

INFORME DE ACTIVIDADES POR CONTINGENCIA COVID 19.

Nombre del Instructor Carolina Forero / **Instructora:**

Semana: Noviembre 22- Noviembre 26 de 2021 (semana 39)

Nombre del programa y No de Ficha: EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION **Número de ficha** 2449841 municipio de Sutamarchan

Nombre del programa y No de Ficha: EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION **Número de ficha** 2420795 municipio de Ramiriquí

Objetivo: Desarrollar actividades de formación de la competencia

1. PROGRAMAR PROYECTOS SEGÚN ESPECIFICACIONES TECNICAS Y METODOS DE PLANEACION

Resultado

2. IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON LA INFORMACION TECNICA RECOLECTADA NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACION
3. DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACION DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACION
4. DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACION DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO DEFINIDO
5. VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TECNICOS
6. RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCION DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

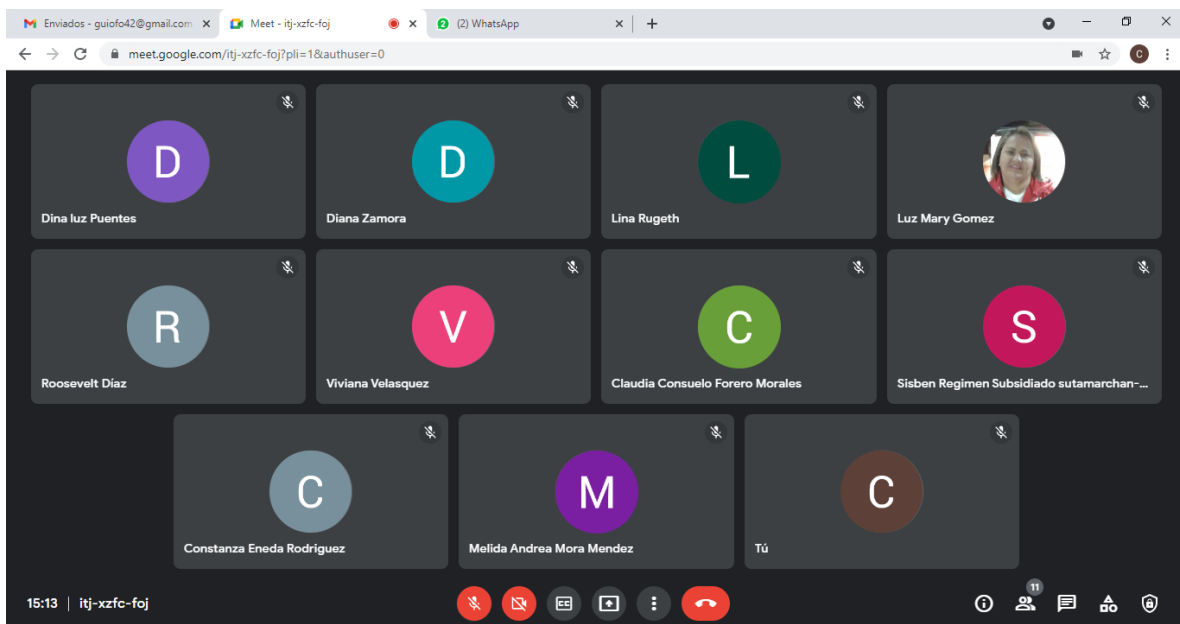
Medio Utilizado: Correo electrónico, WhatsApp, llamadas telefónicas, plataforma teams, meet, videos explicativos y audios

Temas tratados:

- Construir el diagnóstico del entorno, a través de la herramienta tropenbos, o variables del entorno
- : La Negociación, concepto, características, estrategias tipos y sus habilidades
- : Manejar conceptos básicos como: que es un proyecto, plan de negocios, análisis del plan de negocios interno y externo, Visión, Misión, estructura organizacional, diagrama de proceso
- Las habilidades esenciales para ser un buen líder
- Construir el diagnóstico del entorno, a través de la herramienta tropenbos, o variables del entorno

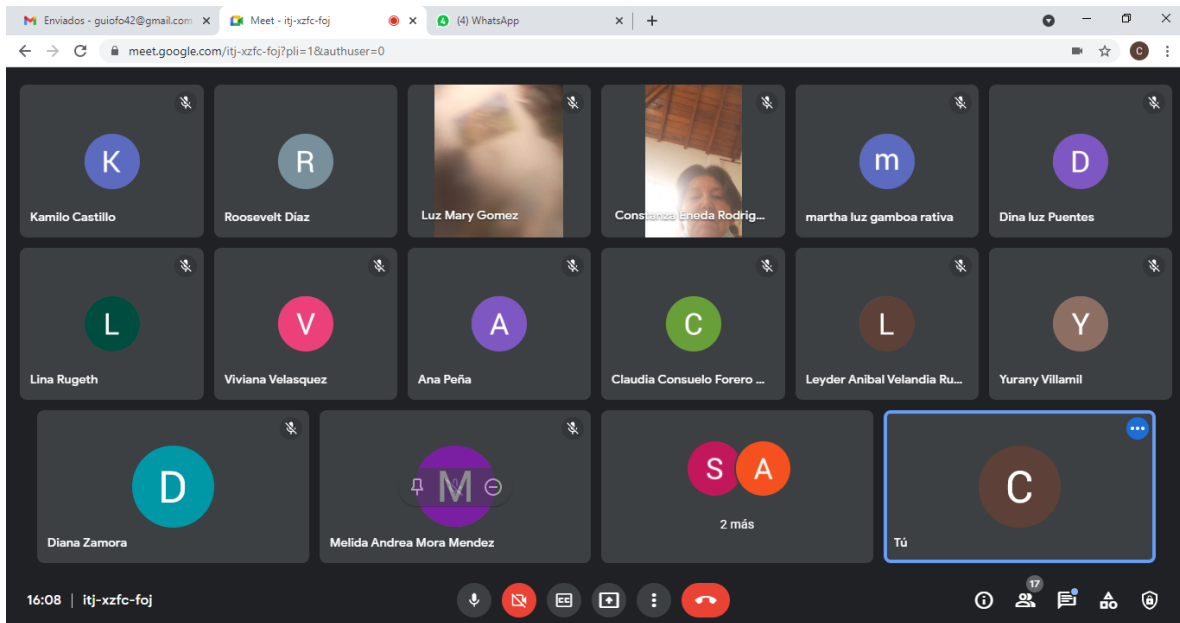
Actividades realizadas: (Breve descripción de cada actividad)

FECHA: Lunes 22 Noviembre de 2021, Municipio de Sutamarchan, Número de ficha 2449841. Taller 01. Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre herramienta para la formación en contextos interculturales, llamada tropenbos, herramienta de caracterización y autodiagnóstico del territorio esta es sencilla y fácil para usar en cualquier comunidad o territorio, esta herramienta crea una relación de confianza y así permite recoger información relacionada con los diferentes aspectos de la vida de la comunidad, por medio de graficas cada grupo desarrolla una matriz dependiendo la asignación de la instructora es necesario tener una hoja de papel, un lápiz, un esfero y colores para poder desarrollar la matriz tropenbos establecida

