



Barranquilla, diciembre 30 del 2021

Señor
ROBERT ANDRES LLINAS LASTRA
SUPERVISOR CONTRATO No 2205679
Coordinador de la APE
AGENCIA PÚBLICA DE EMPLEO
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución
contractual Mes Diciembre del año 2021

Referencia: No 2205679 del año 2021

BELKIS LISETH SANCHEZ RAMIREZ, identificado con la cédula de ciudadanía No. 22.491.469 de Barranquilla, en mi calidad de Contratista del SENA, en EMPRENDIMIENTO, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato es máximo CUARENTA Y SIETE MILLONES CIENTO TREINTA Y DOS MIL OCHOCIENTOS PESOS M.L. (\$47.132.800.00). Esta suma, que no incluye IVA y CUATRO POR MIL, será pagada por EL SENA al CONTRATISTA de la siguiente manera: a) once pagos iguales por valor de (\$4.284.800). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo con el cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de ahorros No. 955011085 Banco BBVA, cuyo titular es el Contratista.

Plazo: El plazo de ejecución del presente contrato es de **11 MESES**, es decir, desde el **01 DE FEBRERO DE 2021** hasta el **31 DE DICIEMBRE DE 2021**, y empezará a contarse a partir del cumplimiento de los requisitos de perfeccionamiento, legalización y ejecución indicados en este contrato. Será hasta el 31 de diciembre de 2021.

OBJETO:

Prestar servicios profesionales de apoyo a los usuarios de los Centros de Desarrollo Empresarial para la gestión y cumplimiento de las metas e indicadores asignados de acuerdo los lineamientos emitidos por el SENA.

Obligaciones Especificas

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	1. Gestionar las acciones requeridas para el cumplimiento de los Lineamientos Estratégicos, objetivos y metas establecidos por la Coordinación Nacional	1. Entrenamientos a emprendedores en ideación y validación de sus ideas de negocios Reto 2 Propuesta de Valor.	SIGE y Link de Evidencias



<p>de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresarial, para los programas de Emprendimiento.</p> <p>2. Diseñar, gestionar y hacer seguimiento al plan de Acción individual formulado con base en los Lineamientos establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresarial, para los programas de Emprendimiento.</p> <p>3. Cumplir las metas asignadas estableciendo las acciones requeridas para lograr su cumplimiento.</p> <p>4. Registrar de manera confiable, oportuna y con calidad la información referente al desarrollo de sus servicios en las plataformas tecnológicas de la Entidad, de manera coherente con las evidencias de prestación del servicio.</p> <p>5. Participar en eventos de divulgación y sensibilización para el fomento de la cultura del emprendimiento atendiendo los lineamientos establecidos.</p> <p>6. Asesorar a los emprendedores en las diferentes etapas establecidas para la creación de empresas tales como ideación y validación temprana, pitch y</p>	<p>2. Asesorías personalizadas en la formulación de los planes de negocio de Kezi Artesanías y Enfocarte.</p> <p>3. Orientación y acompañamiento en la puesta en marcha de los siguientes emprendimientos: ROOM RECORDS, INTEACHER, Intra Technology, Domit Expres y Hari Pizzeria Mediterranea.</p> <p>4. Participación en reunión seguimiento a la ejecución de indicadores y convocatoria Fondo Emprender</p> <p>5. Participación reunión de equipo convocadas por la Líder del SBDC para revisión de metas por centro.</p> <p>6. Reunión con el profesional de apoyo administrativo para revisión de indicadores en el SIGE.</p> <p>7. Participación como jurado en jornada pitch para evaluar planes de negocios.</p> <p>8. Visita de interventoría puesta en marcha emprendimiento Inteacher.</p> <p>9. Participación en evento lanzamiento convocatoria cerrada fondo emprender en el municipio de malambo.</p>	<p>Correos electrónico y videoconferencia por Meet.</p> <p>Registros de asistencia, email, registros fotográficos.</p> <p>Correos electrónico y videoconferencia por Meet.</p> <p>Visitas de seguimiento de manera presencial y virtual por la plataforma Meet</p>
---	--	--



		10. Participación en reunión rendición de cuentas a la Directora Regional del SENA.	
--	--	---	--



<p>formulación de planes de negocio, con recursos del Fondo Emprender y/o otras fuentes de financiación.</p> <p>7. Realizar acompañamiento y seguimiento, en la puesta en marcha de las empresas creadas con recursos del Fondo Emprender u otras fuentes de financiación, realizando visitas programadas a las instalaciones de las empresas y asesorías en los Centros de Desarrollo Empresarial SENA.</p> <p>8. Asesorar a los Clientes del Centro de Desarrollo Empresarial SENA que lo requieran en sus procesos de Fortalecimiento Empresarial de acuerdo a los lineamientos fijados por la entidad.</p> <p>9. Cumplir con las actividades planificadas con los emprendedores y/o empresarios en los tiempos y condiciones estipuladas.</p> <p>10. Diagnosticar las necesidades de formación de los emprendedores y/o empresarios y realizar sesiones de entrenamiento para fortalecer sus competencias.</p> <p>11. Colaborar en el desarrollo de competencias de emprendimiento dentro de los procesos formativos de la Entidad en asocio con la dirección de formación</p>		
--	--	--



	<p>profesional en cada regional y centros de formación.</p> <p>12. Asistir y participar en los foros, seminarios, capacitaciones, cursos virtuales, comités de trabajo, reuniones y cualquier otro tipo de evento al que sea convocado por el Líder regional de Red.</p> <p>13. Participar eventos de divulgación y ruedas de negocio del centro o la regional.</p> <p>14. Cumplir con lo establecido en los procesos y procedimientos del Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol (SIGA).</p> <p>15. Identificar y promover el uso de las diferentes fuentes de financiación para la creación de empresas.</p> <p>16. Apoyar los procesos administrativos del centro y la regional relacionados con las evidencias de sus servicios prestados, inherentes a las actividades de su perfil.</p> <p>17. Entregar oportunamente los informes mensuales y cada vez que sean requeridos.</p> <p>18. Respetar los parámetros de Habeas Data determinado para cada uno de los programas del Centro de Desarrollo Empresarial - SENA.</p>	
--	--	--



19. El contratista se compromete bajo sus propios medios a cumplir para la vigencia 2019 o en el tiempo del contrato, con las metas asignadas y lineamientos establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, en cumplimiento de los objetivos y líneas misionales del programa. Estas metas serán distribuidas por el gestor líder de centro y/o líder de Red, así mismo será verificada su ejecución mensual por parte del supervisor del contrato.		
20. En general, desarrollar todas aquellas actividades inherentes al contrato y necesarias para la correcta ejecución del objeto mismo.		

