PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Tunja, Mayo de 2022

Señor (a)
VILMA YANET TELLEZ ALFONSO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **3427453**
Coordinadora Académica
Centro de Gestiòn Administrativa y Fortalecimiento Empresarial
Tunja

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes Mayo periodo trabajado (del 1 al 31) del año 2022

Referencia: No **3427453** del año 2022

(Carolina Forero Guio, identificado con la cédula de ciudadanía No. 40.039.826 de Tunja, en mi calidad de Contratista del SENA, en SENA EMPRENDE RURAL SER, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes de mayo objeto de cobro

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato asciende a la suma de treinta y cuatro millones quinientos ochenta y nueve mil trescientos treinta y tres pesos moneda legal($34.589.333) incluido IVA. Esta suma será pagada por el SENA a cada contratista de la siguiente manera: a). Nueve pagos iguales por valor de tres millones ochocientos quince mil pesos moneda legal ($3.815.000) incluido IVA, que se pagará en los meses de febrero a octubre de 2022, y un pago final por valor de doscientos cincuenta y cuatro mil trescientostreinta y tres pesos moneda legal ($254.333) incluido IVA, que se pagará en el mes de noviembre de 2022, o proporcional al número de días reportados durante el mes.

Copiar el texto de la minuta del contrato

Plazo: Será hasta el 2 de Noviembre de 2022.

OBJETO:
Prestar los servicios profesionales de carácter temporal como instructor de emprendimiento para el desarrollo de acciones de formación en el sector rural donde tiene incidencia del programa SENA Emprende Rural y atendiendo las instrucciones de la Dirección de Empleo y Trabajo - Coordinación Nacional de Emprendimiento, en el área EMPRENDIMIENTO

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Apoyar los procesos de planeación de la oferta de formación para el trabajo en emprendimiento según lo establecido en los lineamientos entregados por la Dirección de Empleo y Trabajo - Coordinación nacional de emprendimiento.	Planee las acciones para orientar la formación Profesional integral, de acuerdo con la programación asignada por el respectivo coordinador académico, de conformidad con los lineamientos institucionales	Portafolio del Instructor: *Planeación pedagógica ajustada con mi participación en el equipo de Desarrollo Curricular mes de mayo. *Guía de aprendizaje ajustada de acuerdo a la planeación pedagógica con registro de control de cambios. Programa: *Instrumentos de Evaluación ajustados de acuerdo con la planeación pedagógica, guía de aprendizaje y plan de trabajo. *Material de apoyo elaborado y/o ajustado acorde a las actividades y técnicas didácticas descritas en la guía de aprendizaje. *Plan de Trabajo concertado con el aprendiz. *Programación mes: mayo Programa: Emprendedor En Desarrollo De Actividades Turísticas En Espacios Naturales Ficha: 2490200 del municipio de Turmequé, Programa: Emprendedor En Elaboración De

			Productos Con Bordado Artesanal Ficha: 2491782 del municipio de Tasco, Programa: Emprendedor En El Procesamiento De Productos De Panificación Ficha: 2489868- municipio de Sutatenza Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2514187- municipio de Susacon Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2531444 municipio de Tuta Anexo 1: Programación mes: mayo, también está en drive
2	Articular con los instructores técnicos para realizar el alistamiento integral de los procesos de formación a través de mecanismos de atención diversificados y estratégica didácticas adaptadas a las condiciones locales bajo la estrategia aprender haciendo con materiales de formación cuando aplique.	Articulé con el instructor técnico, las acciones para realizar el alistamiento de la formación, diseñando estrategias didácticas de acuerdo con el programa de formación, la necesidad de la población, validando el producto o servicio pertinente a desarrollarce en el proceso de formación.	Portafolio del instructor y Drive de evidencias. Instrumento de la validación del producto o servicio a desarrollar en la formación. (ej. Encuesta, lista de chequeo, análisis organolectico). Estructura de seguimiento integrada (caracterización) para las siguientes fichas: Programa: Se artículo con el instructor técnico, el alistamiento de la formación diseñando estrategias didácticas; de acuerdo con las necesidades de comunidad se aplicaron la lista de chequeo para las siguientes fichas

			Programa: Emprendedor En Desarrollo De Actividades Turísticas En Espacios Naturales Ficha: 2490200 del municipio de Turmequé, Programa: Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal Ficha: 2491782 del municipio de Tasco, Programa: Emprendedor En El Procesamiento De Productos De Panificación Ficha: 2489868- municipio de Sutatenza Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2514187- municipio de Susacon Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2531444 municipio de Tuta Anexo 2: Pantallazo de la estructura de seguimiento integral de: Programa: Emprendedor En Desarrollo De Actividades Turísticas En Espacios Naturales Ficha: 2490200 del municipio de Turmequé, Programa: Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal Ficha: 2491782 del municipio de Tasco,
3	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", bajo la modalidad de atención	Orienté las actividades de formación descritas en la planeación pedagógica, guía de aprendizaje y programación asignada, de acuerdo con los	Registro de inscripción de aspirantes: formato Sofía plus Formato de matrícula GFPI –PL-001.

	sincrónica - asincrónica de acuerdo con los procedimientos de la Dirección de Formación Profesional Integral y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo.	procedimientos de la Dirección de Formación Profesional Integral y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo - Coordinación Nacional de Emprendimiento para la ejecución del programa SER.	Formato listo de asistencia programa SER GEE-F-009 Programa: Emprendedor En Desarrollo De Actividades Turísticas En Espacios Naturales Ficha: 2490200 del municipio de Turmequé, Horas: 8 Programa: Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal Ficha: 2491782 del municipio de Tasco, Horas: 48 Programa: Emprendedor En El Procesamiento De Productos De Panificación Ficha: 2489868- municipio de Sutatenza Horas: 8 Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2514187- municipio de Susacon Horas: 72 Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2531444 municipio de Tuta Horas: 40 Competencia: 1.Fomentar cultura emprendedora según hablidades y competencias personales 2.Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

			Resultado de aprendizaje: 1. Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno. 2. Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor. 3. Relacionar la importancia de la negociación con el emprendimiento según las necesidades y elementos de la negociación. 4. Aplicar el comportamiento emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos. 5. Determinar reto de innovación de acuerdo con motivaciones y potencialidades del entorno. 6. Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación.

			7. Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación estratégica. Entregable: Producto o resultados de la actividad de aprendizaje ejecutada durante la formación Anexo 3: reporte de tiempo de sofia plus
4	Asegurar el reporte de información con claridad, oportunidad y veracidad en los sistemas de trazabilidad y seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA entre ellos Sofia Plus para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al Dinamizador Rural de Centro de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.	Reporté actividades, diligencié los formatos establecidos para el programa SER en la lista de chequeo portafolio del instructor Vr.1.0 abril 2022. Se sistematizó los resultados de cada formación cumpliendo las directrices del programa SER. Elaboré y entregue, informe Mensual de actividades GTH-F-062 V09	Se realizaron las siguientes actividades en las plataformas Sofia plus Reporte de actividades, diligenciando los formatos establecidos por el programa SER y listas de chequeo de las siguientes formaciones Programa: Emprendedor En Desarrollo De Actividades Turísticas En Espacios Naturales Ficha: 2490200 del municipio de Turmequé, Programa: Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal Ficha: 2491782 del municipio de Tasco, Programa: Emprendedor En El Procesamiento De Productos De Panificación Ficha: 2489868- municipio de Sutatenza Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2514187- municipio de Susacon Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas

			naturales Ficha: 2531444 municipio de Tuta a) Verifique…. b) Registrejuicios… c) Comunique novedades….. Informe mensual de actividades del mes de mayo Anexo 4: Pantallazo de sofia plus registro de jucios evaluativos
5	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana las formaciones a atender, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual. De apoyo a la gestión del emprendimiento rural	Programé y Reporté los sitios de desplazamiento para la formación y para visitar unidades productivas, con una semana de antelación.	Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turisticas naturales Ficha: 2531444 del municipio de Tuta, Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas en espacios naturales Ficha: 2490200 del municipio de Turmeque, Agenda de desplazamiento. GTH-F-090 V.02 Formato Informe legalización deplazamiento contratista GTH-F-087.V1 Anexo 5: pantallazo Agenda de desplazamiento. GTH-F-090 V.02
	De apoyo a la gestión del emprendimiento rural:		
7	Apoyar la aplicación del diagnóstico empresarial de la unidad productiva en fase 1 y 2 según corresponda con veracidad y calidad	Apoyé la realización del diagnostico fase uno Programa. Emprendedor En Desarrollo De Actividades Turísticas En Espacios Naturales Municipio De Turmeque Unidad Productiva : Tumerque-Tur Apoyé la realización del diagnostico fase uno Programa. Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal	Diagnostico fase uno en la estructura de seguimiento integrada Programa Emprendedor En Desarrollo De Actividades Turísticas En Espacios Naturales, Municipio De Turmeque Unidad Productiva : Tumerque-Tur Programa. Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal

		Ficha: 2491782 del municipio de Tasco Unidad Productiva: Arte Tasqueño	Ficha: 2491782 del municipio de Tasco Unidad Productiva: Arte Tasqueño Anexo 6:pantallazos Diagnosticos fase uno
8	Apoyar la ejecución y participación de unidades productivas en actividades de comercialización (incluyendo mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera, así como las actividades de fomento realizadas por los Centros de Desarrollo Empresarial.	Apoyé y Acompañé a la siguiente unidad productiva Arte Tasqueño en las acciones de alistamiento actividades de comercialización, gestión empresarial y financiera. Para la participación del siguiente evento día de la madre del municipio de Tasco	Ficha : 2491782 Programa: Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal Unidad productiva: Arte Tasqueño Sitio del evento: parque principal del municipio de Tasco Fecha del evento: mayo 13 de 2022 Anexo 7:fotos del evento de participación de la unidad productiva
9	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Dinamizador Rural de Centro y/o por la Coordinación Nacional de Emprendimiento.	Participe en las siguientes jornadas de actualización y transferencia tecnológica: xxxxx *Participe en proyectos de investigación técnica y/o pedagógica para fortalecer el proceso de formación del área temática objeto del contrato b. Apoyé o participé en semilleros de investigación. c. Participé en ponencias de proyectos d. Recibí capacitación o transferencias e. Participé en reuniones o eventos programados por SENNOVA.	Certificado de capacitación. Formato acta formato GD-F-007 V4 Participe en renion de área por parte de Coordinadora Académica según Formato acta formato GD-F-007 V4 Anexo 8: pantallazo de acta formato GD-F-007 V4 y fotos
10	Articular con el instructor técnico en las formaciones de negocios rurales para la construcción del modelo de negocios con los aprendices, así como la creación	Articule, concerte y trabaje con el instructor técnico las siguientes actividades: Modelo CANVAS	Portafolio del instructor - Estructura de seguimiento integrada dispuesta el drive y carpeta del Instructor.

	de unidad productiva cuando corresponda.	Necesidades y requerimientos para la creación de la Unidad Productiva Costos de Producción. Análisis Financiero Diagrama de Proceso Fichas Técnicas.	Con el instructor técnico se trabajo Modelo CANVAS Necesidades y requerimientos para la creación de la Unidad Productiva Costos de Producción. Análisis Financiero Diagrama de Proceso Programa Emprendedor En Desarrollo De Actividades Turísticas En Espacios Naturales, Municipio De Turmeque Unidad Productiva : Tumerque-Tur Programa. Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal Ficha: 2491782 del municipio de Tasco Unidad Productiva: Arte Tasqueño Anexo 9 : pantallazo de Estructura de seguimiento integrada
11	Identificar y registrar la sistematización de casos exitosos de las actividades relacionadas con la formación para el trabajo en emprendimiento..	Identifiqué, registré y sistematicé el siguiente caso exitoso: Nombre del proyeto o unidad productiva	Formato Caso exitoso diligenciado En este mes no se realizo esta actividad me encuentro en formación.
12	Apoyar la identificación de fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas	Identifique y gestione fuentes de financiación para el proyecto o unidad productiva de mi área. Nombre del proyecto o unidad productiva Entidad xxxxx Postule unidadades productica a las convocatorias vigentes En este mes se identifico las fuentes de financiación de	Portafolio del intructor Carpeta creación unidad productiva,. fuente de financiación.Finagro Nombre del proyecto.xxxxxx Unidad productiva xxxx Unidad Productiva Postulada:xxxxx Covocatoria:xxxxx

		FINAGRO y se realizo la transferencia de sus beneficios a Programa: Programa: Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal Ficha: 2491782 del municipio de Tasco, Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2514187- municipio de Susacon Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2531444 municipio de Tuta	En este mes se identifico las fuentes de financiación de FINAGRO y se realizo la transferencia de sus beneficios a Programa: Emprendedor En Elaboración De Productos Con Bordado Artesanal Ficha: 2491782 del municipio de Tasco, Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2514187- municipio de Susacon Programa: Emprendedor en desarrollo de actividades turísticas naturales Ficha: 2531444 municipio de Tuta Anexo 10 : pantallazo de reporte de transferencia Finagro
13	Presentar o gestionar la certificación en las normas de competencia ““Orientar procesos formativos presenciales con base en los planes de formación concertados” y “0rientar procesos formativos en la modalidad a distancia con base en los planes de estudio”, cuando al momento de contratación, no se cuente con ellas dentro del 1er semestre 2022	Me encuentro realizando el curso para la certificación de la norma: Me encuentro certificado en la norma orientar formación presencial de acuerdo con procedimientos técnicos y normativa	Certificado de norma orientar formación presencial de acuerdo con procedimientos técnicos y normativa Fecha 11/12/2019 Anexo 11:pantallazo de Certificado de norma

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No.23114455 de la planilla espedida por Asopagos s.a, operador y periodo de cotización de abril de 2022 (Decreto Ley 2106 de 2019 – " Decreto Ley Antitrámites")

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI____NO_x__ he suscrito otro u otros contratos con entidade(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en (11) folios.

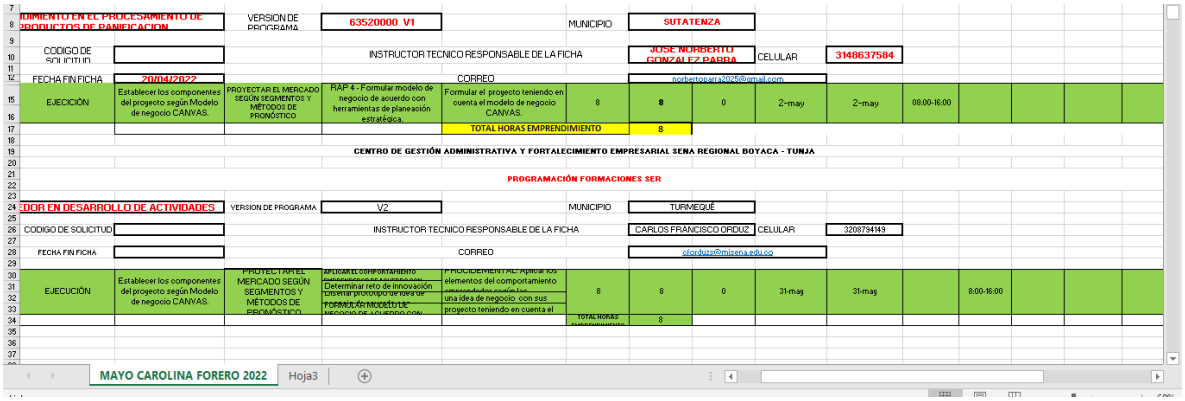
Cordialmente,

CAROLINA FORERO GUIO
Contratista
C.C. No. 40.039.826 de Tunja

Recibí a satisfacción:
VILMA YANET TELLEZ ALFONSO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **3427453g**
Coordinadora Académica
Supervisor(a) Contrato 3427453 de 2022
Cargo