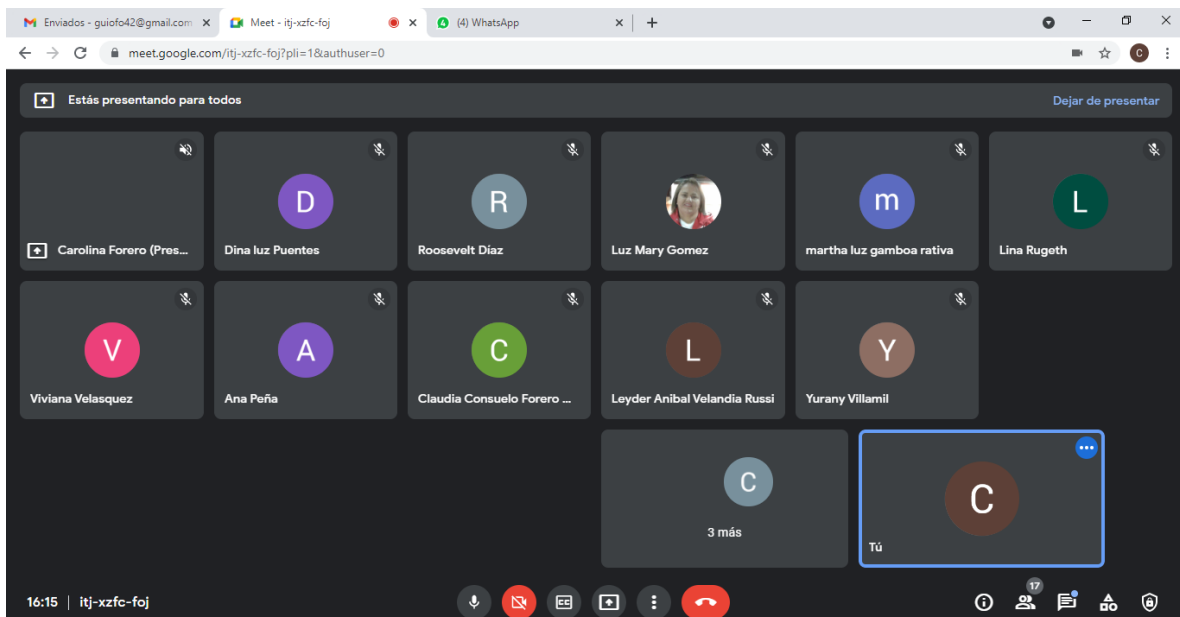


FECHA: Martes 23 Noviembre de 2021, Municipio de Sutamarchan, Número de ficha 2449841. Taller 02. Observar diapositivas sobre, Negociación y responder las siguientes preguntas: 1. ¿defina NEGOCIACIÓN para usted? 2. ¿Cuánto tiempo invierto en la negociación? 3. ¿la NEGOCIACIÓN es un fenómeno que se dé por sí solo, sí o no y por qué? 4. ¿Ellos dependen

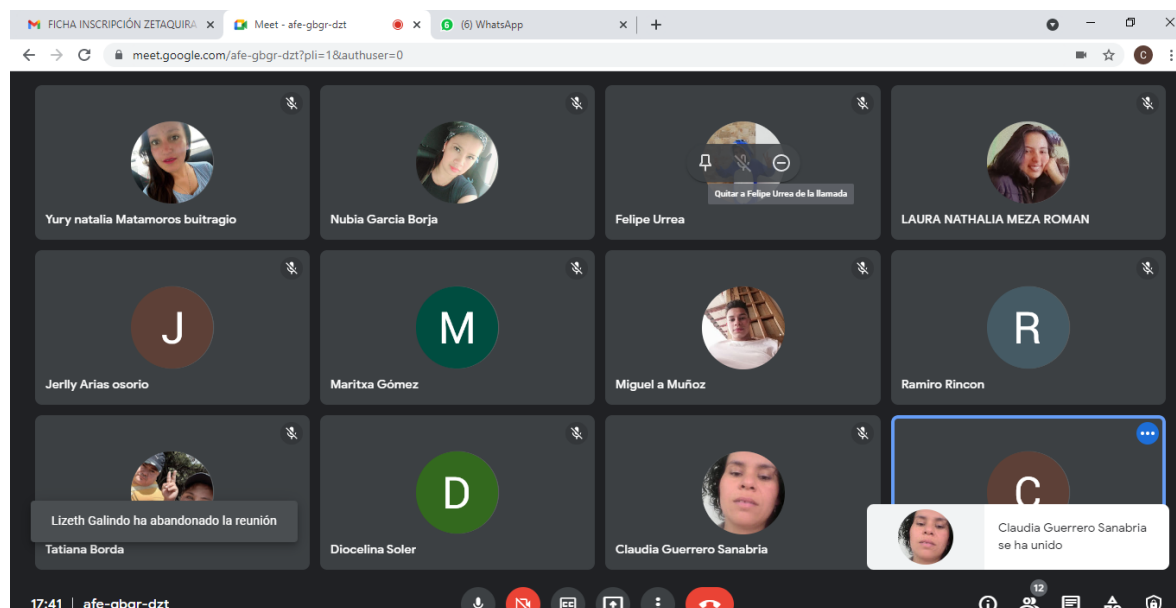
de mí y yo de ellos en la NEGOCIACIÓN? 5. ¿Cuál es mi habilidad predominante en la NEGOCIACIÓN? 6. ¿Qué papel juego yo en la NEGOCIACIÓN? 7. ¿Quién tiene el poder de decisión en un NEGOCIACIÓN?