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.



Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 9427666617 de la planilla, expedido por Aportes en línea, correspondiente al periodo del mes de Noviembre 2021. (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

Evidencias (13) folios

Cordialmente,

Diciembre

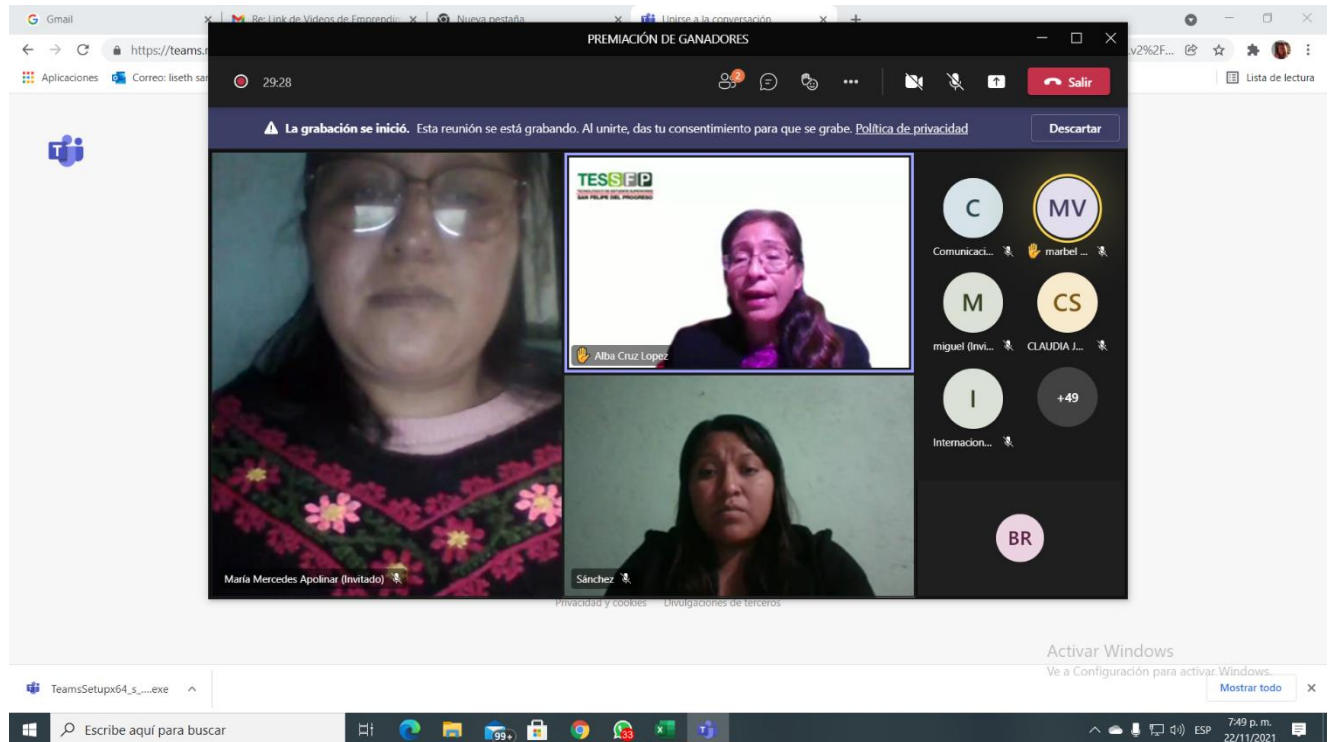
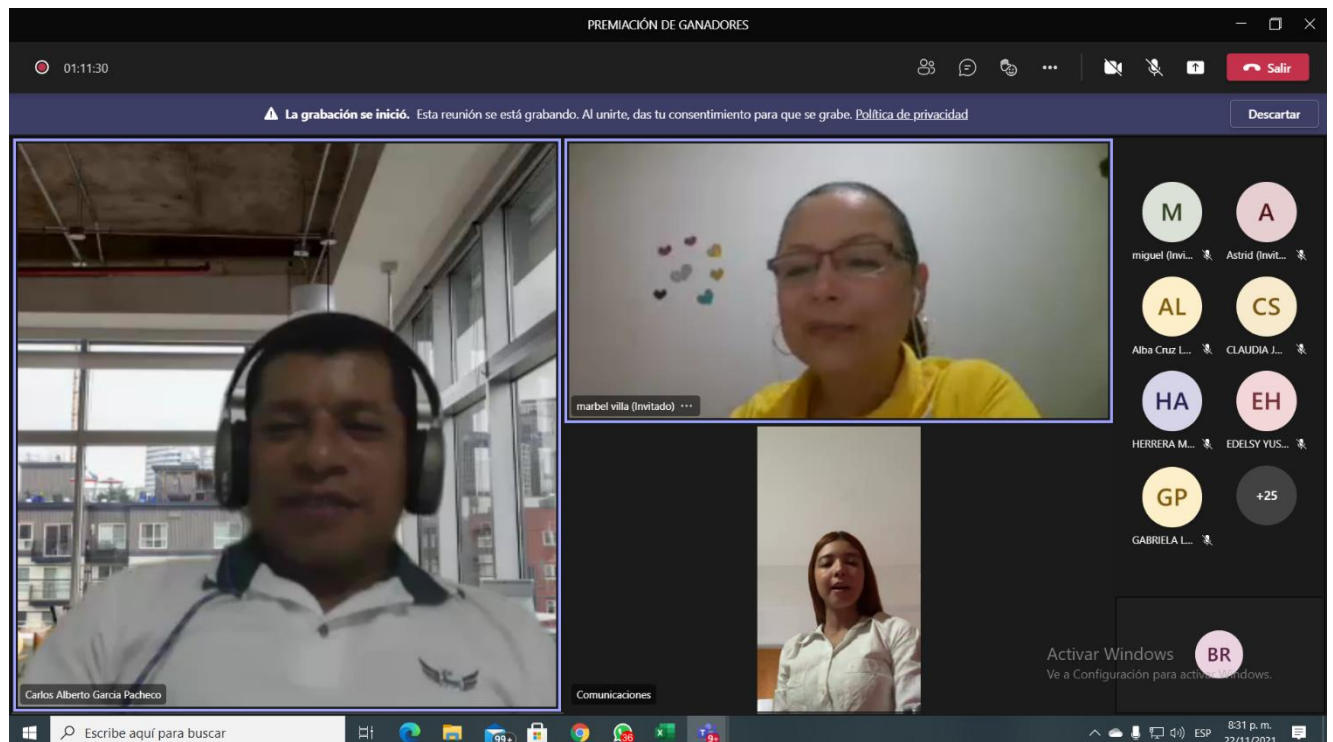
BELKIS LISETH SANCHEZ RAMIREZ
Contratista
C.C. No. 22.491.469 de Barranquilla - Atlántico

Recibí a satisfacción:

ROBERT ANDRES LLINAS LASTRA
Supervisor(a) Contrato 2205604 de 2021
Coordinador de la APE



PARTICIPACION COMO JURADO EN SEMANA DEL EMPRENDIMIENTO CORPORACION UNIVERSITARIA LATINOAMERICANA





ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE Y KEZI ARTESANIAS CONVOCATORIA CERRADA MALAMBO

Recibidos (4.759) - blanchez@... x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: Asesoría Planes de Ni... x Correo: Belkis Liseth Sanchez Ra... x +

https://meet.google.com/dhf-khio-nnb?authuser=0

Aplicaciones Correo: liseth sanch... Recibidos (3.813) ~... Correo: Belkis Liset... Trámites de Servicio... DEVOLUCIONES Y...

Lista de lectura

10:04 | Asesoría Planes de Negocio-Convocatoria Malambo

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Base seguimiento...xlsx TeamsSetup64_s...exe

Escribe aquí para buscar

99+ 31 9+ x

1004 a. m. 23/11/2021

Recibidos (4.759) - blanchez@... x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: Asesoría Planes de Ni... x Correo: Belkis Liseth Sanchez Ra... x +

https://meet.google.com/dhf-khio-nnb?authuser=0

Aplicaciones Correo: liseth sanch... Recibidos (3.813) ~... Correo: Belkis Liset... Trámites de Servicio... DEVOLUCIONES Y...

Lista de lectura

Mensajes en la llamada

Permitir que todos envíen mensajes ☒

Los mensajes solo son visibles para los participantes de la llamada y se borran cuando esta finaliza.

Mary Cielo Estupiñan 10:01
bien gracias a Dios

Tú 10:07
Link de asistencia:
<https://forms.gle/fabzrhDmJuAl5DxW8>

Envía un mensaje a todos

10:08 | Asesoría Planes de Negocio-Convocatoria Malambo

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.

Base seguimiento...xlsx TeamsSetup64_s...exe

Escribe aquí para buscar

99+ 31 9+ x

1008 a. m. 23/11/2021



Recibidos (4.759) - blancher@... x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: Asesoría Planes de Negocio x Correo: Belkis Liseth Sanchez Ra... x +

https://meet.google.com/dhf-khio-nnb?authuser=0

Aplicaciones Correo: liseth sanch... Recibidos (3.813) ~... Trámites de Servicio... DEVOLUCIONES Y...

Mensajes en la llamada

Permitir que todos envíen mensajes ☒

Los mensajes solo son visibles para los participantes de la llamada y se borran cuando esta finaliza.

Mary Cielo Estupiñán 10:01
bien gracias a Dios

Tú 10:07
Link de asistencia:
<https://forms.gle/fabzrhDmJuAL5DxW8>

Envía un mensaje a todos

10:09 | Asesoría Planes de Negocio-Convocatoria Malambo

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
[Mostrar todo](#)

Base seguimiento...xlsx TeamsSetup64_s...exe

Escribe aquí para buscar

1009 a. m. 23/11/2021

Recibidos (4.759) - blancher@... x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: Asesoría Planes de Negocio x Correo: Belkis Liseth Sanchez Ra... x +

Autoguardado Estructura de plan de negocio en... Guardado x liseth sánchez x

Archivo Inicio Insertar Dibujar Diseño Disposición Referencias Revisar Vista Ayuda Diseño de tabla Disposición

Desarrollar el cliente ideal, es el proceso que permite definir el perfil del cliente ideal, el cual se establece el cliente ideal, puede tener mas de un (1) cliente y/o consumidor. Tipo de cliente

Perfil del cliente: (De acuerdo a lo anterior, defina cuales son sus gustos, medios de compra, características que permitan poder definir un cliente)

Localización del cliente: Ubicación geográfica o algún tipo de sector en específico, describir de lo macro a lo micro.

Justificación: La justificación debe tener sustento, ya sea propio o indirecto (Si es así, coloque herramientas de validación). Como herramienta de validación, pueden utilizar la tarjeta personal.

Cliente (1):	Personas naturales
Perfil del cliente:	
Localización del cliente:	
Justificación:	
Cliente (2):	
Perfil del cliente:	
Localización del cliente:	
Justificación:	

El numero de cliente, va con base a sus producto y/o servicios. Es decir numero de clientes por productos.

Página 1 de 16 2754 palabras Español (España - alfabetización tradicional) Concentración 100%

10:56 | Asesoría Planes de Negocio-Convocatoria Malambo

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows.
[Mostrar todo](#)

Base seguimiento...xlsx TeamsSetup64_s...exe

meet.google.com está compartiendo una ventana. [Dejar de compartir](#) [Ocultar](#)

Escribe aquí para buscar

10:56 a. m. 23/11/2021



ENTRENAMIENTO PROPUESTA DE VALOR

Grabación

Se está grabando la videollamada. Cuando finalice la grabación, se guardará en la carpeta "Grabaciones de Meet" del organizador en Google Drive.

Detener la grabación

Activar Windows. Ve a Configuración para activar Windows.

