DOCUMENTO SOPORTE EN ADQUISICIONES EFECTUADAS A NO OBLIGADOS A FACTURAR

N° DS231697

DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

N.I.T.: 890399029-5

Dirección: Edificio Palacio de San Francisco, carrera, COMUNA 3
Ciudad: CALI
Departamento: Valle del Cauca
Teléfono: +57 (602) 620 00 00
Correo: Facturacion.sedec@valledelcauca.gov.co
Tipo de Contribuyente: Persona Juridica
Tipo de responsabilidad: O-13;O-48

Fecha de Generación: 29/01/2024 00:00:00
Fecha de Pago : 2024-01-26
Medio de Pago : Transferencia Débito Interbancario
Tipo de Negociación Contado

INFORMACIÓN DEL VENDEDOR Y/O PRESTADOR DE SERVICIO

Nombre Apellido o Razón Social : ELIZABETH ROMAN SOTO
NIT / Número de Documento 43867102
Tipo de Contribuyente Persona Natural
Tipo de Responsabilidad O-99
Correo eliroman79@gmail.com
Dirección: CL 5A 30 83
Ciudad: CALI
Departamento Valle del Cauca
Teléfono

Nro	Código	Descripción	U/M	Cant	Precio Unitario	Descuento		Recargo		IMPUESTOS						TOTAL
						%	Importe	%	Importe	%	IVA	%	INC	%	ICA	
1	00001	1.310-17.13-1249 CONTRATO DEL 24 ENERO 2024 . OBJE	NIU	1.00	5,000,000.00											5,000,000.00

DESCUENTOS Y RECARGOS GLOBALES

Nro	Tipo	Código	Descripción	Porcentaje %	Monto

DATOS DE REFERENCIA

TIPO DOCUMENTO REFERENCIA	NUMERO DOCUMENTO REFERENCIA	FECHA REFERENCIA

OBSERVACIONES

5600061411,, Nro planilla:CERTIFICADOS DE AFILIACION,CUOTA 1

Total en Palabras: Cinco millones de pesos.-

MONEDA	COP
SUB TOTAL	5,000,000.00
IVA	0.00
TOTAL DOCUMENTO	5,000,000.00
RETERENTA	
RETEIVA	
RETEICA	
TOTAL COMPRA	5,000,000.00

CUDE:49c9bcae0363c19fc31710ec53fdea7ce0da0b94cad17891e0517afa3a9d33fda447b73c9c7a92adbbf984945d4a441e

Autorización Habilitación Facturación Electrónica No. 18764033942536 del 8/18/2022,Desde el No. DS23-1 hasta el No.DS23-10000 Vigencia: Desde 8/18/2022 hasta 2/18/2024

Representaciòn grafica de la Factura Electronica - Generado por Signature South Consulting Colombia S.A.S. NIT: 900508908 (www.southconsulting.com) / Revise su Documento Electrónico en: www.gosocket.net

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 1

NOMBRE:	ELIZABETH ROMAN SOTO
CEDULA:	43867102
CLASE DE CONTRATO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES
No. DE CONTRATO:	1.310-17.13-1249-2024 del 24 de enero de 2024
VALOR DEL CONTRATO:	$20.000.000 (VEINTE MILLONES DE PESOS M/CTE)
DURACIÓN DEL CONTRATO:	Del 25 de enero de 2024 A 30 de Abril de 2024
PERIODO DEL INFORME:	ENERO de 2024, CUOTA 1
FECHA PRESENTACIÓN:	26 de ENERO de 2024

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ADMINISTRADORA DE EMPRESAS EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

A continuación, se presenta informe de actividades que evidencian el cumplimiento de las obligaciones específicas del contrato de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión, desarrolladas en este periodo:

Actividades Realizadas:
Las actividades están en completa coherencia con las definidas contractualmente, tal como se describe a continuación, con los logros respectivos:

Actividad especifica 1. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al desarrollo empresarial, según asignación del supervisor del contrato y/o jefe inmediato.

- Por directriz del despacho, contacté al líder del sector Nocturno de Palmira, el señor Orlando Acuña con el fin de garantizar la participación de los empresarios del sector en la reunión con la Gobernadora. Listado de establecimientos nocturnos contactados para la participación del evento.

