INFORME MENSUAL DE EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Bucaramanga, Diciembre 9 de 2.019

Señor (a) **DOLLY MAYERLY VALENZUELA SUAREZ**
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **818339**
Coordinador de Formación Profesional
Formación Profesional – Regional Santander
Bucaramanga

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes de Diciembre del año 2019

Referencia: No **818339** del año 2019

SILVIA JULIANA BELTRAN ARENALES, identificada con la cédula de ciudadanía No**. 63.397.810** de Málaga, en mi calidad de Contratista del SENA, en Sena Emprende Rural SER, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: El valor total del presente contrato es máximo de **TREINTA Y SIETE MILLONES SEISCIENTOS SETENTA MIL PESOS 00/100 M.N. ($37.670.000) incluido IVA** de conformidad con el régimen tributario a que pertenezca el futuro contratista). Esta suma será pagado por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) un primer pago por los días ejecutados durante el mes de febrero de 2019 b) pagos iguales mensuales por el mes de marzo a noviembre de 2019, por valor de **TRES MILLONES SETECIENTOS SESENTA Y SIETE MIL PESOS 00/100 M.N. ($3.767.000) y** c) un último pago por los días ejecutados durante el mes de diciembre de 2019.

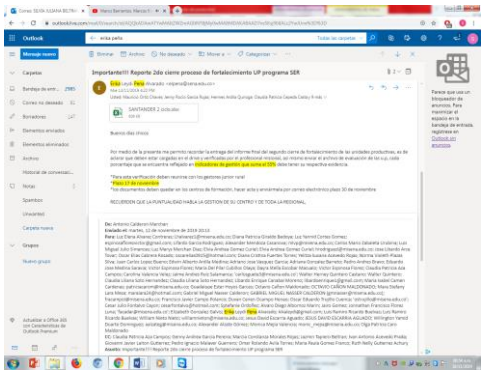
PARAGRAFO PRIMERO: El cambio de cuenta por parte del contratista deberá ser informada al supervisor del contrato con el fin de surtir los trámites pertinentes. Para que el SENA pueda adelantar los trámites administrativos para el pago, el (la) Contratista debe acreditar previamente el cumplimiento de los requisitos de pago, tales como la certificación expedida por el supervisor del contrato, en la que acredite el cumplimiento a entera satisfacción del objeto y obligaciones del contrato en el respectivo periodo y la cancelación de los aportes a la seguridad social: Salud, Pensión y Riesgos Laborales, así como los demás documentos necesarios para el pago

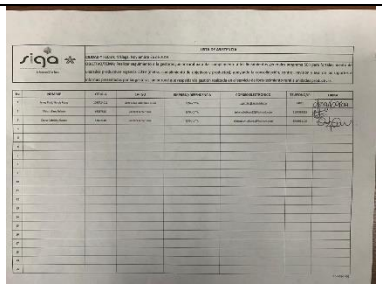
Plazo: 13 de diciembre del año 2019

OBJETO:
Prestar los servicios profesionales en el apoyo y asesorías necesarias a los integrantes de las unidades productivas creadas del programa SENA Emprende Rural - SER-, en sus procesos de fortalecimiento para la formalización, crecimiento y escalabilidad empresarial de acuerdo a los lineamientos fijados por la entidad