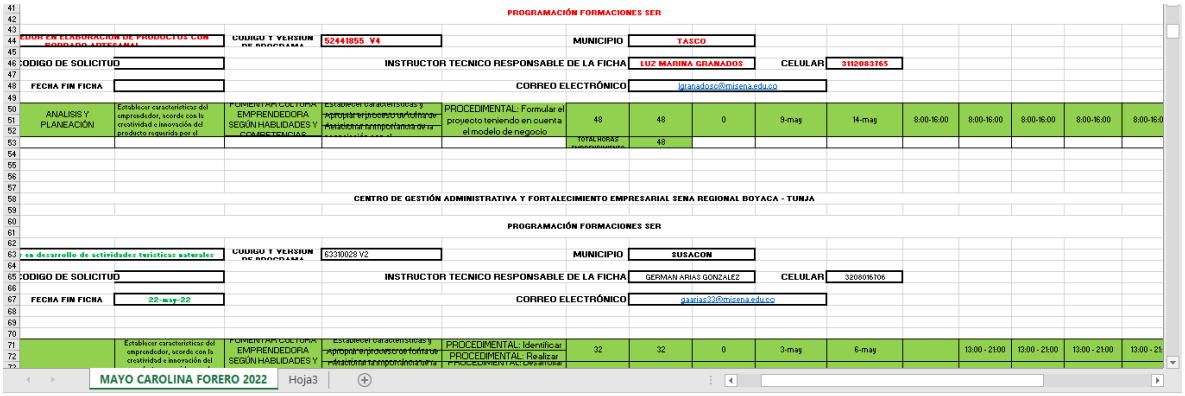
ANEXOS

1. Anexo 1: Programaciòn mes de mayo



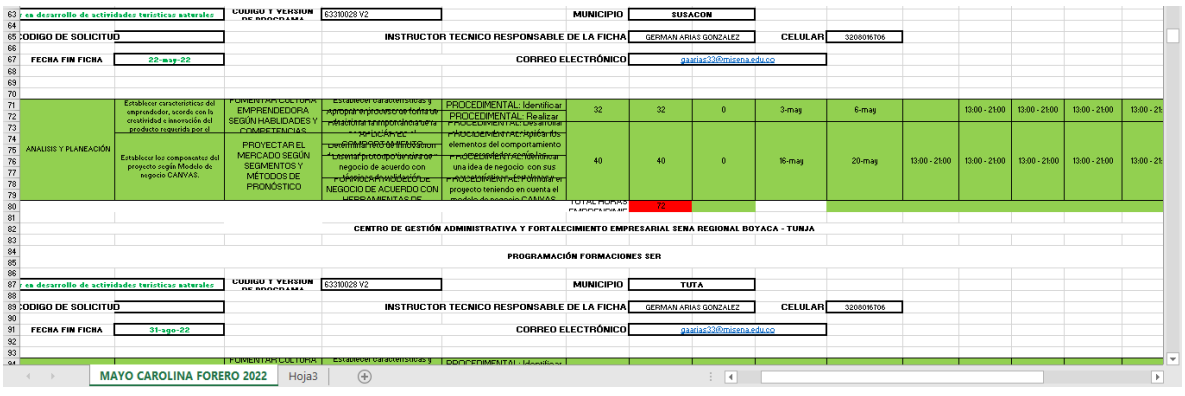
IDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION		VERSION DE PROGRAMA	63520000 V1		MUNICIPIO	SUTATENZA								
CODIGO DE SOLICITUD			INSTRUCTOR TECNICO RESPONSABLE DE LA FICHA			JOSE NORBERTO GONZALEZ PARRA	CELULAR	3148637584						
FECHA FIN FICHA	20/04/2022			CORREO		norbertoparra2026@gmail.com								
EJECICIÓN	Establecer los componentes del proyecto según Modelo de negocio CANVAS.	PROYECTAR EL MERCADO SEGÚN SEGMENTOS Y MÉTODOS DE PRONÓSTICO	RAP 4 - Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación estratégica.	Formular el proyecto teniendo en cuenta el modelo de negocio CANVAS.	8	8	0	2-may	2-may	08:00-16:00				
				TOTAL HORAS EMPRENDIMIENTO		8								
CENTRO DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL SENA REGIONAL BOYACA - TUNJA														
PROGRAMACIÓN FORMACIONES SER														
CDOR EN DESARROLLO DE ACTIVIDADES		VERSION DE PROGRAMA	V2		MUNICIPIO	TURMEQUÉ								
CODIGO DE SOLICITUD			INSTRUCTOR TECNICO RESPONSABLE DE LA FICHA			CARLOS FRANCISCO ORDUZ	CELULAR	3208794149						
FECHA FIN FICHA				CORREO		cforduzs@misena.edu.co								
EJECUCIÓN	Establecer los componentes del proyecto según Modelo de negocio CANVAS.	PROYECTAR EL MERCADO SEGÚN SEGMENTOS Y MÉTODOS DE PRONÓSTICO	APLICAR EL COMPORTAMIENTO Determinar reto de innovación Obtener prototipo de reto de PRODUCTO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	PROCEDIMENTAL: Aplicar los elementos del comportamiento una idea de negocio con sus proyecto teniendo en cuenta el	8	8	0	31-may	31-may		8:00-16:00			
				TOTAL HORAS		8								

MAYO CAROLINA FORERO 2022 | Hoja3



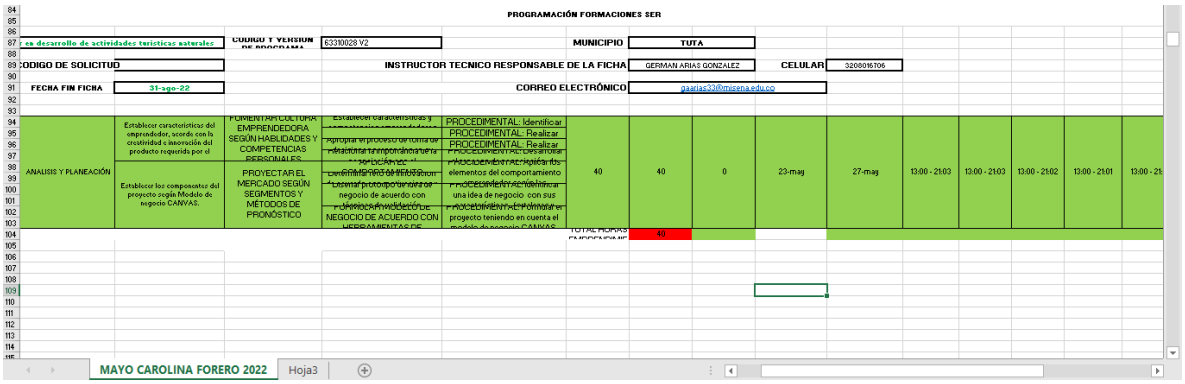
PROGRAMACIÓN FORMACIONES SER														
CDOR EN ELABORACIÓN DE PRODUCTOS CON BORDADO ARTESANAL		CODIGO Y VERSION DE PROGRAMA	52441855 V4		MUNICIPIO	TASCO								
CODIGO DE SOLICITUD			INSTRUCTOR TECNICO RESPONSABLE DE LA FICHA			LUZ MARINA GRANADOS	CELULAR	3112083765						
FECHA FIN FICHA				CORREO ELECTRÓNICO		lgranadosc@misena.edu.co								
ANALISIS Y PLANEACIÓN	Establecer caracteristicas del emprendedor, acorde con la creatividad e innovación del producto requerido por el	FOMENTAR LA CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS	Establecer caracteristicas y aplicar principios de creatividad Analizar tendencias de la	PROCEDIMENTAL: Formular el proyecto teniendo en cuenta el modelo de negocio	48	48	0	9-may	14-may	8:00-16:00	8:00-16:00	8:00-16:00	8:00-16:00	8:00-16:0
				TOTAL HORAS		48								
CENTRO DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL SENA REGIONAL BOYACA - TUNJA														
PROGRAMACIÓN FORMACIONES SER														
y en desarrollo de actividades turisticas naturales		CODIGO Y VERSION DE PROGRAMA	63310028 V2		MUNICIPIO	SUSACON								
CODIGO DE SOLICITUD			INSTRUCTOR TECNICO RESPONSABLE DE LA FICHA			GERMAN ARIAS GONZALEZ	CELULAR	3208016706						
FECHA FIN FICHA	22-may-22			CORREO ELECTRÓNICO		gaariasz23@misena.edu.co								
	Establecer caracteristicas del emprendedor, acorde con la creatividad e innovación del	FOMENTAR LA CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y	Establecer caracteristicas y aplicar principios de creatividad Analizar tendencias de la	PROCEDIMENTAL: Identificar PROCEDIMENTAL: Realizar PROCEDIMENTAL: Diseñar	32	32	0	3-may	6-may		13:00 - 21:00	13:00 - 21:00	13:00 - 21:00	13:00 - 21:

