Tunja, 17 de enero de 2023

Doctor
WILSON FERNANDO RODRÍGUEZ HUERTAS
Gerente ESE Santiago de Tunja
Ciudad

Asunto: Propuesta comercial para realizar el mantenimiento preventivo y correctivo del sistema de calderas.

Estimado:

Queremos agradecer su interés en considerar a Clinical Solutions Asesores S.A.S. dentro de sus proveedores de servicios de tecnología para equipos médicos y/o odontológicos.

A lo largo de más de 15 años de experiencia, hemos desarrollado las prácticas necesarias para contribuirle a nuestros clientes al mejoramiento de los procesos internos de la compañía, a través de una gestión efectiva y bajo estrictos estándares metodológicos y de calidad.

Estamos convencidos que la presente propuesta cumple con sus expectativas. Esperamos tener la oportunidad de sustentar personalmente el presente documento y quedamos a sus órdenes para resolver cualquier duda que le surja al respecto.

Cordialmente,

LINA FERNANDA ROJAS QUINTERO
Gerente Comercial
Clinical Solutions Asesores S.A.S.

1 TABLA DE CONTENIDO

2 Quiénes Somos 3

3 Alcance 3

4 Propuesta Comercial 3

4.1 Propuesta económica mantenimiento preventivo 3

4.2 Propuesta económica bolsa de repuestos 4

4.3 Consideraciones 4

4.4 Condiciones Comerciales 4

5 Datos de Contacto 5

CONTROL DEL DOCUMENTO

Confidencialidad

Este documento y la información contenida en el son confidenciales y son propiedad de CLINICAL SOLUTIONS ASESORES S.A.S. Este documento no puede ser reproducido o su contenido transmitido a terceras partes sin el consentimiento expreso de CLINICAL SOLUTIONS ASESORES S.AS.

2 Quiénes Somos

Somos una compañía que cuenta con un equipo idóneo y altamente calificado dispuesto a brindar el mejor servicio al cliente en suministro, instalación, puesta en funcionamiento, prueba, soporte, mantenimientos preventivos y correctivos de equipos médicos y odontológicos, además realizando el respectivo acompañamiento, documentación, capacitación y evaluación en servicios de auditoría y certificaciones en procesos de calidad según normatividad médica y odontológica.

3 Alcance

CLINICAL SOLUTIONS ASESORES como empresa especializada en este tipo de soluciones presenta a ustedes la propuesta comercial completa para el mantenimiento preventivo del sistema de calderas, compresores, bombas, red contra incendios, equipos pertenecientes a la institución y distribuidos en 10 sedes en la ciudad de Tunja, nuestra propuesta incluye reporte de mantenimiento preventivo, las visitas de mantenimiento correctivo necesarias y bolsa de repuestos. Las visitas de mantenimiento se realizaran de forma semestral (dos visitas en el año) previa coordinación con la institución

4 Propuesta Comercial

4.1 Propuesta económica mantenimiento preventivo

DESCRIPCIÓN	CANTIDAD	VALOR UNITARIO
Mantenimiento preventivo y correctivo de calderas, compresores, bombas y sistema de red contra incendios	2	$ 6.716.387
	SUBTOTAL	$ 13.432.774
	IVA	$ 2.552.227
	TOTAL	$ 15.985.001

4.2 Propuesta económica bolsa de repuestos

DESCRIPCIÓN	CANTIDAD	VALOR
Bolsa de repuestos calderas, compresores, bombas y sistema de red contra incendios	1	$ 3.000.000

4.3 Consideraciones

- **Garantía:** Se otorga una garantía sobre las actividades de mantenimiento de un mes, no incluye repuestos ni fallas generadas por mala manipulación y/o factores ambientales
- **Bolsa de Repuestos:** Una vez realizado el diagnóstico de mantenimiento correctivo, se procederá a cotizar el respectivo repuesto y previa aceptación su valor será tomado del valor total de la bolsa de repuestos.
- **Mantenimiento correctivo:** se incluyen las visitas de mantenimiento correctivo necesarias.

4.4 Condiciones Comerciales

- **Vigencia de la oferta**. El tiempo de vigencia de la oferta será de treinta (30) días contados a partir de la fecha de entrega de la propuesta por parte de **CLINICAL SOLUTIONS ASESORES S.A.S.**

- **Moneda de la propuesta.** Los valores se encuentran expresados en pesos colombianos, incluyen el Impuesto de Valor Agregado IVA.

- **Lugar de prestación del servicio**. Los servicios objeto de esta propuesta se prestarán de manera presencial.

- **Inicio del servicio**. Se pactará el inicio del proyecto con EL CLIENTE de acuerdo con su disponibilidad. Para la aceptación de la propuesta se debe emitir una orden de compra por parte EL CLIENTE y radicada en **CLINICAL SOLUTIONS ASESORES S.A.S.**

5 Datos de Contacto

Lina Fernanda Rojas Quintero
gerencia@clinicalsolutions.com.co
Gerente Comercial Clinical Solutions Asesores S.A.S.
Cel: +57 320 652 3852

Clinical Solutions Asesores S.A.S.
Nit: 901.187.329-9
www.clinicalsolutions.com.co