PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO FORMATO

INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Barranquilla, 30 de Agosto del 2023

Señor
HERNAN ALBERTO BERDEJO MARTINEZ
SUPERVISOR CONTRATO No 4576743
Líder Regional de Emprendimiento - Atlántico
SBDC – Centro de Desarrollo Empresarial
Barranquilla, Atlántico

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual mes de agosto del año 2023

Referencia: No 4576743 del año 2023

BELKIS LISETH SANCHEZ RAMIREZ, identificado con la cédula de ciudadanía No. 22.491.469 de Barranquilla, en mi calidad de Contratista del SENA, en EMPRENDIMIENTO, en cumplimientodel Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato es máximo CUARENTA Y OCHO MILLONES OCHOCIENTOS CINCUENTA Y CINCO MIL SETECIENTOS VEINTIDOS PESOS M.L. ($48.855.722.oo). Esta suma, que no incluye IVA, será pagada por EL SENA al CONTRATISTA de la siguiente manera:
a) Un primer pago por valor de ($3.618.942) y diez pagos iguales por valor de ($4.523.678). Los honorarios serán pagados por el SENA al contratista de acuerdo con el cronograma definido por la Dirección Administrativa y Financiera de la Dirección General, en la cuenta de ahorros No. 955011085 Banco BBVA, cuyo titular es el Contratista.

Plazo: El plazo de ejecución del presente contrato es de **10 MESES y 24 días**, es decir, desde **el 07 DE FEBRERO DE 2023** hasta **el 31 DE DICIEMBRE DE 2023**, y empezará a contarse a partir del cumplimiento de los requisitos de perfeccionamiento, legalización y ejecución indicados en estecontrato. Será hasta el 31 de diciembre de 2023.

OBJETO: *(Trascriba el objeto del contrato, dentro del siguiente cuadro)*
Prestar servicios profesionales para la orientación de usuarios de los Centros de Desarrollo Empresarial, de acuerdo con los lineamientos y proceso de emprendimiento y empresarismo del SENA, con énfasis al desarrollo de iniciativas productivas de la economía familiar, campesina y comunitaria.

Obligaciones Especificas: *(Trascriba las obligaciones específicas del contrato, dentro delsiguiente cuadro)*

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias

1	Apoyar la gestión e implementación de lineamientos estratégicos establecidos por el SENA.	Participación reunión de equipo convocadas por el enlace regional de emprendimiento del SBDC y apoyo administrativo.	Reunión Presencial, registros fotográficos.
2	Contribuir en el seguimiento en la puesta en marcha de las empresas creadas en el Fondo Emprender u de otras fuentes de financiación, realizando las atenciones y asesorías correspondiente.	Visita presencial de interventoría puesta en marcha de los siguientes emprendimientos: By Daniela Cohen, Anrreal Studio. Y de manera virtual MM artesanos. Visitas seguimiento del SENA de los siguientes emprendimientos: Enfocarte, Piscicola MTG, Anreal Studio, By Daniela Cohen, MM artesanos	Fotografías y actas de las visitas de seguimiento de manera virtual y/o presencial,
3	Participar en los eventos, reuniones, jornadas de orientación y divulgación conforme al procedimiento de emprendimiento y fortalecimiento empresarial y los lineamientos establecidos.	Jornada de orientación en el municipio de usuacurí a aprendices del curso complementario de comportamiento emprendedor población artesanos y campesinos.	Registro fotográficos.
4	Registrar la información confiable, oportuna y con calidad de los servicios gestionados en la plataforma tecnológica establecida por la Entidad.	Registro de indicadores en la plataforma SIGE y Drive	Evidencias en la plataforma SIGE y Drive
5	Orientar a los emprendedores en las diferentes etapas establecidas para la creación de empresas.	En este mes no tengo asignado este indicador.	No aplica
6	Realizar el acompañamiento e interacción virtual y/o presencial de manera oportuna y de acuerdo con los tiempos establecidos en el procedimiento de emprendimiento y fortalecimiento empresarial.	Acompañamiento en la formulación del plan de negocios a los siguientes emprendimientos: Ecohotel Loma Linda, distribuidora de alimentos el arca, eco gimnasio New Style GYM, Sentidos, Congelados amador Mariposario, Pillows le confiserie, taller artesano San Martin y agencia turística Paola Ortiz	Correos electrónico y videoconferencia por Meet, registro fotográficos.

7	Atender y asesorar a los Clientes del Centro de Desarrollo Empresarial SENA que lo requieran en sus procesos de Fortalecimiento Empresarial buscando la generación de impacto económico, sostenibilidad y escalabilidad empresarial en las modalidades presencial y virtual	En este mes no tengo asignado este indicador.	No aplica
8	Gestionar y hacer seguimiento al plan de Acción individual formulado con base en los Lineamientos establecidos por la Coordinación Nacional de Emprendimiento, según la planeación regional y del Centro de Desarrollo Empresarial, para los programas de Emprendimiento.	Acompañamiento y orientación a los emprendedores en orientaciones, entrenamientos para la ruta crear, formulación de proyectos a fondo emprender, Ecohotel Loma Linda, distribuidora de alimentos el arca, eco gimnasio New Style GYM, Sentidos, Congelados amador Mariposario, Pillows le confiserie, taller artesano San Martin y agencia turística paola Ortiz	Evidencias fotograficas.
9	Apoyar con la gestión de las metas del programa de emprendimiento en la regional	Acompañamiento y orientación a los emprendedores en orientaciones, entrenamientos para la ruta crear, formulación de proyectos a fondo emprender y puestas en marcha.	Evidencias en la plataforma SIGE y Drive y evidencias fotograficas.
10	Orientar y asesorar técnicamente a las organizaciones campesinas y comunidades rurales en la formulación y diseño de proyectos comunitarios con enfoque productivo en concordancia con lo establecido en SIGA y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo	En este mes no tengo asignado este indicador.	Evidencias Fotografías.

11	Definir con las integrantes de las organizaciones que participan en cada proyecto comunitario el plan de acción para su formulación y dinamización integral enfocado especialmente en la gestión de aliados, fuentes de financiación nacionales e internacionales.	En este mes no tengo asignado este indicador.	No aplica
12	Articular y apoyar en la organización y participación en eventos de comercialización (incluyendo el fomento y uso de plataformas virtuales), financiación, actividades de fomento realizadas por las diferentes entidades y organizaciones donde puedan participar los emprendedores SENA, garantizando la vinculación de los beneficiarios de los proyectos comunitarios acompañados	En este mes no tengo asignado este indicador.	No aplica
13	Apoyar en la ejecución de los indicadores establecidos por la Dirección Regional de manera proporcional a lo indicado por los lineamientos del SENA.	Registro de indicadores y metas en SIGE y Drive.	Registro SIGE
14	Apoyar a los integrantes de las organizaciones campesinas o comunitarias que participan en el proceso de formulación de proyectos comunitarios en la ruta SER en la gestión de aliados, fuentes de financiación nacionales e internacionales.	Acompañamiento en la ruta crear y formulación de plan de negocios de los emprendimientos: , Ecohotel Loma Linda, distribuidora de alimentos el arca, eco gimnasio New Style GYM, Sentidos, Congelados amador Mariposario, Pillows le confiserie, taller artesano San Martin y agencia turística paola Ortiz	Evidencias fotográficas

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe.Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informeque la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentacióndel informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecucióncontractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No**.** 9454262428 de la planilla, aportes en línea del mes de julio de 2023. (Decreto Ley 2106 de 2019 – " *Decreto Ley Antitrámites"*)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobroSI_NO_**x** he suscrito otro u otros contratos con entidade(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentadoy publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto decobro.

Evidencias en (16) folios

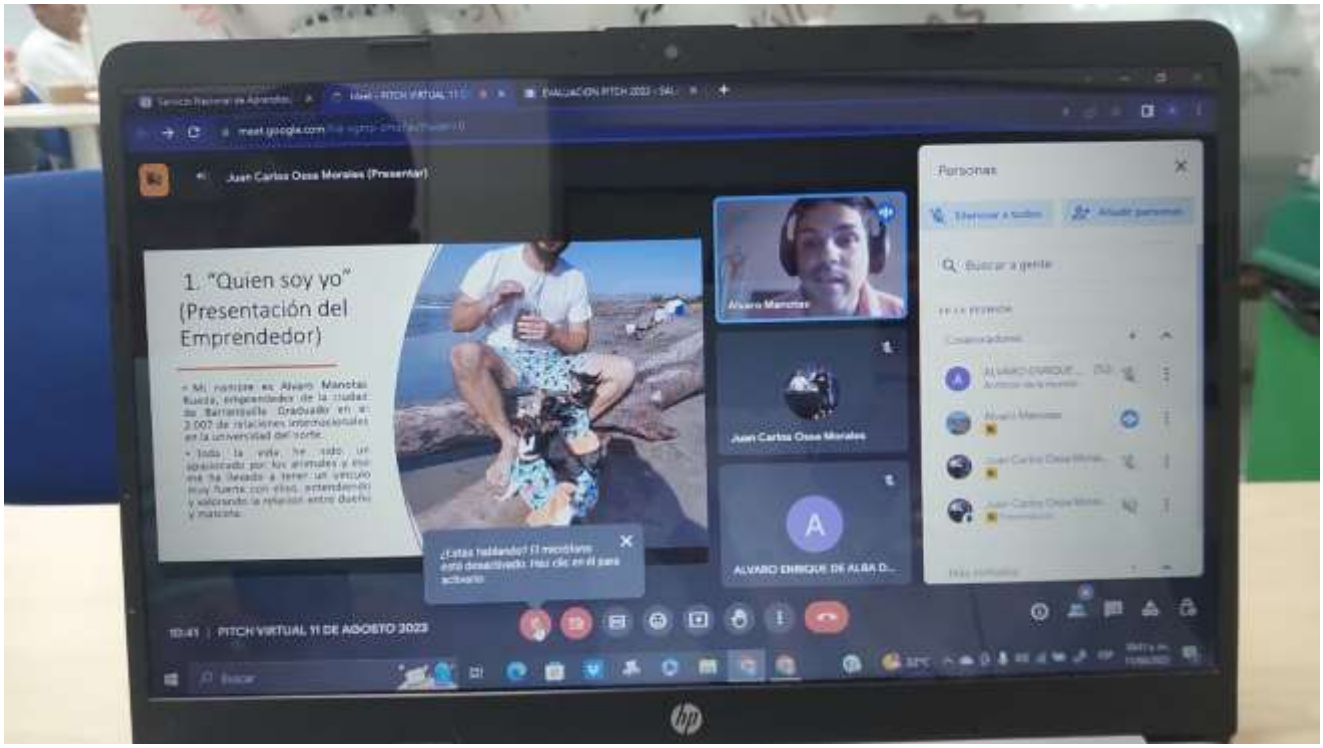
Cordialmente,

BELKIS LISETH SANCHEZ RAMIREZ
Contratista
C.C. No. 22.491.469 de Barranquilla - Atlántico

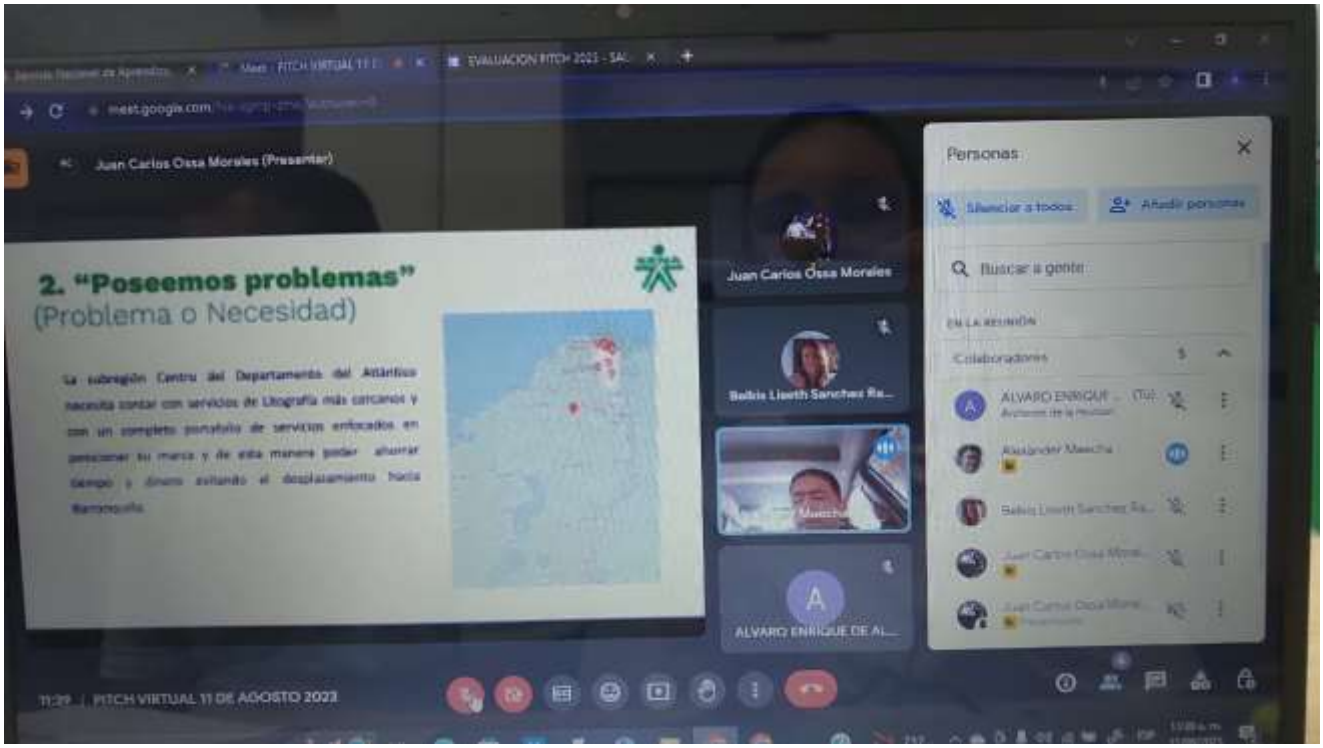
Recibí a satisfacción:

HERNAN ALBERTO BERDEJO MARTINEZ
Supervisor(a) Contrato 4576743 de 2023
Líder Regional de Emprendimiento
Atlántico

Evaluación Picth emprendedores ruta crear







Visita No 3 de interventoría proyecto MTG Piscícola





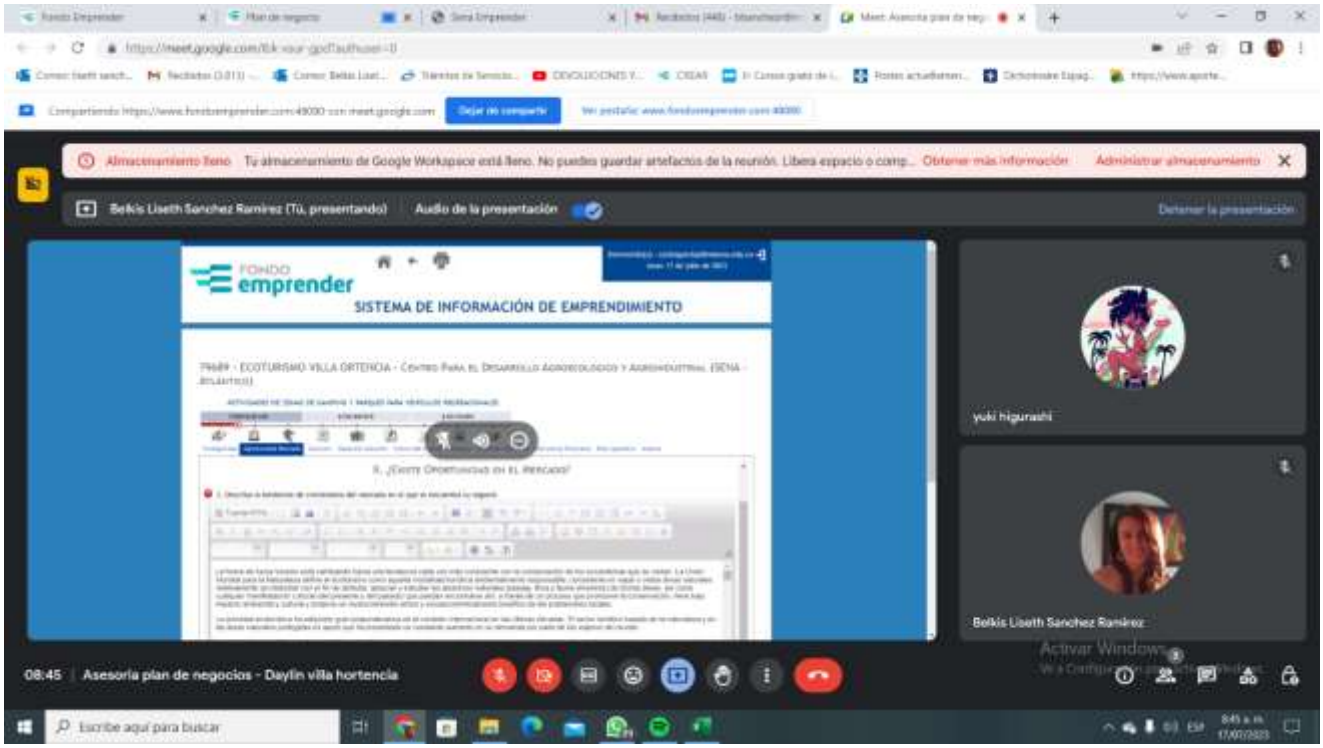


Visita de interventoría proyecto Daniela Cohen

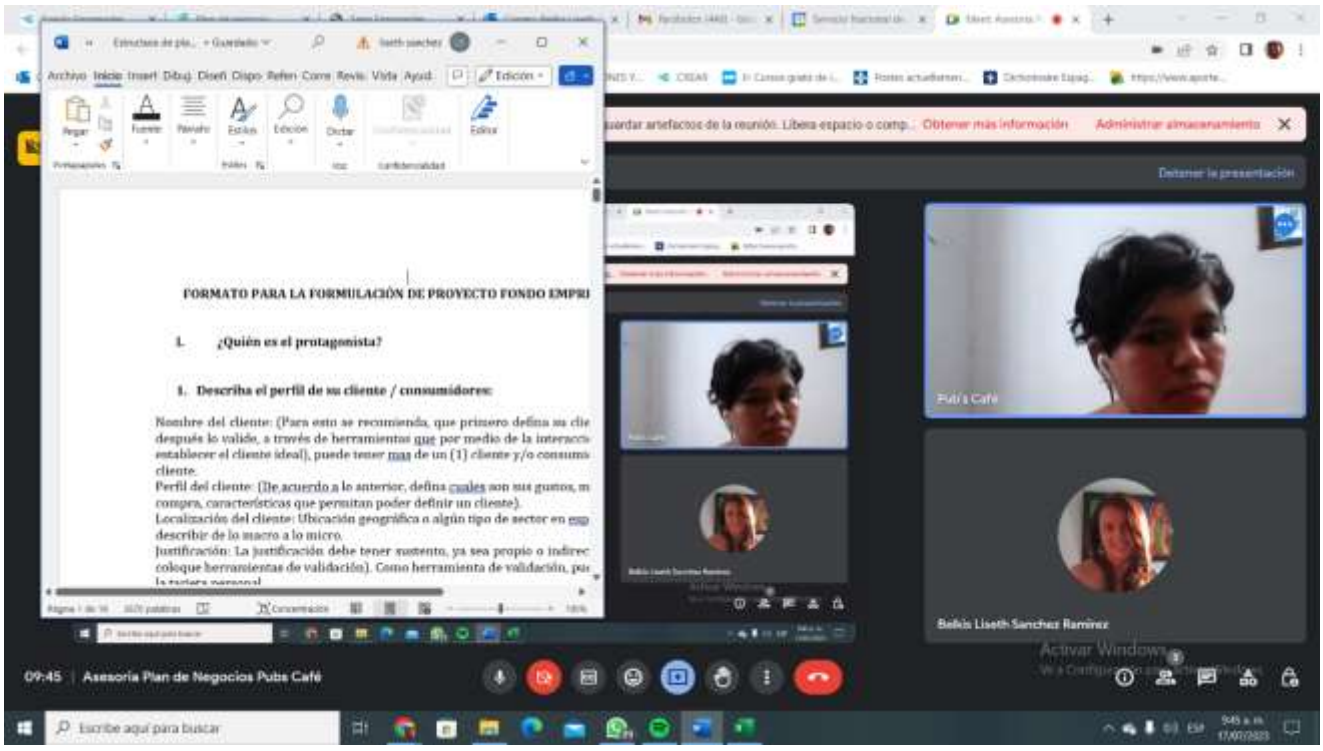


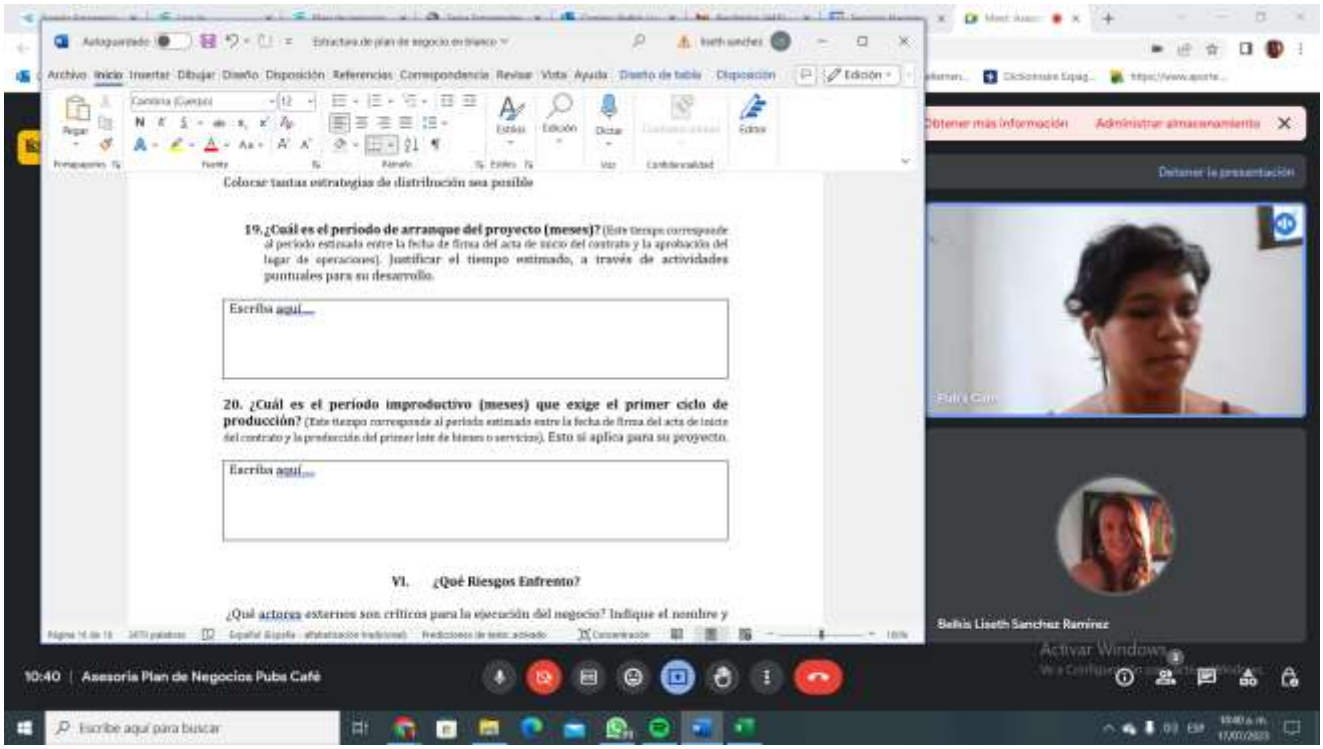


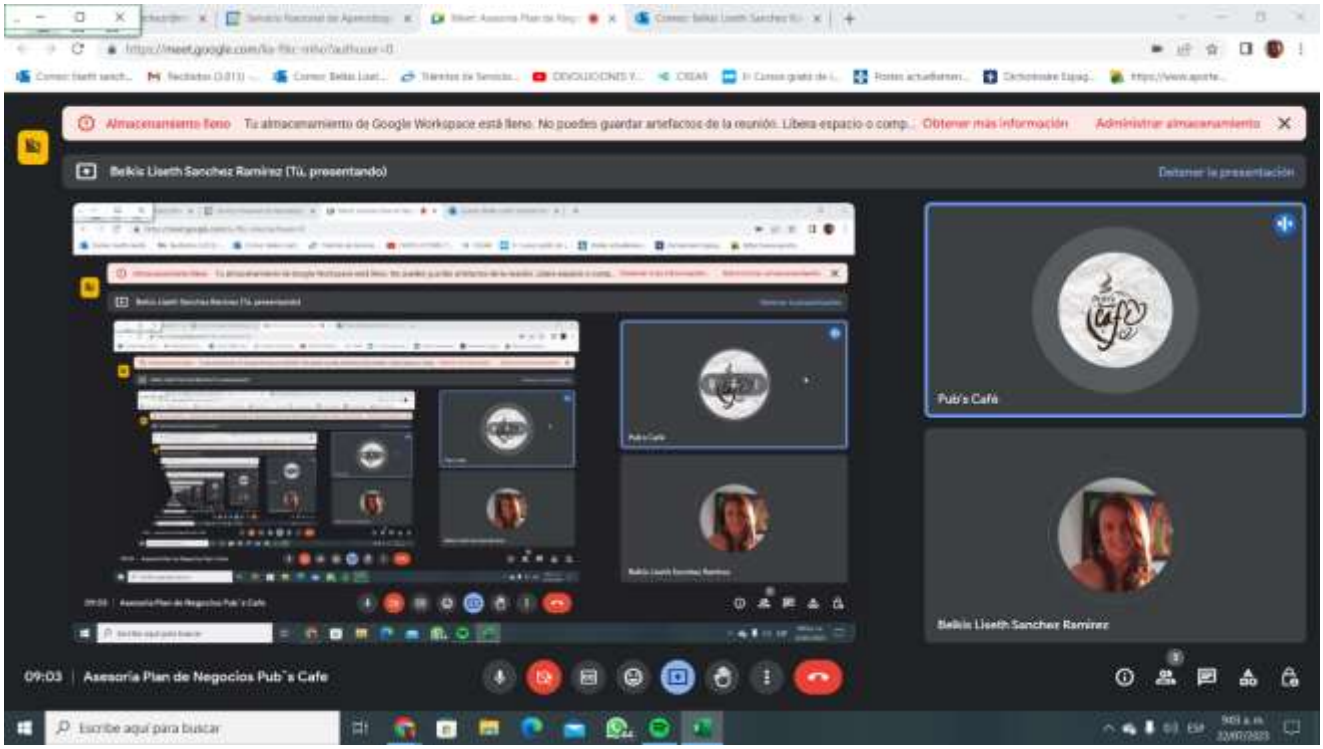
Asesoría plan de negocios Ecoturismo Villa Hortensia convocatoria de Jóvenes

