PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Barranquilla agosto 31 2023

Señor (a)
Hernán Alberto Berdejo Martínez
SUPERVISOR(A) CONTRATO No.4568802 -2023
Líder Regional de Emprendimeinto - Atlántico
SBDC – Centro de Desarrollo Empresarial
Barranquilla Atlántico

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes de agosto del 2023

Referencia: No 4568802 – 2023

Jacqueline Racedo Camargo, identificado con la cédula de ciudadanía No. 32.668.183 de Barranquilla, en mi calidad de Contratista del SENA, en EMPRENDIMIENTO, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes de agosto 2023.

Valor y forma de Pago: La suma de CUARENTA Y NUEVE MILLONES SEIS MIL QUINIENTOS DOCE PESOS M/CTE ($49.006.512) Esta suma será pagada por el SENA a cada contratista así: a) un pago por valor de $3.773.501,42 y diez pagos iguales, por los meses de marzo a diciembre de 2023, por valor de CUATRO MILLONES QUINIENTOS VEINTITRES TRESCIENTOS UN PESO M/CTE ($4.523.301) cada uno. El valor y la forma de pago podrán variar de acuerdo a la fecha en que se cumplen los requisitos de perfeccionamiento y ejecución del contrato

Plazo: Será hasta el 31 de diciembre de 2023.

OBJETO: *Prestar servicios profesionales para la orientación de usuarios de los Centros de Desarrollo Empresarial, de acuerdo con los lineamientos y proceso de emprendimiento y empresarismo del SENA*

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones especificas del contrato, dentro del siguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Apoyar la gestión e implementación de lineamientos estratégicos establecidos por el SENA.	Diseño de estrategias para mes de agosto cumplimiento de metas del centro colombo según los lineamientos.	Formato seguimiento plan de acción
2	Contribuir en el seguimiento en la puesta en marcha de	Acompañar a los emprendedores en el proceso de puesta en marcha	Actas de seguimiento,

	las empresas creadas en el Fondo Emprender u de otras fuentes de financiación, realizando las atenciones y asesorías correspondiente	FE mes de agosto, visita 3 presencial empresas, Ivent, congéneres, Maleiwa estudio, Escaff joya, Muto estudio digital, Cribe media Lab, y Mokana textil	registro en sige
3	Participar en los eventos, reuniones, jornadas de orientación y divulgación conforme al procedimiento de emprendimiento y fortalecimiento empresarial y los lineamientos establecidos	Participar en la jornada de orientación mes de agosto a emprendedores y comunidad en general divulgando la oferta de servicios según lineamientos, participación en curaduría a emprendedores población vulnerable.	Listados de assistência, Fotos, link de enlace
4	Registrar la información confiable, oportuna y con calidad de los servicios gestionados en la plataforma tecnológica establecida por la Entidad.	Registro en plataforma de los servicios prestados asesorías, puestas en marcha orientaciones y entrenamientos mes de agosto	Registro plataforma sige, Drive, plataforma FE
5	Orientar a los emprendedores en las diferentes etapas establecidas para la creación de empresas.	Realizar entrenamientos de ideación y validación de planes de negocios y presentación Pitch a emprendedores para presentarse afondo emprender mes de agosto	Listado de assistência; link de enlace, fotos.
6	Realizar el acompañamiento e interacción virtual y/o presencial de manera oportuna y de acuerdo con los tiempos establecidos en el procedimiento de emprendimiento y fortalecimiento empresarial	Atención virtual en los entrenamientos y charlas de orientación mes de agosto	Listado de asistencia, fotográfica, correo
7	Atender y asesorar a los Clientes del Centro de Desarrollo Empresarial SENA que lo requieran en sus procesos de Fortalecimiento Empresarial buscando la generación de impacto económico, sostenibilidad y escalabilidad empresarial en las modalidades presencial y virtual.	No se registra actividad	
8	Gestionar y hacer seguimiento al plan de Acción individual formulado con base en los Lineamientos establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo	Seguimiento al plan de acción al mes a agosto al cumplimiento de metas: Planes de Negocio Formulados (FE) 4 Planes de Negocio Viabilizados 1, 14% Empresas Creadas 1 Puesta en Marcha 1; 17% Empleos Potenciales Directos (FE 4;	Formato distribución ejecución de metas

	Empresarial, para los programas de Emprendimiento	17% Número de personas orientadas 556 ejecutado 79% Número de personas entrenadas 293;112% jóvenes Entrenados en Comportamiento Emprendedor 21; 100% Nro de Entrenamientos para Jóvenes 2; 50% Personas entrenadas en la Ruta del Emprendimiento 136; 110% Orientaciones SCS. BIC 1; 100% orientados Mujeres 363; 108% Orientaciones Mujeres 1; 100% Entrenamientos Socs. BIC 1; 100% Personas entrenadas en Habilidades Blanda 58; 157% Empresarios Entrenados 76; 87%	
9	Apoyar con la gestión de las metas del programa de emprendimiento en la regional.	Brindar apoyo al enlace regional en el gestiona miento de metas mes de agosto	Listado de asistencia
10	Apoyar en la ejecución de los indicadores establecidos por la Dirección Regional de manera proporcional a lo indicado por los lineamientos del SENA	Apoyar en los indicadores establecidos a lo indicado por loslineamientos mes de agosto Formulación FE 1 Orientaciones y entrenamientos	Formato Ejecución de metas

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.	8423	Barranquilla - Baranoa	25/05/2023	25/05/2023
2.	12423	Barranquilla - Baranoa	14/06/2023	14/06/2023

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivoinforme que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 9454413294 de la planilla, de aportes en línea y periodo julio. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI_NO_X he suscrito otro u otros contratos con entidades(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

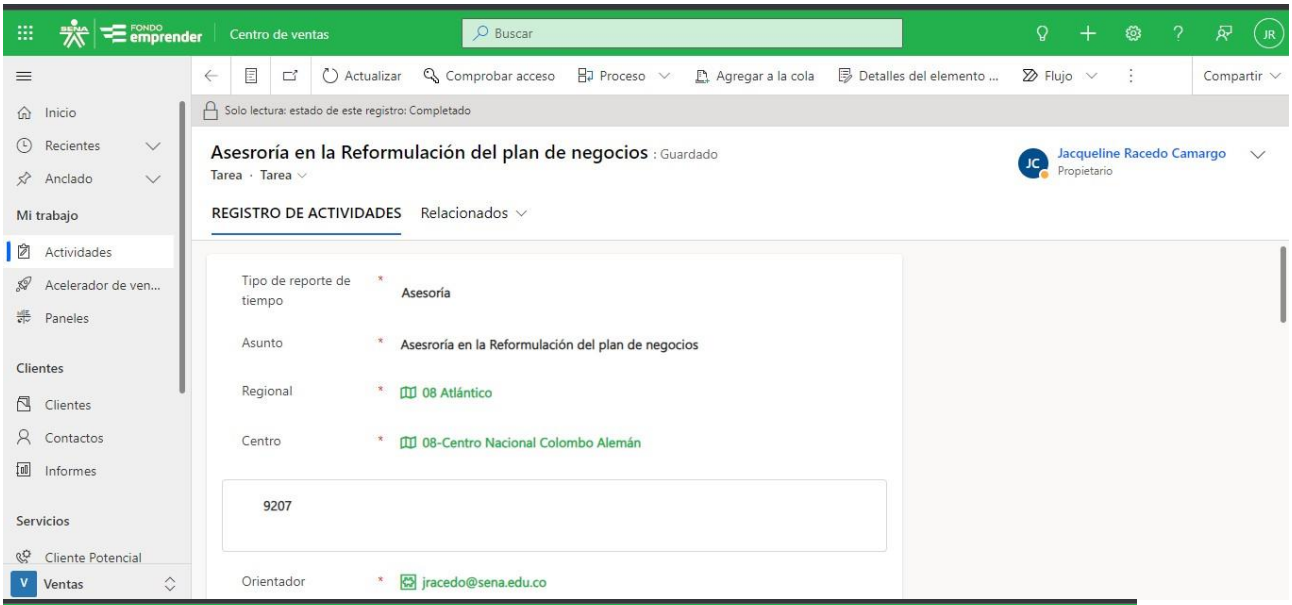
Evidencias en (6) folios

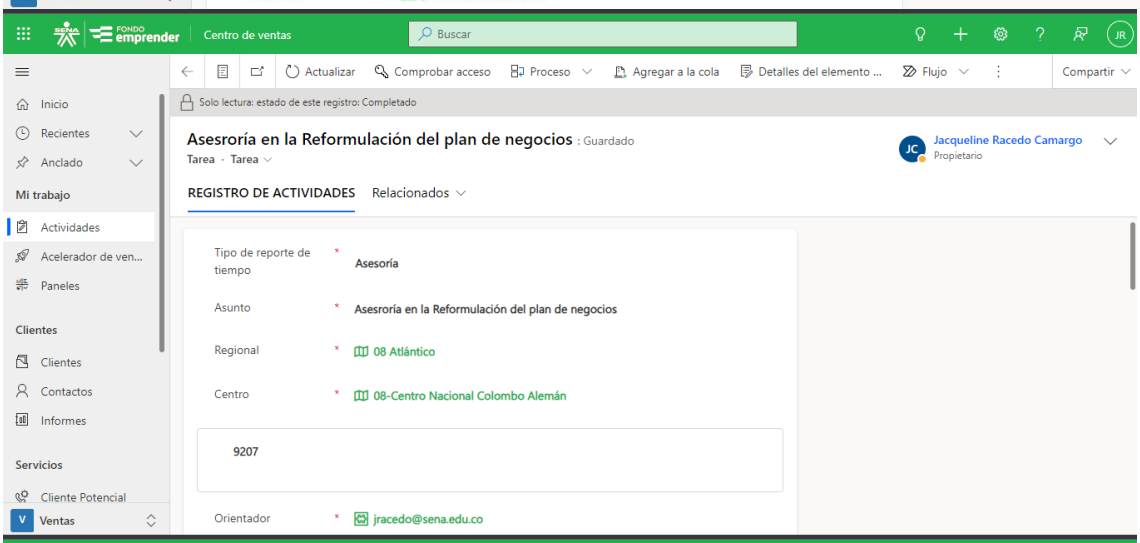
Cordialmente,

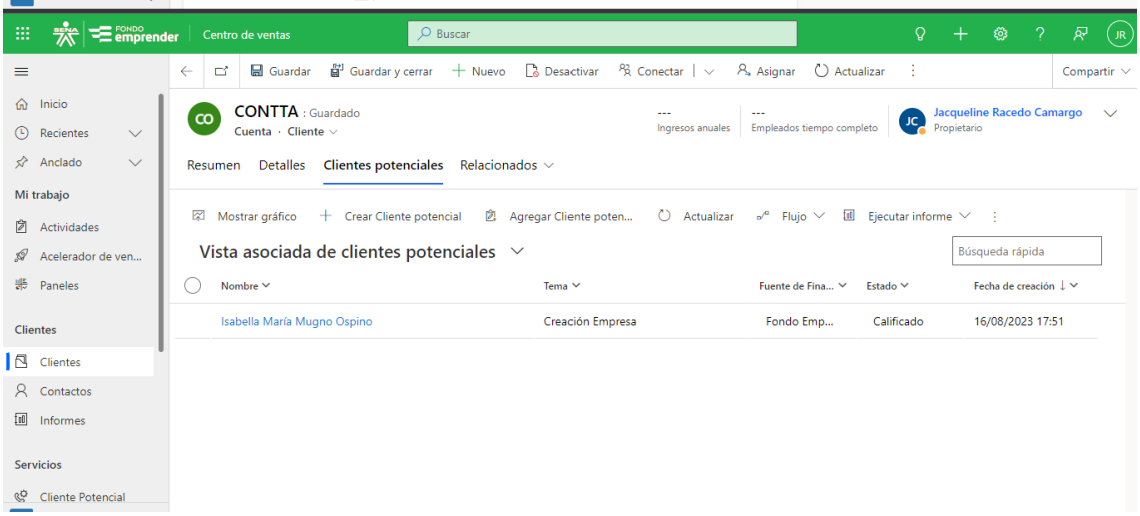
Firma
Jacqueline Racedo Camargo Contratista
Contratista
C.C. No. 32.668.183

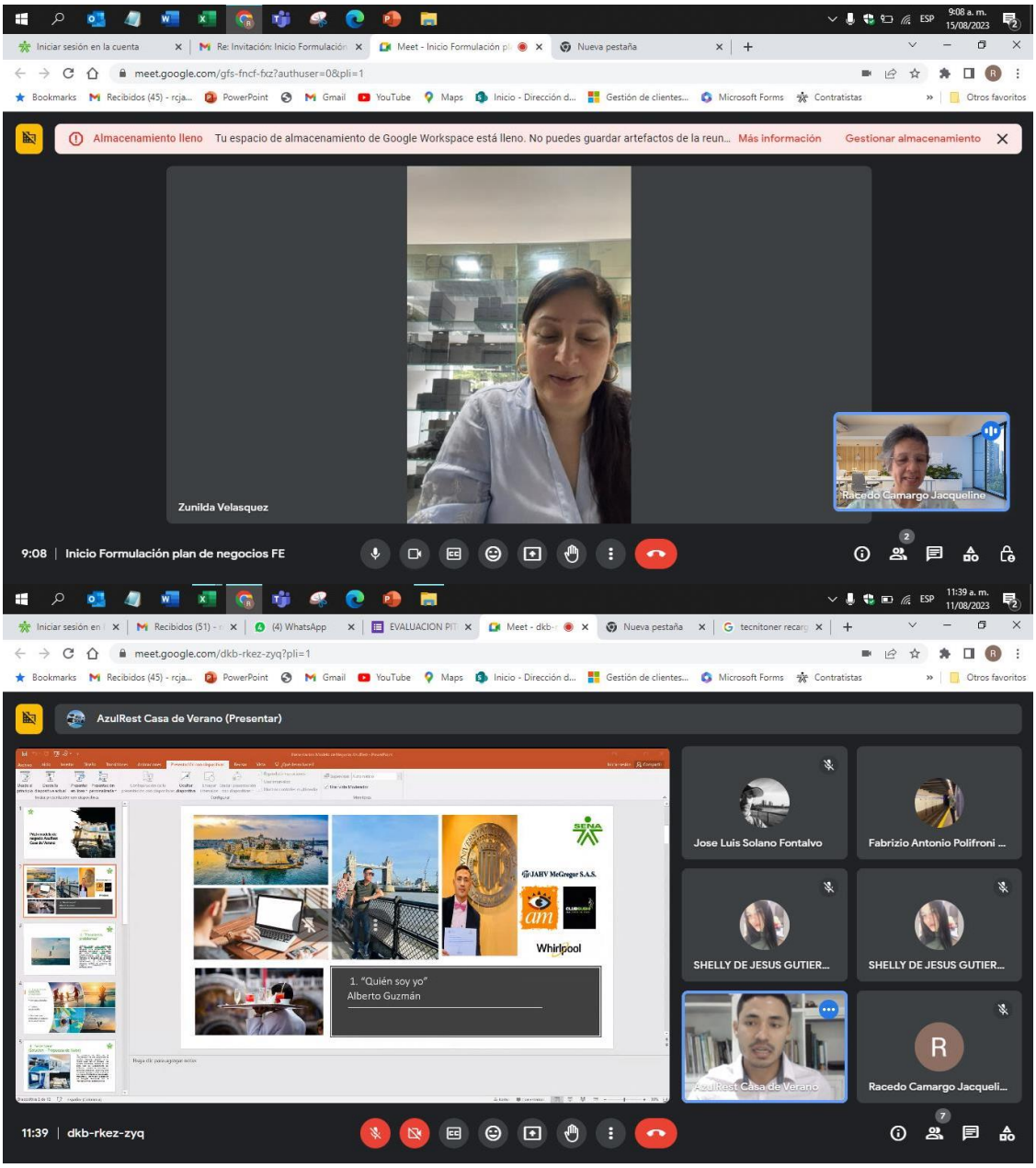
Recibí a satisfacción:

