



**PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO**  
**FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL**

Espinal, julio del 2022

Señor (a)  
**RICARDO REYES TRIANA**  
SUPERVISOR CONTRATO No. **3310890**  
Coordinador Académico  
Centro Agropecuario La Granja  
Espinal

**Asunto:** Informe mensual de ejecución contractual  
Mes julio del año 2022

**Referencia:** No **3310890** del año **2022**

**DOLLY ASTRID BELTRÁN PEÑALOZA**, identificada con la cédula de ciudadanía No.65.775.362 de Ibagué, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro Agropecuario La Granja, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

**Valor y forma de Pago:** Se fija como valor total para el contrato la suma de Se fija como valor total para el contrato la suma de CUARENTA Y UN MILLONES CUATROCIENTOS SETENTA Y DOS MIL PESOS (\$41.472.000). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Un primer pago correspondiente al mes de enero de 2022 por valor de UN MILLÓN VEINTICUATRO MIL PESOS (\$1.024.000), b) Diez (10) pagos iguales por los meses de febrero a noviembre 2022, por valor de TRES MILLONES OCHOCIENTOS CUARENTA MIL PESOS (\$3.840.000) cada uno, c) un pago final correspondiente al mes de diciembre de 2022 por valor de DOS MILLONES CUARENTA Y OCHO MIL PESOS (\$2.048.000). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de Ahorro No. 07965906791 de BANCOLOMBIA S.A., cuyo titular es el (la) Contratista.

**Plazo:** Será hasta el 16 de diciembre de 2022.

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>OBJETO:</b>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     |
| Prestar servicios personales de carácter temporal como Instructor para planear, ejecutar y orientar la Formación Profesional Integral, que programe el Centro Agropecuario La Granja en sus diferentes niveles en modalidad virtual, presencial y a distancia, atendiendo las políticas institucionales y la normatividad vigente. |



### Obligaciones Específicas:

| No | Obligaciones                                                                                                                                                                                                                                                                                                      | Acciones realizadas                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             | Evidencias                                                                                    |
|----|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1  | Reportar mensualmente en el espacio de la Nube asignado para el Titulada/Complementaria Virtual, los soportes correspondientes a cada obligación contractual y relacionada en el informe de ejecución contractual mensual.                                                                                        | Se sube en el SECOPP II los soportes correspondientes a las obligaciones contractuales del mes de <b>julio</b> de 2022.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | Evidencias reposadas en el aplicativo SECOP II.                                               |
| 2  | Atender oportunamente los requerimientos que realice el supervisor del contrato, tales como: asistir a las reuniones técnicas que realice, presentar oportunamente las cuentas de cobro e informes mensuales de la ejecución del contrato.                                                                        | Se asistió a la reunión realizada por el supervisor de contratos, realizada el 22 de julio a las 8 am, en el Centro Agropecuario La Granja, salón Esmeralda. Esta reunión se realizó con el objetivo de realizar seguimiento a la ejecución contractual del programa Virtualización.<br><br>Se realiza el informe mensual de ejecución contractual con las respectivas evidencias de las formaciones orientadas en el mes de <b>julio</b> 2022. | Evidencias reposadas en el aplicativo SECOP II.                                               |
| 3  | Estar afiliado o afiliarse al sistema general de salud y pensión, así como facilitar al Sena toda la documentación necesaria para la afiliación a la administradora de riesgos laborales ARL, a cargo de la entidad, en virtud de los artículos 2 y 6 de la ley 1562 de 2012, previo a la ejecución del contrato. | Al momento de suscribir el contrato se presentaron los siguientes documentos: La certificación de afiliación a la empresa promotora de salud Nueva EPS, al Sistema General de pensiones AFP Colpensiones y se presentó la documentación necesaria para afiliación a ARL positiva por parte de la entidad.                                                                                                                                       | Estos documentos reposan en el SECOP II. la carpeta del contrato No. <b>3310890 de 2022</b> . |
| 4  | Participar en la planeación de los procesos formativos en modalidad presencial, virtual y a distancia, de acuerdo con los lineamientos institucionales, para el área temática del objeto contractual.                                                                                                             | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> del 2022.     |



|   |                                                                                                                                                                                                                                                                                           |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |                                                                                                                                                                                                                               |
|---|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 5 | Participar cuando el centro de formación lo requiera, en jornadas de diseño y desarrollo curricular de programas de Formación Profesional Integral en modalidad presencial, virtual y a distancia, conforme a las necesidades nacionales y a los lineamientos institucionales requeridos. | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual.                                                                                                                                                                                       | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> del 2022.                                                                                                                                     |
| 6 | Evaluar los aprendizajes previos correspondientes a las fichas asignadas, de acuerdo con los procedimientos, plazos y herramientas tecnológicas que la entidad defina.                                                                                                                    | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual.                                                                                                                                                                                       | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> del 2022.                                                                                                                                     |
| 7 | Participar cuando el centro de formación lo requiera, en proyectos de investigación técnica y/o pedagógica para fortalecer el proceso de formación en modalidad virtual y a distancia.                                                                                                    | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual.                                                                                                                                                                                       | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> del 2022.                                                                                                                                     |
| 8 | Ejecutar la formación profesional integral de acuerdo con el diseño curricular, desarrollo curricular y proyecto formativo de los programas presenciales, virtuales y a distancia del área temática en el objeto del contrato.                                                            | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022 impartí formación titulada virtual a través de la plataforma territorium, en los siguientes programas de formación:<br><br><b>Gestión De Mercados</b><br><b>ID: 2281689, 2282096,</b><br><b>Negociación internacional</b><br><b>2374656.</b>                   | Pantallazo de las diferentes actividades realizadas en la fase de ejecución de las fichas:<br>ID 2281689, 2282096, 2374656, Incluidas en el informe contractual mensual que reposa en el SECOP II.                            |
| 9 | Aplicar estrategias de enseñanza, aprendizaje, seguimiento y evaluación en modalidad presencial, virtual y a distancia, de acuerdo a los lineamientos pedagógicos y metodológicos de la entidad.                                                                                          | <b>Durante la fase de ejecución:</b><br><br>Dentro del LMS Territorium se impartió formación en las tecnologías virtuales Gestión De Mercados ID: 2281689, 2282096, Negociación Internacional 2374656.<br><br>Se retroalimentaron las publicaciones de los aprendices en foros Sociales, de dudas y temáticos. | Pantallazo de las actividades realizadas en la fase de ejecución (Foros y grabaciones conferencias web) de las fichas con ID 2281689, 2282096, 2374656 Incluidas en el informe contractual mensual que reposa en el SECOP II. |



|    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                           |
|----|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|
|    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      | <p>Se evaluaron y retroalimentaron las actividades enviadas por los aprendices.</p> <p>Se publicaron anuncios informativos del curso durante las semanas de formación.</p> <p>Se programaron y realizaron sesiones sincrónicas de atención a los aprendices a través de la herramienta webinar, se enviaron diferentes correos informando las novedades en el transcurso del curso y de motivación para la participación del mismo actividad relacionada con esta obligación contractual.</p> |                                                                                           |
| 10 | Emitir juicio valorativo sobre el nivel de cumplimiento de los resultados de aprendizajes de las competencias del programa en modalidad presencial, virtual y a distancia, adquiridos por los aprendices en el desarrollo de su formación, aplicando los procedimientos y herramientas tecnológicas que la entidad defina, en un plazo no mayor a ocho días hábiles luego de finalizado el resultado de aprendizaje. | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> del 2022. |



|    |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              |                                                                                                                          |                                                                                           |
|----|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------|
| 11 | Registrar, verificar y hacer seguimiento oportuno en el sistema de información que la entidad defina para la Gestión de la Formación Profesional Integral en modalidad presencial, virtual y a distancia, mediante las siguientes actividades:<br>a). Verificar que la totalidad de los aprendices seleccionados estén asociados a una ruta de aprendizaje y su estado sea matriculado. b). Registrar juicios evaluativos, c). realizar reconocimiento de aprendizajes previos, para los aprendices nuevos, reintegrados trasladados. d). Comunicar al Coordinador Académico oportunamente anomalías, inconsistencias, novedades de aprendices y hallazgos en el registro de la información. | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual. | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> del 2022. |
| 12 | Aplicar y hacer cumplir el reglamento del aprendiz y el manual de convivencia instaurado en la institución.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual. | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> de 2022.  |
| 13 | Apoyar procesos de Registro calificado para los programas de educación superior del área temática objeto del presente contrato, cuando el centro lo requiera.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual. | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> de 2022.  |
| 14 | Realizar seguimiento a los aprendices que ingresan a la etapa productiva en modalidad presencial, virtual y a distancia según la asignación y requerimientos del centro de formación.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual. | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>Julio</b> de 2022.  |
| 15 | Participar en los procesos de autoevaluación de programas de formación presencial, virtual y a distancia en el Centro de Formación.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                          | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual. | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> de 2022.  |
| 16 | Cargar y actualizar la información contractual en los aplicativos definidos por Colombia Compra                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              | Se cargaron al aplicativo SECOP II los documentos solicitados por la entidad al                                          | Estos documentos se encuentran publicados                                                 |



|    |                                                                                                                                       |                                                                                                                                                                       |                                                                                          |
|----|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------|
|    | Eficiente, con la finalidad que la Entidad Estatal, pueda consultar su información en calidad de contratista, cuando así lo requiera. | momento de la adjudicación del contrato y se publicaron para el mes de <b>julio</b> de 2022, el <i>informe mensual de ejecución del contrato y el plan de pagos</i> . | dentro del aplicativo SECOP II.                                                          |
| 17 | Las demás necesarias para el cabal cumplimiento del objeto contractual y el cumplimiento de metas del programa.                       | Durante el presente mes de <b>julio</b> de 2022, no se desarrolló actividad relacionada con esta obligación contractual.                                              | No hay evidencia ya que la actividad no se desarrolló en el mes de <b>julio</b> de 2022. |

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

| ITEM | No DE LA ORDEN DE VIAJE | LUGAR DE DESPLAZAMIENTO | FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS |              |
|------|-------------------------|-------------------------|---------------------------|--------------|
|      |                         |                         | INICIO                    | FINALIZACIÓN |
| 1.   |                         |                         |                           |              |
| 2.   |                         |                         |                           |              |

**Nota 1:** Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. N° **9436608273** expedido por Aportes en Línea correspondiente al mes de **junio** del año **2022**. (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”) que se encuentran reposados en el SECOP II.



**Declaración bajo la gravedad de juramento.**

Me permito **declarar bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI ☐ NO ☒ he suscrito otro u otros contratos con entidad(es) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar SI, el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC\_ del periodo objeto de cobro.

Cordialmente,

**DOLLY ASTRID BELTRÁN PEÑALOZA**

**Contratista**

**C.C. No. 65.775.362 de Ibagué**

Recibí a satisfacción:

**RICARDO REYES TRIANA**

**Supervisor de Contrato No. 3310890 del año 2022**

**Coordinador Académico**

## FASE DE EJECUCIÓN

### FOROS FICHA ID 2281689

Foros

Evidencias

Métricas SCORM

Sesión en línea

Evaluaciones

Sondeos

Wikis

Asistencia

Galería

Chat

Competencias

Acceso a portafolio de evidencias aprendices

Gamificación

Centro de Calificaciones

Administrar Grupos

Grupo

Proyectos

Rúbricas

Blogs

Seguimiento

Configuración

Colaboradores

MYRIAM YANETH GONZALEZ REYES  
Instructor

LEIDY CAROLINA CRUZ CURÍ  
LOS

Adjunta un archivo Responder

Respuestas

# Busca tus hashtag Buscar Actualizar

PAULA ANDREA PEÑA SANTAMARIA  
2022-07-18 22:27:03  
Id respuesta: 309152497

Buenas Noches instructora y compañeros, realizo envío al aporte del foro Muchas Gracias  
FOROn13.docx

0 Me gusta Comentarios

DOLLY ASTRID BELTRAN PEÑALOZA  
2022-07-19 06:58:46

Hola Paula Con su grupo (Deissy, Estiben) realizan un buen trabajo, en este se visualiza la aplicación de las estrategias de distribución de su proyecto. Hay que tener en cuenta que esta distribución se puede llevar a cabo de diferentes maneras. Se puede caer en el error de pensar que logística de distribución será siempre la misma. Sin embargo, según sea el producto, el valor que se le quiera dar, así como las circunstancias concretas en las que se lleve a cabo dicha distribución, se deberá adaptar una estrategia u otra.

☐ Activar Texto Enriquecido

Comentar

HENRY CACERES AGUIRRE  
2022-07-18 19:52:40  
Id respuesta: 309040322

Buenas noches, Profesoras Deseando un buen inicio de semana, adjunto comparto participación del foro. Henry Caceres  
AP13nEV01nFOROnPLANnDnEnACCInnNnDnEnMARKETING.docx

Vista ☐ Aprender

Offline ☐ OFF

### SESIONES EN LINEA FICHA ID 2281689

GESTIÓN DE MERCADOS (2281689)

Gestión De Mercados (2281689)

PROYECTO

Información Programa

Cronograma

Actividades iniciales

Fase 3 Ejecución

Fase 4 Evaluación

Sesiones en Línea

Ingresos Conferencias Web

Grabaciones Sesiones en Línea

Fase: Inducción

Fase 1: Análisis

Fase 2: Planeación

Fase 3: Ejecución

Marzo 2022

Abril 2022

Mayo 2022

Junio 2022

Julio 2022

GRABACIÓN SESIÓN-TEMA COMPLEMENTARIO QUE ES EL MARKETING DIGITAL- VIERNES 8 DE JULIO DE 2022, 9:00 A.M.

GRABACION SESION INGLES - Website

GRABACIÓN CONFERENCIA WEB- TEMA COMPLEMENTARIO

Pulsa **F11** para salir del modo de pantalla completa

Grabación SESIÓN: TEMA COMPLEMENTARIO, QUÉ ES EL MARKETING DIGITAL , VIERNES 8 DE JULIO DE 2022, 9:00 A.M

Ocultar descripción

1 de 2

Grabación y resumen conferencia web, tema complementario: qué es el marketing digital, viernes 8 de julio de 2022, 9:00 am

Archivos:

playback.html?meetingId=0f1d055f0f9fa08d7440ae1e5ae0...

1 de 2





# DIAGRAMA DE PROGRAMACIÓN



DOLLY ASTRID BELTRAN

[Ayuda y soporte](#)
[Bandeja de tareas](#)
[LMS SENA](#)
[Cambiar Clave](#)
[Salir](#)

Instructor

☒ Diseño Curricular

☒ Ejecución de la Formación

☒ Gestión de Ambientes

Gestion Ambientes

Consultar Fichas Instructor

Consultar horas programadas

Diagramar Horario Instructor

Reporte de Instructores por Ficha

Reporte Ejecución Horas Instructor

Solicitar Eventos

☒ Gestión de Tiempos

☒ LMS

☒ Matricula

☒ Planeación de la Formación

☒ Reportes

☒ SGS

Consultar Horario

## Horario

Vista del Horario Mensual

☐ Tiempo Disponible  
☒ Evento Asignado  
☐ Evento Seleccionado

| LUNES                                                                                                                                                              | MARTES                                                                                                                                                             | MIÉRCOLES                                                                                                                                                       | JUEVES                                                                                                                                                             | VIERNES                                                                                                                                                            | SABADO DOMINGO            |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------|
| 27/06/22                                                                                                                                                           | 28/06/22                                                                                                                                                           | 29/06/22                                                                                                                                                        | 30/06/22                                                                                                                                                           | 01/07/22                                                                                                                                                           | 02/07/22                  |
|                                                                                                                                                                    |                                                                                                                                                                    |                                                                                                                                                                 |                                                                                                                                                                    | 00:15 - 07:00: Disponible                                                                                                                                          | 00:15 - 23:45: Disponible |
|                                                                                                                                                                    |                                                                                                                                                                    |                                                                                                                                                                 |                                                                                                                                                                    | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 03/07/22                  |
|                                                                                                                                                                    |                                                                                                                                                                    |                                                                                                                                                                 |                                                                                                                                                                    | 09:00 - 11:00: (2282096)ELABORAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO.                                                                        | 00:15 - 23:45: Disponible |
| 04/07/22                                                                                                                                                           | 05/07/22                                                                                                                                                           | 06/07/22                                                                                                                                                        | 07/07/22                                                                                                                                                           | 08/07/22                                                                                                                                                           | 09/07/22                  |
| 00:15 - 23:45: Disponible                                                                                                                                          | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 10:00 - 12:00: (2282096)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS | 16:00 - 18:00: (2281689)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 12:00 - 14:00: Disponible                                                                                                                                          | 00:15 - 23:45: Disponible |
|                                                                                                                                                                    | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          | 12:00 - 14:00: Disponible                                                                                                                                       | 18:00 - 23:45: Disponible                                                                                                                                          | 14:00 - 16:00: (2281689)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 10/07/22                  |
| 11/07/22                                                                                                                                                           | 12/07/22                                                                                                                                                           | 13/07/22                                                                                                                                                        | 14/07/22                                                                                                                                                           | 15/07/22                                                                                                                                                           | 16/07/22                  |
| 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                       | 00:15 - 07:00: Disponible                                                                                                                                          | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 00:15 - 23:45: Disponible |
| 10:00 - 12:00: (2282096)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 12:00 - 14:00: Disponible                                                                                                                                          | 10:00 - 12:00: (2282096)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 16:00 - 18:00: (2281689)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 17/07/22                  |
| 12:00 - 14:00: Disponible                                                                                                                                          | 14:00 - 16:00: (2281689)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 12:00 - 14:00: Disponible                                                                                                                                       | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          | 18:00 - 23:45: Disponible                                                                                                                                          | 00:15 - 23:45: Disponible |
| 18/07/22                                                                                                                                                           | 19/07/22                                                                                                                                                           | 20/07/22                                                                                                                                                        | 21/07/22                                                                                                                                                           | 22/07/22                                                                                                                                                           | 23/07/22                  |
| 00:15 - 07:00: Disponible                                                                                                                                          | 00:15 - 07:00: Disponible                                                                                                                                          | 00:15 - 23:45: Disponible                                                                                                                                       | 00:15 - 07:00: Disponible                                                                                                                                          | 00:15 - 07:00: Disponible                                                                                                                                          | 00:15 - 23:45: Disponible |
| 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. |                                                                                                                                                                 | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 24/07/22                  |
| 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          |                                                                                                                                                                 | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          | 00:15 - 23:45: Disponible |
| 25/07/22                                                                                                                                                           | 26/07/22                                                                                                                                                           | 27/07/22                                                                                                                                                        | 28/07/22                                                                                                                                                           | 29/07/22                                                                                                                                                           | 30/07/22                  |
| 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 00:15 - 07:00: Disponible                                                                                                                                          | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                       | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 00:15 - 23:45: Disponible |
| 16:00 - 18:00: (2281689)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 07:00 - 09:00: (2374656)CONTEXTUALIZACIÓN SENA:REALIZAR DIAGNÓSTICO DEL MERCADO NACIONAL E INTERNACIONAL.ELABORAR PLAN DE MERCADEO SEGÚN SEGMENTACIÓN DEL MERCADO. | 10:00 - 12:00: (2282096)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS | 16:00 - 18:00: (2281689)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 14:00 - 16:00: (2281689)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 31/07/22                  |
| 18:00 - 23:45: Disponible                                                                                                                                          | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          | 12:00 - 14:00: Disponible                                                                                                                                       | 09:00 - 10:00: Disponible                                                                                                                                          | 16:00 - 18:00: (2281689)IMPLEMENTAR EL PLAN DE DISTRIBUCIÓN Y VENTA DEL PRODUCTO Y/O SERVICIO, VALORAR EL MODELO DE COMERCIALIZACIÓN DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS    | 00:15 - 23:45: Disponible |

Anterior Siguiente

Volver

# FICHAS PROGRAMADAS



👤 DOLLY ASTRID BELTRAN

🔗 Ayuda y soporte

📁 Bandeja de tareas

🎓 LMS SENA

🔒 Cambiar Clave

🚪 Salir

Instructor

🔗 Diseño Curricular

🔗 Ejecución de la Formación

🔗 Gestión de Ambientes

Gestion Ambientes

Consultar Fichas Instructor

Consultar horas programadas

Diagramar Horario Instructor

Reporte de Instructores por Ficha

Reporte Ejecución Horas Instructor

Solicitar Eventos

🔗 Gestión de Tiempos

🔗 LMS

🔗 Matricula

🔗 Planeación de la Formación

🔗 Reportes

🔗 SGS

## Consultar Fichas Instructor

El siguiente reporte muestra el listado de las fichas asignadas al instructor que se encuentran en estado Creada, En Ejecución y Terminadas por Fecha. Haga clic en el botón Generar Reporte para descargarlo, recuerde tener instalado en el computador MS Excel.