SECTOR	ESTABLECIMIENTO	CIUDAD	CONFIRMACIÓN
Nocturno	28 centro	Palmira	Confirmado
Nocturno	28 rural	Palmira	Confirmado
Nocturno	Dubai	Palmira	Confirmado
Nocturno	Fresa salvaje	Palmira	Confirmado
Nocturno	Tropi shots	Palmira	Confirmado
Nocturno	Los amigos	Palmira	Confirmado
Nocturno	Farandula	Palmira	Confirmado
Nocturno	Acústica	Palmira	Confirmado
Nocturno	La catedral	Palmira	Confirmado
Nocturno	El tonel	Palmira	Confirmado
Nocturno	Licores JJ	Palmira	Confirmado
Nocturno	La sucursal	Palmira	Confirmado
Nocturno	La herencia	Palmira	Confirmado
Nocturno	Tijuana	Palmira	Confirmado

Nocturno	Sinaloa	Palmira	Confirmado
Nocturno	Milagros	Palmira	Confirmado
Nocturno	El parche	Palmira	Confirmado
Nocturno	Enchilados	Palmira	Confirmado
Nocturno	Colombian power	Palmira	Confirmado
Nocturno	Juan pachanga	Palmira	Confirmado
Nocturno	Santo chikanero	Palmira	Confirmado

- Por directriz del despacho, contacté a los empresarios uno a uno de Palmira, el con el fin de garantizar la participación de los mismos en la reunión con la Gobernadora. Listado de empresas contactadas para la participación del evento.

SECTOR	EMPRESA	PARTICIPANTE	CONFIRMACIÓN
AGROINDUSTRIA	Ecoline.	Fernando Delgado.	Confirmado
CONSTRUCTORA	Guido Fernando Tejada	Gamatelo	Confirmado
CONSTRUCTORA	Jaramillo Mora	Mauricio Barney	Confirmado
AGROINDUSTRIA	Casa Toro Jhon Deere	Jorge Domínguez	Confirmado
AGROINDUSTRIA	Italco	Juan Guillermo Pombo	Confirmado
INDUSTRIA	Acelflex	Alejandro Otálora	Confirmado
INDUSTRIA	Natpacking	Carmen Aurora Abril	Confirmado
AUTOMOTRIZ	CDA de Palmira	Orlando Acuña	Confirmado
CENTRO COMERCIAL	Unicentro	José Fernando Gómez	Confirmado
AGROINDUSTRIA	Proterra	Francisco Villegas	Confirmado
BIOTECNOLOGIA	Alianza de Bioversity y el Ciat	Natalia Ortiz	Confirmado
PARQUE INDUSTRIAL	Parque Industrial La Magdalena	Santiago Quintero	Confirmado
AGROINDUSTRIA	Italcol Mascotas	Elizabeth Jiménez	Confirmado
AGREMIACIÓN	FENALCO	Elizabeth Martínez	Confirmado
ZONA FRANCA	Zona Franca del Pacífico	Juan Carlos Botero	Confirmado
ZONA FRANCA	Zona Franca del Pacífico	Edward Manjarres	Confirmado
ZONA FRANCA	Zona Franca del Pacífico	Alida Berrios	Confirmado

Acompañé a la gobernadora Dilian Francisca Toro y el alcalde de Palmira Víctor Ramos, en los espacios abiertos para la comunidad, en compañía del Asesor de la Secretaria de Desarrollo económico y competitividad John Jairo y la Subsecretaria de internacionalización Karina Mina y su equipo, estuvimos acompañando dos de las reuniones que se realizaron para escuchar a los empresarios del sector nocturno y una segunda reunión con los empresarios, para juntos organizar un trabajo articulado, en el caso del sector nocturno que garantice una rumba segura para los palmiranos con más presencia de la fuerza pública y controles de movilidad. Para los empresarios se les escucho diferentes iniciativas y la disposición de los empresarios para trabajar en conjunto con el sector público por el bien del desarrollo económico.

Actividad específica 2. Apoyar la articulación con actores claves de la academia y el sector empresarial para fortalecer el emprendimiento, la formalización del empleo, la

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 1

competitividad e internacionalización de las Mipymes Vallecaucanas.

- Contacté al señor Santiago Quintero, Gerente de Aceites Palmaseca, en representación del Parque Industrial La Magdalena de Palmira. La Magdalena está ubicado en el Valle del Cauca, en un punto estratégico conectado con el mundo para que desarrolle su operación logística en mercados nacionales e internacionales. Ofrecen infraestructura y equipamiento para la industria, además de servicios básicos como agua, energía eléctrica y telecomunicaciones, entre otros, como gas natural, espuela de ferrocarril, plantas de tratamiento de agua, etc. Este espacio está diseñado para recibir empresas productoras y de servicios de logística, En este momento cuentan con un espacio para instalar nuevas empresas, están a 5 minuto del Aeropuerto Alfonso Bonilla Aragón y están abiertos a revisar con la Gobernadora Doctora Dilia Francisca y el Secretaria Oscar Vivas, como sumarse a las diferentes iniciativas que se puedan trabajar en conjunto desde el sector privado y las iniciativas públicas.