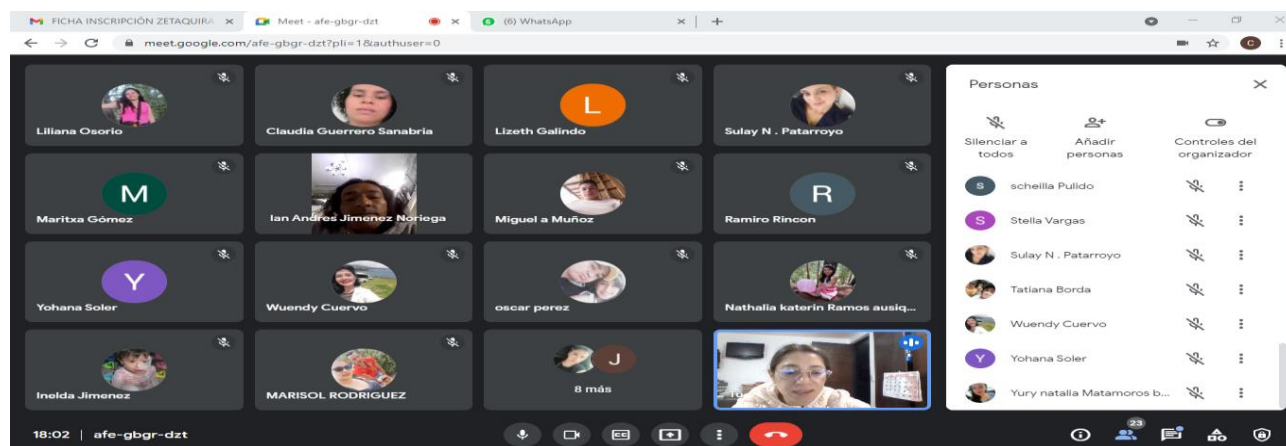
FECHA: Miércoles 24 Noviembre de 2021, Municipio de Sutamarchan, Número de ficha 2449841. Taller 03. Observar diapositivas, audio explicativo sobre que es un proyecto, plan de negocios, análisis del plan de negocios interno y externo, Visión, Misión, estructura organizacional, diagrama de proceso, después en una hoja desarrollar primero una breve descripción del o negocio familiar, segundo descripciones los productos o servicios que ofrece a sus clientes, misión, visión proyectada a cuatro años, valores, estructura organizacional.



FECHA: Jueves 25 Noviembre de 2021, Municipio de Ramiriquí, Número de ficha 2420795. Taller 04. Observar artículo, video y audio explicativo sobre las habilidades esenciales para ser un buen líder, concepto de liderazgo, visión eficiente en el desarrollo de sus tareas y posesión de valores esto permite identificar con que habilidades cuenta y cuales tendría que fortalecer, es necesario tener una hoja de papel, un lápiz, un esfero para describir las acciones que caracterizan a un líder.



FECHA: Viernes 26 Noviembre de 2021, Municipio de Ramiriquí, Número de ficha 2420795. Taller 05. Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre herramienta para la formación en contextos interculturales, llamada tropenbos, herramienta de caracterización y autodiagnóstico del territorio esta es sencilla y fácil para usar en cualquier comunidad o territorio, esta herramienta crea una relación de confianza y así permite recoger información relacionada con los diferentes aspectos de la vida de la comunidad, por medio de graficas cada grupo desarrolla una matriz dependiendo la asignación de la instructora es necesario tener una hoja de papel, un lápiz, un esfero y colores para poder desarrollar la matriz tropenbos establecida



Evidencias por actividad realizada. (Link y/o fotos/o pantallazos (máximo dos, entre otros). **Link donde se dispuso el material de apoyo:**

Novedades: (participación de aprendices, conectividad, entre otros).

OBSERVACIONES

INFORME DE ACTIVIDADES POR CONTINGENCIA COVID 19.

