PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Barranquilla, Marzo de 2023

Señor (a)
MILDRED MERCEDES BELTRÁN MEDINA
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **4496459**
Coordinador Académico Titulada Virtual
Titulada Virtual
Barranquilla

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes Marzo del año 2023

Referencia: No 4496459 del año 2023

JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ, identificado con la cédula de ciudadanía No. 1.063.158.368 de Lorica, en mi calidad de Contratista del SENA, en Titulada Virtual, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: c). un pago correspondiente al mes de Marzo de 2023 por valor de (3.768.280). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo al cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de Ahorros No. 1047360592 Bancolombia, cuyo titular es el Contratista.

Plazo: Será hasta el 30 de Junio de 2023.

OBJETO:
Desarrollar formación profesional por competencias laborales, mediante la estrategia de aprendizaje por proyectos en los programas de formación de GESTIÓN DEL MERCADO, participando en los equipos de diseño y desarrollo curricular y gestionando las actividades y proyectos a través de las tecnologías de la información y la comunicación que brinda la entidad, atendiendo las políticas institucionales y la normatividad vigente

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones especificas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Planificar el desarrollo curricular del programa de formación a impartir de acuerdo a los procedimientos de formación profesional de la entidad.	Asociar aprendices a la ruta de aprendizaje. Evaluación de juicios evaluativos evaluativos y registro de novedades de cancelación de aprendices.	Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento y formación de los cursos virtuales en Gestión Titulada Virtual

			Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento y formación de los cursos virtuales en Gestión Titulada Virtual Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348280 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348651 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348687 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348723
2	Participar en la elaboración del proyecto formativo de cada programa de formación a impartir de acuerdo a los procedimientos de formación profesional de la entidad.	Registro de notas en el centro de calificaciones y seguimiento a aprendices. Procedimiento de alistamiento, de apertura, ejecución y cierre de cursos complementarios virtuales con base en los estándares de ejecución de la formación complementaria con modalidad virtual. Evaluar actividades de aprendizaje por cada unidad temática retroalimentar y concluir foros temáticos por cada tema de las diferentes unidades.	Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento y formación de los cursos virtuales en Gestión Titulada Virtual Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento y formación de los cursos virtuales en Gestión Titulada Virtual Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348280 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348651 Tecnólogo en

			Gestión de Mercados Ficha 2348687 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348723
3	Revisión de guías de aprendizaje, alistamiento de cursos, elaboración de cronograma.	Revisión de las guías de aprendizaje y verificar las actividades, las cuales deben estar registradas y/o definidas acorde al cronograma de actividades del curso.	Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento y formación de los cursos virtuales en Gestión Titulada Virtual Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento y formación de los cursos virtuales en Gestión Titulada Virtual Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348280 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348651 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348687 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348723
4	Impartir Formación Profesional Integral modalidad virtual según los principios y políticas establecidas, utilizando las herramientas tecnológicas proporcionadas por la Institución.	Atención a los aprendices por medio de mensajería interna en la plataforma SENA, sesiones en línea, foros temáticos y correo electrónico. Fichas 2348280, 2348651, 2348687, 2348723	Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento y formación de los cursos virtuales en Gestión Titulada Virtual Tecnólogo en Gestión de

			Mercados Ficha 2348280 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348651 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348687 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348723
5	Participar activamente de las capacitaciones e inducciones para conocer los procesos y programas misionales del centro según la programación especifica asignada y acorde a los lineamientos y directrices requeridas por el líder de área.	Asistencia a capacitaciones y a inducciones, revisión de guías de aprendizaje, alistamiento de los cursos establecimiento de cronograma de acuerdo a las actividades planificadas.	Espacio virtual donde se evidencia proceso de alistamiento y formación de los cursos virtuales en Gestión Titulada Virtual Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348280 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348651 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348687 Tecnólogo en Gestión de Mercados Ficha 2348723

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 7871593088 de la planilla, operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI____NO___ he suscrito otro u otros contratos con entidade(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en () folios

Cordialmente,

JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
Contratista
C.C. No. 1.063.158.368

Recibí a satisfacción:

MILDRED MERCEDES BELTRÁN MEDINA
Supervisor(a) Contrato 4496459 de 2023
Coordinador Académico Titulada Virtual

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO INDUSTRIAL Y DE AVIACION

FECHA INICIAL: 01/02/2023 00:00:00

FECHA FINAL: 13/03/2023 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2348651 - GESTIÓN DE MERCADOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN DE LOS PROCESOS CONTABLES Y FINANCIEROS, PARA ASEGURAR VERACIDAD EN LA RELACIÓN COSTO BENEFICIO DE ACUERDO CON LA POLÍTICA DE LA ORGANIZACIÓN.

INVESTIGAR LAS CAUSAS Y SOLUCIONES A LOS PROBLEMAS CONTABLES Y FINANCIEROS CON SENTIDO DE PERTENENCIA, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE CONTROL INTERNO Y FINANCIERAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	59,80

FICHA DE APRENDIZAJE: 2348280 - GESTIÓN DE MERCADOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN DE LOS PROCESOS CONTABLES Y FINANCIEROS, PARA ASEGURAR VERACIDAD EN LA RELACIÓN COSTO BENEFICIO DE ACUERDO CON LA POLÍTICA DE LA ORGANIZACIÓN.

INVESTIGAR LAS CAUSAS Y SOLUCIONES A LOS PROBLEMAS CONTABLES Y FINANCIEROS CON SENTIDO DE PERTENENCIA, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE CONTROL INTERNO Y FINANCIERAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	54,80

FICHA DE APRENDIZAJE: 2348723 - GESTIÓN DE MERCADOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN DE LOS PROCESOS CONTABLES Y FINANCIEROS, PARA ASEGURAR VERACIDAD EN LA RELACIÓN COSTO BENEFICIO DE ACUERDO CON LA POLÍTICA DE LA ORGANIZACIÓN.

INVESTIGAR LAS CAUSAS Y SOLUCIONES A LOS PROBLEMAS CONTABLES Y FINANCIEROS CON SENTIDO DE PERTENENCIA, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE CONTROL INTERNO Y FINANCIERAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	55,50

FICHA DE APRENDIZAJE: 2348687 - GESTIÓN DE MERCADOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	ANALIZAR LOS RESULTADOS CONTABLES Y FINANCIEROS SEGÚN LOS CRITERIOS DE EVALUACIÓN ESTABLECIDOS POR LA ORGANIZACIÓN

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ANALIZAR LA INFORMACIÓN DE LOS PROCESOS CONTABLES Y FINANCIEROS, PARA ASEGURAR VERACIDAD EN LA RELACIÓN COSTO BENEFICIO DE ACUERDO CON LA POLÍTICA DE LA ORGANIZACIÓN.

INVESTIGAR LAS CAUSAS Y SOLUCIONES A LOS PROBLEMAS CONTABLES Y FINANCIEROS CON SENTIDO DE PERTENENCIA, DE ACUERDO CON LAS NORMAS DE CONTROL INTERNO Y FINANCIERAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	COMPRENDER TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y AUDITIVA
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DESARROLLAR LOS CANALES DE DISTRIBUCIÓN A PARTIR DEL MERCADO, IDIOSINCRASIA, CULTURA Y NECESIDAD DE LOS CLIENTES.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DIRIGIR EL TALENTO HUMANO SEGÚN NECESIDADES DE LA ORGANIZACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR EL PROYECTO DE LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LOS OBJETIVOS Y METAS DE LA INVESTIGACIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	DISEÑAR PROTOTIPOS DE PRODUCTOS Y/O SERVICIOS QUE SATISFAGAN LAS NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LOS CLIENTES Y CUMPLAN LA NORMATIVIDAD LEGAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	GESTIONAR LAS SUPERFICIES EN LOS PUNTOS DE VENTA SEGÚN ESTRATEGIAS DE EXHIBICIÓN.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IDENTIFICAR LOS COMPORTAMIENTOS DEL MERCADO SEGÚN RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN Y TENDENCIAS DEL ENTORNO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IMPLEMENTAR EL SISTEMA DE INFORMACIÓN DE MERCADOS DE ACUERDO CON LAS NECESIDADES DE INFORMACIÓN DE LAS SUBÁREAS Y LOS OBJETIVOS DE
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	IMPLEMENTAR LAS ACCIONES DE PENETRACIÓN DEL PRODUCTO O SERVICIO EN EL MERCADO DE ACUERDO CON LA RENTABILIDAD Y ESTRATEGIAS DE MERCADEO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	MANEJAR CONTACTOS COMERCIALES DE ACUERDO CON LA ACTIVIDAD DE MERCADEO.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PLANEAR ACTIVIDADES DE MERCADEO QUE RESPONDAN A LAS NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE LOS CLIENTES Y A LOS OBJETIVOS DE LA EMPRESA.
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PRODUCIR TEXTOS EN INGLÉS EN FORMA ESCRITA Y ORAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROMOVER LA INTERACCIÓN IDÓNEA CONSIGO MISMO, CON LOS DEMÁS Y CON LA NATURALEZA EN LOS CONTEXTOS LABORAL Y SOCIAL
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS
• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	RESULTADOS DE APRENDIZAJE ETAPA PRACTICA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	35,80

