PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Aguachica julio 2023

Señor (a)
ROBINSON LOBO HERNANDEZ
SUPERVISOR(A) CONTRATO No CO1.PCCNTR.4621647
Cargo del supervisor Coordinador Académico
Dependencia SER
Aguachica

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes julio del año 2023

Referencia: No CO1.PCCNTR.4621647 del año 2023

DEISYYARURO CARRASCAL, identificado con la cédula de ciudadanía No. 49.660.503 de Aguachica Cesar, en mi calidad de Contratista del SENA, en el programa Ser, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro
Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el contrato la suma de CUARENTA MILLONES CIENTO DIESICEIS SETECIENTOS SESENTA PESOS M/CTE ($40.116.760). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Un primer pago correspondiente a catorce (13) días del mes de febrero de 2023 por valor de UN MILLON SETECIENTOS CINCUENTA MIL SESENTA PESOS M/CTE ($1.750.060). b) Nueve pagos iguales por los meses de marzo a noviembre de 2023, por valor de CUATRO MILLONES TREINTA Y OCHO MIL SEISCIENTOS PESOS M/CTE ($4.038.600) cada uno y c) Un último pago correspondiente a quince (15) días del mes de diciembre por valor de DOS MILLONES DIECINUEVE MIL TRESCIENTOS PESOS M/CTE ($2.019.300)
Plazo: Será hasta el (15 del (diciembre) de 2023.

OBJETO: Prestar los servicios profesionales de carácter temporal como instructor de EMPRENDIMIENTO aportando en la planeación y ejecución de los procesos formativos de los diseños curriculares asignados por la coordinación académica para el cumplimiento de los compromisos institucionales e indicadores del Centro Agroempresarial del SENA en el Departamento del Cesar, en el marco del servicio de formación para el trabajo emprendimiento.

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones específicas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Apoyar los procesos de planeación de la oferta de formación para el trabajo en emprendimiento según lo establecido en los lineamientos entregados por la Dirección de Empleo y Trabajo - Coordinación nacional de emprendimiento.	Reunión con la dinamizadora del programa Sena Emprende Rural, temas entregables fortalecimiento y capacitación finagro.	https://drive.google.com/drive/folders/1QVKgZyL1nUHOARmvcal0z-cq5ggHAa0n?usp=drive_link
2	Articular con los instructores técnicos para realizar el alistamiento integral de los procesos de formación a través de mecanismos de atención diversificados y estratégica didácticas adaptadas a las condiciones locales bajo la estrategia aprender haciendo con materiales de formación.	Se realiza alistamiento correspondiente al mes de julio de formación para losprogramas asignados para este semestre Se realizó estrategias didácticas de los proyectos formativos bajo la modalidad presencial para trasmitirlo en las horas de formación como son material de apoyo, videos, diapositivas	https://drive.google.com/drive/folders/1QVKgZyL1nUHOARmvcal0z-cq5ggHAa0n?usp=drive_link
3	Ejecutar las acciones de formación haciendo uso de la estrategia pedagógica de "formación por proyectos", bajo la modalidad de atención sincrónica - asincrónica de acuerdo con los procedimientos de la Dirección de Formación. Profesional Integraly los lineamientos	Se impartió formación en los diferentes municipios: **EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE PLATANO Y BANANO** **Municipio**: Aguachica Cesar – vereda la batea. **FICHA:** 2729614 **Competencia**: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales. **Resultado de aprendizaje**: Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.	https://drive.google.com/drive/folders/1QVKgZyL1nUHOARmvcal0z-cq5ggHAa0n?usp=drive_link

		Acciones desarrolladas con los aprendices de manera presencial. Mediante videos presentado a los aprendices desarrollaron la actividad 1, 2, 3 y 4 de la guía de aprendizaje mediante talleres escritos. **Temas desarrollados de acuerdo con la guía de aprendizaje.** Actividad 01. video lego taller Actividad 02. realizar: árbol proyecto de vida. Actividad 03. Realizar informe donde indique ¿Qué características emprendedoras personales fueron fundamentales para el cumplimiento del objetivo? Justifique sus respuestas. Actividad 04. Elabora un prototipo de acuerdo con el segmento de mercado y técnicas de prototipado. fechainicio:18/03/2023 fecha final:27/07/2023 **EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE PLATANO Y BANANO** **Municipio**: Aguachica Cesar – vereda el tope **FICHA:** 2718633 **Competencia**: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales. **Resultado de aprendizaje**: Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor. **Acciones desarrolladas con los aprendices de manera presencial.** Mediante videos presentado a los aprendices desarrollaron la	

		actividad 1, 2, 3 y 4 de la guía de aprendizaje mediante talleres escritos. **Temas desarrollados de acuerdo con la guía de aprendizaje.** Actividad 01. video lego taller Actividad 02. realizar: árbol proyecto de vida. Actividad 03. Realizar informe donde indique ¿Qué características emprendedoras personales fueron fundamentales para el cumplimiento del objetivo? Justifique sus respuestas. Actividad 04. Elabora un prototipo de acuerdo con el segmento de mercado y técnicas de prototipado. fecha inicio: 04/03/2023 fecha final: 30/07/2023 **EMPRENDEDOR EN LA ELABORACION DE INMOBILIARIO EN MADERA Y GUADUA** **Municipio**: González Cesar **FICHA:** 2729614 **Competencia:** Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación **Resultado de aprendizaje**: Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación. **Acciones desarrolladas con los aprendices de manera presencial.** Mediante videos presentado a los aprendices desarrollaron la actividad 1, 2, 3 y 4 de la guía de aprendizaje mediante talleres escritos. **Temas desarrollados de acuerdo con la guía de aprendizaje.**	

		Actividad 01. video lego taller Actividad 02. realizar: árbol proyecto de vida. Actividad 03. Realizar informe donde indique ¿Qué características emprendedoras personales fueron fundamentales para el cumplimiento del objetivo? Justifique sus respuestas. fechainicio:18/03/2023 fecha final:27/07/2023 **EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE DERIVADOS CARNICOS** **Municipio:** Rio de oro - Cesar Corregimiento de morrinso. **FICHA 2721055** **Competencia:** Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación **Resultado de aprendizaje**: Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación. **Acciones desarrolladas con los aprendices de manera presencial.** Mediante videos presentado a los aprendices desarrollaron la actividad 1, 2, 3 de la guía de aprendizaje mediante talleres escritos. **Temas desarrollados de acuerdo a la guía de aprendizaje.** Actividad 01. video lego taller Actividad 02. realizar: árbol proyecto de vida. Actividad 03. Realizar informe donde indique ¿Qué características emprendedoras personales fueron fundamentales para el cumplimiento del objetivo? Justifique sus respuestas.	

		fechainicio:07/03/2023 fecha final:18/07/2023 **EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE DERIVADOS CARNICOS** **Municipio: La Gloria** - Cesar Corregimiento de simaña. **FICHA 2721094** **Competencia:** Programar proyectos según especificaciones técnicas y métodos de planeación **Resultado de aprendizaje**: Identificar el problema a solucionar de acuerdo con información técnica recolectada, necesidades del sector productivo y entorno y utilizando herramientas de planeación. **Acciones desarrolladas con los aprendices de manera presencial.** Mediante videos presentado a los aprendices desarrollaron la actividad 1, 2,3 y 4 de la guía de aprendizaje mediante talleres escritos. **Temas desarrollados de acuerdo a la guía de aprendizaje.** Actividad 01. video lego taller Actividad 02. realizar: árbol proyecto de vida. Actividad 03. Realizar informe donde indique ¿Qué características emprendedoras personales fueron fundamentales para el cumplimiento del objetivo? Justifique sus respuestas. Actividad 04. Elabora un prototipo de acuerdo con el segmento de mercado y técnicas de prototipado. fechainicio:06/03/2023 fecha final:17/07/2023	

		FORTALECIMIENTO MERCADEO Y VENTAS **Municipio:** Rio de Oro, Vereda el Silencio **FICHA 2723891** **Competencia:** Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales. **Resultado de aprendizaje**: Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y procesos **Acciones desarrolladas con los aprendices de manera presencial.** Mediante videos presentado a los aprendices desarrollaron las actividades 1, 2, 3 de la guía de aprendizaje mediante talleres escritos. **Temas desarrollados de acuerdo a la guía de aprendizaje.** Actividad 01. video lego taller Actividad 02. realizar: árbol proyecto de vida. Actividad 03. Investigar estrategias comerciales usted conoce y como aplicar a la hora de realizar una venta. fechainicio:08/03/2023 fecha final:19/07/2023	

	de la Dirección de Empleo y Trabajo.	**FORTALECIMIENTO MERCADEO Y VENTAS** **Municipio:** Aguachica, corregimiento puerto Patiño **FICHA 2723942** **Competencia:** Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales. **Resultado de aprendizaje**: Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y procesos **Acciones desarrolladas con los aprendices de manera presencial.** Mediante videos presentado a los aprendices desarrollaron la actividad 1, 2,3 y 4 de la guía de aprendizaje mediante talleres escritos. **Temas desarrollados de acuerdo a la guía de aprendizaje.** Actividad 01. video lego taller Actividad 02. realizar: árbol proyecto de vida. Actividad 03. Investigar estrategias comerciales usted conoce y como aplicar a la hora de realizar una venta. Actividad 04. Elabora un prototipo de acuerdo con el segmento de mercado y técnicas de prototipado. fecha inicio: 10/03/2023 fecha final: 28/07/2023 **FICHA 2727788** **Competencia:** Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales. **Resultado de aprendizaje**: Estructurar oferta comercial teniendo en cuenta estrategias y procesos	

		Acciones desarrolladas con los aprendices de manera presencial. Mediante videos presentado a los aprendices desarrollaron la actividad 1, 2, 3 y 4 de la guía de aprendizaje mediante talleres escritos. **Temas desarrollados de acuerdo con la guía de aprendizaje.** Actividad 01. video lego taller Actividad 02. realizar: árbol proyecto de vida. Actividad 03. Investigar estrategias comerciales usted conoce y como aplicar a la hora de realizar una venta. Actividad 04. Elabora un prototipo de acuerdo con el segmento de mercado y técnicas de prototipado. fecha inicio: 16/03/2023 fecha final: 01/08/2023	

4	Asegurar el reporte de información con claridad, oportunidad y veracidad en los sistemas de trazabilidad y seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA entre ellos Sofia Plus para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al Dinamizador Rural de Centro de su centro de formación o quien cumpla sus funciones.	Se hizo uso permanente de la plataforma virtual Sofía Plus para reportar y sistematizar las actividades, acciones y resultados realizadas en el marco del objeto contractual tales como: revisar a los aprendices si están registrados o se hace el debido proceso de registrarlos, enrutar y asociar aprendices, verificar que los aprendices estén matriculados, reporte de horas ante el supervisor del contrato, entre otras acciones. Se suben al drive las evidencias relacionadas	https://drive.google.com/drive/folders/1QVKgZyL1nUHOARmvcal0z-cg5ggHAa0n?usp=drive_link
5	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana las formaciones a atender, de manera que se autorice por escrito su movilización previaa la salida, en el marco de su objeto contractual.	No aplica	NO APLICA
6	Apoyar la aplicación del diagnóstico empresarial de la unidad productivaen fase 1 y 2 según corresponda con veracidad y calidad.	No aplica	NO APLICA

7	Apoyar la ejecución y participación de unidades productivas en actividades de	NO APLICA	NO APLICA

	comercialización (incluyendo mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera, así como las actividades de fomento realizadas por los Centros de Desarrollo Empresarial.		
8	Participar en las jornadas de actualización y transferencia tecnológica convocadas por el Dinamizador Rural de Centro y/o por la Coordinación Nacional de Emprendimiento.	NO APLICA	NO APLICA
9	Articular con el instructor técnico en las formaciones de negocios rurales para la construcción del modelo de negocios con los aprendices, así como la creación de unidad productiva cuando corresponda.	NO APLICA	NO APLICA
10	Identificar y registrar la sistematizaciónde casos exitosos de las actividades relacionadas con la formación para el trabajo en emprendimiento.	NO APLICA	NO APLICA
11	Apoyar la identificación de fuentes de financiación disponibles, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y	NO APLICA	NO APLICA

	acompañar en la postulación a las convocatorias a por lo menos 5 unidades productivas.		
12	Presentar o gestionar la certificación en las normas de competencia ““Orientar procesos formativos presenciales con base en los planes de formación concertados” y “0rientar procesos formativos en la modalidad a distancia con base en los planes de estudio”, cuando al momento de contratación, no se cuente con ellas dentro del 1er semestre 2022.	NO APLICA	NO APLICA
13	Realizar su afiliación ante la administradora de riesgos laborales que disponga el SENA, bajo la clase de riesgo tipo l, II relacionada con las labores.	AFILIADA	CERTIFICADO

14	Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato en concertación con el Dinamizador Rural de Centro de acuerdo con los lineamientos emitidos por la Dirección de Empleo y Trabajo – Coordinación Nacional de Emprendimiento.	No aplica	NO APLICA
15	El contratista se compromete a evidenciar lo establecido en la guía para la ejecución del programa SER así como en la lista de chequeo – portafolio de evidencias para cada caso.	Se hace uso del drive para evidenciar las diferentes actividades realizadas en sus respectivas carpetas lista de chequeo de cada una de ellas, entre ellas están, asistencias, evidencias fotográficas, masivos, reporte matriculados, diseño curricular, guías de aprendizaje, plan de trabajo, planeación pedagógica, horario real.	https://drive.google.com/drive/folders/1QVKgZyL1nUHOARmvcal0z-cq5ggHAa0n?usp=drive_link

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1	44823	RIO DE ORO	10/07/2023	10/07/2023
2	44823	LA GLORIA	11/07/2023	11/07/2023
3	44823	RIO DE ORO	12/07/2023	12/07/2023
4	44823	GONZALEZ	13/07/2023	13/07/2023

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No 1951549198 , del operador aportes en líneas correspondiente al mes de abril. (DecretoLey 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Anti trámites"*)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI_NO_x_ he suscrito otro u otros contratos con entidades(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgo para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en (xx) folios

Cordialmente,



Firma
Nombres y apellidos
Contratista
C.C. No. 49.660.503

Recibí a satisfacción:

Firma
ROBINSON LOBO HERNANDEZ
Nombres y Apellidos
Supervisor(a) Contrato No CO1.PCCNTR.4621647 **de 2023**
Cargo



TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: DEISY YARURO CARRASCAL

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

FECHA INICIAL: 01/07/2023 00:00:00

FECHA FINAL: 31/07/2023 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 2723942 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 15,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2729614 - EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE PLATANO Y BANANO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO

EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR LABORES CULTURALES NO MECANIZABLES SEGÚN RECOMENDACIÓN TÉCNICA Y CULTIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: SEMBRAR CULTIVO DE ACUERDO CON MANUAL TÉCNICO Y NORMATIVA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2746532 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2721055 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE DERIVADOS CARNICOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ALMACENAR PRODUCTOS ALIMENTICIOS E INSUMOS SEGÚN NATURALEZA DEL PRODUCTO Y TÉCNICAS DE ALMACENAMIENTO.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR INSTALACIONES, EQUIPOS Y MATERIALES NECESARIOS PARA LA VERIFICACIÓN DE LAS CONDICIONES DE LAS MATERIAS PRIMAS, INSUMOS Y PRODUCTOS TERMINADOS SEGÚN MANUALES DE OPERACIÓN Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

ALMACENAR MATERIAS PRIMAS, INSUMOS Y PRODUCTOS TERMINADOS CON RESPONSABILIDAD AMBIENTAL, SEGÚN NORMAS VIGENTES.

MANEJAR LOS PRODUCTOS DETERIORADOS, ALTERADOS O RESULTANTES DE LAS OPERACIONES DE ALMACENAMIENTO, SEGÚN POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN

MONITOREAR LOS PRODUCTOS ALMACENADOS, DE ACUERDO CON LA NORMATIVIDAD Y POLÍTICA DE LA EMPRESA.

REGISTRAR LAS NOVEDADES EN FORMA MANUAL O SISTEMATIZADA SEGÚN MANUALES DE OPERACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PROCESOS DE HIGIENIZACION SEGÚN PROGRAMA ESTABLECIDO Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR PROTOCOLOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL, SALUD OCUPACIONAL, Y RESPONSABILIDAD AMBIENTAL CONFORME A LA NORMATIVA VIGENTE.

IDENTIFICAR LAS CONDICIONES DE LAS INSTALACIONES, EQUIPOS Y UTENSILIOS PARA LA ELABORACIÓN DE PRODUCTOS CÁRNICOS DE ACUERDO CON LA NORMATIVA VIGENTE.

REALIZAR LA HIGIENIZACIÓN DE LAS INSTALACIONES, EQUIPOS, UTENSILIOS PARA EL PROCESAMIENTO DE ALIMENTOS, DE ACUERDO CON LA NORMATIVA VIGENTE.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN MANUAL O SISTEMATIZADA SIGUIENDO LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS.

VERIFICAR LAS CONDICIONES HIGIÉNICAS DE LAS INSTALACIONES, EQUIPOS, UTENSILIOS DE ACUERDO NORMATIVA VIGENTE.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR PROYECTOS DE ACUERDO CON LOS PLANES Y PROGRAMAS ESTABLECIDOS POR LA EMPRESA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS PRODUCTOS O SERVICIOS PARA LA IMPLEMENTACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN DIAGNOSTICO DEL ENTORNO Y LAS NECESIDADES DEL MERCADO.

PARTICIPAR EN LA CONSTRUCCIÓN DE LOS COMPONENTES DE MERCADO, TÉCNICO, ORGANIZACIONAL, LEGAL Y FINANCIERO DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN EL PROYECTO DE LA EMPRESA.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LAS ACTIVIDADES PARA LA CREACIÓN DE UNIDADES PRODUCTIVAS, SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS DE LA EMPRESA.

REVISAR LA VIABILIDAD DE LA UNIDAD PRODUCTIVA SEGÚN INDICADORES DEL PROYECTO EMPRESARIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OBTENER PASTAS Y/O EMULSIONES CÁRNICAS SEGÚN CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR INSTALACIONES, MATERIAS PRIMAS E INSUMOS APLICANDO BUENAS PRÁCTICAS DE MANUFACTURA SEGÚN NORMATIVA VIGENTE.

ELABORAR DERIVADOS CÁRNICOS NORMATIVIDAD DE ALIMENTARIA, SEGURIDAD INDUSTRIAL, SALUD OCUPACIONAL VIGENTE Y PROCEDIMIENTO ESTABLECIDO.

REGISTRAR EL PROCESO DE OBTENCIÓN DE DERIVADOS CÁRNICOS SEGÚN PROCEDIMIENTOS.

VERIFICAR LOS PROCESOS DE ELABORACIÓN Y PRODUCTO TERMINADO SEGÚN PARÁMETROS TÉCNICOS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN CON BASE EN LOS OBJETIVOS, NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LAS

NEGOCIAR BIENES O SERVICIOS CON BASE EN LOS ACUERDOS COMERCIALES Y TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN.

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LA NEGOCIACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS CONFORME CON EL PROCEDIMIENTO DE LA EMPRESA.

REVISAR LA APLICACIÓN DE LOS PROCEDIMIENTOS DE LA NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DE LA EMPRESA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2721094 - EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE DERIVADOS CARNICOS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ALMACENAR PRODUCTOS ALIMENTICIOS E INSUMOS SEGÚN NATURALEZA DEL PRODUCTO Y TÉCNICAS DE ALMACENAMIENTO.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR INSTALACIONES, EQUIPOS Y MATERIALES NECESARIOS PARA LA VERIFICACIÓN DE LAS CONDICIONES DE LAS MATERIAS PRIMAS, INSUMOS Y PRODUCTOS TERMINADOS SEGÚN MANUALES DE OPERACIÓN Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

ALMACENAR MATERIAS PRIMAS, INSUMOS Y PRODUCTOS TERMINADOS CON RESPONSABILIDAD AMBIENTAL, SEGÚN NORMAS VIGENTES.

MANEJAR LOS PRODUCTOS DETERIORADOS, ALTERADOS O RESULTANTES DE LAS OPERACIONES DE ALMACENAMIENTO, SEGÚN POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN

MONITOREAR LOS PRODUCTOS ALMACENADOS, DE ACUERDO CON LA NORMATIVIDAD Y POLÍTICA DE LA EMPRESA.

REGISTRAR LAS NOVEDADES EN FORMA MANUAL O SISTEMATIZADA SEGÚN MANUALES DE OPERACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: APLICAR PROCESOS DE HIGIENIZACION SEGÚN PROGRAMA ESTABLECIDO Y NORMATIVIDAD VIGENTE.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR PROTOCOLOS DE SEGURIDAD INDUSTRIAL, SALUD OCUPACIONAL, Y RESPONSABILIDAD AMBIENTAL CONFORME A LA NORMATIVA VIGENTE.

IDENTIFICAR LAS CONDICIONES DE LAS INSTALACIONES, EQUIPOS Y UTENSILIOS PARA LA ELABORACIÓN DE PRODUCTOS CÁRNICOS DE ACUERDO CON LA NORMATIVA VIGENTE.

REALIZAR LA HIGIENIZACIÓN DE LAS INSTALACIONES, EQUIPOS, UTENSILIOS PARA EL PROCESAMIENTO DE ALIMENTOS, DE ACUERDO CON LA NORMATIVA VIGENTE.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN MANUAL O SISTEMATIZADA SIGUIENDO LOS PROCEDIMIENTOS ESTABLECIDOS.