### Detalle Instructor

Tipo de Identificación: CC  
Documento de Identificación: 65775362  
Nombre: DOLLY ASTRID  
Primer Apellido: BELTRAN  
Segundo Apellido: PEÑALOZA  
Correo Electronico: dbeltranp@misena.edu.co  
Centro: CENTRO AGROPECUARIO LA GRANJA

### Listado de Fichas Asignadas al Instructor

| Ficha de Caracterización | Programa de Formación                                           | Estado de la Ficha  | Fecha Inicio | Fecha Final | Cupo | Estado Asignado | Asignados a la ficha |
|--------------------------|-----------------------------------------------------------------|---------------------|--------------|-------------|------|-----------------|----------------------|
| 1565182                  | GESTIÓN DE MERCADOS                                             | Terminada por fecha | 07/11/2017   | 07/11/2019  | 50   | Vigente         | 45                   |
| 1668023                  | GESTIÓN DE MERCADOS                                             | Terminada por fecha | 30/04/2018   | 30/04/2020  | 50   | Vigente         | 44                   |
| 1668022                  | GESTIÓN DE MERCADOS                                             | Terminada por fecha | 30/04/2018   | 30/04/2020  | 50   | Vigente         | 46                   |
| 1310113                  | GESTIÓN DE MERCADOS                                             | Terminada por fecha | 24/10/2016   | 24/10/2018  | 53   | Anulado         | 53                   |
| 1565183                  | GESTIÓN DE MERCADOS                                             | Terminada por fecha | 07/11/2017   | 07/11/2019  | 50   | Vigente         | 42                   |
| 1749898                  | GESTIÓN LOGÍSTICA                                               | Terminada por fecha | 28/08/2018   | 28/08/2020  | 56   | Vigente         | 56                   |
| 1749866                  | GESTIÓN DE MERCADOS                                             | Terminada por fecha | 28/08/2018   | 28/08/2020  | 55   | Vigente         | 50                   |
| 1749867                  | GESTIÓN DE MERCADOS                                             | Terminada por fecha | 28/08/2018   | 28/08/2020  | 50   | Vigente         | 47                   |
| 1881638                  | GESTIÓN DE MERCADOS                                             | Terminada por fecha | 20/05/2019   | 20/05/2021  | 55   | Vigente         | 53                   |
| 1966066                  | DIAGNOSTICO Y ANALISIS ORGANIZACIONAL PARA UNIDADES PRODUCTIVAS | Terminada por fecha | 27/08/2019   | 27/02/2020  | 100  | Vigente         | 57                   |

◀ Anterior 12 Siguiente ▶

Página 1 de 2

Generar Reporte

Instructor

Diseño Curricular

Ejecución de la Formación

Gestión de Ambientes

Gestion Ambientes

Consultar Fichas Instructor

Consultar horas programadas

Diagramar Horario Instructor

Reporte de Instructores por Ficha

Reporte Ejecución Horas Instructor

Solicitar Eventos

Gestión de Tiempos

LMS

Matricula

Planeación de la Formación

Reportes

SGS

## Consultar Fichas Instructor

El siguiente reporte muestra el listado de las fichas asignadas al instructor que se encuentran en estado Creada, En Ejecución y Terminadas por Fecha. Haga clic en el botón Generar Reporte para descargarlo, recuerde tener instalado en el computador MS Excel.

## Detalle Instructor

Tipo de Identificación: CC  
Documento de Identificación: 65775382  
Nombre: DOLLY ASTRID  
Primer Apellido: BELTRAN  
Segundo Apellido: PEÑALOZA  
Correo Electronico: dbeltranp@misena.edu.co  
Centro: CENTRO AGROPECUARIO LA GRANJA

## Listado de Fichas Asignadas al Instructor

| Ficha de Caracterización | Programa de Formación                             | Estado de la Ficha  | Fecha Inicio | Fecha Final | Cupo | Estado Asignado | Asignados a la ficha |
|--------------------------|---------------------------------------------------|---------------------|--------------|-------------|------|-----------------|----------------------|
| 1966069                  | DISEÑO Y DESARROLLO DE INVESTIGACIONES DE MERCADO | Terminada por fecha | 27/08/2019   | 27/02/2020  | 100  | Vigente         | 51                   |
| 2104713                  | GESTIÓN DE MERCADOS                               | En Ejecucion        | 04/05/2020   | 03/05/2022  | 65   | Vigente         | 51                   |
| 2282158                  | GESTIÓN DE MERCADOS                               | En Ejecucion        | 15/03/2021   | 14/03/2023  | 65   | Vigente         | 60                   |
| 2281689                  | GESTIÓN DE MERCADOS                               | En Ejecucion        | 15/03/2021   | 14/03/2023  | 65   | Vigente         | 56                   |
| 2282096                  | GESTIÓN DE MERCADOS                               | En Ejecucion        | 15/03/2021   | 14/03/2023  | 65   | Vigente         | 46                   |
| 2383115                  | PRODUCCION DE MULTIMEDIA                          | En Ejecucion        | 02/08/2021   | 01/08/2023  | 50   | Vigente         | 41                   |
| 2374565                  | GESTIÓN DE MERCADOS                               | En Ejecucion        | 03/08/2021   | 02/08/2023  | 50   | Vigente         | 41                   |
| 2374656                  | NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL                         | En Ejecucion        | 03/08/2021   | 02/08/2023  | 50   | Vigente         | 42                   |
| 2281768                  | NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL                         | En Ejecucion        | 15/03/2021   | 14/03/2023  | 65   | Vigente         | 61                   |
| 2383238                  | PRODUCCION DE MULTIMEDIA                          | En Ejecucion        | 02/08/2021   | 01/08/2023  | 50   | Vigente         | 37                   |

Anterior 12 Siguiente

Página 2 de 2

Generar Reporte

# TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

**INSTRUCTOR:** DOLLY ASTRID BELTRAN PEÑALOZA

**CENTRO DE FORMACIÓN:** CENTRO AGROPECUARIO LA GRANJA

**FECHA INICIAL:** 01/07/2022 00:00:00

**FECHA FINAL:** 31/07/2022 23:59:59

## ACTIVIDADES ACADÉMICAS

**FICHA** 2374656 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL  
**DE APRENDIZAJE:**

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

COMPRENDER FRASES Y VOCABULARIO HABITUAL SOBRE TEMAS DE INTERÉS PERSONAL Y TEMAS TÉCNICOS

COMPRENDER LA IDEA PRINCIPAL EN AVISOS Y MENSAJES BREVES, CLAROS Y SENCILLOS EN INGLÉS TÉCNICO

COMUNICARSE EN TAREAS SENCILLAS Y HABITUALES QUE REQUIEREN UN INTERCAMBIO SIMPLE Y DIRECTO DE INFORMACIÓN COTIDIANA Y TÉCNICA

ENCONTRAR INFORMACIÓN ESPECÍFICA Y PREDECIBLE EN ESCRITOS SENCILLOS Y COTIDIANOS

ENCONTRAR VOCABULARIO Y EXPRESIONES DE INGLÉS TÉCNICO EN ANUNCIOS, FOLLETOS, PÁGINAS WEB, ETC

LEER TEXTOS MUY BREVES Y SENCILLOS EN INGLÉS GENERAL Y TÉCNICO

REALIZAR INTERCAMBIOS SOCIALES Y PRÁCTICOS MUY BREVES, CON UN VOCABULARIO SUFICIENTE PARA HACER UNA EXPOSICIÓN O MANTENER UNA CONVERSACIÓN SENCILLA SOBRE TEMAS TÉCNICOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS DE DISTRIBUCIÓN TENIENDO EN CUENTA LA ESTRUCTURACIÓN DEL MERCADO.

OPTIMIZAR LA RED GEOGRÁFICA Y TECNOLÓGICA DE DISTRIBUIDORES, SEGÚN EL TAMAÑO DEL MERCADO Y LAS NECESIDADES DEL CLIENTE.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

REGISTRAR LOS EXPORTADORES ANTE EL ORGANISMO RESPECTIVO DE ACUERDO CON LAS NORMAS LEGALES TRAMITANDO LOS DOCUMENTOS SEGÚN ESPECIFICACIONES DENTRO DEL PERIODO SEÑALADO PARA ENTREGARLOS A LA UNIDAD DE NEGOCIO PARA EL PROCESO RESPECTIVO, DE ACUERDO CON LOS REQUISITOS EXIGIDOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN DE MANERA ECUÁNIME, SEGÚN POLÍTICAS DE GESTIÓN Y NECESIDADES DE LAS ÁREAS Y PROCESOS

COORDINAR EL TALENTO HUMANO DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS, ESTRATEGIAS, TIEMPOS Y RECURSOS SEGÚN INDICADORES DE GESTIÓN.

REALIZAR EL ENTRENAMIENTO Y EL SEGUIMIENTO DEL TALENTO HUMANO DE LA EFECTIVIDAD DEL DESEMPEÑO EN EL PUESTO DE TRABAJO, EL ESTILO DE DIRECCIÓN UTILIZADA Y EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PROPUESTOS EN CADA PROCESO SEGÚN PLANES DE MEJORAMIENTO ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

BUSCAR DE MANERA SISTEMÁTICA INFORMACIÓN ESPECÍFICA Y DETALLADA EN ESCRITOS EN INGLÉS, MAS ESTRUCTURADOS Y CON MAYOR CONTENIDO TÉCNICO

COMPRENDER LAS IDEAS PRINCIPALES DE TEXTOS COMPLEJOS EN INGLÉS QUE TRATAN DE TEMAS TANTO CONCRETOS COMO ABSTRACTOS, INCLUSO SI SON DE CARÁCTER TÉCNICO, SIEMPRE QUE ESTÉN DENTRO DE SU CAMPO DE ESPECIALIZACIÓN

COMPRENDER UNA AMPLIA VARIEDAD DE FRASES Y VOCABULARIO EN INGLÉS SOBRE TEMAS DE INTERÉS PERSONAL Y TEMAS TÉCNICOS

ENCONTRAR Y UTILIZAR SIN ESFUERZO VOCABULARIO Y EXPRESIONES DE INGLÉS TÉCNICO EN ARTÍCULOS DE REVISTAS, LIBROS ESPECIALIZADOS, PÁGINAS WEB, ETC

IDENTIFICAR FORMAS GRAMATICALES BÁSICAS EN TEXTOS Y DOCUMENTOS ELEMENTALES ESCRITOS EN INGLÉS

LEER TEXTOS COMPLEJOS Y CON UN VOCABULARIO MÁS ESPECÍFICO, EN INGLÉS GENERAL Y TÉCNICO

RELACIONARSE CON HABLANTES NATIVOS EN UN GRADO SUFICIENTE DE FLUIDEZ Y NATURALIDAD, DE MODO QUE LA COMUNICACIÓN SE REALICE SIN ESFUERZO POR PARTE DE LOS INTERLOCUTORES

REPRODUCIR EN INGLÉS FRASES O ENUNCIADOS SIMPLES QUE PERMITAN EXPRESAR DE FORMA LENTA IDEAS O CONCEPTOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.

#### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INTERPRETAR LOS DIFERENTES TIPOS DE PROYECCIONES EN LA DETERMINACIÓN DE LOS PRONÓSTICOS MEDIANTE LA APLICACIÓN DE SIMULADORES PARA DETERMINAR LA OFERTA Y LA DEMANDA DEL MERCADO DE BIENES Y SERVICIOS SEGÚN LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

---

**HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :** 38,00

---

#### FICHA DE APRENDIZAJE:

2281689 - GESTIÓN DE MERCADOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

#### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

COMPRENDER FRASES Y VOCABULARIO HABITUAL SOBRE TEMAS DE INTERÉS PERSONAL Y TEMAS TÉCNICOS

COMPRENDER LA IDEA PRINCIPAL EN AVISOS Y MENSAJES BREVES, CLAROS Y SENCILLOS EN INGLÉS TÉCNICO

COMUNICARSE EN TAREAS SENCILLAS Y HABITUALES QUE REQUIEREN UN INTERCAMBIO SIMPLE Y DIRECTO DE INFORMACIÓN COTIDIANA Y TÉCNICA

ENCONTRAR INFORMACIÓN ESPECÍFICA Y PREDECIBLE EN ESCRITOS SENCILLOS Y COTIDIANOS

ENCONTRAR VOCABULARIO Y EXPRESIONES DE INGLÉS TÉCNICO EN ANUNCIOS, FOLLETOS, PÁGINAS WEB, ETC

LEER TEXTOS MUY BREVES Y SENCILLOS EN INGLÉS GENERAL Y TÉCNICO

REALIZAR INTERCAMBIOS SOCIALES Y PRÁCTICOS MUY BREVES, CON UN VOCABULARIO SUFICIENTE PARA HACER UNA EXPOSICIÓN O MANTENER UNA CONVERSACIÓN SENCILLA SOBRE TEMAS TÉCNICOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.

#### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS DE DISTRIBUCIÓN TENIENDO EN CUENTA LA ESTRUCTURACIÓN DEL MERCADO.

OPTIMIZAR LA RED GEOGRÁFICA Y TECNOLÓGICA DE DISTRIBUIDORES, SEGÚN EL TAMAÑO DEL MERCADO Y LAS NECESIDADES DEL CLIENTE.

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

#### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN DE MANERA ECUÁNIME, SEGÚN POLÍTICAS DE GESTIÓN Y NECESIDADES DE LAS ÁREAS Y PROCESOS

COORDINAR EL TALENTO HUMANO DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS, ESTRATEGIAS, TIEMPOS Y RECURSOS SEGÚN INDICADORES DE GESTIÓN.

REALIZAR EL ENTRENAMIENTO Y EL SEGUIMIENTO DEL TALENTO HUMANO DE LA EFECTIVIDAD DEL DESEMPEÑO EN EL PUESTO DE TRABAJO, EL ESTILO DE DIRECCIÓN UTILIZADA Y EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PROPUESTOS EN CADA PROCESO SEGÚN PLANES DE MEJORAMIENTO ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN.

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

#### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

BUSCAR DE MANERA SISTEMÁTICA INFORMACIÓN ESPECÍFICA Y DETALLADA EN ESCRITOS EN INGLÉS, MAS ESTRUCTURADOS Y CON MAYOR CONTENIDO TÉCNICO

COMPRENDER LAS IDEAS PRINCIPALES DE TEXTOS COMPLEJOS EN INGLÉS QUE TRATAN DE TEMAS TANTO CONCRETOS COMO ABSTRACTOS, INCLUSO SI SON DE CARÁCTER TÉCNICO, SIEMPRE QUE ESTÉN DENTRO DE SU CAMPO DE ESPECIALIZACIÓN

COMPRENDER UNA AMPLIA VARIEDAD DE FRASES Y VOCABULARIO EN INGLÉS SOBRE TEMAS DE INTERÉS PERSONAL Y TEMAS TÉCNICOS

ENCONTRAR Y UTILIZAR SIN ESFUERZO VOCABULARIO Y EXPRESIONES DE INGLÉS TÉCNICO EN ARTÍCULOS DE REVISTAS, LIBROS ESPECIALIZADOS, PÁGINAS WEB, ETC

IDENTIFICAR FORMAS GRAMATICALES BÁSICAS EN TEXTOS Y DOCUMENTOS ELEMENTALES ESCRITOS EN INGLÉS

LEER TEXTOS COMPLEJOS Y CON UN VOCABULARIO MÁS ESPECÍFICO, EN INGLÉS GENERAL Y TÉCNICO

RELACIONARSE CON HABLANTES NATIVOS EN UN GRADO SUFICIENTE DE FLUIDEZ Y NATURALIDAD, DE MODO QUE LA COMUNICACIÓN SE REALICE SIN ESFUERZO POR PARTE DE LOS INTERLOCUTORES

REPRODUCIR EN INGLÉS FRASES O ENUNCIADOS SIMPLES QUE PERMITAN EXPRESAR DE FORMA LENTA IDEAS O CONCEPTOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

---

|                                      |              |
|--------------------------------------|--------------|
| <b>HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :</b> | <b>76,00</b> |
|--------------------------------------|--------------|

---

**FICHA  
DE APRENDIZAJE:**

2282096 - GESTIÓN DE MERCADOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

COMPRENDER FRASES Y VOCABULARIO HABITUAL SOBRE TEMAS DE INTERÉS PERSONAL Y TEMAS TÉCNICOS

COMPRENDER LA IDEA PRINCIPAL EN AVISOS Y MENSAJES BREVES, CLAROS Y SENCILLOS EN INGLÉS TÉCNICO

COMUNICARSE EN TAREAS SENCILLAS Y HABITUALES QUE REQUIEREN UN INTERCAMBIO SIMPLE Y DIRECTO DE INFORMACIÓN COTIDIANA Y TÉCNICA

ENCONTRAR INFORMACIÓN ESPECÍFICA Y PREDECIBLE EN ESCRITOS SENCILLOS Y COTIDIANOS

ENCONTRAR VOCABULARIO Y EXPRESIONES DE INGLÉS TÉCNICO EN ANUNCIOS, FOLLETOS, PÁGINAS WEB, ETC

LEER TEXTOS MUY BREVES Y SENCILLOS EN INGLÉS GENERAL Y TÉCNICO

REALIZAR INTERCAMBIOS SOCIALES Y PRÁCTICOS MUY BREVES, CON UN VOCABULARIO SUFICIENTE PARA HACER UNA EXPOSICIÓN O MANTENER UNA CONVERSACIÓN SENCILLA SOBRE TEMAS TÉCNICOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS DE DISTRIBUCIÓN TENIENDO EN CUENTA LA ESTRUCTURACIÓN DEL MERCADO.

OPTIMIZAR LA RED GEOGRÁFICA Y TECNOLÓGICA DE DISTRIBUIDORES, SEGÚN EL TAMAÑO DEL MERCADO Y LAS NECESIDADES DEL CLIENTE.

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LOS RESULTADOS DE LA EVALUACIÓN DE MANERA ECUÁNIME, SEGÚN POLÍTICAS DE GESTIÓN Y NECESIDADES DE LAS ÁREAS Y PROCESOS

COORDINAR EL TALENTO HUMANO DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS, ESTRATEGIAS, TIEMPOS Y RECURSOS SEGÚN INDICADORES DE GESTIÓN.

REALIZAR EL ENTRENAMIENTO Y EL SEGUIMIENTO DEL TALENTO HUMANO DE LA EFECTIVIDAD DEL DESEMPEÑO EN EL PUESTO DE TRABAJO, EL ESTILO DE DIRECCIÓN UTILIZADA Y EL CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PROPUESTOS EN CADA PROCESO SEGÚN PLANES DE MEJORAMIENTO ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.
- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

#### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL

### RESULTADOS DE APRENDIZAJE

BUSCAR DE MANERA SISTEMÁTICA INFORMACIÓN ESPECÍFICA Y DETALLADA EN ESCRITOS EN INGLÉS, MAS ESTRUCTURADOS Y CON MAYOR CONTENIDO TÉCNICO

COMPRENDER LAS IDEAS PRINCIPALES DE TEXTOS COMPLEJOS EN INGLÉS QUE TRATAN DE TEMAS TANTO CONCRETOS COMO ABSTRACTOS, INCLUSO SI SON DE CARÁCTER TÉCNICO, SIEMPRE QUE ESTÉN DENTRO DE SU CAMPO DE ESPECIALIZACIÓN

COMPRENDER UNA AMPLIA VARIEDAD DE FRASES Y VOCABULARIO EN INGLÉS SOBRE TEMAS DE INTERÉS PERSONAL Y TEMAS TÉCNICOS

ENCONTRAR Y UTILIZAR SIN ESFUERZO VOCABULARIO Y EXPRESIONES DE INGLÉS TÉCNICO EN ARTÍCULOS DE REVISTAS, LIBROS ESPECIALIZADOS, PÁGINAS WEB, ETC

IDENTIFICAR FORMAS GRAMATICALES BÁSICAS EN TEXTOS Y DOCUMENTOS ELEMENTALES ESCRITOS EN INGLÉS

LEER TEXTOS COMPLEJOS Y CON UN VOCABULARIO MÁS ESPECÍFICO, EN INGLÉS GENERAL Y TÉCNICO

RELACIONARSE CON HABLANTES NATIVOS EN UN GRADO SUFICIENTE DE FLUIDEZ Y NATURALIDAD, DE MODO QUE LA COMUNICACIÓN SE REALICE SIN ESFUERZO POR PARTE DE LOS INTERLOCUTORES

REPRODUCIR EN INGLÉS FRASES O ENUNCIADOS SIMPLES QUE PERMITAN EXPRESAR DE FORMA LENTA IDEAS O CONCEPTOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

- **COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:** RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

---

|                                      |              |
|--------------------------------------|--------------|
| <b>HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :</b> | <b>38,00</b> |
|--------------------------------------|--------------|

---

---

**TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:** 152,00

---

---

**EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT's**

---

| FICHA               | FECHA INICIO | FECHA FINAL | EVENTO | HORAS |
|---------------------|--------------|-------------|--------|-------|
| TOTAL TIEMPO EDT's: |              |             |        | 0,00  |

---

---

**ACTIVIDADES ADICIONALES**

---

| FECHA INICIAL                  | FECHA FINAL | ACTIVIDAD | HORAS |
|--------------------------------|-------------|-----------|-------|
| TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: |             |           | 0,00  |

---

**INSTRUCTOR:** DOLLY ASTRID BELTRAN PEÑALOZA

**CENTRO DE FORMACIÓN:** CENTRO AGROPECUARIO LA GRANJA

25072022AS20