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	205,90

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

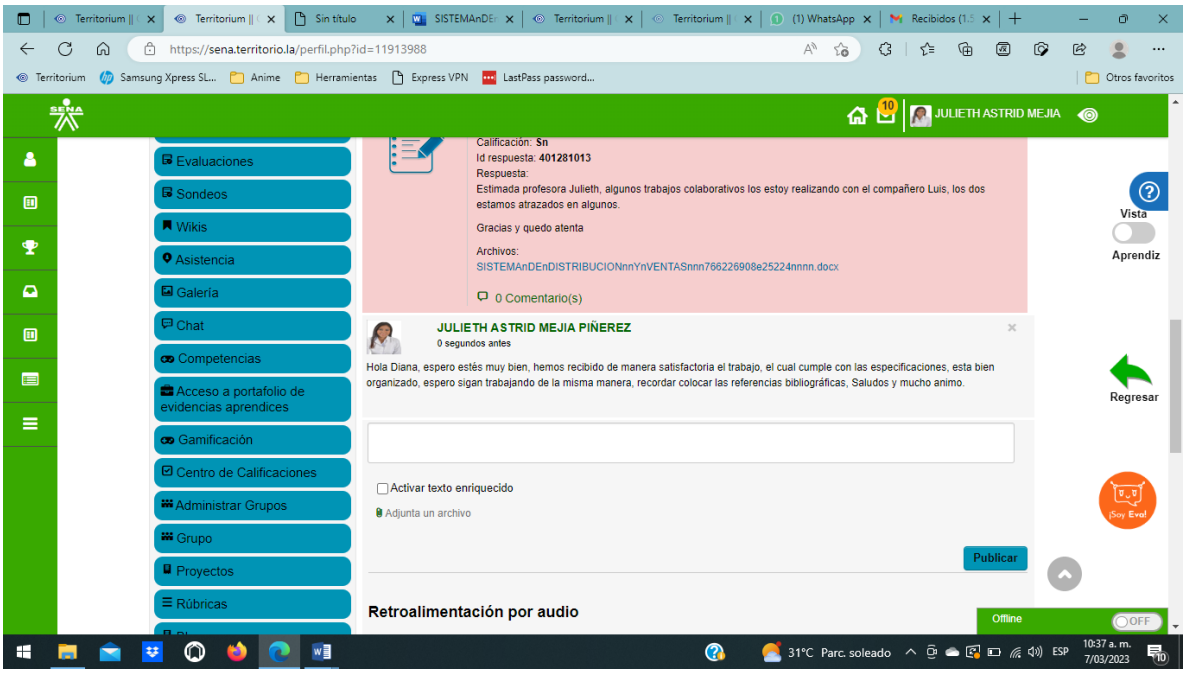
ACTIVIDADES ADICIONALES

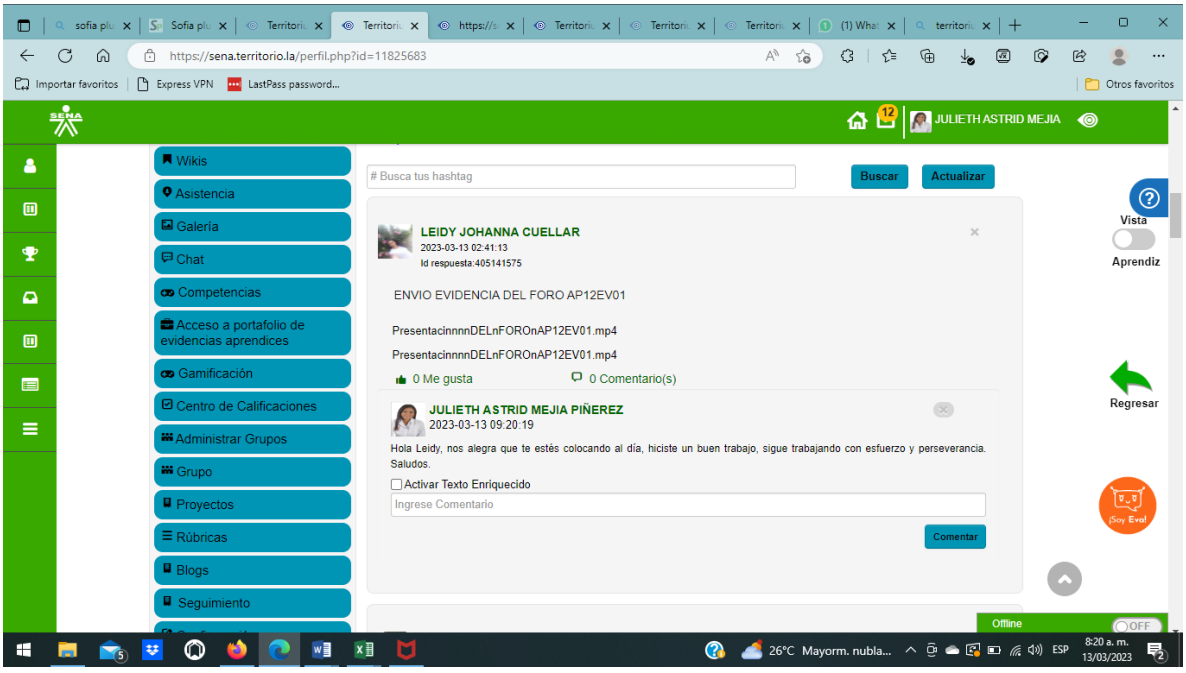
FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

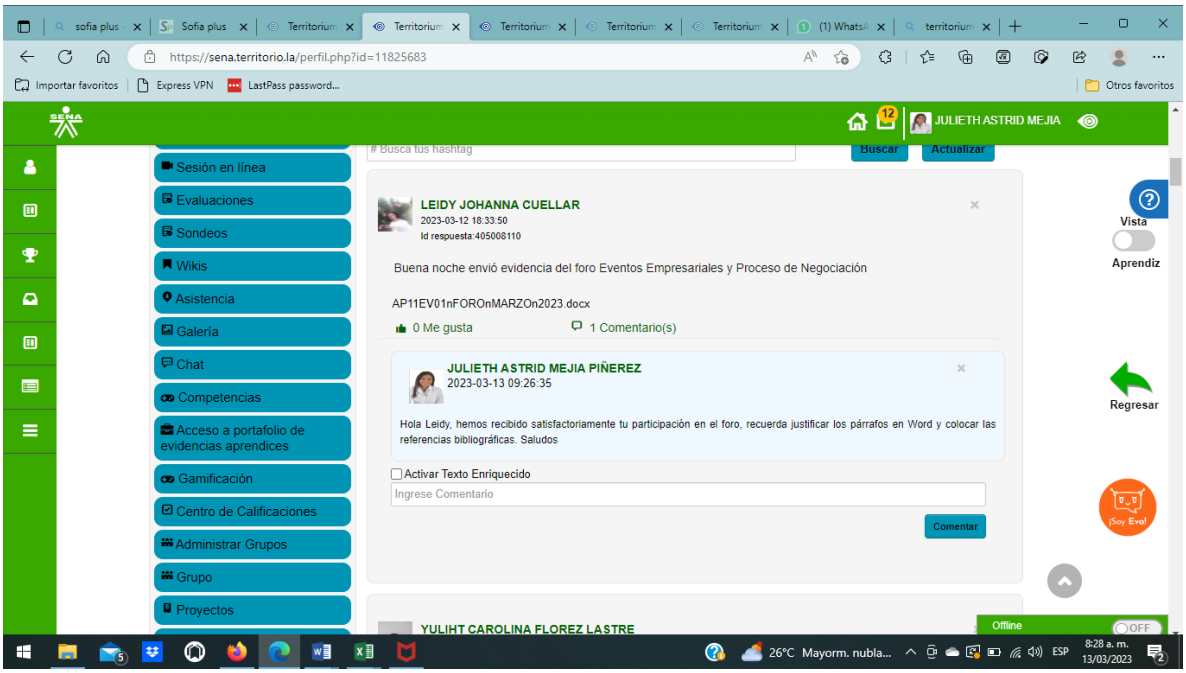
TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

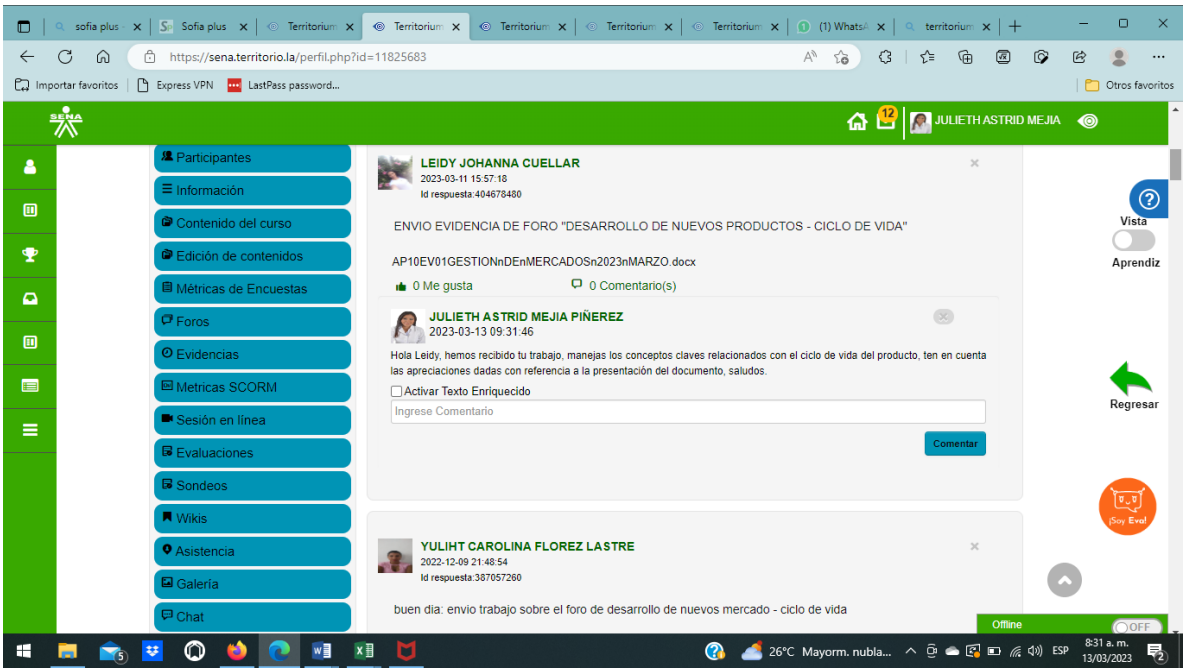
INSTRUCTOR: JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ

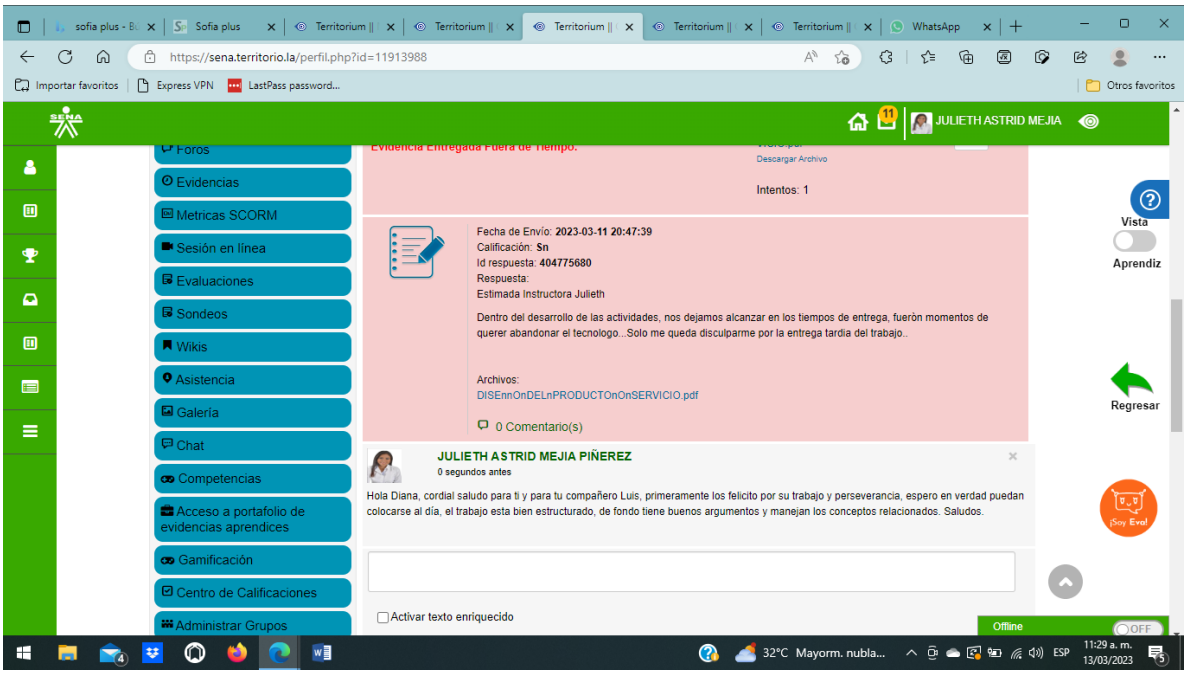
CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO INDUSTRIAL Y DE AVIACION

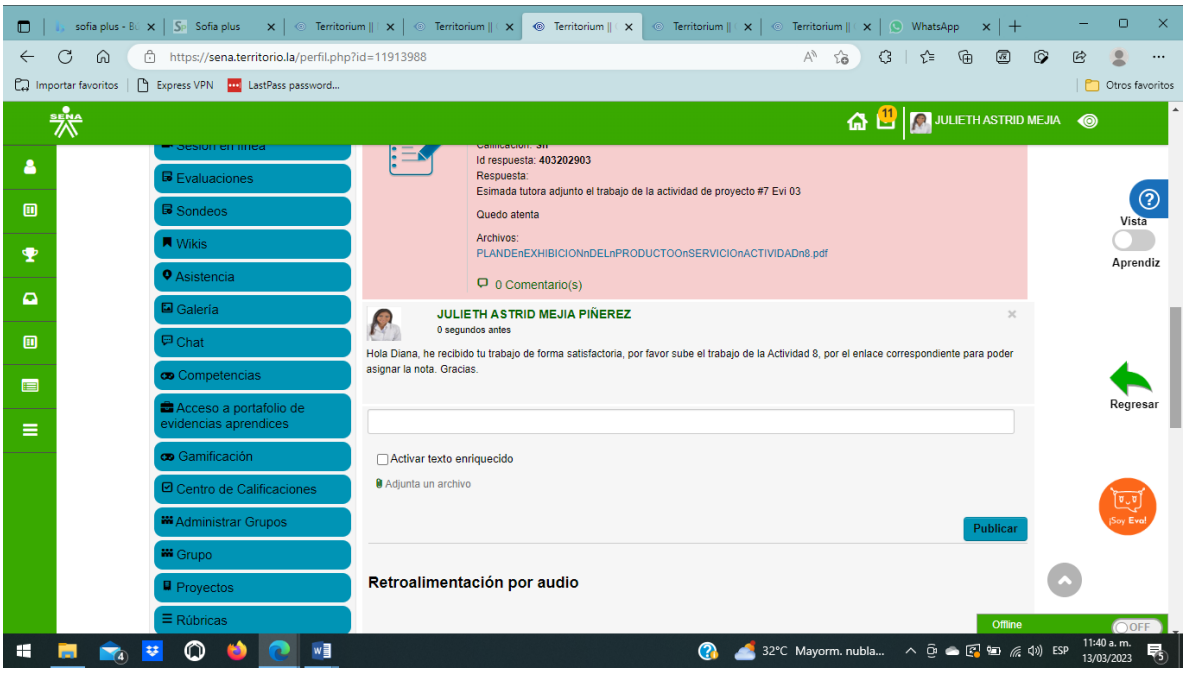

https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988
JULIETH ASTRID MEJIA
Evaluaciones
Sondeos
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Calificación: Sn
Id respuesta: 401281013
Respuesta:
Estimada profesora Julieth, algunos trabajos colaborativos los estoy realizando con el compañero Luis, los dos estamos atrazados en algunos.
Gracias y quedo atenta
Archivos:
SISTEMAnDEnDISTRIBUCIONnnYnVENTASnnn766226908e25224nnnn.docx
0 Comentario(s)
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
0 segundos antes
Hola Diana, espero estés muy bien, hemos recibido de manera satisfactoria el trabajo, el cual cumple con las especificaciones, esta bien organizado, espero sigan trabajando de la misma manera, recordar colocar las referencias bibliográficas, Saludos y mucho animo.
Activar texto enriquecido
Adjunta un archivo
Publicar
Retroalimentación por audio
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
OFF
31°C Parc. soleado
ESP
10:37 a. m.
7/03/2023