  La visita se hizo en compañía de la subsecretaria de internacionalización la Doctora Karina Mina y profesionales de la subsecretaria, dónde se tocaron los temas de gran importancia para los parques industriales como la logística, las vías y el apoyo en la internacionalización de las empresas instaladas en el parque. Los temas tratados abordaron aspectos cruciales como la inversión, la importancia de fomentar relaciones de cooperación internacional para atraer más empresas al municipio, y la necesidad de una colaboración efectiva entre el sector público y privado para fortalecer la competitividad del departamento.

  Durante la reunión, se realizó un recorrido por el Parque Industrial, permitiendo a los participantes conocer su ubicación estratégica. Además, se tuvo la oportunidad de visitar las empresas ya instaladas, como Coopidrogas, LG, Colgate, Madecentro, así como explorar el terreno disponible para futuras expansiones. Este encuentro no solo resaltó la importancia de la inversión y la cooperación internacional, sino también la sinergia entre el sector público y privado para potenciar el crecimiento y desarrollo del Parque Industrial La Magdalena.

- Contacté al señor Daniel Madriñan gerente del Parque industrial Guajira 7, El Parque industrial Guajira 7 es la mejor alternativa de inversión y localización para industrias y desarrollos logísticos que quieren optimizar sus canales de distribución desde Palmira - Valle del Cauca al mercado nacional. Localizado a 5 minutos del Aeropuerto internacional - Alfonso Bonilla Aragón , a 15 minutos de Palmira y Cali y a 2.5 horas del principal puerto del país - Buenaventura, Guajira 7 ofrece infraestructura certificada y terrenos urbanizados. Cuenta con importantes compañías internacionales y nacionales entre sus proyectos estan Dollarcity , Jeronimo Martins- Ara, Aluminio Aragón, Sika Colombia, Healthy America entre otros. Se hizo compra de más terrenos y está disponibles para la venta.

  Lleve a cabo una reunión con el Gerente Daniel Madriñan, la Directora Comercial Miryam Gomez, la Subsecretaria de Internacionalización Karina Mina, profesionales de la dependencia y la contratista suscrita. En esta sesión, se abordaron temas cruciales para el desarrollo territorial, como la importancia de desarrollar la vía Buenaventura - Mulaló, la necesidad de implementar una segunda pista en el aeropuerto y la construcción de cuartos de frío para el manejo eficiente de cargas.Adicionalmente, se exploró la posibilidad de crear beneficios para aquellos terrenos que transicionen de dedicarse a la agricultura intensiva hacia el desarrollo empresarial logístico.

  En un anuncio, se compartió información sobre el próximo parque industrial, que incluirá un espacio destinado a la construcción de un centro comercial abierto, extendiéndose

desde Italcol hasta la entrada del Estadio Pascual Guerrero.

Actividad específica 3. Proponer estrategias para fomentar el emprendimiento y el desarrollo empresarial en el Valle del Cauca a partir de la articulación con actores del ecosistema para el fomento del tejido empresarial del Departamento.

- Informe de reunión con Edward Ramírez Avellana, de la empresa P4S de Bogotá, expertos en Hackatones. El propósito de la reunión es encontrar los actores del ecosistema nacional que puedan sumar a las iniciativas que tiene la secretaria de Desarrollo económico de la Gobernación, me aclararon que lo más importante es tener claro cuál es el propósito del evento y los objetivos que quiere lograr, se pueden hacer desde ideas de negocio con potencial empresarial, esto se debe complementar con eventos de comunidad, charlas, análisis de tendencias, gestión de proyectos, acceso a laboratorios, a mentores a posibles clientes a consumidores.

  Página web de las actividades que realizan https://p4s.co/p4s/ruta-emprendimiento

  La apuesta de P4S es Corporation Venture capital.. El enfoque es para B2B/ emprendedores, corporativos, Gobiernos dispuestos a crear retos de innovación abierta. Cuentan con el software para Hackatones. Actualmente tienen la convocatoria de Microsoft, pero constantemente están sacando convocatorias, cuentan con una comunidad de 25 mil miembros y 5mil proyectos. Son los realizadores de la Hackatone Campus Party con más de 500 personas. Es importante tener en cuenta a la hora de crear estos espacios, el propósito, los participantes, los actores vinculados, el espacios, en Cali está Centro de eventos Valle del Pacifico, donde haya internet y tenga buena cobertura. Enfocarse en cuál es el problema real que tiene la gente. Cuenta con un paquete para gobierno, que no sube de los 1.000 millones en un año y luego mantenimiento. Es un maquilador de Software. Actualmente trabajo con la Gobernación del Huila https://p4s.co/potencia Mapa del Departamento del Huila https://p4s.co/potencia/mapa

