PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Ciudad y fecha: San Gil MAYO 31 de 2022

Señor (a)
OSCAR WILLIAM VERGARA
Supervisor Contrato No **CO1.PCCNTR.3460034**
Coordinador Académico Programas Especiales Grado 15
San Gil

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes de mayo del año 2022

Referencia: No **CO1.PCCNTR.3460034 del año 2022**

JOSE LUIS CAMARGO CASTAÑEDA, identificado con la cédula de ciudadanía No. 80513216 de Engativa, en mi calidad de Contratista del SENA,como instructor de emprendimiento en el programa sena emprende rural SER en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el contrato la suma de Treinta y seis millones setecientos setenta y siete mil pesos m/cte (36.777.000). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a). Nueve (09) pagos iguales por los meses de marzo a noviembre de 2022, por valor de Tres millones novecientos noventa y siete mil quinientos pesos m/cte (3.997.500). b) Un último pago proporcional a los días ejecutados durante el mes de diciembre de 2022.

Plazo: Nueve (09) meses y seis (06) días según calendario académico para la vigencia 2022, contado a partir del cumplimiento de los requisitos de perfeccionamiento y ejecución.

OBJETO:
Prestar los servicios profesionales como instructor de emprendimiento para el desarrollo de acciones de formación en el sector rural donde tiene incidencia del programa sena emprende rural y atendiendo las instrucciones de la dirección de empleo y trabajo - coordinación nacional de emprendimiento.

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones especificas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Apoyar los procesos de planeación de la oferta de	NO APLICA	NO APLICA

	formación para el trabajo en-emprendimiento según lo establecido en los lineamientos entregados por la Dirección de Empleo y Trabajo - Coordinación nacional de emprendimiento .		
2	Articular con los instructores técnicos para realizar el alistamiento integral de los procesos de formación a través de mecanismos de atención diversificados y estratégica didácticas adaptadas a las condiciones locales bajo la estrategia aprender haciendo con materiales de formación cuando aplique.	NO APLICA	NO APLICA
3	Ejecutar /as acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", bajo la modalidad de	**Ficha: 2493799** ***Programa: Emprendedor En Produccion De Pollo En Pie *Actividad de Aprendizaje: - Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio	https://docs.google.com/document/d/17S-2p-D13U6ZP6iCiYXxqLhQig8RNlyF/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true

	atención sincrónica - asincrónica de acuerdo con /os procedimientos de la Dirección de Formación Profesional Integral y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo.	*Competencia: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico *Fecha Inicio y Fin de Ejecución mensual: del 13 al 27 de mayo de 2022. Horario: De las 07:00 a las 12:00 y de las 13:00 a las 16:00. *Horas Total Mensual de la Ficha: 24 horas. **Ficha: 2507997** *Programa: Emprendimiento En Produccion De Cafe *Actividad de Aprendizaje: - Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio *Competencia: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico *Fecha Inicio y Fin de Ejecución mensual: Del 3 al 24 de mayo de 2022. Horario: De las 07:00 a las 12:00 y de las 13:00 a las 16:00. *Horas Total Mensual de la Ficha: 32 horas. **Ficha: 2514584** *Programa: Emprendimiento En Produccion De Cafe *Actividad de Aprendizaje: - Establecer características emprendedoras de acuerdo a objetivos	https://docs.google.com/document/d/1AmYk2H0nG7htdqk4lB7oG2_Hl0LC9Y8t/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true https://docs.google.com/document/d/1qO_PBPikdouas-OQVARsTqj85kYBhGOV/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true

		- Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio *Competencia: - Fomentar cultura emrendedora - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico *Fecha Inicio y Fin de Ejecución mensual: del 2 al 28 de mayo de 2022. Horario: De las 07:00 a las 12:00 y de las 13:00 a las 16:00. *Horas Total Mensual de la Ficha: 32 horas. **Ficha: 2512371** *Programa: Emprendedor En Actividades Turisticas En Espacios Naturales *Actividad de Aprendizaje: - Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio *Competencia: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico *Fecha Inicio y Fin de Ejecución mensual: del 4 -11-25 de mayo de 2022. Horario: De las 08:00 a las 12:00 y de las 14:00 a las 18:00. *Horas Total Mensual de la Ficha: 24 horas.	https://docs.google.com/document/d/1fYWTZjwpQ36l2CdSjEz8QUM-k1HWV0n5/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true