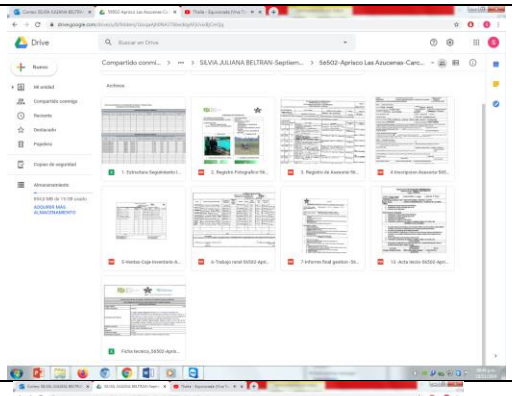
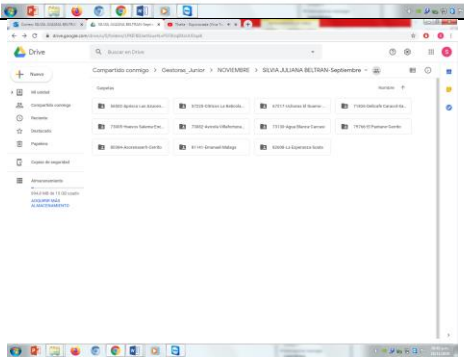
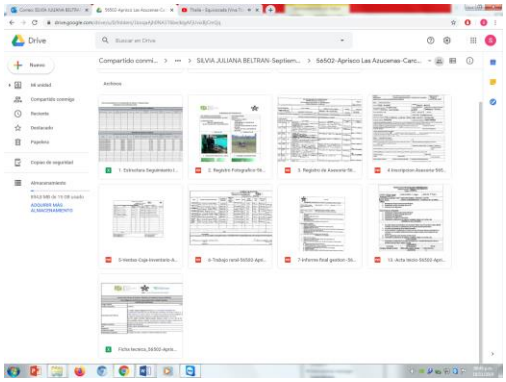
CLAUSULA CUARTA:

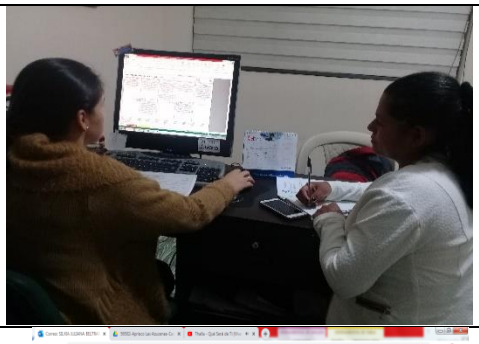
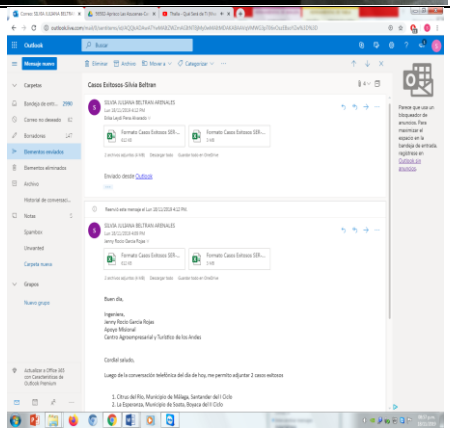
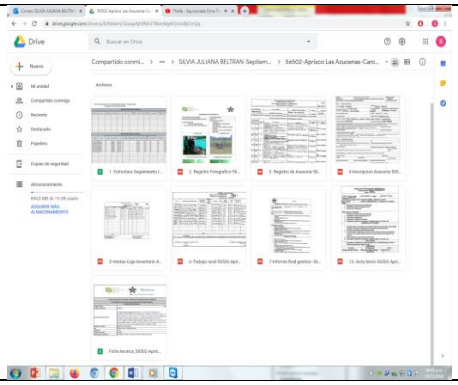
No	**Obligaciones**	**Acciones realizadas**	**Evidencias**

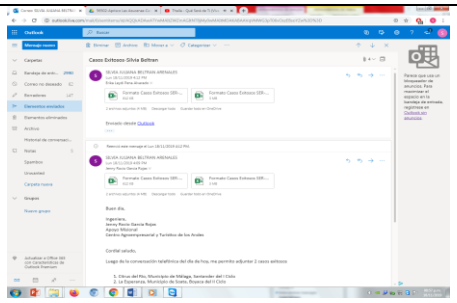
1.	Apoyar al líder de red regional y al profesional de apoyo regional - SER en la planeación de la atención y seguimiento al fortalecimiento empresarial de las unidades productivas creadas	-Recepción y respuesta de manera oportuna a cada uno de los correos recibidos por la Líder Regional y de la Institución.	
2.	Apoyar a los emprendedores integrantes de las unidades productivas en sus procesos de fortalecimiento empresarial de acuerdo a los lineamientos fijados por la coordinación nacional de emprendimiento - programa SER.	- Gestión y acompañamiento a las 11 up a fortalecer sus conocimientos en la parte técnica en articulación con empresas Púbicas y privadas del sector,	Gestión y acompañamiento a las 11 up a fortalecer sus conocimientos en la parte técnica en articulación con empresas Públicas y privadas del sector,
3	Realizar la planeación anual de sus actividades y cumplimiento de metas e indicadores de acuerdo a las herramientas dispuestas por la coordinación nacional de emprendimiento - programa SER	Acompañamiento actividades de seguimiento a las diferentes unidades productivas, del programa y del centro CATA.	Acompañamiento actividades de seguimiento a las diferentes unidades productivas, del programa y del centro CATA.
4	Apoyar en la preparación de las unidades productivas y empresas rurales creadas para la participación en eventos comerciales y gestión de clientes de orden regional y nacional.	Se realizaron actividades a todas las unidades productivas del II Ciclo	

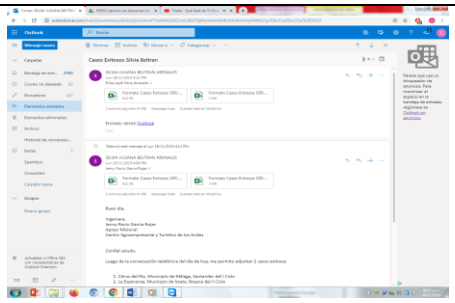
			
5	Realizar el análisis y prospectiva de las oportunidades de negocios regionales como insumo para la oferta regional de proyectos, presentando avances al profesional de Apoyo Regional - SER mensualmente.	Asistencia a la reunión equipo Ser, Cata con el fin de establecer cada una de las metas su cumplimiento durante el II ciclo.	
6	Cumplir con los procesos y procedimientos establecidos en el Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol (SIGA), diligenciando los formatos establecidos	-Realización y certificación del curso requerido en la plataforma SIC, Modelo Integrado de Gestión MPG - Realización encuesta del Área de Seguridad y Salud en el Trabajo	
7	Analizar y presentar informe del estado de los indicadores de cada unidad productiva y empresa atendida, arrojado por la herramienta de diagnóstico establecida por el SENA.	Se realizó visita a las once unidades productivas para el segundo ciclo del año en las cuales se desarrollaron actividades contempladas en el plan de acción.	Se realizó visita a las once unidades productivas para el segundo ciclo del año en las cuales se desarrollaron actividades contempladas en el plan de acción
8	Diagnosticar las necesidades de formación y de asesoría técnica de las unidades productivas y empresas creadas,	- Gestión y seguimiento a cada una de las visitas solicitadas para las Unidades productivas.	Gestión y seguimiento a cada una de las visitas solicitadas para las Unidades productivas.

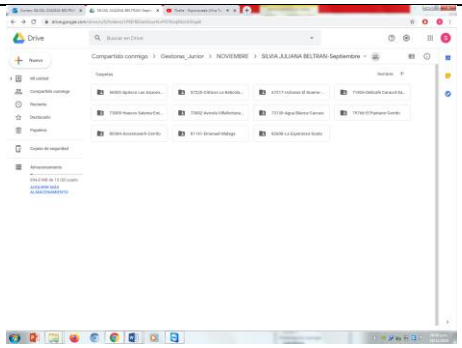
	para determinar el apoyo de instructores y/o plan de formación complementaria		
9	Concertar, socializar y hacer acompañamiento a la implementación de los planes de acción que se deban ejecutar en cada unidad productiva de acuerdo al diagnóstico realizado	.Se realizó acompañamiento a cada una de las 11 up del II Ciclo con el fin de buscar aliados comerciales, visita Bancolombia, oficina Málaga., Banco Agrario, administraciones municipales	Se realizó acompañamiento a cada una de las 11 up del II Ciclo con el fin de buscar aliados comerciales, visita Bancolombia, oficina Málaga, Banco Agrario, administraciones municipales
10	Definir con el emprendedor los indicadores que permitan medir la evolución de la empresa durante el proceso de acompañamiento dado por el SENA enfocado especialmente en crecimiento en ventas, generación de empleo y trabajo decente, acceso a mercados, presentación a fuentes de financiación entre otros.	. Se aplicó la estrategia de comercialización, incremento en ventas para las 11 up del segundo ciclo con el fin de incrementar sus ventas y mejorar su economía y calidad de vida.	. Se aplicó la estrategia de comercialización, incremento en ventas para las 11 up del segundo ciclo con el fin de incrementar sus ventas y mejorar su economía y calidad de vida.
11	Elaborar y presentar los informes mensuales de seguimiento de las unidades productivas acompañadas en los formatos establecidos por la coordinación nacional de emprendimiento - programa SER con calidad y oportunidad.	Elaboración de informes correspondientes al mes de noviembre del presente año. . Se presentó el informe de ventas, trabajo rural y flujo de caja al apoyo misional de Centro CATA, Ing. Jenny García	
12	Elaborar el informe	Se realizó informe final	

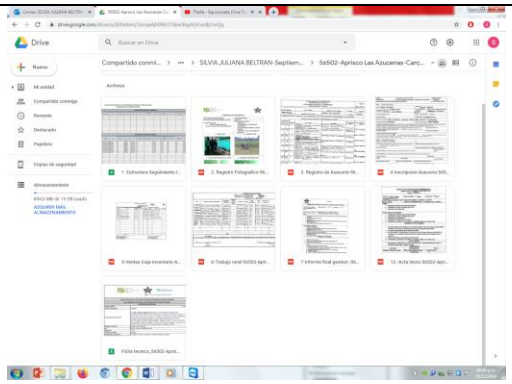
	integral de cierre de la asesoría de las unidades productivas fortalecidas	de gestión a cada una de las 11 Unidades productivas del segundo ciclo.	
13	Presentar oportunamente informes al profesional de apoyo regional SER y a la coordinación nacional de emprendimiento, en los formatos y plazos establecidos con calidad y oportunidad según lineamientos	Se hace el cargue al drive de manera oportuna en el tiempo establecido, teniendo en cuenta cierre de II ciclo del año 2.019.	
14	Garantizar la adecuada y oportuna alimentación de los sistemas de registro, trazabilidad y seguimiento de la información de la ejecución del programa, tales GEOSENA, COMPROMISO y otros dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA, informando a los supervisores de contrato la falta de esta información por el contratista.	Se realiza el respetivo cargue de información referente a las actividades del programa SER, a cada una de las unidades productivas	

15	Apoyar la formulación de planes de negocio para fondo emprender cuando se requiera dentro del plan de acción de la unidad productiva a fortalecer	Se realizó el apoyo a la unidad productiva Emanuel para presentación ante la oficina de Fondo Emprender del Centro CATA	
16	Asistir mensualmente a los comités de planeación y seguimiento citados por el profesional de apoyo regional - SER.	Recepción y respuesta de manera oportuna a cada uno de los correos recibidos por la Líder Regional y de la Institución, casos exitosos del II ciclo teniendo en cuenta los requisitos para su soporte.	
17	Presentar mensualmente agenda y cronograma de prestación de servicios	Se desarrolló conforme al cronograma propuesto en cada periodo del II ciclo, para la asesoría de las II unidades productivas.	

18	Asistir a las visitas de seguimiento y a las videoconferencias definidas y programadas por el profesional de apoyo regional - SER o la coordinación nacional de emprendimiento	Se da respuesta a los correos institucionales	
19	Participar activamente en ferias, ruedas de negocio, financieras y todo tipo de eventos propios o de otras entidades que promuevan la difusión y la comercialización de bienes y servicios de las unidades productivas y empresas acompañadas.	Se realizó el informe actividad a cada las 11 Unidades productivas del II Ciclo	Se realizó el informe actividad a cada las 11 Unidades productivas del II Ciclo
20	Realizar el registro oportuno y con calidad de las actividades realizas en las plataformas y/o herramientas establecidas por la entidad	Se realiza el registro de las unidades productivas en la plataforma asignada.	Se realiza el registro de las unidades productivas en la plataforma asignada.
21	Realizar la gestión para la inscripción de empresas rurales y unidades productivas en el aplicativo establecido para promover la inserción laboral rural.	En desarrollo	En desarrollo

22	Asistir y participar en los foros, seminarios, transferencias metodológicas, cursos virtuales, comités de trabajo, reuniones y cualquier otro tipo de evento al que sean convocados por la dirección regional y la coordinación nacional de emprendimiento.	Se da respuesta según gestión a los correos institucionales	
23	Apoyar en los procesos administrativos concernientes al proceso de fortalecimiento que requiera el profesional de apoyo regional - SER, para la correcta ejecución del programa SER	Se realizó la socialización de los hallazgos encontrados durante las primeras visitas y los planes de mejora para cada una de ellas en compañía de los instructores de emprendimiento	En desarrollo y en comunicación con el Apoyo Misional de Centro.
24	Articular con el equipo SBDC para la formalización de unidades productivas, la presentación de planes de negocio a las convocatorias fondo emprender así como la identificación de otras fuentes de financiación disponibles para los diferentes tipos de unidades productivas a su cargo, formular los planes de negocios y/o instrumentos para aplicar a las diversas fuentes, y acompañar en la postulación a las	Se presenta la Unidad Productiva Emanuel para iniciar proceso de presentación	Se presenta la Unidad Productiva Emanuel para iniciar proceso de presentación

	convocatorias a por lo menos 3 unidades productivas así como en la ejecución de los recursos asignados en la vigencia.		
25	El contratista se compromete a cumplir con la entrega de los siguientes productos, a los cuales se les hará verificación del avance y cumplimiento de manera mensual y al finalizar cada ciclo de atención por el profesional de apoyo regional - SER y el supervisor de contrato. Productos verificables: Estructura de seguimiento integrada donde se medirá el proceso y los siguientes indicadores de gestión aplicables a cada unidad productiva y soportados con evidencia objetiva respecto a: - 160 horas de asesoría mes directa a las UP asignadas. - Evidencias de ventas - Generación de trabajo decente - Evidencias Acceso a fuentes de financiación,- Evidencias de acuerdos comerciales,- Evidencias de eventos de fortalecimiento,- Estructura organizacional. - Informe final por cada unidad productiva, Otros determinados por la Coordinación Nacional.	Se cargó al drive la estructura de seguimiento asignada.	

26	Consolidar el portafolio de evidencias para cada una de las Unidades Productivas en proceso de fortalecimiento, con base a los lineamientos de entregables y del procedimiento de fortalecimiento a Unidades Productivas, según los lineamientos de gestión documental del Centro de formación asignado, y de la Dirección General.	Evidencias fotográficas cargadas al drive, con sus carpetas	
27	Presentar al profesional de apoyo misional de centro las necesidades de asistencia técnica de las unidades productivas en fortalecimiento a fin de articular el desarrollo del plan de asistencia técnica con AGROSENA	Se presentaron las diferentes necesidades técnicas de las 11 unidades productivas a la apoyo misional de centro y se fijaron acciones a realizar para el segundo semestre del año 2.019	Formato de acta reunión mensual mes de Noviembre reposa en manos del apoyo misional Ser

A continuación relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto informe (**formato informe legalización desplazamiento- contratista GTH-F-087)**, en el que relacioné las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor, se constituye en soporte de la legalización de los desplazamientos realizados y forma parte integral del presente Informe de ejecución contractual, el cual relaciono así:

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
		-		

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación de informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

	INFORME MENSUAL DE EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: documentos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados, fotocopia de la planilla- recibo de pago de aportes a salud, pensiones y ARL**, 4313210004**- expedido por SOI correspondiente al mes de Diciembre del año 2019
Evidencias en ( ) folios

Cordialmente,

SILVIA JULIANA BELTRAN AREALES
Contratista
C.C. No. 63.397.810 Expedida en Málaga

Recibí a satisfacción:

DOLLY MAYERLY VALENZUELA SUAREZ
Supervisor Contrato 818339 de 2019