- Me reuní con la Universidad ICESI para revisar el tema de Hackatones y los alcances que se pueden lograr en conjunto, basado en la reunión previa que tuvieron con el secretario el Doctor Oscar Vivas. Personas que estuvieron presentes en la reunión, Ángela María Bonilla Departamento comercial del ICESI, Karen Cuellar, Directora de emprendimiento del centro de desarrollo del espíritu empresarial del ICESI, Andrés Felipe Naranjo, Encargado de la Maestría en Innovación. Juan Pablo Corrales Líder de servicio de producto, Andrés del área interna del ICESI. Quieren conocer cuáles son las empresas que se pueden convocar, El tipo de empresas, de industria, tiempos que se quieren estipular, para poder sacar los costos, la idea de ellos es que el ICESI lidere el proceso y se haga multiuniversidades, por eso es importante definir las temáticas, los sectores económicos, la idea es que lideren la construcción y pueden facilitar algunos espacios para actividades. Dentro del rol de la universidad estarían los estudiantes y profesores, aportando un trabajo multidisciplinar e integra, la metodología. Podría sumarse la REDUNE.

- Me reuní con el equipo de Valle INNOVA. Presentes en la reunión Juliana Jaramillo Gerente de innovación del banco W, Sara Blandón Open international, Herceley de Cossío Agudelo de la Cámara de comercio, encargada de las conexiones de valor, Daniela Ocampo, líder de innovación de Coomeva. Karen Melissa Obando Gerencia del Banco W, Juan Camilo Álvarez, TQ tecno químicas, Juan Sebastián Wong Cámara de

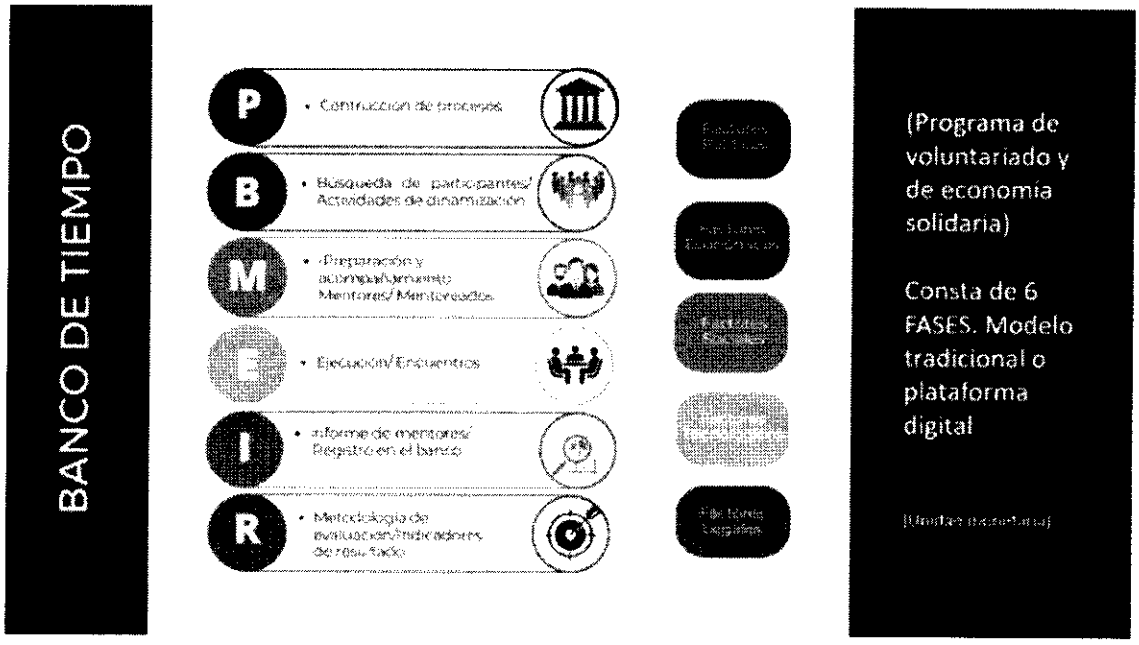
comercio de Cali. Valle INNOVA lleva 3 años operando de manera informal, le han ido dando estructura, surgió de la iniciativa del comité de la ANDI, era enriquecedor pero no permitía generar más cercanía y compartir experiencias, se sumaron más empresas en el área de innovación, en pandemia se le dio más forma, ahora tienen logo, nombre e interactúan constantemente, tienen comité mensual, cuentan con anfitriones y tienen un evento que es la semana de la innovación, se brindaron charlas, café con los presidentes, conversaciones, sinergias, genera impacto a nivel regional. En el 2023 se reorganizaron son 17 empresas quieren oficializarse y ponerse metas más ambiciosas. Se han trazado varios objetivos, dar temas de entrenamiento, mentorias, Asesorías, Módulos de innovación, mas aterrizados, tener propósitos compartidos bajo la sombrilla de la Cámara de comercio de Cali. Actualmente cuentan con un comité de trabajo, quieren fortalecer, Mentorías, Capacitación, comunicación y administración. Quieren conocer los 6 NODOS de vocación que hizo la gobernación el año pasado. VALLE INNOVA viene pensando en mentorias grupales y personalizadas, Mentorias en innovación, estrategia y transformación. 290 empresas. Buscan a través de una alianza estratégica con la Gobernación Visibilizar los avanzas que tienen el Valle del Cauca en temas de innovación. Ayuda a homogenizar el lenguaje, aprovechar el tema de innovación y regalías para buscar oportunidades para beneficiar las empresas. Fortalecer la triada de Gobierno, Empresa y Universidad. https://impretics.gov.co/valle-innova/