		Ficha: 2520219 *Programa: Emprendedor En Actividades Turisticas En Espacios Naturales *Actividad de Aprendizaje: - Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio *Competencia: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico *Fecha Inicio y Fin de Ejecución mensual: del 5 al 26 de mayo de 2022. Horario: De las 08:00 a las 12:00 y de las 14:00 a las 18:00. *Horas Total Mensual de la Ficha: 32 horas. **Ficha: 2525218** *Programa: Emprendimiento en Apicultura *Actividad de Aprendizaje: - Establecer caracacteristicas emprendedoras de acuerdo a objetivos *Competencia: Fomentar cultura emprendedora *Fecha Inicio y Fin de Ejecución mensual: 11 de mayo de 2022. Horario: De las 07:00 a las 12:00 y de las 14:00 a las 17:00. *Horas Total Mensual de la Ficha: 8 horas. **TOTAL DE HORAS : 160**	https://docs.google.com/document/d/1uKQVZNv-xH9cuslQ2hEoHTcxQaW9_uDw/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true https://docs.google.com/document/d/1Iu6Mevf4qCIh2Y6YM6qf903VxuNdzBY6/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true

4	Asegurar el reporte de información con claridad, oportunidad y veracidad en los sistemas de trazabilidad y seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA entre ellos Sofía Plus para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al Dinamizador Rural de Centro de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.	Registrar actividades de formación en el aplicativo Sofia plus de las fichas	https://drive.google.com/file/d/1d4ej4_WTN3LqVuh78N_Jqp3vuW5lrshL/view?usp=sharing

5	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana las formaciones a atender, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual. De apoyo a la gestión del emprendimiento rural	Reporte de agendas de desplazamiento viáticos en drive	https://drive.google.com/drive/folders/1qCefS3ERpKU6PWLetO8-xyhwV-bWNZPq?usp=sharing
6	Apoyar la aplicación del diagnóstico empresarial de la unidad productiva en fase 1 y 2 según corresponda con veracidad y calidad	NO APLICA	NO APLICA
7	Apoyar la ejecución y participación de unidades productivas en actividades de comercialización (incluyendo mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera, así como las	NO APLICA	NO APLICA

	actividades de fomento realizadas por los Centros de Desarrollo Empresarial.		
8	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Dinamizador Rural de Centro y/o por la Coordinación Nacional de Emprendimiento.	Reunion general SER	https://docs.google.com/document/d/1BnHpNW66lOfQwkuNPhQPwWcdbvxCwdCb/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true
9	Articular con el instructor técnico en /as formaciones de negocios rurales para la construcción del modelo de negocios con los aprendices así como la creación de unidad productiva cuando corresponda.	NO APLICA	NO APLICA

10	Identificar y registrar la sistematización de casos exitosos de las actividades relacionadas con la formación para el trabajo en emprendimiento.	NO APLICA	NO APLICA
11	Apoyar la identificación de fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas.	NO APLICA	NO APLICA

12	Presentar o gestionar la certificación en las normas de competencia ""Orientar procesos formativos presenciales con base en /os planes de formación concertados" y "Orientar procesos formativos en la modalidad a distancia con base en los planes de estudio", cuando al momento de contratación, no se cuente con ellas dentro del 1 er semestre 2022.	NO APLICA	NO APLICA
13	GENERALES: 14. 1. Realizar su afiliación ante la administradora de riesgos laborales que disponga el SENA, bajo la clase de riesgo tipo II relacionada con labores agrícolas. 14.2. Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato en concertación con el Dinamizador Rural de Centro de acuerdo con /os lineamientos emitidos por la Dirección de Empleo y Trabajo Coordinación Nacional de Emprendimiento.	NO APLICA	NO APLICA

	14.3 El contratista se compromete a evidenciar lo establecido en la guía para la ejecución del programa SER así como en la lista de chequeo - portafolio de evidencias para cada caso.		

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.	17622	Guapota vereda cabras	22 de abril	22 de abril
2.	19222	Guapota Vereda cabras	29 de abril	29 de abril

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el formulario de afiliación a la EPS correspondiente al mes de abril de 2022. No. de la planilla 8619390281 ,de asopagos. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI____NO X he suscrito otro u otros contratos con entidade(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en (7) folios

Cordialmente,

Firma
Jose Luis Camargo Castañeda
Contratista
C.C. No. 80.513.216 De Engativa

Recibí a satisfacción:

Firma
Oscar William Vergara
Supervisor(a) Contrato No. CO1.PCCNTR. 3460034 de 2022
Coordinador Académico Programas Especiales Grado 15

