan, María, Kelly, Sena, Divier, DAVID, Ó...
Recibe notificaciones de mensajes nuevos
Activar notificaciones de escritorio >
Busca un chat o inicia uno nuevo
Muy buenos días; maravilloso saber qu...
Rogers España 5:50 a. m. 1:38
Sena Profe Enrique ayer Sticker
ASC 2280182 ayer Con gusto
Tia Marina Alvarez ayer Sticker
Hija Julied 1 ayer
AYER
Complementario Unidades Productivas 2443923 - Google Drive
drive.google.com
https://drive.google.com/drive/folders/1xVI4yM0WIemGILqGTZuthGs7ETQfKRCP?usp=sharing 8:56 p. m.
Eliminaste este mensaje 8:58 p. m.
Infome Programa de Formación...
48 páginas • PDF • 156 kB 9:24 p. m.
Complementario Atencion Cliente 2463180 - Google Drive
drive.google.com
https://drive.google.com/drive/folders/1el-55MLHP35LADte-Ttu5hPXvhsjyV8p?usp=sharing 9:37 p. m.
Sena Apren Luz Amparo Chaparro Mora
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar
20°C Chubascos
ESP
4:13 p. m.
11/12/2021


Recibidos (102) - heralvarezpa@
Meet - nde-jdbf-tnu
(14) WhatsApp
meet.google.com/nde-jdbf-tnu?pli=1&authuser=1
Aplicaciones
YouTube
Sena APE
Traducir
Iniciar sesión en Ou...
Gmail: Correo electr...
Escuchar Oldies Am...
Capacitación Terri...
Páginas - Aspiració...
Lista de lectura
Maria José Cartagena vivas
Luz Amparo Chaparro Mora
Elida Murillo
Miguel Angel Martínez cruz
Juliana Parra
Leidy Valentina Baez
Juan Holguin
Tú
20:33 | nde-jdbf-tnu
Escribe aquí para buscar
17°C Bruma
ESP
8:33 p. m.
10/12/2021