Actividad específica 4. Elaborar informes y demás documentos técnicos que sean de su competencia según solicitud del jefe inmediato y/o supervisor del contrato.

Plan de trabajo para la RED de redes de mentores

						ENERO				FEBRERO				MARZO				ABRIL			
1	Investigación de las diferentes redes de mentores	**Matriz de identificación**, que nos muestran cómo funcionan las redes del Valle del Cauca, cuales son los enfoques, hacia dónde podemos direccionar, cuales son los sectores que ya trabajan, cuales están alineados con la propuesta de la Gobernación	Identificación Entrevista Analisis Resultado Base de datos	ERS	25-ene-24																
2	Creación de un modelos estandarizado de RM para quienes aun no la tienen	**Definición de un modelo** de RM que sea la herramienta que le sirva a los interesados en formar la red de mentores nueva, en especial para las universidades públicas. Tener el material para poderlo aplicar, hacerlo por subregiones.	Tener el modelo para la RED de mentores Ayudar en la construcción de la RM en las Universidades Públicas	ERS	29- 9 febrero																
3	La creación de la RED de redes de mentores liderados desde la SDE de la Gobernación	**Creación de la RED de redes.** Ofrecerles espacios de fortalecimiento, de cocreación, de relacionamiento. conexiones de valor, incluirlos en el distrito de innovación y red de ángeles inversionistas, de mostrar la oferta institucional de la SDE. Se puede hacer desde Zonamerica, asi activarla	Imagen del programa, plan de actividades con las diferentes redes estrategias de medios, de comunicación.	ERS Comunicaciones de la Gobernación	5 -23 febrero 24																
4	Reconocimiento público a las mejores redes de mentores del Valle del Cauca	**Evento de apertura:** Entregar la cruz de caballero, a las entidades que vienen liderando las redes de mentores, Charlas del distrito de innovación, programas de SDE, para que la gente se motive a ir, con un evento que invite a todas las redes a conocer el alcance del proyecto que se quiere lograr	Montaje del evento La gestión para entregar el reconocimiento Buscar la participación del ecosistema	SDE	12-16 febrero 24																
5	Activación de apoyo de la Red a las redes	**Activación de la red de redes de mentoria**, actividades como loen encuentros de redes, concursos a los mpas participativos, innnovadores, etc. Espacios de networking y convocatorias internacionales	Participación de eventos aliados Fortalecimiento	ERS	19- 22 febrero																
6	Creación del banco de tiempo, propio de la gobernación,	Requiere contar con una **plataforma virtual para el banco de tiempo.** Es una plataforma que permite condenzar todas las redes de mentores, es para atender al público de la Gobernación pero a través de la red de mentores y ganan tiempo.	Dejar definido el modelo del banco de tiempo. Construcción con los programadores.	ERS Programadores	3-4 meses																

