PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Aguachica, Diciembre 2021

Señor (a)
JOSE ALEJANDRO OROZCO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **CO1.PCCNTR.2299264**
Cargo del supervisor Cordinador Academico
Dependencia SER
Aguachica

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes Diciembre del año 2021

Referencia: No **CO1.PCCNTR.2299264** del año 2021

SANDRA MILETH LAGO PADILLA, identificado con la cédula de ciudadanía No. **49697267** de Agustin Codazzi, en mi calidad de Contratista del SENA, en el programa Ser, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: el valor total del presente contrato asciende a la suma de TREINTA Y SEIS MILLONES QUINIENTOS NOVENTA Y SIETE MIL NOVECIENTOS CINCUENTA Y TRES PESOS M/CTE ($ 36.597.953) incluido IVA (de conformidad con el régimen tributario a que pertenezca el contratista). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a. Nueve (9) Pagos iguales en los meses de MARZO A NOVIEMBRE por valor de DE TRES MILLONES OCHOCIENTOS VEINTI CUATRO MIL CUATROCIENTOS OCHENTA Y SEIS PESOS M/CTE. (3.824.486), b. Un ultimo pago en el mes de DICIEMBRE por valor de DOS MILLONES CIENTO SETENTA Y SIETE MIL QUINIENTOS SETENTA Y OCHO PESOS M/CTE. (2.177.578) incluido IVA (de conformidad con el régimen tributario a que pertenezca el contratista cada uno.

Plazo: El plazo establecido para la ejecución del contrato está sujeto al plan de contratación de instructores el cual se proyecta con fecha máxima de terminación el 17 de diciembre de 2021.

OBJETO: Prestar servicios profesionales de carácter temporal como instructor de EMPRENDIMIENTO y apoyo a la gestión del emprendimiento rural, en la modalidad presencial y a distancia; enmarcada en los lineamientos del programa SENA Emprende Rural SER

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones especificas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias

1	Participar en la planeación de los procesos formativos del acuerdo a lo establecido en los lineamientos entregados por la Coordinación nacional de emprendimiento	Se participó diplomado coopermoondo se participó en curso planeacion estratégica. se asistió a reunión virtual con el subdirector, coordinador académico, líder de programa, se asistió a capacitación de fenavi	https://drive.google.com/drive/folders/1wiTR80JtJQGuq3psx1fQMwfR32HF7kEl?usp=sharing
2	Realizar alistamiento de la formación, en la formulación de los proyectos formativos con carácter empresarial, usando tecnologías adecuadas y adaptadas a las condiciones locales, en aras de su sostenibilidad, la generación de ingresos y empleo, en articulación con los instructores técnicos ; debidamente costeados y con actividades definidas en el marco del uso de estrategias didácticas bajo la filosofía de aprender haciendo; priorizando el uso de los materiales de formación	se proyectaron estrategias didácticas de los proyectos formativos bajo la modalidad presencial, para trasmitirlo en las horas de formación como son material de apoyo, videos, diapositivas, Se alisto portafolio correspondiente a las fichas asignadas del mes de Diciembre	https://drive.google.com/drive/folders/1WaoWoBMWT0qKSrV1qwYB1h7v8w3N8zKx?usp=sharing
3	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", y en la modalidad blended learning de acuerdo a los procedimientos y lineamientos establecidos por dirección de formación profesional integral.	Se impartió formación programa de formación La ficha 2390915 emprendedor en producción de cerdo cebado Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de cerdo cebado en la región en el sur del Departamento Fase: ejecucion Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales.	https://drive.google.com/drive/folders/1BjZuCaK9zD0yWxrsnqCVNXotT2rJpxOD?usp=sharing

		Resultado: Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno Actividad: costos de producción La ficha 2395154 emprendedor en producción de Cultivos transitorios. Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de cutlivos transitorios propios de la región en el sur del Departamento Fase: planeación Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales. Resultado: Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno Actividad : costos de producción La ficha 2396694 emprendedor en producción de Cultivos transitorios. Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de cutlivos transitorios propios de la región en el sur del Departamento Fase: planeación Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales. Resultado: Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno	https://drive.google.com/drive/folders/1mbsg7ba8HxGQ6OoeE649IOLXIlELWHay?usp=sharing https://drive.google.com/drive/folders/1u5xaDnWMociWab7s4-1I_JlD_L8oWabC?usp=sharing

		Actividad : costos de producción la ficha 2391719 FORTALECIMIENTO EN MERCDEO Y VENTA Fase: planeación Competencia: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales. Resultado: Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y proceso de ventas. Actividad: plan de marketing	https://drive.google.com/drive/folders/1jMts4-kq59gArblVAQC_qkIdkWk0dd5W?usp=sharing
		las fichas 2391720 FORTALECIMIENTO EN MERCDEO Y VENTA municipio de Aguachica Competencia: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales. Resultado: Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y proceso de ventas. Actividad: plan de marketing	https://drive.google.com/drive/folders/1aHekxaPKeetewv5f00kCrnldRSrNNeTL?usp=sharing
		las **fichas 240099 FORTALECIMIENTO EN MERCDEO Y VENTA municipio de Saan Alberto** Competencia: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales. Resultado: Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y proceso de ventas. Actividad: plan de marketing	https://drive.google.com/drive/folders/1ZlEy1D2oklj9-7QWilBmGOCJXEgS8SOZ?usp=sharing
		las fichas **2463163 FORTALECIMIENTO EN MERCDEO Y VENTA** municipio de Atanquera Competencia: Vender productos y servicios de acuerdo con las	https://drive.google.com/drive/folders/1oNWiEDHhgbX0tvqjpUjuFjJvNqon7Jb_?usp=sharing

		necesidades del cliente y objetivos comerciales. Resultado: Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y proceso de ventas. Actividad: plan de marketing **las fichas 2417842 FORTALECIMIENTO EN MERCDEO Y VENT**A municipio de Aguachica Competencia: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales. Resultado: Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y proceso de ventas. Actividad: plan de marketing	https://drive.google.com/drive/folders/18gjN5BdhYojkWxgHbzvJoWHMAQqpX8bf?usp=sharing
4	Reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual, en los diferentes sistemas, plataformas y formatos establecidos por el SENA para el seguimiento de la información, tales como SOFIA plus y otros dispuestos temporalmente para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al profesional de apoyo misional del programa SER de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.	Se hizo uso permanente de la plataforma virtual Sofía Plus para reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual tales como: Enrutar y asociar apéndices, verificar los aprendices están debidamente matriculados, reporte de horas ante el supervisor del contrato entre otras acciones. Se suben al drive las evidenicias de cada una de la fichas de formación ,de igual forma se suben evidencias sesión de Whataspa alistamiento	PLATAFORMA SOFIA PLUS https://drive.google.com/drive/folders/1WaoWoBMWT0qKSrV1qwYB1h7v8w3N8zKx?usp=sharing
5	En articulación con el instructor técnico crear	se crearon unidades productivas rural como	

	unidad productiva rural sostenible resultado de la ejecución del respectivo programa de formación en las líneas de negocios rurales de la fase I del programa SER	resultado del proyecto formativo del programa de formación	https://drive.google.com/drive/folders/1B37-d2tcRuXKFJDPcRKr3m6lfFV_P1NG?usp=sharing
6	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana los ambientes de aprendizaje y unidades productivas a visitar, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual	No aplica para el mes	
	Apoyar la realización del diagnóstico final, georreferenciación y caracterización de las unidades productivas creadas, en el marco de las acciones de formación de la Fase I del programa SER.	No aplica para el mes	
8	Apoyar la realización de diagnóstico final a las unidades productivas que participan en las acciones de formación para el fortalecimiento correspondiente a la fase II del programa SER, cada vez que una unidad participe en una formación.	No aplica para el mes	
9	Apoyar al programa SER en la ejecución de actividades estratégicas tales como: acompañamiento a unidades productivas participantes en eventos de	No aplica par el mes	

	comercialización, gestión empresarial y financiera cuando se requiera		
10	Formular y gestionar en articulación con el instructor técnico y el emprendedor el modelo de negocios CANVAS que se encuentra inmerso en la estructura integrada de seguimiento como entregable del proceso formativo en la creación de la unidad productiva	se formularon el modelo de negocio CANVAS De cada unidad producitva del segundo semestre	https://drive.google.com/drive/folders/1B37-d2tcRuXKFJDPcRKr3m6lfFV_P1NG?usp=sharing
11	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Apoyo misional de centro SER y/o por la coordinación del programa SER, para su implementación en las acciones del mismo.	Se participo en la diferentes actividades de la formación del diplomadao cooppermonnd	https://drive.google.com/drive/folders/1B37-d2tcRuXKFJDPcRKr3m6lfFV_P1NG?usp=sharing
12	Apoyar la identificación y sistematización los casos exitosos de unidades productivas rurales..	No aplica para el mes	
13	Identificar fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas	No aplica para el mes	
14	Gestionar la certificación en la norma de competencia “Orientar proceso Formativos” presenciales con base	Ya me encuentro certificado	CERTIFICADO

	en los planes de formación concertados y “orientar procesos formativos en la modalidada distancia con base a los planes de estudios”, cuando al momento de contratación no se cuenten con ellas dentro del primer trismetre 2021.		
15	Realizar su afiliación ante su administradora de riesgos tipo II relacionadas con labores agrícolas. Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato en concertación con el apoyo misional de centro SER de acuerdo a los lineamientos del programa SER.	Ya me encuentro afiliado	CERTIFICADO

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.
Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

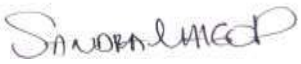
Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y

de la planilla N° 9427644628 correspondiente al mes Noviembre de operador aportes en linea. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Evidencias en (xx) folios

Cordialmente,



Firma
Nombres y apellidos
Contratista
C.C. No.

Recibí a satisfacción:

Firma
Nombres y Apellidos
Supervisor(a) Contrato CO1.PCCNTR.2299264 del año 2021
Cargo

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

Aguachica Cesar, 13 de diciembre 2021

CONTRATO No. CO1.PCCNTR.2299264.

NOMBRE DEL CONTRATISTA: SANDRA MILETH LAGO PADILLA

IDENTIFICACION DEL CONTRATISTA: CEDULA DE CIUDADANIA 49697267

OBJETO DEL CONTRATO: Prestar servicios profesionales de carácter temporal como instructor de EMPRENDIMIENTO y apoyo a la gestión del emprendimiento rural, en la modalidad presencial y a distancia; enmarcada en los lineamientos del programa SENA Emprende Rural SER

OBLIGACIONES DEL CONTRATISTA:

1. Participar en la planeación de los procesos formativos del acuerdo a lo establecido en los lineamientos entregados por la Coordinación nacional de emprendimiento.

2. Realizar alistamiento de la formación, en la formulación de los proyectos formativos con carácter empresarial, usando tecnologías adecuadas y adaptadas a las condiciones locales, en aras de su sostenibilidad, la generación de ingresos y empleo, en articulación con los instructores técnicos; debidamente costeados y con actividades definidas en el marco del uso de estrategias didácticas bajo la filosofía de aprender haciendo; priorizando el uso de los materiales de formación.

3. Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", y en la modalidad blended learning de acuerdo a los procedimientos y lineamientos establecidos por dirección de formación profesional integral.

4. Reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual, en los diferentes sistemas, plataformas y formatos establecidos por el SENA para el seguimiento de la información, tales como SOFIA plus y otros dispuestos temporalmente para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al profesional de apoyo misional del programa SER de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.

5. En articulación con el instructor técnico crear unidad productiva rural sostenible resultado de la ejecución del respectivo programa de formación en las líneas de negocios rurales de la fase I del programa SER

6. Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana los ambientes de aprendizaje y unidades productivas a visitar, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.

7. Apoyar la realización del diagnóstico final, georreferenciación y caracterización de las unidades productivas creadas, en el marco de las acciones de formación de la Fase I del programa SER.

8. Apoyar la realización de diagnóstico final a las unidades productivas que participan en las acciones de formación para el fortalecimiento correspondiente a la fase II del programa SER, cada vez que una unidad participe en una formación.

9. Apoyar al programa SER en la ejecución de actividades estratégicas tales como: acompañamiento a unidades productivas participantes en eventos de comercialización, gestión empresarial y financiera cuando se requiera.

10. Formular y gestionar en articulación con el instructor técnico y el emprendedor el modelo de negocios CANVAS que se encuentra inmerso en la estructura integrada de seguimiento como entregable del proceso formativo en la creación de la unidad productiva.

11. Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Apoyo misional de centro SER y/o por la coordinación del programa SER, para su implementación en las acciones del mismo.

12. Apoyar la identificación y sistematización los casos exitosos de unidades productivas rurales.

13. Identificar fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas.

14. Gestionar la certificación en la norma de competencia “Orientar proceso Formativos” presenciales con base en los planes de formación concertados y “orientar procesos formativos en la modalidad distancia con base a los planes de estudios”, cuando al momento de contratación no se cuenten con ellas dentro del primer trimestre 2021.

15. Realizar su afiliación ante su administradora de riesgos tipo II relacionadas con labores agrícolas. Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato en concertación con el apoyo misional de centro SER de acuerdo a los lineamientos del programa SER.

SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE SENA
INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN
CONTRATACIÓN DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

LUGAR DE EJECUCIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL -AGUACHICA CESAR

PLAZO DE EJECUCIÓN: (9) NUEVE MESES Y (17) DIAS

FECHA DE INICIACIÓN CONTRATO: 1 DE MARZO DE 2021

FECHA DE TERMINACIÓN DEL CONTRATO: 17 DE DICIEMBRE DE 2021

VIGENCIA DEL CONTRATO*:* (9) NUEVE MESES Y (17) DIAS

VALOR DEL CONTRATO: el valor total del presente contrato asciende a la suma de TREINTA Y SEIS MILLONES QUINIENTOS NOVENTA Y SIETE MIL NOVECIENTOS CINCUENTA Y TRES PESOS M/CTE ($ 36.597.953) incluido IVA (de conformidad con el régimen tributario a que pertenezca el contratista).

SUPERVISOR: JOSE ALEJANDRO OROZCO

IDENTIFICACION DEL SUPERVISOR: CEDULA DE CIUDADANIA N° 77190279

)

SUSPENSIONES Y AMPLIACIONES DE SUSPENSIÓN: SI____ NO X

ACTAS No.	TIEMPO	CAUSALES

BALANCE FINANCIERO:

Valor total del contrato	$36.*597.953*
Valor Ejecutado	$36.597.953
Saldo de pendiente de cancelar al contratista	$ 0
Saldo a liberar	$ 0

PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

Se realizó alistamiento correspondiente a las formaciones asignados para los 2 semestre del año 2021
Se realizó estrategias didácticas de los proyectos formativos bajo la modalidad presencial para trasmitirlo en las horas de formación como son material de apoyo, videos, diapositivas
Se impartió formación de negocio rural **ficha 2395154. Programa de formación emprendedor en producción de cultivos transitorios** **Nombre del proyecto**: Creación de una unidad productiva de cultivos transitorios para los pequeños productores de la población rural en el sur del departamento del cesar Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de cultivos transitorios propios de la región en el sur del Departamento **Fase**: planeación, Ejecución **Competencia:** Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación. **Resultado**: Determinar las actividades a desarrollar en la formulación del proyecto según idea seleccionada y herramientas de planeación Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación Verificar la viabilidad del proyecto teniendo en cuenta los objetivos propuestos y requerimientos técnicos.

Reconocer las debilidades para la ejecución del proyecto y opciones de mejora para la sostenibilidad de acuerdo con los objetivos planteados.

Distribuir los recursos para la elaboración del proyecto según cronograma y presupuesto definido.

ficha 2395694. Programa de formación emprendedor en producción de cultivos transitorios
Nombre del proyecto: Creación de una unidad productiva de cultivos transitorios para los pequeños productores de la población rural en el sur del
departamento del cesar
Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de cultivos transitorios propios de la región en el sur del Departamento
Fase: planeación, Ejecución
Competencia: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

Resultado:

Determinar las actividades a desarrollar en la formulación del proyecto según idea seleccionada y herramientas de planeación

Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación

Verificar la viabilidad del proyecto teniendo en cuenta los objetivos propuestos y requerimientos técnicos.

ficha 2390915. Programa de formación emprendimiento en producción de cerdo cebado
Nombre del proyecto: creación de unidades productivas para la producción de cerdo cebado bajo parámetros de buenas prácticas pecuarias y bienestar animal en sur del departamento del cesar
Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de Cerdo cebado propios de la región en el sur del Departamento
Fase: planeación, Ejecución
Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

Resultado:

Relacionar la importancia de la negociación con el emprendimiento según las necesidades y elementos de la negociación

Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno.

Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.

Emplear capacidad creativa e innovadora según estrategia emprendedora.

Ficha 22915545. Programa de formación emprendimiento en producción de cerdo cebado
Nombre del proyecto: creación de unidades productivas para la producción de cerdo cebado bajo parámetros de buenas prácticas pecuarias y bienestar animal en sur del departamento del cesar
Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de Cerdo cebado propios de la región en el sur del Departamento
Fase: planeación, Ejecución
Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

Resultado:

Relacionar la importancia de la negociación con el emprendimiento según las necesidades y elementos de la negociación

Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno.

Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.

Emplear capacidad creativa e innovadora según estrategia emprendedora.

Ficha 2291559. Programa de formación emprendedor en producción de caprino
Nombre del proyecto: creación de unidades productivas de caprino bajo parámetros técnicos y buenas prácticas pecuarias en el sur del departamento del cesar
Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de Caprino Regional
Fase: planeación, Ejecución
Competencia: Elaborar presupuestos de acuerdo con metodología y guía técnica

Resultado:

Liderar proyectos transformacionales en áreas de influencia según requerimientos del contexto social y productivo rural.

Elaborar los componentes del plan de ahorro personal y colectivo de acuerdo con los principios de la educación financiera y presupuestos.

Proponer ideas innovadoras en el contexto del emprendimiento según oportunidades de la región y el sector

Presentar modelos de organización empresarial según la normatividad vigente e intereses de la unidad productiva.

Competencia: Formular proyectos de producción biotecnológica vegetal de acuerdo con requerimientos del cliente.

Retroalimentar el proyecto y la unidad productiva de acuerdo con planeación participar en la construcción de los componentes de mercado, técnico, organizacional, legal y financiero de la unidad productiva, según el proyecto de la empresa.

Identificar los productos o servicios para la implementación de la unidad productiva, según diagnóstico del entorno y las necesidades del mercado.

Registrar la información de las actividades para la creación de unidades productivas, según los procedimientos de la empresa.

Revisar la viabilidad de la unidad productiva según indicadores del proyecto empresarial.}

Ficha 2291556 emprendedor en prestación de servicios de mejoramiento genético bovino a través de la inseminación artificial

Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de servicios de inseminación artificial en el sur del Departamento

Fase: planeación

Competencia: proyectar el mercado de acuerdo con la categoría de producto, necesidades y expectativas de consumidores y/o usuarios.

Resultados:

Interactuar en los contextos productivos y sociales de acuerdo con la actividad

productiva en función de los principios y valores universales

Tiene en cuentas los intereses, preferencias y opiniones de la población para segmentar.

Identificar oportunidades de negocio de acuerdo con el contexto regional y nacional.

Competencia: Determinar oportunidades de mercado de acuerdo con la situación y comportamiento de los entornos de la organización.

Resultados:

Identificar las ideas de productos y servicios de la forma como las personas evolucionan frente al medio y el entorno.
Interactuar en los contextos productivos y sociales de acuerdo con la actividad productiva en función de los principios y valores universales
Identificar oportunidades de negocio de acuerdo con el contexto regional y nacional.

Ficha 2291543 emprendedor en prestación de servicios de mejoramiento genético bovino a través de la inseminación artificial

Nombre del proyecto:

Actividad del proyecto: Reconocer contexto productivo de la producción de servicios de inseminación artificial en el sur del Departamento

Fase: planeación

Competencia: proyectar el mercado de acuerdo con la categoría de producto, necesidades y expectativas de consumidores y/o usuarios.

Resultados:

Interactuar en los contextos productivos y sociales de acuerdo con la actividad productiva en función de los principios y valores universales

Tiene en cuentas los intereses, preferencias y opiniones de la población para segmentar.

Identificar oportunidades de negocio de acuerdo con el contexto regional y nacional.

Competencia: Determinar oportunidades de mercado de acuerdo con la situación y comportamiento de los entornos de la organización.

Resultados:

Identificar las ideas de productos y servicios de la forma como las personas evolucionan

frente al medio y el entorno.

Interactuar en los contextos productivos y sociales de acuerdo con la actividad productiva en función de los principios y valores universales

Identificar oportunidades de negocio de acuerdo con el contexto regional y nacional.

ficha 2301066 emprendedor en producción de derivados cárnicos

Nombre del proyecto: creación de una unidad productiva de derivados cárnicos en el sur del cesar con productos de consumo masivo

actividad del proyecto: diseñar las actividades para la estructura técnica y productiva de la unidad productiva teniendo en cuenta las necesidades del mercado regional.

Competencia: realizar negociación con los proveedores y clientes, según los objetivos y estrategias establecidas por la organización.

Resultados:

Negociar bienes o servicios con base en los acuerdos comerciales y técnicas de negociación.

identificar los términos de negociación con base en los objetivos, necesidades y requerimientos de las partes.

Revisar la aplicación de los procedimientos de la negociación de acuerdo con los

protocolos de la empresa.

Registrar la información de la negociación de productos y servicios conforme con el

procedimiento de la empresa.

Ficha 2298417 emprendedor en producción de sistemas agroforestales

Nombre del proyecto: Mejoramiento de los sistemas de producción agroforestal como alternativa para facilitar el aprovechamiento de los recursos naturales y la conservación de los ecosistemas locales

Actividad de proyecto: Proporcionar las herramientas metodológicas, los conocimientos técnicos y teóricos para la organización y desarrollo de las etapas para el mejoramiento de un arreglo agroforestal

Competencia: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

Resultado:

Determinar las actividades a desarrollar en la formulación del proyecto según idea seleccionada y herramientas de planeación

Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación

Verificar la viabilidad del proyecto teniendo en cuenta los objetivos propuestos y requerimientos técnicos.

se impartió formación de fortalecimiento en Mercadeo y venta

Fichas: 2296357, 2300773, 2305886, 2391719, 2391720, 240099, 2463163, 2417842

Competencia: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

Resultado:

Realizar venta de productos o servicios teniendo en cuenta las condicione del mercado

Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y proceso de evaluar el proceso de venta teniendo en cuenta las condiciones del mercado y políticas de la organización.

Implementar acciones de mejora en la oferta comercial de acuerdo con el perfil de los clientes y condiciones del mercado.

Se cumplió con la formulación matriz de seguimiento de los programas de formación:

Emprendedor en producción de cerdo cebado ficha **2390915, 22915545**

Programa de formación emprendedor en producción de caprino Ficha 2291559

Emprendedor en prestación de servicios de mejoramiento genético bovino a través de la inseminación artificial, Ficha 2291556, 2291543
Emprendedor en producción de sistemas agroforestales, Ficha 2298417

Programa de formación emprendedor en producción de cultivos transitorios ficha 2395154, 2396694.

OBSERVACIONES DE LA SUPERVISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

(*especificar de forma ejecutiva un resumen sobre las actividades ejecutadas por el contratista, indicando si se han cumplido las metas planteadas)*

SANCIONES: SI___ NO___

CUMPLIMIENTO FRENTE A LA OBLIGACIÓN A LA SEGURIDAD SOCIAL: SI__ NO__

GRADO DE SATISFACCIÓN: EXCELENTE__ BUENO__ REGULAR__ INSUFICIENTE__

Atentamente,

FIRMA SUPERVISOR DEL CONTRATO

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: SANDRA MILETH LAGO PADILLA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

FECHA INICIAL: 01/12/2021 00:00:00

FECHA FINAL: 31/12/2021 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2395154 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE CULTIVOS TRANSITORIOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Cosechar producto agrícola según especificaciones técnicas

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27040111001 ALISTAR LOS RECURSOS PARA LA COSECHA DE LOS PRODUCTOS TRANSITORIOS DE ACUERDO CON MANUALES TÉCNICOS Y NORMATIVA.

27040111002 REALIZAR LA COSECHA Y TRANSPORTE DE LOS PRODUCTOS TRANSITORIOS AL PUNTO DE ACOPIO CUMPLIENDO CON LOS LINEAMIENTOS TÉCNICOS Y DE LA EMPRESA

27040111003 DISPONER EL PRODUCTO RECOLECTADO CONFORME CON LAS NORMAS O ESPECIFICACIONES TÉCNICAS DE CULTIVOS TRANSITORIOS.

27040111004 AJUSTAR EL PROCESO DE COSECHA Y ACOPIO DE PRODUCTOS TRANSITORIOS DE ACUERDO CON CRITERIOS TÉCNICOS Y NORMATIVA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR LABORES CULTURALES NO MECANIZABLES SEGÚN RECOMENDACIÓN TÉCNICA Y CULTIVO

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27040105301 ALISTAR MÁQUINAS, EQUIPOS, HERRAMIENTAS, ELEMENTOS E INSUMOS PARA LA REALIZACIÓN DE PRÁCTICAS CULTURALES SEGÚN RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y TIPO DE CULTIVO.

27040105302 REALIZAR LABORES CULTURALES AL CULTIVO CON BASE EN RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y NORMATIVA.

27040105303 REVISAR LAS LABORES CULTURALES EN EL CULTIVO DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTOS TÉCNICOS Y NORMATIVA

27040105304 APLICAR AJUSTES EN LAS LABORES DE CULTIVO SEGÚN RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y SISTEMA PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROGRAMAR CULTIVO AGRÍCOLA SEGÚN MÉTODOS Y NORMATIVA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27040109701 IDENTIFICAR CONDICIONES AGROCLIMÁTICAS PARA EL ESTABLECIMIENTO DEL CULTIVO TRANSITORIO SEGÚN CRITERIOS TÉCNICOS, TIPO DE CULTIVO Y NORMATIVA.

27040109702 DETERMINAR LOS RECURSOS E INSUMOS PARA LA PRODUCCIÓN DE CULTIVOS TRANSITORIOS, TENIENDO EN CUENTA CON RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y NORMATIVA.

27040109703 VERIFICAR LA PLANEACIÓN DE LOS RECURSOS E INSUMOS, FRENTE A SU DISPONIBILIDAD Y CRITERIOS TÉCNICOS.

27040109704 APLICAR AJUSTES A LA PROYECCIÓN DE LOS RECURSOS E INSUMOS DE PRODUCCIÓN DE CULTIVOS TRANSITORIOS DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS DEL SISTEMA PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

28030120001 IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON INFORMACIÓN TÉCNICA RECOLECTADA, NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO Y UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN.

28030120002 DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN.

28030120003 DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO

28030120004 VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TÉCNICOS.

28030120005 RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCIÓN DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 5,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2403163 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 18,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2391719 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2391720 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2396694 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE CULTIVOS TRANSITORIOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Cosechar producto agrícola según especificaciones técnicas

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27040111001 ALISTAR LOS RECURSOS PARA LA COSECHA DE LOS PRODUCTOS TRANSITORIOS DE ACUERDO CON MANUALES TÉCNICOS Y NORMATIVA.

27040111002 REALIZAR LA COSECHA Y TRANSPORTE DE LOS PRODUCTOS TRANSITORIOS AL PUNTO DE ACOPIO CUMPLIENDO CON LOS LINEAMIENTOS TÉCNICOS Y DE LA EMPRESA

27040111003 DISPONER EL PRODUCTO RECOLECTADO CONFORME CON LAS NORMAS O ESPECIFICACIONES TÉCNICAS DE CULTIVOS TRANSITORIOS.

27040111004 AJUSTAR EL PROCESO DE COSECHA Y ACOPIO DE PRODUCTOS TRANSITORIOS DE ACUERDO CON CRITERIOS TÉCNICOS Y NORMATIVA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR LABORES CULTURALES NO MECANIZABLES SEGÚN RECOMENDACIÓN TÉCNICA Y CULTIVO

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27040105301 ALISTAR MÁQUINAS, EQUIPOS, HERRAMIENTAS, ELEMENTOS E INSUMOS PARA LA REALIZACIÓN DE PRÁCTICAS CULTURALES SEGÚN RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y TIPO DE CULTIVO.

27040105302 REALIZAR LABORES CULTURALES AL CULTIVO CON BASE EN RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y NORMATIVA.

27040105303 REVISAR LAS LABORES CULTURALES EN EL CULTIVO DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTOS TÉCNICOS Y NORMATIVA

27040105304 APLICAR AJUSTES EN LAS LABORES DE CULTIVO SEGÚN RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y SISTEMA PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROGRAMAR CULTIVO AGRÍCOLA SEGÚN MÉTODOS Y NORMATIVA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

27040109701 IDENTIFICAR CONDICIONES AGROCLIMÁTICAS PARA EL ESTABLECIMIENTO DEL CULTIVO TRANSITORIO SEGÚN CRITERIOS TÉCNICOS, TIPO DE CULTIVO Y NORMATIVA.

27040109702 DETERMINAR LOS RECURSOS E INSUMOS PARA LA PRODUCCIÓN DE CULTIVOS TRANSITORIOS, TENIENDO EN CUENTA CON RECOMENDACIONES TÉCNICAS Y NORMATIVA.

27040109703 VERIFICAR LA PLANEACIÓN DE LOS RECURSOS E INSUMOS, FRENTE A SU DISPONIBILIDAD Y CRITERIOS TÉCNICOS.

27040109704 APLICAR AJUSTES A LA PROYECCIÓN DE LOS RECURSOS E INSUMOS DE PRODUCCIÓN DE CULTIVOS TRANSITORIOS DE ACUERDO CON LAS CARACTERÍSTICAS DEL SISTEMA PRODUCTIVO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

28030120001 IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON INFORMACIÓN TÉCNICA RECOLECTADA, NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO Y UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN.

28030120002 DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN.

28030120003 DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACIÓN DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO

28030120004 VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TÉCNICOS.

28030120005 RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCIÓN DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 5,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 60,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

INSTRUCTOR: SANDRA MILETH LAGO PADILLA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