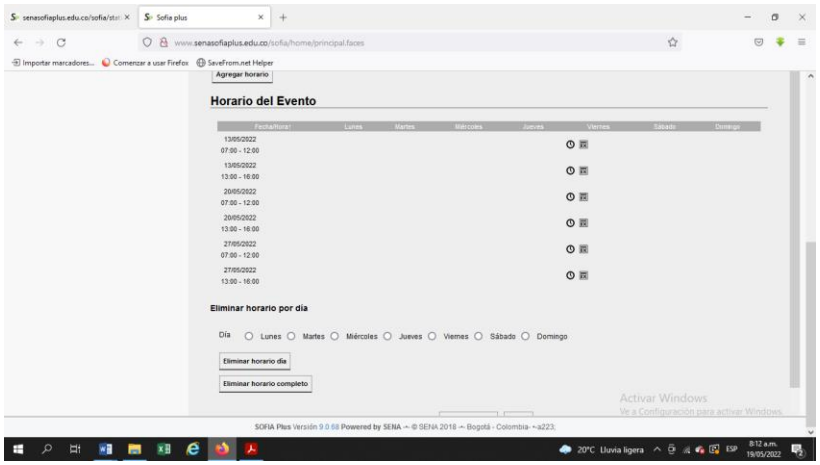
EVIDENCIAS DE EJECUCION CONTRACTUAL
JOSE LUIS CAMARGO CASTAÑEDA
CONTRATO No. CO1.PCCNTR.3460034
MES ABRIL

Obligación 3.: Ejecutar /as acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", bajo la modalidad de atención sincrónica - asincrónica de acuerdo con /os procedimientos de la Dirección de Formación Profesional Integral y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo.

Acción realizada: Se realizó la socialización de los temas y lineamientos de la formación, así como la formación e inducción de temas y guías con las fichas asignadas y relacionadas.
2493799- Emprendedor En Producción De Pollo En Pie
2512371- Emprendimiento en Desarrollo De Actividades Turísticas en espacios Naturales
2520219- Emprendimiento en Desarrollo De Actividades Turísticas en espacios Naturales
2507997 Emprendimiento en Producción De Café
2514584 Emprendimiento en Producción De Café

FECHA:	13-20-27 de mayo
FICHA:	2493799
PROGRAMA:	Emprendimiento en la producción de pollo en pie
HORARIO:	07:00 a 12:00 13:-16:00 viernes
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado
ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE	Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio
MUNICIPIO:	Guapota

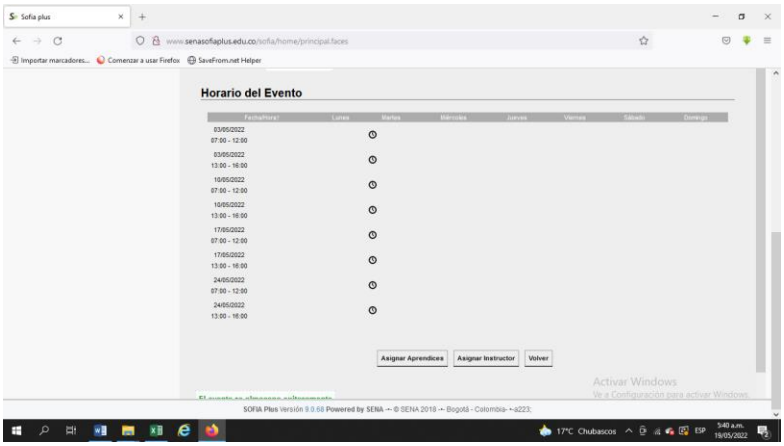
Drive de evidencias: https://docs.google.com/document/d/17S-2p-D13U6ZP6iCiYXxqLhQig8RNlyF/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true



FECHA:	2-9-16-23 de mayo
FICHA:	2507997
PROGRAMA:	Emprendimiento en la producción de café
HORARIO:	07:00 a 12:00 13:00 – 16:00 lunes
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmento y métodos de pronostico
ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE	Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio
MUNICIPIO:	San Gil

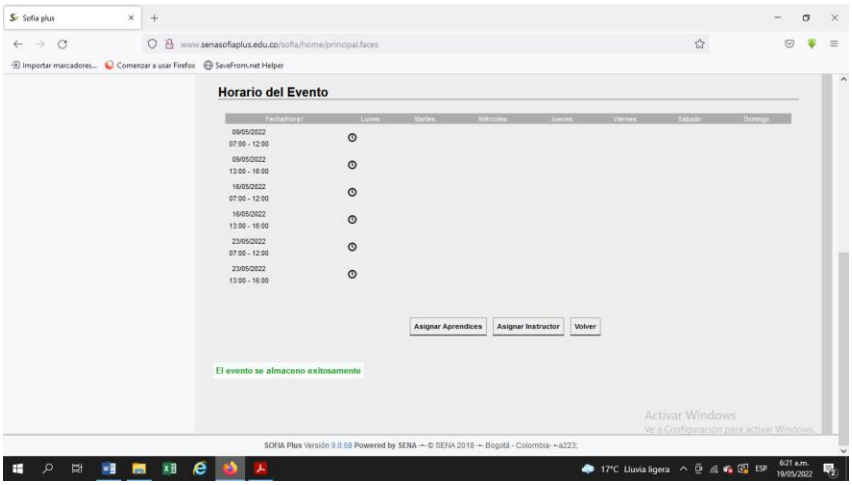
Drive de evidencias:

https://docs.google.com/document/d/1AmYk2H0nG7htdqk4lB7oG2_Hl0LC9Y8t/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true



FECHA:	3-10-17-24 de mayo
FICHA:	2514584
PROGRAMA:	Emprendimiento en la producción de café
HORARIO:	07:00 a 12:00 13:00 a 16:00 martes
COMPETENCIA:	-Fomentar la cultura emprendedora -Proyectar el mercado según segmento y métodos de pronostico
ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE	-Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio. -
MUNICIPIO:	Curiti

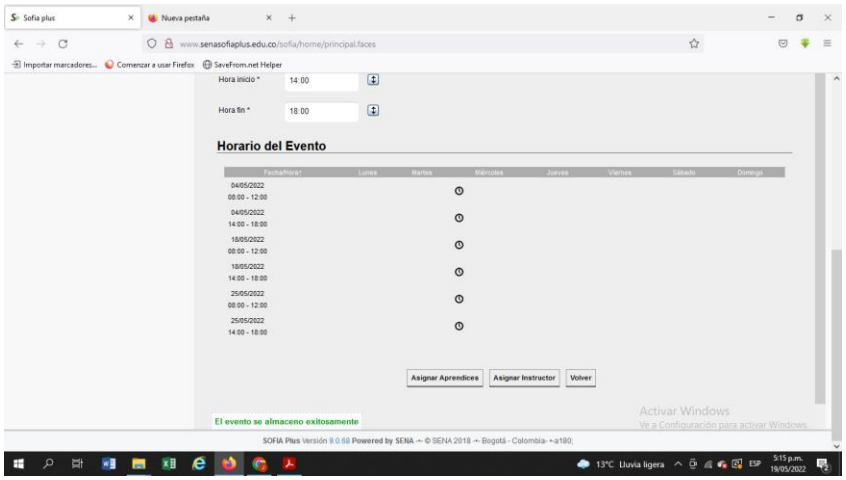
Drive de evidencias: https://docs.google.com/document/d/1qO_PBPikdouas-OQVARsTqj85kYBhGOV/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true



FECHA:	4-11-18-25 de mayo
FICHA:	2512371
PROGRAMA:	Emprendedor turismo en espacios naturales
HORARIO:	08:00 a 12:00 – 14:00 a 18:00 miércoles
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronostico
ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE	
MUNICIPIO:	Curiti

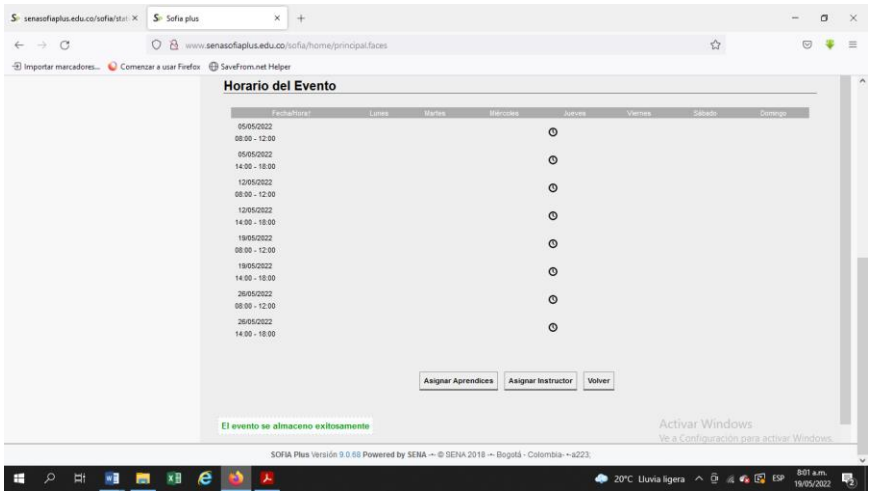
Drive de evidencias:

https://docs.google.com/document/d/1fYWTZjwpQ36l2CdSjEz8QUM-k1HWV0n5/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true