Construcción de Banco de tiempos



- BANCO DE TIEMPO. Unidad monetaria. Moneda social
  Un banco de tiempo es un sistema de intercambio de servicios o habilidades, Son instrumentos de ayuda mutua basados en el intercambio, que tienen como unidad de valor y de cambio la hora de tiempo.
  1. Fortaleciendo la red de mentores a través de herramientas y estrategias que garanticen la alta calidad de mentores en el Valle del Cauca, para las redes actuales y nacientes.
  2. Ofreciendo un evento, encuentro de la red de redes de mentores para el Valle del Cauca ayudando a consolidar redes cada vez más sólidas, contar con paneles de expertos, donde cuenten las experiencias de las diferentes entidades, generar conexiones, hagan networking, realizar talleres disruptivos y actividades, que permitan compartir las buenas prácticas de las diferentes entidades, los desafíos en común relacionados con el mentoring, innovación y el trabajo colaborativo.
  3. "Rueda de mentoring" un día para que las redes de mentoring tengan un espacio para contarles a los emprendedores y empresarios cuáles son sus servicios y su metodología y atenciones express.
  4. Intercambio de horas de mentoría por tiempo
  5. Espacio de conexiones y de comunicación para convocatorias internaciones, a través del banco, quien tiene la información tiene el poder.
  6. Concurso para noviembre para entregarle premios a la red más activa en el banco, la red con indicadores más altos, la red más innovadora, etc.
  7. consumir sus horas del banco de tiempo, es decir, que se les exige dar y recibir ayuda de forma multilateral. Para llevar un control del flujo del banco de horas, las horas intercambiadas quedarán registradas en una base de datos en tiempo real.

Actividad específica 5. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

Propuesta del programa de incubación.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 1

- Se hace entrega de la propuesta del programa de incubación. Con el propósito de: Atrae y apoya a emprendedores. Además, el programa puede proporcionar asesoramiento y orientación. De esta forma, tendrán mayores posibilidades de superar los desafíos iniciales que implica lanzar una empresa.

  Apoya la estrategia de desarrollo empresarial local. Un programa intensivo te permite apoyar el desarrollo de una estrategia empresarial efectiva para las empresas emergentes. El asesoramiento y la mentoria empresarial que ofrecerás contribuye a una mayor tasa de éxito empresarial. Esto es posible, gracias a que se identifican oportunidades de crecimiento, se mejora la productividad y se reducen costos para emprendedores y startups. Sin dudas, este tipo de programas contribuye al desarrollo empresarial de la región, siendo el soporte para lanzar empresas exitosas y sostenibles.

  Reduce los tiempos de lanzamiento: Al aprovechar la experiencia y los recursos de la incubadora, las startups pueden reducir significativamente el tiempo que les lleva llegar al mercado. Esto es esencial en una economía en la que la velocidad de la innovación empresarial es crucial.

  Asesoramiento empresarial
  Un programa de incubación proporciona acceso a expertos en distintas áreas. Esto ayuda a las personas que quizás no tengan una formación profesional en negocios. Por otra parte, este asesoramiento los enfoca en establecer objetivos realistas y desarrollar planes de acción efectivos.

  Mentoría empresarial. Los mentores pueden ser una fuente invaluable de información, apoyo y retroalimentación para los nuevos empresarios. Un buen programa de incubación proporciona mentores de alto nivel. Estos tienen experiencia en su sector y en la construcción de negocios exitosos.

  Formación empresarial
  Muchos programas de incubación ofrecen capacitación y formación en áreas clave como finanzas, marketing, ventas, liderazgo y habilidades interpersonales. Esto puede ayudar a los emprendedores a adquirir destrezas que son determinantes para el éxito empresarial. Valida los modelos de negocio en función del desarrollo del ecosistema local

  Uno de los mayores desafíos para los emprendedores es la validación de sus modelos de negocio. Un programa de incubación desarrolla y prueba las ideas. Esto lo hace en un ambiente controlado pero cercano a la realidad del ecosistema local. A través del proceso de incubación, los emprendedores podrán ajustar y perfeccionar los modelos de negocio antes de lanzarlos al mercado, lo que reduce el riesgo de fracaso empresarial.

  Genera ecosistemas de emprendimiento
  Al participar en un programa de incubación, los emprendedores tienen la oportunidad de conectarse con otros empresarios, mentores, inversionistas y líderes de la industria. Esto les abre nuevas puertas para su negocio.

  Fomenta la innovación y la creatividad
  Esta es una vía efectiva para fomentar la innovación y la creatividad al proporcionar a los emprendedores un entorno propicio para la experimentación y la colaboración.