MAYO CAROLINA FORERO 2022 | Hoja3



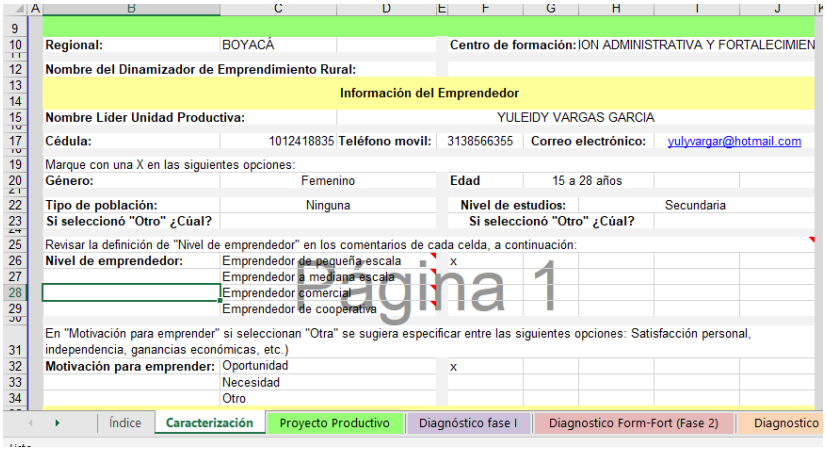
y en desarrollo de actividades turisticas naturales		CODIGO Y VERSION DE PROGRAMA	63310028 V2		MUNICIPIO	SUSACON								
CODIGO DE SOLICITUD			INSTRUCTOR TECNICO RESPONSABLE DE LA FICHA			GERMAN ARIAS GONZALEZ	CELULAR	3208016706						
FECHA FIN FICHA	22-may-22			CORREO ELECTRÓNICO		gaariasz23@misena.edu.co								
	Establecer caracteristicas del emprendedor, acorde con la creatividad e innovación del producto requerido por el	FOMENTAR LA CULTURA EMPRENDEDORA SEGÚN HABILIDADES Y COMPETENCIAS	Establecer caracteristicas y aplicar principios de creatividad Analizar tendencias de la PRODUCTO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	PROCEDIMENTAL: Identificar PROCEDIMENTAL: Realizar PROCEDIMENTAL: Diseñar	32	32	0	3-may	6-may		13:00 - 21:00	13:00 - 21:00	13:00 - 21:00	13:00 - 21:
ANALISIS Y PLANEACIÓN	Establecer los componentes del proyecto según Modelo de negocio CANVAS.	PROYECTAR EL MERCADO SEGÚN SEGMENTOS Y MÉTODOS DE PRONÓSTICO	Determinar reto de innovación Obtener prototipo de reto de negocio de acuerdo con PRODUCTO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	PROCEDIMENTAL: Aplicar los elementos del comportamiento una idea de negocio con sus PROCEDIMENTAL: Formular el proyecto teniendo en cuenta el modelo de negocio CANVAS.	40	40	0	16-may	20-may	13:00 - 21:00	13:00 - 21:00	13:00 - 21:00	13:00 - 21:00	13:00 - 21:
				TOTAL HORAS		72								
CENTRO DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL SENA REGIONAL BOYACA - TUNJA														
PROGRAMACIÓN FORMACIONES SER														
y en desarrollo de actividades turisticas naturales		CODIGO Y VERSION DE PROGRAMA	63310028 V2		MUNICIPIO	TUTA								
CODIGO DE SOLICITUD			INSTRUCTOR TECNICO RESPONSABLE DE LA FICHA			GERMAN ARIAS GONZALEZ	CELULAR	3208016706						
FECHA FIN FICHA	31-ago-22			CORREO ELECTRÓNICO		gaariasz23@misena.edu.co								

MAYO CAROLINA FORERO 2022 | Hoja3

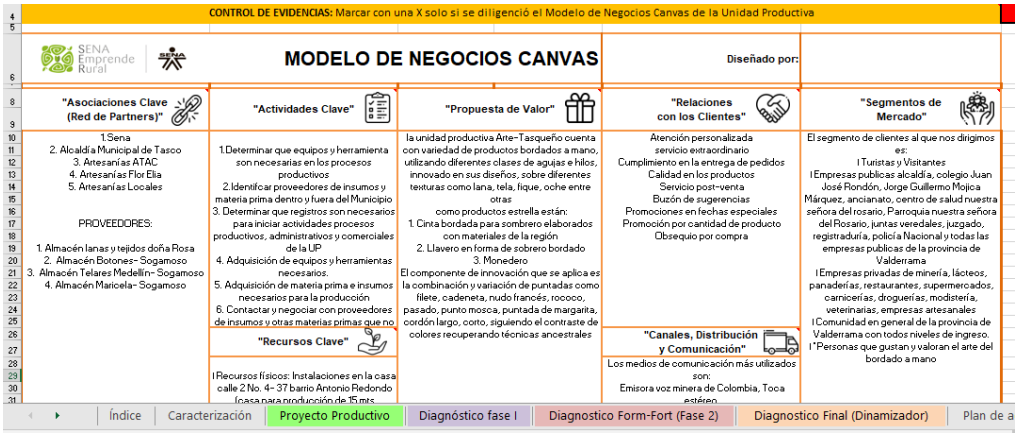


2. Anexo 2: Pantallazo

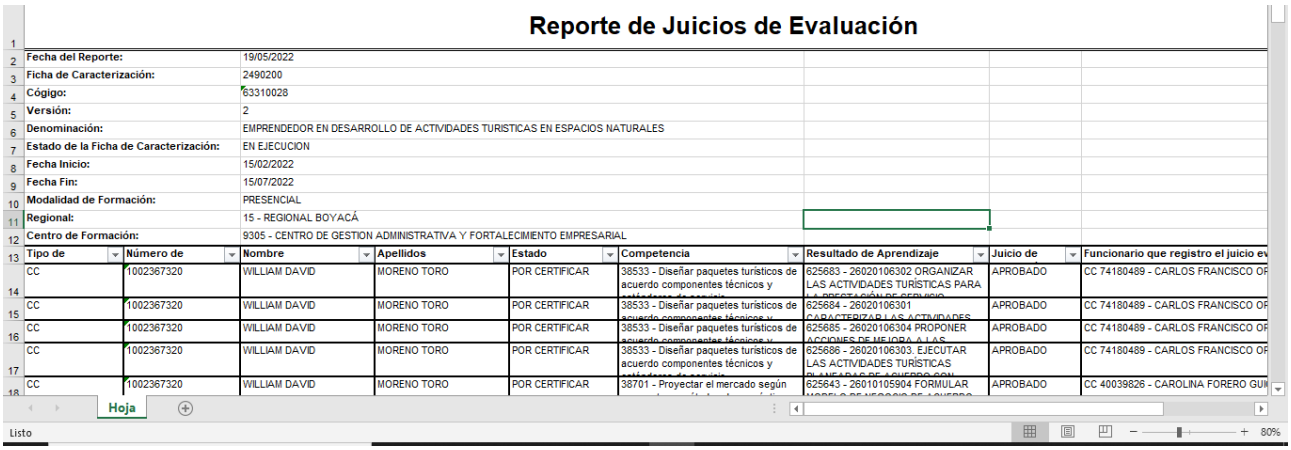
Estructura de seguimiento integral del municipio Turmequé ficha número 2490200