VERIFICAR LAS CONDICIONES HIGIÉNICAS DE LAS INSTALACIONES, EQUIPOS, UTENSILIOS DE ACUERDO NORMATIVA VIGENTE.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: COORDINAR PROYECTOS DE ACUERDO CON LOS PLANES Y PROGRAMAS ESTABLECIDOS POR LA EMPRESA

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS PRODUCTOS O SERVICIOS PARA LA IMPLEMENTACIÓN DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN DIAGNOSTICO DEL ENTORNO Y LAS NECESIDADES DEL MERCADO.

PARTICIPAR EN LA CONSTRUCCIÓN DE LOS COMPONENTES DE MERCADO, TÉCNICO, ORGANIZACIONAL, LEGAL Y FINANCIERO DE LA UNIDAD PRODUCTIVA, SEGÚN EL PROYECTO DE LA EMPRESA.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LAS ACTIVIDADES PARA LA CREACIÓN DE UNIDADES PRODUCTIVAS, SEGÚN LOS PROCEDIMIENTOS DE LA EMPRESA.

REVISAR LA VIABILIDAD DE LA UNIDAD PRODUCTIVA SEGÚN INDICADORES DEL PROYECTO EMPRESARIAL.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: OBTENER PASTAS Y/O EMULSIONES CÁRNICAS SEGÚN CARACTERÍSTICAS DEL PRODUCTO

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

ALISTAR INSTALACIONES, MATERIAS PRIMAS E INSUMOS APLICANDO BUENAS PRÁCTICAS DE MANUFACTURA SEGÚN NORMATIVA VIGENTE.

ELABORAR DERIVADOS CÁRNICOS NORMATIVIDAD DE ALIMENTARIA, SEGURIDAD INDUSTRIAL, SALUD OCUPACIONAL VIGENTE Y PROCEDIMIENTO ESTABLECIDO.

REGISTRAR EL PROCESO DE OBTENCIÓN DE DERIVADOS CÁRNICOS SEGÚN PROCEDIMIENTOS.

VERIFICAR LOS PROCESOS DE ELABORACIÓN Y PRODUCTO TERMINADO SEGÚN PARÁMETROS TÉCNICOS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN CON BASE EN LOS OBJETIVOS, NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LAS

NEGOCIAR BIENES O SERVICIOS CON BASE EN LOS ACUERDOS COMERCIALES Y TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN.

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LA NEGOCIACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS CONFORME CON EL PROCEDIMIENTO DE LA EMPRESA.

REVISAR LA APLICACIÓN DE LOS PROCEDIMIENTOS DE LA NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DE LA EMPRESA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 15,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2723891 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 10,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2729626 - EMPRENDEDOR EN LA ELABORACION DE MOBILIARIO EN MADERA Y GUADUA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: CONTABILIZAR LOS RECURSOS DE OPERACIÓN, INVERSIÓN Y FINANCIACIÓN DE ACUERDO CON LAS NORMAS Y POLÍTICAS ORGANIZACIONALES.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

INTERPRETAR LOS CONCEPTOS Y PROPÓSITOS DE LA CONTABILIDAD DE COSTOS, PARA UNA EFECTIVA APLICACIÓN EN ACTIVIDADES DE COSTEO POR PROCESOS, POR ÓRDENES DE PRODUCCIÓN O CUALQUIER OTRO SISTEMA DE COSTOS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: ENSAMBLAR MUEBLES.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROPONER ALTERNATIVAS DE SOLUCIÓN QUE CONTRIBUYAN AL LOGRO DE LOS OBJETIVOS DE ACUERDO CON EL NIVEL DE IMPORTANCIA Y

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

FORMULAR EL PROYECTO PRODUCTIVO Y/O PLAN DE NEGOCIOS TENIENDO EN CUENTA LA METODOLOGÍA ADOPTADA, LAS NORMAS Y LA LEGISLACIÓN VIGENTE, PARA LA ORGANIZACIÓN, Y EL INVERSIONISTA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON LA CATEGORÍA DE PRODUCTO, NECESIDADES Y EXPECTATIVAS DE CONSUMIDORES Y/O USUARIOS.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DETERMINAR LOS PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS A PARTIR DEL ANÁLISIS DE LOS REPORTES DE PRECIOS, EN LA DEFINICIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO, SEGÚN TIPOS DE MERCADOS Y DE PRODUCTOS, MEDIANTE LA APLICACIÓN DE MÉTODOS DE FIJACIÓN PRECIOS.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: REALIZAR NEGOCIACIÓN CON LOS PROVEEDORES Y CLIENTES, SEGÚN LOS OBJETIVOS Y ESTRATEGIAS ESTABLECIDAS POR LA ORGANIZACIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

IDENTIFICAR LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN CON BASE EN LOS OBJETIVOS, NECESIDADES Y REQUERIMIENTOS DE LAS

NEGOCIAR BIENES O SERVICIOS CON BASE EN LOS ACUERDOS COMERCIALES Y TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN.

REALIZAR EL PROCESO DE LA VENTA DE PRODUCTOS Y SERVICIOS APLICANDO TÉCNICAS DE ARGUMENTACIÓN Y CIERRE DE VENTAS SIGUIENDO PROCEDIMIENTOS PARA NEGOCIAR UN PRODUCTO O SERVICIO EN UN MERCADO ESPECÍFICO, CONFORME A LAS POLÍTICAS DE VENTA Y LOS TÉRMINOS DE NEGOCIACIÓN.

REGISTRAR LA INFORMACIÓN DE LA NEGOCIACIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS CONFORME CON EL PROCEDIMIENTO DE LA EMPRESA.

REVISAR LA APLICACIÓN DE LOS PROCEDIMIENTOS DE LA NEGOCIACIÓN DE ACUERDO CON LOS PROTOCOLOS DE LA EMPRESA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2718633 - EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE PLATANO Y BANANO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO

EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: MANEJAR LABORES CULTURALES NO MECANIZABLES SEGÚN RECOMENDACIÓN TÉCNICA Y CULTIVO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: SEMBRAR CULTIVO DE ACUERDO CON MANUAL TÉCNICO Y NORMATIVA

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 15,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2727788 - FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Vender productos y servicios de acuerdo con las necesidades del cliente y objetivos comerciales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

26010104701 ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL TENIENDO EN CUENTA ESTRATEGIAS Y PROCESO DE VENTAS

26010104702 REALIZAR VENTA DE PRODUCTOS O SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONE DEL MERCADO

26010104703 EVALUAR EL PROCESO DE VENTA TENIENDO EN CUENTA LAS CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA ORGANIZACIÓN.

26010104704 IMPLEMENTAR ACCIONES DE MEJORA EN LA OFERTA COMERCIAL DE ACUERDO CON EL PERFIL DE LOS CLIENTES Y CONDICIONES DEL MERCADO

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 20,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	143,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: DEISY YARURO CARRASCAL

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

EVIDENCIAS FORMACION LA GLORIA CORREGIMIENTO SIMAÑA






SALIDA


SENA









EVIDENCIAS FORMACION LA GLORIA CORREGIMIENTO SIMAÑA






SALIDA


SENA







GONZALEZ




MASSO


MASSO


MASSO
















HEW 82F

GOMZALEZ MERCADEO Y VENTAS























EVIDENCIAS AGUACHICA VEREDA LAS BATEAS

















EVIDENCIAS AGUACHICA PUERTO PATIÑO






JAC







VENTAS
































ADVENT


MASSO


MASSO


MASSO













EVIDENCIAS MES DE JULIO SILENCIO











EVIDENCIAS MES DE JULIO EL TOPE








pepsi




pepsi



EVIDENCIAS MES DE JULIO GONZALEZ











EVIDENCIAS MES DE JULIO LAS BATEAS



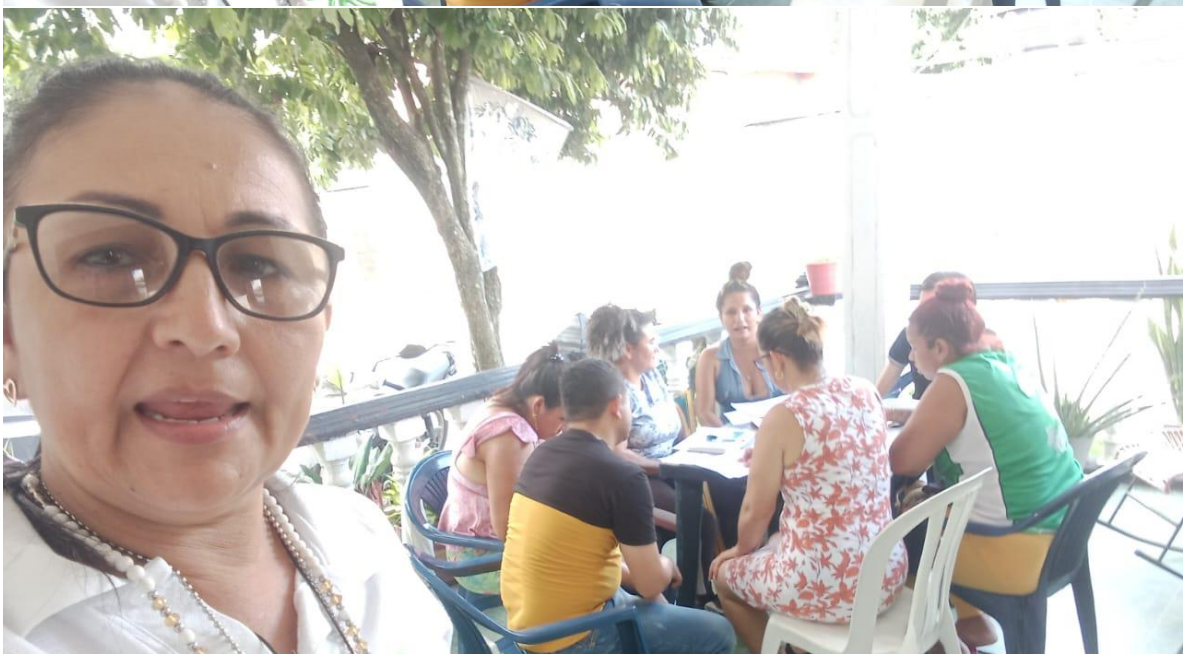



RIOS
15
5/07/2023 4:10:01 p. m.
Vía sin nombre
Aguachica
Cesar
vereda las bates


RIOS
15
5/07/2023 4:10:01 p. m.
Vía sin nombre
Aguachica
Cesar
vereda las bates

EVIDENCIAS MES DE JULIO MORRINSO








BEING HUMAN
Socios Claves
SENA (capacitación)
Gran Tierra
Ecopetrol
Alcaldía
Gobernación
Actividades Claves
Seleccionar la materia Prima
Aplicar las Buen. B.P.M.
Buen empaque y embalaje
comercializacion
Recursos Claves
instalacion
Maquinaria
Mano de obra
Propuesta Valor
Relacion con Clientes
Canales
whatsapp
facebook
Instagram
Pagina web
Segmento de Clientes


BEING HUMAN
Socios Claves
SENA (capacitación)
Gran Tierra
Ecopetrol
Alcaldia
Gobernación
Actividades Claves
Seleccionar la materia Prima.
Aplicar las buen B.P.M.
Buen empaque y embalaje
comercialización
Recursos Claves
instalación
Maquinaria
Mano de obra
Infraestructura
Propuesta Valor
Hamburguesas elaboradas con queso tipo Amer carne y empaca do en envases Biodegradable
Mini Hamburguesa
Relacion con Clientes
Asistencia personalizada.
Compromiso y Puntualidad al entregar el producto
Servicio a domicilio
Canales
Whathsapp
facebook
Instagram
Pagina web
Segmento de Clientes
Va dirigido a toda la población del Corregimiento de Morrison entre las edades de 4 a 80 años de edad.

BEING HUMAN
Socios Claves
SENA (capacitación)
Gran Tierra
Ecopetrol
Alcaldia
Gobernación
Actividades Claves
Seleccionar la materia Prima.
Aplicar las buen B.P.M.
Buen empaque y embalaje
comercialización
Recursos Claves
instalación
Maquinaria
Mano de obra
Infraestructura
Propuesta Valor
Hamburguesas elaboradas con queso tipo Amer carne y empaca do en envases Biodegradable
Mini Hamburguesa
Relacion con Clientes
Asistencia personalizada.
Compromiso y Puntualidad al entregar el producto
Servicio a domicilio
Canales
Whathsapp
facebook
Instagram
Pagina web
Segmento de Clientes
Va dirigido a toda la población del Corregimiento de Morrison entre las edades de 4 a 80 años de edad.



EVIDENCIAS MES DE JULIO









Documento de Autorización, Reconocimiento y Ordenación de Pago Comisión al Interior del País

Usuario que Genera Reporte:	MHymontero	YALEINIS MONTERO TRIANA
Unidad ó Subunidad que Genera Reporte:	36-02-00-020-952010	CENTRO AGROEMPRESARIAL-CESAR
Fecha y Hora Generación Reporte:	viernes, 23 de junio de 2023	

Comisión Servicio al Interior del País - Tramite - Inicial

Solicitud de Comisión No.	41223	**Fecha Solicitud**	2023-06-22	**Estado de la Comisión**	Autorizada	**Unidad Ejecutora o Subunidad - 36-02-00-020-952010 CENTRO AGROEMPRESARIAL-CESAR**			
Tipo de Comisión	Servicio	**Fecha Aut./ Rech.**	2023-06-23	**Genera Viáticos**	SI	**Genera gastos de viaje**	No	**Requiere Pasajes Aéreos**	NO
Transporte por Vía	Terrestre	**Área u Oficina**	SER			**Tipo de trámite**	Inicial	**Comisión Inicial**	

CDP de viáticos

Consecutivo CDP	1723	**Dependencia Solicitante**		952038 CENTRO AGROEMPRESARIAL-CESAR - EMPRENDE RURAL	
Rubro Presupuestal de Viaticos		C-3602-1300-8-0-3602035-02 - ADQUISICIÓN DE BIENES Y SERVICIOS - SERVICIO DE FORMACIÓN PARA EL TRABAJO EN EMPRENDIMIENTO - SERVICIO DE FORMACIÓN PARA EL EMPRENDIMIENTO, FOMENTO DEL EMPRENDIMIENTO Y FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL A NIVEL NACIONAL	**Rubro Presupuestal de Gastos de Viaje**	-	

Nombre	Tipo y Número de Documento	Cargo	Estado	Fecha Inicial Comisión	Fecha final Comisión	Dpto. / Municipio Origen	Dpto. / Municipio Destino	N°. Días	Pernocta Último día Comisión	Porcentaje Pernocta	Total dias	Base de Liquidación	Valor Viático Diario	Valor Total Viáticos	Valor Gastos de Viaje	Valor total a pagar	Objeto de la Comisión por Tercero

MINISTERIO DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO

Firmado digitalmente por: MINISTERIO DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO
Serial del certificado: 520824264339496578729996
Unidad Organizacional: SUBDIRECCION DE OPERACIONES
Localizacion: BOGOTA D.C.
Hora de firma: 2023/06/23 17:00:16 -05:00

Este documento se encuentra firmado digitalmente de acuerdo a los lineamientos legales definidos en la ley 527 de 1.999 y sus decretos reglamentarios. Por lo tanto, el original de este documento se encuentra en formato electrónico y goza de autenticidad, integridad y no repudiación. Los certificados digitales de firma del presente documento se han emitido por una entidad de certificación digital Abierta de confianza.

DEISY YARURO CARRASCAL	CC: 49660503	CONTRATISTA	Autorizada	2023-06-26	2023-06-26	CESAR / AGUACHICA	CESAR / RIO - ORO	0,5	No	50	2	4.038.600,00	257.974,00	515.948,00	0,00	515.948,00	VIATICOS FORMACION: 26 27 28 29 JUN RIO DE ORO LA GLORIA GONZALEZ - IMPARTIR FORMACION EN LOS MUNICIPIOS OBJETO DE LA AGENDA.
				2023-06-27	2023-06-27	CESAR / AGUACHICA	CESAR / LA GLORIA	0,5	No	50						
				2023-06-28	2023-06-28	CESAR / AGUACHICA	CESAR / RIO - ORO	0,5	No	50						
				2023-06-29	2023-06-29	CESAR / AGUACHICA	CESAR / GONZALEZ	0,5	No	50						
											Totales Solicitud de Comisión			**515.948,00**	**0,00**	**515.948,00**	

OBJETO DE LA COMISIÓN
VIATICOS FORMACION: 26 27 28 29 JUN RIO DE ORO LA GLORIA GONZALEZ - IMPARTIR FORMACION EN LOS MUNICIPIOS OBJETO DE LA AGENDA.

ORDENADOR DEL GASTO					
Identificacion:	49781496	Nombre:	YALEINIS MONTERO	Cargo:	SUBDIRECTOR CENTRO AGROEMPRESARIAL - CESAR
VISTO BUENO JEFE INMEDIATO					
Nombre:	""	Cargo:	""		

Este documento se encuentra firmado digitalmente de acuerdo a los lineamientos legales definidos en la ley 527 de 1.999 y sus decretos reglamentarios. Por lo tanto, el original de este documento se encuentra en formato electrónico y goza de autenticidad, integridad y no repudiación. Los certificados digitales de firma del presente documento se han emitido por una entidad de certificación digital Abierta de confianza.

Documento de Autorización, Reconocimiento y Ordenación de Pago Comisión al Interior del País

Usuario que Genera Reporte:	MHymontero	YALEINIS MONTERO TRIANA
Unidad ó Subunidad que Genera Reporte:	36-02-00-020-952010	CENTRO AGROEMPRESARIAL-CESAR
Fecha y Hora Generación Reporte:	viernes, 23 de junio de 2023	

Firma Responsable

Verificado Por:	MARIBEL ANGARITA VEGA	Fecha Verificación:	23/06/2023 13:20:16

Firmado digitalmente por:
Nombre: YALEINIS MONTERO TRIANA
Cédula de ciudadanía: 49781496
Usuario SIIF: MHymontero
23/06/2023 5:00:34 p. m.

Este documento se encuentra firmado digitalmente de acuerdo a los lineamientos legales definidos en la ley 527 de 1.999 y sus decretos reglamentarios. Por lo tanto, el original de este documento se encuentra en formato electrónico y goza de autenticidad, integridad y no repudiación. Los certificados digitales de firma del presente documento se han emitido por una entidad de certificación digital Abierta de confianza.

FORMATO INFORME LEGALIZACION DESPLAZAMIENTO - CONTRATISTA

CIUDAD Y FECHA Aguachica 04 - julio -2023

PRESENTADO A: Yalenis Montero Triana

ORDEN DE VIAJE No:	**FECHA DE INICIO:**	**FECHA DE FINALIZACION:**
41223	26 - 06 - 2023 27 - 06 - 2023 28 - 06 - 2023 29 - 06 - 2023	26 - 06 - 2023 27 - 06 - 2023 28 - 06 - 2023 29 - 06 - 2023
LUGAR A DONDE REALIZÓ EL DESPLAZAMIENTO	**REGIONAL / CENTRO DE FORMACION**	**OTRA: (ciudad)**
	Cesar/Centro Agroempresarial	Rio de Oro La Gloria Rio de Oro González

OBJETIVO DEL DESPLAZAMIENTO:
VIÁTICOS FORMACIÓN 14-15-16-17 RIO DE ORO, LA GLORIA, RIO DE ORO, GONZÁLEZ, IMPARTIR FORMACIÓN EN EL PROGRAMA SER. FICHA 2723891-2721094-2721055- 2727788

ACTIVIDADES DESARROLLADAS:

1. Realizar actividades concernientes a fase de la planeación pedagógica en los siguientes programas de formación: **FICHA 2723891** Fortalecimiento en Mercadeo y Ventas **FICHA 2721094** Emprendedor en Producción de Derivados Cárnicos FICHA **2721055** Emprendedor en Producción de Derivados Cárnicos FICHA **2727788** Fortalecimiento en Mercadeo y Ventas
2. Impartir formación profesional integral según competencias y resultados de aprendizaje de cada fase del proyecto formativo y planeación pedagógica. Así como las actividades plasmadas en la guía de aprendizaje como evidencia de la formación (conocimiento, desempeño y producto).

RESULTADOS:

1. Se desarrollaron las actividades programadas de los cursos de formación de las fichas **2723891,2721094,2721055,2727788**, en los municipios de Rio de oro, La Gloria, Rio de Oro, González.

EVIDENCIAS O SOPORTES: Enuncie los archivos que soportan estos resultados y anexe lo correspondiente en este Informe

1. Registro Fotográfico
2. Lista de Asistencia

COMPROMISOS

ACTIVIDAD	**RESPONSABLE**	**FECHA**
Impartir formación profesional integral en cada curso de formación designado con ficha: **2723891,2721094,272105, 2727788**	Deisy Yaruro Carrascal	26 - 06 - 2023 27 - 06 - 2023 28 - 06 - 2023 29 - 06 - 2023

CONCLUSIÓNES: Se hará seguimiento a cada una de las actividades desarrolladas durante la formación presencial y otras que se seguirán trabajando mediante otros medios didáctico-educativos.

DATOS DEL CONTRATISTA

NOMBRE Y APELLIDO	**FIRMA**
Deisy Yaruro Carrascal	

VISTO BUENO SUPERVISOR		
CARGO DEL SUPERVISOR	**NOMBRE Y APELLIDO SUPERVISOR**	**FIRMA**
Coordinador Académico	Robinson Lobo Hernández	Firmado digitalmente por Robinson Lobo Hernandez Fecha: 2023.07.11 16:22:45 -05'00'

EVIDENCIAS FOTOGRAFICAS RIO DE ORO





RIO DE ORO- MORRINSO





LA GLORIA SIMAÑA





GONZALEZ





Proceso Gestión de Emprendimiento Empresarismo — Versión: 2

Formato Lista de Asistencia para Programas de Formación Sena Emprende Rural — Código: GES-P-009

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	RIO DE ORO - VEREDA EL SILENCIO
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO AGROEMPRESARIAL
COMPETENCIA:	
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	VENDER PRODUCTOS Y SERVICIO SEGÚN LA NECESIDAD DEL CLIENTE
AMBIENTE: SALON COMUNAL	ESTRUCTURAR OFERTA COMERCIAL — FICHA: 2723891
HORARIO: MARTES	PROGRAMA DE FORMACIÓN: FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS — FECHA DE ATENCION Y MEDIO UTILIZADO: JUNIO

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	CC/TI	CORREO ELECTRONICO	TELEFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	ADOLFO	BAEZ GUTIERREZ	CC - 1104132558		321 2388347 Adolfo										
2	ALICIA	BERMUDEZ BARBOSA	CC - 37325854		301-6A16 Alicia										
3	ANA SANDRID	RINCON CARVAJALINO	CC - 49665837		318 A12 426 ANASAN										
4	ARELIS MARIA	SEGOVIA GOMEZ	CC - 1067032380												
5	BREYNER	ARENIS MARTINEZ	CC - 1092176046		311 3112 Breyner										
6	DAYANIFER	MENESES MENDIBLE	CC - 1065915402		312.246.1065 Dayanif										
7	DERLIS EMPERATRIZ	SAN MIGIEL DIAZ	CC - 1104127933												
8	ENITH JOHANNA	RINCON SANMIGUEL	CC - 1096229174												
9	FREDY FERNANDO	HERRERA LOPEZ	CC - 1001815645												
10	GIOMAR	DURAN LLAIN	CC - 91321200		316 4172922										
11	INDALDO GIOMAR	DURAN ACEVEDO	CC - 1005240128		315.347 9632										
12	JAVIER	RINCON CARVAJALINO	CC - 91432829		308.263 Javier										
13	JEIDER	SANJUAN QUINTERO	CC - 1091658286												
14	JHON ELKIN	GARCIA AFANADOR	CC - 1193525463												
15	JOELYS ANDREA	RINCON SANMIGUEL	CC - 1065917643		316-478 4988										
16	JOSE DANIEL	HERRERA LOPEZ	CC - 1090518735												
17	KAREN DAYANA	REYES MUÑOZ	CC - 1003249798												
18	KEMBERLLY SOFIA	DURAN ACEVEDO	CC - 1005220607		313 4242484 Sofia										
19	LISBE	SANMIGUEL DIAZ	CC - 63514177		317 858 6804 Lisbe										
20	LUIS FERNANDO	SANCHEZ QUIROGA	CC - 1065864601												
21	MARIANA	SANJUAN QUINTERO	TI - 1091656861												
22	MARLENE	ACEVEDO PUYANA	CC - 37578006		323. Marlene										
23	MILLER JAVIER	RINCON SANMIGUEL	CC - 1096234137		322 9478204 Miller R.										
24	RAMON	RODRIGUEZ CASTRO	CC - 13871219		318 A12 4204										
25	ROSALBA	BARBOSA GUTIERREZ	CC - 1065877810												
26	ROSAURA	PARADA SANMIGUEL	CC - 28312864		3178358 6504 Rosaura										

DEISY YARURO CARRASCAL
Nombre el instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos o la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Powered by CamScanner

SENA

Proceso Gestión de Emprendimiento Empresarismo — Version: 2

Formato Lista de Asistencia para Programas de Formación Sena Emprende Rural — Codigo: GEE-F-009

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN: [illegible] - GONZALEZ

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

COMPETENCIA: VENDER PRODUCTOS Y SERVICIO SEGÚN LA NECESIDAD DEL CLIENTE

RESULTADO DE APRENDIZAJE: ESTRUCTURA OFERTA COMERCIAL

FICHA: 2727788

AMBIENTE: SALON COMUNAL

HORARIO: JUEVES

PROGRAMA DE FORMACIÓN: FORTALECIMIENTO EN MERCADEO Y VENTAS

FECHA DE ATENCION Y MEDIO UTILIZADO: 1 [illegible] 10.

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	CC/TI	CORREO ELECTRONICO	TELEFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFONICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFONICA	PRESENCIAL
1	CARMEN ANIBAL	NAVARRO TRILLOS	CC 5035351		315 722 9324										
2	LISBETH DAYANA	MANOSALVA VEGA	CC 1004897977		3214894578	Lisbeth									
3	NORLEIVE	NAVARRO RIVERA	CC 1003257444		3132356791										
4	VIRGELINA	BELTRAN SANCHEZ	CC 26777235		311 854 0535										
5	GRACIELA	SANTIAGO CASTILLA	CC 26862372		315 645 8683										
6	YARLYS JOHANNA	GALVIS GARCIA	CC 1091656826		3227221934										
7	BETZIMAR CRISBETH	AZUAJE GARCIA	PPT 4967485												
8	SANDRA	ARCINIEGAS SANTIAGO	CC 26777308		3219560887										
9	JUAN GABRIEL	CHINCHILLA DURAN	CC 13270701												
10	CARMEN ALONSO	TRILLOS SANCHEZ	CC 1733931												
11	EDIXON	TRILLOS MOLINA	CC 5036213												
12	NAIN	BARRERA ARCINIEGAS	CC 5036319		3133923611	Naín Barrera A.									
13	GUZMAN	CASADIEGOS BAYONA	CC 5036107		3224491822										
14	KAREN MELISSA	BACCA GOMEZ	CC 1094582289		3128867525	Karen M. B.									
15	CINDY PAOLA	MOLINA ROMERO	CC 1091653318		3124522719	Cindy Molina									
16	YULIETH	MANOSALVA CAÑIZARES	CC 1066062409												
17	AURIESNITH	DUARTE PORTILLO	CC 26777354												
18	ANGUIE FERNANDA	SARABIA AVENDAÑO	CC 1064843214		3107985674	Anguie Sarabia.									
19	ESMIT ESTIVENSON	MOLINA CARRILLO	CC 1066269023												
20	MIRIAM ROSA	DUARTE CHINCHILLA	CC 26774868												
21	MAGDA LORENA	NAVARRO RIVERA	CC 1093914457		315 722 1321										
22	PATRICIA DEL ROSARIO	GARCIA SANCHEZ	CC 49761164		3124805593										
23	MARIA JOSE	CASADIEGOS DAZA	CC 1003121976		3224491822	Mariajos Casadiegos									
24	MARIA ISABEL	ARIAS GARCIA	TI 1064086129												
25	YAIR	CARRASCAL FLOREZ	CC 18973886												
26	DANIELA	OSORIO CASADIEGOS	CC 1003257696		3156458663	Daniela C.									
27	LINA MARCELA	PEDROZA CAÑIZAREZ	CC 1092731440												
28	BETZAIDE DEL CARMEN	GARCÍA VALLADARES	PPT 5416141												