16:03 | RETO 2- PROPUESTA DE VALOR

Escribe aquí para buscar

16:03 | Hace 1 h

Buscar (Alt+Q)

liseth sanchez

Presentación con diapositivas Revisar Vista Grabación Ayuda

Comentarios Compartir

Fuente Párrafo Dibujo Edición Voz Diseñador

Reemplazar Seleccionar Dictar Ideas de diseño

3

Estación

Presentación de la propuesta de valor

Nombre del emprendimiento

Oferta de Valor

Describe tu propuesta de valor utilizando máximo 7 palabras

Describe la solución, como funciona y resalta máximo 4 atributos

Descripción

FONDO emprendedor

Recibidos (4.761) - blsanchez@... Mi unidad - Google Drive Untitled form - Formularios de Meet: RETO 2- PROPUESTA I...

https://meet.google.com/gjh-nisr-fpm?authuser=0

Aplicaciones Correo: liseth sanch... Recibidos (3.813) Correo: Belkis Liset... Trámites de Servicio... DEVOLUCIONES Y...

GRABANDO Estás presentando tu pantalla a los demás Detener la presentación

Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.

Detener la presentación Ignorar

16:03 | RETO 2- PROPUESTA DE VALOR

Escribe aquí para buscar

mayra ocampo Ana Deutsch Giselle Torres Johnny Velasqu... Mateo Arias Neyder Ferrer 7 más Tú

Grabación

Se está grabando la videollamada. Cuando finalice la grabación, se guardará en la carpeta "Grabaciones de Meet" del organizador en Google Drive.

Detener la grabación

Activar Windows. Ve a Configuración para activar Windows.

16:03 | Hace 1 h

Buscar (Alt+Q)

liseth sanchez

Presentación con diapositivas Revisar Vista Grabación Ayuda

Comentarios Compartir

Fuente Párrafo Dibujo Edición Voz Diseñador

Reemplazar Seleccionar Dictar Ideas de diseño

3

Estación

Presentación de la propuesta de valor

Nombre del emprendimiento

Oferta de Valor

Describe tu propuesta de valor utilizando máximo 7 palabras

Describe la solución, como funciona y resalta máximo 4 atributos

Descripción

FONDO emprendedor



ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE-OLGA CRISTINA JIMENEZ

Recibidos (4.774) - blanchet@... x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: Asesoría plan de neg... x

Autoguardado Copia de Estructura de plan de negocio Enfocarte Guardado lisseth sanchez

Archivo Inicio Insertar Dibujar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda Diseño de tabla Disposición

Proceso:

Describe el proceso de innovación, como lo hace?, O algunas características que anote para fortalecerlo. (Plan de Innovación a medio plazo - Gestión de la Innovación).

Mediente una base de madera (MDF de 9mm o 12 mm) pintado personalizados en los fondos Definimos la idea y en ella nos basamos para poder dar forma mediante las puntillas que son de 3/4 o una pulgada Con Hilos o lana coral tensamos mediante las puntillas para rellenar. Empacamos el detalle en una caja

Página 8 de 21 4146 palabras Español (Colombia)

11:02 | Asesoría plan de negocios Enfocarte

Recibidos (4.774) - blanchet@... x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: Asesoría plan de neg... x

Autoguardado Copia... Guardado lisseth sanchez

Archivo Inicio Insertar Dibujar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda Diseño de tabla Disposición

ventas

Cuantos clientes tienes actualmente, ventas\$

Participación en ferias

Reconocimientos

Estrategias de mercadeo

Legal: Mencionar si esta constituido ya sea persona natural o jurídica, y si es así, se adjunta cámara de comercio y acta de constitución. Además de algún tipo de permiso de funcionamiento que sea necesario para la operación del proyecto.

Escribe aquí...

Página 10 de 21 4184 palabras

11:21 | Asesoría plan de negocios Enfocarte

Mensajes en la llamada

Permitir que todos envíen mensajes

Los mensajes solo son visibles para los participantes de la llamada y se borran cuando esta finaliza.

Olga cristina Jimenez currea 10:57 Me escuchas

Olga cristina Jimenez currea 11:07 Que si coloco el estilo que más me mandan hacer Que serían retratos de fotos y mascotas

Envía un mensaje a todos



ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS KEZI ARTESANIAS – MARY CIELO ESTUPIÑAN

The screenshot shows a Zoom meeting interface. On the left, a presentation slide titled 'Estructura de plan...' is displayed. The slide content includes:

Describir tendencias históricas, con base a su experiencia o con estudios de entidades reconocidas. Tener en cuenta la localización de sus clientes o consumidores. Además información relevante de su sector. Se recomienda información actualizada de no mas de tres (3) años.

A nivel internacional
A nivel nacional
A nivel local -Hemos ido aumentando nuestro crecimiento positivamente,
Oportunidad que tiene tu negocio frente al análisis de las tendencias.
Aplicamos las tendencias en nuestros productos.

4. Análisis de la competencia (Escriba tanto competidores, sea posible, tanto indirectos como indirectos)

Nombre	Localización	Productos y Servicios (Atributos)	Precios	Logística de distribución	Otro, ¿Cuál?
Maita artesanía	Sabanalarga	Objetos de totumos	Altos	No sabemos Debemos averiguar	Debilidades Fortalezas

On the right, a video feed shows Mary Cielo Estupiñan. A circular logo with the text 'DETERMINA ENEMIGO QUE LA CORONA DE JESUS ESTA CONNUNDO' is overlaid on the video.

The screenshot shows a Zoom meeting interface. On the left, a presentation slide titled 'Estructura de plan de negocio en blanco (10)' is displayed. The slide content includes:

Describir tendencias históricas, con base a su experiencia o con estudios de entidades reconocidas. Tener en cuenta la localización de sus clientes o consumidores. Además información relevante de su sector. Se recomienda información actualizada de no mas de tres (3) años.

A nivel internacional
A nivel nacional
A nivel local -Hemos ido aumentando nuestro crecimiento positivamente,
Oportunidad que tiene tu negocio frente al análisis de las tendencias.
Aplicamos las tendencias en nuestros productos.

4. Análisis de la competencia (Escriba tanto competidores, sea posible, tanto indirectos como indirectos)

Nombre	Localización	Productos y Servicios (Atributos)	Precios	Logística de distribución	Otro, ¿Cuál?
Maita artesanía	Sabanalarga	Objetos de totumos	Altos	No sabemos Debemos averiguar	Debilidades Fortalezas

On the right, a video feed shows Mary Cielo Estupiñan. A circular logo with the text 'DETERMINA ENEMIGO QUE LA CORONA DE JESUS ESTA CONNUNDO' is overlaid on the video.