Estructura de seguimiento integral del municipio Tasco ficha número 2491782



3. Anexo 3: reporte de tiempo de Sofía plus
4. Anexo 4: Pantallazos de sofia plus registro de jucios evaluativos



Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	19/05/2022
Ficha de Caracterización:	2490200
Cógigo:	63310028
Versión:	2
Denominación:	EMPRENDEDOR EN DESARROLLO DE ACTIVIDADES TURISTICAS EN ESPACIOS NATURALES
Estado de la Ficha de Caracterización:	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	15/02/2022
Fecha Fin:	15/07/2022
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	15 - REGIONAL BOYACÁ
Centro de Formación:	9305 - CENTRO DE GESTION ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL

Tipo de	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Funcionario que registro el juicio ev
CC	1002367320	WILLIAM DAVID	MORENO TORO	POR CERTIFICAR	38533 - Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y	625683 - 26020106302 ORGANIZAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS PARA	APROBADO	CC 74180489 - CARLOS FRANCISCO OR
CC	1002367320	WILLIAM DAVID	MORENO TORO	POR CERTIFICAR	38533 - Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y	625684 - 26020106301 CARACTERIZAR LAS ACTIVIDADES	APROBADO	CC 74180489 - CARLOS FRANCISCO OR
CC	1002367320	WILLIAM DAVID	MORENO TORO	POR CERTIFICAR	38533 - Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y	625685 - 26020106304 PROPONER ACCIONES DE MEJORA A LAS	APROBADO	CC 74180489 - CARLOS FRANCISCO OR
CC	1002367320	WILLIAM DAVID	MORENO TORO	POR CERTIFICAR	38533 - Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y	625686 - 26020106303. EJECUTAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS	APROBADO	CC 74180489 - CARLOS FRANCISCO OR
CC	1002367320	WILLIAM DAVID	MORENO TORO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según	625843 - 2601010594 FORMULAR	APROBADO	CC 40039826 - CAROLINA FORERO GUI

Hoja

Listo

80%

5. Anexo 5: Pantallazos de agenda de desplazamiento municipio de Tuta



AGENDA DESPLAZAMIENTO CONTRATISTA

DATOS DEL CONTRATISTA QUE SE DESPLAZA								
NOMBRES Y APELLIDOS					IDENTIFICACIÓN:			
CAROLINA FORERO GUIO					Tipo:	C.C.	No.	40039826
CONTRATO	No.	3427453	AÑO	2022	FECHA VENCIMIENTO DEL CONTRATO	2	11	2022
OBJETO CONTRACTUAL:	Prestar los servicios profesionales de carácter temporal como instructor de emprendimiento para el desarrollo de acciones de formación en el sector rural donde tiene incidencia del programa SENA Emprende Rural y atendiendo las instrucciones de la Dirección de Empleo y Trabajo – Coordinación Nacional de Emprendimiento, en el área EMPRENDIMIENTO							
DIRECCIÓN GENERAL/ REGIONAL	Boyacá				DEPENDENCIA/ CENTRO	Centro de Gestión Administrativa y Fortalecimiento Empresarial		
NOMBRE DEL ORDENADOR DEL GASTO (de la	DAGOBERTO JUAN BERDUGO HERNANDEZ				CARGO	SUBDIRECTOR DE CENTRO		
NOMBRE DEL SUPERVISOR(A) DEL CONTRATO	VILMA YANETH TELLEZ ALFONSO				CARGO	COORDINADORA ACADÉMICA		
INFORMACIÓN DEL DESPLAZAMIENTO								
RUTA	TUNJA – TUTA –TUNJA							

GTH-F-090 | INSTRUCCIONES

Pantallazos de agenda de desplazamiento municipio de Turmeque

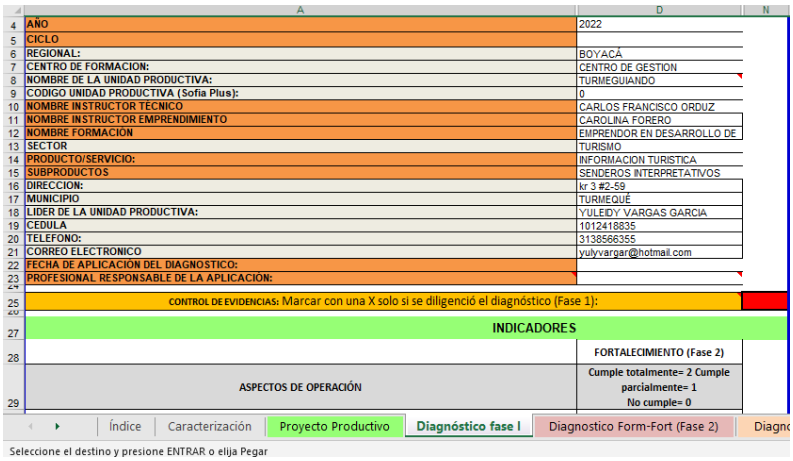


AGENDA DESPLAZAMIENTO CONTRATISTA

DATOS DEL CONTRATISTA QUE SE DESPLAZA								
NOMBRES Y APELLIDOS					IDENTIFICACIÓN:			
CAROLINA FORERO GUIO					Tipo:	C.C.	No.	40039826
CONTRATO	No.	3427453	AÑO	2022	FECHA VENCIMIENTO DEL CONTRATO	2	11	2022
OBJETO CONTRACTUAL:	Prestar los servicios profesionales de carácter temporal como instructor de emprendimiento para el desarrollo de acciones de formación en el sector rural donde tiene incidencia del programa SENA Emprende Rural y atendiendo las instrucciones de la Dirección de Empleo y Trabajo – Coordinación Nacional de Emprendimiento, en el área EMPRENDIMIENTO							
DIRECCIÓN GENERAL/ REGIONAL	Boyacá				DEPENDENCIA/ CENTRO	Centro de Gestión Administrativa y Fortalecimiento Empresarial		
NOMBRE DEL ORDENADOR DEL GASTO (de la	DAGOBERTO JUAN BERDUGO HERNANDEZ				CARGO	SUBDIRECTOR DE CENTRO		
NOMBRE DEL SUPERVISOR(A) DEL CONTRATO	VILMA YANETH TELLEZ ALFONSO				CARGO	COORDINADORA ACADÉMICA		
INFORMACIÓN DEL DESPLAZAMIENTO								
RUTA	TUNJA – TURMEQUE –TUNJA							

