Presupuestos
Lote 1: Asesor Comercial - Representante Ventas - Servicio al Cliente - Grupo 1
Lote 2: Asesor Comercial - Representante Ventas - Servicio al Cliente - Grupo 2
Lote 3: Asesor Comercial - Representante Ventas - Servicio al Cliente - Grupo 3

Componente	Actividad	Producto	Detalle	Unidad de medida	Cantidad	Valor Unitario	Valor Total
COMPONENTE 1: Identificación y selección de talentos	1.1. Convocatoria de talentos. 1.2. Inscripción de talentos.	a) Informe general del proceso de convocatoria e inscripción que contenga las estrategias implementadas y resultados obtenidos.	Campañas publicitarias en diferentes medios: radiales y/o en redes sociales (Twitter, Facebook, Instagram, entre otros), emisión de boletines, volanteo entre otros.	Global	1	$ 2.037.580	$ 2.037.580
			Apoyo logístico y operativo, materiales e implementos, alimentación y transporte para la inscripción presencial.	Global	1	$ 1.417.800	$ 1.417.800
	1.3. Selección de talentos	b) Base de datos de los aspirantes que presentaron las pruebas de selección con los resultados.	Apoyo logístico y operativo, materiales e implementos para la selección	Global	1	$ 1.741.253	$ 1.741.253
Total COMPONENTE 1: Identificación y selección de talentos							**$ 5.196.633**
COMPONENTE 2: CUALIFICACIÓN DE TALENTOS	2.1. Evento de ingreso y contextualización	a) Informe de los resultados del evento de ingreso y contextualización.	Materiales e implementos	Global	1	$ 500.000	$ 500.000
			Actividad dirigida para el evento de ingreso en la institución formadora	Unidad	1	$ 1.040.000	$ 1.040.000
	2.2. Matrícula de Talentos y Administrar la información del programa	a) Acta de cierre de estudiantes matriculados.	Auxiliar administrativo: gestión de Matricula, Sistematización, Seguimiento y control de refrigerios y transporte, seguimiento a la inasistencia y deserciones. *	Mes	9	$ 1.465.900	$ 13.193.100
		b) Informes mensuales de Seguimiento al proyecto.	Coordinación, seguimiento y gestión del proyecto.	Global	1	$ 7.580.000	$ 7.580.000
	2.3. Formación de talentos: (técnico Laboral hasta 1200 horas). Nivelación, Cupos Educativo fase lectiva y fase practica. 2.4. Orientación para la Educación Superior 2.5. Evento de Cierre y Certificación	a) Informe de seguimiento académico. b) Informes mensuales de avance del proyecto. c) Informe de la Orientación a los estudiantes para la educación superior que contenga las estrategias utilizadas y los resultados obtenidos. a) Actas generales y/o firma en libros de certificación	Cupo Educativo **mínimo 600 y máximo en 1.200 horas** (Fase lectiva y Fase practica), Orientación ES y Certificación.	Unidad	180	$ 2.520.450	$ 453.681.000
Total COMPONENTE 2: CUALIFICACIÓN DE TALENTOS							**$ 475.994.100**
COMPONENTE 3: ESTRATÉGIAS TRANSVERSALES	3.1. Acompañamiento Psicosocial	a) Informe de estrategias de Acompañamiento Psicosocial. b) Informe de los resultados de estrategias utilizadas para la motivación a la asistencia y prevención a la deserción.	Profesional Psicosocial: Responsable del desarrollo del componente psicosocial y dinamizador de la contención a la deserción. **(desde el inicio del proceso formativo hasta la certificación de los estudiantes)***	Mes	9	$ 3.032.000	$ 27.288.000
			Transferencia de conocimiento modelo de formación *	Global	1	$ 250.000	$ 250.000
			Encuentro intergeneracional	Global	1	$ 1.873.088	$ 1.873.088
	3.2. Motivación a la asistencia y prevención a la deserción	a) Entrega de apoyos de bienestar a los estudiantes matriculados. (Transporte fase lectiva y práctica, Refrigerio fase lectiva, póliza estudiantil, insumos básicos)	Transporte*	Unidad	28800	$ 5.076	$ 146.188.800
			Refrigerio	Unidad	15300	$ 5.500	$ 84.150.000
			Implementos básicos para la formación	Unidad	180	$ 30.000	$ 5.400.000
			Póliza Estudiantil	Unidad	180	$ 15.000	$ 2.700.000
Total COMPONENTE 3: ESTRATÉGIAS TRANSVERSALES							**$ 267.849.888**
COMPONENTE 4: INTERMEDIACIÓN Y VINCULACIÓN LABORAL	4.1. Orientación Vocacional 4.2. Orientación Ocupacional 4.6. Vinculación Laboral	a) Inserción laboral para Técnicos laborales: Área de Fortalecimiento y Especialización un 30% y Área de Oportunidad 20% sobre el total de estudiantes certificados y Académicos: 20% Inglés sobre el total de estudiantes certificados.	Profesional para el componente de intermediación e inserción laboral: Responsable del desarrollo del componente de intermediación e inserción laboral y de velar por el cumplimiento de la meta de inserción laboral. **(Iniciando después del proceso de matrícula hasta finalización del contrato).** *	Mes	7	$ 3.032.000	$ 21.224.000
			Materiales e Insumos orientación ocupacional (hoja de vida y fotos)	Global	1	$ 1.800.000	$ 1.800.000
	4.5. Conexión empresarial	a) Informe con los resultados del evento conexión empresarial que incluya listados de asistencia y registros fotográficos.	Apoyo logístico y operativo, materiales e implementos, alimentación, entre otros.	Global	1	$ 1.358.000	$ 1.358.000
Total COMPONENTE 4: INTERMEDIACIÓN Y VINCULACIÓN LABORAL							**$ 24.382.000**
TOTAL GENERAL Presupuestos Lote 1: Asesor Comercial - Representante Ventas - Servicio al Cliente - Grupo 1 Lote 2: Asesor Comercial - Representante Ventas - Servicio al Cliente - Grupo 2 Lote 3: Asesor Comercial - Representante Ventas - Servicio al Cliente - Grupo 3							**$ 773.422.621**

* Estos valores son costos fijos, por lo tanto no pueden ser modificados.

GUSTAVO GIL MARIN
Líder de programa - Secretaría de Desarrollo Económico

LUZ ESTELLA GIRALDO VILLEGAS
Líder de programa, Unidad Administrativa, Secretaría de Desarrollo Económico.

Elaboró: Lina Alejandra López Calle, Técnico.