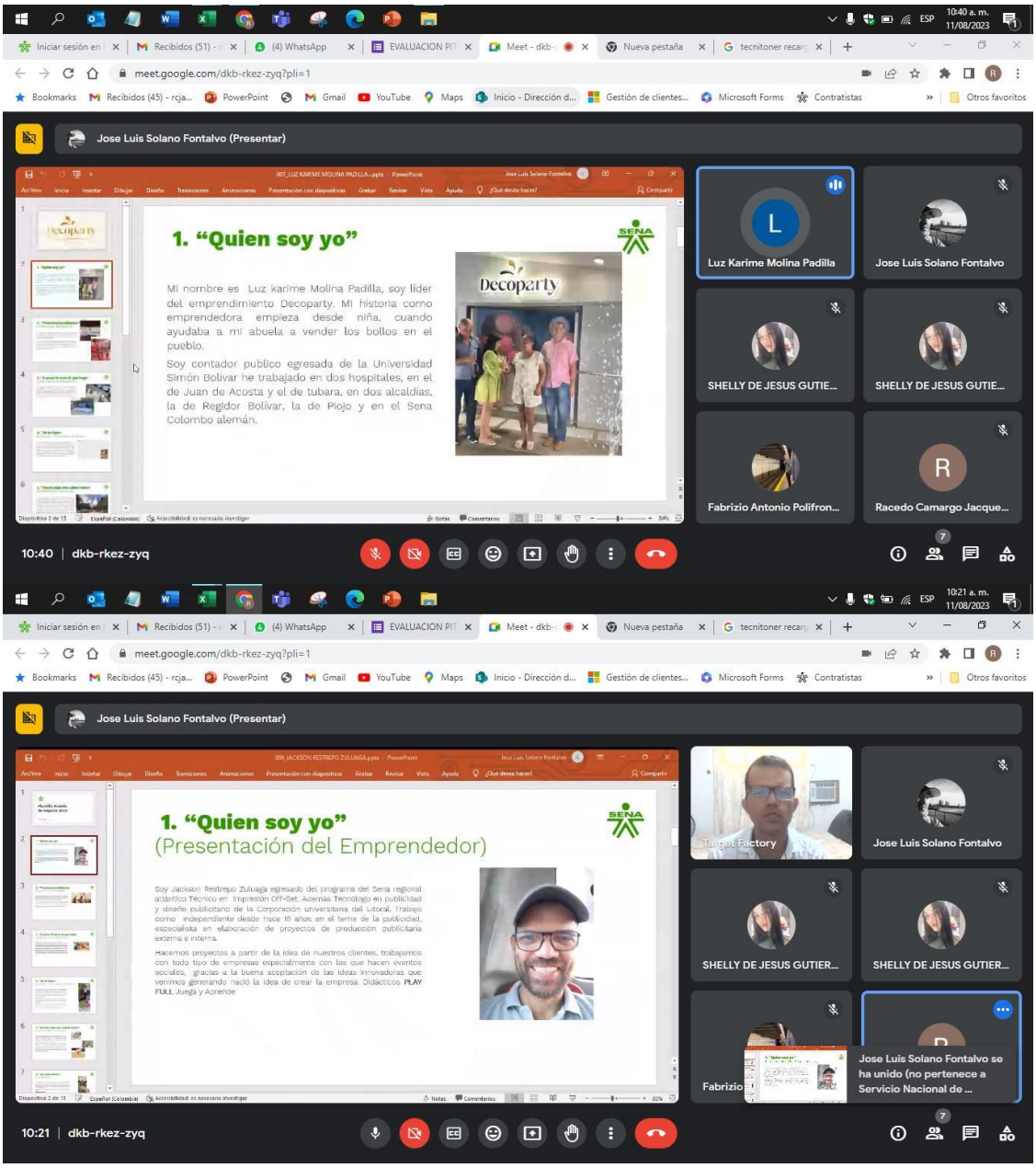
Firma
Hernán Alberto Berdejo Martínez
Supervisor(a) Contrato No.4568802 -2023
Líder Regional de Emprendimeinto - Atlántico
SBDC – Centro de Desarrollo Empresarial

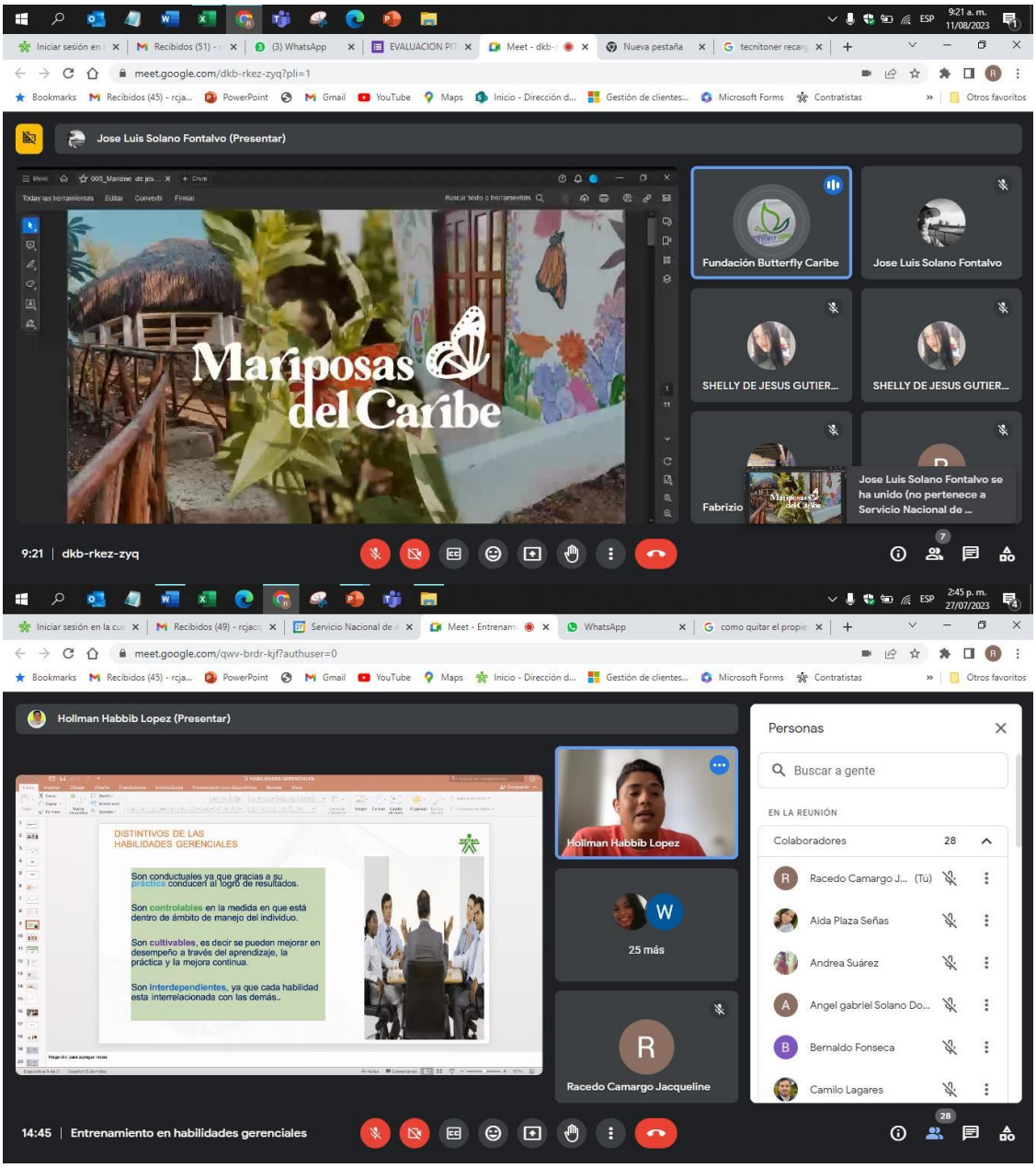

Centro de ventas
Buscar
Actualizar
Comprobar acceso
Proceso
Agregar a la cola
Detalles del elemento ...
Flujo
Compartir
Solo lectura: estado de este registro: Completado
Asesoría en la Reformulación del plan de negocios : Guardado
Tarea · Tarea
Jacqueline Racedo Camargo
Propietario
REGISTRO DE ACTIVIDADES
Relacionados
Tipo de reporte de tiempo
Asesoría
Asunto
Asesoría en la Reformulación del plan de negocios
Regional
08 Atlántico
Centro
08-Centro Nacional Colombo Alemán
9207
Orientador
jracedo@sena.edu.co
Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ven...
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Ventas