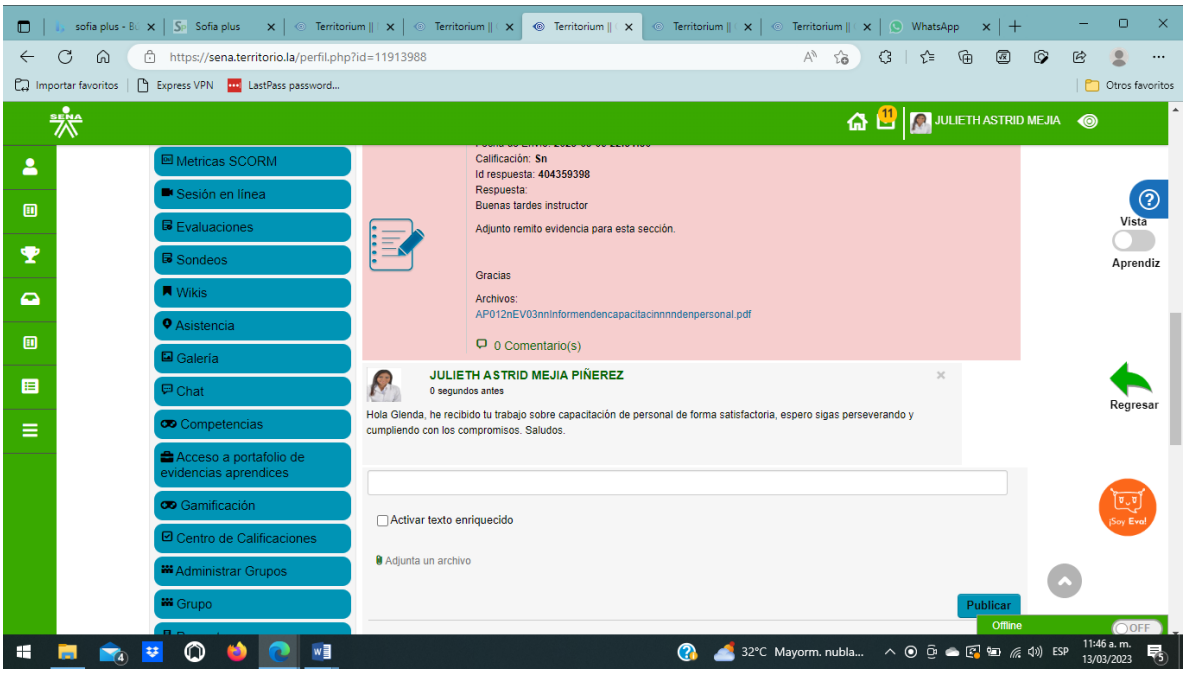

https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683
JULIETH ASTRID MEJIA
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
Seguimiento
Busca tus hashtag
Buscar
Actualizar
LEIDY JOHANNA CUELLAR
2023-03-13 02:41:13
Id respuesta:405141575
ENVIO EVIDENCIA DEL FORO AP12EV01
PresentacinnnnDELnFOROnAP12EV01.mp4
PresentacinnnnDELnFOROnAP12EV01.mp4
0 Me gusta
0 Comentario(s)
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
2023-03-13 09:20:19
Hola Leidy, nos alegra que te estés colocando al día, hiciste un buen trabajo, sigue trabajando con esfuerzo y perseverancia. Saludos.
Activar Texto Enriquecido
Ingrese Comentario
Comentar
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
OFF
26°C Mayorm. nubla...
ESP
8:20 a. m.
13/03/2023