Auto guardado Estructura de plan de negocio en blanco (10) - Guardado iseth sanchez

Archivo Inicio Insertar Dibujar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda Diseño de tabla Disposición

Describe el componente innovador, incluyendo, como este es valorado por el mercado, como también la diferenciación con respecto a la competencia. Además de colocar las estrategias de comercialización en el mercado. Escalabilidad de la innovación (Plan de Innovación)

Concepto del negocio: Kezi artesanías es una Innovación en Procesos. Ofrezco identidad ancestral Malambra, mezclando lo actual con lo autóctono; por medio de los procesos aprendidos constantes vamos a la vanguardia implementando e innovando.

Rescate de la cultura ancestral:

- **Producto o Servicio:** Descripción básica, especificaciones o características, aplicación/ uso del producto o servicio.

Utilitarios: Línea Hogar- Pebeteros, Almendreros, Contenedores, Vasijas
Oficina- Portalápiz, Porta memos.
Accesorios: Monederos, Llaveros, Bisutería.

- **Proceso:**

Página 4 de 17 3073 palabras Español (Español - alfabetización tradicional) Concentración 100%

09:58 | Asesoría plan de negocios Mary cielo Artesanías

Ignorar

Detener la presentación

Mary Cielo Estupiñán

Mary Cielo Estupiñán

Tú

9:58 a.m. 1/12/2021

REVISION INDICADORES EQUIPO CEDAGRO

Unirse a la conversación

Calendario

Hoy 06 lunes

9 a.m.

10 a.m. REVISION INDICADORES SBDG Luz Elena A

11 a.m.

12 p.m.

1 p.m.

2 p.m. Citación tercera visita 73391 - INTECHER ADRIANA MARIA SUAREZ VARGAS

3 p.m.

04:56

Solicitar control

Salir

Auto guardado MIERO MINGUALS SBDG 301 - Buscar

General Formato condicional Borrar Formatear como tabla Estilos de celdas Edición

Compartir Comentarios

Elaborar Bonilla Chipatecus

INDICADOR	12	REGISTRO SIGE OCTUBRE	ESTADO PEN/CUMPLIDO
Wilmer Barandica Cepeda			
Planes Formulados FE	8	23	15
Planes Viabiles FE	7	15	8
Empresas Creadas FE	6	8	2
Puesta en Marcha FE	6	1	5
Empleos Potenciales Directos FE	23	47	24
Entrenamientos	28	31	4
Nro Personas a Entrenar	361	374	13

Elaborar Bonilla Chipatecus

EC Eleazar Bonilla ... Luz Ele...

WB Wilmer Bar... Carlos Alber...

BR

Altavoces (Realtek High Definition Audio)

100

10:10 a.m. 6/12/2021



VISITA NO 3 DE INTERVENTORIA INTEACHER

Invitación: Citación tercera visita x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: Citación tercera visita x +

https://meet.google.com/inf-tjts-igo

Aplicaciones Correo: liseith sanch... Recibidos (3.813) ~ Correo: Belkis Liset... Trámites de Servicio... DEVOLUCIONES Y... Lista de lectura

ADRIANA MARIA SUAREZ VARGAS

Deider Rada

Tú

14:35 | Citación tercera visita 73391 - INTEACHER

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows

Escribe aquí para buscar

99+ 28

2:35 p.m. 6/12/2021

Invitación: Citación tercera visita x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: Citación tercera visita x +

https://meet.google.com/inf-tjts-igo

Aplicaciones Correo: liseith sanch... Recibidos (3.813) ~ Correo: Belkis Liset... Trámites de Servicio... DEVOLUCIONES Y... Lista de lectura

ADRIANA MARIA SUAREZ VARGAS

Deider Rada

omaira rada

Tú

14:52 | Citación tercera visita 73391 - INTEACHER

Activar Windows
Ve a Configuración para activar Windows

Escribe aquí para buscar

99+ 28

2:52 p.m. 6/12/2021



Invitación: Citación tercera visita | Servicio Nacional de Aprendizaje | Meet: Citación tercera visita

https://meet.google.com/inf-tjts-igo

Aplicaciones | Correo: lieth sanch... | Recibidos (3.813) | Correo: Belkis Liset... | Trámites de Servicio... | DEVOLUCIONES Y...

ADRIANA MARIA SUAREZ VARGAS está presentando

INFORMACIÓN	
PRÓRROGA (MESES)	N/A
ID Y NOMBRE DEL PLAN DE NEGOCIOS:	73391 - INTEACHER
NOMBRE DE LA EMPRESA:	SOLUCIONES INFORMATICAS AVANZADAS DE LA COSTA SIAC S.A.S.
NIT DE LA EMPRESA:	901.472.751-8
CONTRATO MARCO INTERADMINISTRATIVO:	CO1.PCONTR.1471299 de 2020
CONTRATO DE INTERVENTORIA:	CON 3 de 2020
CONTRATISTA:	Deider Alfonso Rada Noriega
VALOR APROBADO:	\$ 90.789.684
DOMICILIO PRINCIPAL:	Calle 72 56 70 oficina 305 Barrio El Prado, Barranquilla (Atlántico) / Teléfono: 301 758 99 01
CONVOCATORIA / CORTE:	Convocatoria Nacional 77 / Corte 1
SECTOR ECONOMICO:	Procesamiento de datos, alojamiento (hosting) y actividades relacionadas
OBJETO DEL PROYECTO:	Prestar el servicio de aulas virtuales interactivas y reforzados escolares en línea.
OBJETIVO VISITA:	Verificar las condiciones generales del proyecto, verificar el cumplimiento de las obligaciones contractuales, legales y reglamentarias y el avance del cumplimiento de los indicadores establecidos.

14:59 | Citación tercera visita 73391 - INTEACHER

Deider Rada

ADRIANA MARIA SUAREZ VARGAS

Tú

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows

Escribe aquí para buscar

259 p.m. 6/12/2021

PLAN POR PLAN PUESTA EN MARCHA EMPRENDIMIENTOS: INTEACHER E INTRATECHNOLOGY

Reprogramación plan por | Meet: sdm-nxho-amp | Servicio Nacional de Aprendizaje | Correo: Belkis Liseth Sánchez | Fondo Emprender | Plan de negocio

https://meet.google.com/sdm-nxho-amp

Aplicaciones | Correo: lieth sanch... | Recibidos (3.813) | Correo: Belkis Liset... | Trámites de Servicio... | DEVOLUCIONES Y...