  Evita errores costosos
  Evita cometer errores tan costosos como por ejemplo:

  Comenzar sin un plan de negocio
  No contar con una propuesta sólida para presentar a posibles fuentes de financiamiento

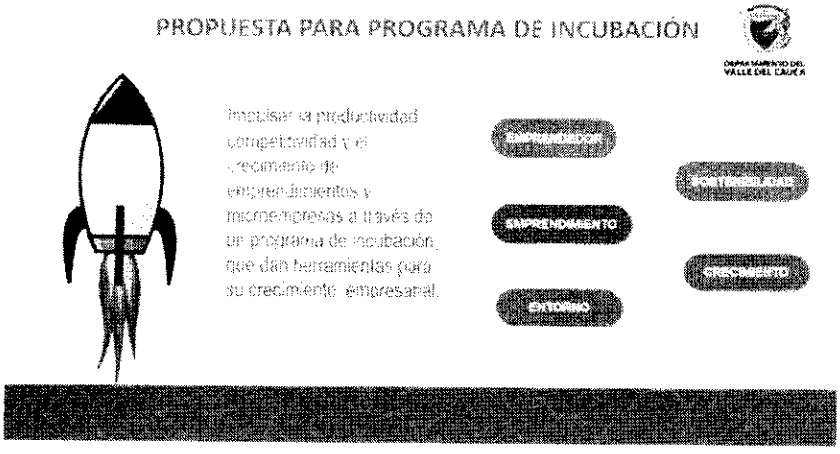
Gestión inadecuada de las finanzas
Estrategia de marketing inefectiva
Sistemas de contratación obsoletos

Ayuda a los emprendedores a obtener financiamiento
Puede proporcionar a los emprendedores, acceso a inversores y otras fuentes de financiamiento, lo que les ayuda a obtener los fondos necesarios para lanzar y hacer crecer su negocio.

Promueve el crecimiento económico
Al ayudar a los emprendedores a lanzar y hacer crecer sus empresas, se contribuye al crecimiento económico del territorio. Esto se debe a que muchas veces los emprendedores contratan empleados y utilizan recursos locales, lo que a su vez ayuda a estimular la economía local.

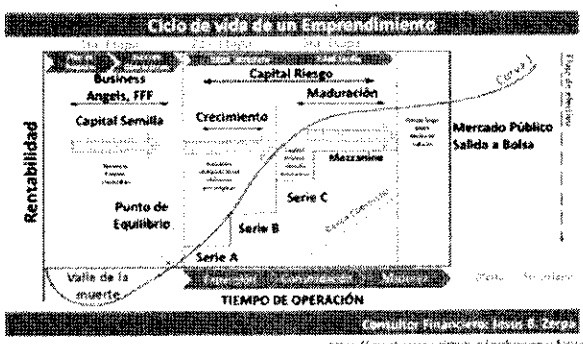
Que busca el programa, impulsar la productividad, competitividad y el crecimiento de emprendimientos y microempresas a través de un programa de incubación, que dan herramientas para su crecimiento empresarial. Diseño de proceso, Creación del perfil, diagnóstico, plan de incubación, ejecución del plan, seguimiento y control, diagnóstico de salida.

Con 6 focos a trabajar dentro del programa, 1. Gobierno corporativo y planeación estratégica, 2. Gestión de procesos y preparación para el crecimiento, 3. Implementación de herramientas digitales, 4. Marketing estratégico/ crecimiento en ventas. 5. Alistamiento comercial y relacionamiento. 6. Inclusión financiera, acceso a crédito y apalancamiento financiero.



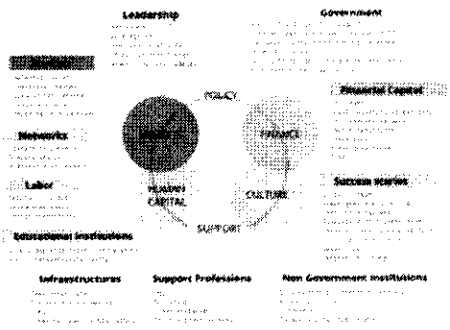
INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 1

Etapa del emprendimiento en la que nos vamos a enfocar



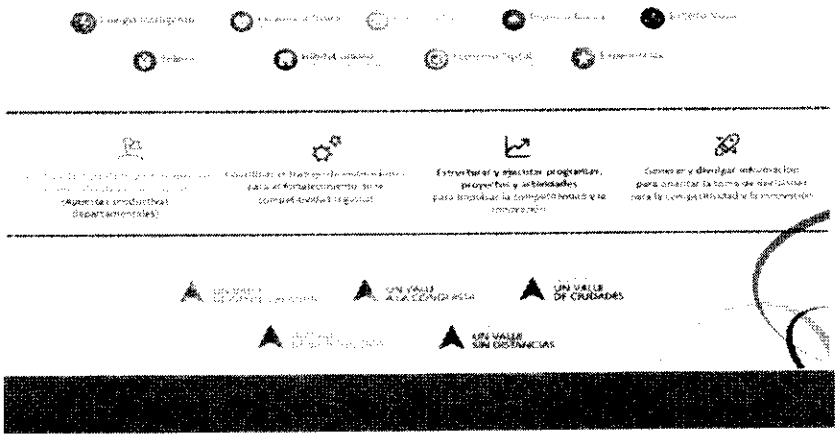
https://jesusdzarpa.github.io/evaluacion-y-formulacion-de-proyectos-de-inversion.html