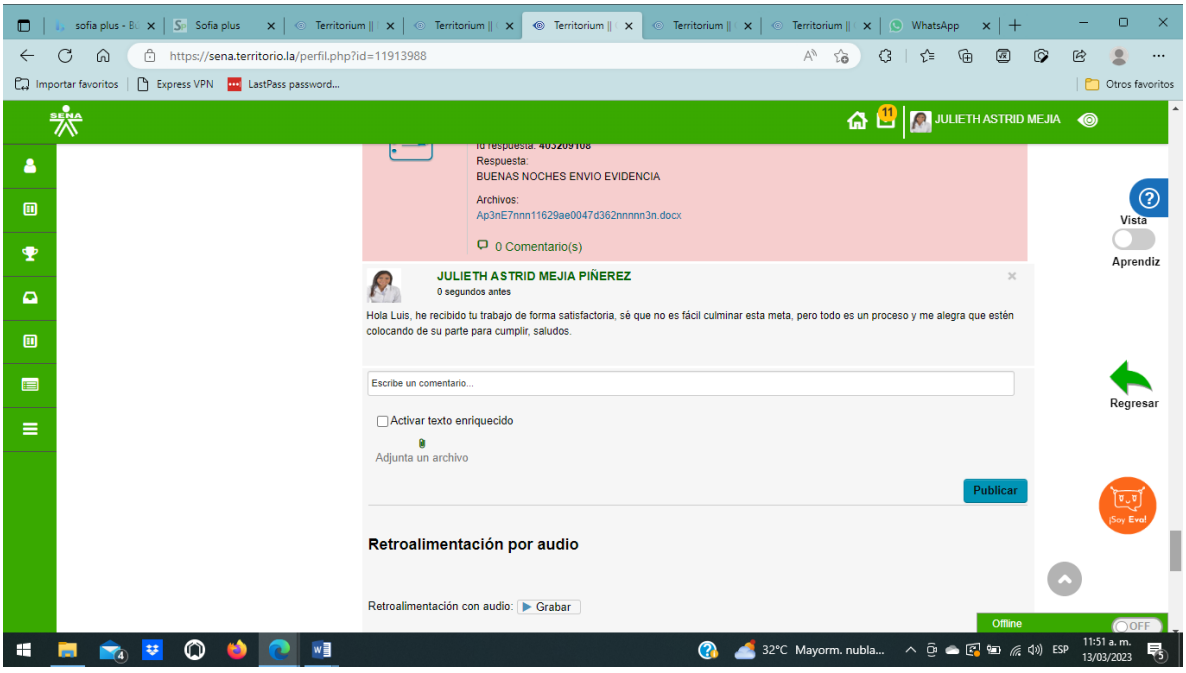

https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683
JULIETH ASTRID MEJIA
Sesión en línea
Evaluaciones
Sondeos
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
LEIDY JOHANNA CUELLAR
2023-03-12 18:33:50
Id respuesta:405008110
Buena noche envió evidencia del foro Eventos Empresariales y Proceso de Negociación
AP11EV01nFOROnMARZOn2023.docx
0 Me gusta
1 Comentario(s)
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
2023-03-13 09:26:35
Hola Leidy, hemos recibido satisfactoriamente tu participación en el foro, recuerda justificar los párrafos en Word y colocar las referencias bibliográficas. Saludos
Activar Texto Enriquecido
Ingrese Comentario
Comentar
Vista
Aprendiz
Regresar
YULIHT CAROLINA FLOREZ LASTRE
Offline
26°C Mayorm. nubla...
ESP
8:28 a. m.
13/03/2023

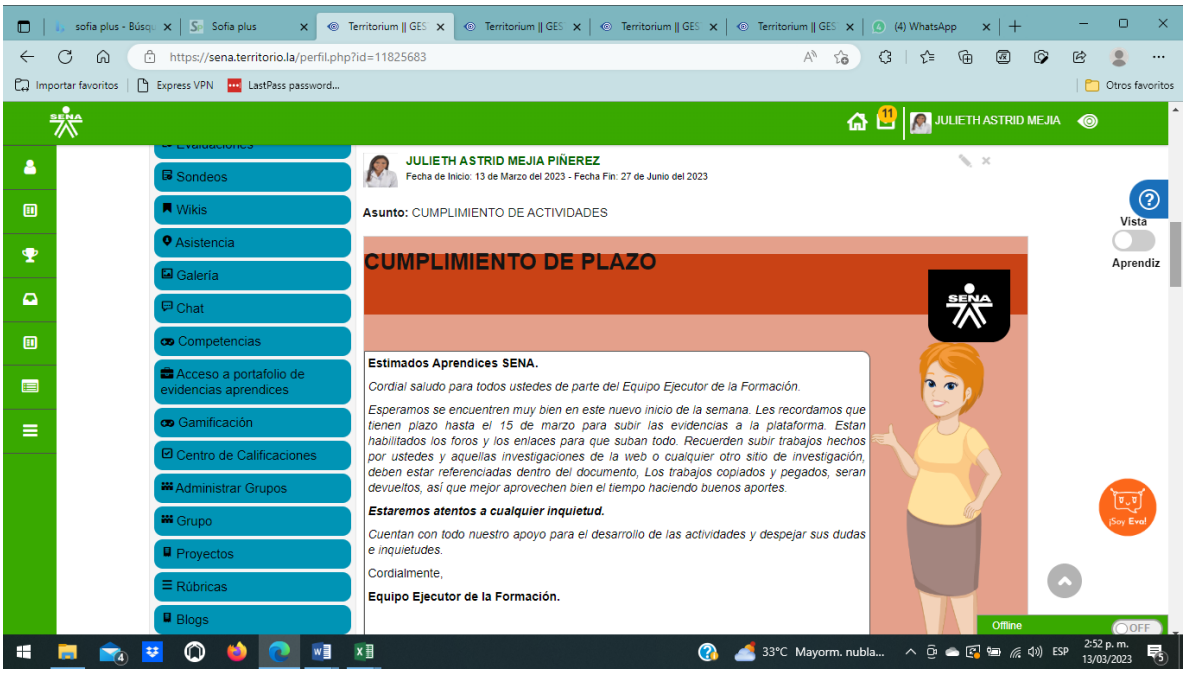

https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683
JULIETH ASTRID MEJIA
Participantes
Información
Contenido del curso
Edición de contenidos
Métricas de Encuestas
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Sondeos
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
LEIDY JOHANNA CUELLAR
2023-03-11 15:57:18
Id respuesta:404678480
ENVIO EVIDENCIA DE FORO "DESARROLLO DE NUEVOS PRODUCTOS - CICLO DE VIDA"
AP10EV01GESTIONnDEnMERCADOSn2023nMARZO.docx
0 Me gusta
0 Comentario(s)
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
2023-03-13 09:31:46
Hola Leidy, hemos recibido tu trabajo, manejas los conceptos claves relacionados con el ciclo de vida del producto, ten en cuenta las apreciaciones dadas con referencia a la presentación del documento, saludos.
Activar Texto Enriquecido
Ingrese Comentario
Comentar
Vista
Aprendiz
Regresar
YULIHT CAROLINA FLOREZ LASTRE
2022-12-09 21:48:54
Id respuesta:387057260
buen dia: envio trabajo sobre el foro de desarrollo de nuevos mercado - ciclo de vida
Offline
26°C Mayorm. nubla...
ESP
8:31 a. m.
13/03/2023


https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988
JULIETH ASTRID MEJIA
Foros
Evidencias
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Sondeos
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Descargar Archivo
Intentos: 1
Fecha de Envío: 2023-03-11 20:47:39
Calificación: Sn
Id respuesta: 404775680
Respuesta:
Estimada Instructora Julieth
Dentro del desarrollo de las actividades, nos dejamos alcanzar en los tiempos de entrega, fuerón momentos de querer abandonar el tecnologo...Solo me queda disculparme por la entrega tardia del trabajo..
Archivos:
DISEnnOnDELnPRODUCTOnOnSERVICIO.pdf
0 Comentario(s)
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
0 segundos antes
Hola Diana, cordial saludo para ti y para tu compañero Luis, primeramente los felicito por su trabajo y perseverancia, espero en verdad puedan colocarse al día, el trabajo esta bien estructurado, de fondo tiene buenos argumentos y manejan los conceptos relacionados. Saludos.
Activar texto enriquecido
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
32°C Mayorm. nubla...
ESP
11:29 a. m.
13/03/2023


https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988
JULIETH ASTRID MEJIA
Evaluaciones
Sondeos
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Id respuesta: 403202903
Respuesta:
Esimada tutora adjunto el trabajo de la actividad de proyecto #7 Evi 03
Quedo atenta
Archivos:
PLANDEnEXHIBICIONnDELnPRODUCTOOnSERVICIOnACTIVIDADn8.pdf
0 Comentario(s)
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
0 segundos antes
Hola Diana, he recibido tu trabajo de forma satisfactoria, por favor sube el trabajo de la Actividad 8, por el enlace correspondiente para poder asignar la nota. Gracias.
Activar texto enriquecido
Adjunta un archivo
Publicar
Retroalimentación por audio
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
32°C Mayorm. nubla...
ESP
11:40 a. m.
13/03/2023


https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988
JULIETH ASTRID MEJIA
Metricas SCORM
Sesión en línea
Evaluaciones
Sondeos
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Calificación: Sn
Id respuesta: 404359398
Respuesta:
Buenas tardes instructor
Adjunto remito evidencia para esta sección.
Gracias
Archivos:
AP012nEV03nnInformendencapacitacinnnndenpersonal.pdf
0 Comentario(s)
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
0 segundos antes
Hola Glenda, he recibido tu trabajo sobre capacitación de personal de forma satisfactoria, espero sigas perseverando y cumpliendo con los compromisos. Saludos.
Activar texto enriquecido
Adjunta un archivo
Publicar
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
32°C Mayorm. nubla...
11:46 a. m.
13/03/2023


https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11913988
JULIETH ASTRID MEJIA
Respuesta:
BUENAS NOCHES ENVIO EVIDENCIA
Archivos:
Ap3nE7nnn11629ae0047d362nnnnn3n.docx
0 Comentario(s)
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
0 segundos antes
Hola Luis, he recibido tu trabajo de forma satisfactoria, sé que no es fácil culminar esta meta, pero todo es un proceso y me alegra que estén colocando de su parte para cumplir, saludos.
Escribe un comentario...
Activar texto enriquecido
Adjunta un archivo
Publicar
Retroalimentación por audio
Retroalimentación con audio: Grabar
Vista
Aprendiz
Regresar
Offline
32°C Mayorm. nubla...
11:51 a. m.
13/03/2023


sofia plus - Búsq
Sofia plus
Territorium || GES
Territorium || GES
Territorium || GES
Territorium || GES
(4) WhatsApp
https://sena.territorio.la/perfil.php?id=11825683
Importar favoritos
Express VPN
LastPass password...
Otros favoritos
JULIETH ASTRID MEJIA
Sondeos
Wikis
Asistencia
Galería
Chat
Competencias
Acceso a portafolio de evidencias aprendices
Gamificación
Centro de Calificaciones
Administrar Grupos
Grupo
Proyectos
Rúbricas
Blogs
JULIETH ASTRID MEJIA PIÑEREZ
Fecha de Inicio: 13 de Marzo del 2023 - Fecha Fin: 27 de Junio del 2023
Asunto: CUMPLIMIENTO DE ACTIVIDADES
CUMPLIMIENTO DE PLAZO
Estimados Aprendices SENA.
Cordial saludo para todos ustedes de parte del Equipo Ejecutor de la Formación.
Esperamos se encuentren muy bien en este nuevo inicio de la semana. Les recordamos que tienen plazo hasta el 15 de marzo para subir las evidencias a la plataforma. Estan habilitados los foros y los enlaces para que suban todo. Recuerden subir trabajos hechos por ustedes y aquellas investigaciones de la web o cualquier otro sitio de investigación, deben estar referenciadas dentro del documento, Los trabajos copiados y pegados, seran devueltos, así que mejor aprovechen bien el tiempo haciendo buenos aportes.
Estaremos atentos a cualquier inquietud.
Cuentan con todo nuestro apoyo para el desarrollo de las actividades y despejar sus dudas e inquietudes.
Cordialmente,
Equipo Ejecutor de la Formación.
Vista
Aprendiz
¡Soy Eva!
Offline
OFF
33°C Mayorm. nubla...
ESP
2:52 p. m.
13/03/2023