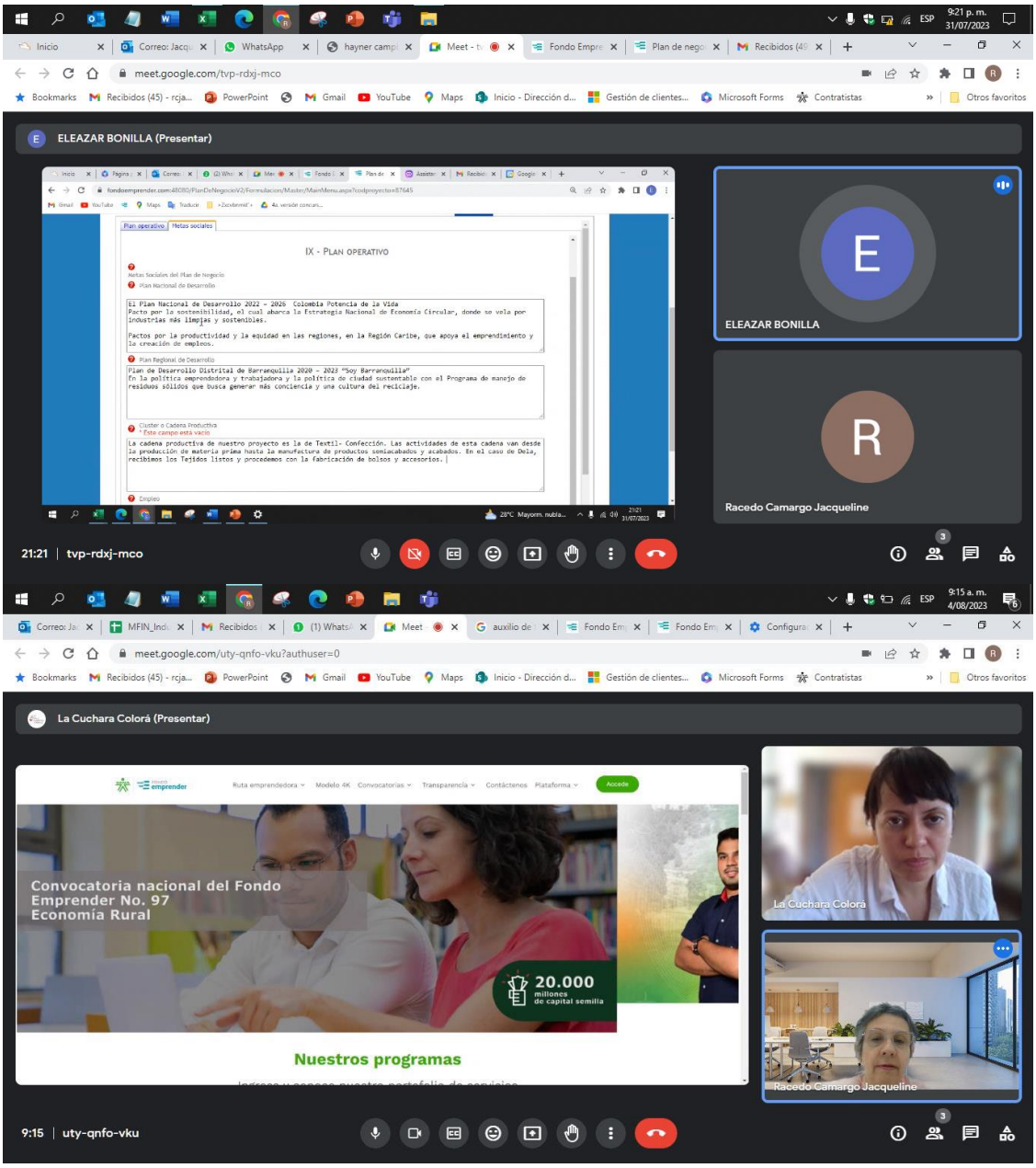

Centro de ventas
Buscar
Actualizar
Comprobar acceso
Proceso
Agregar a la cola
Detalles del elemento ...
Flujo
Compartir
Solo lectura: estado de este registro: Completado
Asesoría en la Reformulación del plan de negocios : Guardado
Tarea · Tarea
Jacqueline Racedo Camargo
Propietario
REGISTRO DE ACTIVIDADES
Relacionados
Tipo de reporte de tiempo
Asesoría
Asunto
Asesoría en la Reformulación del plan de negocios
Regional
08 Atlántico
Centro
08-Centro Nacional Colombo Alemán
9207
Orientador
jracedo@sena.edu.co
Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ven...
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Ventas

