LUNES	MARTES	MIERCOLES	JUEVES	VIERNES	SABADO DOMINGO
29/08/22	30/08/22	31/08/22	01/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 18:00: (2567584)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 18:00 - 23:59: Disponible	02/09/22 00:00 - 23:59: Disponible	03/09/22 00:00 - 23:59: Disponible 04/09/22 00:00 - 23:59: Disponible
05/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2550331)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN 16:00 - 23:59: Disponible	06/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2578139)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN 16:00 - 23:59: Disponible	07/09/22 00:00 - 23:59: Disponible	08/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 18:00: (2567584)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 18:00 - 23:59: Disponible	09/09/22 00:00 - 09:00: Disponible 09:00 - 17:00: (2567460)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 17:00 - 23:59: Disponible	10/09/22 00:00 - 23:59: Disponible 11/09/22 00:00 - 23:59: Disponible
12/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2550331)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN 16:00 - 23:59: Disponible	13/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2578139)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN 16:00 - 23:59: Disponible	14/09/22 00:00 - 23:59: Disponible	15/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 18:00: (2567584)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 18:00 - 23:59: Disponible	16/09/22 00:00 - 09:00: Disponible 09:00 - 17:00: (2567460)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 17:00 - 23:59: Disponible	17/09/22 00:00 - 23:59: Disponible 18/09/22 00:00 - 23:59: Disponible
19/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2550331)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN 16:00 - 23:59: Disponible	20/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2578139)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN 16:00 - 23:59: Disponible	21/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2642135)EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA 16:00 - 23:59: Disponible	22/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 18:00: (2567584)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 18:00 - 23:59: Disponible	23/09/22 00:00 - 09:00: Disponible 09:00 - 17:00: (2567460)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 17:00 - 23:59: Disponible	24/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2578139)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON 25/09/22 00:00 - 23:59: Disponible
26/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2550331)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN 16:00 - 23:59: Disponible	27/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2578139)RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN 16:00 - 23:59: Disponible	28/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 16:00: (2642135)EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA 16:00 - 23:59: Disponible	29/09/22 00:00 - 08:00: Disponible 08:00 - 18:00: (2567584)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 18:00 - 23:59: Disponible	30/09/22 00:00 - 09:00: Disponible 09:00 - 17:00: (2567460)DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN. 17:00 - 23:59: Disponible	01/10/22 02/10/22