Alirio Antonio Rodríguez Isidro está presentando

PLAN POR PLAN BIMESTRAL (B) - Power BI Desktop

Archivo | Inicio | Insertar | Modelado | Ver | Ayuda

Obtener Libro de Conjuntos de datos de Server | Especificar Database | Orígenes recientes | Transformar Actualizar | Nuevo objeto Cuadro de Mas objetos visuales | Nueva Medida medida rápida | Confidencialidad | Publicar

ORDEN | MUNICIPIO | ID PROYECTO | DEPARTAMENTO

ID PROYECTO: 73888 | CONVOCATORIA: 80

BENEFICIARIO: SHERIN MILENE ABANTUN SALAMAN

PLAN DE NEGOCIOS: DELIARARE -COMIDA ARABE FUSION-

DIRECCIÓN: CL 18 A 1 805 27 45, Barranquilla (Atlántico) / 3045770795

OBJETO PROYECTO: Producir y distribuir comida árabe fusión, con ingredientes típicos de la región y servicio a domicilio.

FECHA INICIO: 28/06/2021

PRIMERA VISITA: 28/06/2021

SEGUNDA VISITA: 28/06/2021

TERCERA VISITA: 31/10/2021

CUARTA VISITA: 31/10/2021

PROFESIONALES: INTERVENIENTE: DAULA DEL ROSARIO VELAZQUEZ

ORIENTADOR: WILMER BARANDI

UNIDAD DE EMPRENDEIMIENTO: Centro Para el Desarrollo Agri...

HALLAZGOS

INDICADORES DE GESTIÓN Y RESULTADOS

Ejecución Presupuestal

Empleos

Indicadores de Efectividad

Producción

Ventas

AGENDA ESPECIAL

MOTIVO PRÓRROGA

Acciones a tomar

09:07 | sdm-nxho-amp

Escribe aquí para buscar

29°C Muy soleado

907 a.m. 7/12/2021



Reprogramación plan por | Meet: sdm-nxho-amp | Servicio Nacional de Aprendizaje | Correo: Belkis Liseth Sanchez | Fondo Emprender | Plan de negocio

https://meet.google.com/sdm-nxho-amp

Aplicaciones | Correo: liseth sanch... | Recibidos (3.813) | Correo: Belkis Liseth... | Trámites de Servicio... | DEVOLUCIONES Y...

Alirio Antonio Rodríguez Isidro está presentando

PLAN POR PLAN BIMESTRAL (B) - Power BI Desktop

Archivo Inicio Insertar Modelado Ver Ayuda

Obtener Libro de Conjuntos de datos de Excel | SQL | Especificar Database | Orígenes recientes | Transformar Actualizar | Nuevo objeto Cuadro de Mando | Nueva Medida | Confidencialidad | Publicar

FONDO EMPRENDER SENA - UNAL

ID PROYECTO: 74197 CONVOCATORIA: 80

BENEFICIARIO: JUAN CARLOS ROMAS CAÑAS

PLAN DE NEGOCIOS: INTRA TECHNOLOGY

DIRECCIÓN: CL 68 B No 50 - 106 AP 401, Barranquilla (Atlántico) / 311...

OBJETO PROYECTO: Prestar servicios de desarrollo tecnológico, diseño de páginas web, aplicaciones móviles, realidad virtual, realidad aumentada e inteligencia artificial.

INDICADORES DE GESTIÓN Y RESULTADOS

Ejecución Presupuestal

Empleos

Indicadores de Efectividad

Producción

Ventas

AGENDA ESPECIAL

MOTIVO PRÓRROGA

HALLAZGOS

09:10 | sdm-nxho-amp

ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE

Plan negocio enfocarte actualiza: | Meet: ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE | liseth sanchez

Autoguardado | enfocarte di 5 (2) - Word | Buscar (Alt+Q)

Archivo Inicio Insertar Dibujar Diseño Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda

Seleccionar | Dibujar tabla | Combinar celdas | Dividir celdas | Dividir tabla | Combinar | Tamaño de celda | Alineación | Datos

Tabla

área conocida artesanal tiene un gran apoyo con las ideas proyectadas por la alcaldía de Malambo para trabajar de la mano en participar las capacitaciones, convocatorias, Conocimientos, ferias y asesorías que ellos nos brinden para el crecimiento empresarial de nuestra idea de negocio actualmente

Plan de desarrollo territorial, "Malambo" Ciudad entre todos 2020@

Oportunidad del emprendimiento frente a las tendencias

Durante el recorrido del primer año del emprendimiento de Enfocarte hemos tenido un avance progresivo personalmente como general en ser invitadas para la participación de ferias en el año 2021 para tener más visibilidad en el mercado actual, teniendo un reconocimiento de parte de la Gobernación como Líder Joven Transformador en el emprendimiento de este mismo año, como también en un crecimiento de las redes sociales principalmente en Instagram en tener nuevos usuarios que demuestran un gran interés en adquirir un producto que conecta emocionalmente y exclusivo actualmente en el mercado.

Página 8 de 30 7013 palabras | Español (Español - alfabetización tradicional) | Concentración

09:23 | ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE

Detener la presentación

Olga cristina Jimenez currea

Tú

9:23 a. m. 8/12/2021



Plan negocio enfocarte actualiza... Meet: ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE

enfocarte dic 5 (2) - Word

Buscar (Alt+Q)

lisseth sanchez

Archivo Inicio Insertar Dibujar **Diseño** Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda Diseño de tabla Disposición

Formato del documento

Fondo de página

14. Define los requerimientos en: Infraestructura - adecuaciones, maquinaria y equipos, muebles y enseres, y demás activos

14.1. ¿Para el funcionamiento del negocio, es necesario un lugar físico de operación? (SI / NO, justificación), **Tengan en cuenta, que esto es para la parte de producción.**

Escriba aquí...