GTH-F-090 | INSTRUCCIONES

6. Anexo 6: Diagnostico fase uno del municipio de Turmequé ficha número 2490200

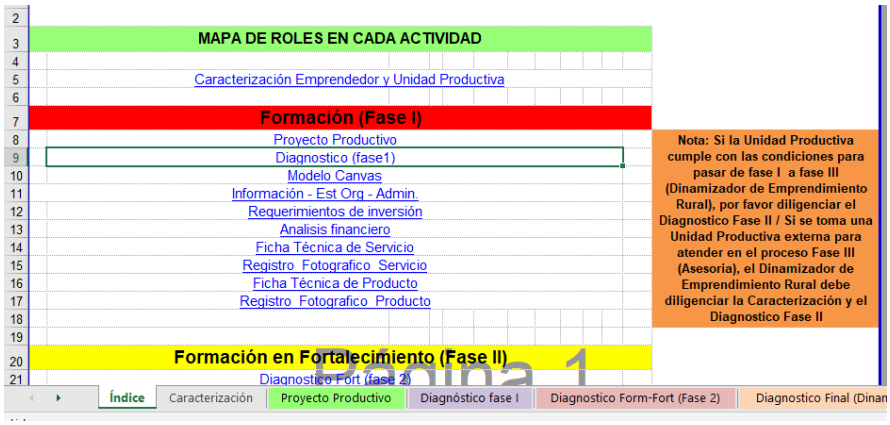


	A	D
4	AÑO	2022
5	CICLO	
6	REGIONAL:	BOYACÁ
7	CENTRO DE FORMACION:	CENTRO DE GESTION
8	NOMBRE DE LA UNIDAD PRODUCTIVA:	TURMEGUIANDO
9	CODIGO UNIDAD PRODUCTIVA (Sofia Plus):	0
10	NOMBRE INSTRUCTOR TECNICO	CARLOS FRANCISCO ORDUZ
11	NOMBRE INSTRUCTOR EMPRENDIMIENTO	CAROLINA FORERO
12	NOMBRE FORMACIÓN	EMPRENDOR EN DESARROLLO DE
13	SECTOR	TURISMO
14	PRODUCTO/SERVICIO:	INFORMACION TURISTICA
15	SUBPRODUCTOS	SENDEROS INTERPRETATIVOS
16	DIRECCION:	kr 3 #2-59
17	MUNICIPIO	TURMEQUÉ
18	LIDER DE LA UNIDAD PRODUCTIVA:	YULEDY VARGAS GARCIA
19	CEDULA	1012418835
20	TELEFONO:	3138566355
21	CORREO ELECTRONICO	yulyvargar@hotmail.com
22	FECHA DE APLICACIÓN DEL DIAGNOSTICO:	
23	PROFESIONAL RESPONSABLE DE LA APLICACIÓN:	
25	CONTROL DE EVIDENCIAS: Marcar con una X solo si se diligenció el diagnóstico (Fase 1):	
27	INDICADORES	
28		FORTALECIMIENTO (Fase 2)
29	ASPECTOS DE OPERACIÓN	Cumple totalmente= 2 Cumple parcialmente= 1 No cumple= 0

Índice | Caracterización | Proyecto Productivo | Diagnóstico fase I | Diagnostico Form-Fort (Fase 2) | Diagnc

Seleccione el destino y presione ENTRAR o elija Pegar

Diagnostico fase uno del municipio Tasco ficha número 2491782



MAPA DE ROLES EN CADA ACTIVIDAD

Caracterización Emprendedor y Unidad Productiva

Formación (Fase I)

Proyecto Productivo
Diagnostico (fase1)
Modelo Canvas
Información - Est Org - Admin.
Requerimientos de inversión
Analisis financiero
Ficha Técnica de Servicio
Registro Fotografico Servicio
Ficha Técnica de Producto
Registro Fotografico Producto

Formación en Fortalecimiento (Fase II)

Diagnostico Fort (fase 2)

Nota: Si la Unidad Productiva cumple con las condiciones para pasar de fase I a fase III (Dinamizador de Emprendimiento Rural), por favor diligenciar el Diagnostico Fase II / Si se toma una Unidad Productiva externa para atender en el proceso Fase III (Asesoria), el Dinamizador de Emprendimiento Rural debe diligenciar la Caracterización y el Diagnostico Fase II

Página 1

Índice | Caracterización | Proyecto Productivo | Diagnóstico fase I | Diagnostico Form-Fort (Fase 2) | Diagnostico Final (Dinan

7. Anexo 7: Fotos del evento de participación de la unidad productiva en el municipio Tasco ficha número 2491782

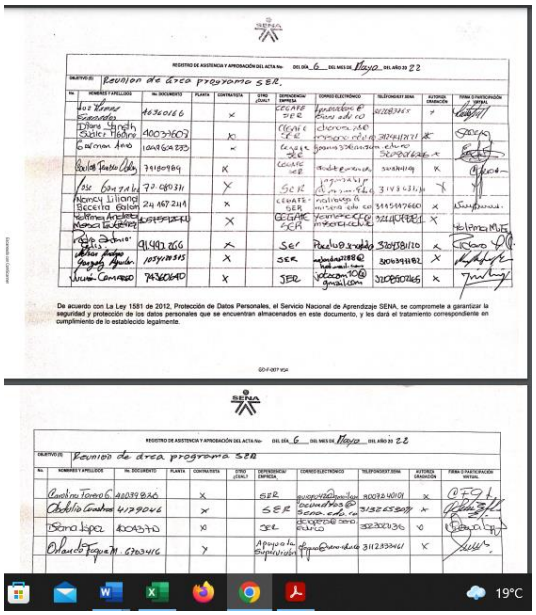






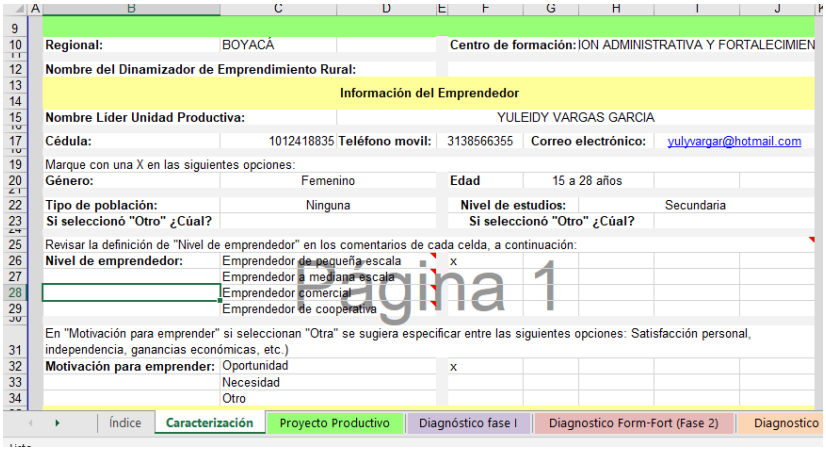
8. Anexo 8: pantallazo de acta formato GD-F-007 V4 y fotos





9. Anexo 9 : pantallazo de Estructura de seguimiento integrada

Estructura de seguimiento integral del municipio Turmequé ficha número 2490200

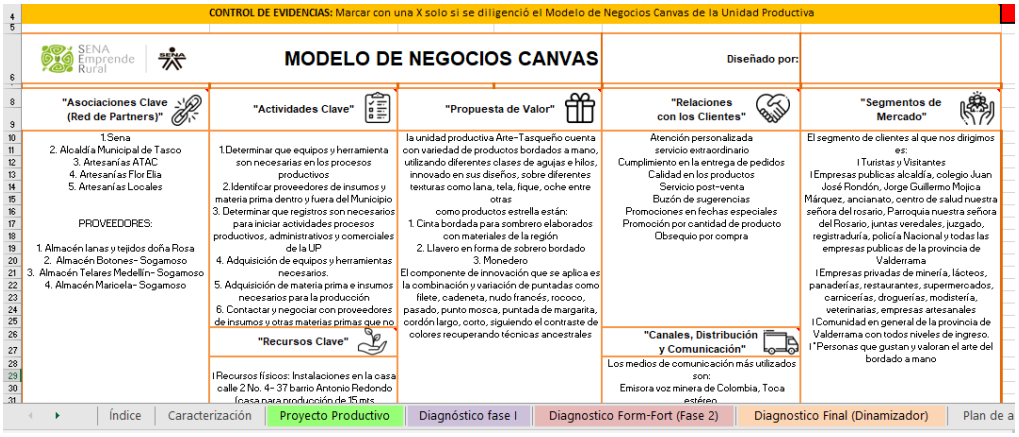


Regional:	BOYACÁ		**Centro de formación:**	ION ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIEN	
Nombre del Dinamizador de Emprendimiento Rural:					
Información del Emprendedor					
Nombre Líder Unidad Productiva:	YULEIDY VARGAS GARCIA				
Cédula:	1012418835	**Teléfono movil:**	3138566355	**Correo electrónico:**	yulyvargar@hotmail.com
Marque con una X en las siguientes opciones:					
Género:	Femenino		**Edad**	15 a 28 años	
Tipo de población:	Ninguna		**Nivel de estudios:**	Secundaria	
Si seleccionó "Otro" ¿Cúal?			**Si seleccionó "Otro" ¿Cúal?**		
Revisar la definición de "Nivel de emprendedor" en los comentarios de cada celda, a continuación:					
Nivel de emprendedor:	Emprendedor de pequeña escala	x			
	Emprendedor a mediana escala				
	Emprendedor comercial				
	Emprendedor de cooperativa				
En "Motivación para emprender" si seleccionan "Otra" se sugiera especificar entre las siguientes opciones: Satisfacción personal, independencia, ganancias económicas, etc.)					
Motivación para emprender:	Oportunidad	x			
	Necesidad				
	Otro				

Página 1

Índice | Caracterización | Proyecto Productivo | Diagnóstico fase I | Diagnostico Form-Fort (Fase 2) | Diagnostico

Estructura de seguimiento integral del municipio Tasco ficha número 2491782



CONTROL DE EVIDENCIAS: Marcar con una X solo si se diligenció el Modelo de Negocios Canvas de la Unidad Productiva

SENA Emprende Rural

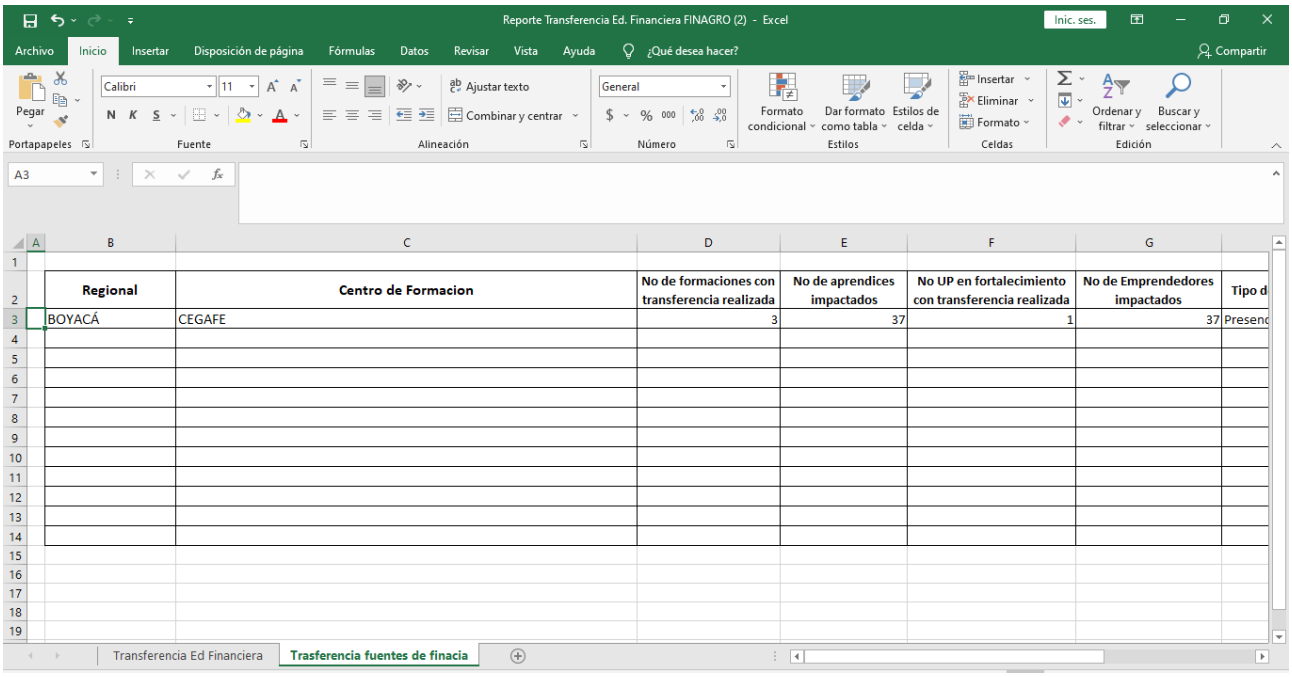
MODELO DE NEGOCIOS CANVAS

Diseñado por:

"Asociaciones Clave (Red de Partners)"	"Actividades Clave"	"Propuesta de Valor"	"Relaciones con los Clientes"	"Segmentos de Mercado"
1.Sena 2. Alcaldía Municipal de Tasco 3. Artesanías ATAC 4. Artesanías Flor Elia 5. Artesanías Locales PROVEEDORES: 1. Almacén lanas y tejidos doña Rosa 2. Almacén Botones- Sogamoso 3. Almacén Telares Medellín- Sogamoso 4. Almacén Maricela- Sogamoso	1.Determinar que equipos y herramienta son necesarias en los procesos productivos 2.Identificar proveedores de insumos y materia prima dentro y fuera del Municipio 3. Determinar que registros son necesarios para iniciar actividades procesos productivos, administrativos y comerciales de la UP 4. Adquisición de equipos y herramientas necesarios. 5. Adquisición de materia prima e insumos necesarios para la producción 6. Contactar y negociar con proveedores de insumos y otras materias primas que no	la unidad productiva Arte-Tasqueño cuenta con variedad de productos bordados a mano, utilizando diferentes clases de agujas e hilos, innovado en sus diseños, sobre diferentes texturas como lana, tela, fique, oche entre otras como productos estrella están: 1. Cinta bordada para sombrero elaborados con materiales de la región 2. Llavero en forma de sobrero bordado 3. Monedero El componente de innovación que se aplica es la combinación y variación de puntadas como filete, cadeneta, nudo francés, rococo, pasado, punto mosca, puntada de margarita, cordón largo, corto, siguiendo el contraste de colores recuperando técnicas ancestrales	Atención personalizada servicio extraordinario Cumplimiento en la entrega de pedidos Calidad en los productos Servicio post-venta Buzón de sugerencias Promociones en fechas especiales Promoción por cantidad de producto Obsequio por compra	El segmento de clientes al que nos dirigimos es: I Turistas y Visitantes I Empresas publicas alcaldía, colegio Juan José Rondón, Jorge Guillermo Mojica Márquez, ancianato, centro de salud nuestra señora del rosario, Parroquia nuestra señora del Rosario, juntas veredales, juzgado, registraduría, policía Nacional y todas las empresas publicas de la provincia de Valderrama I Empresas privadas de minería, lácteos, panaderías, restaurantes, supermercados, carnicerías, droguerías, modistería, veterinarias, empresas artesanales I Comunidad en general de la provincia de Valderrama con todos niveles de ingreso. I "Personas que gustan y valoran el arte del bordado a mano
	"Recursos Clave" I Recursos físicos: Instalaciones en la casa calle 2 No. 4- 37 barrio Antonio Redondo (casa para producción de 15 mts		**"Canales, Distribución y Comunicación"** Los medios de comunicación más utilizados son: Emisora voz minera de Colombia, Toca estéreo	

Índice | Caracterización | Proyecto Productivo | Diagnóstico fase I | Diagnostico Form-Fort (Fase 2) | Diagnostico Final (Dinamizador) | Plan de a

10. Anexo 10 : pantallazo de reporte de transferencia Finagro



Reporte Transferencia Ed. Financiera FINAGRO (2) - Excel

Archivo | Inicio | Insertar | Disposición de página | Fórmulas | Datos | Revisar | Vista | Ayuda | ¿Qué desea hacer?