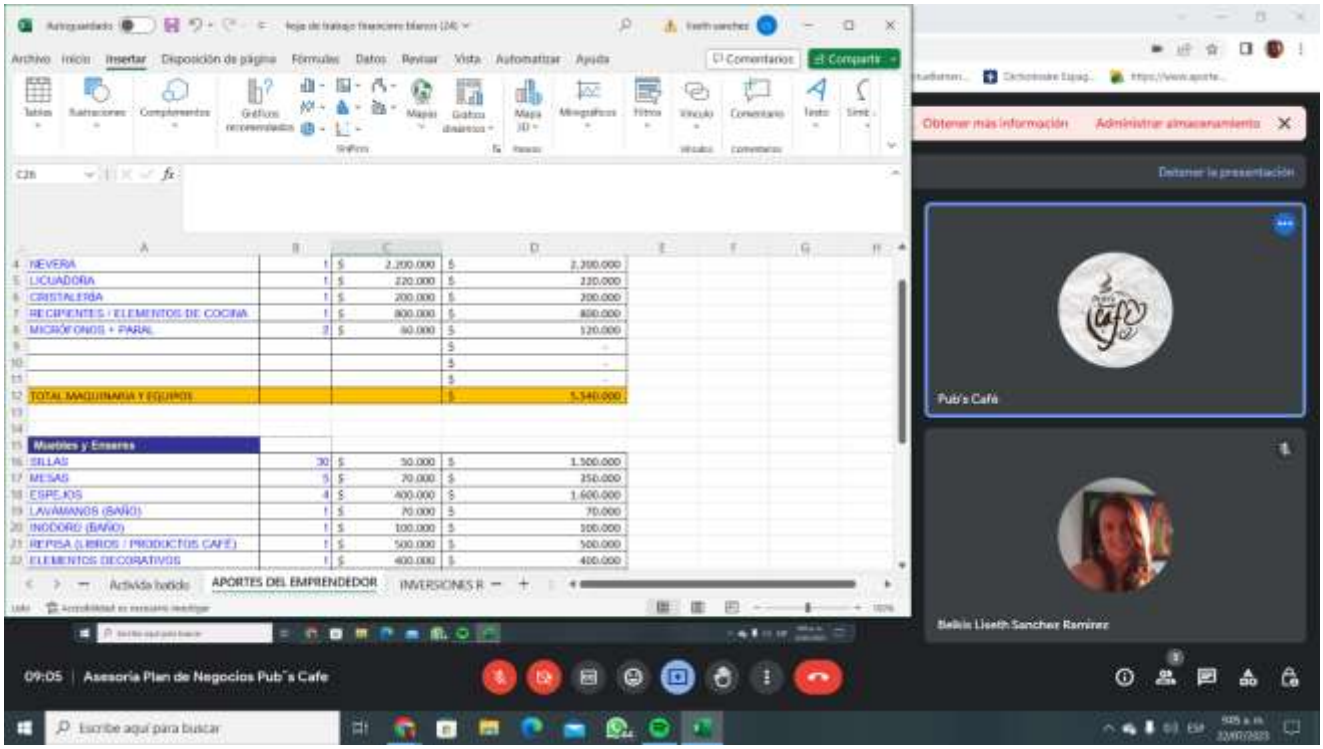


Asesoría proyecto Pub´s Café convocatoria de Jóvenes

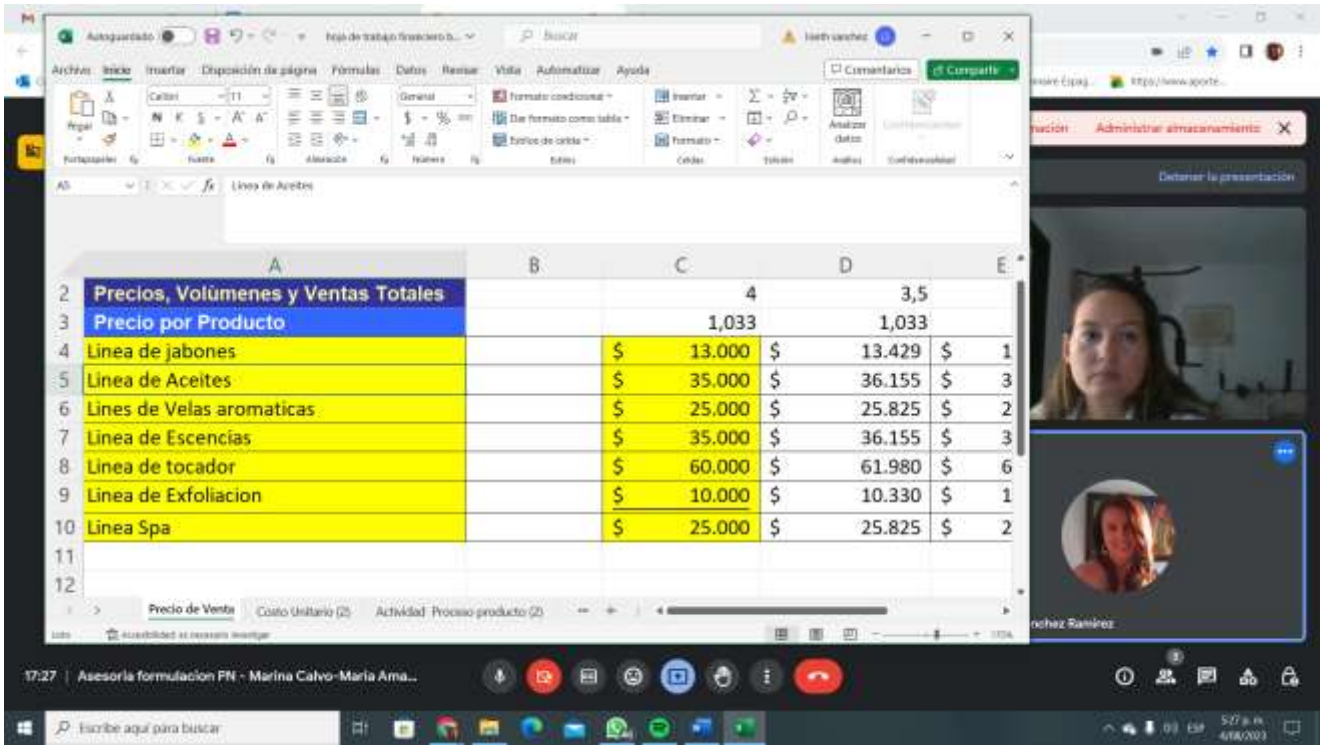


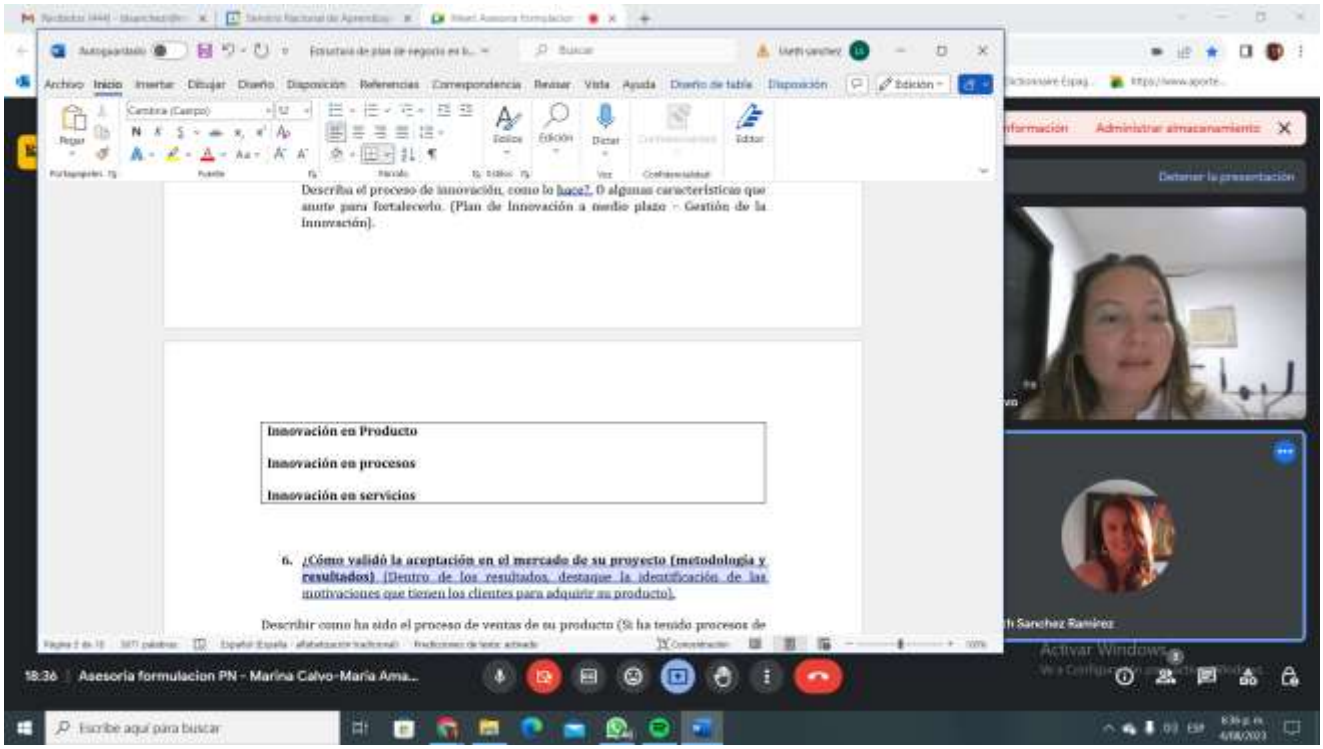

Colocar tantas estrategias de distribución sea posible
19. ¿Cuál es el periodo de arranque del proyecto (meses)? (Este tiempo corresponde al período estimado entre la fecha de firma del acta de inicio del contrato y la aprobación del lugar de operaciones). Justificar el tiempo estimado, a través de actividades puntuales para su desarrollo.
Escriba aquí...
20. ¿Cuál es el periodo improductivo (meses) que exige el primer ciclo de producción? (Este tiempo corresponde al período estimado entre la fecha de firma del acta de inicio del contrato y la producción del primer lote de bienes o servicios). Esto si aplica para su proyecto.