DEISY YARURO CARRASCAL
Nombre el instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningun tipo, sobre la información, ni tampoco ningun derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgacion de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Powered by CamScanner

Proceso Gestión de Emprendimiento Empresarismo — Versión: 1

Formato Lista de Asistencia para Programas de Formación Sena Emprende Rural — Código: GEE4-009

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN: LA GLORIA - SIMARA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

COMPETENCIA: FOMENTAR LA CULTURA EMPRENDEDORA

RESULTADO DE APRENDIZAJE: HABILIDADES EMPRENDEDORAS, CARACTERISTICAS DEL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR

AMBIENTE: SALON COMUNAL — FICHA: 2721094

HORARIO: VIERNES — PROGRAMA DE FORMACIÓN: EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE DERIVADOS CARNICOS

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	CC/TI	CORREO ELECTRONICO	TELEFONO/CELULAR	FECHA DE ATENCION Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	ANNY JULIETH	SAMACA CACERES	CC - 1042214003												
2	BREILYS SOFIA	VILARDY CORDERO	TI - 1065876507		3146910101	Breilys					Breilys				
3	CAMILA ANDREA	CARRILLO ALVEAR	CC - 1063565224												
4	CARMINA	AGUILAR RIOS	CC - 26794677												
5	CINTIA RUBY	JIMENEZ LUCAS	CC - 1063562912												
6	DINA LUZ	PINEDA GOMEZ	CC - 1003089336		3102932168	Dinaluz									
7	ELIANA PATRICIA	VILARDY GOMEZ	CC - 26795687		3114067684	Eliana									
8	ELITH MARCELA	GUEVARA QUINTERO	CC - 49755566		3143998	Elith									
9	ESKAR SARAY	CARREÑO GOMEZ	CC - 1042464945												
10	FELIPA	JACOME PEREZ	CC - 26736818		3126048646	Felipa					Felipa				
11	JUNIA DEL CARMEN	BOTELLO GUTIERREZ	CC - 37922166		3182450	Junia					Junia				
12	JURIS JILIE	CUDRIS HERRERA	CC - 1012319513												
13	KATERINE	CORDERO TORO	CC - 1063563287		910 730 14	Katerine					Katerine				
14	LEIDA DE JESUS	ABELLO VANEGAS	CC - 26794231		3187608022	Leyda					Leyda				
15	LEOLFA	JIMENEZ PORTILLO	CC - 49659833												
16	LUZ MARINA	GUTIERREZ DIAZ	CC - 26793530												
17	MAIRA ALEJANDRA	JIMENEZ GUTIERREZ	CC - 1065863110		3136987731	Maira					Maira				
18	MARIA TERESA	GUTIERREZ MOLINA	CC - 26795605		3136987731	Maiteute					Yaiteute				
19	MERY	PORRA RODRIGUEZ	CC - 1062908981												
20	NOIMA DEL CARMEN	ABELLO VANEGAS	CC - 36535583		313 633 9165	Noyma					Noyma				
21	ROCIO	BAYTER REQUENA	CC - 26794575		316-4898872	Rocio Bayter					Rocio				
22	SANDRA MARCELA	CORDERO ORTEGA	CC - 1063561628		3182137766	Sugeidis					Sugeidis				
23	SUGEIDIS	CORDERO ORTEGA	CC - 26795885		3104112135	Sandra					Sandra				
24	VIRGINIA	ALMENDRALES ARMENTA	CC - 1063565460		3234900227	Virginia					Virginia				
25	YAMILE CAROLINA	MESA CARDOZA	CC - 1094837587		3183222904	Yamile					Yamile				
26	YULANIS VANESSA	JIMENEZ PORTILLO	CC - 1063563877												
27	YULIETH	JIMENEZ NUÑEZ	CC - 1004820088												
28	Danela	Cordero Toro	CC 1063582916		3142917492	Danela					Dana				
29															

DIESSY YARURO CARRASCAL
Nombre el Instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, al tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el Reconocimiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

GEE-F-028 V02

Powered by CamScanner

Proceso Gestión de Emprendimiento Empresarismo — Versión: 2

Formato Lista de Asistencia para Programas de Formación Sena Emprende Rural — Código: GEE-F-009

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN: RIO DE ORO - MORRISON

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROEMPRESARIAL

COMPETENCIA: FOMENTAR LA CULTURA EMPRENDEDORA

RESULTADO DE APRENDIZAJE: HABILIDADES EMPRENDEDORAS, CARACTERISTICAS DEL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR — FICHA: 2721055

AMBIENTE: SALON COMUNAL

HORARIO: MARTES

PROGRAMA DE FORMACIÓN: EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE DERIVADOS CARNICOS

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	CC/TI	CORREO ELECTRONICO	TELEFONO/CELULAR	FECHA DE ATENCION Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFONICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA A TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	ALEXANDRA	GARCIA MEJIA	CC - 1003090952												
2	CLEYNIS RAQUEL	ORTIZ GUEDEZ	PPT - 5678683		315-4161676										
3	DORALBA	GARZA RODRIGUEZ	CC - 42447238												
4	EDDY JOHANNA	SANJUAN AREVALO	CC - 1091652660		3157337735										
5	EUSEBIO	GARCIA MARTINEZ	CC - 5427475												
6	ISABEL SOFIA	FONSECA TORRES	CC - 26668226		3162238543										
7	JOVANIS	VARELA HERRERA	TI - 1082475409												
8	KAREN	GARCIA MEJIA	CC - 1003249617		321 654 2772										
9	KARINA	QUINTERO AREVALO	TI - 1062908226												
10	LISETH	GARAVITO RAMIREZ	CC - 1063618702												
11	MARELY	MEDINA SUAREZ	CC - 1063622518		321.954 6122										
12	MARIA ANGELICA	URIBE URIBE	TI - 1063617026												
13	MARIA AYDE	ARIAS ARIAS	CC - 30504280												
14	MARIA DEL CARMEN	AREVALO ASCANIO	CC - 60418193												
15	MARIA DEL CARMEN	URIBE PINEDA	CC - 42447204												
16	MARITZA	MEJIA LAZARO	CC - 42446073		3156555641										
17	MARLEN PAOLA	GARCIA MEJIA	CC - 1063621562												
18	MONICA	ORTIZ CASTILLA	CC - 49672997		3187451809										
19	NUVIA JIMENA	SANJUAN AREVALO	CC - 1063617986												
20	OSNAIDER DE JESUS	URBINA LOPEZ	CC - 1085227526												
21	SANDRA	ARENIZ GARCIA	CC - 57295457		3224377872										
22	SEGUNDO LUCIANO	GUAPUCAL CUASANCHIR	CC - 5234742												
23	WALTER DE JESUS	VARELA HERRERA	TI - 1082473743												
24	YORLENIS MARIA	BANQUETT CLAVIJO	CC - 1065897012												
25	ZARITH	GARCIA ORTIZ	TI - 1065883225		3187451809										
26	YULANIS VANESSA	JIMENEZ PORTILLO	CC - 1063563877												
27	YULIETH	JIMENEZ NUÑEZ	CC - 1004820088		3222223262										
28	Yoxaira	Perez Perez	525342		3209854255										
29	Morelo	Solo	49666204		310 4478273										

DAISY YARURO CARRASCAL
Nombre el instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

GEE-F-009 V01

Powered by CamScanner