PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Barranquilla, Marzo de 2023

Señor (a)
JORGE LUIS PEDROZA CABALLERO
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **4496623**
Coordinador Académico Bilinguismo
Bilingüismo
Barranquilla

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes Marzo del año 2023

Referencia: No 4496623 del año 2023

LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL, identificado con la cédula de ciudadanía No. 1.129.531.721 de Barranquilla, en mi calidad de Contratista del SENA, en Bilingüismo, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: c). un pago correspondiente al mes de Marzo de 2023 por valor de (3.768.280). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de Ahorros No. 476161492 BBVA, cuyo titular es el Contratista.

Plazo: Será hasta el 30 de Junio de 2023.

OBJETO:
Desarrollar formación profesional por competencias laborales, mediante la estrategia de aprendizaje por proyectos en los programas de formación de FORMACION PRESENCIAL Y VIRTUAL: BILINGUISMO, participando en los equipos de diseño y desarrollo curricular y gestionando las actividades y proyectos a través de las tecnologías de la información y la comunicación que brinda la entidad, atendiendo las políticas institucionales y la normatividad vigente

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones especificas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Planificar el desarrollo curricular del programa de formación a impartir de acuerdo a los procedimientos de formación profesional de la entidad	No aplica este mes	No aplica este mes
2	Participar en la elaboración del	No aplica este mes	No aplica este

	proyecto formativo de cada programa de formación a impartir de acuerdo a los procedimientos de formación profesional de la entidad.		mes
3	Gestionar la información de planificación curricular, gestión de proyectos formativos, juicios evaluativos, novedades e inasistencias en el aplicativo institucional SOFIA Plus.	Registro de notas en el Centro de calificaciones y seguimiento al aprendiz. Atención de los grupos de aprendices asignados Registro oportuno en el aplicativo SENASOFIAPLUS. Registro oportuno en el aplicativo SENA Sofía Plus.	GESTIÓN DE MERCADOS (1965998) NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2104833) NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2176059) NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2374630) PRODUCCION DE MULTIMEDIA (2104879) PRODUCCION DE MULTIMEDIA (2104880) PRODUCCION DE MULTIMEDIA (2104881)
4	Gestionar actividades de formación con apoyo en la plataforma virtual dispuesta por la entidad y garantizar el uso de la misma por parte de los aprendices.	Publiqué la bienvenida para cada uno de los cursos, emitiendo el nombre del curso, los objetivos y la duración del mismo. Realice apertura de los foros sociales y foro de dudas inquietudes, retroalimentando las respuestas a las publicaciones de cada aprendiz.	GESTIÓN DE MERCADOS (1965998) NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2104833) NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2176059) NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL (2374630) PRODUCCION DE MULTIMEDIA (2104879) PRODUCCION DE MULTIMEDIA (2104880) PRODUCCION DE MULTIMEDIA (2104881)
5	Gestionar actividades de formación con apoyo en la	No aplica este mes	No aplica este mes

	plataforma virtual dispuesta por la entidad y garantizar el uso de la misma por parte de los aprendices. Ejecutar acciones de formación profesional según el área de conocimiento asignada en el objeto contractual y acorde al nivel de formación, jornada y modalidad establecida en la programación específica de acciones de formación.		

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 9448098064 de la planilla, operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI____NO___ he suscrito otro u otros contratos con entidade(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en () folios

Cordialmente,

LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL
Contratista
C.C. No. 1.129.531.721

Recibí a satisfacción:

JORGE LUIS PEDROZA CABALLERO
Supervisor(a) Contrato 4496623 de 2023
Coordinador Académico Bilinguismo

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO INDUSTRIAL Y DE AVIACION

FECHA INICIAL: 01/02/2023 00:00:00

FECHA FINAL: 28/02/2023 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2380630 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INFORMAR A LOS CLIENTES LA DISPONIBILIDAD DE PRODUCTO Y CONDICIONES DE ENTREGA A TRAVÉS DEL SISTEMA DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDA, INFORMANDO SOBRE GARANTÍAS Y SERVICIO POST VENTA APLICADOS DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ADQUIRIDOS, CON BASE EN LA POLÍTICA DE SERVICIO ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

PRESENTAR LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL APOYO DE MANUALES, PROGRAMAS O NAVEGADORES CON GRÁFICOS Y ANIMACIONES, PRESENTANDO INFORMACIÓN SOBRE PRODUCTOS O SERVICIOS RESPALDADA CON LA CERTIFICACIÓN DEL PRODUCTOR, CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS A PARTIR DE EXCLUSIVIDAD E INNOVACIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	99,70

FICHA DE APRENDIZAJE: 2374630 - NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	CONTROLAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMATIVIDAD VIGENTE Y ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COORDINAR EL TRANSPORTE SEGÚN MEDIOS Y MODOS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COSTEAR LA CADENA DE APROVISIONAMIENTO, DISTRIBUCIÓN Y TRANSPORTE DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS DEL PLAN LOGÍSTICO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR OPORTUNIDADES DE MERCADO DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL ENTORNO Y LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DILIGENCIAR LOS DOCUMENTOS SEGÚN NORMAS Y PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS A NIVEL INTERNO Y EXTERNO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	EFECTUAR LAS TRANSACCIONES COMERCIALES DE ACUERDO A LAS REQUISICIONES COMERCIALES SEGÚN ACUERDOS ENTRE LAS PARTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INFORMAR A LOS CLIENTES LA DISPONIBILIDAD DE PRODUCTO Y CONDICIONES DE ENTREGA A TRAVÉS DEL SISTEMA DE COMUNICACIÓN ESTABLECIDA, INFORMANDO SOBRE GARANTÍAS Y SERVICIO POST VENTA APLICADOS DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS ADQUIRIDOS, CON BASE EN LA POLÍTICA DE SERVICIO ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

OBSERVAR EL PROCESO DE ACUERDO CON LA ESTRATEGIA UTILIZADA, APOYANDO LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL USO DE CATÁLOGOS, MUESTRAS, DEGUSTACIONES, EXHIBICIÓN REFORZANDO LA INFORMACIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON DEMOSTRACIONES, ARGUMENTOS SOBRE BENEFICIOS Y CARACTERÍSTICAS RELACIONADAS CON CALIDAD, PRECIO, NECESIDADES A SATISFACER TENIENDO EN CUENTA LA POLÍTICAS ESTABLECIDAS POR LA

PRESENTAR LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS CON EL APOYO DE MANUALES, PROGRAMAS O NAVEGADORES CON GRÁFICOS Y ANIMACIONES, PRESENTANDO INFORMACIÓN SOBRE PRODUCTOS O SERVICIOS RESPALDADA CON LA CERTIFICACIÓN DEL PRODUCTOR, CARACTERÍSTICAS DISTINTIVAS A PARTIR DE EXCLUSIVIDAD E INNOVACIÓN TENIENDO EN CUENTA LOS OBJETIVOS DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	OPERAR LOS PROCESOS DE IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN SEGÚN NORMAS Y POLÍTICAS INTERNAS Y EXTERNAS.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROCESAR LA INFORMACIÓN RECOLECTADA DE ACUERDO CON LOS MANUALES DE MANEJOS DE INFORMACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS SEGÚN EL PROCESO O UNIDADES DE NEGOCIO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 39,70

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 139,40

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

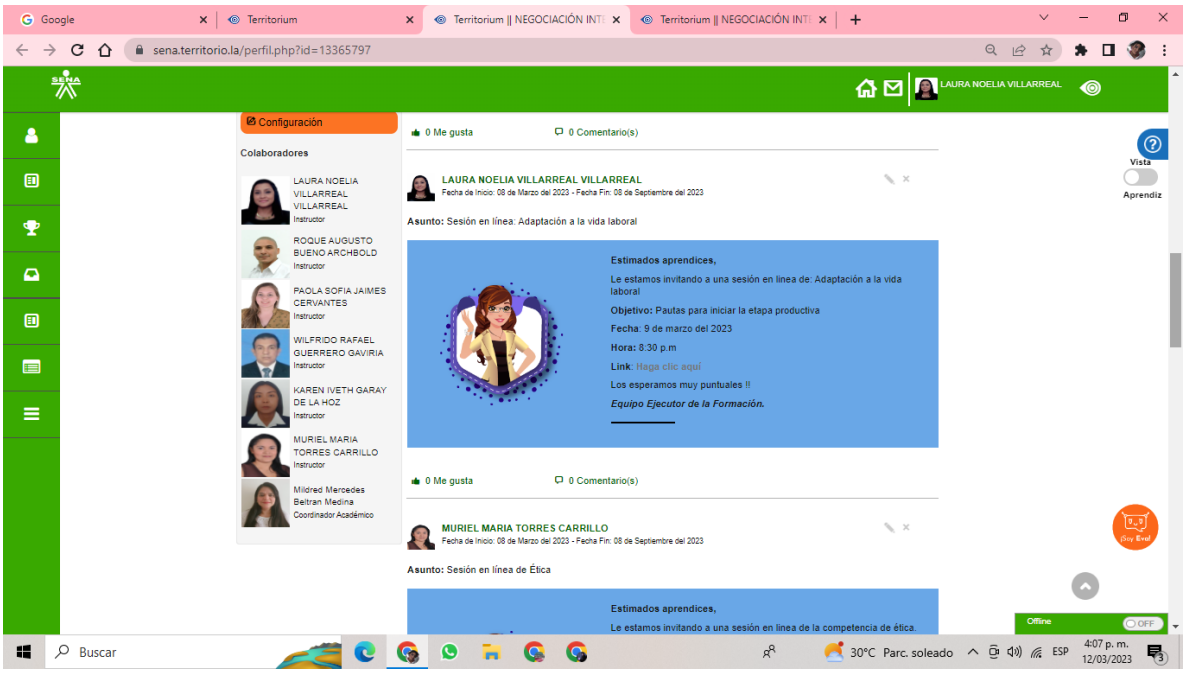
ACTIVIDADES ADICIONALES

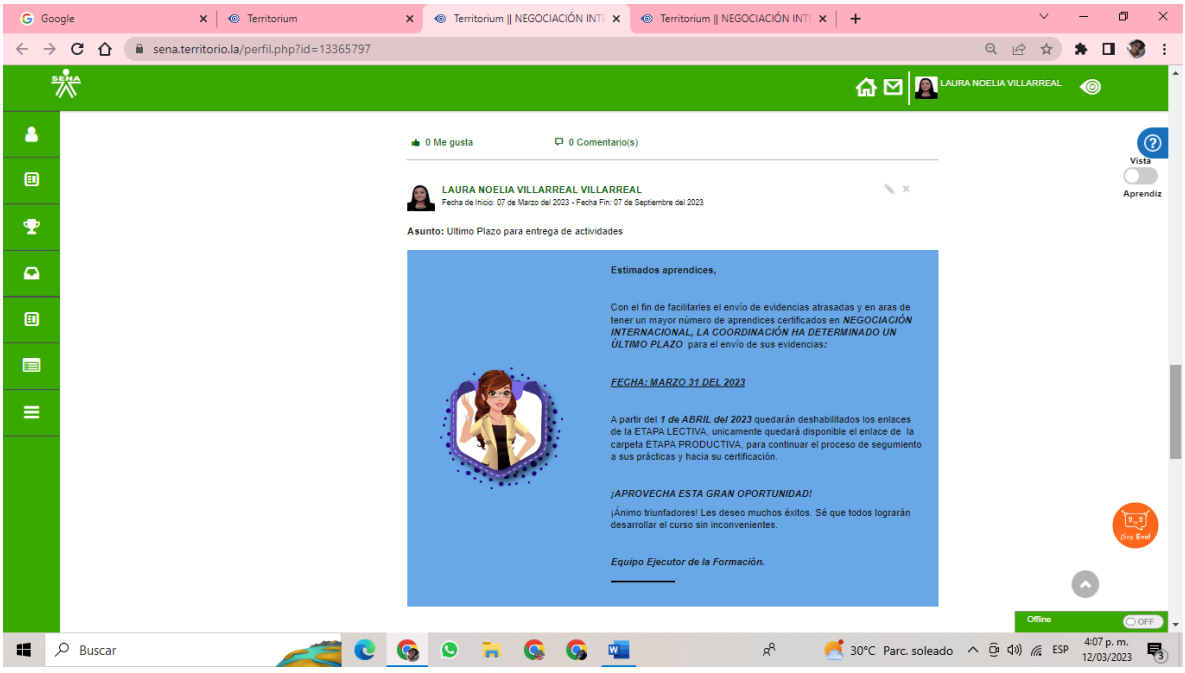
FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

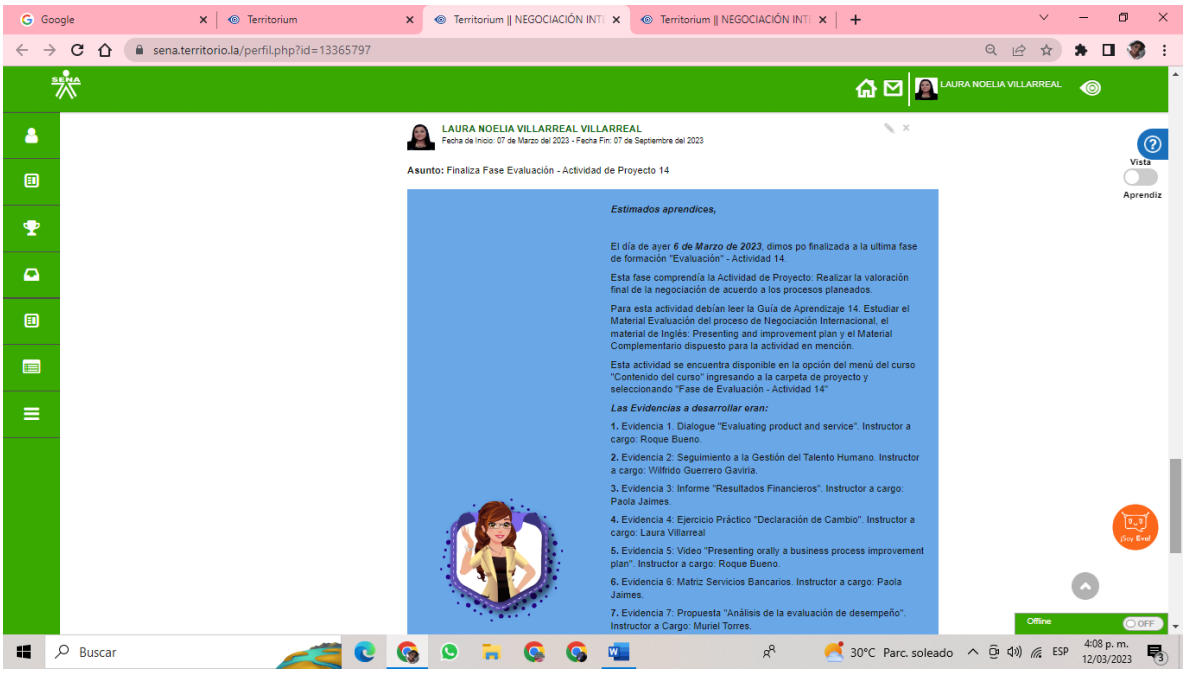
TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

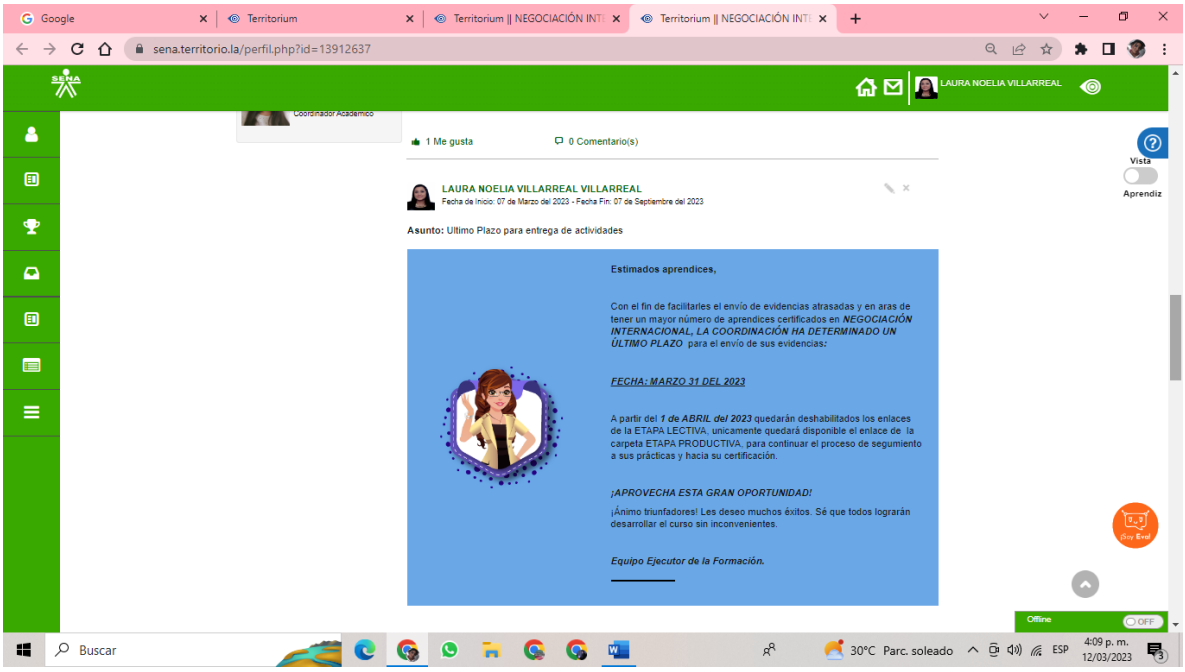
INSTRUCTOR: LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL

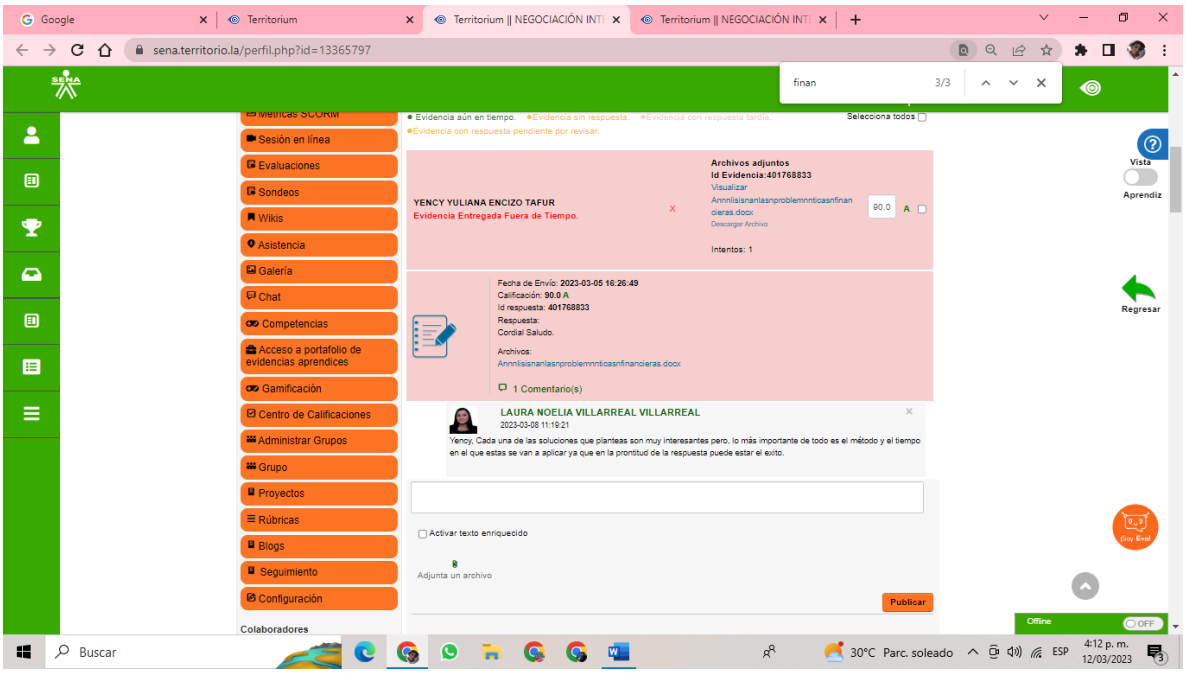
CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO INDUSTRIAL Y DE AVIACION

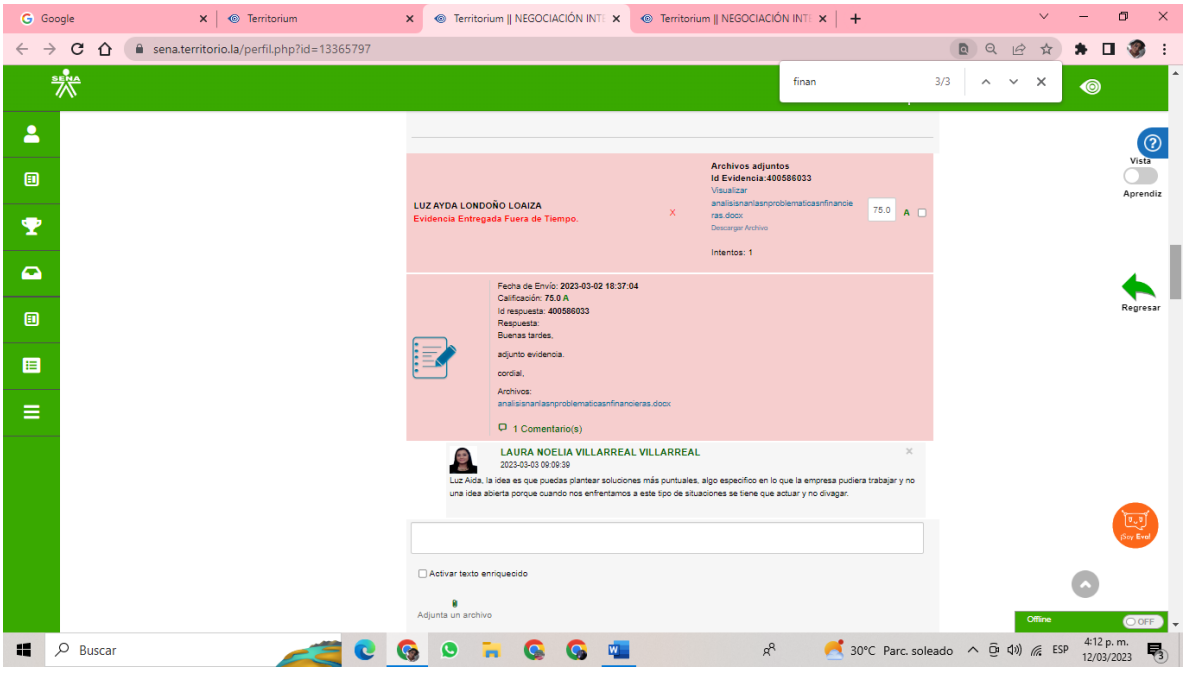

Google
Territorium
Territorium || NEGOCIACIÓN INTE
Territorium || NEGOCIACIÓN INTE
sena.territorio.la/perfil.php?id=13365797
LAURA NOELIA VILLARREAL
Configuración
Colaboradores
LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL
Instructor
ROQUE AUGUSTO BUENO ARCHBOLD
Instructor
PAOLA SOFIA JAIMES CERVANTES
Instructor
WILFRIDO RAFAEL GUERRERO GAVIRIA
Instructor
KAREN IVETH GARAY DE LA HOZ
Instructor
MURIEL MARIA TORRES CARRILLO
Instructor
Mildred Mercedes Beltran Medina
Coordinador Académico
0 Me gusta
0 Comentario(s)
LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL
Fecha de Inicio: 08 de Marzo del 2023 - Fecha Fin: 08 de Septiembre del 2023
Asunto: Sesión en línea: Adaptación a la vida laboral
Estimados aprendices,
Le estamos invitando a una sesión en linea de: Adaptación a la vida laboral
Objetivo: Pautas para iniciar la etapa productiva
Fecha: 9 de marzo del 2023
Hora: 8:30 p.m
Link: Haga clic aquí
Los esperamos muy puntuales !!
Equipo Ejecutor de la Formación.
0 Me gusta
0 Comentario(s)
MURIEL MARIA TORRES CARRILLO
Fecha de Inicio: 08 de Marzo del 2023 - Fecha Fin: 08 de Septiembre del 2023
Asunto: Sesión en línea de Ética
Estimados aprendices,
Le estamos invitando a una sesión en linea de la competencia de ética.
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Buscar
30°C Parc. soleado
ESP
4:07 p. m.
12/03/2023


Google
Territorium
Territorium || NEGOCIACIÓN INTE
Territorium || NEGOCIACIÓN INTE
sena.territorio.la/perfil.php?id=13365797
LAURA NOELIA VILLARREAL
0 Me gusta
0 Comentario(s)
LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL
Fecha de Inicio: 07 de Marzo del 2023 - Fecha Fin: 07 de Septiembre del 2023
Asunto: Ultimo Plazo para entrega de actividades
Estimados aprendices,
Con el fin de facilitarles el envío de evidencias atrasadas y en aras de tener un mayor número de aprendices certificados en NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, LA COORDINACIÓN HA DETERMINADO UN ÚLTIMO PLAZO para el envío de sus evidencias:
FECHA: MARZO 31 DEL 2023
A partir del 1 de ABRIL del 2023 quedarán deshabilitados los enlaces de la ETAPA LECTIVA, unicamente quedará disponible el enlace de la carpeta ETAPA PRODUCTIVA, para continuar el proceso de seguimiento a sus prácticas y hacia su certificación.
¡APROVECHA ESTA GRAN OPORTUNIDAD!
¡Ánimo triunfadores! Les deseo muchos éxitos. Sé que todos lograrán desarrollar el curso sin inconvenientes.
Equipo Ejecutor de la Formación.
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Buscar
30°C Parc. soleado
ESP
4:07 p. m.
12/03/2023


Google
Territorium
Territorium || NEGOCIACIÓN INTI
Territorium || NEGOCIACIÓN INTI
sena.territorio.la/perfil.php?id=13365797
LAURA NOELIA VILLARREAL
LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL
Fecha de Inicio: 07 de Marzo del 2023 - Fecha Fin: 07 de Septiembre del 2023
Asunto: Finaliza Fase Evaluación - Actividad de Proyecto 14
Estimados aprendices,
El día de ayer 6 de Marzo de 2023, dimos po finalizada a la ultima fase de formación "Evaluación" - Actividad 14.
Esta fase comprendía la Actividad de Proyecto: Realizar la valoración final de la negociación de acuerdo a los procesos planeados.
Para esta actividad debían leer la Guía de Aprendizaje 14. Estudiar el Material Evaluación del proceso de Negociación Internacional, el material de Inglés: Presenting and improvement plan y el Material Complementario dispuesto para la actividad en mención.
Esta actividad se encuentra disponible en la opción del menú del curso "Contenido del curso" ingresando a la carpeta de proyecto y seleccionando "Fase de Evaluación - Actividad 14"
Las Evidencias a desarrollar eran:
1. Evidencia 1: Dialogue "Evaluating product and service". Instructor a cargo: Roque Bueno.
2. Evidencia 2: Seguimiento a la Gestión del Talento Humano. Instructor a cargo: Wilfrido Guerrero Gaviria.
3. Evidencia 3: Informe "Resultados Financieros". Instructor a cargo: Paola Jaimes.
4. Evidencia 4: Ejercicio Práctico "Declaración de Cambio". Instructor a cargo: Laura Villarreal
5. Evidencia 5: Video "Presenting orally a business process improvement plan". Instructor a cargo: Roque Bueno.
6. Evidencia 6: Matriz Servicios Bancarios. Instructor a cargo: Paola Jaimes.
7. Evidencia 7: Propuesta "Análisis de la evaluación de desempeño". Instructor a Cargo: Muriel Torres.
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Buscar
30°C Parc. soleado
ESP
4:08 p. m.
12/03/2023


Google
Territorium
Territorium || NEGOCIACIÓN INTI
Territorium || NEGOCIACIÓN INTI
sena.territorio.la/perfil.php?id=13912637
LAURA NOELIA VILLARREAL
Coordinador Academico
1 Me gusta
0 Comentario(s)
LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL
Fecha de Inicio: 07 de Marzo del 2023 - Fecha Fin: 07 de Septiembre del 2023
Asunto: Ultimo Plazo para entrega de actividades
Estimados aprendices,
Con el fin de facilitarles el envío de evidencias atrasadas y en aras de tener un mayor número de aprendices certificados en NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL, LA COORDINACIÓN HA DETERMINADO UN ÚLTIMO PLAZO para el envío de sus evidencias:
FECHA: MARZO 31 DEL 2023
A partir del 1 de ABRIL del 2023 quedarán deshabilitados los enlaces de la ETAPA LECTIVA, unicamente quedará disponible el enlace de la carpeta ETAPA PRODUCTIVA, para continuar el proceso de seguimiento a sus prácticas y hacia su certificación.
¡APROVECHA ESTA GRAN OPORTUNIDAD!
¡Ánimo triunfadores! Les deseo muchos éxitos. Sé que todos lograrán desarrollar el curso sin inconvenientes.
Equipo Ejecutor de la Formación.
Vista
Aprendiz
Offline
OFF
Buscar
30°C Parc. soleado
ESP
4:09 p. m.
12/03/2023


Google
Territorium
Territorium || NEGOCIACIÓN INTE
sena.territorio.la/perfil.php?id=13365797
finan
3/3
Métricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Sondeos
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Configuración
Colaboradores
Evidencia aún en tiempo.
Evidencia sin respuesta.
Evidencia con respuesta tardía.
Evidencia con respuesta pendiente por revisar.
Selecciona todos
YENCY YULIANA ENCIZO TAFUR
Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.
Archivos adjuntos
Id Evidencia:401768833
Visualizar
Descargar Archivo
Intentos: 1
90.0
A
Fecha de Envío: 2023-03-05 16:26:49
Calificación: 90.0 A
Id respuesta: 401768833
Respuesta:
Cordial Saludo.
Archivos:
1 Comentario(s)
LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL
2023-03-08 11:19:21
Yency, Cada una de las soluciones que planteas son muy interesantes pero, lo más importante de todo es el método y el tiempo en el que estas se van a aplicar ya que en la prontitud de la respuesta puede estar el exito.
Activar texto enriquecido
Adjunta un archivo
Publicar
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
OFF
Buscar
30°C Parc. soleado
ESP
4:12 p. m.
12/03/2023


Google
Territorium
Territorium || NEGOCIACIÓN INTE
sena.territorio.la/perfil.php?id=13365797
finan
3/3
LUZ AYDA LONDOÑO LOAIZA
Evidencia Entregada Fuera de Tiempo.
Archivos adjuntos
Id Evidencia:400586033
Visualizar
Descargar Archivo
Intentos: 1
75.0
A
Fecha de Envío: 2023-03-02 18:37:04
Calificación: 75.0 A
Id respuesta: 400586033
Respuesta:
Buenas tardes,
adjunto evidencia.
cordial,
Archivos:
1 Comentario(s)
LAURA NOELIA VILLARREAL VILLARREAL
2023-03-03 09:09:39
Luz Aida, la idea es que puedas plantear soluciones más puntuales, algo específico en lo que la empresa pudiera trabajar y no una idea abierta porque cuando nos enfrentamos a este tipo de situaciones se tiene que actuar y no divagar.
Activar texto enriquecido
Adjunta un archivo
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
OFF
Buscar
30°C Parc. soleado
ESP
4:12 p. m.
12/03/2023