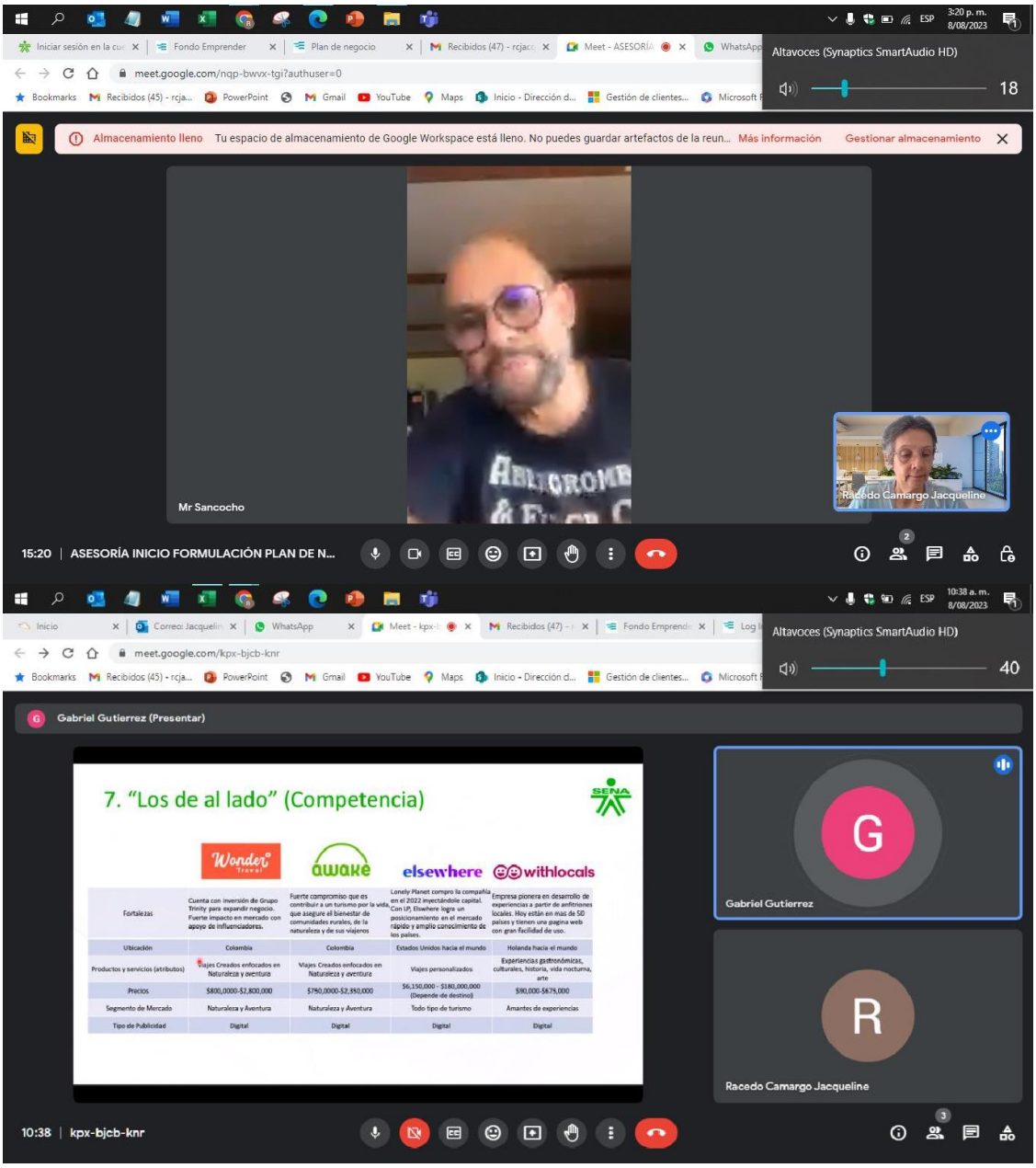

Centro de ventas
Buscar
Guardar
Guardar y cerrar
Nuevo
Desactivar
Conectar
Asignar
Actualizar
Compartir
CONTTA : Guardado
Cuenta · Cliente
Ingresos anuales
Empleados tiempo completo
Jacqueline Racedo Camargo
Propietario
Resumen
Detalles
Clientes potenciales
Relacionados
Mostrar gráfico
Crear Cliente potencial
Agregar Cliente poten...
Actualizar
Flujo
Ejecutar informe
Vista asociada de clientes potenciales
Búsqueda rápida
Nombre
Tema
Fuente de Fina...
Estado
Fecha de creación
Isabella María Mugno Ospino
Creación Empresa
Fondo Emp...
Calificado
16/08/2023 17:51
Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ven...
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial


Almacenamiento lleno
Tu espacio de almacenamiento de Google Workspace está lleno. No puedes guardar artefactos de la reun...
Más información
Gestionar almacenamiento
Zunilda Velasquez
Racedo Camargo Jacqueline
9:08 | Inicio Formulación plan de negocios FE
AzulRest Casa de Verano (Presentar)
1. "Quién soy yo"
Alberto Guzmán
Jose Luis Solano Fontalvo
Fabrizio Antonio Polifroni ...
SHELLY DE JESUS GUTIER...
SHELLY DE JESUS GUTIER...
AzulRest Casa de Verano
Racedo Camargo Jacqueli...
11:39 | dkb-rkez-zyq