Regional	Centro de Formacion	No de formaciones con transferencia realizada	No de aprendices impactados	No UP en fortalecimiento con transferencia realizada	No de Emprendedores impactados	Tipo d
BOYACÁ	CEGAFE	3	37	1	37	Presenc

Transferencia Ed Financiera | Trasferencia fuentes de finacia

11. Anexo 11:pantallazo de Certificado de norma



Libertad y orden
REPÚBLICA DE COLOMBIA

El Servicio Nacional de Aprendizaje SENA

En Cumplimiento del Decreto 1072 de 2015
otorga
Certificado de Competencia Laboral a

CAROLINA FORERO GUIO

Con CÉDULA DE CIUDADANÍA No. 40039826

Quien demostró su Competencia Laboral en la
Norma

NIVEL INTERMEDIO - Orientar formación presencial de acuerdo con procedimientos técnicos y normativa

Código: 240201056 - Versión: 1

En testimonio de lo anterior, se firma el presente en TUNJA. A los once (11) días del mes de Diciembre de dos mil diecinueve (2019)

Firmado Digitalmente por

743450 - 11/12/2019
No Y FECHA REGISTRO

LIDYA YOLANDA MARTINEZ SILVA
Subdirectora (E) CENTRO DE GESTIÓN ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL
REGIONAL BOYACÁ

Vigencia:
hasta el 11 de Diciembre de 2022

La autenticidad de este documento puede ser verificada en el registro electrónico que se encuentra en la página web http://certificados.sena.edu.co, bajo el número 9305010240201056CC40039826C.

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: CAROLINA FORERO GUIO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE GESTION ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL

FECHA INICIAL: 02/05/2022 00:00:00

FECHA FINAL: 31/05/2022 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2531444 - EMPRENDEDOR EN DESARROLLO DE ACTIVIDADES TURISTICAS EN ESPACIOS NATURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y estándares de servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26020106301 CARACTERIZAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS DE ACUERDO CON LA TENDENCIA DEL MERCADO

26020106302 ORGANIZAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS PARA LA PRESTACIÓN DE SERVICIO APLICANDO PROCEDIMIENTOS TÉCNICOS, ESTÁNDARES DE CALIDAD Y PRINCIPIOS DE SOSTENIBILIDAD

26020106303. EJECUTAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS PLANEADAS DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTOS, PROTOCOLOS DE SERVICIO, PRINCIPIOS ÉTICOS Y DE RESPONSABILIDAD

26020106304 PROPONER ACCIONES DE MEJORA A LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS DE ACUERDO CON LOS RESULTADOS DE VALIDACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

RAP 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

RAP 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

RAP 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

240201533-01
ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

240201533-02
APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

240201533-03
EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

240201533-04
RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

260101059-01
APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

260101059-02
DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

260101059-03
DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105904 FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

260101059-04
FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 40,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2491782 - EMPRENDEDOR EN ELABORACION DE PRODUCTOS CON BORDADO ARTESANAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ADORNAR PRODUCTO SEGÚN TÉCNICA DE BORDADO

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. PLANEAR PRODUCCIÓN DE PRODUCTO ARTESANAL BORDADO DE ACUERDO CON FICHAS TÉCNICAS Y ORDEN DE PRODUCCIÓN.

RAP 2. TRANSFERIR DIBUJO SOBRE MATERIAL A BORDAR SEGÚN FICHA TÉCNICA.

RAP 3. BORDAR PRODUCTO ARTESANAL DE ACUERDO CON FICHA Y PROCEDIMIENTO TÉCNICO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

RAP 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

RAP 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

RAP 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

240201533-01
ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

240201533-02
APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

240201533-03
EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

240201533-04
RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

260101059-01
APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

260101059-02
DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

260101059-03
DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105904 FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

260101059-04
FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2490200 - EMPRENDEDOR EN DESARROLLO DE ACTIVIDADES TURISTICAS EN ESPACIOS NATURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y estándares de servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26020106301 CARACTERIZAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS DE ACUERDO CON LA TENDENCIA DEL MERCADO

26020106302 ORGANIZAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS PARA LA PRESTACIÓN DE SERVICIO APLICANDO PROCEDIMIENTOS TÉCNICOS, ESTÁNDARES DE CALIDAD Y PRINCIPIOS DE SOSTENIBILIDAD

26020106303. EJECUTAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS PLANEADAS DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTOS, PROTOCOLOS DE SERVICIO, PRINCIPIOS ÉTICOS Y DE RESPONSABILIDAD

26020106304 PROPONER ACCIONES DE MEJORA A LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS DE ACUERDO CON LOS RESULTADOS DE VALIDACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

RAP 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

RAP 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

RAP 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

240201533-01
ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

240201533-02
APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

240201533-03
EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

240201533-04
RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

260101059-01
APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

260101059-02
DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

260101059-03
DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105904 FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

260101059-04
FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2514187 - EMPRENDEDOR EN DESARROLLO DE ACTIVIDADES TURISTICAS EN ESPACIOS NATURALES

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y estándares de servicio

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26020106301 CARACTERIZAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS DE ACUERDO CON LA TENDENCIA DEL MERCADO

26020106302 ORGANIZAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS PARA LA PRESTACIÓN DE SERVICIO APLICANDO PROCEDIMIENTOS TÉCNICOS, ESTÁNDARES DE CALIDAD Y PRINCIPIOS DE SOSTENIBILIDAD

26020106303. EJECUTAR LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS PLANEADAS DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTOS, PROTOCOLOS DE SERVICIO, PRINCIPIOS ÉTICOS Y DE RESPONSABILIDAD

26020106304 PROPONER ACCIONES DE MEJORA A LAS ACTIVIDADES TURÍSTICAS DE ACUERDO CON LOS RESULTADOS DE VALIDACIÓN

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

RAP 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

RAP 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

RAP 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

240201533-01
ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

240201533-02
APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

240201533-03
EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

240201533-04
RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

260101059-01
APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

260101059-02
DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

260101059-03
DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105904 FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

260101059-04
FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 72,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2489868 - EMPRENDIMIENTO EN EL PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACION

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Elaborar masa de panificación de acuerdo con la guía de producción y normativa sanitaria

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

29080110101.
PREPARAR INSTALACIONES, MAQUINARIA, MATERIAS PRIMAS, INSUMOS Y HERRAMIENTAS DE ACUERDO CON ORDEN DE PRODUCCIÓN Y NORMATIVA

29080110102.
ELABORAR PRODUCTOS DE PANIFICACIÓN CON BASE EN CRITERIOS TÉCNICOS Y NORMATIVA

29080110103. INSPECCIONAR EL PROCESO DE ELABORACIÓN DE PRODUCTOS DE PANIFICACIÓN DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTO.

29080110104.COSTEAR LOS PRODUCTOS DE PANIFICACIÓN ACORDE CON LINEAMIENTOS DE PRODUCCIÓN Y DE

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

RAP 2. APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

RAP 3. EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

RAP 4. RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

240201533-01
ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

240201533-02
APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

240201533-03
EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

240201533-04
RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Manipular alimentos de acuerdo con procedimiento técnico y normativa de alimentos

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

29080110601. RECONOCER FUENTES DE CONTAMINACIÓN DE ALIMENTOS EN PLANTA DE PROCESAMIENTO DE PRODUCTOS DE PANIFICACIÓN DE ACUERDO CON NORMATIVA

290801106013. VERIFICAR LAS CONDICIONES DE HIGIENE EN ELABORACIÓN DE PRODUCTOS DE PANIFICACIÓN DE ACUERDO CON PROTOCOLOS Y NORMATIVA SANITARIA

29080110602. APLICAR PRÁCTICAS HIGIÉNICAS Y MEDIDAS DE PROTECCIÓN EN LA ELABORACIÓN DE PRODUCTOS DE PANIFICACIÓN DE ACUERDO CON NORMATIVA SANITARIA

29080110604.. REALIZAR AJUSTE AL PROCESO DE MANIPULACIÓN DE PRODUCTOS PANIFICABLES DE ACUERDO CON RESULTADOS Y NORMATIVA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1. APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2. DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3. DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4. FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

260101059-01
APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

26010105902 DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

260101059-02
DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

26010105903 DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

260101059-03
DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

26010105904 FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

260101059-04
FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	8,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	176,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: CAROLINA FORERO GUIO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE GESTION ADMINISTRATIVA Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL