PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Montería 19-07-2022

Señor
JORGE GOMEZ BEDOYA
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR.3189344
Profesional grado 8
Ciudad: Montería

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes de JULIO del año 2022

Referencia: No CO1.PCCNTR. 3189237 del año 2022.

RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ, identificado con la cédula de ciudadanía **No. 78763678** de Montería, en mi calidad de Contratista del SENA, en el programa **Oferta Regular**, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor del presente contrato es máximo de TREINTA Y SIETE MILLONES OCHOCIENTOS MIL PESOS M/CTE ($37.800.000) cada uno; Estas sumas serás pagada por el SENA a cada uno de los contratistas de la siguiente manera: a) diez (10) pagos iguales por los meses de febrero a noviembre de 2022 por valor de TRES MILLONES SEISCIENTOS MIL PESOS M/CTE ($3.600.000) cada uno; b) Un pago por el mes de diciembre de 2022 por valor de UN MILLON OCHOCIENTOS MIL PESOS M/CTE ($1.800.000).

Plazo: Será hasta el 15 de Diciembre de 2022.

OBJETO: CONTRATAR LOS SERVICIOS PERSONALES DE CARÁCTER TEMPORAL COMO INSTRUCTOR CONTRATISTA PARA IMPARTIR FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL EN EL MARCO DEL PROGRAMA OFERTA REGULAR, TITULADA Y COMPLEMENTARIA PRESENCIAL Y VIRTUAL EN EL CENTRO DE COMERCIO INDUSTRIA Y TURISMO DEL SENA REGIONAL CÓRDOBA EN EL AREA DE NEGOCIACION INTERNACIONAL.

Obligaciones Específicas: *(Trascriba las obligaciones específicas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Apoyar la planeación y ejecución la formación profesional de acuerdo al programa de formación asignado, para el logro de los resultados de aprendizaje definidos cumpliendo las horas de formación de las competencias de los programas de formación equivalentes a 160 horas	Ejecución del proceso de formación titulada fichas: **2281754** -**2282227**- **2282343- 2282285-**	formato mensual de eventos, videoconferencias, anuncios, chat y e:mails

	Mensuales. Conforme a los requerimientos del Gobierno nacional COVID 19		
2	Colaborar con la elaboración de la planeación pedagógica, guías de aprendizaje, instrumentos de evaluación, plan de trabajo, ayudas didácticas requeridos para el desarrollo de los procesos de formación asignados.	Se compartió guías de aprendizaje y el plan de trabajo en el tecnólogo gestión de mercados virtual fichas; 2281754 - 2282227-2282343-2282285	Videoconferencias por plataforma territorio, socializando guía y plan de trabajo para la fase de ejecución
3	Registrar en el aplicativo SOFIA PLUS, todas las evidencias del proceso formativo: crear la rutas de aprendizaje, asociar aprendices, realizar registro de inasistencia de aprendices, planes de mejoramiento y registrar juicios evaluativos, acorde con los lineamientos institucionales.	Se asociaron aprendices en el tecnólogo gestión de mercados fichas; 2281754 -2282227-2282343-2282285	Información registrada en plataforma Sofí aplus
4	Presentar las actas finales de cierre de etapa lectiva de las fichas asignadas como responsable, acorde con los lineamientos Institucionales.	No aplica para este mes	No aplica para este mes
5	Apoyar el trámite de las novedades de deserción de aprendices acorde con lo establecido en el reglamento del aprendiz.	Numero de ficha, cuando se dé el caso.	Formato de deserción.
6	Asistir a los aprendices en las novedades acorde con lo establecido en el reglamento del aprendiz	Indicar a los aprendices como radicar novedad en Sofía plus – cuando aplique	Correos, chats y videoconferencias
7	Aportar todos los documentos soportes del proceso de formación profesional, publicados en la plataforma SIGA.	Utilizar los formatos correspondientes al proceso de seguimientos descargados de la plataforma de compromiso.	Formatos GFPI-F-135 Formatos GFPI-F-133 Formatos GFPI-F-132- GFPI-F- 019_V03_
8	Participar en proyectos de investigación aplicada, técnica y pedagógica en función de la formación profesional de los programas relacionados con el área temática.	No aplica para este mes	No aplica para este mes
9	Subir los documentos soportes del pago en la plataforma del SECOP II en los plazos establecidos por la	Se realizó el cargue de los documentos en el aplicativo SECOP2 las	Formato informe mensual de ejecución GTH-F-

	entidad y acorde con los requisitos legales exigidos	carpetas GF y GC y el informe de ejecución mensual	062 V08
10	Comunicar al Supervisor del contrato en un plazo máximo de tres (3) días hábiles anomalías, inconsistencias, novedades de aprendices y hallazgos en el registro de la información	Se envían aprendices que se están matriculando aun a la formación	Se anexa pantallazo Sofía plus como evidencia
11	Comunicar al Supervisor del contrato en un plazo no inferior a quince (15) días hábiles las anomalías, inconsistencias, novedades del Contrato (Cesión-Terminación), en el caso de la terminación solo procederá cuando culmine el periodo de ley de Garantía.	No aplica para este mes	No aplica para este mes
12	Cumplir con los lineamientos del sistema de gestión de SST y los lineamientos establecidos por el gobierno nacional frente la pandemia del COVID 19	Se realizó curso introductorio de sst y bioseguridad (primera cuenta) Atender los lineamientos del grupo de salud y seguridad en el trabajo	Certificado curso introductorio y bioseguridad. se mantiene el distanciamiento físico, lavado de manos y uso de la mascarilla
13	Atender las solicitudes realizadas por el supervisor del contrato.	Se remiten los eventos mensuales	Formato de eventos.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados, recibo de pago de aportes a salud, pensiones y ARL **7842155403** de la planilla expedida por BANCOOMEVA del mes de **JUNIO 2022.** (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro NO_X_ he suscrito otro u otros contratos con entidades(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el

archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en (34)

folios)

Cordialmente,



Firma
Nombres y apellidos: RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Contratista C.C. No. 78.763.678 de Sahagún.

Recibí a satisfacción:

Firma
Nombres y Apellidos: JORGE GOMEZ BEDOYA
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR. 3189344 de 2022
Profesional grado 8

EVENTO DEL 1 AL 31 JULIO Año 2022

REPORTE MENSUAL DEL INSTRUCTOR

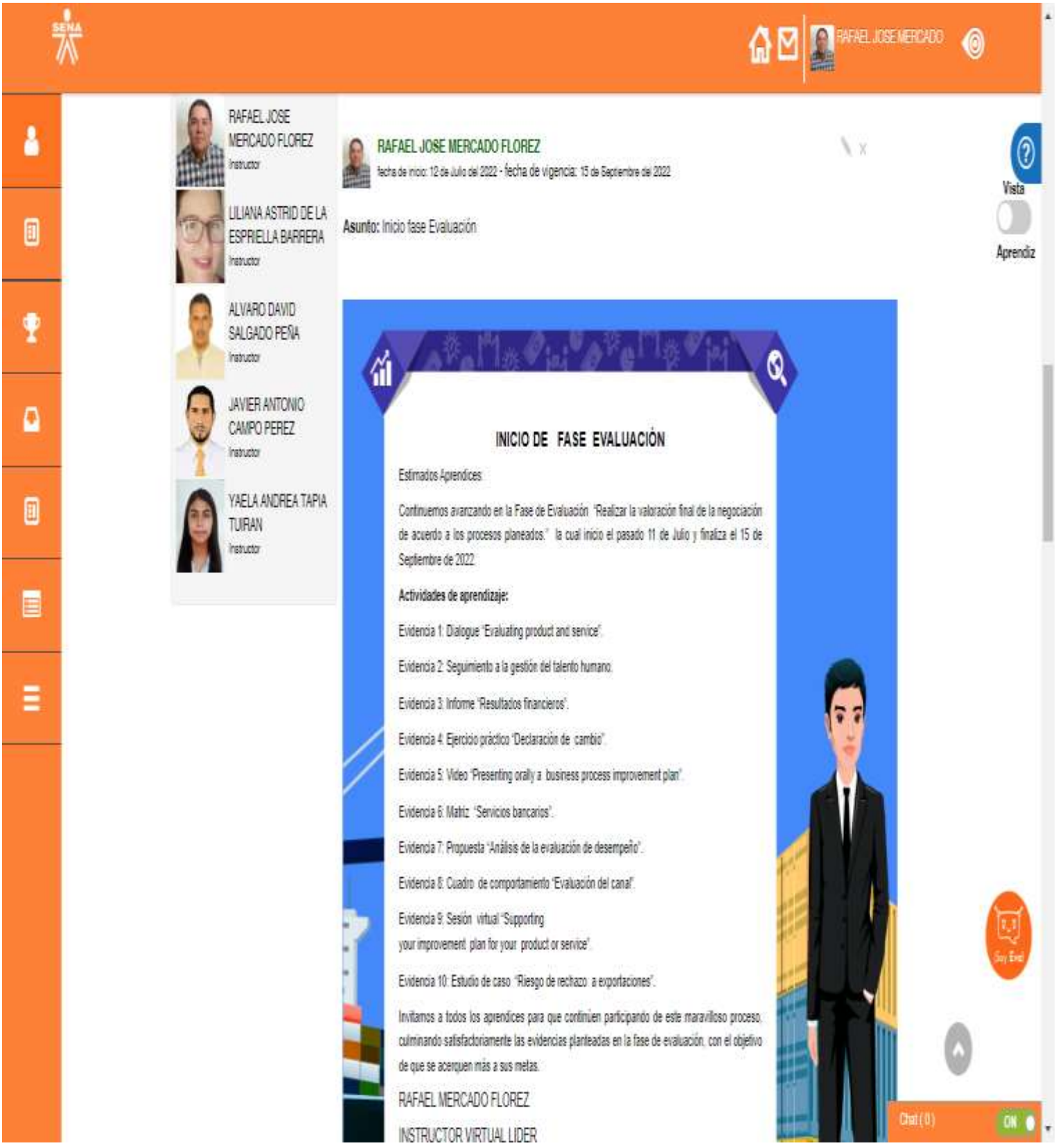
REGIONAL CORDOBA
CENTRO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO

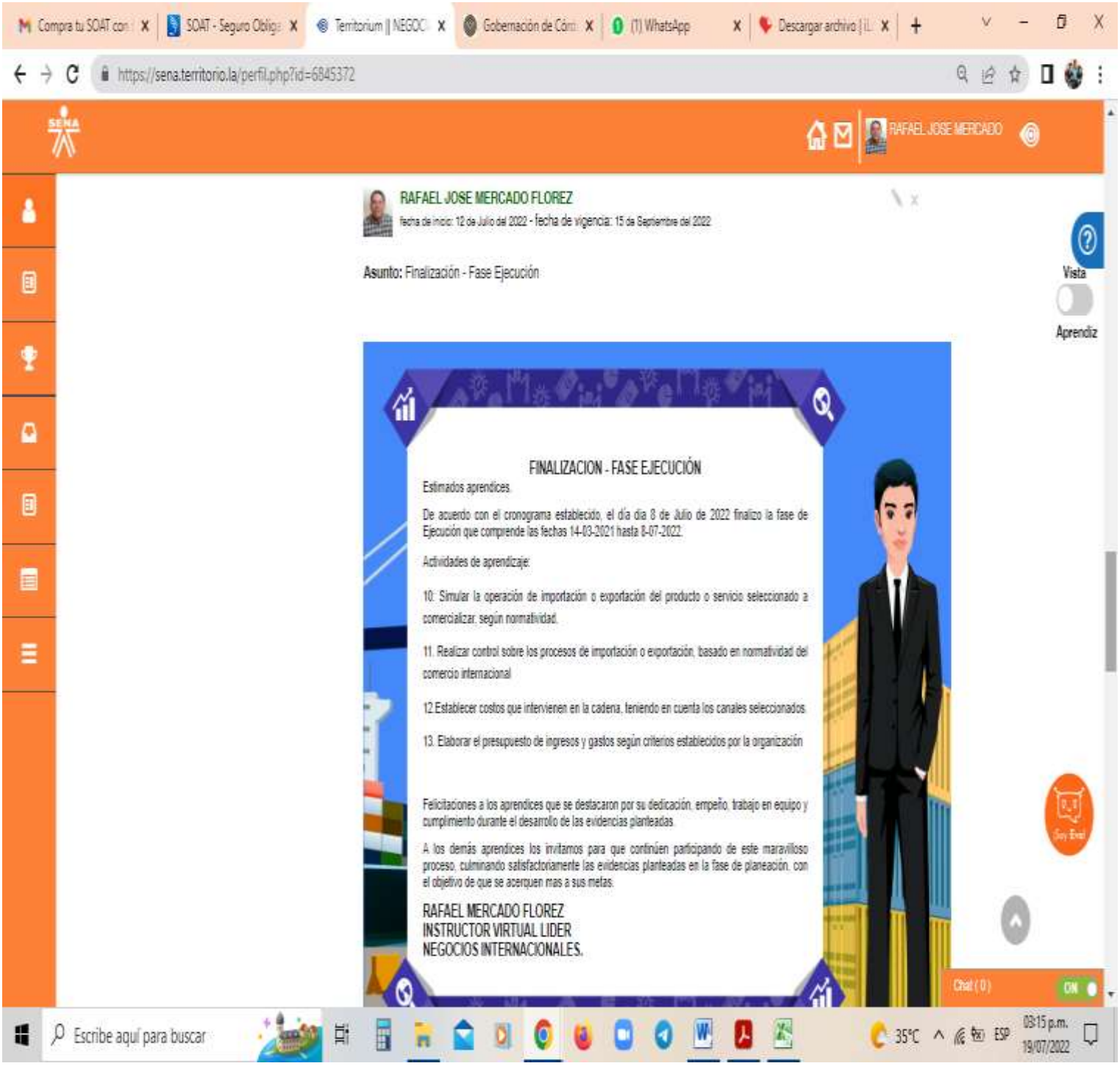
DATOS DEL DOCENTE		MES:	JULIO	AÑO:	2022
NOMBRES Y APELLIDOS:		CÉDULA:	78763678		

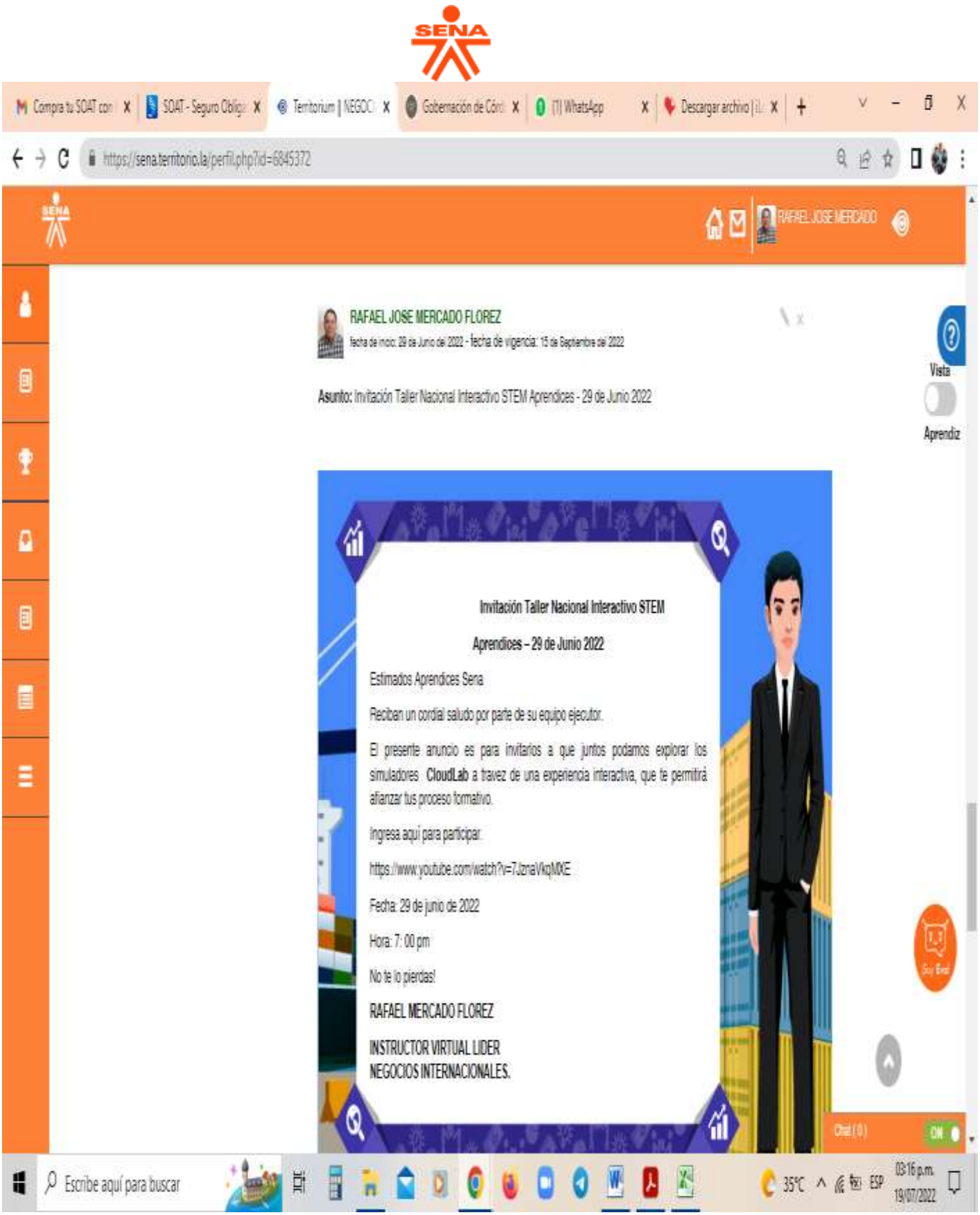
JULIO

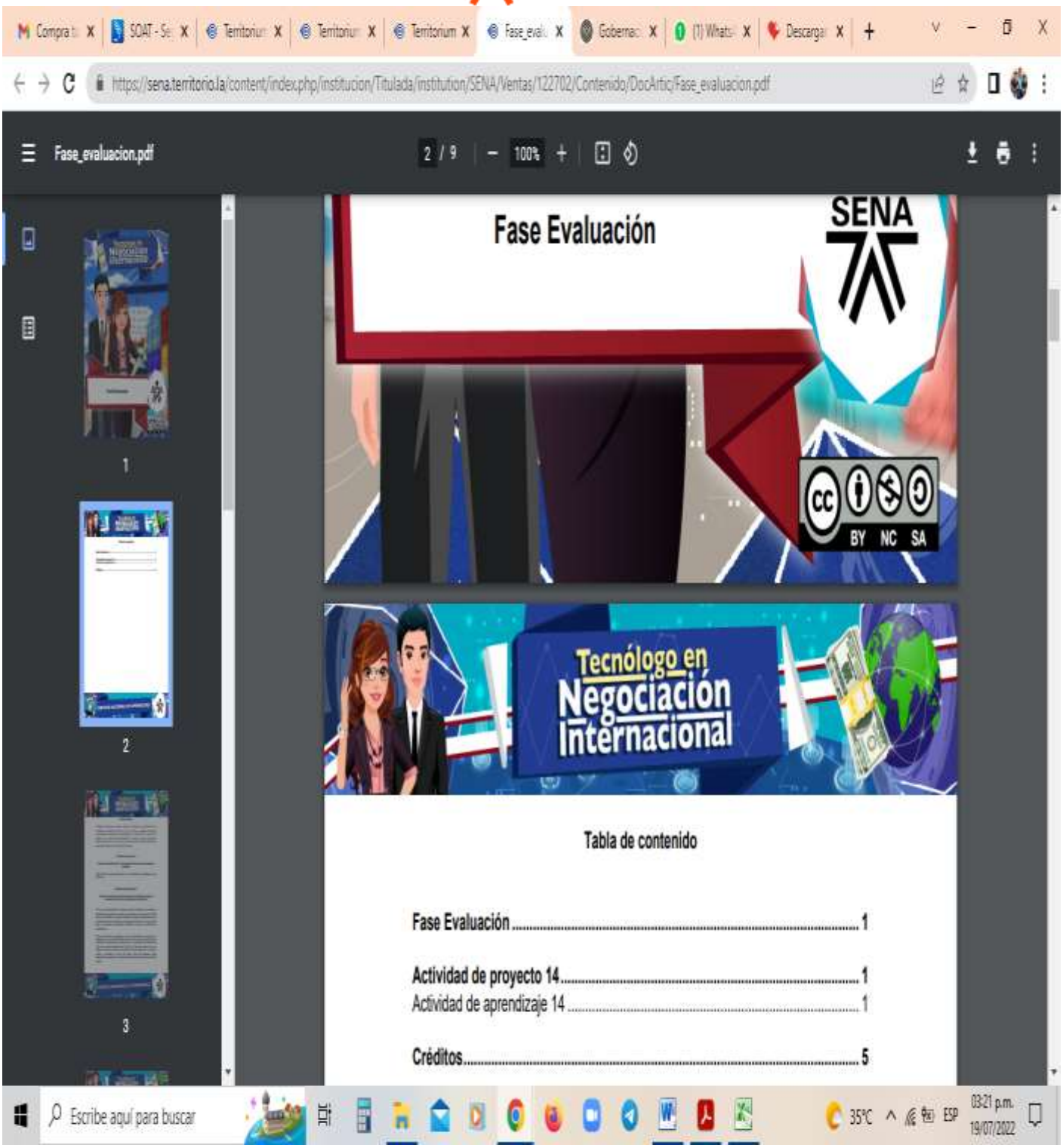
	ID. FICHA	HORARIO DESDE	HORARIO HASTA	FECHA DESDE	FECHA HASTA	DIAS L	M	M	J	V	S	D	COMPETENCIA DESARROLLADA	RESULTADOS DE APRENDIZAJE	HORAS	FIN
1	2281754	01/07/2022	31/07/2022	06:00 a.m.	08:00: am.	X	X	X	X	X			Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. según la normatividad del comercio internacional.	Analizar los términos de negociación internacional dependiendo de las cláusulas establecidas por la Cámara de Comercio Internacional, los términos contractuales acordados por el comprador y vendedor, analizando los fletes, seguros y servicios portuarios y aduaneros de acuerdo con las normas legales nacionales e internacionales con base en las políticas y necesidades de la organización. Evaluar los servicios bancarios según los términos de negociación de acuerdo con las operaciones complementarias para transacciones de importaciones y exportaciones, identificando los acuerdos establecidos que se han incumplido de con base en las normas legales vigentes, las reglas y políticas establecidas por la empresa. Presentar a las diferentes áreas o unidades de proceso el reporte de las diferentes anomalías presentadas basado en las normas legales, el análisis de costos, de acuerdo con los términos de negociación internacional, identificando las líneas de financiación bancarias y presupuestos para la importación y exportación, teniendo en cuenta las normas legales vigentes y las políticas establecidas por la organización. Evaluar los niveles de servicios prestados por los diferentes proveedores según estándares de calidad establecidos, efectuando los pagos y cobros de acuerdo con los términos acordados, realizando los reembolsos y reintegros de acuerdo con las normas legales teniendo en cuenta los acuerdos y tratados entre países y basado en las políticas fijadas por la	40	SI
2	2282227	01/07/2022	31/07/2022	08:00: a. m.	10:00: am.	X	X	X	X	X			Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. según la normatividad del comercio internacional.	Analizar los términos de negociación internacional dependiendo de las cláusulas establecidas por la Cámara de Comercio Internacional, los términos contractuales acordados por el comprador y vendedor, analizando los fletes, seguros y servicios portuarios y aduaneros de acuerdo con las normas legales nacionales e internacionales con base en las políticas y necesidades de la organización. Evaluar los servicios bancarios según los términos de negociación de acuerdo con las operaciones complementarias para transacciones de importaciones y exportaciones, identificando los acuerdos establecidos que se han incumplido de con base en las normas legales vigentes, las reglas y políticas establecidas por la empresa. Presentar a las diferentes áreas o unidades de proceso el reporte de las diferentes anomalías presentadas basado en las normas legales, el análisis de costos, de acuerdo con los términos de negociación internacional, identificando las líneas de financiación bancarias y presupuestos para la importación y exportación, teniendo en cuenta las normas legales vigentes y las políticas establecidas por la organización. Evaluar los niveles de servicios prestados por los diferentes proveedores según estándares de calidad establecidos, efectuando los pagos y cobros de acuerdo con los términos acordados, realizando los reembolsos y reintegros de acuerdo con las normas legales teniendo en cuenta los acuerdos y tratados entre países y basado en las políticas fijadas por la organización.	40	SI
3	2282285	01/07/2022	31/07/2022	10:00: a. m.	12:00:m.	X	X	X	X	X			Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. según la normatividad del comercio internacional.	Analizar los términos de negociación internacional dependiendo de las cláusulas establecidas por la Cámara de Comercio Internacional, los términos contractuales acordados por el comprador y vendedor, analizando los fletes, seguros y servicios portuarios y aduaneros de acuerdo con las normas legales nacionales e internacionales con base en las políticas y necesidades de la organización. Evaluar los servicios bancarios según los términos de negociación de acuerdo con las operaciones complementarias para transacciones de importaciones y exportaciones, identificando los acuerdos establecidos que se han incumplido de con base en las normas legales vigentes, las reglas y políticas establecidas por la empresa. Presentar a las diferentes áreas o unidades de proceso el reporte de las diferentes anomalías presentadas basado en las normas legales, el análisis de costos, de acuerdo con los términos de negociación internacional, identificando las líneas de financiación bancarias y presupuestos para la importación y exportación, teniendo en cuenta las normas legales vigentes y las políticas establecidas por la organización. Evaluar los niveles de servicios prestados por los diferentes proveedores según estándares de calidad establecidos, efectuando los pagos y cobros de acuerdo con los términos acordados, realizando los reembolsos y reintegros de acuerdo con las normas legales teniendo en cuenta los acuerdos y tratados entre países y basado en las políticas fijadas por la organización.	40	SI
4	2282343	01/07/2022	31/07/2022	14:00: pm.	16:00: pm.	X	X	X	X	X			Efectuar las transacciones comerciales de acuerdo a las requisiciones comerciales según acuerdos entre las partes. según la normatividad del comercio internacional.	Analizar los términos de negociación internacional dependiendo de las cláusulas establecidas por la Cámara de Comercio Internacional, los términos contractuales acordados por el comprador y vendedor, analizando los fletes, seguros y servicios portuarios y aduaneros de acuerdo con las normas legales nacionales e internacionales con base en las políticas y necesidades de la organización. Evaluar los servicios bancarios según los términos de negociación de acuerdo con las operaciones complementarias para transacciones de importaciones y exportaciones, identificando los acuerdos establecidos que se han incumplido de con base en las normas legales vigentes, las reglas y políticas establecidas por la empresa. Presentar a las diferentes áreas o unidades de proceso el reporte de las diferentes anomalías presentadas basado en las normas legales, el análisis de costos, de acuerdo con los términos de negociación internacional, identificando las líneas de financiación bancarias y presupuestos para la importación y exportación, teniendo en cuenta las normas legales vigentes y las políticas establecidas por la organización. Evaluar los niveles de servicios prestados por los diferentes proveedores según estándares de calidad establecidos, efectuando los pagos y cobros de acuerdo con los términos acordados, realizando los reembolsos y reintegros de acuerdo con las normas legales teniendo en cuenta los acuerdos y tratados entre países y basado en las políticas fijadas por la organización.	40	SI
														TOTAL HORAS	**160**	

FIRMA DEL INSTRUCTOR: RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ


RAFAEL JOSE MERCADO
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Instructor
LILIANA ASTRID DE LA ESPRIELLA BARRERA
Instructor
ALVARO DAVID SALGADO PEÑA
Instructor
JAVIER ANTONIO CAMPO PEREZ
Instructor
YAELA ANDREA TAPIA TURAN
Instructor
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
fecha de inicio: 12 de Julio del 2022 - fecha de vigencia: 15 de Septiembre del 2022
Asunto: Inicio fase Evaluación
Vista
Aprendiz
INICIO DE FASE EVALUACIÓN
Estimados Aprendices
Continuemos avanzando en la Fase de Evaluación "Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados." la cual inicio el pasado 11 de Julio y finaliza el 15 de Septiembre de 2022.
Actividades de aprendizaje:
Evidencia 1: Dialogue "Evaluating product and service".
Evidencia 2: Seguimiento a la gestión del talento humano.
Evidencia 3: Informe "Resultados financieros".
Evidencia 4: Ejercicio práctico "Declaración de cambio"
Evidencia 5: Video "Presenting orally a business process improvement plan"
Evidencia 6: Matriz "Servicios bancarios".
Evidencia 7: Propuesta "Análisis de la evaluación de desempeño".
Evidencia 8: Cuadro de comportamiento "Evaluación del canal".
Evidencia 9: Sesión virtual "Supporting your improvement plan for your product or service".
Evidencia 10: Estudio de caso "Riesgo de rechazo a exportaciones".
Invitamos a todos los aprendices para que continúen participando de este maravilloso proceso, culminando satisfactoriamente las evidencias planteadas en la fase de evaluación, con el objetivo de que se acerquen más a sus metas.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
Chat (0)
ON

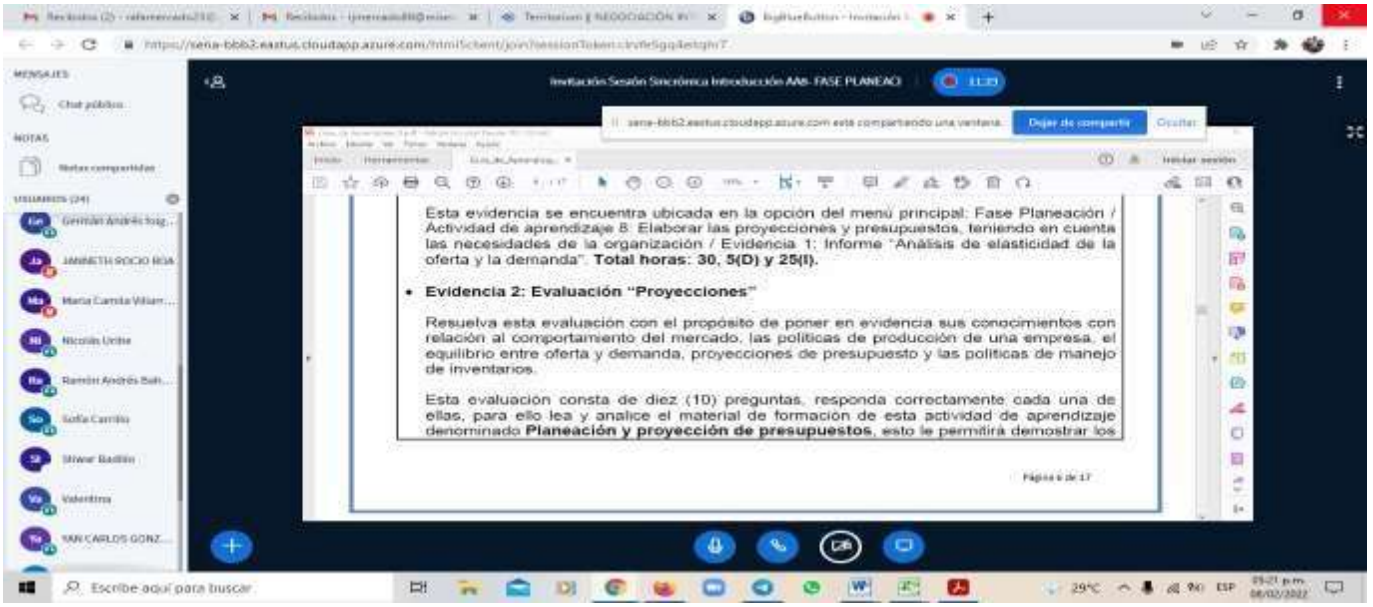

https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6845372
RAFAEL JOSE MERCADO
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Fecha de inicio: 12 de Julio del 2022 - Fecha de vigencia: 15 de Septiembre del 2022
Asunto: Finalización - Fase Ejecución
Vista
Aprendiz
FINALIZACION - FASE EJECUCIÓN
Estimados aprendices
De acuerdo con el cronograma establecido, el día dia 8 de Julio de 2022 finaliza la fase de Ejecución que comprende las fechas 14-03-2021 hasta 8-07-2022.
Actividades de aprendizaje:
10. Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.
11. Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional
12 Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados
13. Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización
Felicitaciones a los aprendices que se destacaron por su dedicación, empeño, trabajo en equipo y cumplimiento durante el desarrollo de las evidencias planteadas
A los demás aprendices los invitamos para que continúen participando de este maravilloso proceso, culminando satisfactoriamente las evidencias planteadas en la fase de planeación, con el objetivo de que se acerquen mas a sus metas.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Chat (0)
ON
Escribe aquí para buscar
35°C
ESP
03:15 p.m.
19/07/2022

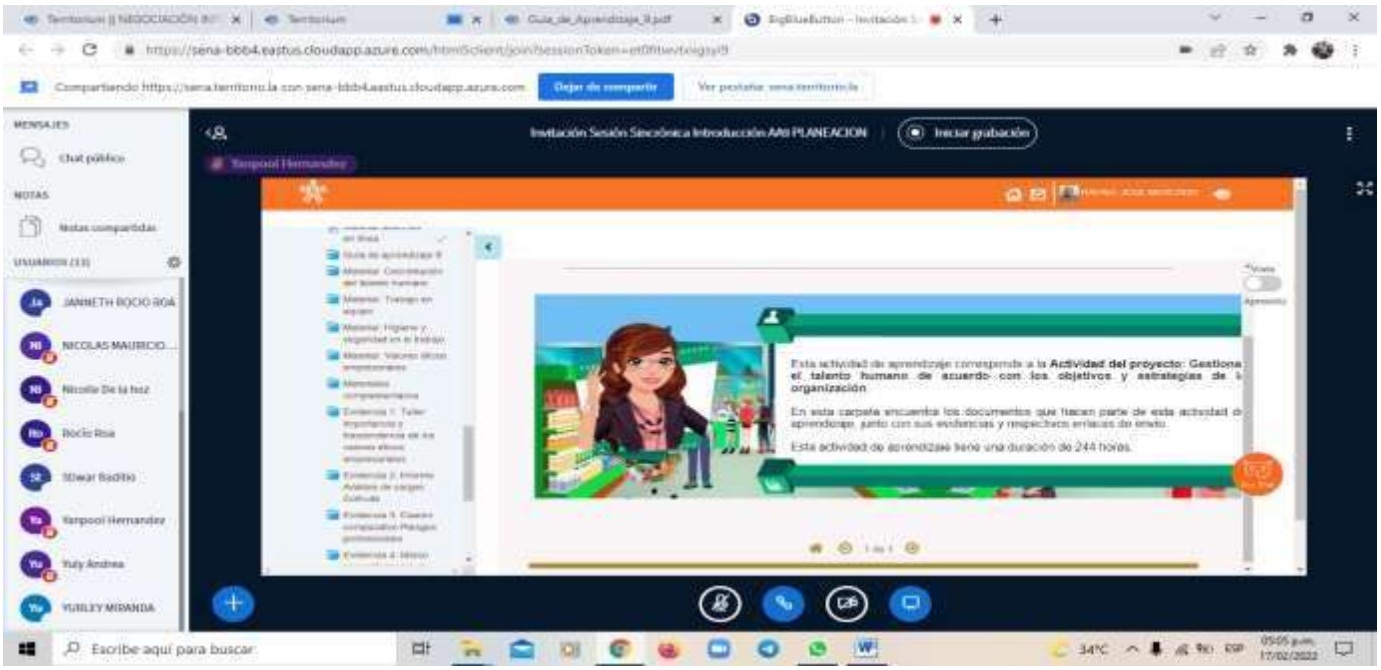

RAFAEL JOSE MERCADO
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Asunto: Invitación Taller Nacional Interactivo STEM Aprendices - 29 de Junio 2022
Vista
Aprendiz
Invitación Taller Nacional Interactivo STEM
Aprendices – 29 de Junio 2022
Estimados Aprendices Sena
Reciban un cordial saludo por parte de su equipo ejecutor.
El presente anuncio es para invitarlos a que juntos podamos explorar los simuladores CloudLab a través de una experiencia interactiva, que te permitirá afianzar tus proceso formativo.
Ingresa aquí para participar:
https://www.youtube.com/watch?v=7JznaVkqM0E
Fecha: 29 de junio de 2022
Hora: 7: 00 pm
No te lo pierdas!
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Escribe aquí para buscar
35°C
ESP
03:16 p.m.
19/07/2022

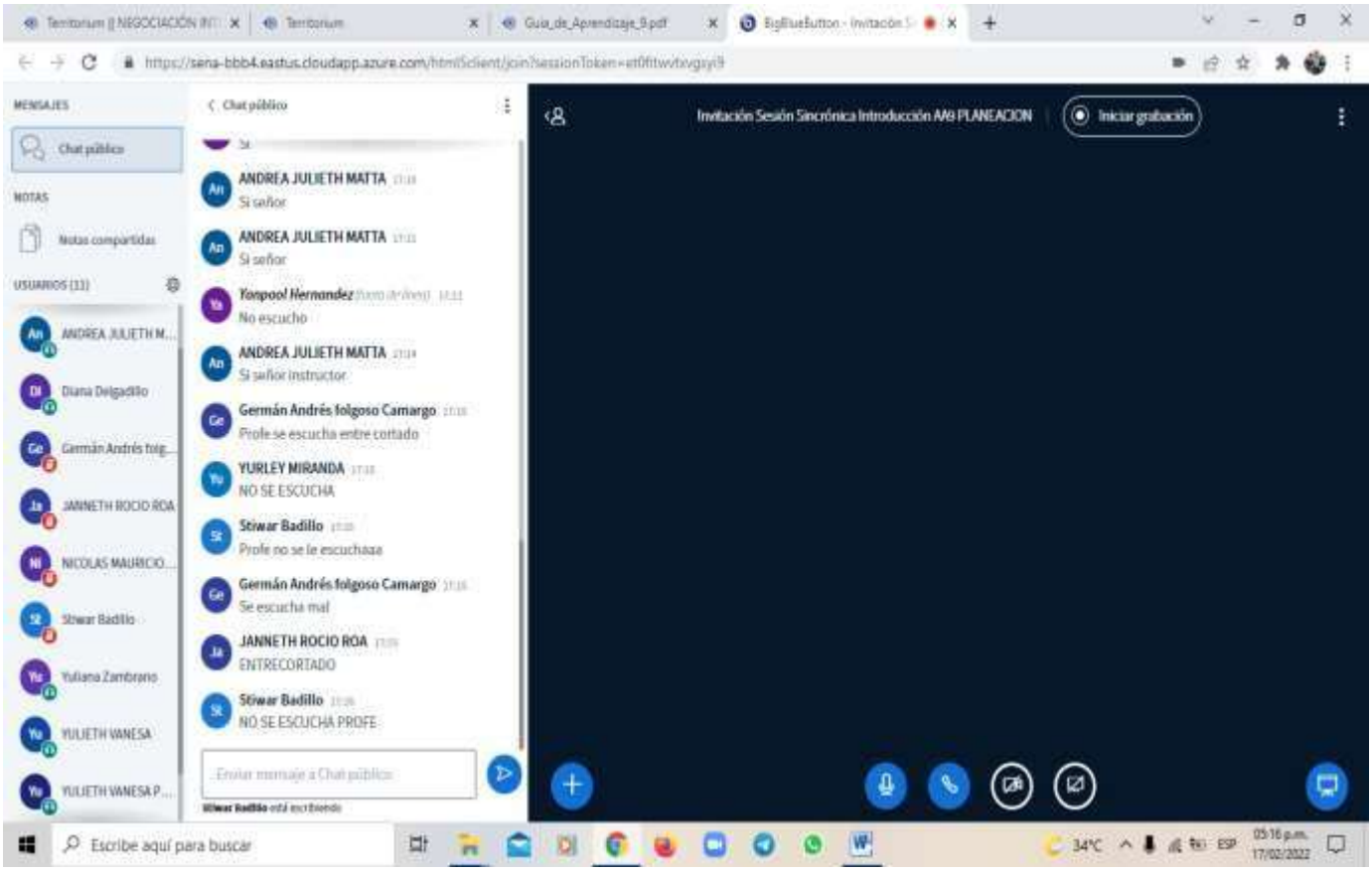

Fase_evaluacion.pdf
2 / 9
100%
https://sena.territorio.la/content/index.php/institucion/Titulada/institution/SENA/Ventas/122702/Contenido/DocArtic/Fase_evaluacion.pdf
Fase Evaluación
SENA
BY NC SA
Tecnólogo en
Negociación
Internacional
Tabla de contenido
Fase Evaluación 1
Actividad de proyecto 14 1
Actividad de aprendizaje 14 1
Créditos 5
Escribe aquí para buscar
35°C
ESP
03:21 p.m.
19/07/2022


https://sena.territorio.la/content_mooc.php?idMateria=592457&social=6845372
RAFAEL JOSE MERCADO
Fase Ejecución
Fase Evaluación
Descripción de la Fase Evaluación
Descripción de la Fase Evaluación
Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional
Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional
Material sesiones en línea
Guía de aprendizaje 14
Material: Evaluación
ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE 14: EVALUAR LOS RESULTADOS DE GESTIÓN BASADOS EN LAS DIFERENTES ÁREAS DE PROCESOS INVOLUCRADAS EN LA NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
- Ocultar descripción
1 de 1
Vista
Aprendiz
Regresar
Esta actividad de aprendizaje corresponde a la Actividad del proyecto: Realizar l
valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados.
En esta carpeta encuentra los documentos que hacen parte de esta actividad d
aprendizaje, junto con sus evidencias y respectivos enlaces de envío.
Esta actividad de aprendizaje tiene una duración de 356 horas.
1 de 1
Territorium 2019 © Todos los derechos reservados.
Escribe aquí para buscar
35°C
ESP
03:22 p.m.
19/07/2022

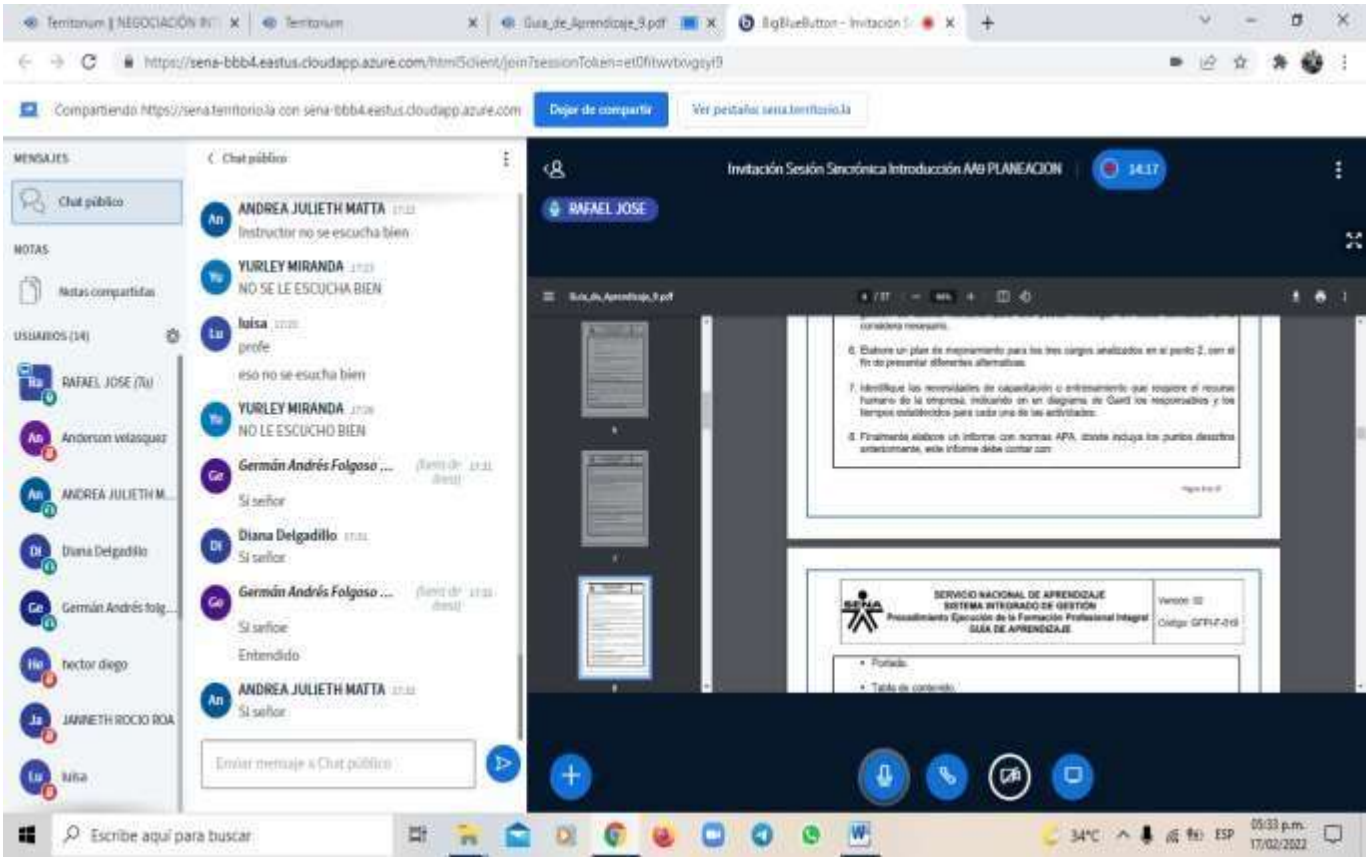
FORMACION PARA 167 HORAS MES.

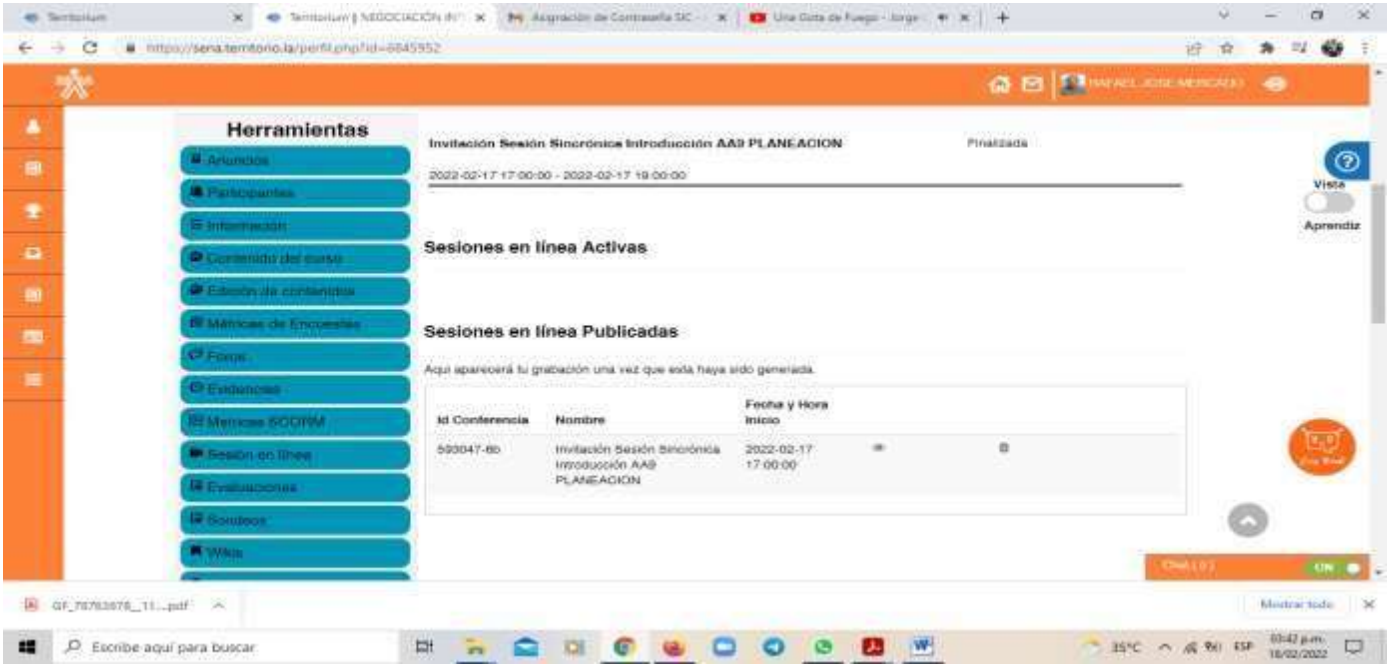




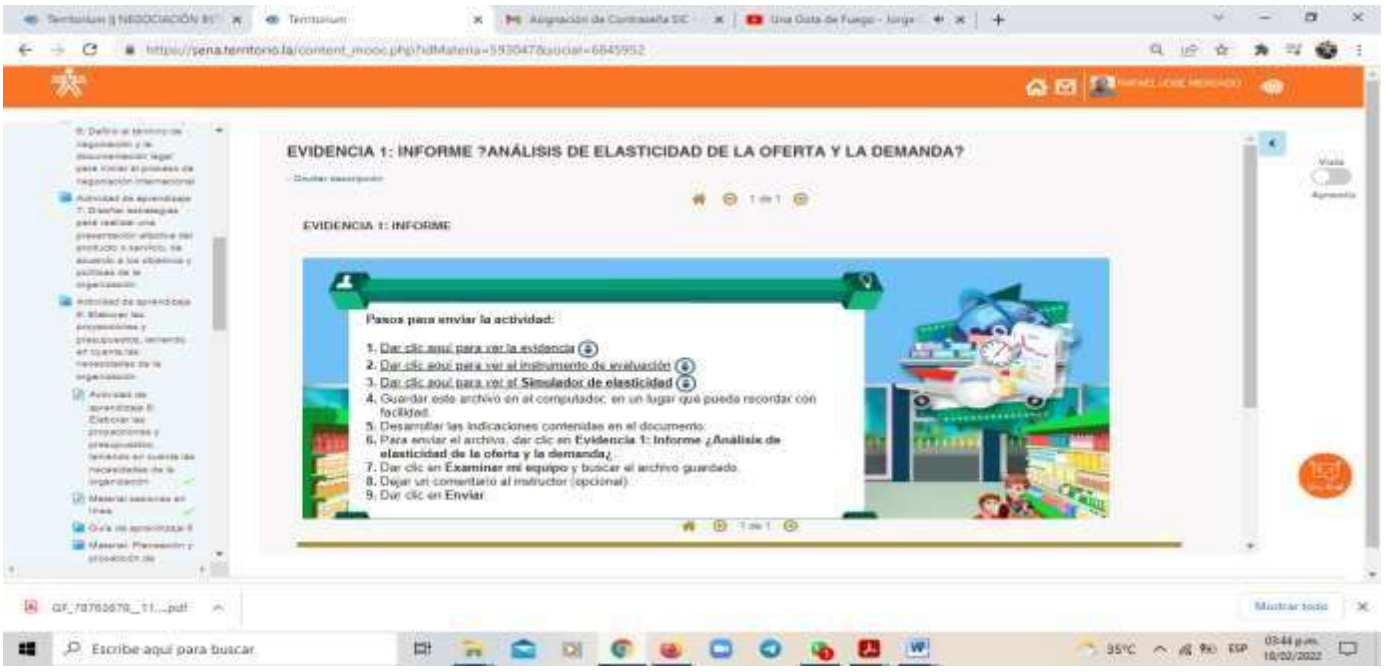

Invitación Sesión Sincrónica Introducción A49 PLANEACION
Iniciar grabación
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (11)
ANDREA JULIETH MATTA
Si señor
ANDREA JULIETH MATTA
Si señor
Yonpool Hernandez
No escucho
ANDREA JULIETH MATTA
Si señor instructor
Germán Andrés folgoso Camargo
Profe se escucha entre cortado
YURLEY MIRANDA
NO SE ESCUCHA
Stiwar Badillo
Profe no se le escuchaaa
Germán Andrés folgoso Camargo
Se escucha mal
JANNETH ROCIO ROA
ENTRECORTADO
Stiwar Badillo
NO SE ESCUCHA PROFE
Diana Delgadillo
Germán Andrés folg...
JANNETH ROCIO ROA
NICOLAS MAURICIO...
Stiwar Badillo
Yuliana Zambrano
YULIETH VANESA
YULIETH VANESA P...
Escribe aquí para buscar


Guia_de_Aprendizaje_9.pdf
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN
Procedimiento Ejecución de la Formación Profesional Integral
GUÍA DE APRENDIZAJE
Versión: 02
Código: GFPI-F-019
GUÍA DE APRENDIZAJE N° 9
1. IDENTIFICACIÓN DE LA GUÍA DE APRENDIZAJE
Programa de Formación:
Tecnólogo en Negociación Internacional.
Código: 122702
Versión: 02
Nombre del Proyecto:
Negociación de productos colombianos basados en acuerdos internacionales.
Código: 1301046
Fase del proyecto:
Planeación.
Actividad (es) del proyecto:
Actividad (es) de aprendizaje:
Ambiente de formación escenario
Materiales de formación
Devolutivo
Consumible
Gestionar el talento humano
Organizar el equipo de trabajo
LMS.
(Herramienta – equipo).
(Unidades empleadas durante el
Escribe aquí para buscar

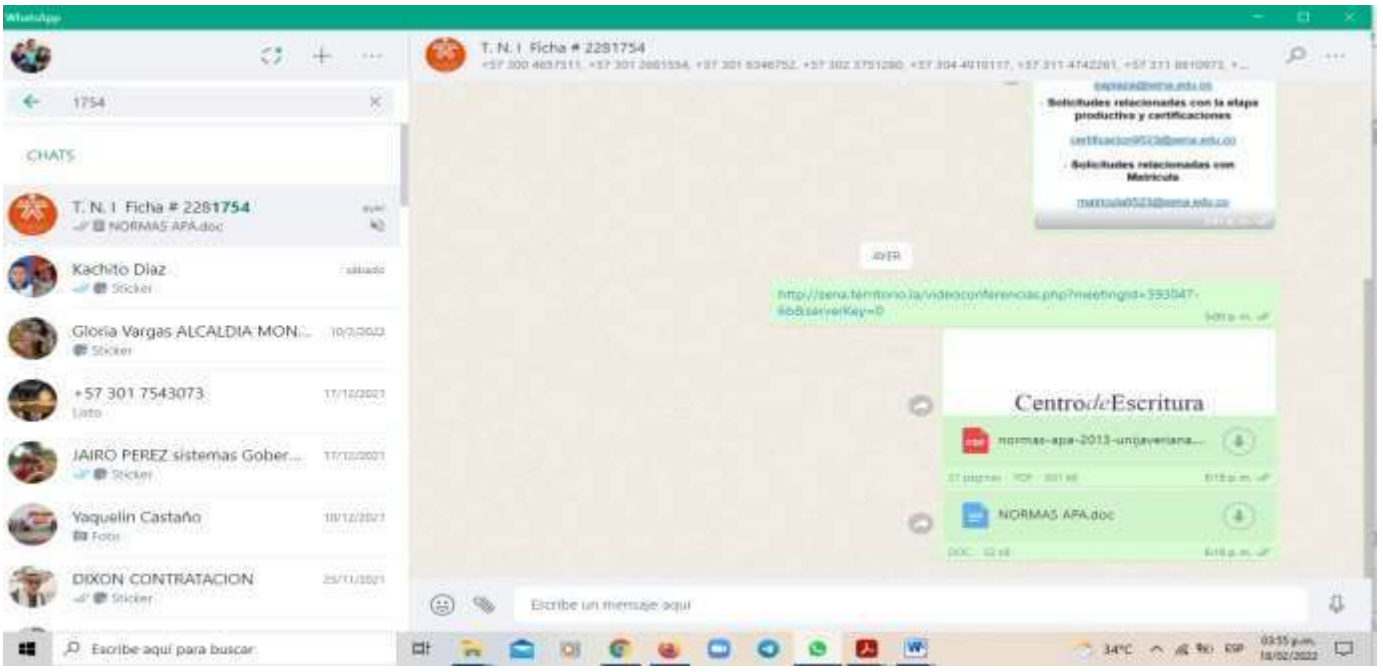

Invitación Sesión Sincrónica Introducción AA9 PLANEACION
RAFAEL JOSE
ANDREA JULIETH MATTA
Instructor no se escucha bien
YURLEY MIRANDA
NO SE LE ESCUCHA BIEN
luisa
profe
eso no se escucha bien
YURLEY MIRANDA
NO LE ESCUCHO BIEN
Germán Andrés Folgoso ...
Si señor
Diana Delgadillo
Si señor
Germán Andrés Folgoso ...
Si señor
Entendido
ANDREA JULIETH MATTA
Si señor
Enviar mensaje a Chat público
SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE
SISTEMA INTEGRADO DE GESTIÓN
Procedimiento Ejecución de la Formación Profesional Integral
GUIA DE APRENDIZAJE

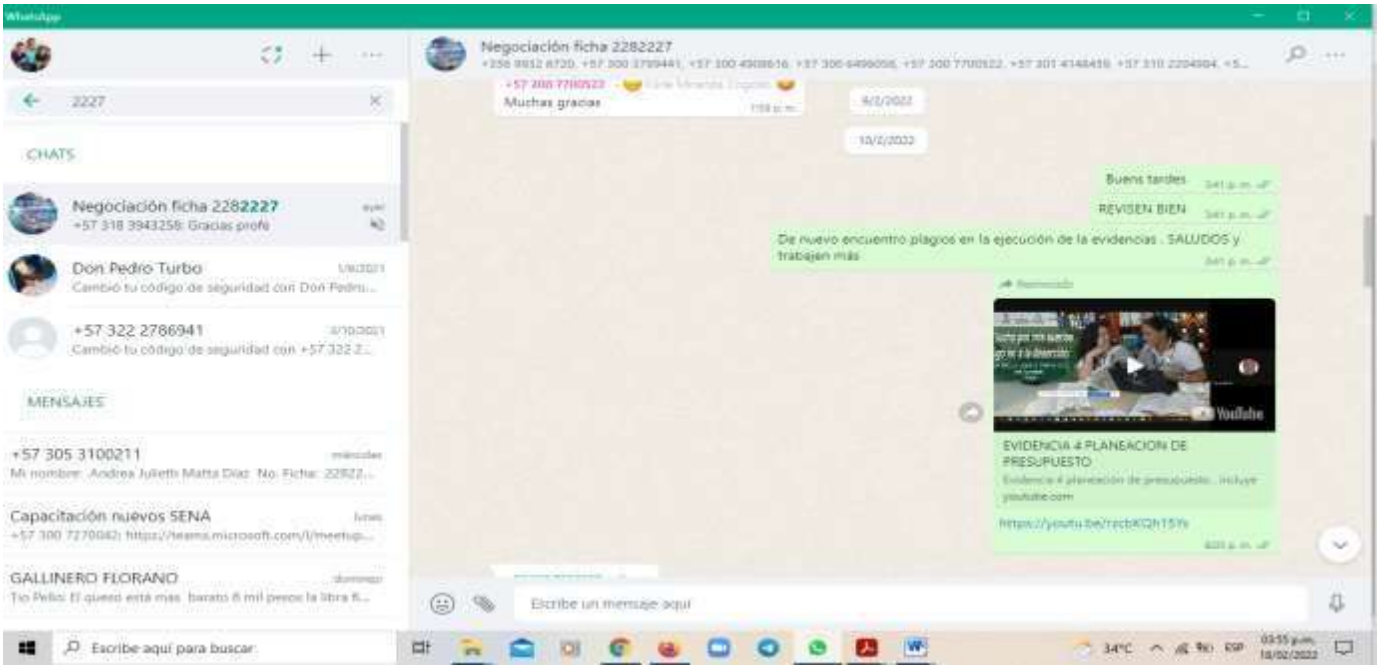

Herramientas
Invitación Sesión Sincrónica Introducción AA9 PLANEACION
Finalizada
2022-02-17 17:00:00 - 2022-02-17 19:00:00
Sesiones en línea Activas
Sesiones en línea Publicadas
Aquí aparecerá tu grabación una vez que esta haya sido generada.
Id Conferencia
Nombre
Fecha y Hora Inicio
593047-66
Invitación Sesión Sincrónica Introducción AA9 PLANEACION
2022-02-17 17:00:00

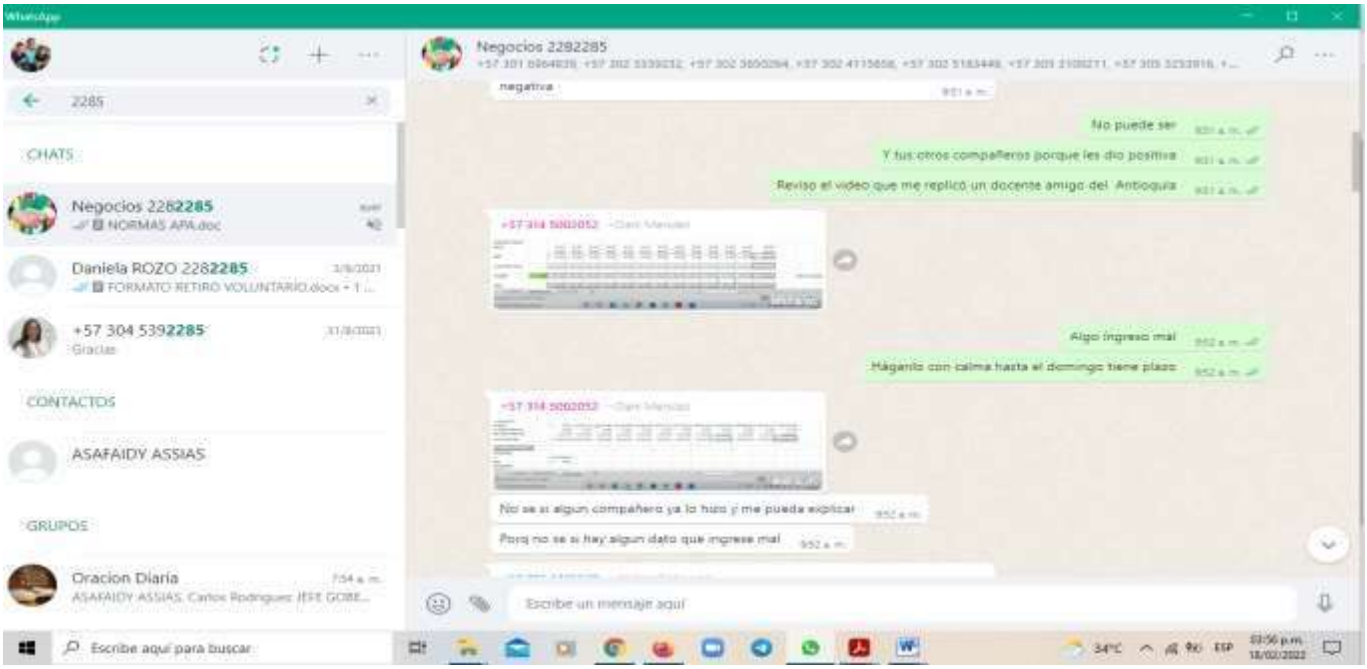

Estimados aprendices.
Están cordialmente invitados a participar de la sesión sincrónica a realizarse el próximo Jueves 17 de Febrero del 2022 a partir de las 17:00, donde se estarán aclarando dudas respecto a la ejecución de las evidencias 1 , 2,3 y 4 de la fase de Planeación, que se desarrollaran en las semanas comprendidas entre el 14 de Febrero al 11 de Marzo del 22
Evidencia 1: Taller "Importancia y trascendencia de los valores éticos empresariales
Evidencia 2: Informe "Análisis de cargos Colfutbl".
Evidencia 3: Cuadro comparativo "Riesgos profesionales".
Evidencia 4: Marco conceptual para el trabajo en equipo
Para ingresar a la sesión por favor de clic en el enlace y recuerde realizar su ingreso 5 minutos antes para pruebas de audio. Importante por favor mantenga su micrófono cerrado y siga las instrucciones que se darán durante la sesión.
De clic aquí: http://sena.territorio.la/videoconferencias.php?meetingId=593047 6b&serverKey=0
Cordialmente.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Colaboradores
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
ALVARO DAVID SALGADO PEÑA

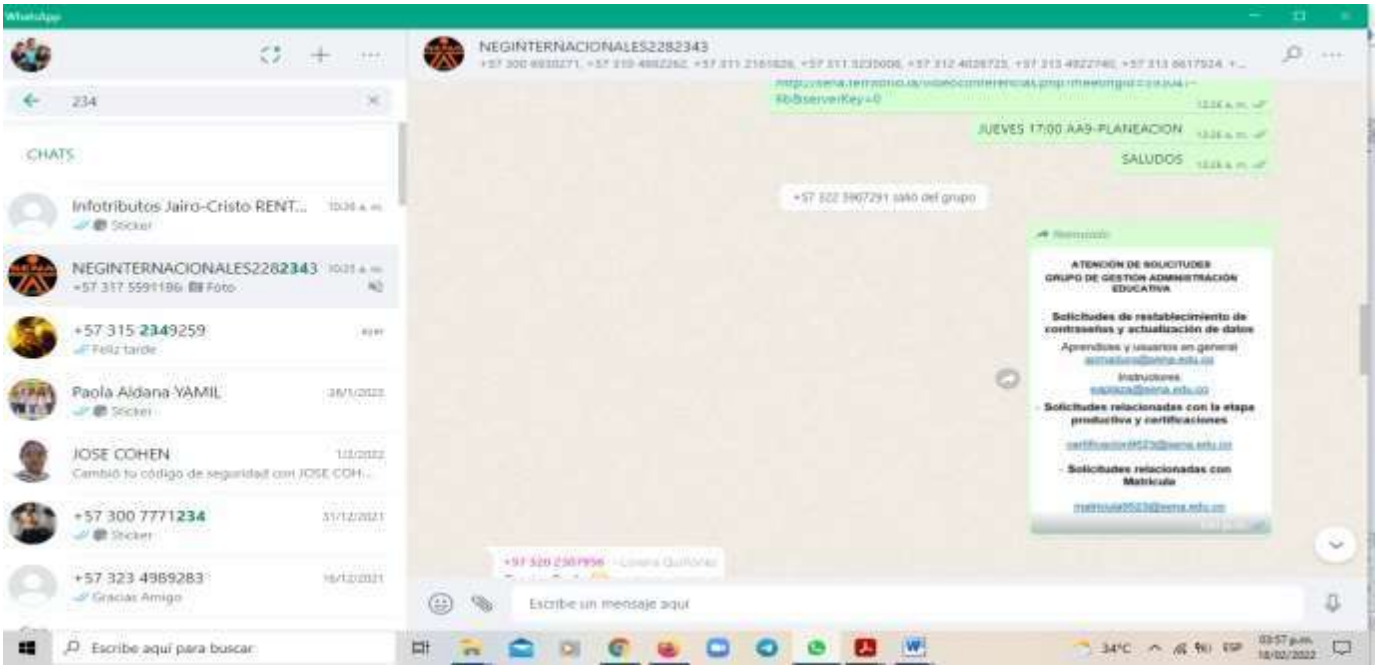

EVIDENCIA 1: INFORME ?ANÁLISIS DE ELASTICIDAD DE LA OFERTA Y LA DEMANDA?
EVIDENCIA 1: INFORME
Pasos para enviar la actividad:
1. Dar clic aquí para ver la evidencia
2. Dar clic aquí para ver el instrumento de evaluación
3. Dar clic aquí para ver el Simulador de elasticidad
4. Guardar este archivo en el computador en un lugar que pueda recordar con facilidad.
5. Desarrollar las indicaciones contenidas en el documento.
6. Para enviar el archivo, dar clic en Evidencia 1: Informe ¿Análisis de elasticidad de la oferta y la demanda¿.
7. Dar clic en Examinar mi equipo y buscar el archivo guardado.
8. Dejar un comentario al instructor (opcional).
9. Dar clic en Enviar.


MATERIALES COMPLEMENTARIOS
En este espacio encuentra los materiales complementarios que hacen parte de la actividad de aprendizaje 9, los cuales son:
1. Aplicación práctica del diagrama de Gantt en la administración de un proyecto.
2. Aseguramiento en riesgos laborales.
3. Decreto 1443 de 2014.
4. Diagrama de Gantt.
5. Identificación de los riesgos.
6. Ley No. 1562.
7. Plan de mejoramiento empresarial.
8. Trabajo en equipo: el caso colombiano.

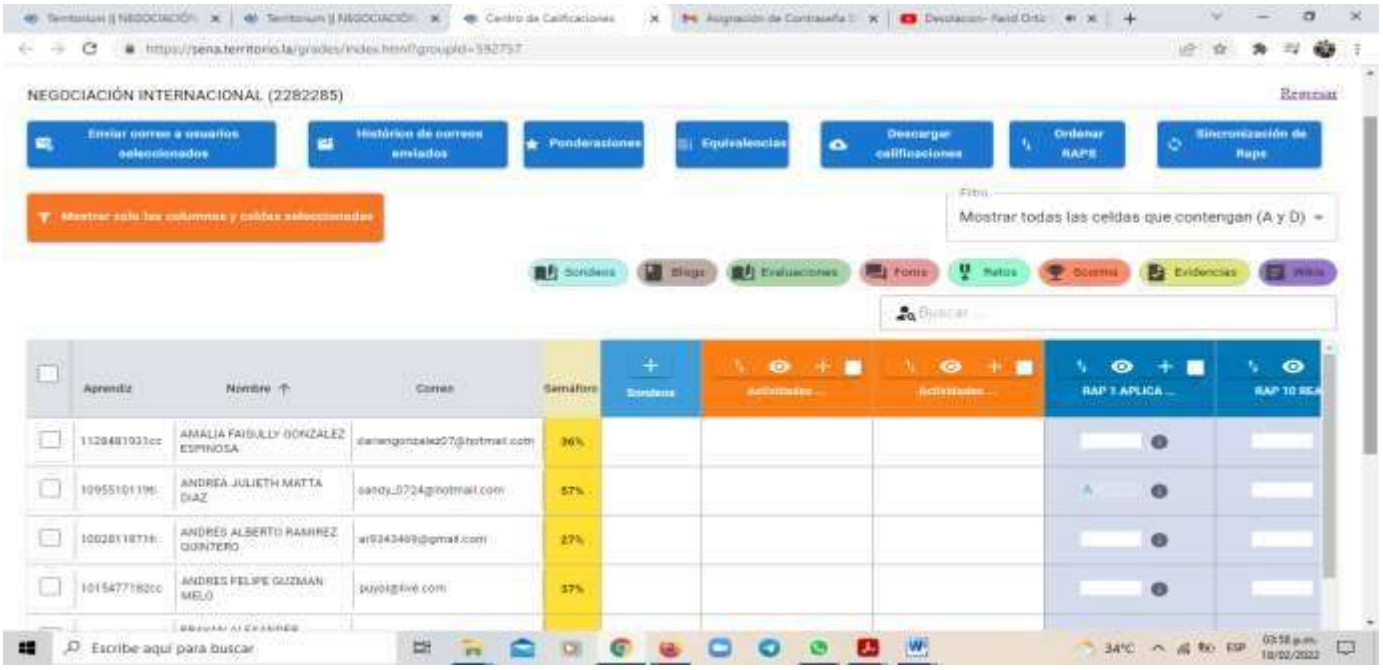

T. N. I Ficha # 2281754
CHATS
Kachito Diaz
Gloria Vargas ALCALDIA MON...
+57 301 7543073
JAIRO PEREZ sistemas Gober...
Yaquelin Castaño
DIXON CONTRATACION
Solicitudes relacionadas con la etapa productiva y certificaciones
Solicitudes relacionadas con Matrícula
CentrodeEscritura
normas-apa-2013-unipaveriana...
NORMAS APA.doc
Escribe un mensaje aquí

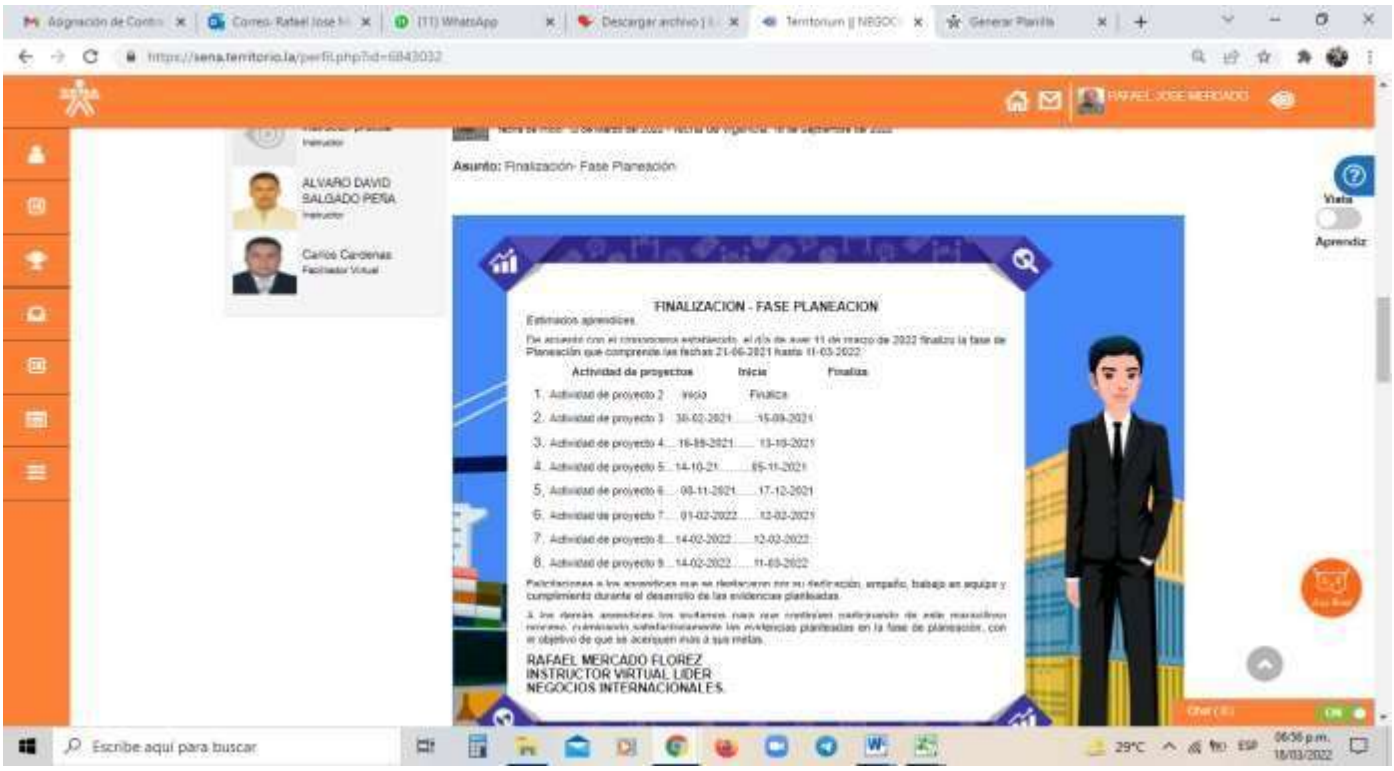

Negociación ficha 2282227
Muchas gracias
Buens tardes
REVISEN BIEN
De nuevo encuentro plagios en la ejecución de la evidencias . SALUDOS y trabajen más
EVIDENCIA 4 PLANEACION DE PRESUPUESTO
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar


Negocios 2282285
negativa
No puede ser
Y tus otros compañeros porque les dio positivo
Reviso el video que me replico un docente amigo del Antioquia
Algo ingreso mal
Háganlo con calma hasta el domingo tiene plazo
No se si algun compañero ya lo hizo y me pueda explicar
Porq no se si hay algun dato que ingrese mal
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar

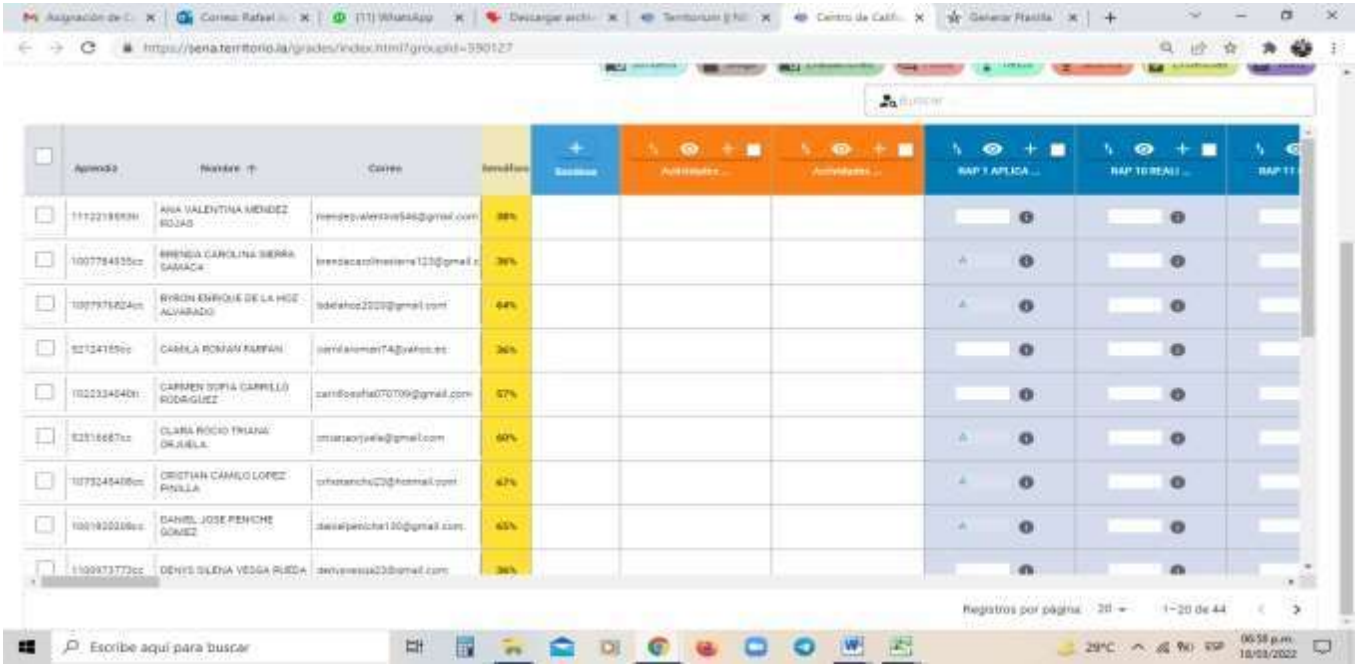

NEGINTERNACIONALES2282343
JUEVES 17:00 AA9-PLANEACION
SALUDOS
ATENCIÓN DE SOLICITUDES
GRUPO DE GESTION ADMINISTRACIÓN EDUCATIVA
Solicitudes de restablecimiento de contraseñas y actualización de datos
Solicitudes relacionadas con la etapa productiva y certificaciones
Solicitudes relacionadas con Matrícula
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar

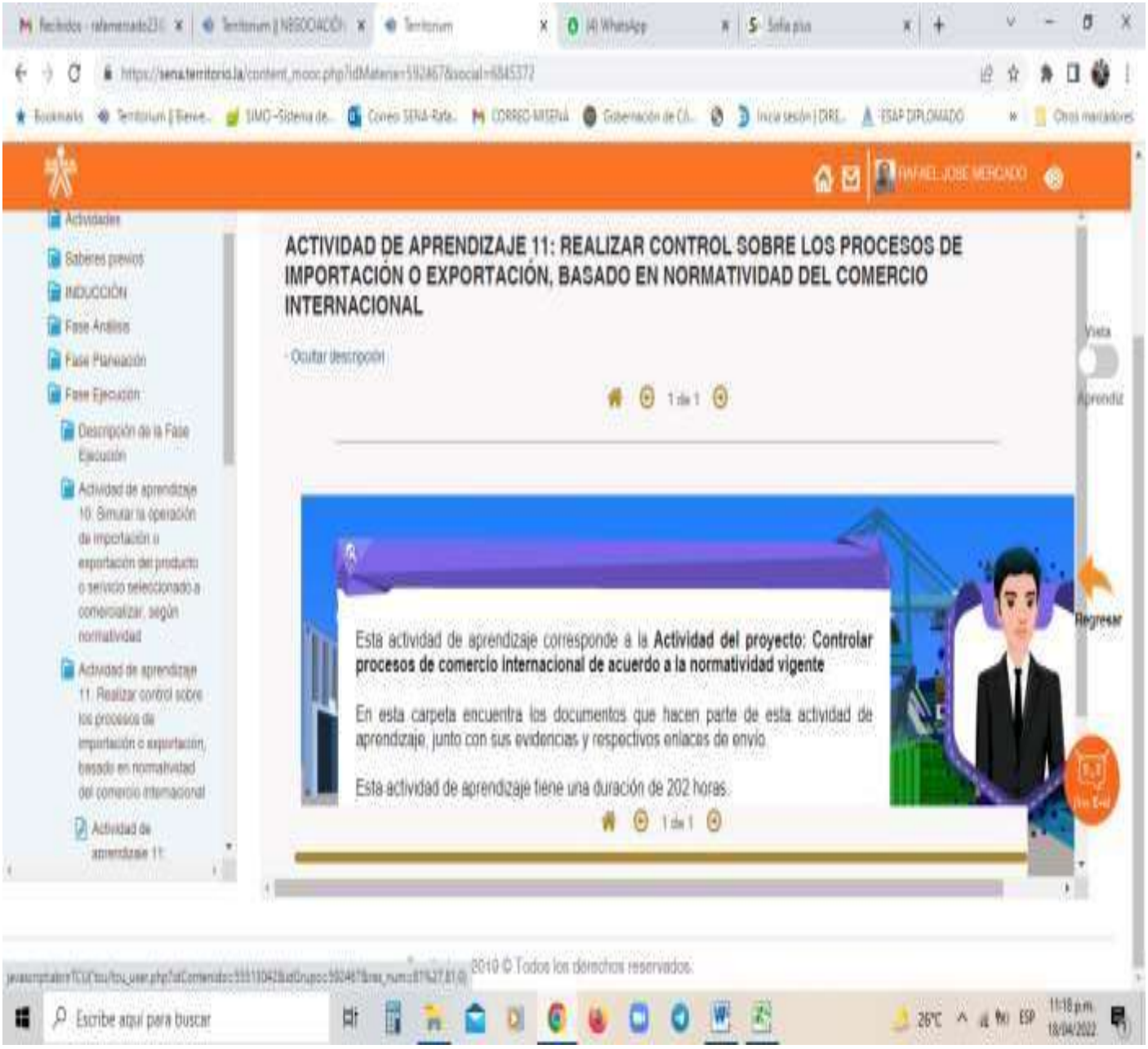

Carlos Cardenas
Facilitador Virtual
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Asunto: Inicio de actividades de proyecto 9 - Fase Planeación
INICIO ACTIVIDAD DE PROYECTO 9 - FASE DE PLANEACIÓN
Estimados Aprendices:
Continuemos avanzando en la Fase de Planeación en la AAP9 "Gestionar el talento humano de acuerdo con los objetivos y estrategias de la organización", la cual inicia el 14 de febrero y finaliza el 11 de Marzo de 2022.
Evidencia 1: Taller "Importancia y trascendencia de los valores éticos empresariales"
Evidencia 2: Informe "Análisis de cargos Cotrudis".
Evidencia 3: Cuadro comparativo Riesgos profesionales".
Evidencia 4: Marco conceptual para el trabajo en equipo.
Evidencia 5: Sesión virtual "Industrias RO".
Evidencia 6: Afiche "Misión, visión y valores corporativos".
Evidencia 7: Cartilla "Hábitos saludables".
Evidencia 8:Encuesta "Valoración de la capacidad de trabajo en equipo".
Los invitamos a elaborar y enviar oportunamente las actividades planteadas.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Vista
Aprendiz
Escribe aquí para buscar

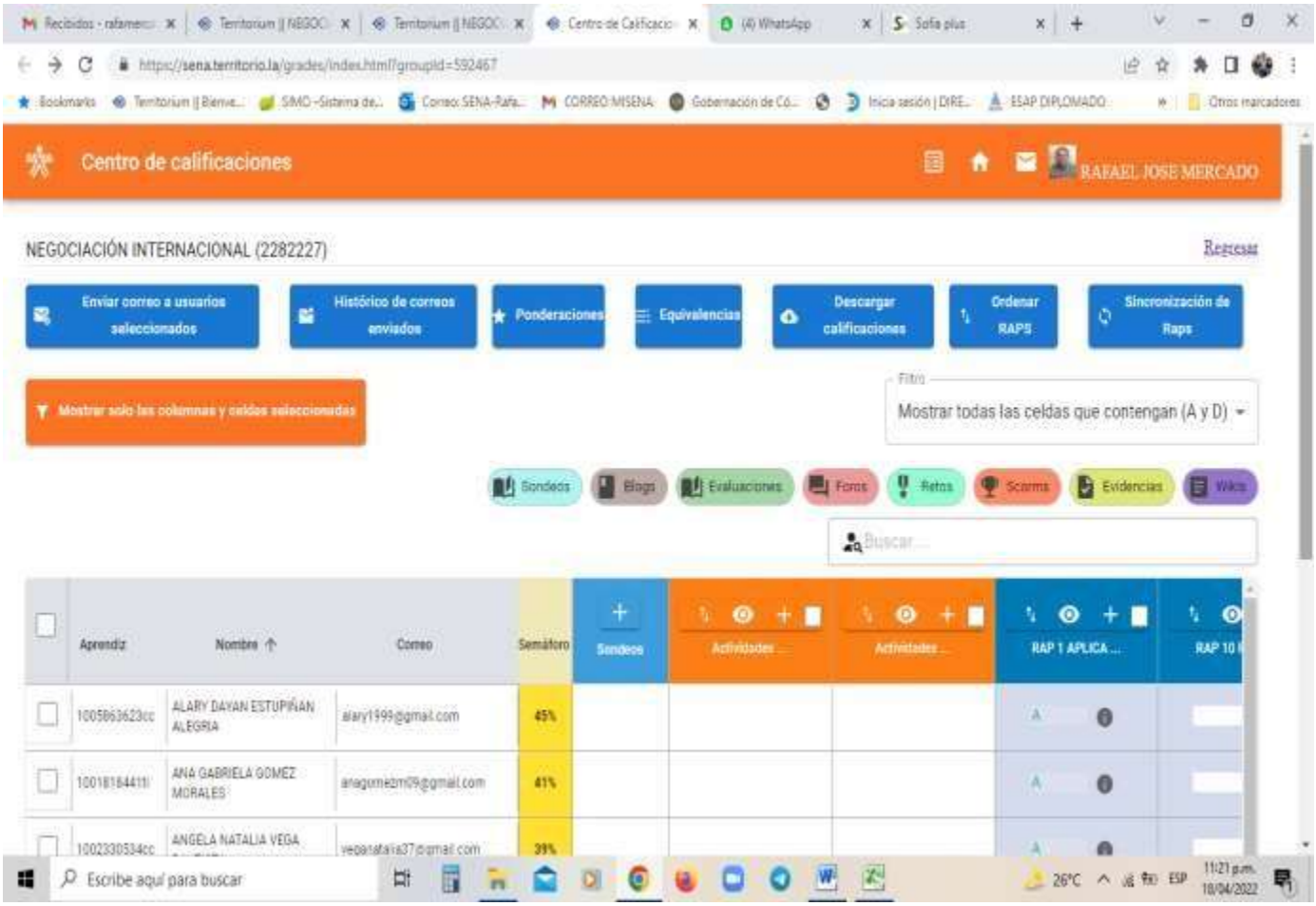

NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2282285)
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico de correos enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Descargar calificaciones
Ordenar RAPS
Sincronización de Raps
Mostrar solo las columnas y celdas seleccionadas
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Sondeos
Blogs
Evaluaciones
Foros
Retos
Quizzes
Evidencias
Wikis
Aprendiz
Nombre
Correo
Semáforo
AMALIA FAISULLY GONZALEZ ESPINOSA
ANDREA JULIETH MATTA DIAZ
ANDRES ALBERTO RAMIREZ QUINTERO
ANDRES FELIPE GUZMAN MELO
Escribe aquí para buscar

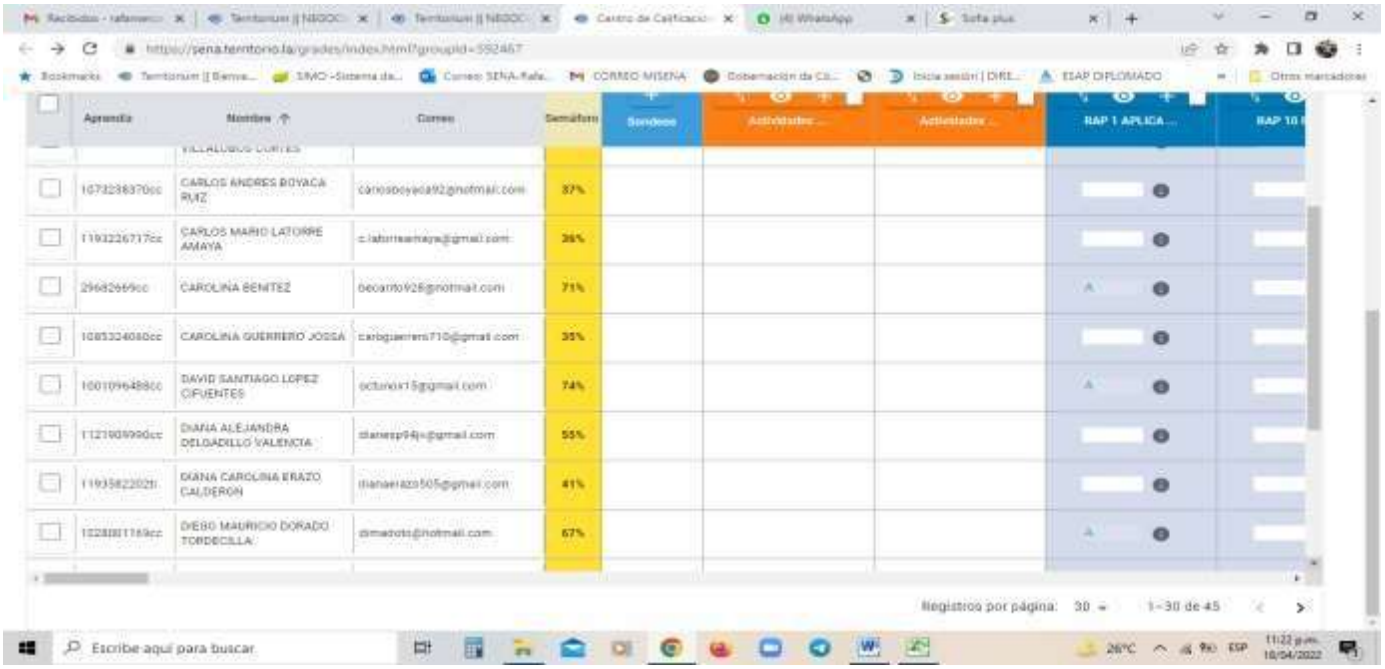

ALVARO DAVID SALGADO PEÑA
Carlos Cardenas
Asunto: Finalización- Fase Planeación
FINALIZACION - FASE PLANEACION
Estimados aprendices
Actividad de proyectos
Inicia
Finaliza
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Vista
Aprendiz
Escribe aquí para buscar


Asunto: Inicio de Actividades Fase Ejecuci
INICIO DE FASE EJECUCIÓN
Estimados Aprendices:
Actividades de aprendizaje:
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES
Colaboraciones
Escribe aquí para buscar

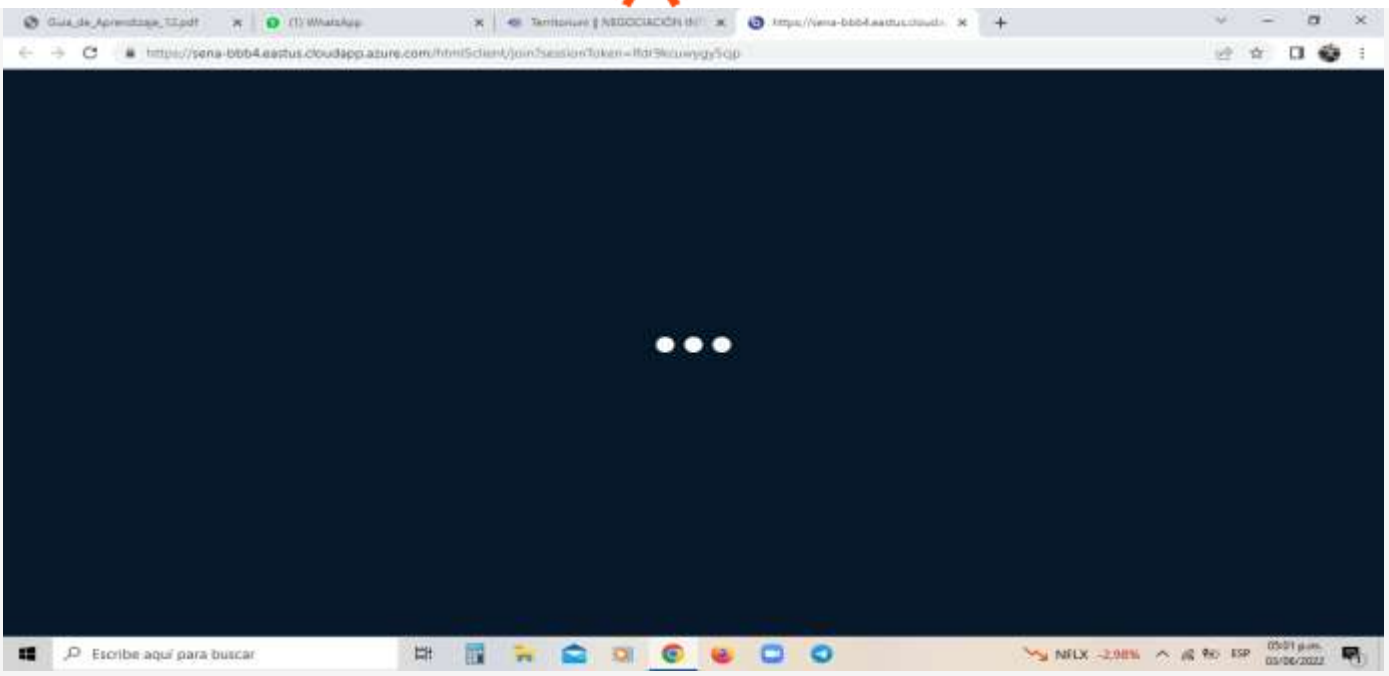

Escribe aquí para buscar

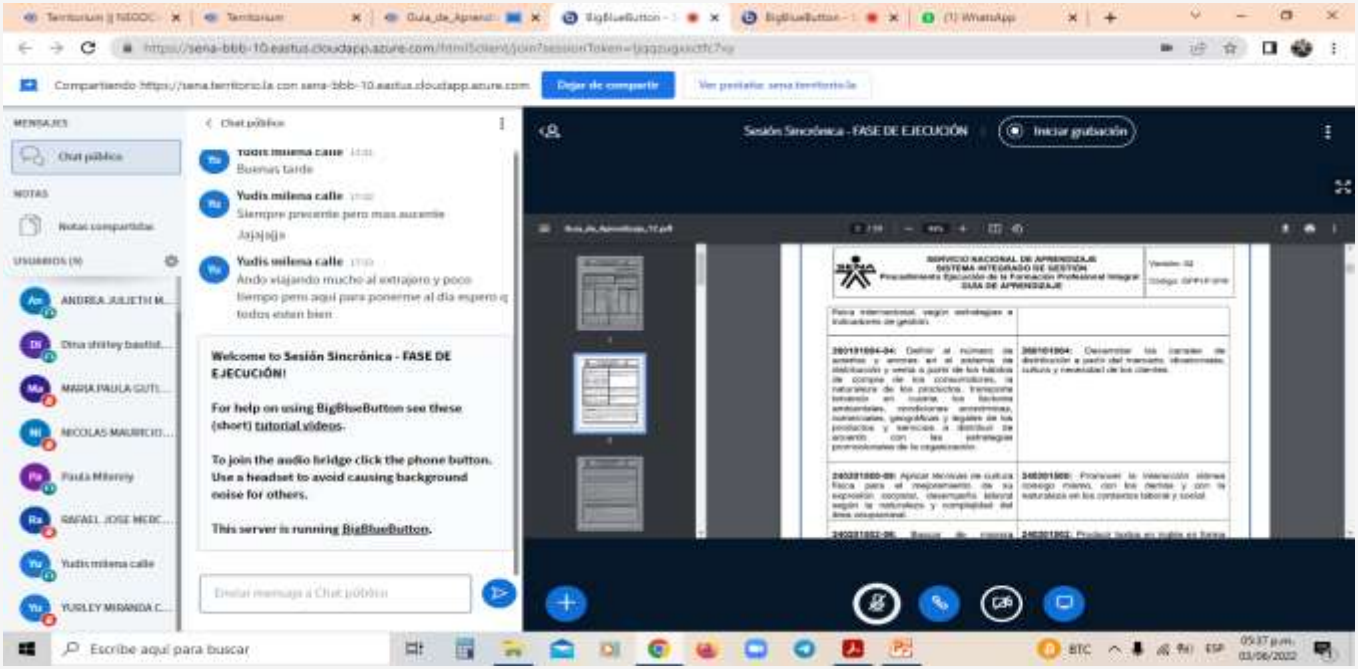

ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE 11: REALIZAR CONTROL SOBRE LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN O EXPORTACIÓN, BASADO EN NORMATIVIDAD DEL COMERCIO INTERNACIONAL
Ocultar descripción
1 de 1
Esta actividad de aprendizaje corresponde a la Actividad del proyecto: Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente
En esta carpeta encuentra los documentos que hacen parte de esta actividad de aprendizaje, junto con sus evidencias y respectivos enlaces de envío.
Esta actividad de aprendizaje tiene una duración de 202 horas.
1 de 1
Regresar
Actividades
Saberes previos
INDUCCIÓN
Fase Análisis
Fase Planeación
Fase Ejecución
Descripción de la Fase Ejecución
Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad
Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional
Actividad de aprendizaje 11
2010 © Todos los derechos reservados.
Escribe aquí para buscar

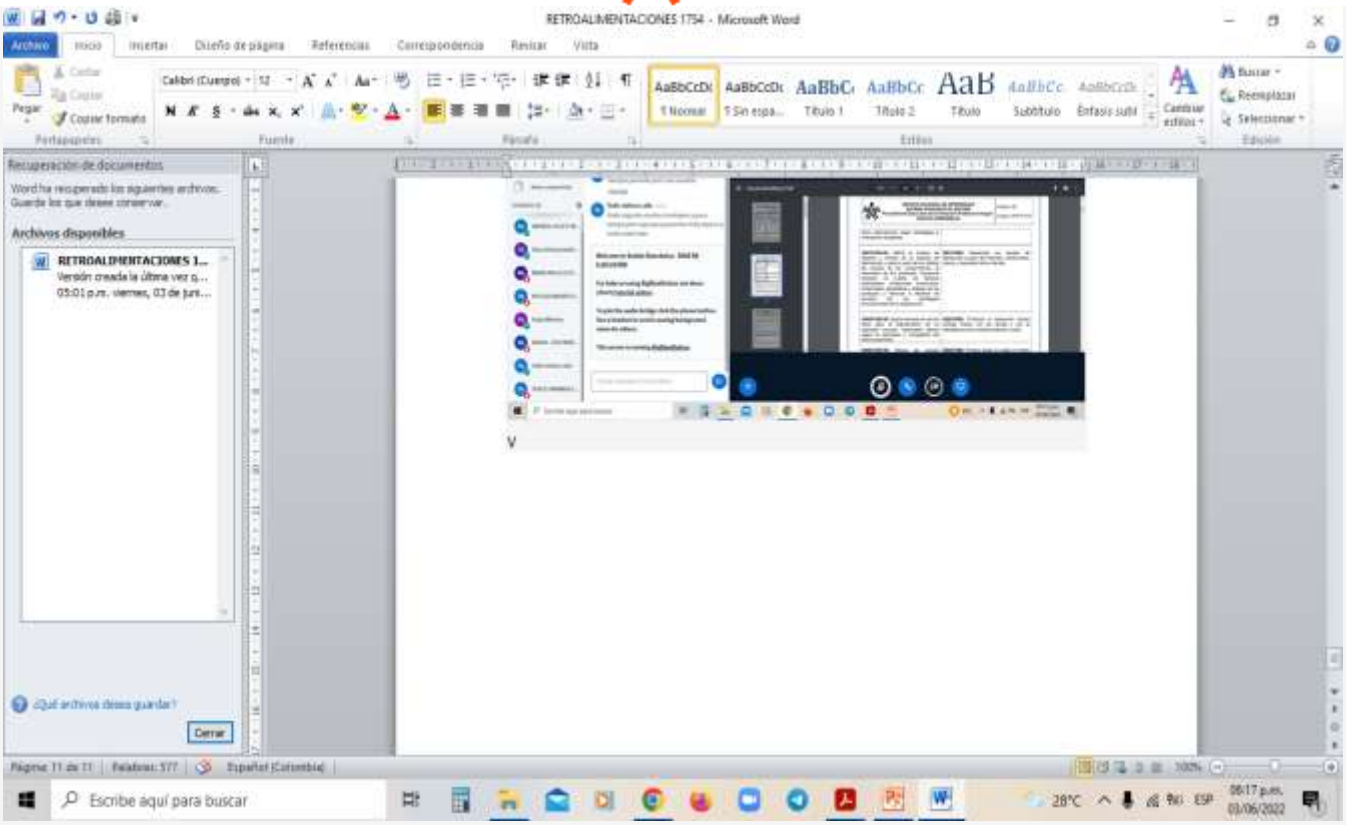

Centro de calificaciones
RAFAEL JOSE MERCADO
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2282227)
Regresar
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico de correos enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Descargar calificaciones
Ordenar RAPS
Sincronización de Raps
Mostrar solo las columnas y celdas seleccionadas
Filtro
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Sondeos
Blogs
Evaluaciones
Foros
Retos
Scorms
Evidencias
Wikis
Buscar...
Aprendiz
Nombre
Correo
Semáforo
Sondeos
RAP 1 APLICA ...
ALARY DAYAN ESTUPIÑAN ALEGRIA
alary1999@gmail.com
45%
ANA GABRIELA GOMEZ MORALES
anagomezm09@gmail.com
41%
ANGELA NATALIA VEGA
Escribe aquí para buscar
26°C
ESP
11:21 p.m.
10/04/2022

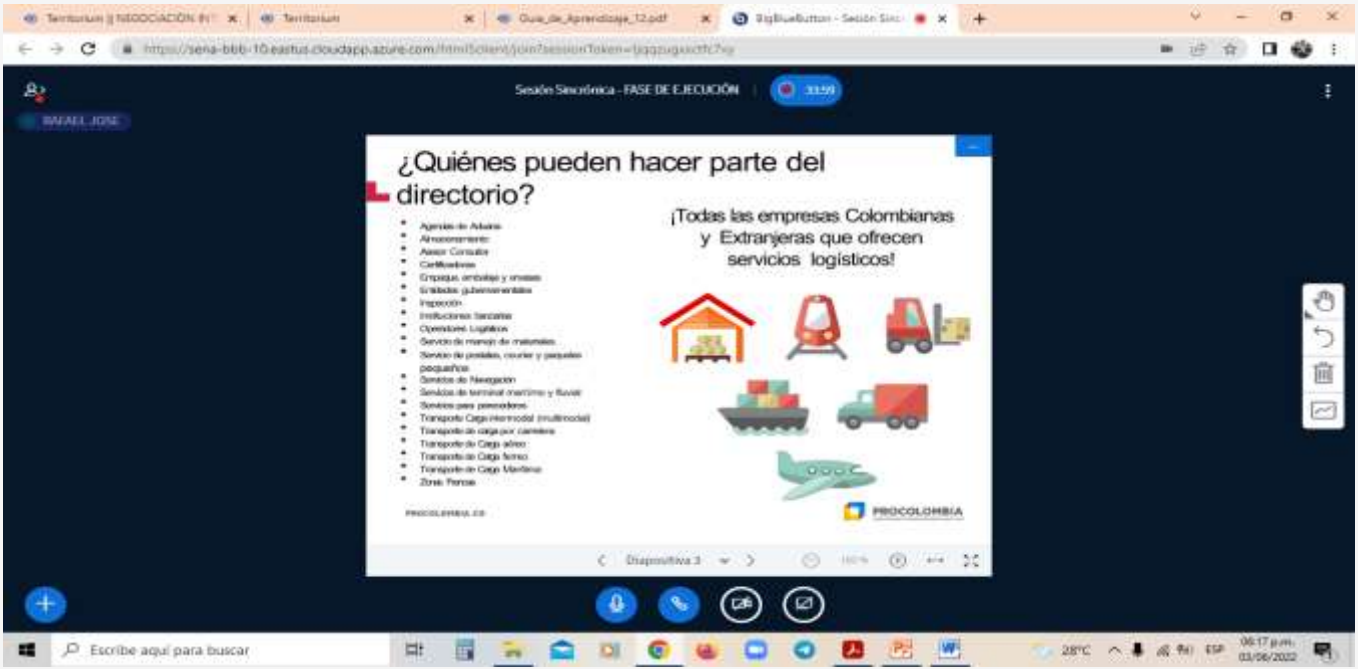

Aprendiz
Nombre
Correo
Semáforo
Sondeos
RAP 1 APLICA ...
CARLOS ANDRES BOYACA RUIZ
87%
CARLOS MARIO LATORRE AMAYA
36%
CAROLINA BENITEZ
71%
CAROLINA GUERRERO JOSSA
35%
DAVID SANTIAGO LOPEZ CIFUENTES
74%
DIANA ALEJANDRA DELGADILLO VALENCIA
55%
DIANA CAROLINA ERAZO CALDERON
41%
DIEGO MAURICIO DORADO TORDECILLA
67%
Registros por página: 30
1-30 de 45
Escribe aquí para buscar
26°C
ESP
11:22 p.m.
10/04/2022

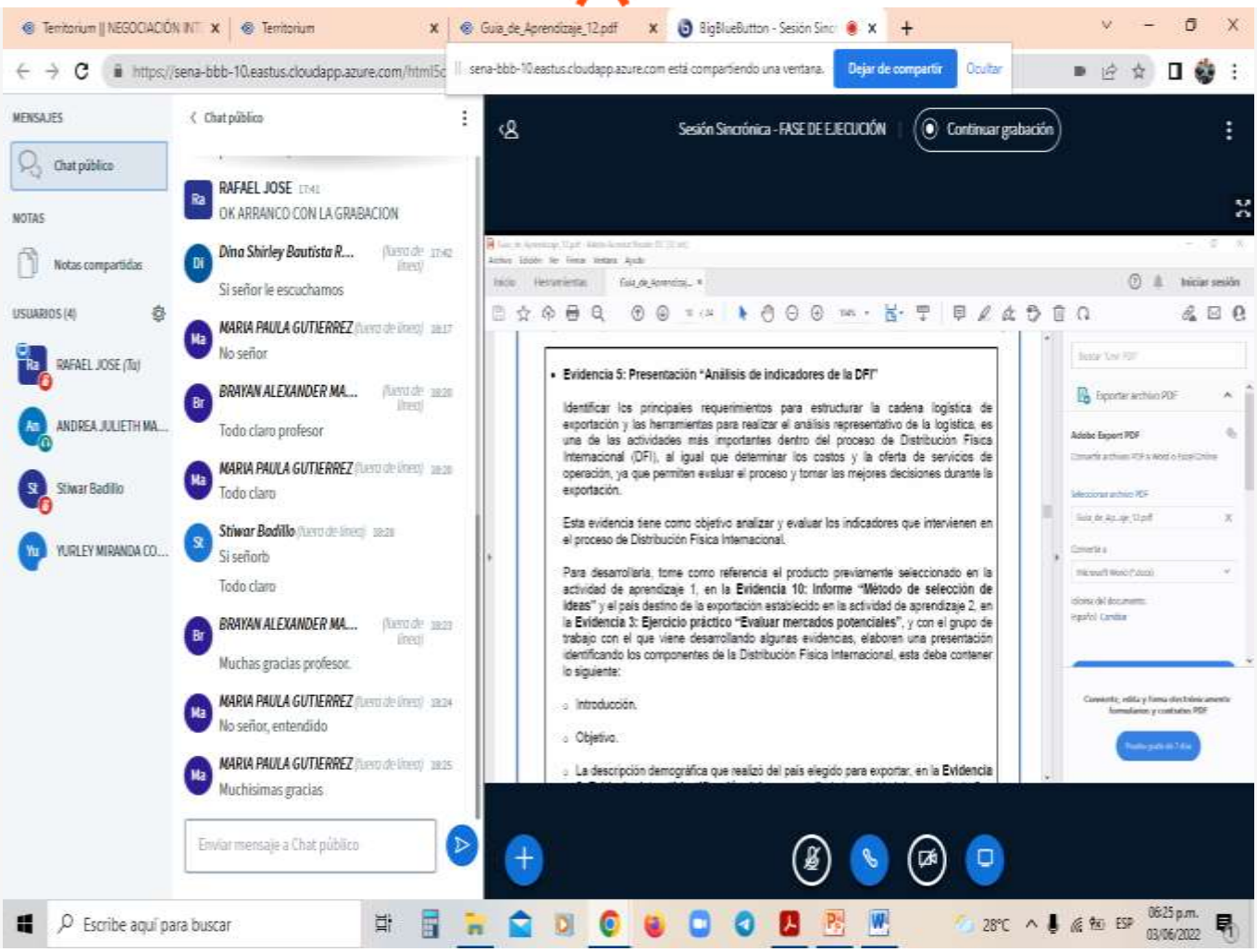

RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Asunto: Alternativas Etapa Productiva Virtual
ESTIMADA COMUNIDAD SENA
Los invitamos a que conozcan nuestro canal de Youtube
"Alternativas Etapa Productiva Virtual SENA"
Donde encontrarán videos explicativos de las diferentes alternativas para ejecutar la Etapa Productiva e información de interés.
SUSCRÍBETE AQUÍ
Vista
Aprendiz
Escribe aquí para buscar

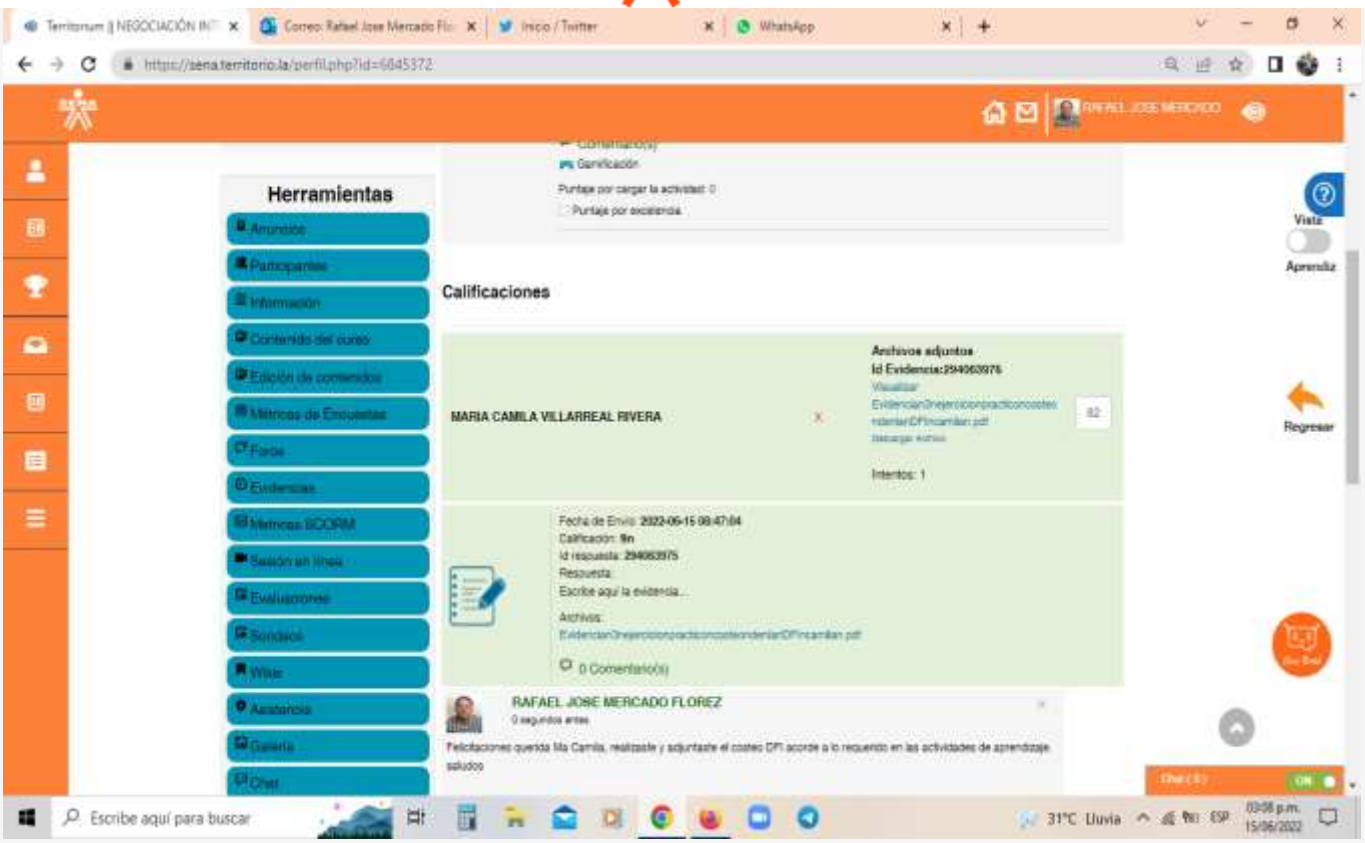


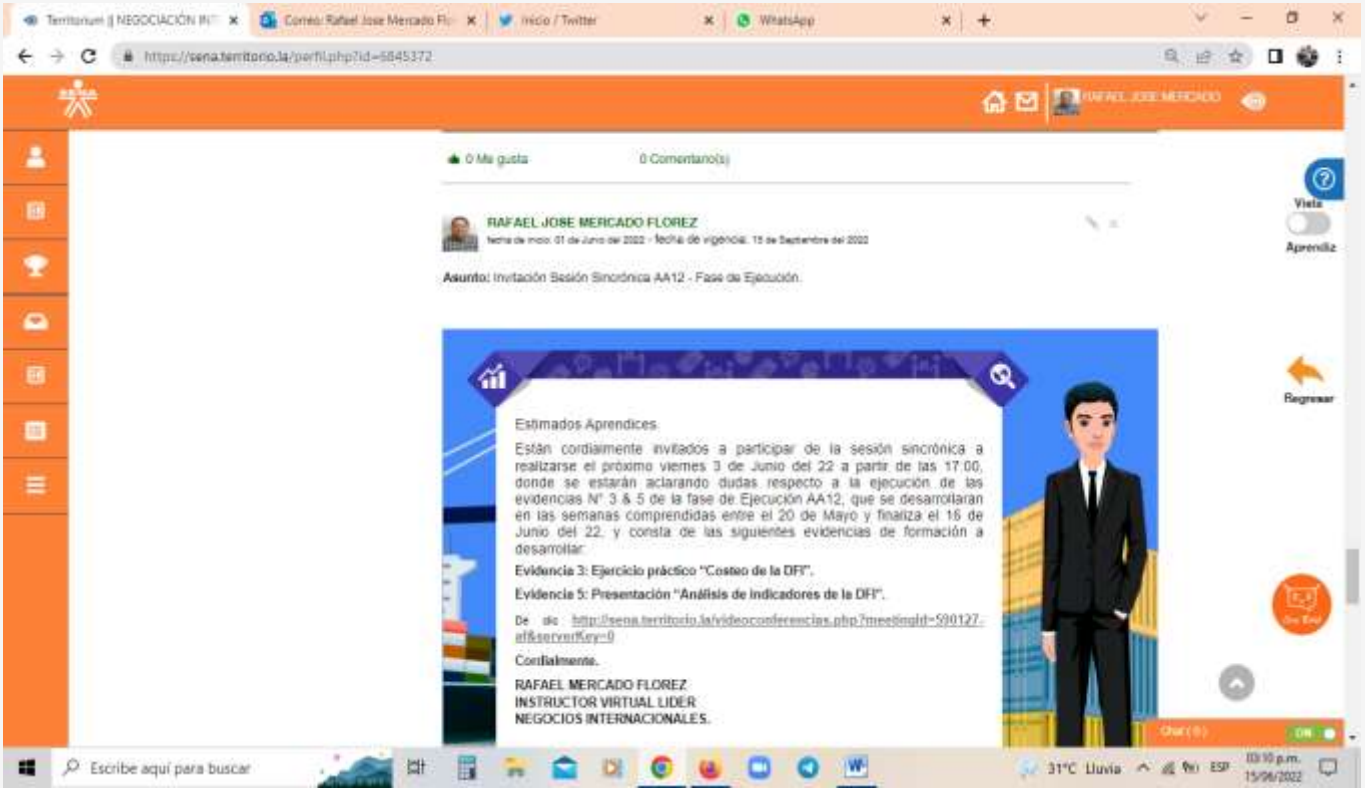

Sesión Sincrónica - FASE DE EJECUCIÓN
Iniciar grabación
Welcome to Sesión Sincrónica - FASE DE EJECUCIÓN!
For help on using BigBlueButton see these (short) tutorial videos.
To join the audio bridge click the phone button. Use a headset to avoid causing background noise for others.
This server is running BigBlueButton.

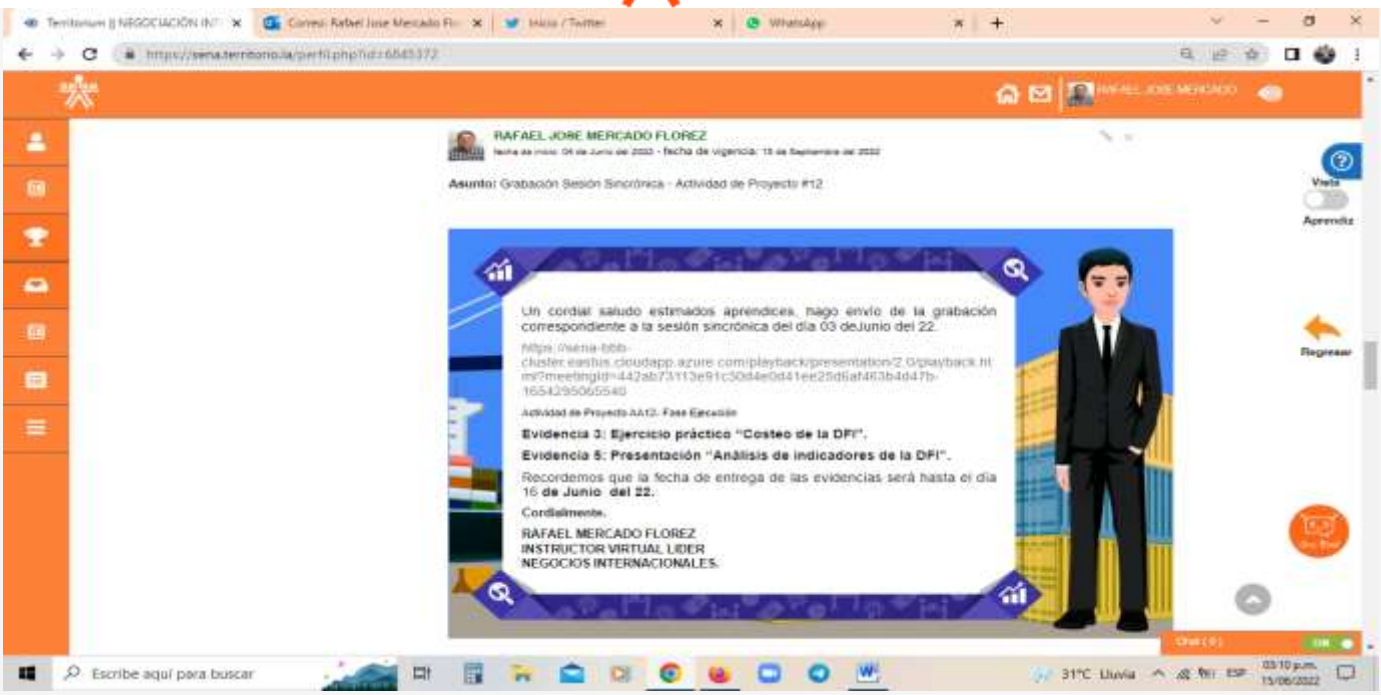

RETROALIMENTACIONES 1754 - Microsoft Word
Recuperación de documentos
Archivos disponibles
RETROALIMENTACIONES 1...
Cerrar
Escribe aquí para buscar

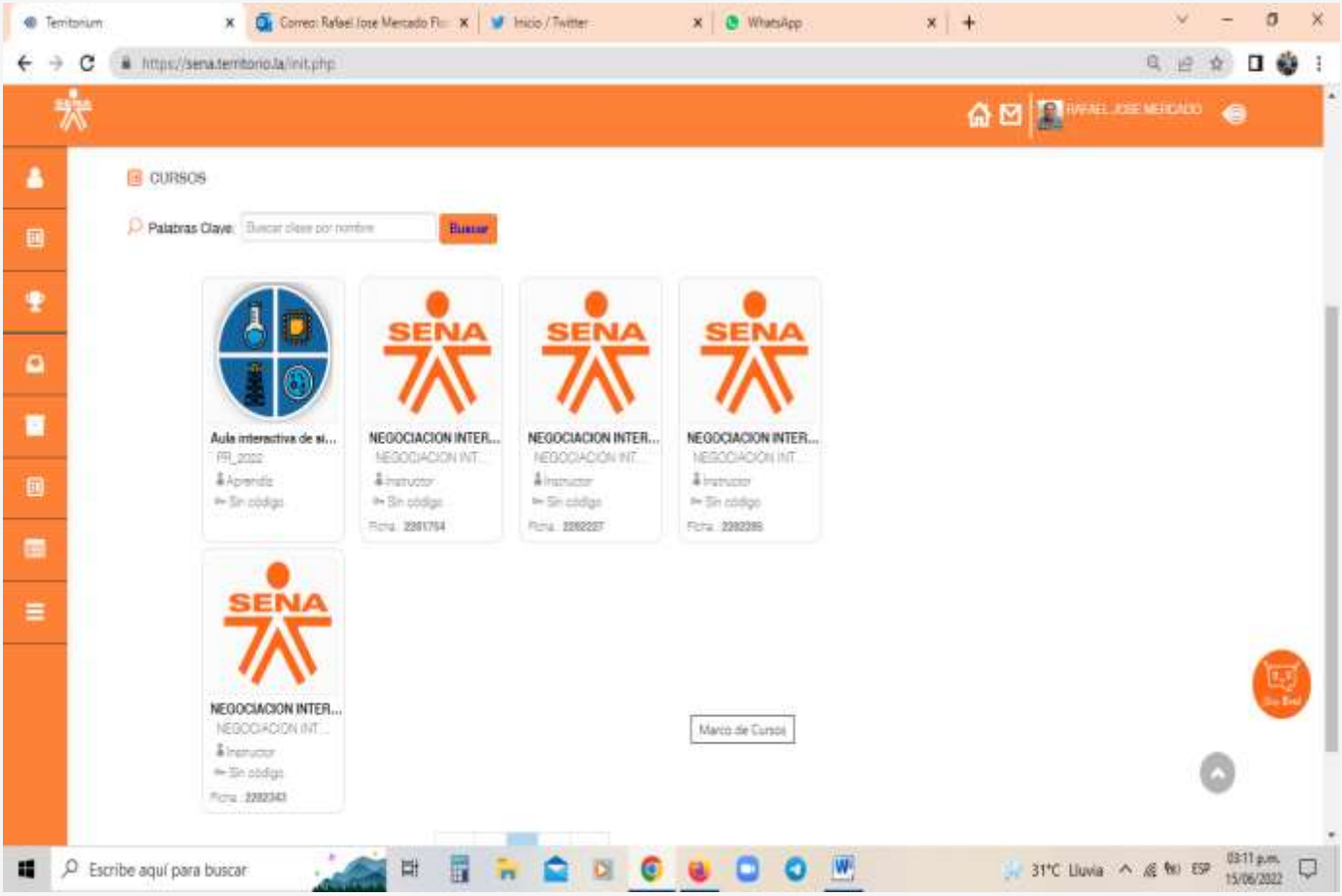

Sesión Síncrónica - FASE DE EJECUCIÓN
¿Quiénes pueden hacer parte del directorio?
¡Todas las empresas Colombianas y Extranjeras que ofrecen servicios logísticos!
PROCOLOMBIA
Escribe aquí para buscar

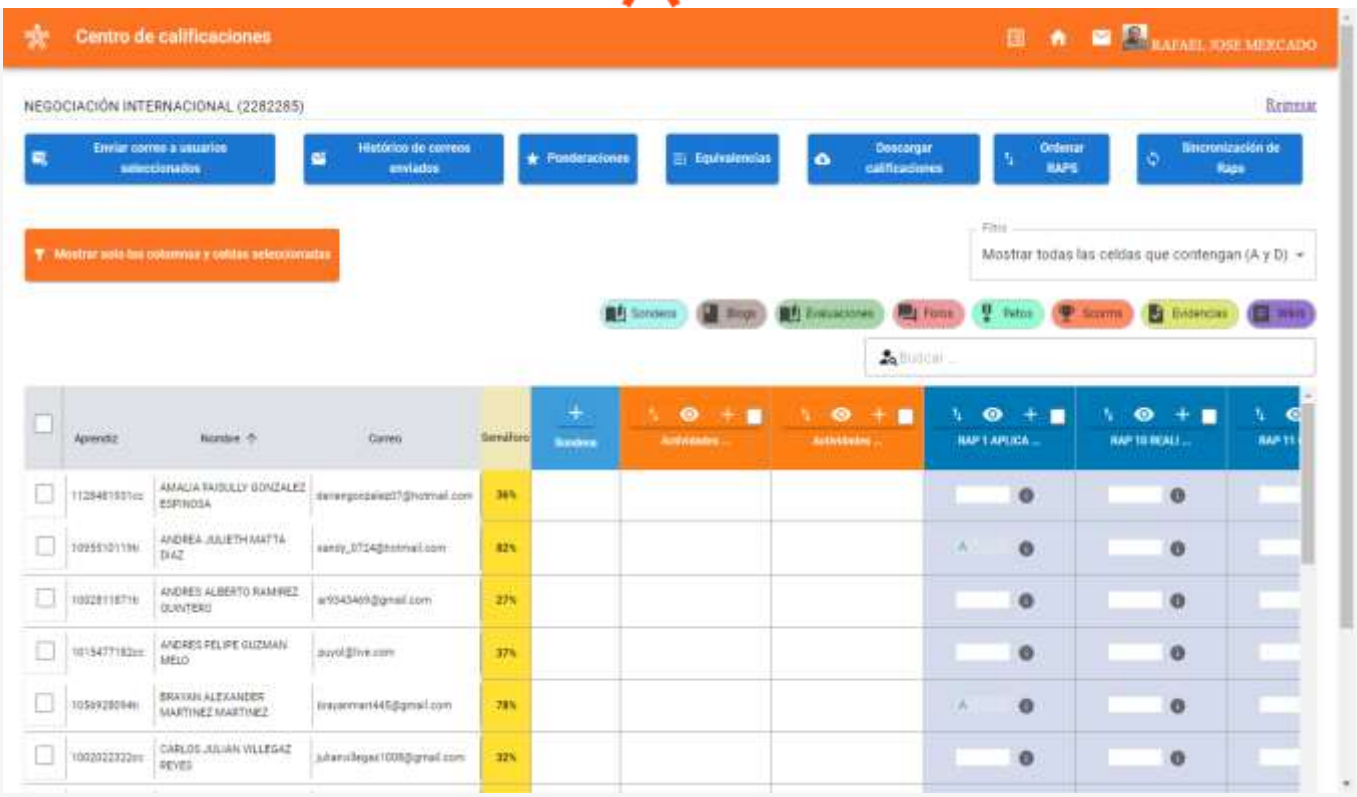

Territorium || NEGOCIACIÓN INT
Territorium
Guia_de_Aprendizaje_12.pdf
BigBlueButton - Sesión Sincr
sena-bbb-10.eastus.cloudapp.azure.com está compartiendo una ventana.
Dejar de compartir
Ocultar
MENSAJES
Chat público
NOTAS
Notas compartidas
USUARIOS (4)
RAFAEL JOSE (Tú)
ANDREA JULIETH MA...
Stiwar Badillo
YURLEY MIRANDA CO...
Chat público
RAFAEL JOSE 17:41
OK ARRANCO CON LA GRABACION
Dina Shirley Bautista R... (Fuera de línea) 17:42
Si señor le escuchamos
MARIA PAULA GUTIERREZ (Fuera de línea) 18:17
No señor
BRAYAN ALEXANDER MA... (Fuera de línea) 18:20
Todo claro profesor
MARIA PAULA GUTIERREZ (Fuera de línea) 18:20
Todo claro
Stiwar Badillo (Fuera de línea) 18:20
Si señorb
Todo claro
BRAYAN ALEXANDER MA... (Fuera de línea) 18:23
Muchas gracias profesor.
MARIA PAULA GUTIERREZ (Fuera de línea) 18:24
No señor, entendido
MARIA PAULA GUTIERREZ (Fuera de línea) 18:25
Muchisimas gracias
Enviar mensaje a Chat público
Sesión Sincrónica - FASE DE EJECUCIÓN
Continuar grabación
Evidencia 5: Presentación "Análisis de indicadores de la DFI"
Identificar los principales requerimientos para estructurar la cadena logística de exportación y las herramientas para realizar el análisis representativo de la logística, es una de las actividades más importantes dentro del proceso de Distribución Física Internacional (DFI), al igual que determinar los costos y la oferta de servicios de operación, ya que permiten evaluar el proceso y tomar las mejores decisiones durante la exportación.
Esta evidencia tiene como objetivo analizar y evaluar los indicadores que intervienen en el proceso de Distribución Física Internacional.
Para desarrollarla, tome como referencia el producto previamente seleccionado en la actividad de aprendizaje 1, en la Evidencia 10: Informe "Método de selección de ideas" y el país destino de la exportación establecido en la actividad de aprendizaje 2, en la Evidencia 3: Ejercicio práctico "Evaluar mercados potenciales", y con el grupo de trabajo con el que viene desarrollando algunas evidencias, elaboren una presentación identificando los componentes de la Distribución Física Internacional, esta debe contener lo siguiente:
Introducción.
Objetivo.
La descripción demográfica que realizó del país elegido para exportar, en la Evidencia
Escribe aquí para buscar
28°C
ESP
06:25 p.m.
03/06/2022

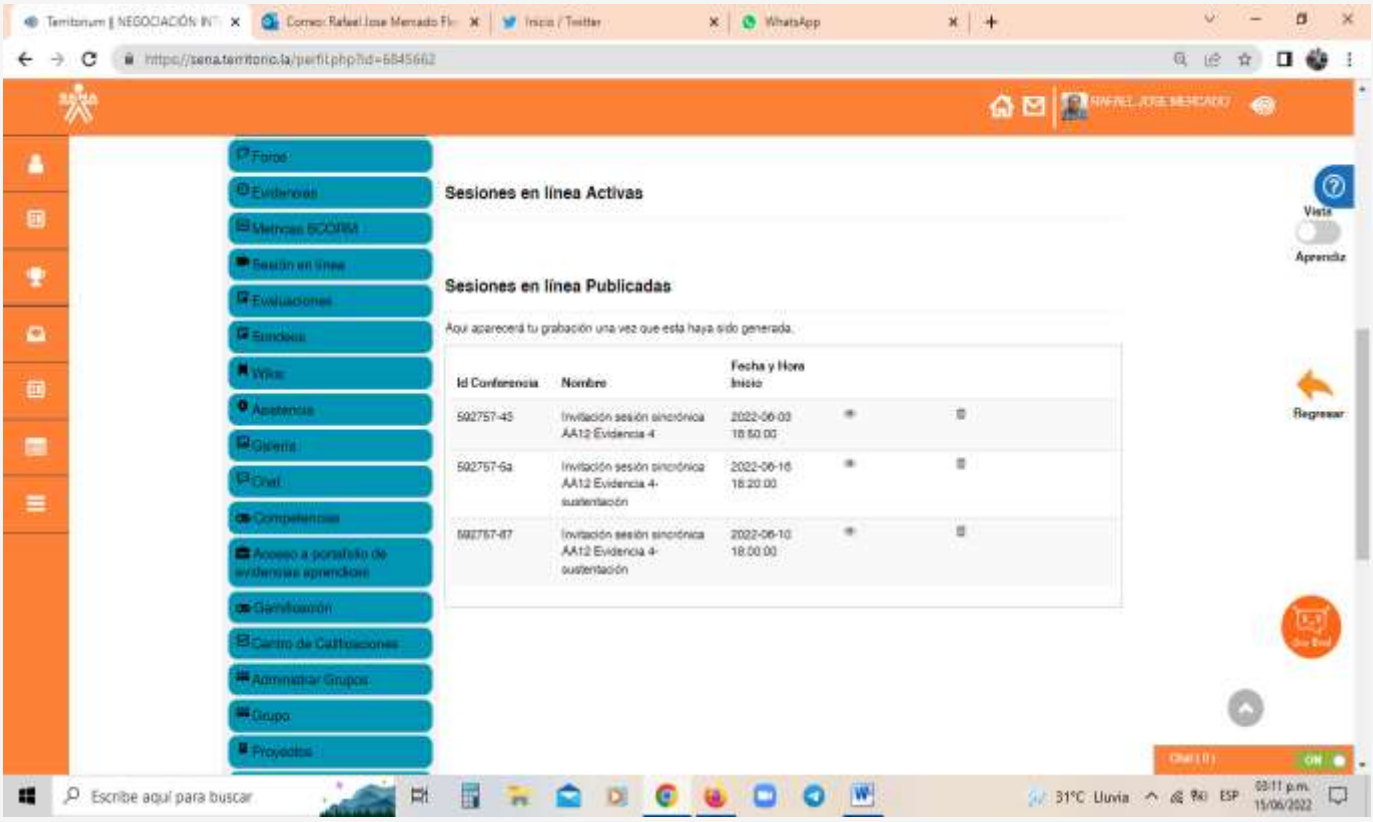

Herramientas
Calificaciones
MARIA CAMILA VILLARREAL RIVERA
Archivos adjuntos
Id Evidencia:294063975
Intentos: 1
Fecha de Envío: 2022-06-15 09:47:04
Calificación: 9n
Id respuesta: 294063975
Respuesta:
Escribe aquí la evidencia...
Archivos:
0 Comentario(s)
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
0 segundos antes
Felicitaciones querida Ms Camila, realizaste y adjuntaste el costeo DFI acorde a lo requerido en las actividades de aprendizaje
saludos
Regresar
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia
03:08 p.m.
15/06/2022

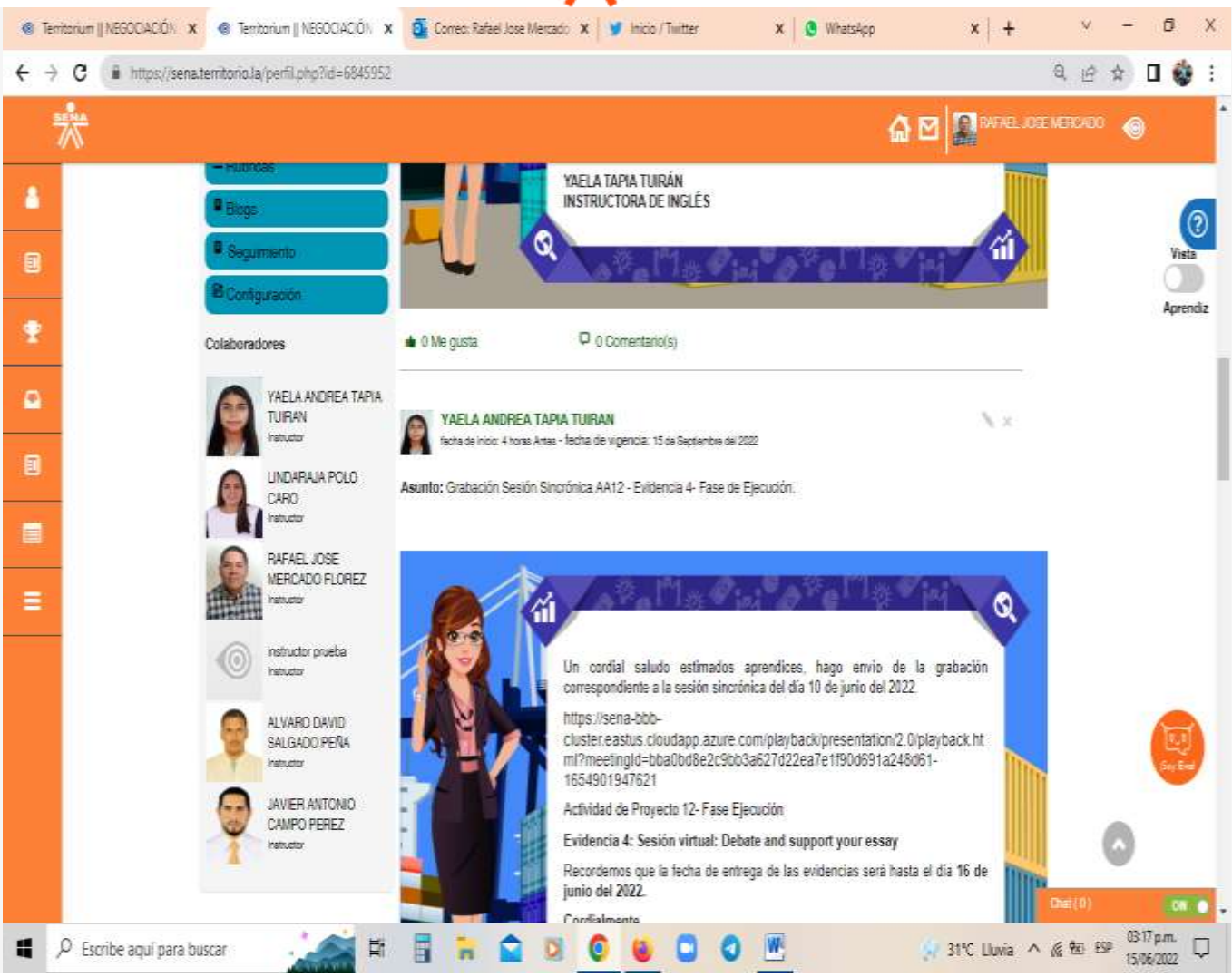

0 Me gusta
0 Comentario(s)
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Asunto: Invitación Sesión Sincrónica AA12 - Fase de Ejecución.
Estimados Aprendices
Están cordialmente invitados a participar de la sesión sincrónica a realizarse el próximo viernes 3 de Junio del 22 a partir de las 17:00, donde se estarán aclarando dudas respecto a la ejecución de las evidencias N° 3 & 5 de la fase de Ejecución AA12, que se desarrollarán en las semanas comprendidas entre el 20 de Mayo y finaliza el 16 de Junio del 22, y consta de las siguientes evidencias de formación a desarrollar:
Evidencia 3: Ejercicio práctico "Costeo de la DFI".
Evidencia 5: Presentación "Análisis de indicadores de la DFI".
De clic http://sena.territorio.la/videoconferencias.php?meetingId=590127-elf&serverKey=0
Cordialmente.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
Regresar
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia
03:10 p.m.
15/06/2022


RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Asunto: Grabación Sesión Sincrónica - Actividad de Proyecto #12
Un cordial saludo estimados aprendices, hago envío de la grabación correspondiente a la sesión sincrónica del día 03 deJunio del 22.
Actividad de Proyecto AA12- Fase Ejecución
Evidencia 3: Ejercicio práctico "Costeo de la DFI".
Evidencia 5: Presentación "Análisis de indicadores de la DFI".
Recordemos que la fecha de entrega de las evidencias será hasta el día 16 de Junio del 22.
Cordialmente,
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.

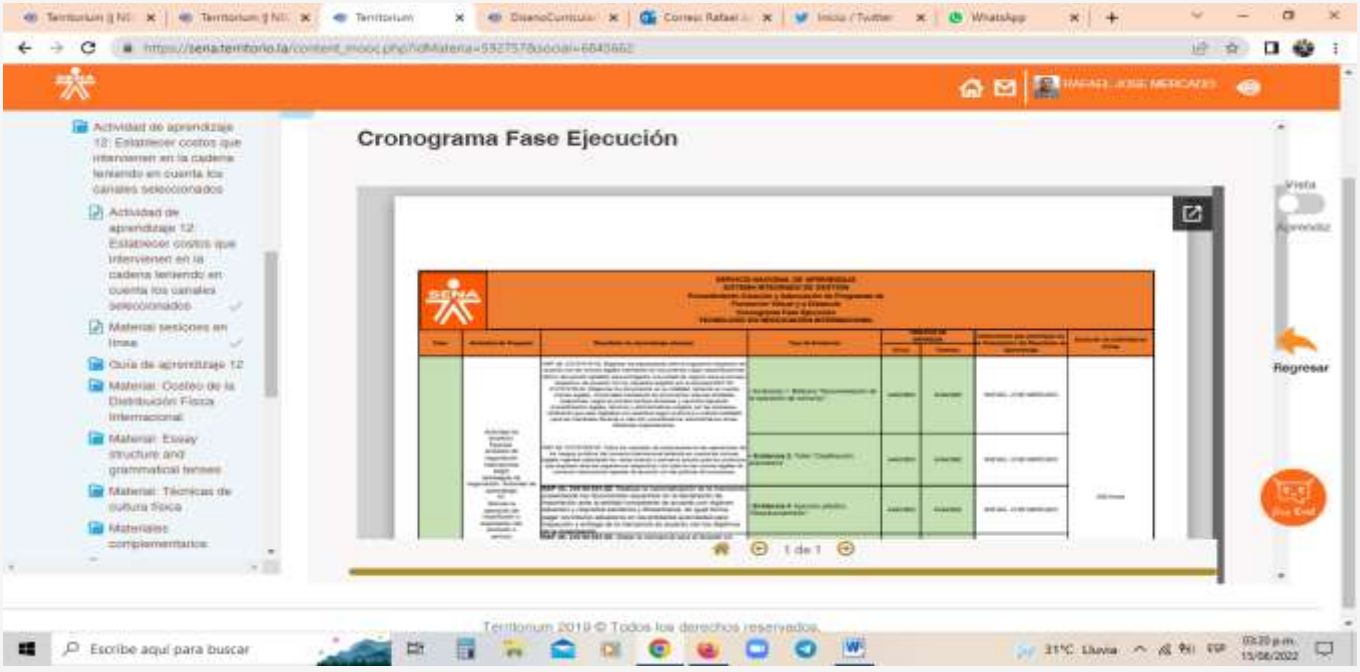

CURSOS
Palabras Clave:
Buscar
Aula interactiva de si...
NEGOCIACION INTER...
NEGOCIACION INTER...
NEGOCIACION INTER...
NEGOCIACION INTER...
Marco de Cursos

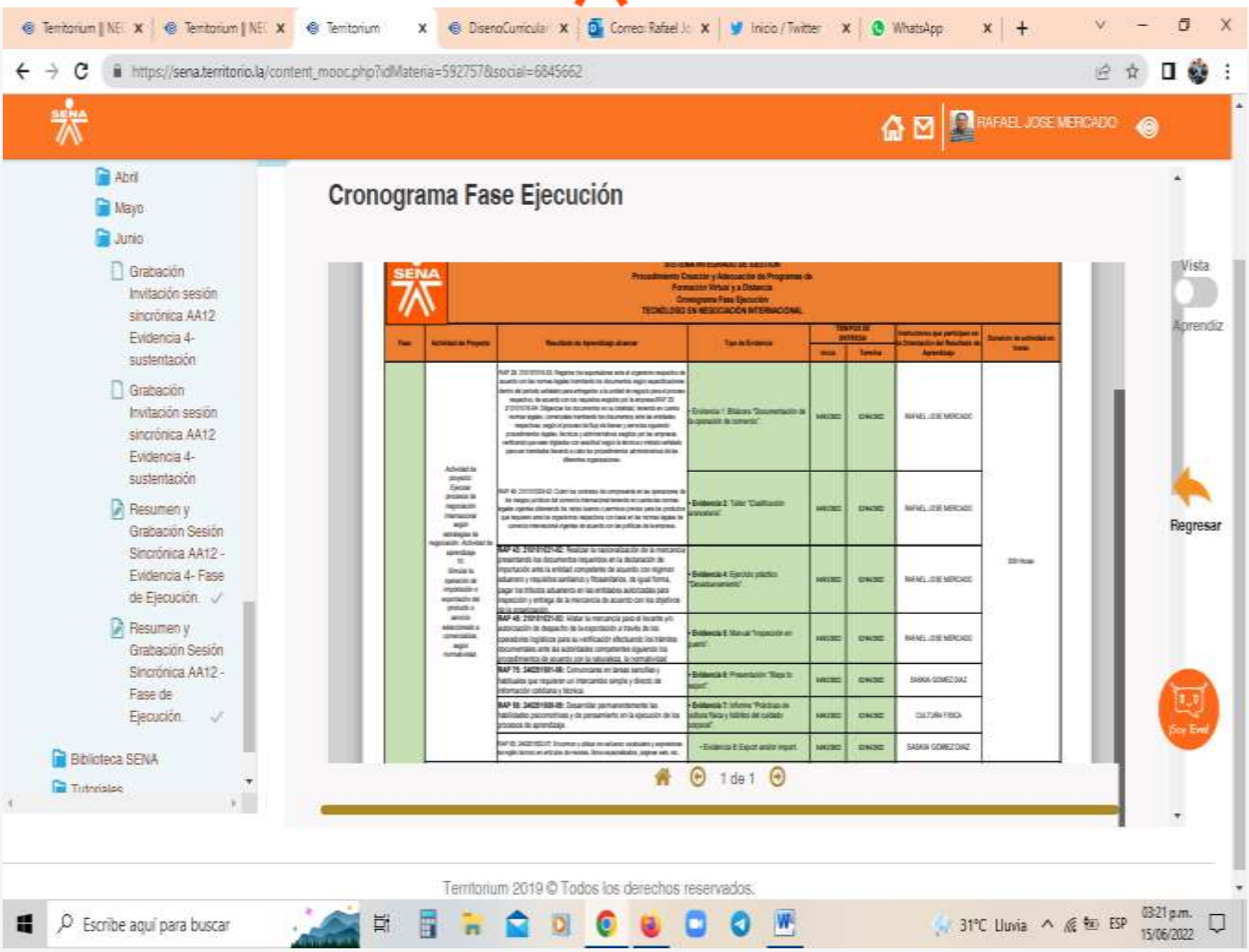

Centro de calificaciones
RAFAEL JOSE MERCADO
NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2282285)
Regresar
Enviar correo a usuarios seleccionados
Histórico de correos enviados
Ponderaciones
Equivalencias
Descargar calificaciones
Ordenar RAPS
Sincronización de Raps
Mostrar solo las columnas y celdas seleccionadas
Filtro
Mostrar todas las celdas que contengan (A y D)
Buscar...
Aprendiz
Nombre
Correo
Semáforo
RAP 1 APLICA ...
RAP 10 REALI ...
AMALIA FAISULLY GONZALEZ ESPINOSA
ANDREA JULIETH MATTA DIAZ
ANDRES ALBERTO RAMIREZ QUINTERO
ANDRES FELIPE GUZMAN MELO
BRAYAN ALEXANDER MARTINEZ MARTINEZ
CARLOS JULIAN VILLEGAS REYES

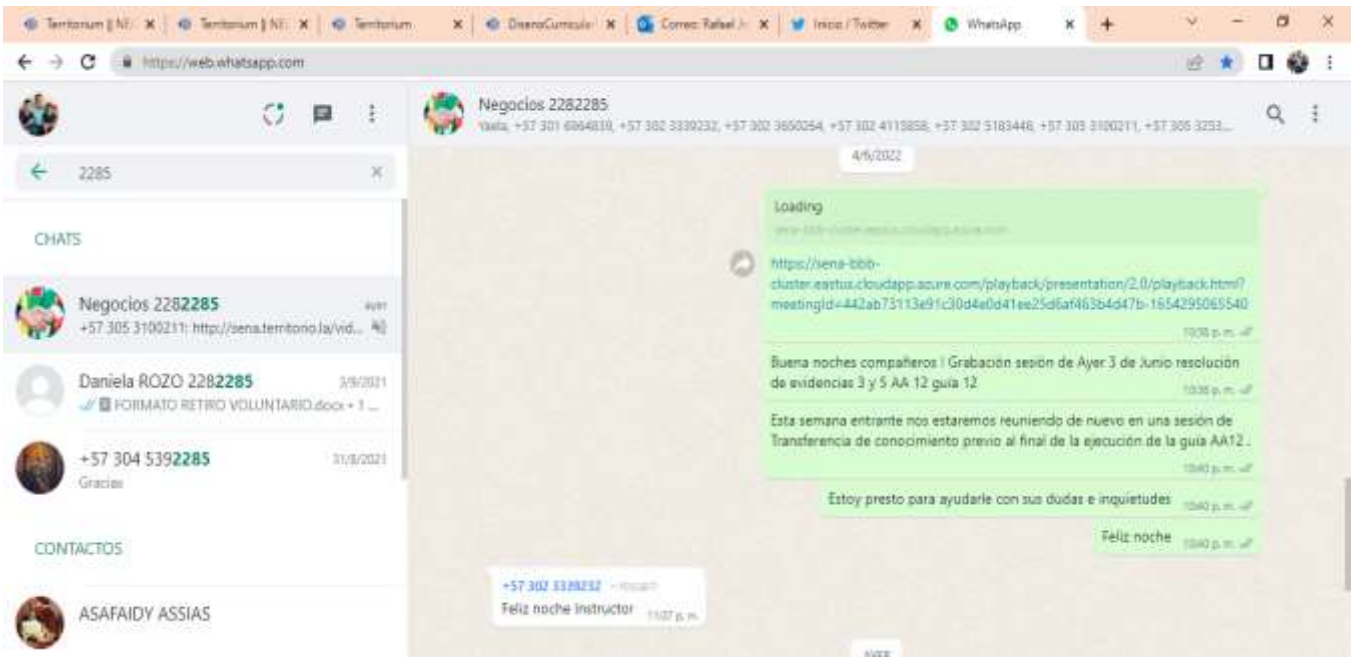

https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6845662
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Sondeos
Wikis
Asistencias
Glosario
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Sesiones en línea Activas
Sesiones en línea Publicadas
Aquí aparecerá tu grabación una vez que esta haya sido generada.
Id Conferencia
Nombre
Fecha y Hora Inicio
592757-43
Invitación sesión sincrónica AA12 Evidencia 4
2022-06-03 18:50:00
592757-5a
Invitación sesión sincrónica AA12 Evidencia 4-sustentación
2022-06-16 18:20:00
592757-87
Invitación sesión sincrónica AA12 Evidencia 4-sustentación
2022-06-10 18:00:00
Vista
Aprendiz
Regresar
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia
ESP
03:11 p.m.
15/06/2022

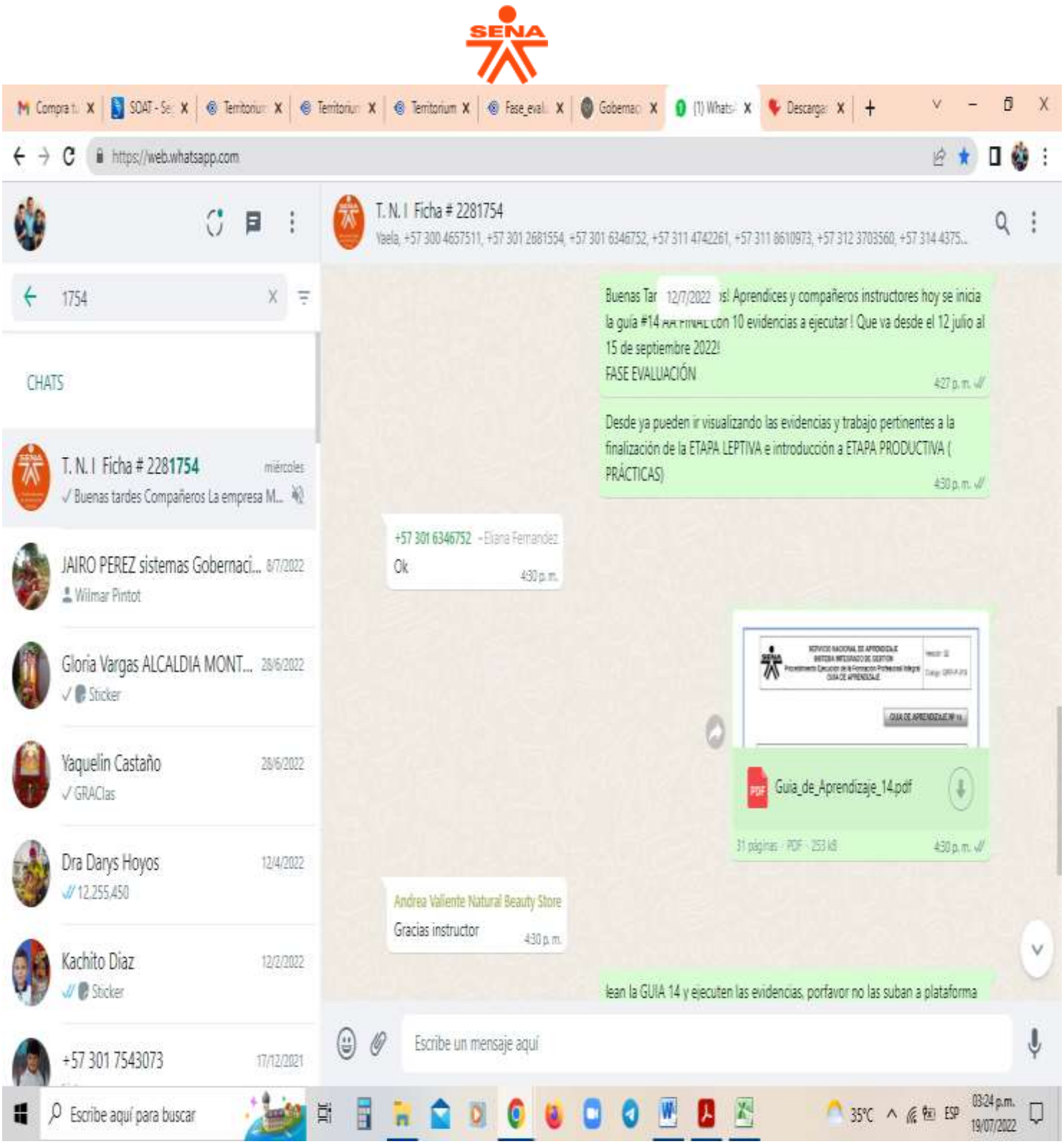

Territorium || NEGOCIACIÓN
Correo: Rafael Jose Mercado
Inicio / Twitter
WhatsApp
https://sena.territorio.la/perfil.php?id=6845952
RAFAEL JOSE MERCADO
YAELA TAPIA TUIRÁN
INSTRUCTORA DE INGLÉS
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
YAELA ANDREA TAPIA TUIRAN
Instructor
LINDARAJA POLO CARO
Instructor
RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
Instructor
instructor prueba
Instructor
ALVARO DAVID SALGADO PEÑA
Instructor
JAVIER ANTONIO CAMPO PEREZ
Instructor
0 Me gusta
0 Comentario(s)
YAELA ANDREA TAPIA TUIRAN
fecha de inicio: 4 horas Antes - fecha de vigencia: 15 de Septiembre del 2022
Asunto: Grabación Sesión Sincrónica AA12 - Evidencia 4- Fase de Ejecución.
Un cordial saludo estimados aprendices, hago envio de la grabación correspondiente a la sesión sincrónica del día 10 de junio del 2022.
https://sena-bbb-cluster.eastus.cloudapp.azure.com/playback/presentation/2.0/playback.html?meetingId=bba0bd8e2c9bb3a627d22ea7e1f90d691a248d61-1654901947621
Actividad de Proyecto 12- Fase Ejecución
Evidencia 4: Sesión virtual: Debate and support your essay
Recordemos que la fecha de entrega de las evidencias será hasta el día 16 de junio del 2022.
Cordialmente
Vista
Aprendiz
Chat (0)
ON
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia
ESP
03:17 p.m.
15/06/2022

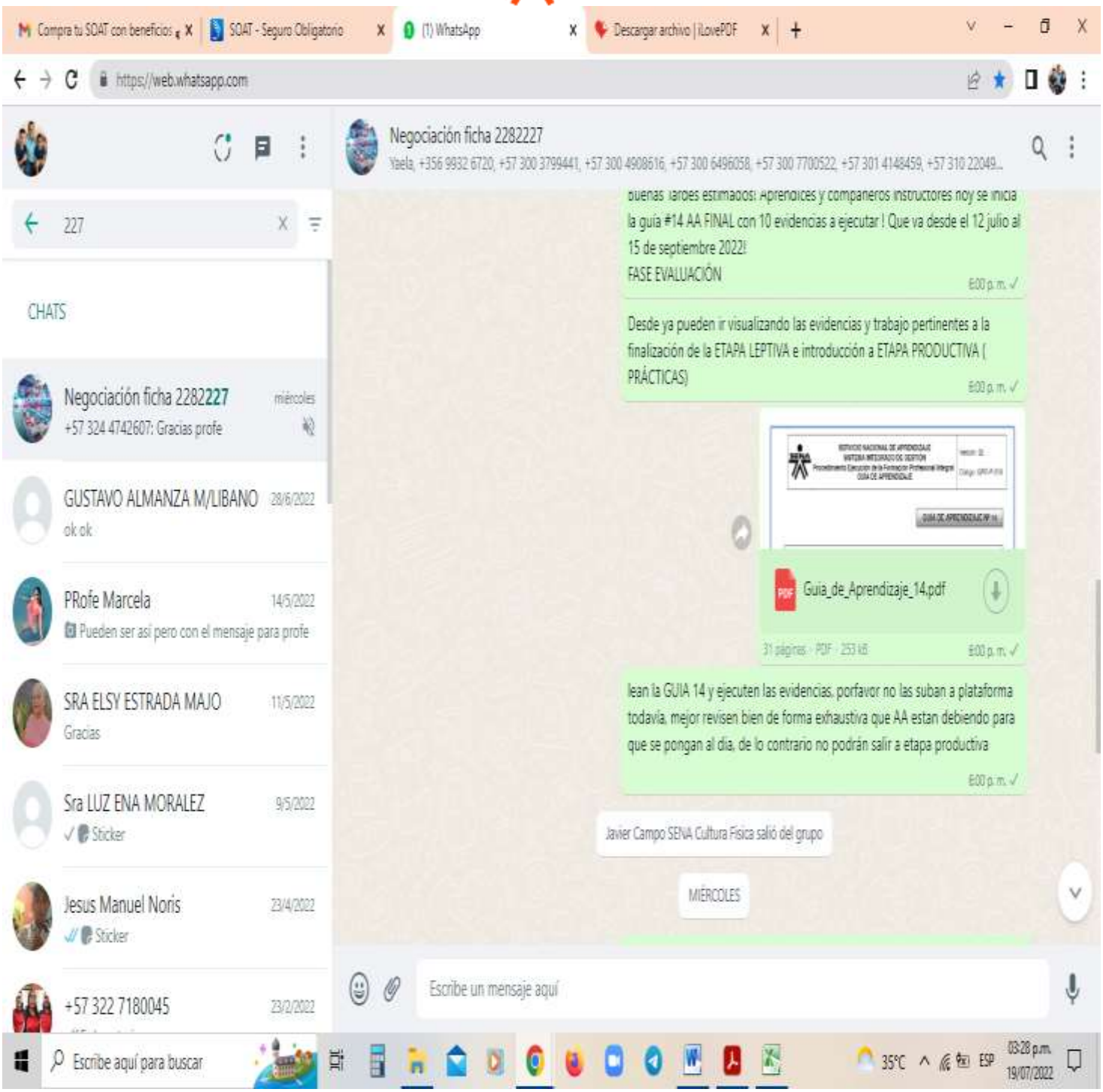

RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ
fecha de inicio: 04 de Junio del 2022 - fecha de vigencia: 16 de Septiembre del 2022
Asunto: Grabación Sesión Sincrónica - Actividad de Proyecto #12
Vista
Aprendiz
Un cordial saludo estimados aprendices, hago envio de la grabación correspondiente a la sesión sincrónica del día 03 deJunio del 22.
https://sena-bbb-cluster.eastus.cloudapp.azure.com/playback/presentation/2.0/playback.html?meetingId=442ab73113e91c30d4e0d41ee25d6af463b4d47b-1654295065540
Actividad de Proyecto AA12- Fase Ejecución
Evidencia 3: Ejercicio práctico "Costeo de la DFI".
Evidencia 5: Presentación "Análisis de indicadores de la DFI".
Recordemos que la fecha de entrega de las evidencias será hasta el día 16 de Junio del 22.
Cordialmente.
RAFAEL MERCADO FLOREZ
INSTRUCTOR VIRTUAL LIDER
NEGOCIOS INTERNACIONALES.
0 Me gusta
0 Comentario(s)
Chat (0)

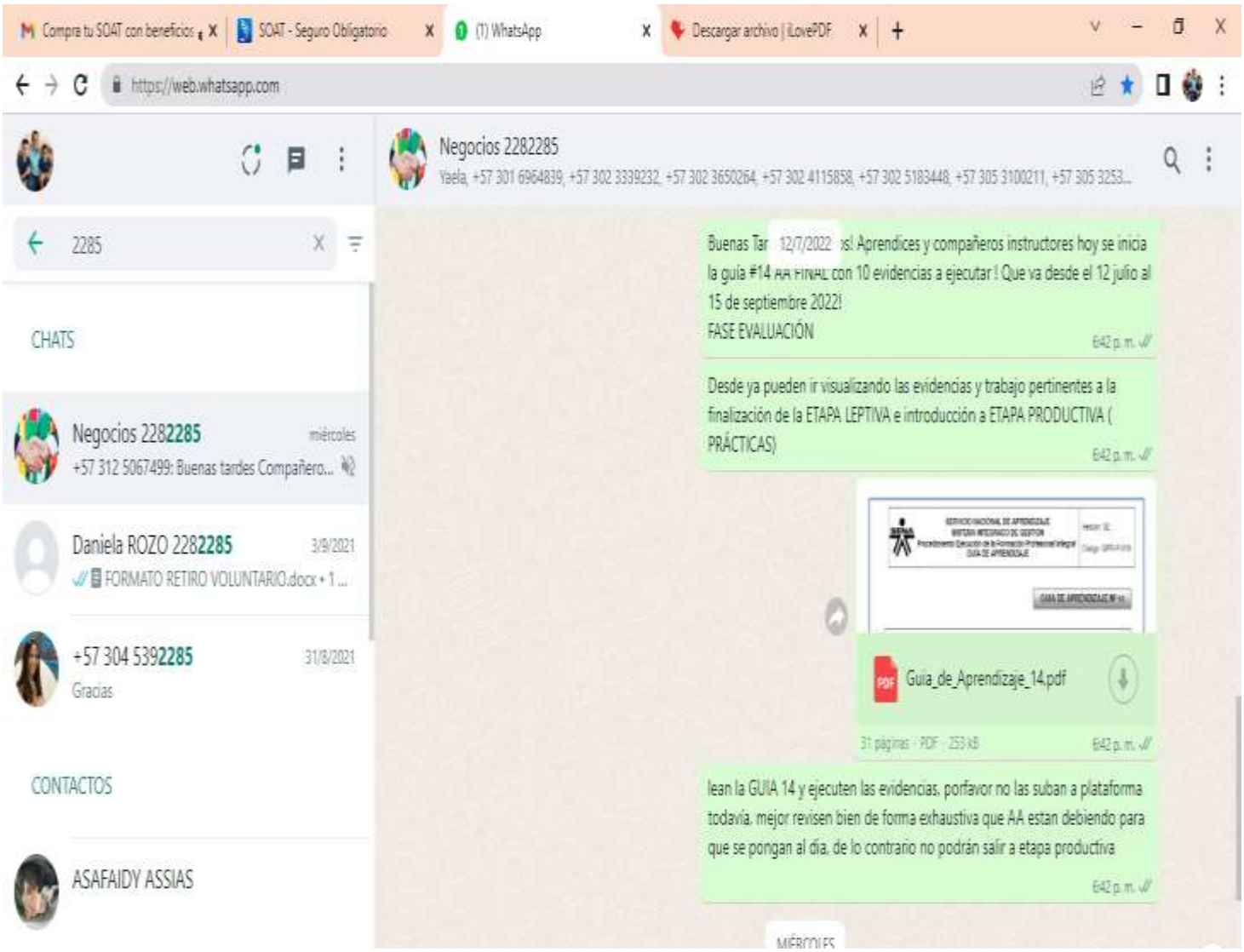

Cronograma Fase Ejecución
Regresar
Territorium 2019 © Todos los derechos reservados


https://sena.territorio.la/content_mooc.php?idMateria=592757&social=6845662
RAFAEL JOSE MERCADO
Abril
Mayo
Junio
Grabación Invitación sesión sincrónica AA12 Evidencia 4- sustentación
Grabación Invitación sesión sincrónica AA12 Evidencia 4- sustentación
Resumen y Grabación Sesión Sincrónica AA12 - Evidencia 4- Fase de Ejecución.
Resumen y Grabación Sesión Sincrónica AA12 - Fase de Ejecución.
Biblioteca SENA
Cronograma Fase Ejecución
Procedimiento Creación y Ejecución de Programas de Formación Virtual y a Distancia
Cronograma Fase Ejecución
TECNÓLOGO EN NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
1 de 1
Vista Aprendiz
Regresar
Territorium 2019 © Todos los derechos reservados.
Escribe aquí para buscar
31°C Lluvia
ESP
03:21 p.m.
15/06/2022


https://web.whatsapp.com
2285
CHATS
Negocios 2282285
+57 305 3100211: http://sena.territorio.la/vid...
Daniela ROZO 2282285
FORMATO RETIRO VOLUNTARIO.docx • 1 ...
+57 304 5392285
Gracias
CONTACTOS
ASAFAIDY ASSIAS
Negocios 2282285
4/6/2022
Loading
https://sena-bibb-cluster.eastus.cloudapp.azure.com/playback/presentation/2.0/playback.html?meetingId=442ab75113e91c30d4e0d41ee25d6af463b4d47b-1654295065540
Buena noches compañeros ! Grabación sesión de Ayer 3 de Junio resolución de evidencias 3 y 5 AA 12 guia 12
Esta semana entrante nos estaremos reuniendo de nuevo en una sesión de Transferencia de conocimiento previo al final de la ejecución de la guia AA12 .
Estoy presto para ayudarle con sus dudas e inquietudes
Feliz noche
+57 302 5339232
Feliz noche instructor


https://web.whatsapp.com
T. N. I Ficha # 2281754
Yaela, +57 300 4657511, +57 301 2681554, +57 301 6346752, +57 311 4742261, +57 311 8610973, +57 312 3703560, +57 314 4375...
1754
CHATS
T. N. I Ficha # 2281754 miércoles
Buenas tardes Compañeros La empresa M...
JAIRO PEREZ sistemas Gobernaci... 8/7/2022
Wilmar Pintot
Gloria Vargas ALCALDIA MONT... 28/6/2022
Sticker
Yaquelin Castaño 28/6/2022
GRACIas
Dra Darys Hoyos 12/4/2022
12.255.450
Kachito Diaz 12/2/2022
Sticker
+57 301 7543073 17/12/2021
Buenas Tar 12/7/2022 s! Aprendices y compañeros instructores hoy se inicia la guía #14 FASE FINAL con 10 evidencias a ejecutar ! Que va desde el 12 julio al 15 de septiembre 2022!
FASE EVALUACIÓN
4:27 p. m.
Desde ya pueden ir visualizando las evidencias y trabajo pertinentes a la finalización de la ETAPA LEPTIVA e introducción a ETAPA PRODUCTIVA (PRÁCTICAS)
4:30 p. m.
+57 301 6346752 - Eliana Fernandez
Ok
4:30 p. m.
Guia_de_Aprendizaje_14.pdf
31 páginas · PDF · 253 kB
4:30 p. m.
Andrea Valiente Natural Beauty Store
Gracias instructor
4:30 p. m.
lean la GUIA 14 y ejecuten las evidencias, porfavor no las suban a plataforma
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar
35°C
ESP
03:24 p.m.
19/07/2022


Compra tu SOAT con beneficios
SOAT - Seguro Obligatorio
(1) WhatsApp
Descargar archivo | iLovePDF
https://web.whatsapp.com
Negociación ficha 2282227
Yaela, +356 9932 6720, +57 300 3799441, +57 300 4908616, +57 300 6496058, +57 300 7700522, +57 301 4148459, +57 310 22049...
227
CHATS
Negociación ficha 2282227
miércoles
+57 324 4742607: Gracias profe
GUSTAVO ALMANZA M/LIBANO
28/6/2022
ok ok
PRofe Marcela
14/5/2022
Pueden ser así pero con el mensaje para profe
SRA ELSY ESTRADA MAJO
11/5/2022
Gracias
Sra LUZ ENA MORALEZ
9/5/2022
Sticker
Jesus Manuel Noris
23/4/2022
Sticker
+57 322 7180045
23/2/2022
buenas tardes estimados! Aprendices y compañeros instructores hoy se inicia la guia #14 AA FINAL con 10 evidencias a ejecutar ! Que va desde el 12 julio al 15 de septiembre 2022!
FASE EVALUACIÓN
6:00 p. m.
Desde ya pueden ir visualizando las evidencias y trabajo pertinentes a la finalización de la ETAPA LEPTIVA e introducción a ETAPA PRODUCTIVA (PRÁCTICAS)
6:00 p. m.
Guia_de_Aprendizaje_14.pdf
31 páginas · PDF · 253 kB
6:00 p. m.
lean la GUIA 14 y ejecuten las evidencias. porfavor no las suban a plataforma todavia, mejor revisen bien de forma exhaustiva que AA estan debiendo para que se pongan al dia, de lo contrario no podrán salir a etapa productiva
6:00 p. m.
Javier Campo SENA Cultura Fisica salió del grupo
MIÉRCOLES
Escribe un mensaje aquí
Escribe aquí para buscar
35°C
ESP
03:28 p.m.
19/07/2022


Compra tu SOAT con beneficios
SOAT - Seguro Obligatorio
(1) WhatsApp
Descargar archivo | iLovePDF
https://web.whatsapp.com
Negocios 2282285
Yaela, +57 301 6964839, +57 302 3339232, +57 302 3650264, +57 302 4115858, +57 302 5183448, +57 305 3100211, +57 305 3253...
2285
CHATS
Negocios 2282285
miércoles
+57 312 5067499: Buenas tardes Compañero...
Daniela ROZO 2282285
3/9/2021
FORMATO RETIRO VOLUNTARIO.docx • 1 ...
+57 304 5392285
31/8/2021
Gracias
CONTACTOS
ASAFAIDY ASSIAS
Buenas Tar 12/7/2022 os! Aprendices y compañeros instructores hoy se inicia la guia #14 AA FINAL con 10 evidencias a ejecutar ! Que va desde el 12 julio al 15 de septiembre 2022!
FASE EVALUACIÓN
642 p. m.
Desde ya pueden ir visualizando las evidencias y trabajo pertinentes a la finalización de la ETAPA LEPTIVA e introducción a ETAPA PRODUCTIVA (PRÁCTICAS)
642 p. m.
Guia_de_Aprendizaje_14.pdf
31 páginas · PDF · 253 kB
642 p. m.
lean la GUIA 14 y ejecuten las evidencias. porfavor no las suban a plataforma todavia. mejor revisen bien de forma exhaustiva que AA estan debiendo para que se pongan al dia. de lo contrario no podrán salir a etapa productiva
642 p. m.
MIÉRCOLES

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO DE CORDOBA

FECHA INICIAL: 01/07/2022 00:00:00

FECHA FINAL: 31/07/2022 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2281754 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	41,60

FICHA DE APRENDIZAJE:	2282343 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 42,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2282285 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN

IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 42,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2282227 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL DEPENDIENDO DE LAS CLÁUSULAS ESTABLECIDAS POR LA CÁMARA DE COMERCIO INTERNACIONAL, LOS TÉRMINOS CONTRACTUALES ACORDADOS POR EL COMPRADOR Y VENDEDOR, ANALIZANDO LOS FLETES, SEGUROS Y SERVICIOS PORTUARIOS Y ADUANEROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES NACIONALES E INTERNACIONALES CON BASE EN LAS POLÍTICAS Y NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS NIVELES DE SERVICIOS PRESTADOS POR LOS DIFERENTES PROVEEDORES SEGÚN ESTÁNDARES DE CALIDAD ESTABLECIDOS, EFECTUANDO LOS PAGOS Y COBROS DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS ACORDADOS, REALIZANDO LOS REEMBOLSOS Y REINTEGROS DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TENIENDO EN CUENTA LOS ACUERDOS Y TRATADOS ENTRE PAÍSES Y BASADO EN LAS POLÍTICAS FIJADAS POR LA ORGANIZACIÓN.

EVALUAR LOS SERVICIOS BANCARIOS SEGÚN LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS OPERACIONES COMPLEMENTARIAS PARA TRANSACCIONES DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES, IDENTIFICANDO LOS ACUERDOS ESTABLECIDOS QUE SE HAN INCUMPLIDO CON BASE EN LAS NORMAS LEGALES VIGENTES, LAS REGLAS Y POLÍTICAS

PRESENTAR A LAS DIFERENTES ÁREAS O UNIDADES DE PROCESO EL REPORTE DE LAS DIFERENTES ANOMALÍAS PRESENTADAS BASADO EN LAS NORMAS LEGALES, EL ANÁLISIS DE COSTOS, DE ACUERDO CON LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, IDENTIFICANDO LAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN BANCARIAS Y PRESUPUESTOS PARA LA IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN, TENIENDO EN CUENTA LAS NORMAS LEGALES VIGENTES Y LAS POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	41,60

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	167,20

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: RAFAEL JOSE MERCADO FLOREZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE COMERCIO, INDUSTRIA Y TURISMO DE CORDOBA