Jose Luis Solano Fontalvo (Presentar)
1. "Quien soy yo"
Mi nombre es Luz Karime Molina Padilla, soy líder del emprendimiento Decoparty. Mi historia como emprendedora empieza desde niña, cuando ayudaba a mi abuela a vender los bollos en el pueblo.
Soy contador publico egresada de la Universidad Simón Bolivar he trabajado en dos hospitales, en el de Juan de Acosta y el de tubara, en dos alcaldías, la de Regidor Bolivar, la de Piojo y en el Sena Colombo alemán.
Decoparty
Luz Karime Molina Padilla
Jose Luis Solano Fontalvo
SHELLY DE JESUS GUTIE...
SHELLY DE JESUS GUTIE...
Fabrizio Antonio Polifron...
Racedo Camargo Jacque...
10:40 | dkb-rkez-zyq
Jose Luis Solano Fontalvo (Presentar)
1. "Quien soy yo"
(Presentación del Emprendedor)
Soy Jackson Restrepo Zuluaga egresado del programa del Sena regional atlántico Técnico en Impresión Off-Set. Además Tecnólogo en publicidad y diseño publicitario de la Corporación universitaria del Litoral. Trabajo como independiente desde hace 10 años en el tema de la publicidad, especialista en elaboración de proyectos de producción publicitaria externa e interna.
Hacemos proyectos a partir de la idea de nuestros clientes, trabajamos con todo tipo de empresas especialmente con las que hacen eventos sociales, gracias a la buena aceptación de las ideas innovadoras que venimos generando nació la idea de crear la empresa. Didacticos PLAY FULL Juega y Aprende
Target Factory
Jose Luis Solano Fontalvo
SHELLY DE JESUS GUTIER...
SHELLY DE JESUS GUTIER...
Fabrizio
Jose Luis Solano Fontalvo se ha unido (no pertenece a Servicio Nacional de ...
10:21 | dkb-rkez-zyq


Jose Luis Solano Fontalvo (Presentar)
Mariposas del Caribe
Fundación Butterfly Caribe
Jose Luis Solano Fontalvo
SHELLY DE JESUS GUTIER...
SHELLY DE JESUS GUTIER...
Fabrizio
Jose Luis Solano Fontalvo se ha unido (no pertenece a Servicio Nacional de ...
9:21 | dkb-rkez-zyq
Hollman Habbib Lopez (Presentar)
DISTINTIVOS DE LAS HABILIDADES GERENCIALES
Son conductuales ya que gracias a su práctica conducen al logro de resultados.
Son controlables en la medida en que está dentro de ámbito de manejo del individuo.
Son cultivables, es decir se pueden mejorar en desempeño a través del aprendizaje, la práctica y la mejora continua.
Son interdependientes, ya que cada habilidad esta interrelacionada con las demás..
Hollman Habbib Lopez
25 más
Racedo Camargo Jacqueline
Personas
Buscar a gente
EN LA REUNIÓN
Colaboradores 28
Racedo Camargo J... (Tú)
Aida Plaza Señas
Andrea Suárez
Angel gabriel Solano Do...
Bernaldo Fonseca
Camilo Lagares
14:45 | Entrenamiento en habilidades gerenciales


ELEAZAR BONILLA (Presentar)
IX - PLAN OPERATIVO
ELEAZAR BONILLA
Racedo Camargo Jacqueline
21:21 | tvp-rdxj-mco
La Cuchara Colorá (Presentar)
Convocatoria nacional del Fondo Emprender No. 97 Economía Rural
20.000 millones de capital semilla
Nuestros programas
La Cuchara Colorá
Racedo Camargo Jacqueline
9:15 | uty-qnfo-vku


Almacenamiento lleno
Tu espacio de almacenamiento de Google Workspace está lleno. No puedes guardar artefactos de la reun...
Más información
Gestionar almacenamiento
Mr Sancocho
Racedo Camargo Jacqueline
15:20 | ASESORÍA INICIO FORMULACIÓN PLAN DE N...
Gabriel Gutierrez (Presentar)
7. "Los de al lado" (Competencia)
Wonder Travel
awake
elsewhere
withlocals
Fortalezas
Cuenta con inversión de Grupo Trinity para expandir negocio. Fuerte impacto en mercado con apoyo de influenciadores.
Fuerte compromiso que es contribuir a un turismo por la vida, que asegure el bienestar de comunidades rurales, de la naturaleza y de sus viajeros
Lonely Planet compro la compañía en el 2022 invectándole capital. Con LP, Elswhere logra un posicionamiento en el mercado rápido y amplio conocimiento de los paises.
Empresa pionera en desarrollo de experiencias a partir de anfitriones locales. Hoy están en mas de 50 paises y tienen una pagina web con gran facilidad de uso.
Ubicación
Colombia
Colombia
Estados Unidos hacia el mundo
Holanda hacia el mundo
Productos y servicios (atributos)
Viajes Creados enfocados en Naturaleza y aventura
Viajes Creados enfocados en Naturaleza y aventura
Viajes personalizados
Experiencias gastronómicas, culturales, historia, vida nocturna, arte
Precios
$800,0000-$2,800,000
$750,0000-$2,850,000
$6,150,000 - $180,000,000 (Depende de destino)
$90,000-$675,000
Segmento de Mercado
Naturaleza y Aventura
Naturaleza y Aventura
Todo tipo de turismo
Amantes de experiencias
Tipo de Publicidad
Digital
Digital
Digital
Digital
Gabriel Gutierrez
Racedo Camargo Jacqueline
10:38 | kpx-bjcb-knr