Escriba aquí...
VI. ¿Qué Riesgos Enfrento?
¿Qué actores externos son críticos para la ejecución del negocio? Indique el nombre y
Obtener más información
Administrar almacenamiento
Detener la presentación
Belkis Liseth Sanchez Ramirez
10:40 | Asesoria Plan de Negocios Pubs Café
Escribe aquí para buscar


Almacenamiento lleno
Tu almacenamiento de Google Workspace está lleno. No puedes guardar artefactos de la reunión. Libera espacio o comp...
Obtener más información
Administrar almacenamiento
Belkis Liseth Sanchez Ramirez (Tú, presentando)
Detener la presentación
Pub's Café
Belkis Liseth Sanchez Ramirez
09:03 | Asesoria Plan de Negocios Pub`s Cafe
Escribe aquí para buscar

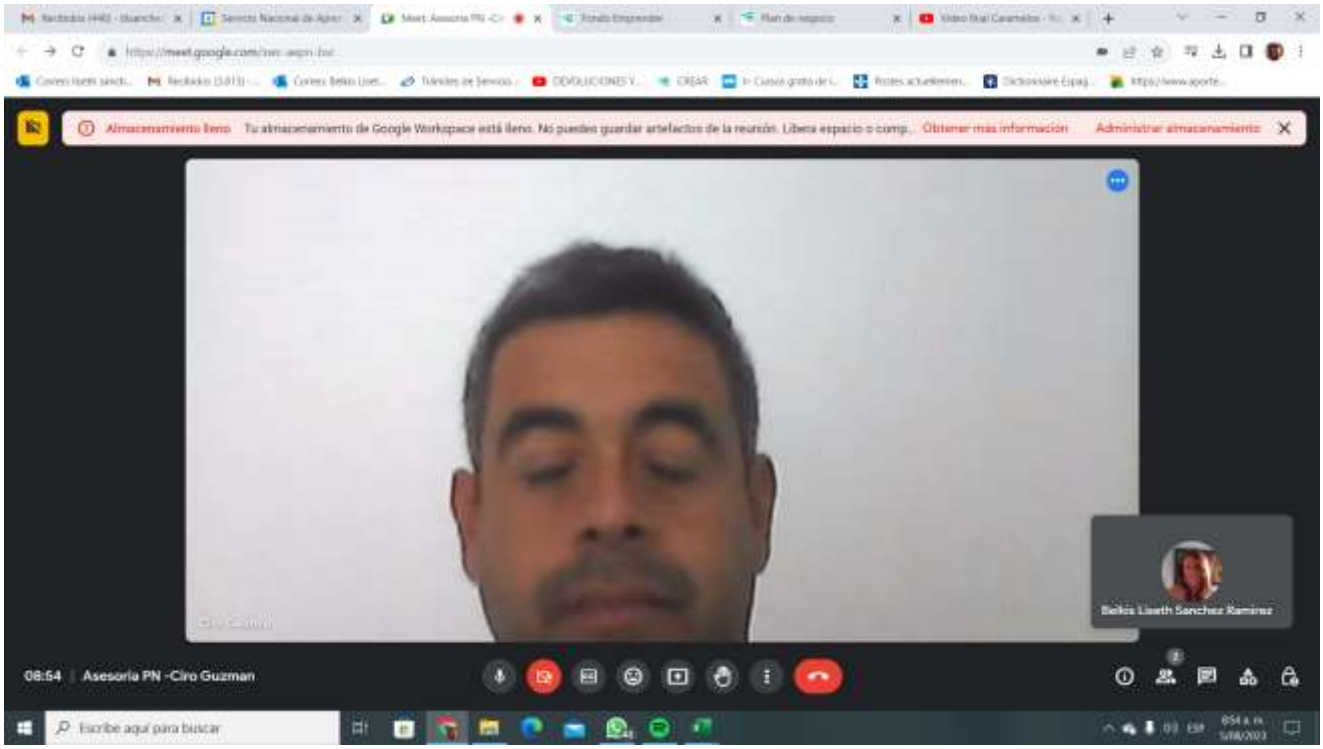


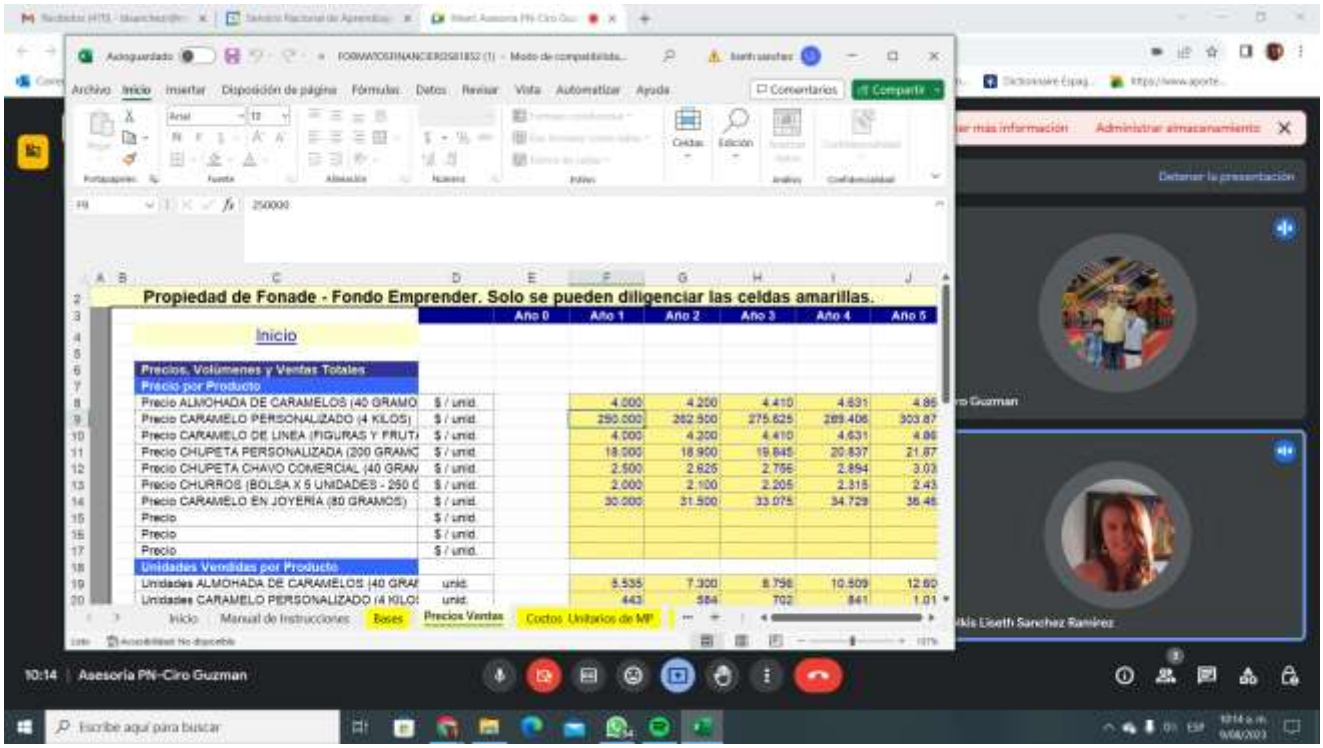
Asesoría plan de negocios Sentidos Marina Calvo



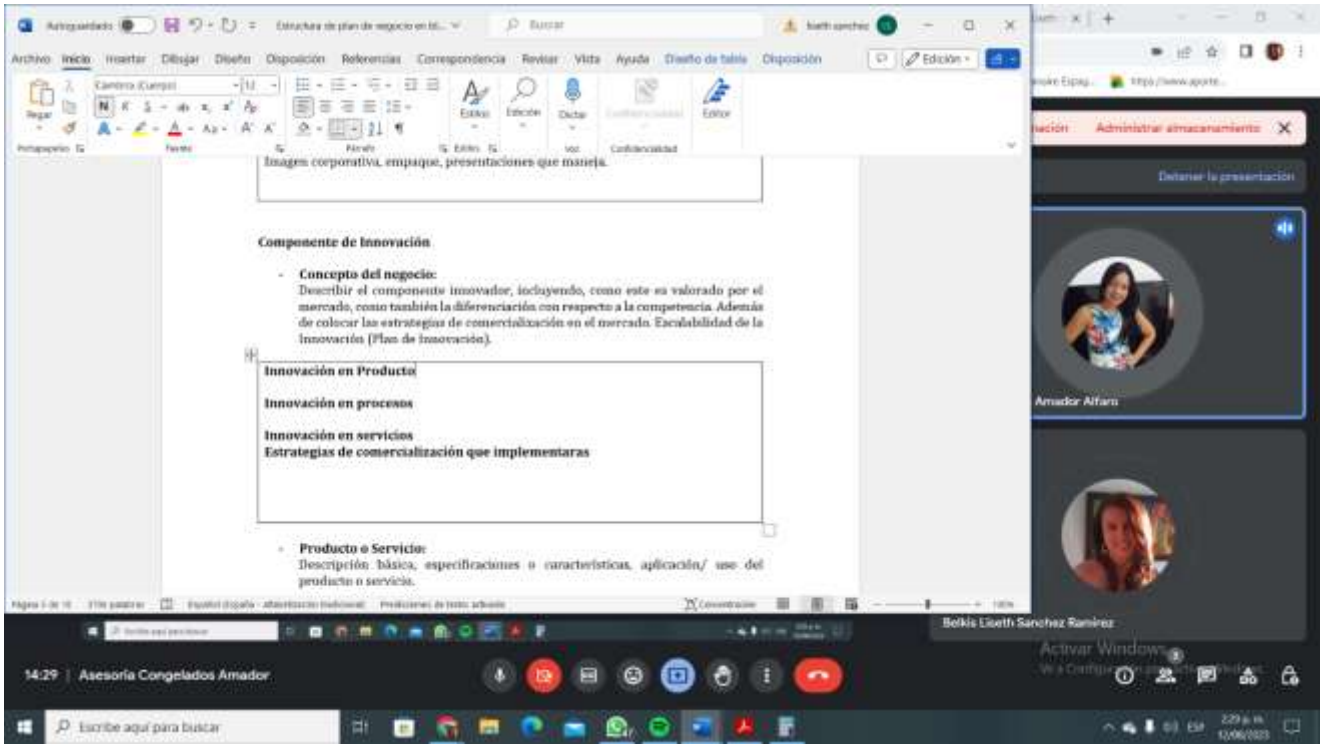


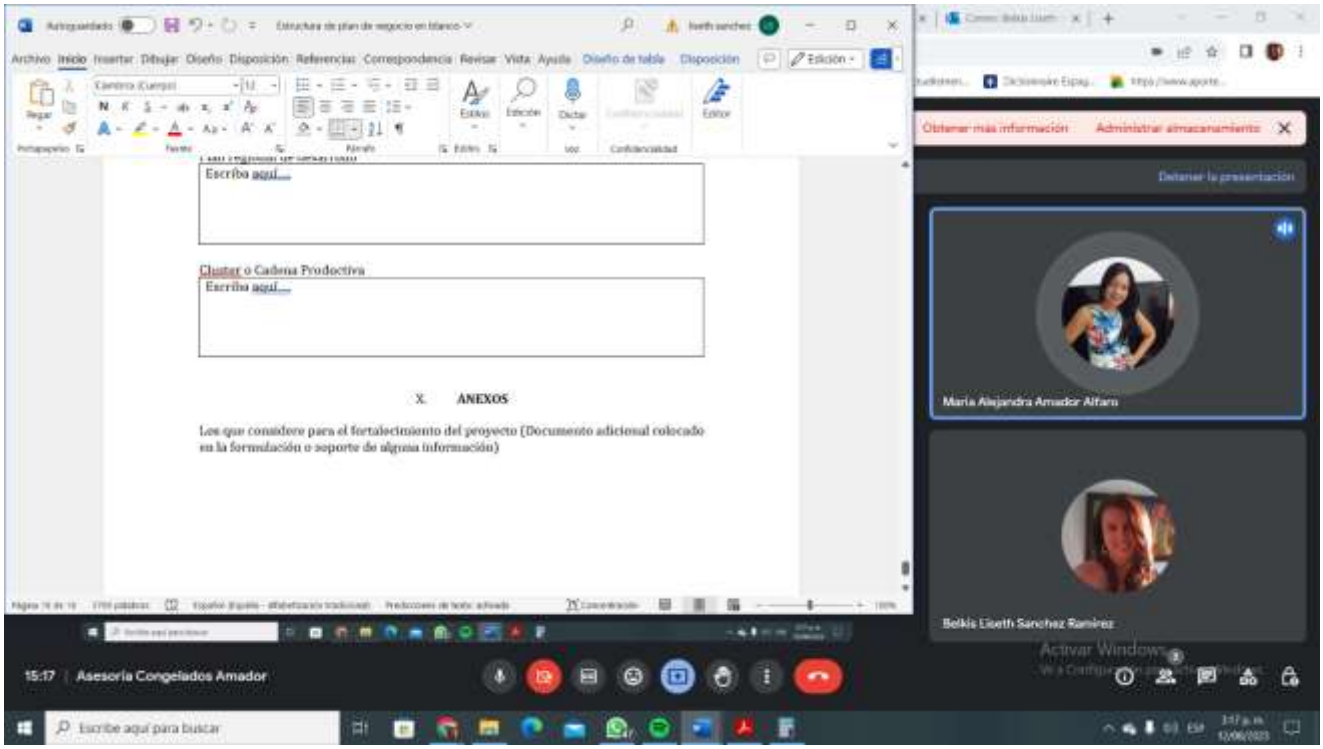
Asesoría plan de negocios PILLOWS LE COFISERIE



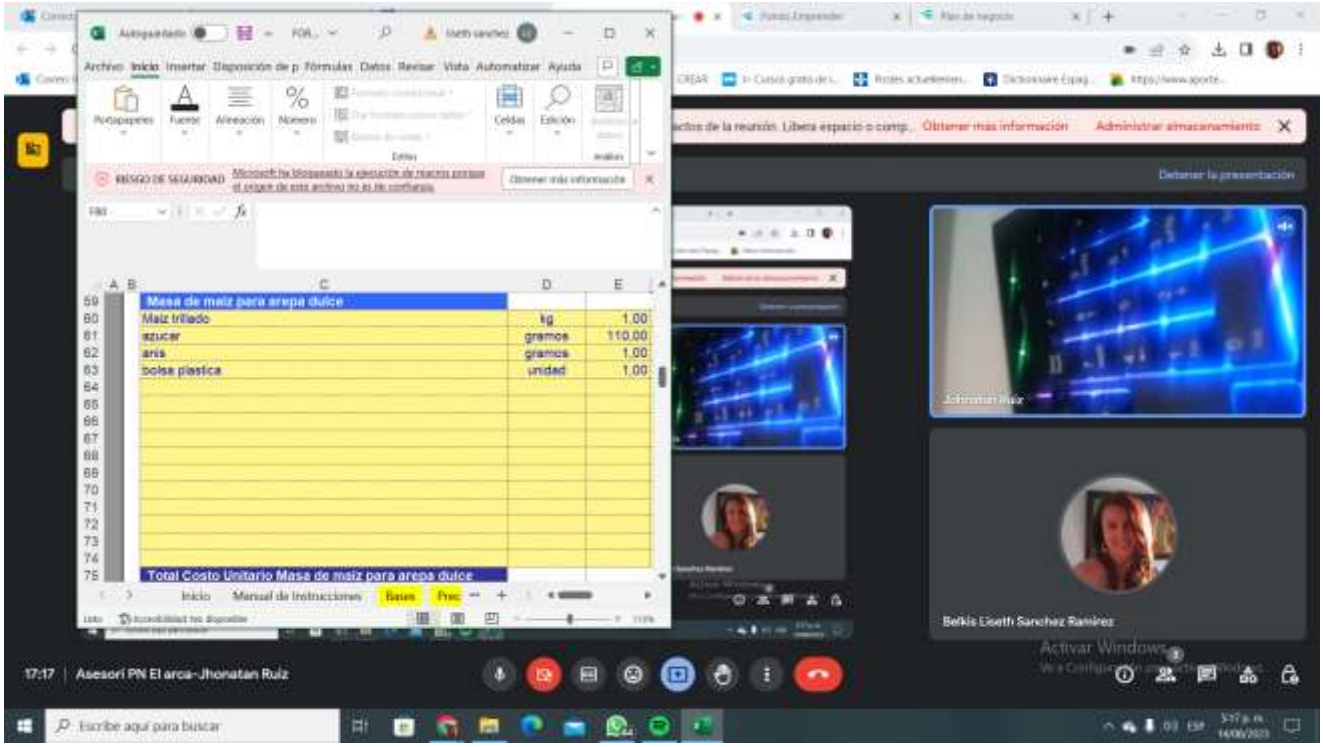


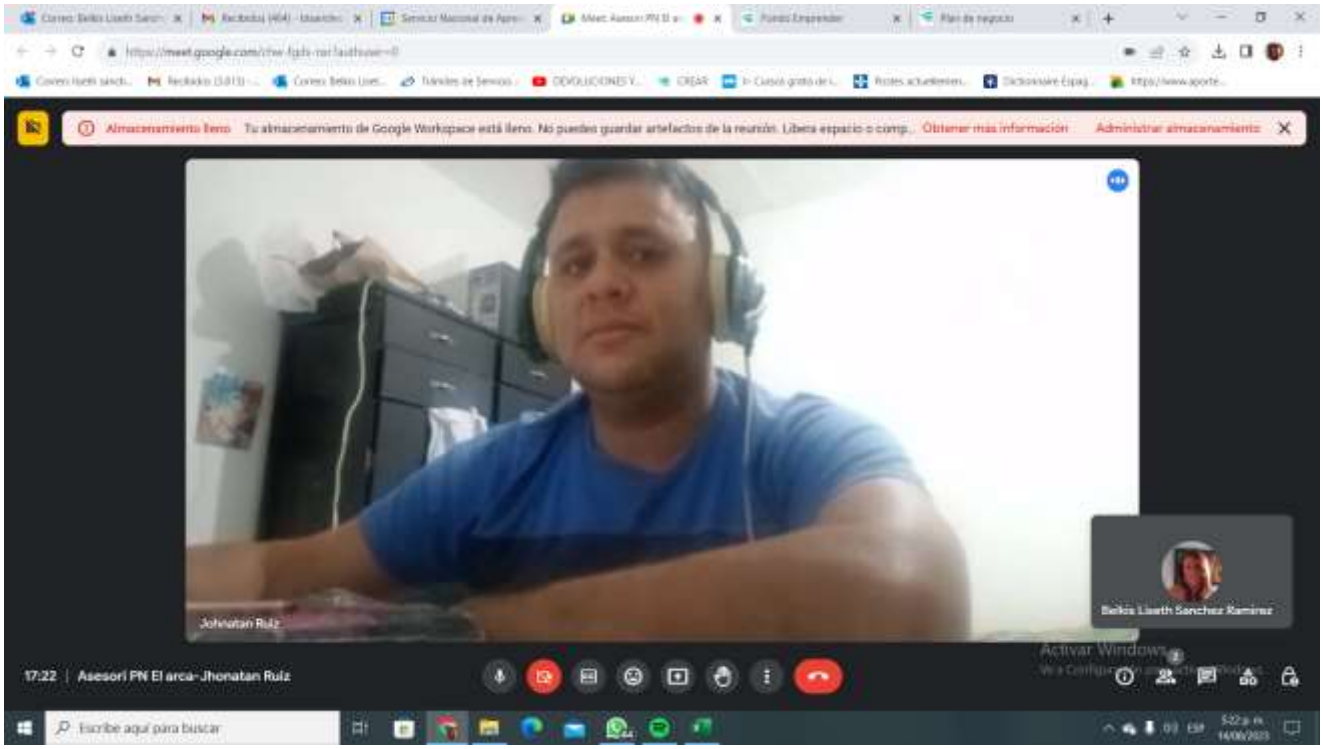
Asesoría plan de negocios Congelados Amador



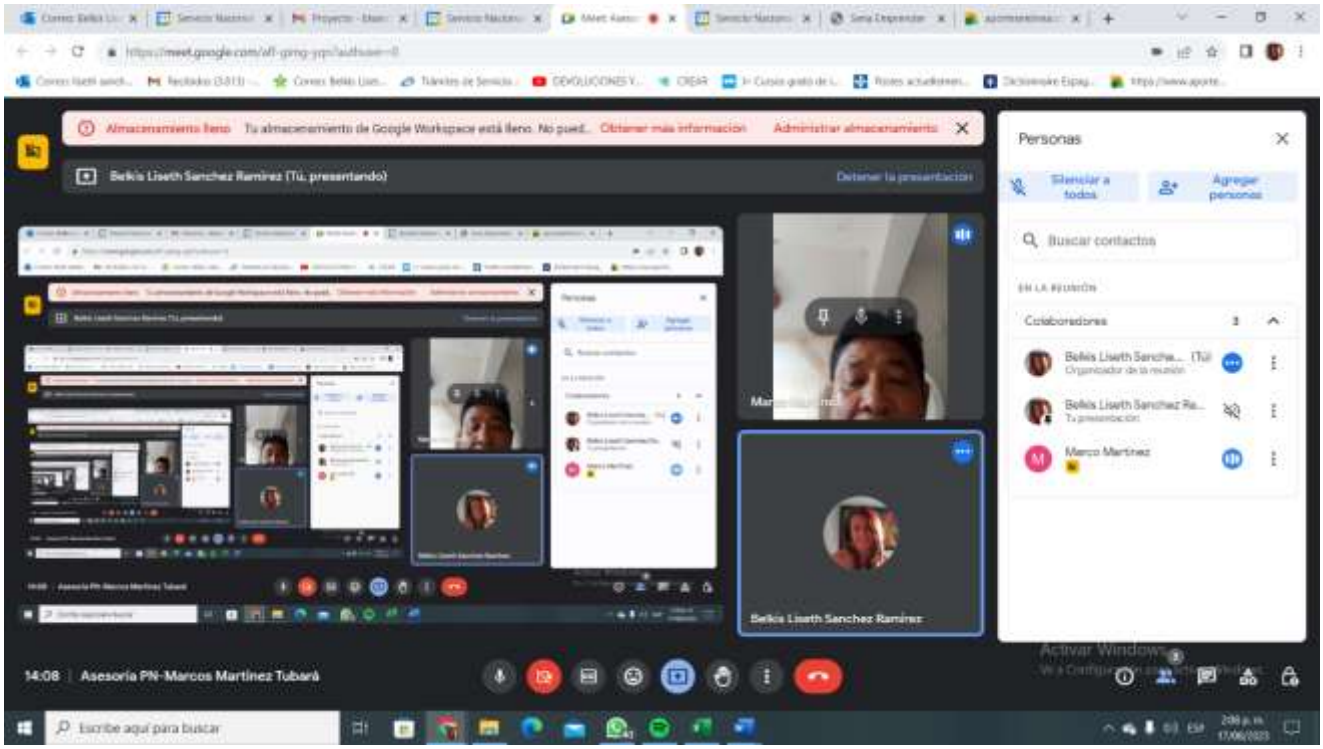


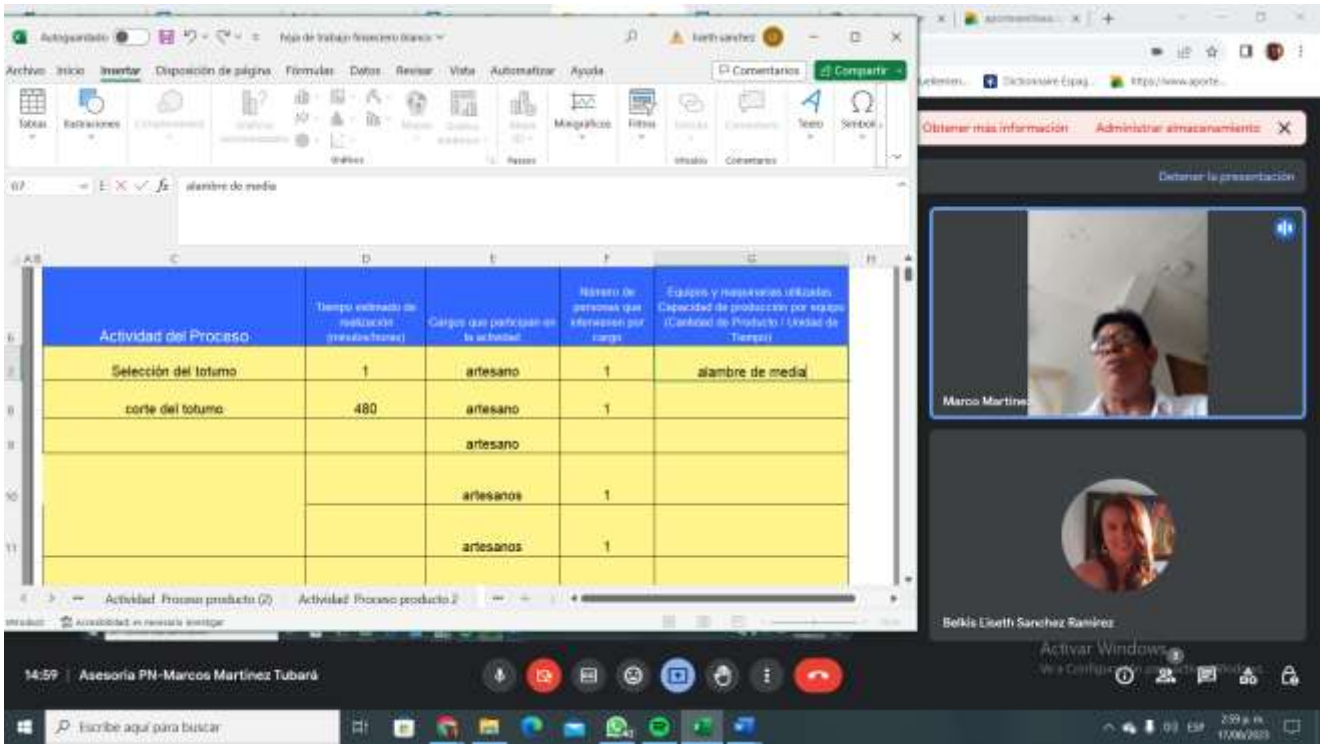
Asesoría plan de negocios Distribuidora de alimentos el arca

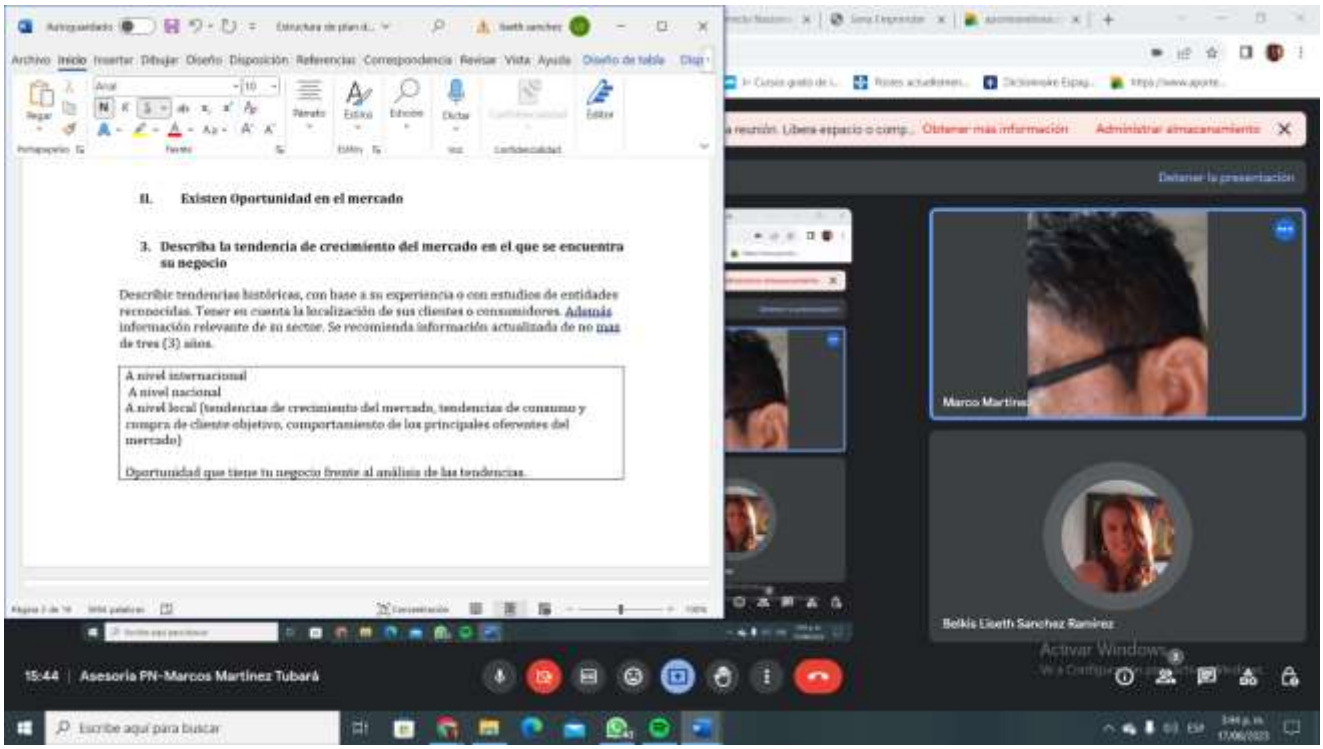




Asesoría plan de negocios Taller artesanal san Martin-Marcos Martinez




alambre de media
Actividad del Proceso
Tiempo estimado de realización (minutos/horas)
Cargos que participan en la actividad
Número de personas que intervienen por cargo
Equipos y maquinarias utilizados Capacidad de producción por equipo (Cantidad de Producto / Unidad de Tiempo)
Selección del totumo
1
artesano
1
alambre de media
corte del totumo
480
artesano
1
artesano
artesanos
1
artesanos
1
Actividad Proceso producto (2)
Actividad Proceso producto 2
Obtener más información
Administrar almacenamiento
Detener la presentación
Marco Martinez
Belkis Liseth Sanchez Ramirez
14:59 | Asesoria PN-Marcos Martinez Tubará
Escribe aquí para buscar


II. Existen Oportunidad en el mercado
3. Describa la tendencia de crecimiento del mercado en el que se encuentra su negocio
Describir tendencias históricas, con base a su experiencia o con estudios de entidades reconocidas. Tener en cuenta la localización de sus clientes o consumidores. Además información relevante de su sector. Se recomienda información actualizada de no mas de tres (3) años.
A nivel internacional
A nivel nacional
A nivel local (tendencias de crecimiento del mercado, tendencias de consumo y compra de cliente objetivo, comportamiento de los principales oferentes del mercado)
Oportunidad que tiene tu negocio frente al análisis de las tendencias.
Obtener más información
Administrar almacenamiento
Detener la presentación
Marco Martinez
Belkis Liseth Sanchez Ramirez
15:44 | Asesoria PN-Marcos Martinez Tubará
Escribe aquí para buscar

Visita orientación emprendedores del municipio de Usiacuri donde se identificó asociación campesina con maquinarias y equipos para el proceso de empaque de granos-Se realiza articulación con la profesional dinamizador del programa SER para intervención.















