Valle Invencible | GOBERNACIÓN VALLE DEL CAUCA

DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

DOCUMENTO SOPORTE EN ADQUISICIONES EFECTUADAS A NO OBLIGADOS A FACTURAR

Nº DS231362

N.I.T.: 890399029-5

Dirección:	Edificio Palacio de San Francisco, carrera, COMUNA 3	Fecha de Generación:	27/11/2023 00:00:00
Ciudad:	CALI	Fecha de Pago :	2023-11-27
Departamento:	Valle del Cauca	Medio de Pago :	Transferencia Débito Interbancario
Teléfono:	+57 (602) 620 00 00	Tipo de Negociación	Contado
Correo:	Facturacion.sedec@valledelcauca.gov.co		
Tipo de Contribuyente:	Persona Jurídica		
Tipo de responsabilidad:	O-13;O-48		

INFORMACION DEL VENDEDOR Y/O PRESTADOR DE SERVICIO

Nombre Apellido o Razón Social :	JORGE OLMEDO ORTIZ VIDAL		
NIT / Número de Documento	941502714	Dirección:	Transversal 12 # 13-22
Tipo de Contribuyente	Persona Natural	Ciudad:	CALI
Tipo de Responsabilidad	O-99	Departamento	Valle del Cauca
Correo	jorgeolmedoortiz@gmail.com	Teléfono	

Nro	Código	Descripción	U/M	Cant	Precio Unitario	Descuento %	Descuento Importe	Recargo %	Recargo Importe	IMPUESTOS %	IVA	%	INC	%	ICA	TOTAL
1	00001	1 330-12 14-0376 CONTRATO DEL 21 NOVIEMBRE 2023 .	NIU	1,00	3,300,000.00											3,300,000.00

DESCUENTOS Y RECARGOS GLOBALES

Nro	Tipo	Código	Descripción	Porcentaje %	Monto

DATOS DE REFERENCIA

TIPO DOCUMENTO REFERENCIA	NUMERO DOCUMENTO REFERENCIA	FECHA REFERENCIA

OBSERVACIONES

5600056785,, Nro planilla:CERTIFICADOS DE AFILIACION,CUOTA 1

Total en Palabras: Tres millones trescientos mil pesos.-

MONEDA	COP
SUB TOTAL	3,300,000.00
IVA	0.00
TOTAL DOCUMENTO	3,300,000.00

RETERENTA	
RETEIVA	
RETEICA	
TOTAL COMPRA	3,300,000.00

CUDE:b1c76f6d459df669455eb4ac735f2f13b9c158d4eacaa00897e559caf4b093eadf9527f5b053180a34a3cb510b32a873

Autorización Habilitación Facturación Electrónica No. 18764033942536 del 8/18/2022,Desde el No. DS23-1 hasta el No.DS23-10000 Vigencia: Desde 8/18/2022 hasta 2/18/2024

Representación grafica de la Factura Electronica - Generado por Signature South Consulting Colombia S.A.S. NIT: 900503908 (www.southconsulting.com) / Revise su Documento Electrónico en: www.gosocket.net

INFORME DE ACTIVIDADES - PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES
CONTRATO: 1.330-12.14-0376 del 21 noviembre 2023
JORGE OLMEDO ORTIZ VIDAL
CONTRATISTA

Santiago de Cali, noviembre 27 de 2023

Doctor:
JESÚS DAVID ESCARRIA AGUADO
Subdirector Técnico de Apoyo a la Gestión
Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad
Gobernación del Valle del Cauca
Cali

Asunto: Informe de Actividades –PRIMERA cuota del contrato de prestación servicios PROFESIONALES No. 1.330-12.14-0376 del 21 de noviembre de 2023.

Cordial saludo,

Por su calidad de Supervisor del Contrato de prestación de apoyo a la gestión No.1.330-12.14-0376 del 21 de noviembre de 2023 entre el Departamento del Valle del Cauca – Secretaría de Desarrollo Económico – y presento a usted la relación de actividades correspondientes al pago de la cuota del mes de NOVIEMBRE de 2023.

OBJETO DEL CONTRATO: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO INGENIERO INDUSTRIAL EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

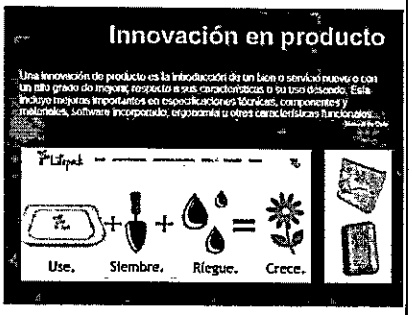
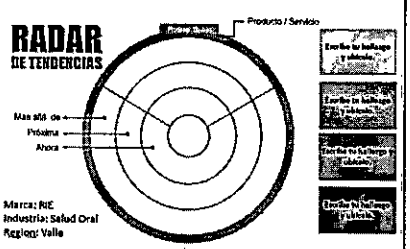
Fecha de Inicio: 21 de noviembre de 2023
Fecha de Terminación: 31 de Diciembre de 2023

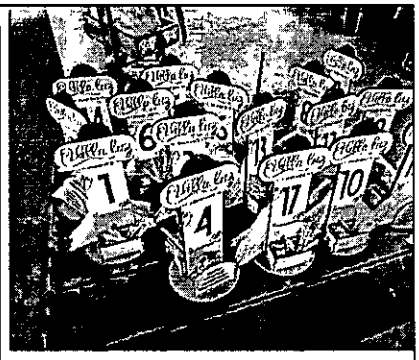
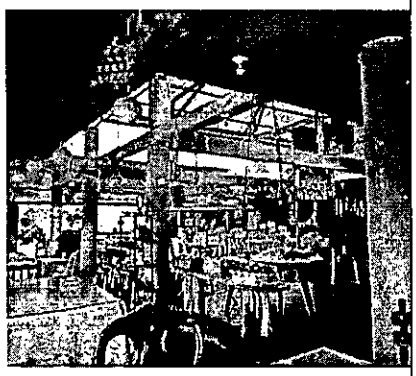
Para el cumplimiento del Contrato de Prestación de apoyo a la gestión relacionado, se han pactado las siguientes obligaciones del Contratista:

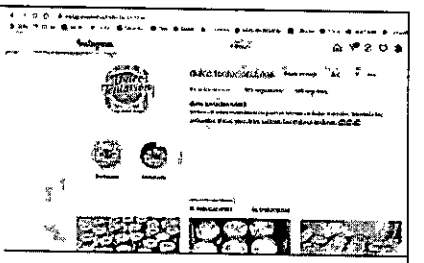
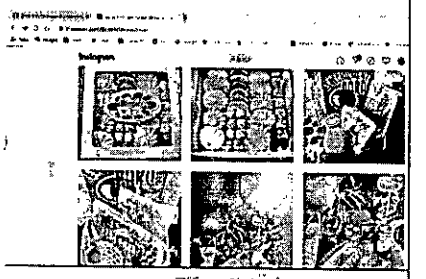
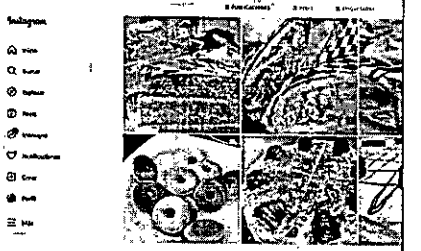
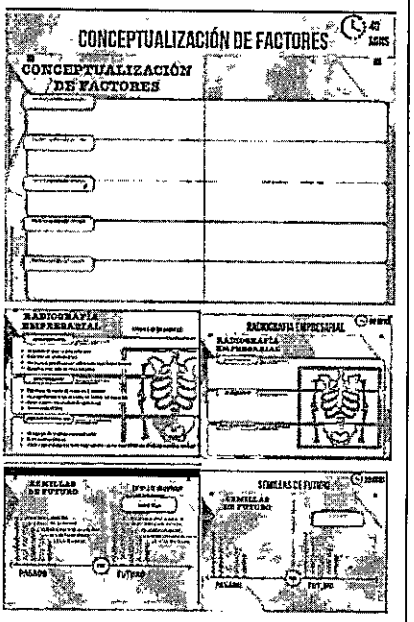
1. Brindar acompañamiento técnico especializado, en procesos de innovación e implementación de nuevas tecnologías en las empresas beneficiarias del programa. 2. Organizar talleres de entrenamientos en innovación a nivel local y regional. 3. Acompañar espacio de co-creación y talleres de trabajo con Coworking, Landing Transformación Digital y demás temas asignados por el líder del centro. 4. Aplicar diagnóstico y determinar métodos para medir la innovación en las empresas beneficiarias del programa. 5. Apoyar los procesos del servicio de innovación, con el manejo de los equipos de prototipado 3D, impresión, corte laser y demás herramientas tecnológicas con las que cuente el centro. 6. Las demás que le sean asignadas para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con el alcance del contrato.

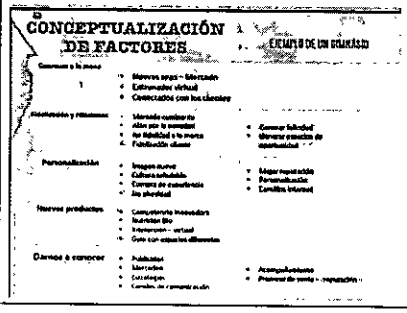
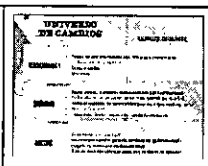
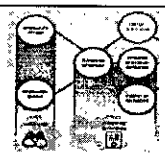
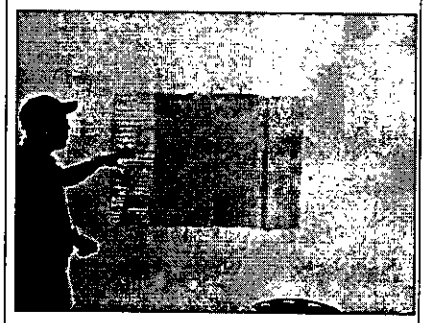
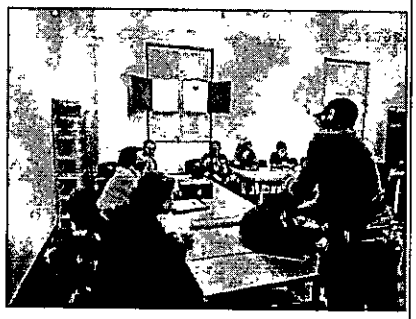
En cumplimiento de lo anterior se ha avanzado en las siguientes acciones para el cumplimiento del contrato:

1. Brindar acompañamiento técnico especializado, en procesos de innovación e implementación de nuevas tecnologías en las empresas beneficiarias del programa.
2. Organizar talleres de entrenamientos en innovación a nivel local y regional.
3. Acompañar espacio de co-creación y talleres de trabajo con Coworking, Landing Transformación Digital y demás temas asignados por el líder del centro.
4. Aplicar diagnóstico y determinar métodos para medir la innovación en las empresas beneficiarias del programa.
5. Apoyar los procesos del servicio de innovación, con el manejo de los equipos de prototipado 3D, impresión, corte laser y demás herramientas tecnológicas con las que cuente el centro.
6. Las demás que le sean asignadas para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con el alcance del contrato.

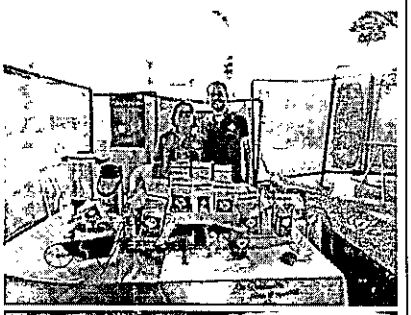
N	COMPROMISOS	ACTIVIDADES	REGISTRO
1	Brindar acompañamiento técnico especializado, en procesos de innovación e implementación de nuevas tecnologías en las empresas beneficiarias del programa.	Realice acompañamiento al emprendedor de los emprendimientos: EMPRENDEDORA LUZ EDITH ORTIZ CON RESTAURANTE CAMPESTRE VILLA LUZKA https://www.facebook.com/VILLALUZKA 763027, Bocas de Tuluá, Colombia 316 7533245 restaurantetruchasvillaluz@gmail.com Descansa de la rutina de la semana en nuestro #RestauranteTruchasVillaLuz Te esperamos este fin de semana para deleitar sus paladares con todas las #DeliciasVillaLuz PROPUESTA DE VALOR Cuenta con una oferta gastronimica entorno a la trucha en diferentes presentaciones En Tuluá es un restaurante que permite compartir ambientes	  

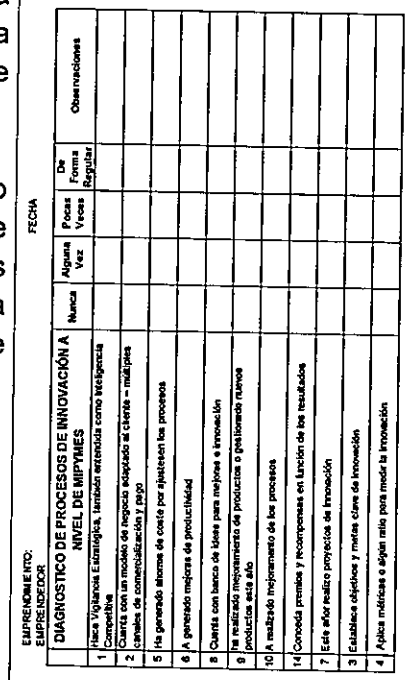
		campestres y de poder disfrutar de zonas verdes El espacio se facilita para encuentros empresariales de temas corporativos o celebraciones empresariales Se realizan decoraciones temáticas a la celebración. EMPRENDEDORA ALEJANDRA CHALARCA DULCE TENTACIÓN TULUÁ https://www.instagram.com/dulce.tentacion.tulua/ Es un emprendimiento de postres hechos de frutas naturales. Mermeladas, antipastos, platos especiales, galletas. Las mejores opciones. • Desayunos sorpresa • Meriendas • Postres • Bandejas de dulces. • Celebración de ocasiones especiales • Decoración de eventos PROPUESTA DE VALOR A través de un proceso de innovación se revisa y ratifica la propuesta de valor. Arma el menú como quieras con el presupuesto que puedas, siempre con detalles que generan experiencias a los clientes a través de presentaciones emotivas y exquisitos productos. MODELO DE NEGOCIO La emprendedora se convierte en una solución para las empresas en la celebración d ellos cumpleaños de los empleados consolidando la relación	 

		con el recurso humano a través de un emprendimiento que esta atento a recordar y presentar una alternativa de celebración de cumpleaños o fechas especiales. Modelo de negocio donde se gestiones y administre los cumpleaños en las empresas a través de la lista de cumpleaños de los empleados, ofreciendo una carta de diferentes refrigerios en el cumpleaños de los empleados. La oferta de la celebración de los cumpleaños de los niños en los hogares infantiles, para cuando las madres no pueden acompañarlos en su fecha. Hacer convenios con las empresas para sobre la fecha de cumpleaños gestionar todas las actividades y hacer sentir al empleado muy importante para la organización. Dentro de la mejora se presenta la celebración de cumpleaños de mascotas. La oferta de snack para mascotas.	  
2	Organizar talleres de entrenamientos en innovación a nivel local y regional.	Realice estructuración de taller estructurado de gestión de la innovación donde se busca a través de un talle guiado llevar de la mano a los emprendedores a construir procesos de innovación al interior de las organizaciones Cada emprendedor a través del direccionamiento va avanzando y guando para que cada emprender construya su propia innovación A través de didácticas guiadas se realizan trabajo de salón y de campo donde los emprendedores realizan diferentes validaciones de sus PMV para ir configurando la propuesta al mercado	

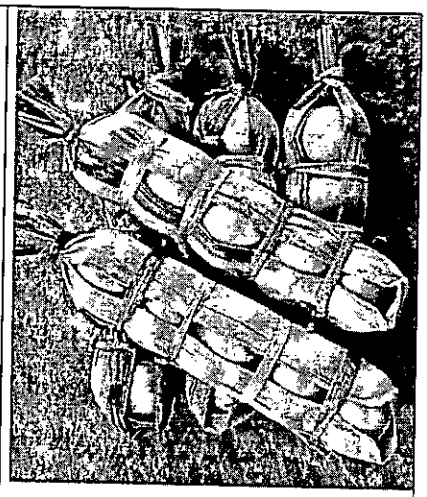
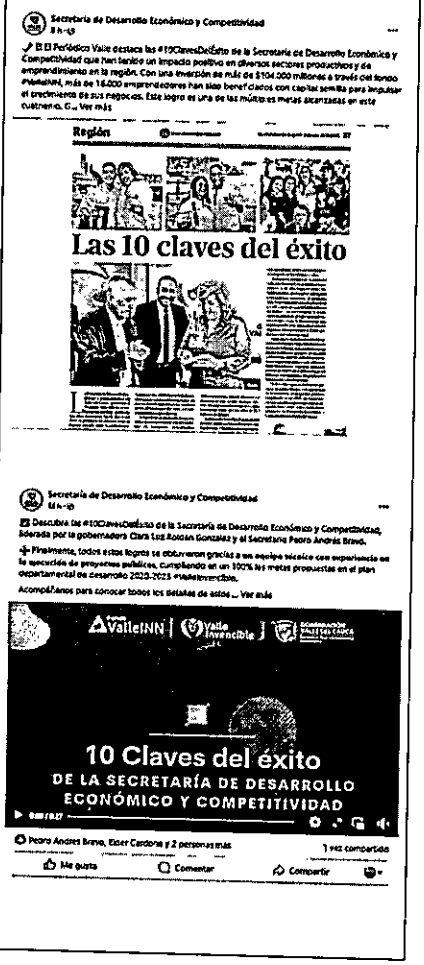
		Cada emprendedor realiza el desarrollo de una propuesta básica de PMV que debe mejorar. Dentro de las propuestas identificadas se tiene: Producir productos como vasos y platos desechables con los residuos vegetales del vástago de plátano Producción de panela pulverizada y producida para consumir como una aromática Snack de plátano freídos sin aceite con vapor caliente. 	   
3	Acompañar espacio de co-creación y talleres de trabajo con Coworking, Landing Transformación Digital y demás temas asignados por el líder del centro.	Realice apoyo en feria empresarial y gestión de compradores para 10 empresarios del sector cafés especiales que participaron en feria de café de Sevilla del 11 – 12 noviembre Se apoyo y gestiono la visita de empresarios con posibilidades de compra de café	

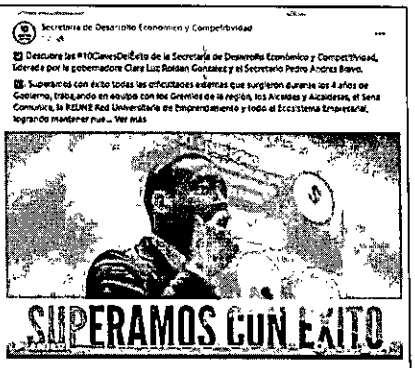
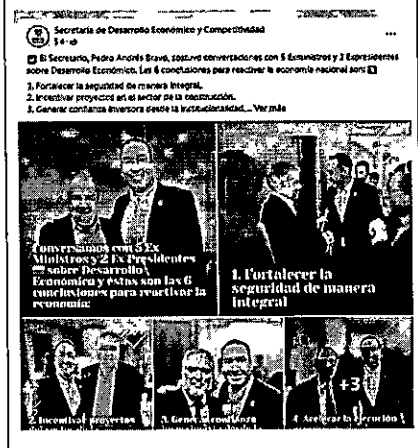
N	UP	NOMBRE DEL EXPOSITOR	MUNICIPIO
4	SALOMÉ - CAFÉ	ARNOLDO ENRÍQUEZ JURADO	ALCALÁ
2	CATACIÓN CAFETERA SAS	JESÚS ANTONIO HOYOS APONTE	ARGELIA
6	CAFÉ CANGREJO	ANDREDY ZAPATA GALLEGO	EL ÁGUILA
3	CAFÉ JOSÉ CORTÉS	JOSÉ ALEJANDRO CORTES RUIZ	OBANDO
10	CAFÉ PARAÍSO	UREIDA DEL SOCORRO GARCÍA.	ROLDANILLO
1	APRENDICES SENA SEVILLA	INSTRUCTOR WILLIAM MONCAYO	SEVILLA
5	CAFÉ LA MILONGA - COFFEGRAMA	PABLO PEÑA	SEVILLA
7	CAFÉ LAS MIRLAS	AIMER DUVIER CASTRILLÓN OSORIO	SEVILLA
9	MI DULCE CREACIÓN	LUZ DARY VALENCIA PELÁEZ	SEVILLA
8	CAFÉ CON AROMA A NEBLINA.	ADA AURORA BERNAL BRAVO	VERSALLES



4	Aplicar diagnóstico y determinar métodos para medir la innovación en las empresas beneficiarias del programa.	El contratista aplico diagnóstico a través de instrumento diseñado para identificar el avance en innovación de los emprendedores. Se aplico un formato diagnostico desarrollos de procesos de innovación dentro de los emprendimientos, se busca identificar la aplicación de gestión de la innovación con base en: 1. INNOVACIÓN INCREMENTAL 2. INNOVACIÓN RADICAL 3. INNOVACIÓN DISRUPTIVA Y a nivel del interior de la organización poder identificar los requerimientos de innovación en los procesos: 1. INNOVACIÓN DE PRODUCTO 2. INNOVACIÓN DE SERVICIO 3. INNOVACIÓN DE PROCESO 4. INNOVACIÓN DE MARKETING 5. INNOVACIÓN ORGANIZACIONAL En la aplicación del instrumento y a través de interactuar con el emprendedor: Se apoya y a través de proceso de ruta de innovación se idean y se estructura la propuesta de valor del producto para el lavado de cabello de las mujeres con una oferta que no tiene sal ni químicos, elaborados con	 EMPRENDIMIENTO: EMPRENDEDOR: FECHA DIAGNOSTICO DE PROCESOS DE INNOVACIÓN A NIVEL DE MIPYMES Nunca / Alguna Vez / Pocas Veces / De Forma Regular / Observaciones 1 Hace Vigilancia Estratégica, tambien entendida como Inteligencia Competitiva 2 Cuenta con un modelo de negocio adaptado al cliente – múltiples canales de comercialización y pago 5 Ha generado ahorros de costo por ajustes en los procesos 6 A generado mejoras de productividad 8 Cuenta con banco de ideas para mejoras e innovación 9 Ha realizado mejoramiento de productos o generado nuevos productos este año 10 A realizado mejoramiento de los procesos 14 Conoce premios y recompensas en función de los resultados 7 Este año realizo proyectos de innovación 3 Establece objetivos y metas clave de innovación 4 Aplica métricas o algún mtto para medir la innovación

		aceites esenciales extraídos de forma artesanal por el emprendedor. La innovación esta enmarcada en la elaboración artesanal de productos para el cuidado y tratamiento del cabello de las mujeres, como lo es el shampoo y la keraina. Con efectividad y sin químicos que no afectan al cliente y menos a la persona estilista que aplica los productos Productos elaborados a partir de la extracción de aceites esenciales de las plantas.	
5	Apoyar los procesos del servicio de innovación, con el manejo de los equipos de prototipado 3D, impresión, corte laser y demás herramientas tecnológicas con las que cuente el centro.	Ejecute acompañamiento al emprendedor EDILBERTO SOTO – AVÍCOLA LAS CHIQUIS para el fortalecimiento de: • Diseño de empaques innovadores para ofrecerlo en un segmento del mercado que prefiere huevos con gallinas felices, gallinas que tengan pastoreo y que sus empaques sean biodegradables. • A través del encuentro y de avanzar con procesos de gestión de la innovación se logró prototipar un nuevo producto que es la comercialización de 5 unidades de huevos de gallinas felices con pastoreo para disminuir el estrés, comercializarlo envueltos en empaque de "guasca de plátano", como se muestra en la foto. • EL PROTOTIPO MUESTRA UN	

		PRODUCTO ECOLÓGICO, CON MATERIALES RECICLABLES BIODEGRADABLES, AMIGABLES CON EL AMBIENTÉ. • Se inicia la oferta del producto con algunos clientes para pivotear el prototipo y recibir sugerencias del mercado. • El emprendedor queda comprometido en pivotear el producto en el mercado y tomar nota de las recomendaciones de los consumidores y mercado • Mercado identificado: padres de familia del casco urbano que prefieren el consumo de alimentos producto de procesos amigables con el medio ambiente. • Los huevos tienen una producción con proceso de gallinas encasetadas con jornadas de pastoreo para disminuir el estrés.	 EJEMPLO TABLA DE VALIDACIÓN HIPÓTESIS INSIGHT CONCEPTO DEL NUEVO PROTOTIPO CONCEPTO DE LA NUEVA EXPERIENCIA
6	Las demás que le sean asignadas para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con el alcance del contrato.	Realice la replicación de las comunicaciones de las plataformas digitales de la GOBERNACIÓN DEL VALLE buscando que los emprendedores puedan tener alcance y conocimientos de todos los recursos que tiene la institucionalidad al alcance El Periódico Valle destaca las #10ClavesDelÉxito de la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad que han tenido un impacto positivo en diversos sectores productivos y de emprendimiento en la región. Con una inversión de más de $104.000 millones a través del fondo #ValleINN, más de 16.000 emprendedores han sido beneficiados con capital semilla para impulsar el crecimiento de sus negocios. Este logro es una de las múltiples metas alcanzadas en este cuatrienio. Gobernación del Valle del	 Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad Región Las 10 claves del éxito Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad 10 Claves del éxito DE LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD

		Cauca Con la magia y determinación que caracterizan a nuestro #ValleInvencible, nuestro Secretario, Pedro Andrés Bravo, presentó el programa bandera de reactivación económica de la Gobernación del Valle del Cauca, #ValleINN, en la Feria del Conocimiento 'Líderes que inspiran y transforman' de Colombia Líder, en el marco del 'Premio Mejores Gobernantes' 2020-2023. Contamos con el testimonio de Juliana Jaramillo, productora de vino y una de los más de 16.000 emprendedores beneficiados a través de las convocatorias. El Secretario, Pedro Andrés Bravo, sostuvo conversaciones con 5 Exministros y 2 Expresidentes sobre Desarrollo Económico. Las 6 conclusiones para reactivar la economía nacional son: ⤵ 1. Fortalecer la seguridad de manera integral. 2. Incentivar proyectos en el sector de la construcción. 3. Generar confianza inversora desde la institucionalidad. 4. Acelerar la ejecución presupuestal del Gobierno Nacional. 5. Disminuir las tasas de interés. 6. Mantener la regla fiscal.	 

Lo anterior forma parte de lo presentado en el formato de seguimiento de supervisión presentado a la fecha para la cuenta de cobro Nro. 1 del mes de NOVIEMBRE de 2023.

Cordialmente,

Jorge Olmedo Ortiz V

JORGE OLMEDO ORTIZ VIDAL
C.C. 94150271

Fecha:	**27**	**De**	**Noviembre**	**de**	**2023**

INFORMACIÓN GENERAL DEL CONTRATO

CONTRATO	**Prestar los servicios**		**CONVENIO**	
Contrato número:	1.330-12.14-0376	de	21 de noviembre de 2023	

Disponibilidad y Registro presupuestal: CDP No 5500005000 y RPC No. 5600056785 1154-1-1001-2320202008- 3830102010010000- PI38-101901/1/1/01/26

Línea Estratégica Territorial, Línea de Acción, Objetivo, meta y Actividades (especificar cada uno) del Plan de Desarrollo y que será atendido con este contrato: PROYECTO: PI38-101901-FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA. PILAR: LET3: POLOS DE DESARROLLO URBANO PARA LA COMPETITIVIDAD Y EQUIDAD. **PROGRAMA:** 30274 ASOCIATIVIDAD Y DESARROLLO EMPRESARIAL. **SUBPROGRAMA:** 3010201 FORTALECIMIENTO DE CAPACIDADES Y COMPETENCIAS PARA EL DESARROLLO DEL CAPITAL HUMANO Y GENERACIÓN DE OPORTUNIDADES PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL GESTIÓN.

Meta, Actividad e impacto (especificar cada uno) del Plan de Acción que será atendida con este contrato: ACTIVIDAD: 1.4. EVALUAR EL PROGRAMA VALLEINN TEXTO ESPECIFICO DEL PROYECTO: LÍNEA DE ACCIÓN: 301 VALLE DEL CAUCA: CIUDADES PRODUCTIVAS MOTOR DEL DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL. **OBJETIVO ESPECIFICO LÍNEA DE ACCIÓN:** ESTIMULAR LA DIVERSIFICACIÓN PRODUCTIVA Y EL DESARROLLO ECONÓMICO EN LOS POLOS DE DESARROLLO IMPULSANDO SUS VOCACIONES PRODUCTIVAS, APROVECHANDO SU LOCALIZACIÓN ESTRATÉGICA PARA LA INSTALACIÓN DE EMPRESAS ALTAMENTE INNOVADORAS, TRADICIONALES, EL MEJORAMIENTO Y CONSOLIDACIÓN DE ÁREAS INDUSTRIALES EXISTENTES PARA LA CONFIGURACIÓN DE CLÚSTERES PRODUCTIVOS EN SISTEMAS DE PROXIMIDAD. **META (S) DE RESULTADO:** MR30102001 ATENDER A 40000 UNIDADES ECONÓMICAS EN UN ENTORNO DE RECUPERACIÓN DURANTE EL PERÍODO DE GOBIERNO. **META (S) DE PRODUCTO:** MP301020100101 OPERAR 9 CENTROS DE EMPRENDIMIENTO E INNOVACIÓN VALLE INN, PARA LA REACTIVACIÓN ECONÓMICA DURANTE EL CUATRIENIO.

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO INGENIERO INDUSTRIAL EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Supervisor:	JESÚS DAVID ESCARRIA AGUADO
Contratista:	JORGE OLMEDO ORTIZ VIDAL

OBJETIVO DEL INFORME

Objetivo de la reunión: esta reunión tiene como objetivo dejar constancia del cumplimiento del cronograma de actividades y plan de trabajo presentado en NOVIEMBRE de 2023, CUOTA 1, por lo que se concluye que las obligaciones contractuales fueron cumplidas a cabalidad y recibidas a entera satisfacción por el departamento del Valle del Cauca y la secretaria de Desarrollo Económico y Competitividad.

VERIFICACIÓN DEL CUMPLIMIENTO DE LAS ESPECIFICACIONES, ACTIVIDADES U OBLIGACIONES ESPECÍFICAS CONTEMPLADAS EN EL CONTRATO POR PARTE DEL CONTRATISTA.

Especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales.	1. Brindar acompañamiento técnico especializado, en procesos de innovación e implementación de nuevas tecnologías en las empresas beneficiarias del programa. 2. Organizar talleres de entrenamientos en innovación a nivel local y regional. 3. Acompañar espacio de co-creación y talleres de trabajo con Coworking, Landing Transformación Digital y demás temas asignados por el líder del centro. 4. Aplicar diagnóstico y determinar métodos para medir la innovación en las empresas beneficiarias del programa. 5. Apoyar los procesos del servicio de innovación, con el manejo de los equipos de prototipado 3D, impresión, corte laser y demás herramientas tecnológicas con las que cuente el centro. 6. Las demás que le sean asignadas para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con el alcance del contrato.	100%
Porcentaje de cumplimiento.	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales de acuerdo con lo programado en el plan de trabajo del mes de NOVIEMBRE de 2023: Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales en lo trascurrido en la vigencia del contrato de conformidad con lo acordado en el mismo:	100% 50,0%
Otras consideraciones.		

Sugerencias

sugerencia	Fecha de entrega	Responsable

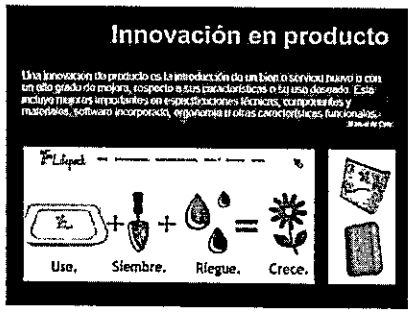
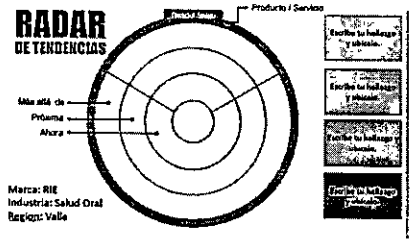
Prorroga, suspensiones o adiciones

Fecha suspensión, prorroga o adición	Fecha de reinicio	Responsable

SEGUIMIENTO TÉCNICO O DE EJECUCIÓN.

1. Brindar acompañamiento técnico especializado, en procesos de innovación e implementación de nuevas tecnologías en las empresas beneficiarias del programa.
2. Organizar talleres de entrenamientos en innovación a nivel local y regional.
3. Acompañar espacio de co-creación y talleres de trabajo con Coworking, Landing Transformación Digital y demás temas asignados por el líder del centro.
4. Aplicar diagnóstico y determinar métodos para medir la innovación en las empresas beneficiarias del programa.

5. Apoyar los procesos del servicio de innovación, con el manejo de los equipos de prototipado 3D, impresión, corte laser y demás herramientas tecnológicas con las que cuente el centro.
6. Las demás que le sean asignadas para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con el alcance del contrato.

N	COMPROMISOS	ACTIVIDADES	REGISTRO
1	Brindar acompañamiento técnico especializado, en procesos de innovación e implementación de nuevas tecnologías en las empresas beneficiarias del programa.	Se realizó acompañamiento al emprendedor: EMPRENDEDORA LUZ EDITH ORTIZ CON RESTAURANTE CAMPESTRE VILLA LUZKA https://www.facebook.com/VILLALUZKA 763027, Bocas de Tuluá, Colombia 316 7533245 restaurantetruchasvillaluz@gmail.com Descansa de la rutina de la semana en nuestro #RestauranteTruchasVillaLuz Te esperamos este fin de semana para deleitar sus paladares con todas las #DeliciasVillaLuz PROPUESTA DE VALOR Cuenta con una oferta gastronómica entorno a la trucha en diferentes presentaciones En Tuluá es un restaurante que permite compartir ambientes campestres y de poder disfrutar de zonas verdes El espacio se facilita para encuentros empresariales de temas corporativos o celebraciones empresariales	  

Se realizan decoraciones temáticas a la celebración.

EMPRENDEDORA ALEJANDRA CHALARCA

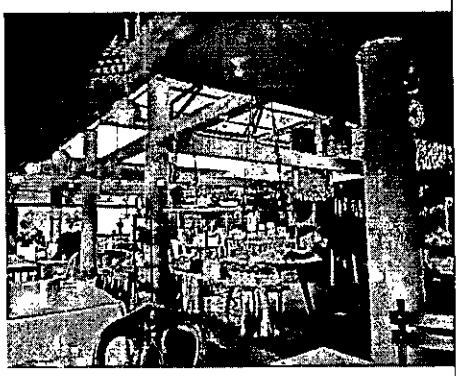
DULCE TENTACIÓN TULUÁ

https://www.instagram.com/dulce.tentacion.tulua/

Es un emprendimiento de postres hechos de frutas naturales. Mermeladas, antipastos, platos especiales, galletas.

Las mejores opciones.

- Desayunos sorpresa
- Meriendas
- Postres
- Bandejas de dulces.
- Celebración de ocasiones especiales
- Decoración de eventos



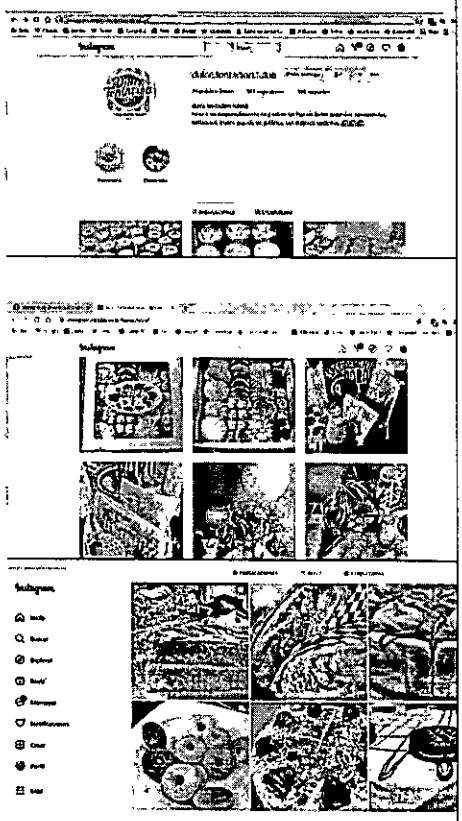
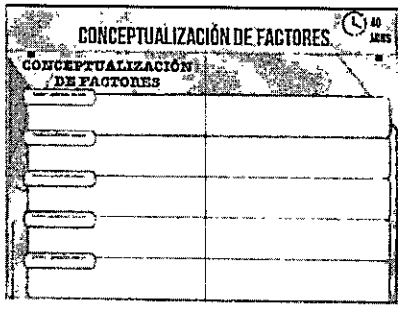
PROPUESTA DE VALOR

A través de un proceso de innovación se revisó y ratificó la propuesta de valor.

Arma el menú como quieras con el presupuesto que puedas, siempre con detalles que generan experiencias a los clientes a través de presentaciones emotivas y exquisitos productos.

MODELO DE NEGOCIO

La emprendedora se convierte en una solución para las empresas en la

		celebración d ellos cumpleaños de los empleados consolidando la relación con el recurso humano a través de un emprendimiento que está atento a recordar y presentar una alternativa de celebración de cumpleaños o fechas especiales. Modelo de negocio donde se gestiones y administre los cumpleaños en las empresas a través de la lista de cumpleaños de los empleados, ofreciendo una carta de diferentes refrigerios en el cumpleaños de los empleados. La oferta de la celebración de los cumpleaños de los niños en los hogares infantiles, para cuando las madres no pueden acompañarlos en su fecha. Hacer convenios con las empresas para sobre la fecha de cumpleaños gestionar todas las actividades y hacer sentir al empleado muy importante para la organización. Dentro de la mejora se presenta la celebración de cumpleaños de mascotas. La oferta de snack para mascotas.	
2	Organizar talleres de entrenamientos en innovación a nivel local y regional.	Se Realizó estructuración de taller estructurado de gestión de la innovación donde se busca a través de un talle guiado llevar de la mano a los emprendedores a construir procesos de innovación al interior de las organizaciones Cada emprendedor a través del direccionamiento va avanzando y guando	

para que cada emprender construya su propia innovación

A través de didácticas guiadas se realizan trabajo de salón y de campo donde los emprendedores realizan diferentes validaciones de sus PMV para ir configurando la propuesta al mercado

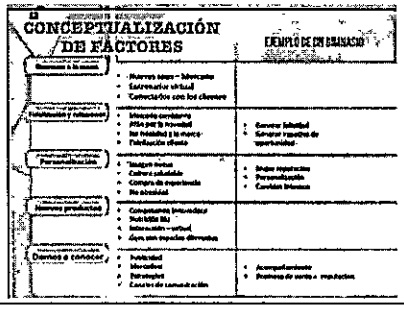
Cada emprendedor realiza el desarrollo de una propuesta básica de PMV que debe mejorar.

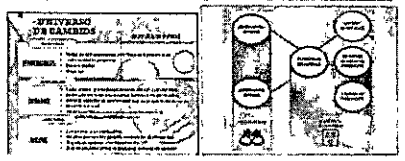
Dentro de las propuestas identificadas se tiene:

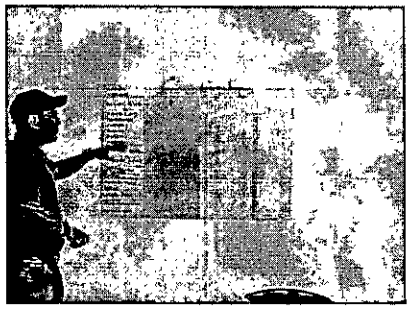
Producir productos como vasos y platos desechables con los residuos vegetales del vástago de plátano

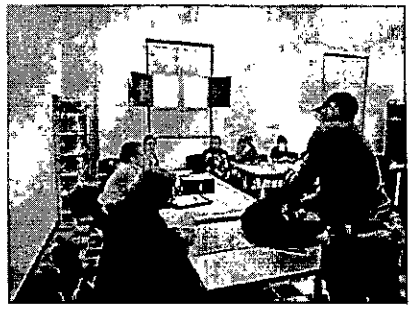
Producción de panela pulverizada y producida para consumir como una aromática

Snack de plátano freídos sin aceite con vapor caliente.





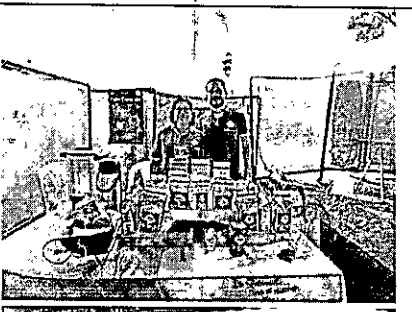


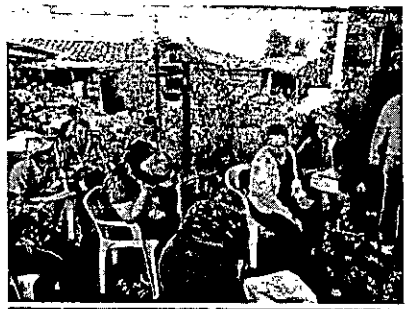


3	Acompañar espacio de co-creación y talleres de trabajo con Coworking, Landing Transformación Digital y demás temas asignados por el líder del centro.	Se realizó apoyo en feria empresarial y gestión de compradores para 10 empresarios del sector cafés especiales que participaron en feria de café de Sevilla del 11 – 12 noviembre Se apoyó y gestiono la visita de empresarios con posibilidades de compra de café	

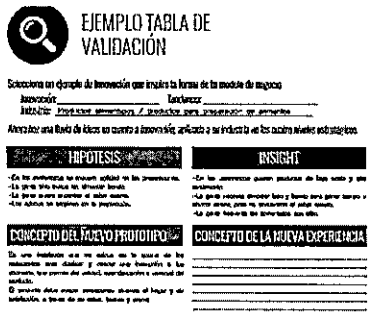
N	UP	NOMBRE DEL EXPOSITOR	MUNICIPIO
4	SALOMÉ - CAFÉ	ARNOLDO ENRÍQUEZ JURADO	ALCALÁ
2	CATACIÓN CAFETERA SAS	JESÚS ANTONIO HOYOS APONTE	ARGELIA
6	CAFÉ CANGREJO	ANDREDY ZAPATA GALLEGO	EL ÁGUILA
3	CAFÉ JOSÉ CORTÉS	JOSÉ ALEJANDRO CORTES RUIZ	OBANDO
10	CAFÉ	UREIDA DEL	ROLDANILLO

	PARAÍSO	SOCORRO GARCÍA.	
1	APRENDICES SENA SEVILLA	INSTRUCTOR WILLIAM MONCAYO	SEVILLA
5	CAFÉ LA MILONGA - COFFEGRAMA	PABLO PEÑA	SEVILLA
7	CAFÈ LAS MIRLAS	AIMER DUVIER CASTRILLÓN OSORIO	SEVILLA
9	MI DULCE CREACIÓN	LUZ DARY VALENCIA PELÁEZ	SEVILLA
8	CAFÉ CON AROMA A NEBLINA.	ADA AURORA BERNAL BRAVO	VERSALLES



4	Aplicar diagnóstico y determinar métodos para medir la innovación en las empresas beneficiarias del programa.	El contratista aplicó diagnóstico a través de instrumento diseñado para identificar el avance en innovación de los emprendedores. Se aplicó un formato diagnostico desarrollos de procesos de innovación dentro de los emprendimientos, se busca identificar la aplicación de gestión de la innovación con base en: 1. INNOVACIÓN INCREMENTAL 2. INNOVACIÓN RADICAL 3. INNOVACIÓN DISRUPTIVA Y a nivel del interior de la organización poder identificar los requerimientos de innovación en los procesos: 1. INNOVACIÓN DE PRODUCTO 2. INNOVACIÓN DE SERVICIO 3. INNOVACIÓN DE PROCESO 4. INNOVACIÓN DE MARKETING 5. INNOVACIÓN ORGANIZACIONAL En la aplicación del instrumento y a través de interactuar con el emprendedor: Se apoyó y a través de proceso de ruta de innovación se idean y se estructura la propuesta de valor del producto para el lavado de cabello de las mujeres con una oferta que no tiene sal ni químicos, elaborados con aceites esenciales extraídos de forma artesanal por el emprendedor.	EMPRENDIMIENTO: EMPRENDEDOR FECHA **DIAGNOSTICO DE PROCESOS DE INNOVACIÓN A NIVEL DE MIPYMES** 1 Hace Vigilancia Estratégica, también entendida como Inteligencia Competitiva 2 Cuenta con un modelo de negocio adaptado al cliente – múltiples canales de comercialización y pago 5 Ha generado ahorros de costo por ajustes en los procesos 6 A generado mejoras de productividad 8 Cuenta con banco de ideas para mejoras e innovación 9 ha realizado mejoramiento de productos o gestionado nuevos productos este año 10 A realizado mejoramiento de los procesos 14 Concede premios y recompensas en función de los resultados 7 Este año realizo proyectos de innovación 3 Establece objetivos y metas clave de innovación 4 Aplica métricas o algún ratio para medir la innovación Nunca · Alguna Vez · Pocas Veces · De Forma Regular · Observaciones 

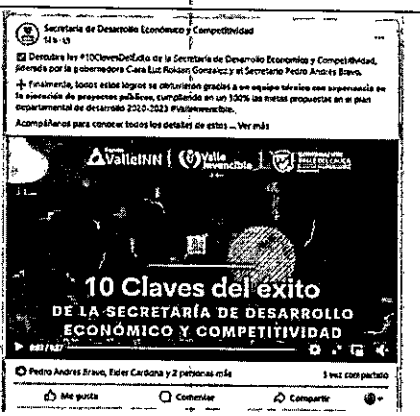
		La innovación está enmarcada en la elaboración artesanal de productos para el cuidado y tratamiento del cabello de las mujeres, como lo es el shampoo y la keratina. Con efectividad y sin químicos que no afectan al cliente y menos a la persona estilista que aplica los productos Productos elaborados a partir de la extracción de aceites esenciales de las plantas.	
5	Apoyar los procesos del servicio de innovación, con el manejo de los equipos de prototipado 3D, impresión, corte laser y demás herramientas tecnológicas con las que cuente el centro.	Se ejecutó acompañamiento al emprendedor EDILBERTO SOTO – AVÍCOLA LAS CHIQUIS para el fortalecimiento de: • Diseño de empaques innovadores para ofrecerlo en un segmento del mercado que prefiere huevos con gallinas felices, gallinas que tengan pastoreo y que sus empaques sean biodegradables. • A través del encuentro y de avanzar con procesos de gestión de la innovación se logró prototipar un nuevo producto que es la comercialización de 5 unidades de huevos de gallinas felices con pastoreo para disminuir el estrés,	

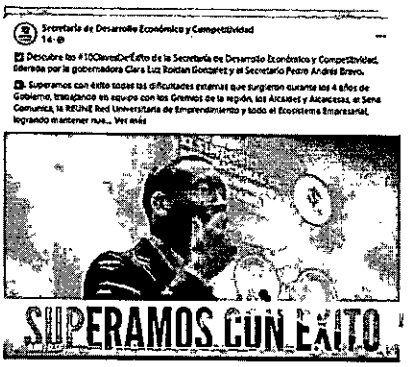
		comercializarlo envueltos en empaque de "guasca de plátano", como se muestra en la foto. • EL PROTOTIPO MUESTRA UN PRODUCTO ECOLÓGICO, CON MATERIALES RECICLABLES BIODEGRADABLES, AMIGABLES CON EL AMBIENTÉ. • Se inicia la oferta del producto con algunos clientes para pivotear el prototipo y recibir sugerencias del mercado. • El emprendedor queda comprometido en pivotear el producto en el mercado y tomar nota de las recomendaciones de los consumidores y mercado • Mercado identificado: padres de familia del casco urbano que prefieren el consumo de alimentos producto de procesos amigables con el medio ambiente. • Los huevos tienen una producción con proceso de gallinas encasetadas con jornadas de pastoreo para disminuir el estrés.	 
6	Las demás que le sean asignadas para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con el alcance del contrato.	Se realizó la replicación de las comunicaciones de las plataformas digitales de la GOBERNACIÓN DEL VALLE buscando que los emprendedores puedan tener alcance y conocimientos de todos los recursos que tiene la institucionalidad al alcance El Periódico Valle destaca las #10ClavesDelÉxito de la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad que han tenido un impacto positivo en diversos sectores productivos y de	

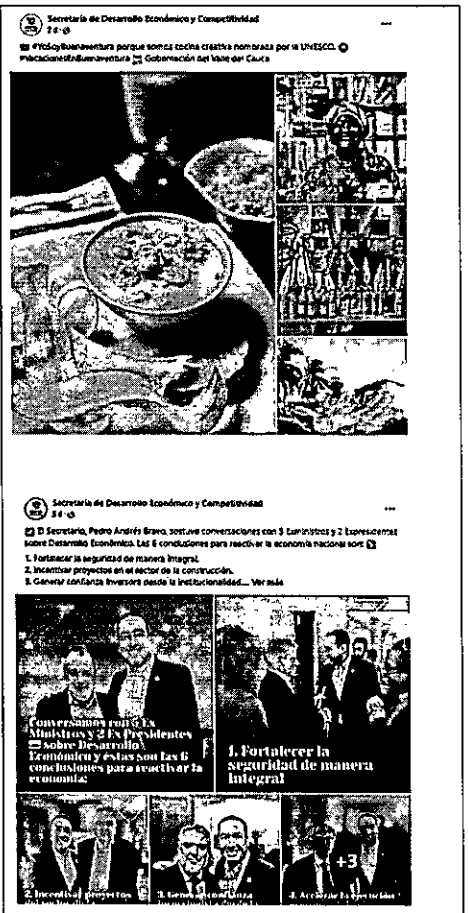
emprendimiento en la región.
Con una inversión de más de $104.000 millones a través del fondo #ValleINN, más de 16.000 emprendedores han sido beneficiados con capital semilla para impulsar el crecimiento de sus negocios. Este logro es una de las múltiples metas alcanzadas en este cuatrienio.
Gobernación del Valle del Cauca

Con la magia y determinación que caracterizan a nuestro #ValleInvencible, nuestro Secretario, Pedro Andrés Bravo, presentó el programa bandera de reactivación económica de la Gobernación del Valle del Cauca, #ValleINN, en la Feria del Conocimiento 'Líderes que inspiran y transforman' de Colombia Líder, en el marco del 'Premio Mejores Gobernantes' 2020-2023. Contamos con el testimonio de Juliana Jaramillo, productora de vino y una de los más de 16.000 emprendedores beneficiados a través de las convocatorias.

El Secretario, Pedro Andrés Bravo, sostuvo conversaciones con 5 Exministros y 2 Expresidentes sobre Desarrollo Económico. Las 6 conclusiones para reactivar la economía nacional son: ⤵
1. Fortalecer la seguridad de manera integral.
2. Incentivar proyectos en el sector de la construcción.
3. Generar confianza inversora desde la institucionalidad.
4. Acelerar la ejecución presupuestal del Gobierno Nacional.
5. Disminuir las tasas de interés.





		6. Mantener la regla fiscal.	

SEGUIMIENTO ADMINISTRATIVO
El contratista ha cumplido con el pago oportuno de los aportes legales de Salud, Pensión y Arl, para lo cual se adjuntan **CERTIFICACIONES DE SALUD, PENSIÓN Y ARL.** Según la cláusula vigésima primera del contrato y la Ley 1122 artículo 18 de 2007. El objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se halla incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80 de 2003.

SEGUIMIENTO FINANCIERO Y CONTABLE	
COSTOS DEL CONTRATO	**PAGOS REALIZADOS AL CONTRATISTA**

Concepto	*Valor*
Valor inicial del contrato	$6.600.000
Valor Adiciones	$
Reajustes	$
Actualización de precios	$
Valor Total del Contrato	$6.600.000
Valor pagado	$
Valor causado que no se ha pagado	$3.300.000
Valor total ejecutado	$3.300.000
Valor saldo por ejecutar	$3.300.000
Intereses moratorios	$

Concepto (Anticipo, avances, pagos)	Fecha de pago	Valor pago	Observaciones

SEGUIMIENTO

NO APLICA

SEGUIMIENTO JURÍDICO

El objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se encuentra incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80.

El contratista realizó los aportes obligatorios al Sistema General de Seguridad Social.

INFORME SOBRE SANCIONES

SIN NOVEDAD

INFORME SOBRE LA PARTICIPACIÓN SOCIAL EN LA EJECUCIÓN DEL CONTRATO – INSTANCIAS Y MECANISMOS DE CONTROL SOCIAL O VEEDURÍAS CIUDADANAS

SIN NOVEDAD

Fecha del próximo informe	8	de	Diciembre	de	2023

Para constancia de lo anterior firma la presente acta el Supervisor a los:				
27	días del mes de	Noviembre	de	2023

JESÚS DAVID ESCARRIA AGUADO
Subdirector Técnico de Apoyo a la Gestión
C.C.46551084

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Blanca Cecilia Leyton, Zulima Guzmán, José Antonio Cristancho Martínez, Angela Garcia, Katherine Santamaria Sánchez	**Nombre:** Diana Lorena Vanegas Cajiao / Juan Gabriel Rojas Girón	Comité Institucional de Gestión y Desempeño
Cargo: Profesional Especializado, Profesional Universitario, Contratistas	**Cargo:** Directora Jurídica / Subdirector de Contratación	Acta No. 002
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 03/04/2019	**Fecha:** 03/04/2019	**Fecha:** 17/06/2019

porvenir
sólo hay uno

SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE PENSIONES Y CESANTÍAS PORVENIR S.A.

En su condición de administradora del

FONDO DE PENSIONES OBLIGATORIAS PORVENIR

NIT 800.224.808-8

CERTIFICA QUE:

JORGE OLMEDO ORTIZ VIDAL, identificado(a) con cédula de ciudadanía **94.150.271**, se encuentra afiliado(a) al **Fondo de Pensiones Obligatorias Porvenir.**

La presente certificación se expide el 28 de Noviembre del 2023.

Cordialmente,

Gerencia de Clientes

Tenga en cuenta:

Es importante que sea constante en realizar los aportes obligatorios para su pensión, así lograría recibir el ingreso que desea cuando obtenga su beneficio pensional.

EPS Sanitas

Nuestro compromiso es contigo

CE-006 - 0000000100 -- 2023

CERTIFICA

Que la(s) persona(s) relacionada(s) a continuación está(n) o ha(n) estado afiliada(s) a

TIPO Y NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN	CC 94150271
NOMBRES Y APELLIDOS	Ortiz Vidal,Jorge Olmedo
TIPO DE AFILIADO	Titular
TIPO DE TRABAJADOR	Independiente Con Contrato De
FECHA DE AFILIACIÓN AL REGIMEN	01/01/2023
ESTADO DE AFILIACIÓN	Vigente
ESTADO DE SERVICIO	Habilitado
REGIMEN	Contributivo

La presente se expide a nombre de Ortiz Vidal,Jorge Olmedo, a los 28 días del mes de noviembre del año 2023.

NOTA: Esta certificación no constituye aprobación de traslado, ni es documento válido para solicitar servicios médicos.

Banny Sarmiento

Banny Yeritza Sarmiento Vanegas
Coordinador Gestión de la Afiliación

COLOMBIA POTENCIA DE LA VIDA

POSITIVA COMPAÑIA DE SEGUROS

CERTIFICADO DE AFILIACIÓN

POSITIVA COMPAÑÍA DE SEGUROS S.A.

HACE CONSTAR QUE:

Verificada la base de datos de afiliación en el ramo de Riesgos Laborales de **POSITIVA COMPAÑÍA DE SEGUROS S.A**, se identificó que **JORGE OLMEDO ORTIZ VIDAL** con **CC** No. **94150271,** registra afiliación en nuestra ARL, con la siguiente información:

Datos del Contratante	Datos de la Relación Laboral
Contratante: NI 890399029 - GOBERNACION DEL VALLE DEL CAUCA	**Fecha de última cobertura:** 22/11/2023 **Estado Afiliación:** ACTIVO **Tipo Vinculación:** TRABAJADOR INDEPENDIENTE **Fecha de inicio de Contrato:** 01/11/2023 **Fecha fin de Contrato:** 31/12/2023 **Clase de Riesgo:** 1 **Cargo :** CONTRATISTA **Fecha fin de Retiro:** SIN FECHA DE RETIRO

Recuerde que una vez cumplida la fecha fin de contrato, el sistema aplica de forma automática la novedad de retiro, por lo anterior, en caso de tener un nuevo contrato o prorroga deberá realizar la correspondiente novedad a través de nuestro portal **www.positivaenlinea.gov.co**, para continuar con la cobertura.

Para validar la información emitida en este certificado, visite nuestra página web y seleccione la opción 'VALIDAR CERTIFICADOS'. Ingrese el siguiente código (válido por un mes): 202301021546931.

Esta certificación se expide en la ciudad de Bogotá D.C. a los 29 días del mes de noviembre de 2023.

Cordialmente

GERENCIA DE AFILIACIONES Y NOVEDADES
POSITIVA COMPAÑÍA DE SEGUROS S.A.

VIGILADO SUPERINTENDENCIA FINANCIERA DE COLOMBIA

RES_4.1.1_FR11 v_07