Nombre del Instructor Carolina Forero / **Instructora:**

Semana: Noviembre 29- Diciembre 3 de 2021 (semana 40)

Nombre del programa y No de Ficha: EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION **Número de ficha** 2420795 municipio de Ramiriquí

Objetivo: Desarrollar actividades de formación de la competencia

1. PROGRAMAR PROYECTOS SEGÚN ESPECIFICACIONES TECNICAS Y METODOS DE PLANEACION

Resultado

2. IDENTIFICAR EL PROBLEMA A SOLUCIONAR DE ACUERDO CON LA INFORMACION TECNICA RECOLECTADA NECESIDADES DEL SECTOR PRODUCTIVO Y ENTORNO UTILIZANDO HERRAMIENTAS DE PLANEACION
3. DETERMINAR LAS ACTIVIDADES A DESARROLLAR EN LA FORMULACION DEL PROYECTO SEGÚN IDEA SELECCIONADA Y HERRAMIENTAS DE PLANEACION
4. DISTRIBUIR LOS RECURSOS PARA LA ELABORACION DEL PROYECTO SEGÚN CRONOGRAMA Y PRESUPUESTO DEFINIDO
5. VERIFICAR LA VIABILIDAD DEL PROYECTO TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS PROPUESTOS Y REQUERIMIENTOS TECNICOS
6. RECONOCER LAS DEBILIDADES PARA LA EJECUCION DEL PROYECTO Y OPCIONES DE MEJORA PARA LA SOSTENIBILIDAD DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS PLANTEADOS

Medio Utilizado: Correo electrónico, WhatsApp, llamadas telefónicas, plataforma teams, meet, videos explicativos y audios

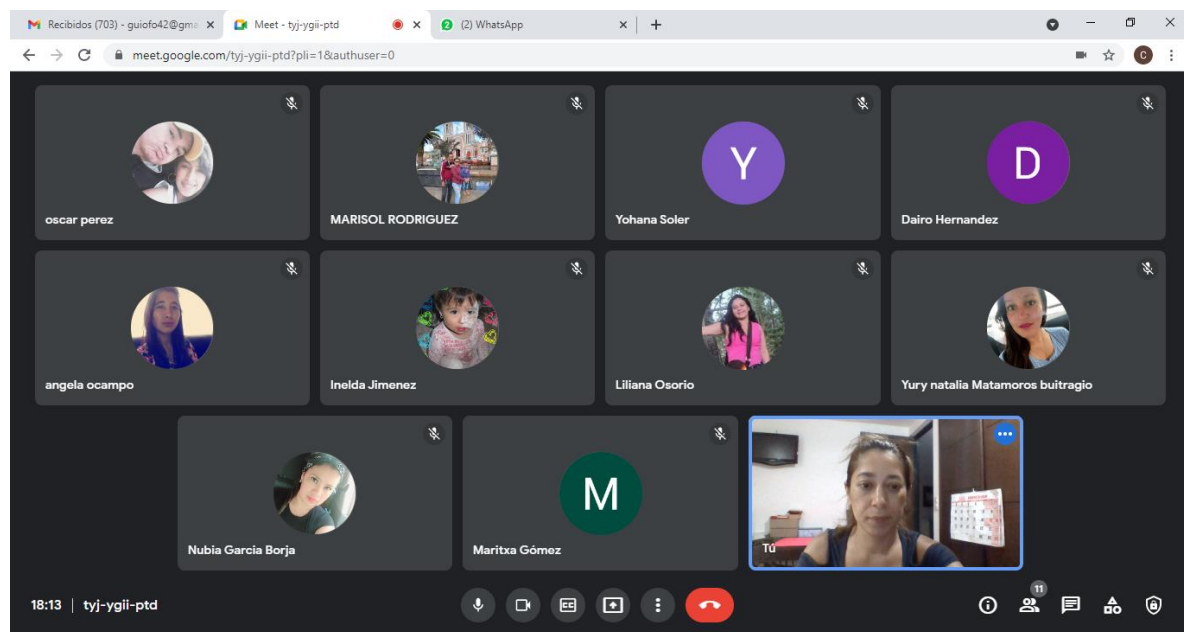
Temas tratados:

- La Negociación, concepto, características, estrategias tipos y sus habilidades
- Manejar conceptos básicos como: que es un proyecto, plan de negocios, análisis del plan de negocios interno y externo, Visión, Misión, estructura organizacional, diagrama de proceso

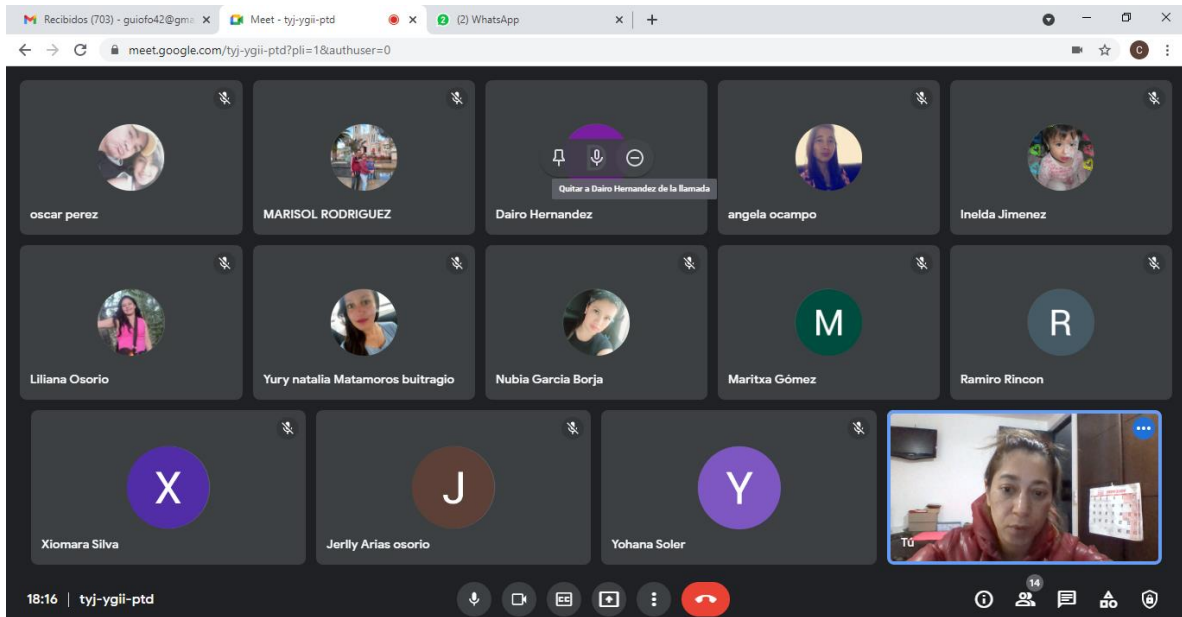
- Apropiarse de los significados básicos como: requerimiento de inversión como costos de producción, costos, gastos, materia prima, mano de obra, costos indirectos de fabricación, activos fijos, capital de trabajo, gastos administrativos, por último, presupuesto de inversión
- Elaborar el proyecto a través del modelo de negocio CANVAS
- Elaborar el proyecto a través de la estructura de seguimiento integral

Actividades realizadas: (Breve descripción de cada actividad)

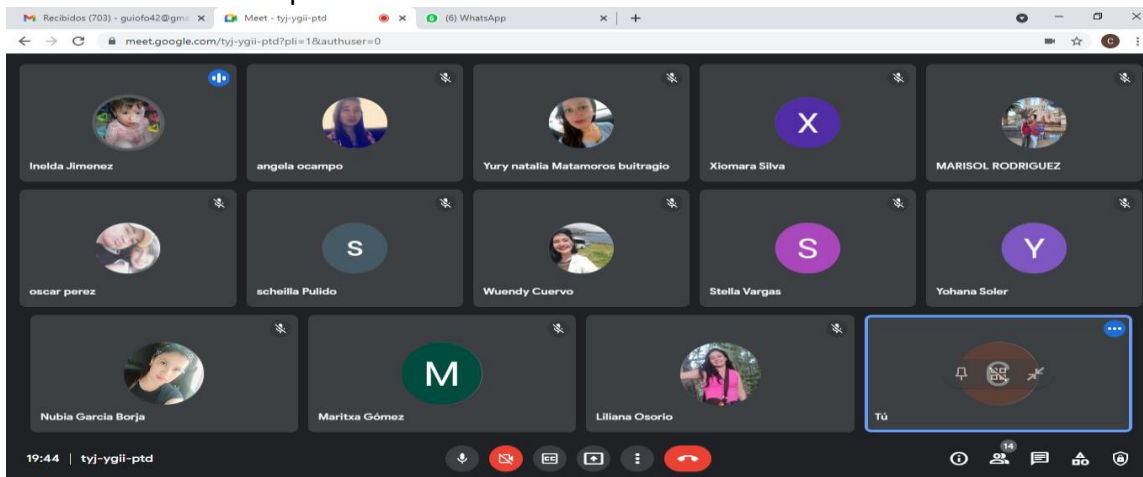
FECHA: Lunes 29 Noviembre de 2021, Municipio de Ramiriquí, Número de ficha 2420795.
Taller 01. Observar diapositivas sobre, Negociación y responder las siguientes preguntas: 1. ¿defina NEGOCIACIÓN para usted? 2. ¿Cuánto tiempo invierto en la negociación? 3. ¿la NEGOCIACIÓN es un fenómeno que se dé por sí solo, sí o no y por qué? 4. ¿Ellos dependen de mí y yo de ellos en la NEGOCIACIÓN? 5. ¿Cuál es mi habilidad predominante en la NEGOCIACIÓN? 6. ¿Qué papel juego yo en la NEGOCIACIÓN? 7. ¿Quién tiene el poder de decisión en una NEGOCIACIÓN?



FECHA: Martes 30 Noviembre de 2021, Municipio de Ramiriquí, Número de ficha 2420795.
Taller 02. Observar diapositivas, audio explicativo sobre que es un proyecto, plan de negocios, análisis del plan de negocios interno y externo, Visión, Misión, estructura organizacional, diagrama de proceso, después en una hoja desarrollar primero una breve descripción del o negocio familiar, segundo descripciones los productos o servicios que ofrece a sus clientes, misión, visión proyectada a cuatro años, valores, estructura organizacional

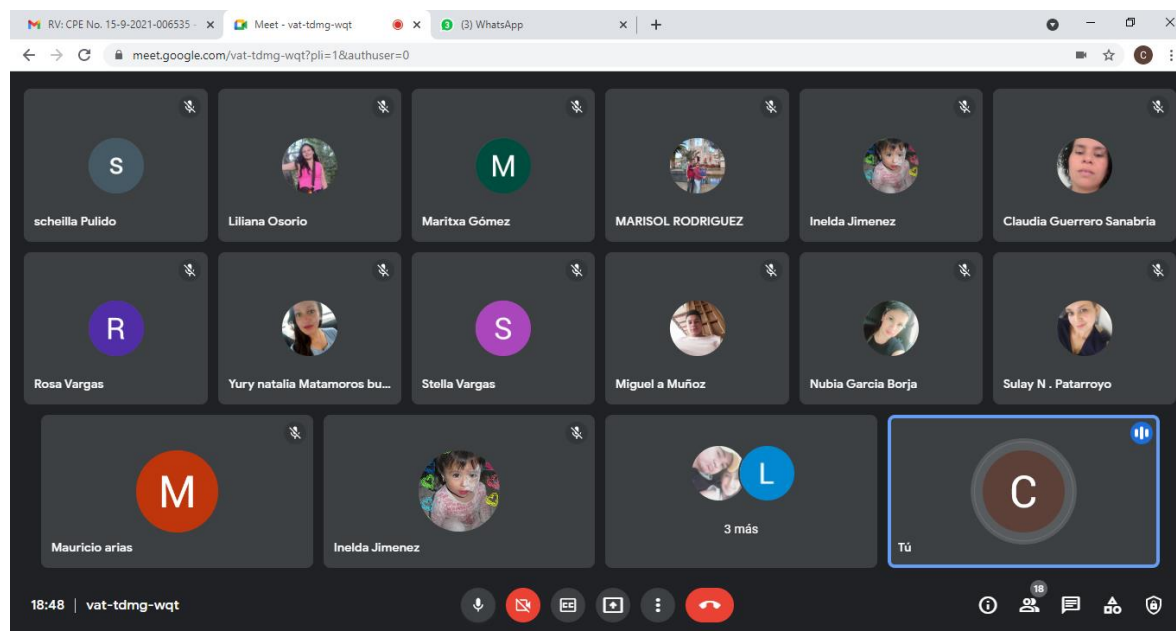


FECHA: Miercoles 1 Diciembre de 2021, Municipio de Ramiriquí, Número de ficha 2420795. Taller 03. Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre: requerimiento de inversión como costos de producción, costos, gastos, materia prima, mano de obra, costos indirectos de fabricación, activos fijos, capital de trabajo, gastos administrativos, por último, presupuesto de inversión, el taller consiste en colocar esos datos anteriormente explicados en una tabla en Excel para tener claro todo.

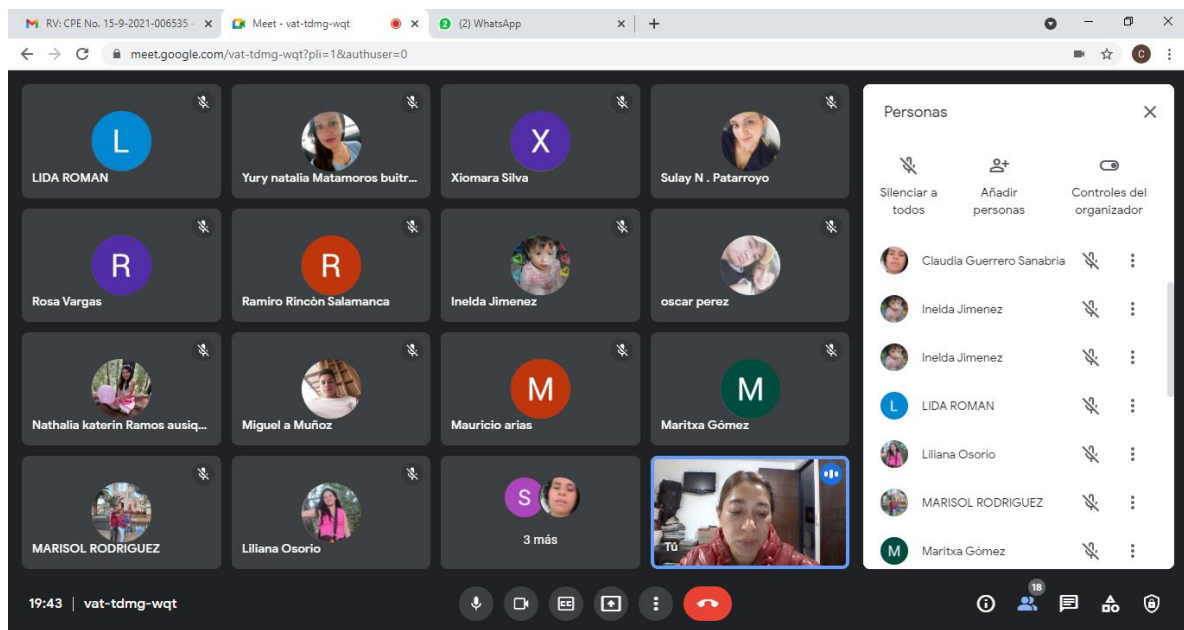


FECHA: Jueves 2 Diciembre de 2021, Municipio de Ramiriquí, Número de ficha 2420795. Taller 04. Observar diapositivas, video y audio explicativo sobre herramienta para la elaboración del negocio llamada CANVAS es una herramienta para definir y crear modelos de negocios innovadores que simplifica 4 grandes áreas clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica, en un recuadro con 9 divisiones; para desarrollar el taller necesitamos una hoja de papel, un lápiz, un esfero y dividirlo en 9 partes donde cada parte tiene un nombre, así mismo tiene que explicar cada división, la primera parte habla de segmentos de clientes, la segunda parte es propuesta de valor, la tercera parte es canales de

distribución, la cuarta parte relación con los clientes, la quinta parte es fuentes de ingreso, la sexta parte es recursos claves, la séptima parte es actividades clave, la octava parte es sociedades clave, y por último la novena es de estructura de costos



FECHA: Viernes 3 Diciembre de 2021, Municipio de Ramiriquí, Número de ficha 2420795. Taller 05. Reunión con unidad productiva para ver temas a fondo por medio de plataforma meet Observar diapositivas mediante audio explicativo sobre herramienta estructura de seguimiento integral para la elaboración del negocio llamada CANVAS es una herramienta para definir y crear modelos de negocios innovadores que simplifica 4 grandes áreas clientes, oferta, infraestructura y viabilidad económica, en un recuadro con 9 divisiones; información de estructura organizacional y administrativa, requerimientos de inversión, análisis financiero, estos temas se tienen que aplicar en la unidad productiva



Evidencias por actividad realizada. (Link y/o fotos/o pantallazos (máximo dos, entre otros). **Link donde se dispuso el material de apoyo:**

Novedades: (participación de aprendices, conectividad, entre otros).

OBSERVACIONES