14.2. **Para el calculo de la adecuaciones, maquinaria y equipos, muebles y enseres y demás activo, lo hacen en Excel.**

14.3. Detalle las condiciones técnicas de infraestructura: áreas requeridas y distribución de espacios. (Anexar mapa y /o plano de distribución en planta) (Si ha seleccionado el sitio de operación, realizar la consulta del POT / EOT para validar que este lugar se encuentra habilitado para el uso del suelo que usted requiere y demás normatividad que aplica para su negocio). **Realizar la localización ideal para su negocio y cuál sería la distribución. según áreas maquinarias, etc.**

Escriba aquí...

Página 24 de 31 7163 palabras Español (España - alfabetización tradicional)

10:49 | ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE

Detener la presentación

Olga cristina Jiménez currea

Tú

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

10:49 a. m. 8/12/2021

Plan negocio enfocarte actualiza... Meet: ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE

enfocarte dic 5 (2) - Word

Buscar (Alt+Q)

lisseth sanchez

Archivo Inicio Insertar Dibujar **Diseño** Disposición Referencias Correspondencia Revisar Vista Ayuda Diseño de tabla Disposición

Formato del documento

Fondo de página

¿Qué factores externos pueden afectar la operación del negocio, y cuál es el plan de acción para mitigar estos riesgos? **Tenga en cuenta el punto anterior.**

Escriba aquí...

VII. Resumen Ejecutivo

Concepto del Negocio:

Escriba aquí...

Metas:

Indicador Empleos

Meta Para el primer año: **Escriba aquí (numero)...**

Indicador Ventas

Página 29 de 31 7163 palabras Español (España - alfabetización tradicional)

10:56 | ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS ENFOCARTE

Detener la presentación

Olga cristina Jiménez currea

Tú

Activar Windows

Ve a Configuración para activar Windows.

10:56 a. m. 8/12/2021



ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS KEZI ARTESANIAS

Recibidos (4.788) - blanchezr@... x Servicio Nacional de Aprendizaje x Meet: ASESORIA PLAN DE N... x +

https://meet.google.com/jbb-yoxc-yuy?authuser=0

Aplicaciones Correo: lieth sanch... Recibidos (3.813) ~... Correo: Belkis Liset... Trámites de Servicio... DEVOLUCIONES Y...

Tú

09:56 | ASESORIA PLAN DE NEGOCIOS KEZI ARTESANIAS

Windows taskbar: Escribe aquí para buscar, 99+ apps, 9:56 a.m. 9/12/2021

REUNION CON ASISTENTE ADMINISTRATIVO – REVISION DE INDICADORES

SEGUIMIENTO REGISTRO SIGE CASOS DE EXITO FE-FORT-OFF - INDICADORES DE IMPACTO

03:31 Solicitar control Salir

Se iniciaron la grabación y la transcripción. Al asistir a esta reunión, aceptas ser incluido. Directiva de privacidad Descartar

Autoguardado RESULTADOS 2021 PRESENTACION 10 DE NOVIEM... Guardado Eleazar Bonilla Chipotecua

INDICADORES 2021 SBDC REGIONAL ATLANTICO													
33		34		35		36		37					
Entrenamientos Soc. BIC		Nro Clientes asesorados Soc BIC		Nro Orientaciones Jóvenes		Personas entrenadas en Habilidades Blandas		Jóvenes Entrenados en Comportamiento Emprendedor					
EJECUCION	%	META	EJECUCION	%	META	EJECUCION	%	META	EJECUCION	%	META	EJECUCION	%
2	100,0%	3	3	100,0%	0	5	0,0%	377,7	378	100,1%	51	105	205,9%

Windows taskbar: Escribe aquí para buscar, 99+ apps, 27°C Despejado, 15:14 09/12/2021



SEGUIMIENTO REGISTRO SIGE CASOS DE ÉXITO FE-FORT-OFF - INDICADORES DE IMPACTO

14:03 Solicitar control Salir

Se iniciaron la grabación y la transcripción. Al asistir a esta reunión, aceptas ser incluido. Directiva de privacidad Descartar

Autoguardado Guardado en Este PC Buscar Eleazar Bonilla Chipatecua

Archivo Inicio Insertar Diseño Transiciones Animaciones Presentación con diapositivas Revisar Vista Grabación Ayuda Acrobat

Portapapeles Diapositivas Fuente Párrafo Dibujo Crear y comparte PDF de Adobe Adobe Acrobat Dictar Ideas de diseño Voz Diseñador

3 4 5 6 7 8

Registro Caso de Éxito SIGE

- ✓ Creación de contacto (FE-OFF-FORT)
- ✓ Creación de cliente (FE-OFF-FORT)
- ✓ Creación cliente potencial (FE-OFF) Para crear oportunidad y resultados
- ✓ Oportunidad (FORT) para crear oportunidad y resultados

@SENAcomunica www.sena.edu.co

Haga clic para agregar notas

Eleazar Bonilla Chipatecua

Diapositiva 7 de 11 Español (Colombia)

Notas

Altavoces (Realtek High Definition Audio)

Ve a Configuración para activar Windows.

67

27°C Despejado 15:25 09/12/21

Escribe aquí para buscar

REUNION CON DIRECTORA REGIONAL Y LIDER DE EMPRENDIMIENTO – RENDICION DE CUENTAS DEL SBDC



Reconocimiento Orientador Revelación 2021



**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES**

CONTRATO No. 2205679 FEBRERO 01 DE 2021.

NOMBRE DEL CONTRATISTA: BELKIS LISETH SANCHEZ RAMIREZ

IDENTIFICACION DEL CONTRATISTA: CEDULA No 22.491.469

OBJETO DEL CONTRATO: Prestar servicios profesionales de apoyo a los usuarios de los Centros de Desarrollo Empresarial para la gestión y cumplimiento de las metas e indicadores asignados de acuerdo a los lineamientos emitidos por el SENA.

OBLIGACIONES DEL CONTRATISTA:

1. Gestionar las acciones requeridas para el cumplimiento de los Lineamientos Estratégicos, objetivos y metas establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresarial, para los programas de Emprendimiento.
2. Diseñar, gestionar y hacer seguimiento al plan de Acción individual formulado con base en los Lineamientos establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresarial, para los programas de Emprendimiento.
3. Cumplir las metas asignadas estableciendo las acciones requeridas para lograr su cumplimiento.
4. Registrar de manera confiable, oportuna y con calidad la información referente al desarrollo de sus servicios en las plataformas tecnológicas de la Entidad, de manera coherente con las evidencias de prestación del servicio.
5. Participar en eventos de divulgación y sensibilización para el fomento de la cultura del emprendimiento atendiendo los lineamientos establecidos.
6. Asesorar a los emprendedores en las diferentes etapas establecidas para la creación de empresas tales como ideación y validación temprana, pitch y formulación de planes de negocio, con recursos del Fondo Emprender y/o otras fuentes de financiación.
7. Realizar acompañamiento y seguimiento, en la puesta en marcha de las empresas creadas con recursos del Fondo Emprender u otras fuentes de financiación, realizando visitas programadas a las



**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES**

instalaciones de las empresas y asesorías en los Centros de Desarrollo Empresarial SENA.

8. Asesorar a los Clientes del Centro de Desarrollo Empresarial SENA que lo requieran en sus procesos de Fortalecimiento Empresarial de acuerdo a los lineamientos fijados por la entidad.
9. Cumplir con las actividades planificadas con los Emprendedores y/o empresarios en los tiempos y condiciones estipuladas.
10. Diagnosticar las necesidades de formación de los emprendedores y/o empresarios y realizar sesiones de entrenamiento para fortalecer sus competencias.
11. Colaborar en el desarrollo de competencias de emprendimiento dentro de los procesos formativos de la Entidad en asocio con la dirección de formación.
12. Asistir y participar en los foros, seminarios, capacitaciones, cursos virtuales, comités de trabajo, reuniones y cualquier otro tipo de evento al que sea convocado por el Líder regional de Red.
13. Participar eventos de divulgación y ruedas de negocio del centro o la regional.
14. Cumplir con lo establecido en los procesos y procedimientos del Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol (SIGA).
15. Identificar y promover el uso de las diferentes fuentes de financiación para la creación de empresas.
16. Apoyar los procesos administrativos del centro y la regional relacionados con las evidencias de sus servicios prestados, inherentes a las actividades de su perfil.
17. Entregar oportunamente los informes mensuales y cada vez que sean requeridos.
18. Respetar los parámetros de Habeas Data determinado para cada uno de los programas del Centro de Desarrollo Empresarial - SENA.
19. El contratista se compromete bajo sus propios medios a cumplir para la vigencia 2019 o en el tiempo del contrato, con las metas asignadas y lineamientos establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, en cumplimiento de los objetivos y líneas misionales del programa. Estas metas serán distribuidas por el gestor líder de centro y/o líder de Red, así mismo será verificada su ejecución mensual por parte del supervisor del contrato.
20. En general, desarrollar todas aquellas actividades inherentes al contrato y
21. necesarias para la correcta ejecución del objeto mismo.



**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES**

LUGAR DE EJECUCIÓN: Barranquilla

PLAZO DE EJECUCIÓN: 11 Meses

FECHA DE INICIACIÓN CONTRATO: 01 DE FEBRERO DE 2021

FECHA DE TERMINACIÓN DEL CONTRATO: 31 DE DICIEMBRE 2021

VIGENCIA DEL CONTRATO: 11 MESES y CUATRO MESES MAS

VALOR DEL CONTRATO: \$ 47.132.800

SUPERVISOR: ROBERT ANDRES LLINAS LASTRA

IDENTIFICACION DEL SUPERVISOR: Cedula 72.272.152

SUSPENSIONES Y AMPLIACIONES DE SUSPENSIÓN: SI ☐ NO ☒

ACTAS No.	TIEMPO	CAUSALES



SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

BALANCE FINANCIERO

Valor total del contrato	\$47.132.800
Valor Ejecutado	\$47.132.800
Saldo de pendiente de cancelar al contratista	\$0
Saldo a liberar	\$ 0

PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

D	E	F	G	H	I
Nombre	Nombre del indicador	Propietario de objetivo	Meta	Ejecutado	% Ejecución
02 - Planes de negocio FE - 08 - 9103 - bsanchezr	Planes de Negocio Formulados (FE)	Belkis Liseth Sanchez Ramirez	8	9,00	113%
06 - Planes de negocio viabilizados FE - 08 - 9103 - bsanchezr	Planes de Negocio Viabilizados (FE)	Belkis Liseth Sanchez Ramirez	6	6,00	100%
07 - Empresas creadas FE - 08 - 9103 - bsanchezr	Empresas Creadas (FE)	Belkis Liseth Sanchez Ramirez	4	4,00	100%
08 - Puesta en marcha FE - 08 - 9103 - bsanchezr	Puesta en Marcha (FE)	Belkis Liseth Sanchez Ramirez	4	1,00	
09 - Empleos potenciales directos FE - 08 - 9103 - bsanchezr	Empleos Potenciales Directos (FE)	Belkis Liseth Sanchez Ramirez	20	21,00	105%
14 - Entrenamientos - 08 - 9103 - bsanchezr	Número de entrenamientos	Belkis Liseth Sanchez Ramirez	29	30,00	103%
15 - Personas entrenadas - 08 - 9103 - bsanchezr	Número de personas entrenadas	Belkis Liseth Sanchez Ramirez	359	381,00	106%
16 - Número de horas de asesoría - 08 - 9103 - bsanchezr	Número de horas de asesoría	Belkis Liseth Sanchez Ramirez		314,00	
17 - Número de clientes asesorados - 08 - 9103 - bsanchezr	Número de clientes asesorados	Belkis Liseth Sanchez Ramirez		9,00	
42 - Recursos Obtenidos FE - 08 - 9103 - bsanchezr	Recursos Obtenidos FE	Belkis Liseth Sanchez Ramirez		\$ 319.846.809	
47 - Casos de éxito FE - 08 - 9103 - bsanchezr	Casos de Éxito FE	Belkis Liseth Sanchez Ramirez		1,00	

OBSERVACIONES DE LA SUPERVISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

El orientador cumplió con todas las obligaciones de su objeto contractual, desempeño sus actividades con calidad, responsabilidad, respeto y compromiso.

SANCIONES: SI___ NO X

CUMPLIMIENTO FRENTE A LA OBLIGACIÓN A LA SEGURIDAD SOCIAL: SI___ NO___

GRADO DE SATISFACCIÓN: EXCELENTE X BUENO___ REGULAR___ INSUFICIENTE___

Atentamente,



**SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES**

FIRMA SUPERVISOR DEL CONTRATO