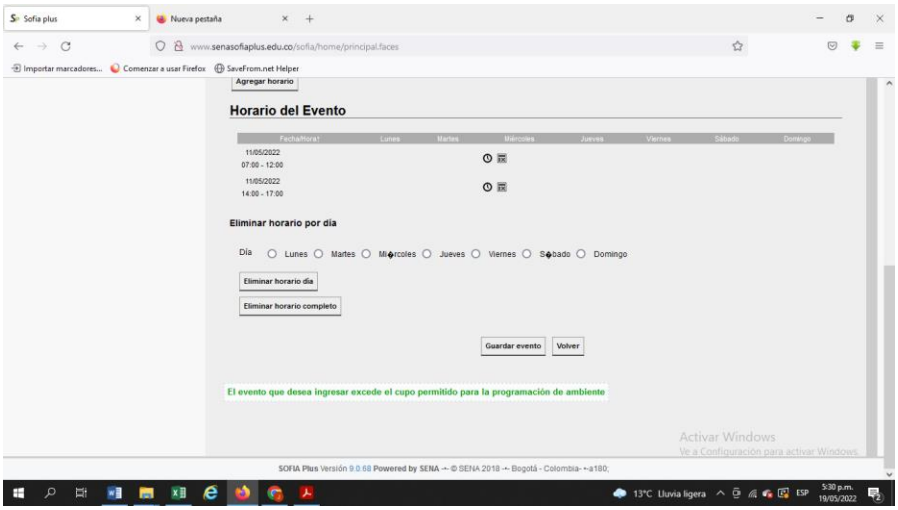
FECHA:	5-12-19-26 de mayo
FICHA:	2520219
PROGRAMA:	Emprendedor turismo en espacios naturales
HORARIO:	08:00 a 12:00 – 14:00 a 18:00 jueves
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado
ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE	Construir componentes de mercado de acuerdo al modelo de negocio
MUNICIPIO:	Valle de san José

Drive de evidencias: https://docs.google.com/document/d/1uKQVZNv-xH9cuslQ2hEoHTcxQaW9_uDw/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true



FECHA:	11 de mayo
FICHA:	2525218
PROGRAMA:	Emprendimiento en apicultura
HORARIO:	07:00 a 12:00 – 14:00 a 17:00 miércoles
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado
ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE	Establecer características emprendedoras de acuerdo a objetivos
MUNICIPIO:	suaita

Drive de evidencias:
https://docs.google.com/document/d/1Iu6Mevf4qCIh2Y6YM6qf903VxuNdzBY6/edit?usp=sharing&ouid=110454498178930812562&rtpof=true&sd=true



CONTRATISTA-INSTRUCTOR	JOSE LUIS CAMARGO CASTAÑEDA
CONTRATO N°	**CO1.PCCNTR.3460034**

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: JOSE LUIS CAMARGO CASTAÑEDA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROTURÍSTICO

FECHA INICIAL: 02/05/2022 00:00:00

FECHA FINAL: 31/05/2022 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2512371 - EMPRENDEDOR EN DESARROLLO DE ACTIVIDADES TURISTICAS EN ESPACIOS NATURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y estándares de servicio

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2520219 - EMPRENDEDOR EN DESARROLLO DE ACTIVIDADES TURISTICAS EN ESPACIOS NATURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y estándares de servicio

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 32,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2507997 - EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE CAFE

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR LABORES CULTURALES NO MECANIZABLES SEGÚN RECOMENDACIÓN TÉCNICA Y CULTIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: SEMBRAR CULTIVO DE ACUERDO CON MANUAL TÉCNICO Y NORMATIVA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	32,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2514584 - EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE CAFE

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR LABORES CULTURALES NO MECANIZABLES SEGÚN RECOMENDACIÓN TÉCNICA Y CULTIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: SEMBRAR CULTIVO DE ACUERDO CON MANUAL TÉCNICO Y NORMATIVA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 40,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2493799 - EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE POLLO EN PIE

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: EJECUTAR EL PROGRAMA DE BIOSEGURIDAD EN EXPLOTACIONES AVÍCOLAS, DE ACUERDO CON EL PROTOCOLO ESTABLECIDO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Levantar aves según guía técnica y normativa

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2525218 - EMPRENDIMIENTO EN APICULTURA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Establecer apiario segun parametros tecnicos y normativa ambiental.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Manejar colmena segun criterios tecnicos y normativa ambiental

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	160,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: JOSE LUIS CAMARGO CASTAÑEDA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROTURÍSTICO