PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Apartadó, 15/12/2022

Señor
Yanny Rivas Londoño
SUPERVISOR CONTRATO No. CO1.PCCNTR.3361043
Complejo Tecnológico Agroindustrial, Pecuario y Turístico Apartadó

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes de Diciembre del año 2022

Referencia: No CO1.PCCNTR.3361043 del año 2022

JESÚS MARÍA ZAPPA CÁRDENAS, identificado con la cédula de ciudadanía No. 79532144 de Bogotá, en mi calidad de Contratista del SENA, en la red de conocimiento de comercio y ventas, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato asciende a la suma de **CUARENTA Y DOS MILLONES CIENTO SIETE MIL PESOS M/CTE ($42.107.000)**. Esta suma será pagada por el Sena al contratista de la siguiente manera: a) diez (10) pagos iguales por valor de **TRES MILLONES NOVECIENTOS NOVENTA Y SIETE MIL QUINIENTOS COP ($3.997.500)** cada uno, correspondientes a los meses de febrero a noviembre de 2022**,** b) un último pago por valor de **DOS MILLONES CIENTO TREINTA Y DOS MIL COP ($2.132.000),** correspondiente al mes de diciembre de 2022.

Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de ahorros 0550488404612704 del banco **Davivienda,** cuyo titular es el Contratista**; PARÁGRAFO PRIMERO:** El valor del contrato incluye todos los gastos, costos, derechos, impuestos, tasas, contribuciones y demás emolumentos relacionados con el cumplimiento del objeto contractual. **PARÁGRAFO SEGUNDO:** El cambio de cuenta por parte del contratista deberá ser informada al supervisor del contrato con el fin de surtir los trámites pertinentes**. PARÁGRAFO TERCERO:** Para que el Sena pueda adelantar los trámites administrativos para el pago, el (la) Contratista debe de presentar la certificación expedida por el supervisor del contrato de cumplimiento y la certificación de pago de aportes al sistema general de Salud, Pensión y Riesgos Laborales, así como el informe de ejecución, la planilla de pago los demás documentos necesarios para el pago.

Plazo: Será hasta el 16 de diciembre de 2022.

OBJETO:
IMPARTIR FORMACION PROFESIONAL TITULADA Y/O COMPLEMENTARIA EN LA RED CONOCIMIENTO DE COMERCIO Y VENTAS (PRESENCIAL Y/O VIRTUAL) EN EL COMPLEJO TECNOLÓGICO AGROINDUSTRIAL, PECUARIO Y TURÍSTICO.

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Cumplir a cabalidad el objeto del contrato en los programas y niveles de formación y lugares que el SENA le indique.	Gestioné la información académica y administrativa requerida del proceso de formación. Al igual que informes técnicos solicitados por la coordinación.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629. Listados de Asistencia descargados del centro de calificaciones
2	Prestar los servicios con seriedad, responsabilidad, profesionalidad, eficiencia, oportunidad y calidad.	Desarrolle mis servicios según los lineamientos de en la guía de orientaciones para la formación en ambientes virtuales de aprendizaje GFPIG-014 publicada en la plataforma compromiso.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629
3	Desarrollar las actividades de formación de acuerdo con los planes de acción previamente elaborados y con el personal que cumpla con las exigencias de formación académica y pedagógica que el SENA determine.	Realicé las actividades de formación en la plataforma de Territorium, y las recomendadas por la dirección académica	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629 Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
4	Diseñar, programar y ejecutar las estrategias de enseñanza - aprendizaje -evaluación correspondiente al programa y nivel de formación profesional bajo el enfoque metodológico adoptado por el SENA y según orientaciones del Coordinador Académico.	Diseñé y desarrollé el Cronograma de actividades de las fichas 2348659, 2374870, 2374629	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629 Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
5	Realizar la planeación y el alistamiento del proceso formativo con el fin de establecer la estructura de la formación a desarrollar.	Revisé y alimenté la Plataforma Virtual Territorium, en cuanto a anuncios, actividades, contenido, foros y retroalimentación de actividades. Se	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629.

		desarrollaron las sesiones en línea propuestas.	Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
6	Promover el desarrollo de competencias para el manejo de las herramientas disponibles en el entorno virtual (chat, correo electrónico, envío de archivos), y fomentar su comprensión por parte de los aprendices.	Realicé divulgación a través de sesiones en línea y de anuncios, de las diferentes herramientas disponibles en el entorno virtual.	Anuncios y correos desarrollados en la Plataforma de Territorium
7	Realizar el acompañamiento respectivo para que los aprendices desarrollen las competencias propias del curso.	Realicé actividades de acompañamiento y alistamiento a través de la plataforma de Territorium. Se realiza acompañamiento a través de las sesiones en línea. Se informa a los aprendices a través de correos electrónicos.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629 Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
8	Verificar que los juicios de evaluación se encuentren registrados en los espacios del LMS y el sistema de gestión académica-Sofía Plus para garantizar que los registros correspondan a la ejecución de la formación.	Realicé verificación de la información en la plataforma de Sofiaplus	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629 Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
9	Orientar el proceso de formación profesional integral de acuerdo con los diseños curriculares del programa y nivel de formación, a la estrategia metodológica de la institución, al reconocimiento de aprendizajes previos y a los resultados de los instrumentos de evaluación aplicados.	Desarrolle el proyecto formativo y guías de aprendizaje.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629 Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
10	Programar y ejecutar las actividades de enseñanza - aprendizaje – evaluación, de conformidad con los proyectos formativos y el calendario de formación institucional.	Desarrolle la programación de enseñanza según el cronograma de actividades de las fichas.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629 Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
11	Reportar y registrar en un rango no mayor a 5 días hábiles y según normatividad institucional vigente, la información académica y administrativa que se deriva de la ejecución contractual ante las personas que corresponda y en el	Realicé los reportes correspondientes e información en la plataforma de Sofiaplus.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629

	aplicativo definido por la institución.		
12	Presentar mensualmente y según sea necesario, los informes de valoración cualitativa y cuantitativa sobre el estado de avance de las actividades inherentes a la ejecución del objeto contractual.	Elaboré y presenté el informe del mes de diciembre de 2022	Informe mensual de ejecución de diciembre de 2022
13	Reportar oportunamente los resultados del proceso de evaluación a los aprendices que participan del desarrollo de las acciones formativas de acuerdo con los lineamientos establecidos.	Realicé los reportes correspondientes e información en la plataforma de Sofiaplus.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629. Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
14	Participar en las reuniones de equipos de ejecución de la formación por grupo o áreas, según la determinación de la respectiva Coordinación Académica y de acuerdo con el procedimiento establecido por la institución, para garantizar integralidad en la formulación de proyectos formativos, el diseño de actividades de aprendizaje, el diseño de talleres e ítems que alimenten los bancos de pruebas para la selección de aprendices.	Realicé reuniones con el equipo ejecutor de la tecnología virtual de Negociación internacional fichas 2348659, 2374870, 2374629.	Acta de reunión en la carpeta Seguimiento de las fichas 2348659, 2374870, 2374629.
15	Crear rutas de aprendizaje según el programa y nivel de formación, asociar aprendices a la ruta de aprendizaje definida, registrar juicios derivados del proceso de seguimiento y evaluación; actividades que no podrán superar 8 días hábiles siguientes luego de iniciada (crear y asociar) y finalizada (cargue de juicios) la formación sin ser registradas en el aplicativo académico institucional.	Realice las gestiones correspondientes en la plataforma de Sofiaplus. Revisión y seguimiento.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629 Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
16	Acompañar a la institución en el diseño y ejecución de actividades relativas a la mejora de los espacios y procesos de formación del centro.	No realicé acción alguna, en el momento en que sea requerido estaré dispuesto a realizarlo.	No evidencias
17	Cumplir las normas Ambientales, de Seguridad Industrial y Salud Ocupacional que apliquen dentro de sus actividades para la protección de la integridad	Se da cumplimiento a las normas de seguridad para los riesgos propios de la formación virtual.	Condiciones del sitio de trabajo.

	personal y de los recursos naturales de agua, aire y suelo.	Estaré atento a las directrices Ambientales.	
18	Reconocer, implementar y sostener las acciones que se derivan del Sistema Integral de Gestión de Calidad.	No realicé acción alguna, en el momento en que sea requerido estaré dispuesto a realizarlo.	No evidencias
19	Desarrollar las acciones de formación titulada y/o complementaria, presencial y/o virtual haciendo uso adecuado de los ambientes virtuales de aprendizaje según las orientaciones propias de la Coordinación Académica, el equipo pedagógico del Centro y de acuerdo con la normatividad institucional.	Realicé actividades de formación en la plataforma de Territorium, utilizando los recursos disponibles y autorizados por la coordinación Académica	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629 Lista de Asistencia (Centro de calificaciones). Sofía Plus. Guía de Aprendizaje.
20	Atender oportunamente los requerimientos que haga el supervisor de contrato, frente a la ejecución de sus obligaciones contractuales.	Realicé entrega de informes de seguimiento solicitados y participé en solicitudes puntuales realizadas por la coordinación académica.	Informes entregados.
	Dar cumplimiento de manera oportuna a los requerimientos institucionales para terminar y liquidar el contrato suscrito, obligaciones tales como: diligenciamiento del paz y salvo, entrega del informe de ejecución contractual, entrega del carné de identificación, entre otros aspectos administrativos y operativos de su competencia.	No realicé acción alguna, en el momento en que sea requerido estaré dispuesto a realizarlo.	No evidencias
22	Impartir formación titulada y/o complementaria, presencial y/o virtual de acuerdo con la programación indicada por la respectiva Coordinación Académica y Gestora Virtual.	Impartí formación profesional en las acciones de formación titulada virtual del Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629	Reporte de sofia plus. www.senasofiaplus.edu.co del 1 al 16 de diciembre de 2022.
23	Comunicar oportunamente al supervisor del contrato las anomalías, inconsistencias y novedades de aprendices y hallazgos que se presenten en el desarrollo del objeto contractual.	Realicé contacto con la coordinación académica sobre casos puntuales o dudas específicas relacionadas con aprendices.	No evidencias
24	Verificar mensualmente la “Diagramación de horarios y disponibilidad” a través del rol de “instructor” en SOFIAPLUS.	Realice la validación de “Diagramación de horarios y disponibilidad”, dejando anexa la información en la cuenta de cobro.	Reporte de sofia plus. www.senasofiaplus.edu.co del 1 al 16 de diciembre de 2022

25	Generar mensualmente los reportes de “Gestión de Tiempos” que dan cuentan de la correcta programación y asignación de horas en formación y reportar los primeros 10 días calendario de cada mes las inconsistencias que dicho reporte pueda tener a la Coordinación Académica.	Presenté el informe mensual de ejecución contractual del mes de diciembre de 2022 por medio de la plataforma Secop II. Planilla de cobro correspondiente al mes de diciembre de 2022 por medio de la plataforma Secop II.	Informe de ejecución contractual diciembre de 2022. Plantilla de cobro del aplicativo SI Contratista.
26	Garantizar la correcta “Asociación de aprendices a las Rutas de Aprendizaje” de las fichas formativas que la Coordinación Académica le delegue como gestor o responsable sin superar plazo mayor de 8 días hábiles luego de iniciada la formación.	No realicé acción alguna, en el momento en que sea requerido estaré dispuesto a realizarlo.	No evidencias
27	Emitir los juicios evaluativos a que haya lugar, a más tardar 8 días hábiles después de finalizada la formación con los grupos de formación titulada y/o complementaria, presencial y/o virtual lo que dará cuenta del correcto avance de los aprendices en el proceso formativo.	Realicé las gestiones correspondientes en la plataforma de Sofiaplus.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629
28	Generar trimestralmente los reportes de juicios evaluativos de cada ficha para garantizar el correcto registro de la información en SOFIAPLUS.	No realicé acción alguna, en el momento en que sea requerido estaré dispuesto a realizarlo.	No evidencias
29	Reportar mensualmente a la Coordinación Académica las novedades de Deserción de aprendices que se presenten durante el desarrollo de la formación y registrar inmediatamente las inasistencias de los aprendices en el aplicativo SOFIAPLUS.	Realice y entregue a la Coordinación Académica informe de aprendices en estado de deserción	Informe de entrega.
30	Apoyar al área de Administración Educativa trimestralmente en la verificación de datos básicos de los aprendices matriculados en las fichas que imparte formación.	No realicé acción alguna, en el momento en que sea requerido estaré dispuesto a realizarlo.	No evidencias
31	Realizar y comunicar el reporte mensual de aprendices listos para certificar al área de Administración Educativa del centro.	No realicé acción alguna, en el momento en que sea requerido estaré dispuesto a realizarlo.	No evidencias
32	Coadyuvar en las actividades de implementación, mantenimiento y	No realicé acción alguna, en el momento en que sea	No evidencias

	evaluación del sistema PREVIOS a realizar por el Centro de Formación de ser requerido.	requerido estaré dispuesto a realizarlo.	
33	Cumplir con lo establecido en la guía de orientaciones para la formación en ambientes virtuales de aprendizaje GFPIG-014 publicada en la plataforma compromiso.	Desarrolle mis servicios según los lineamientos de en la guía de orientaciones para la formación en ambientes virtuales de aprendizaje GFPIG-014 publicada en la plataforma compromiso.	Programas de formación virtual Tecnólogo en Negociación internacional de las fichas 2348659, 2374870, 2374629.

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 9443241915 de la planilla de aporte en línea del mes de noviembre de 2022. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI____NO X he suscrito otro u otros contratos con entidade(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

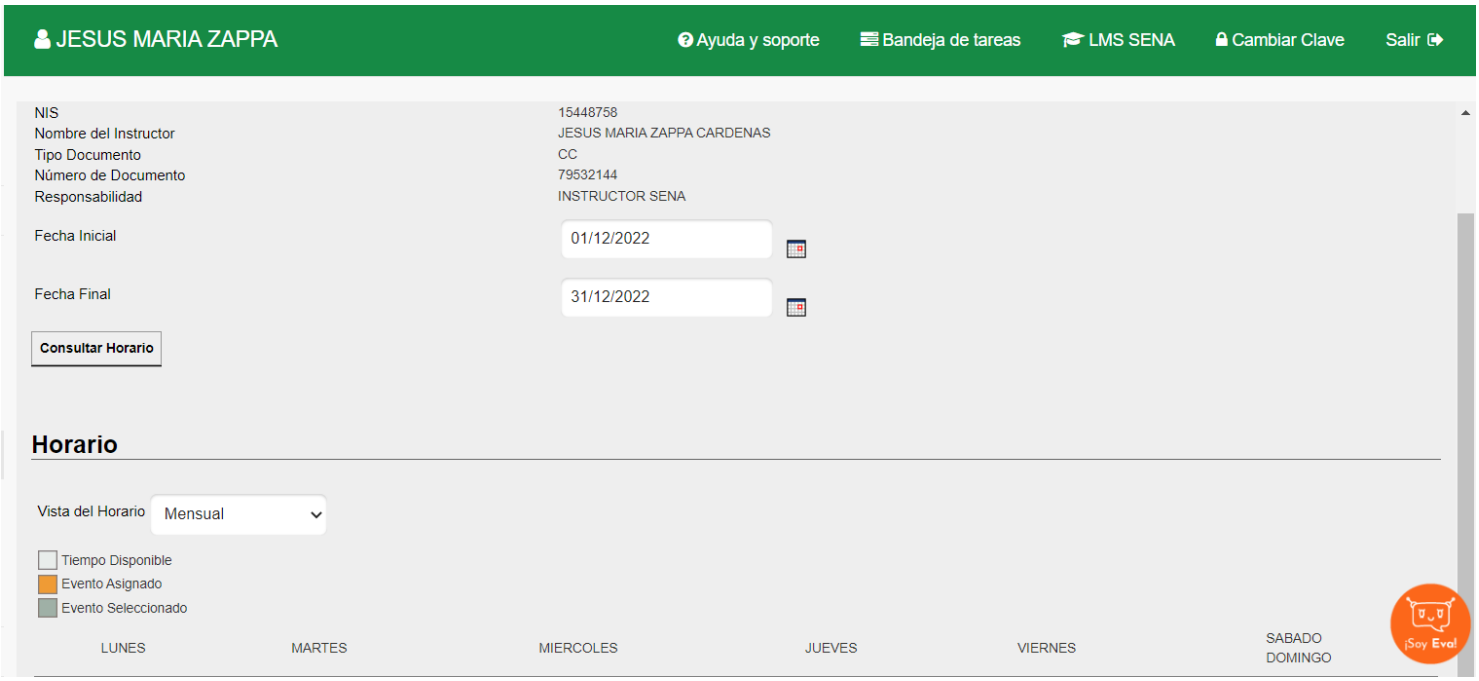
Evidencias en () folios

Cordialmente,

Firma
JESÚS MARÍA ZAPPA CÁRDENAS
Contratista
C.C. No. 79.532.144

Recibí a satisfacción:

Firma
YANNY RIVAS LONDOÑO
Supervisor(a) Contrato No. CO1.PCCNTR.3361043 de 2022



LUNES	MARTES	MIERCOLES	JUEVES	VIERNES	SABADO / DOMINGO
28/11/22	29/11/22	30/11/22	01/12/22 00:00 - 08:00: (2374629)EJECUCION DE LA FORMACION 08:00 - 23:59: Disponible	02/12/22 00:00 - 08:00: (2374870)EJECUCION DE LA FORMACION 08:00 - 23:59: Disponible	03/12/22 00:00 - 23:59: Disponible 04/12/22 00:00 - 23:59: Disponible
05/12/22 00:00 - 06:00: Disponible 06:00 - 14:00: (2348659)EJECUCION DE LA FORMACION 14:00 - 23:59: Disponible	06/12/22 00:00 - 06:00: Disponible 06:00 - 14:00: (2348659)EJECUCION DE LA FORMACION 14:00 - 23:59: Disponible	07/12/22 00:00 - 08:00: (2374629)EJECUCION DE LA FORMACION 08:00 - 23:59: Disponible	08/12/22 00:00 - 23:59: Disponible	09/12/22 00:00 - 08:00: (2374870)EJECUCION DE LA FORMACION 08:00 - 23:59: Disponible	10/12/22 00:00 - 23:59: Disponible 11/12/22 00:00 - 23:59: Disponible
12/12/22 00:00 - 06:00: Disponible 06:00 - 14:00: (2348659)EJECUCION DE LA FORMACION 14:00 - 23:59: Disponible	13/12/22 00:00 - 06:00: Disponible 06:00 - 14:00: (2348659)EJECUCION DE LA FORMACION 14:00 - 23:59: Disponible	14/12/22 00:00 - 08:00: (2374629)EJECUCION DE LA FORMACION 08:00 - 23:59: Disponible	15/12/22 00:00 - 08:00: (2374629)EJECUCION DE LA FORMACION 08:00 - 23:59: Disponible	16/12/22 00:00 - 08:00: (2374870)EJECUCION DE LA FORMACION 08:00 - 23:59: Disponible	17/12/22 18/12/22
19/12/22	20/12/22	21/12/22	22/12/22	23/12/22	24/12/22 25/12/22
26/12/22	27/12/22	28/12/22	29/12/22	30/12/22	31/12/22 01/01/23

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: JESUS MARIA ZAPPA CARDENAS

CENTRO DE FORMACIÓN: COMPLEJO TECNOLOGICO AGROINDUSTRIAL, PECUARIO Y TURISTICO

FECHA INICIAL: 01/12/2022 00:00:00

FECHA FINAL: 31/12/2022 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2348659 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

SELECCIONAR LAS IDEAS DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LA DISPONIBILIDAD ECONÓMICA Y TECNOLÓGICA QUE RESPONDEN A LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, A PARTIR DE LA CAPACIDAD PRODUCTIVA Y OBJETIVOS TRAZADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 32,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2374870 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

SELECCIONAR LAS IDEAS DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LA DISPONIBILIDAD ECONÓMICA Y TECNOLÓGICA QUE RESPONDEN A LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, A PARTIR DE LA CAPACIDAD PRODUCTIVA Y OBJETIVOS TRAZADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2374629 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

EVALUAR LAS IDEAS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS FRENTE A LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS ESTABLECIDOS EN EL ESTUDIO DE MERCADO, TENIENDO EN CUENTA LAS NECESIDADES, REQUERIMIENTOS, AJUSTANDO LAS IDEAS A LOS MERCADOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LAS VARIABLES DEL ENTORNO Y LAS BARRERAS DE ENTRADA TARIFARIAS Y NO TARIFARIAS, QUE SE AJUSTEN A LAS NECESIDADES Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

SELECCIONAR LAS IDEAS DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LA DISPONIBILIDAD ECONÓMICA Y TECNOLÓGICA QUE RESPONDEN A LAS NECESIDADES DEL MERCADO EN RELACIÓN CON EL USO Y BENEFICIO DEL PRODUCTO, A PARTIR DE LA CAPACIDAD PRODUCTIVA Y OBJETIVOS TRAZADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DETERMINAR LOS INDICADORES Y ESTÁNDARES DE GESTIÓN DE ACUERDO CON LOS PLANES DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA EL CUMPLIMIENTO DE METAS LOGRADAS EN UN PERIODO DE TIEMPO CON BASE EN LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA

PREPARAR LOS INFORMES RELACIONADOS CON EL COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR TENIENDO EN CUENTA EL CONTEXTO MERCADOLÓGICO, ELABORANDO EL PLAN DE ACCIÓN DE MERCADEO TENIENDO EN CUENTA LAS TÉCNICAS MERCADÓLOGICAS Y DE PLANEACIÓN DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS FIJADOS POR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	32,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	88,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: JESUS MARIA ZAPPA CARDENAS

CENTRO DE FORMACIÓN: COMPLEJO TECNOLOGICO AGROINDUSTRIAL, PECUARIO Y TURISTICO

PLAN DE TRABAJO DICIEMBRE 2022

FICHA 2348659

FASE	Actividad de proyecto / Actividad de Aprendizaje	EVIDENCIA	RAP	TE. Inicia 2348659	TE. Termina 2348659	Instructor Responsable
EVALUACION	Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados. Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional.	Evidencia: Importancia del emprendimiento. No calificable	NA	01/12/2022	11/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EVALUACION	Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados. Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional.	Evidencia: Evaluar el negocio. No calificable	NA	01/12/2022	11/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EVALUACION	Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados. Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional.	Evidencia 1: Dialogue “Evaluating product and service	240201501-07. Realizar intercambios sociales y prácticos muy breves, con un vocabulario suficiente para hacer una exposición o mantener una conversación sencilla sobre temas técnicos.	01/12/2022	11/12/2022	Instructor Inglés
EVALUACION	Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados. Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional.	Evidencia 2: Seguimiento a la gestión del talento humano	210101005-03. Evaluar la gestión del talento humano a través de indicadores de gestión, teniendo en cuenta el desarrollo de las funciones con relación a metas establecidas y tiempos de gestión, según niveles de rendimiento a partir de normas y procedimientos establecidos a nivel interno y externo.	01/12/2022	11/12/2022	Instructor Ética
EVALUACION	Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados. Actividad de aprendizaje 14: Evaluar los resultados de gestión basados en las diferentes áreas de procesos involucradas en la negociación internacional.	Evidencia 3: Informe “Resultados financieros”	210301029-01. Analizar e interpretar la información de los procesos contables y financieros de acuerdo con la política de la organización.	01/12/2022	11/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EVALUACION		**CALIFICACIONES Y CIERRE DE AÑO LECTIVO**	CALIFICACIONES Y CIERRE DE FASE	12/12/2022	17/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

FICHA 2374629

FASE	Actividad de proyecto / Actividad de Aprendizaje	EVIDENCIA	RAP	TE. Inicia 4629 - 4870	TE. Termina 4629 - 4870	Instructor Responsable
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia: Contrabando, el costo de los impuestos saludables. **No calificable**	NA	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia: Exportación de café excelso. **No calificable**	NA	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 1: Bitácora“ Documentación de la operación de comercio	RAP 35 - 210101016-04. Diligenciar los documentos en su totalidad, teniendo en cuenta normas legales, comerciales tramitando los documentos ante las entidades respectivas, según el proceso de flujo de bienes y servicios siguiendo procedimientos legales, técnicos y administrativos exigidos por las empresas, Verificando que sean digitados con exactitud según la técnica o método señalado para ser tramitados llevando a cabo los procedimientos administrativos de las diferentes organizaciones.	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 1: Bitácora“ Documentación de la operación de comercio	RAP 38 - 210101016-03. Registrar los exportadores ante el organismo respectivo de acuerdo con las normas legales tramitando los documentos según Especificaciones dentro del período señalado para entregarlos a la unidad de negocio para el proceso respectivo, de	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

			acuerdo con los requisitos exigidos por la empresa.			
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 2: Taller "Clasificación arancelaria"	RAP 44 - 210101021-01. Clasificar los productos arancelariamente para importar y exportar de acuerdo con la naturaleza y el sistema armonizado, para determinar los aranceles, requisitos sanitarios y fitosanitarios con base en los tratados comerciales el origen y destino según las normas de comercio exterior vigentes y las políticas de la organización.	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 3: Cuadro sinóptico "Desarrollo de habilidades psicomotrices y de pensamiento"	RAP 58 - 240201500-09. Desarrollar permanentemente las Habilidades psicomotrices y de pensamiento en la ejecución de los procesos de aprendizaje.	30/08/2022	10/12/2022	Instructor ëtica
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 4: Ejercicio práctico "Desaduanamiento"	RAP 43 - 210101021-02. Realizar la nacionalización de la mercancía presentando los documentos requeridos en la declaración de importación ante la entidad competente de acuerdo con régimen aduanero y requisitos sanitarios y fitosanitarios, de igual forma, pagar los tributos aduaneros en las entidades autorizadas para inspección y entrega de la mercancía de acuerdo con los objetivos de la organización.	06/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 5: Manual "Inspección en puerto"	RAP 45 - 210101021-03. Alistar la mercancía para el levante y/o autorización de despacho de la exportación a través de los operadores logísticos para su verificación efectuando los trámites documentales ante las autoridades competentes siguiendo los procedimientos de acuerdo con la naturaleza, la normatividad vigente y las políticas de la organización.	06/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o	Evidencia 6:Video "Steps to export"	240201501-06. Comunicarse en tareas sencillas y habituales que requieren un intercambio simple y directo de información cotidiana y técnica.	06/09/2022	10/12/2022	Instructor Inglés

	exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.					
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 7: Informe “Prácticas de cultura física y hábitos del cuidado corporal	240201500-09. Desarrollar permanentemente las habilidades psicomotrices y de pensamiento en la ejecución de los procesos de aprendizaje.	13/09/2022	10/12/2022	Instructor Cultura Física
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 8: Export and/or import	240201502-07. Encontrar y utilizar sin esfuerzo vocabulario y expresiones de inglés técnico en artículos de revistas, libros especializados, páginas web, etc.	13/09/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia: Las barreras que dejan de existir para los exportadores colombianos. No calificable	NA	13/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia: Cumplir acuerdos. No calificable	NA	13/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 1: Taller registro productor nacional	RAP 49 - 210101029-01 Registrar la empresa como productor nacional, oferta exportable y determinación de origen ante las entidades correspondientes de acuerdo con las normas de comercio internacional vigentes, teniendo en cuenta las contingencias de importación frente a las restricciones relativas a la naturaleza de los productos, de acuerdo con las normas de comercio internacional vigentes para obtener las licencias y certificaciones y de acuerdo con las políticas de la organización.	20/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 2: Compraventa internacional	RAP 48 - 210101029-02. Cubrir los contratos de compraventa en las operaciones de los riesgos jurídicos del comercio internacional teniendo en cuenta las normas legales vigentes obteniendo los vistos buenos o permisos previos para los productos que requieren ante los organismos respectivos con base en las normas legales de comercio internacional vigentes de acuerdo con las políticas de la empresa.	20/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 3: Ensayo “Free Trade Agreement (FTA): advantages and disadvantage	RAP 82 - 240201502-05. Leer textos complejos y con un vocabulario más específico, en inglés general y técnico.	20/09/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 4: Infografía “Agente de aduanas”	RAP 47 - 210101029-04. Contactar el comprador o importador y vendedor exportador directamente o por las vías indirectas de acuerdo con los procedimientos que se siguen en las importaciones y exportaciones enviando el detalle de los productos a importar o exportar a la Sociedad de Intermediación Aduanera SIA, cumpliendo con los requisitos de la codificación arancelaria y fechas establecidas según las normas de comercio internacional vigentes teniendo en cuenta las políticas de la compañía.	27/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 5: Documentos de embarque	210101029-03. Entregar los documentos de embarque al agente aduanero para llevar a cabo el proceso de importación y exportación de acuerdo con las normas legales registrando los documentos ante los organismos competentes conforme a las políticas comerciales, tributarias, aduaneras y de comercio internacional vigentes para llevar a cabo los controles de las importaciones y exportaciones concordantes con la política de la empresa.	27/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 6: Estudio de caso “Aceite de palma BUN”	RAP 49 - 210101029-01 Registrar la empresa como productor nacional, oferta exportable y determinación de origen ante las entidades correspondientes de acuerdo con las normas de comercio internacional vigentes, teniendo en cuenta las contingencias de importación frente a las restricciones relativas a la naturaleza de los productos, de acuerdo con las normas de comercio internacional vigentes para obtener las licencias y certificaciones y de acuerdo con las políticas de la organización.	27/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 7: Compliance with foreign law	240201502-05. Leer textos complejos y con un vocabulario más específico, en inglés general y técnico.	27/09/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN		**SEMANA DE MEJORAMIENTO - NIVELACIÓN DE EVIDENCIAS**		04/10/2022	10/10/2022	
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia: Modernización logística. No calificable	NA	11/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia: Los pros y contras de la ampliación del canal de Panamá. No calificable	NA	11/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte	Evidencia 1: Writing and essay about logistics costs	240201502-06. Buscar de manera sistemática información específica y detallada en escritos en inglés, más	11/10/2022	10/12/2022	Instructor Inglés

	seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.		estructurados y con mayor contenido técnico.			
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 2: Herramientas básicas en los riesgos ocupacionales	240201500-08. Aplicar técnicas de cultura física para el mejoramiento de su expresión corporal, desempeño laboral según la naturaleza y complejidad del área ocupacional.	11/10/2022	10/12/2022	Instructor SST
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 3: Ejercicio práctico “Costeo de la DFI”	260101004-04. Definir el número de aciertos y errores en el sistema de distribución y venta a partir de los hábitos de compra de los consumidores, la naturaleza de los productos, transporte teniendo en cuenta los factores ambientales, condiciones económicas, comerciales, geográficas y legales de los productos y servicios a distribuir de acuerdo con las estrategias promocionales de la organización.	18/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 4: Sesión virtual “Debate about and support your essay	240201502-06. Buscar de manera sistemática información específica y detallada en escritos en inglés, más estructurados y con mayor contenido técnico.	18/10/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 5: Presentación “Análisis de Indicadores de la DFI”	210101008-01. Evaluar los costos logísticos por unidades de proceso que intervienen en los eslabones de la cadena, con el fin de definir la estructura de Costos logísticos en la distribución física internacional, según estrategias e indicadores de gestión.	18/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de	Evidencia 6: Video “Técnicas de cultura física”	240201500-08. Aplicar técnicas de cultura física para el mejoramiento de su expresión corporal, desempeño laboral según la	25/10/2022	10/12/2022	Instructor Cultura Física

	aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.		naturaleza y complejidad del área ocupacional.			
EJECUCIÓN	Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización. Actividad de aprendizaje 13: Realizar procesos de ejecución contable y financiera, de acuerdo con las normas de control.	Evidencia: ¿Por qué planear? No calificable	NA	25/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización. Actividad de aprendizaje 13: Realizar procesos de ejecución contable y financiera, de acuerdo con las normas de control.	Evidencia: Autodiagnóstico “Mis conocimientos sobre presupuesto”. No calificable	NA	25/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización. Actividad de aprendizaje 13: Realizar procesos de ejecución contable y financiera, de acuerdo con las normas de control.	Evidencia 1: Taller “Estados financieros”	210101001-04. Elaborar los diferentes tipos de presupuesto en forma manual y sistematizada, de acuerdo con la definición del plan de necesidades de las areas o unidades de negocio y las proyecciones de ingresos y egresos en los períodos establecidos, de acuerdo con las políticas, monedas y tasas solicitadas por la organización.	01/11/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización. Actividad de aprendizaje 13: Realizar procesos de ejecución contable y financiera, de acuerdo con las normas de control.	Evidencia 2: Ejercicio práctico “Análisis a las problemáticas financieras”	210301029-02. Identificar e investigar las causas y sus correspondientes soluciones a los problemas contables y financieros, de acuerdo con las normas de control interno y financieras.	01/11/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN		**CIERRE DE FASE - CALIFICACIÓN**		17/11/2022	16/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

FICHA 2374870

FASE	Actividad de proyecto / Actividad de Aprendizaje	EVIDENCIA	RAP	TE. Inicia 4629 - 4870	TE. Termina 4629 - 4870	Instructor Responsable

EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia: Contrabando, el costo de los impuestos saludables. **No calificable**	NA	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia: Exportación de café excelso. **No calificable**	NA	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 1: Bitácora“ Documentación de la operación de comercio	RAP 35 - 210101016-04. Diligenciar los documentos en su totalidad, teniendo en cuenta normas legales, comerciales tramitando los documentos ante las entidades respectivas, según el proceso de flujo de bienes y servicios siguiendo procedimientos legales, técnicos y administrativos exigidos por las empresas, Verificando que sean digitados con exactitud según la técnica o método señalado para ser tramitados llevando a cabo los procedimientos administrativos de las diferentes organizaciones.	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 1: Bitácora“ Documentación de la operación de comercio	RAP 38 - 210101016-03. Registrar los exportadores ante el organismo respectivo de acuerdo con las normas legales tramitando los documentos según Especificaciones dentro del período señalado para entregarlos a la unidad de negocio para el proceso respectivo, de acuerdo con los requisitos exigidos por la empresa.	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 2: Taller “Clasificación arancelaria”	RAP 44 - 210101021-01. Clasificar los productos arancelariamente para importar y exportar de acuerdo con la naturaleza y el sistema armonizado, para determinar los aranceles, requisitos sanitarios y fitosanitarios con base en los tratados	23/08/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

			comerciales el origen y destino según las normas de comercio exterior vigentes y las políticas de la organización.			
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 3: Cuadro sinóptico “Desarrollo de habilidades psicomotrices y de pensamiento”	RAP 58 - 240201500-09. Desarrollar permanentemente las Habilidades psicomotrices y de pensamiento en la ejecución de los procesos de aprendizaje.	30/08/2022	10/12/2022	Instructor ëtica
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 4: Ejercicio práctico “Desaduanamiento”	RAP 43 - 210101021-02. Realizar la nacionalización de la mercancía presentando los documentos requeridos en la declaración de importación ante la entidad competente de acuerdo con régimen aduanero y requisitos sanitarios y fitosanitarios, de igual forma, pagar los tributos aduaneros en las entidades autorizadas para inspección y entrega de la mercancía de acuerdo con los objetivos de la organización.	06/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 5: Manual “Inspección en puerto”	RAP 45 - 210101021-03. Alistar la mercancía para el levante y/o autorización de despacho de la exportación a través de los operadores logísticos para su verificación efectuando los trámites documentales ante las autoridades competentes siguiendo los procedimientos de acuerdo con la naturaleza, la normatividad vigente y las políticas de la organización.	06/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 6:Video “Steps to export”	240201501-06. Comunicarse en tareas sencillas y habituales que requieren un intercambio simple y directo de información cotidiana y técnica.	06/09/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio	Evidencia 7: Informe “Prácticas de cultura física y hábitos del cuidado corporal	240201500-09. Desarrollar permanentemente las habilidades psicomotrices y de pensamiento en la ejecución de los procesos de aprendizaje.	13/09/2022	10/12/2022	Instructor Cultura Física

	seleccionado a comercializar, según normatividad.					
EJECUCIÓN	Ejecutar procesos de negociación internacional según estrategias de negociación. Actividad de aprendizaje 10: Simular la operación de importación o exportación del producto o servicio seleccionado a comercializar, según normatividad.	Evidencia 8: Export and/or import	240201502-07. Encontrar y utilizar sin esfuerzo vocabulario y expresiones de inglés técnico en artículos de revistas, libros especializados, páginas web, etc.	13/09/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia: Las barreras que dejan de existir para los exportadores colombianos. No calificable	NA	13/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia: Cumplir acuerdos. No calificable	NA	13/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 1: Taller registro productor nacional	RAP 49 - 210101029-01 Registrar la empresa como productor nacional, oferta exportable y determinación de origen ante las entidades correspondientes de acuerdo con las normas de comercio internacional vigentes, teniendo en cuenta las contingencias de importación frente a las restricciones relativas a la naturaleza de los productos, de acuerdo con las normas de comercio internacional vigentes para obtener las licencias y certificaciones y de acuerdo con las políticas de la organización.	20/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 2: Compraventa internacional	RAP 48 - 210101029-02. Cubrir los contratos de compraventa en las operaciones de los riesgos jurídicos del comercio internacional teniendo en cuenta las normas legales vigentes obteniendo los vistos buenos o permisos previos para los productos que requieren ante los organismos respectivos con base en las normas legales de comercio	20/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

			internacional vigentes de acuerdo con las políticas de la empresa.			
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 3: Ensayo “Free Trade Agreement (FTA): advantages and disadvantage	RAP 82 - 240201502-05. Leer textos complejos y con un vocabulario más específico, en inglés general y técnico.	20/09/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 4: Infografía “Agente de aduanas”	RAP 47 - 210101029-04. Contactar el comprador o importador y vendedor exportador directamente o por las vías indirectas de acuerdo con los procedimientos que se siguen en las importaciones y exportaciones enviando el detalle de los productos a importar o exportar a la Sociedad de Intermediación Aduanera SIA, cumpliendo con los requisitos de la codificación arancelaria y fechas establecidas según las normas de comercio internacional vigentes teniendo en cuenta las políticas de la compañía.	27/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 5: Documentos de embarque	210101029-03. Entregar los documentos de embarque al agente aduanero para llevar a cabo el proceso de importación y exportación de acuerdo con las normas legales registrando los documentos ante los organismos competentes conforme a las políticas comerciales, tributarias, aduaneras y de comercio internacional vigentes para llevar a cabo los controles de las importaciones y exportaciones concordantes con la política de la empresa.	27/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 6: Estudio de caso “Aceite de palma BUN”	RAP 49 - 210101029-01 Registrar la empresa como productor nacional, oferta exportable y determinación de origen ante las entidades correspondientes de acuerdo con las normas de comercio internacional vigentes, teniendo en cuenta las contingencias de importación frente a las restricciones relativas a la naturaleza de los	27/09/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

			productos, de acuerdo con las normas de comercio internacional vigentes para obtener las licencias y certificaciones y de acuerdo con las políticas de la organización.			
EJECUCIÓN	Controlar procesos de comercio internacional de acuerdo a la normatividad vigente. Actividad de aprendizaje 11: Realizar control sobre los procesos de importación o exportación, basado en normatividad del comercio internacional.	Evidencia 7: Compliance with foreign law	240201502-05. Leer textos complejos y con un vocabulario más específico, en inglés general y técnico.	27/09/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN		**SEMANA DE MEJORAMIENTO - NIVELACIÓN DE EVIDENCIAS**		04/10/2022	10/10/2022	
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia: Modernización logística. No calificable	NA	11/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia: Los pros y contras de la ampliación del canal de Panamá. No calificable	NA	11/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 1: Writing and essay about logistics costs	240201502-06. Buscar de manera sistemática información específica y detallada en escritos en inglés, más estructurados y con mayor contenido técnico.	11/10/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de	Evidencia 2: Herramientas básicas en los riesgos ocupacionales	240201500-08. Aplicar técnicas de cultura física para el mejoramiento de su expresión corporal, desempeño laboral según la	11/10/2022	10/12/2022	Instructor SST

	aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.		naturaleza y complejidad del área ocupacional.			
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 3: Ejercicio práctico “Costeo de la DFI”	260101004-04. Definir el número de aciertos y errores en el sistema de distribución y venta a partir de los hábitos de compra de los consumidores, la naturaleza de los productos, transporte teniendo en cuenta los factores ambientales, condiciones económicas, comerciales, geográficas y legales de los productos y servicios a distribuir de acuerdo con las estrategias promocionales de la organización.	18/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 4: Sesión virtual “Debate about and support your essay	240201502-06. Buscar de manera sistemática información específica y detallada en escritos en inglés, más estructurados y con mayor contenido técnico.	18/10/2022	10/12/2022	Instructor Inglés
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 5: Presentación “Análisis de Indicadores de la DFI”	210101008-01. Evaluar los costos logísticos por unidades de proceso que intervienen en los eslabones de la cadena, con el fin de definir la estructura de Costos logísticos en la distribución física internacional, según estrategias e indicadores de gestión.	18/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Establecer políticas en la distribución física Internacional teniendo en cuenta el canal de distribución y ruta de transporte seleccionada. Actividad de aprendizaje 12: Establecer costos que intervienen en la cadena, teniendo en cuenta los canales seleccionados.	Evidencia 6: Video “Técnicas de cultura física”	240201500-08. Aplicar técnicas de cultura física para el mejoramiento de su expresión corporal, desempeño laboral según la naturaleza y complejidad del área ocupacional.	25/10/2022	10/12/2022	Instructor Cultura Física
EJECUCIÓN	Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización. Actividad de aprendizaje 13: Realizar procesos de ejecución	Evidencia: ¿Por qué planear? No calificable	NA	25/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico

	contable y financiera, de acuerdo con las normas de control.					
EJECUCIÓN	Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización. Actividad de aprendizaje 13: Realizar procesos de ejecución contable y financiera, de acuerdo con las normas de control.	Evidencia: Autodiagnóstico “Mis conocimientos sobre presupuesto”. No calificable	NA	25/10/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización. Actividad de aprendizaje 13: Realizar procesos de ejecución contable y financiera, de acuerdo con las normas de control.	Evidencia 1: Taller “Estados financieros”	210101001-04. Elaborar los diferentes tipos de presupuesto en forma manual y sistematizada, de acuerdo con la definición del plan de necesidades de las areas o unidades de negocio y las proyecciones de ingresos y egresos en los períodos establecidos, de acuerdo con las políticas, monedas y tasas solicitadas por la organización.	01/11/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN	Elaborar el presupuesto de ingresos y gastos según criterios establecidos por la organización. Actividad de aprendizaje 13: Realizar procesos de ejecución contable y financiera, de acuerdo con las normas de control.	Evidencia 2: Ejercicio práctico “Análisis a las problemáticas financieras”	210301029-02. Identificar e investigar las causas y sus correspondientes soluciones a los problemas contables y financieros, de acuerdo con las normas de control interno y financieras.	01/11/2022	10/12/2022	Instructor Vocero - Técnico
EJECUCIÓN		**CIERRE DE FASE - CALIFICACIÓN**		17/11/2022	16/12/2022	Instructor Vocero - Técnico