Sacar al emprendedor del edificio

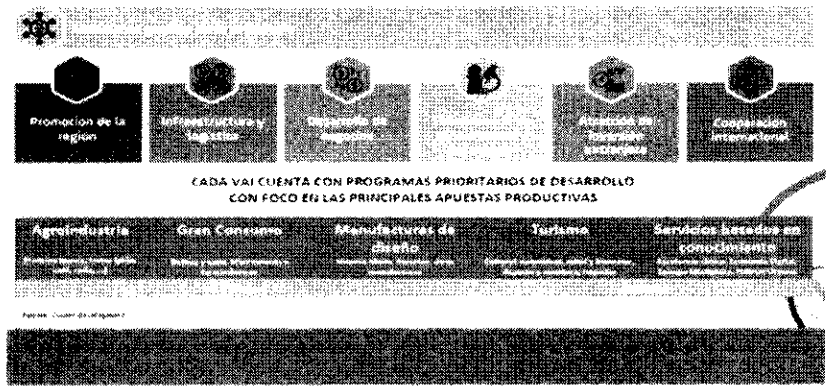


RED DE MENTORES
Empresarios
Expertos
Egresados del programa

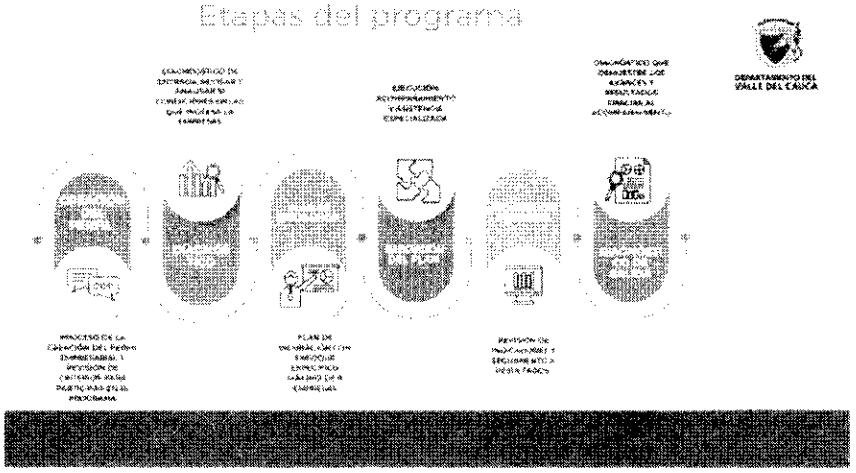
https://www.linkedin.com/pulse/ecosistema-de-emprendimiento-con-daniel-isenberg-dominio-de-la-cruz/?originalSubdomain=es



Vectores de Alto Impacto (VAI)



Etapas del programa



PROGRAMA DE INCUBACIÓN

Impulsar el crecimiento de los emprendimientos y las microempresas

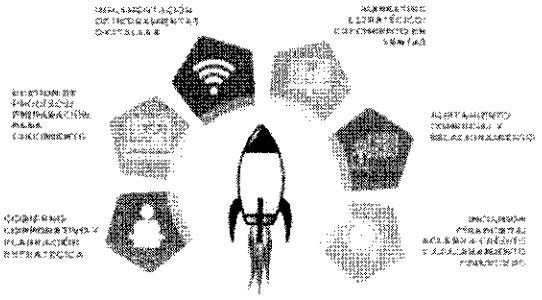
DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

PROPÓSITO

Fortalecer empresarial con foco en 6 areas especificas , garantizando el crecimiento seguro y sostenibilidad de las empresas

COMPONENTES

Gobierno corporativo, gestión de procesos, digitalización, marketing comercial, Finanzas.



EQUIPO TÉCNICO

Equipo de expertos que dominan las temáticas

DURACIÓN / MODALIDAD

Hasta 100 horas para ejecutar en periodos de 6 a 9 meses, presenciales o hibridas.

ETAPAS

Creación del perfil, diagnóstico, plan de incubación, ejecución del plan, seguimiento y control, diagnóstico de salida

TARIFAS

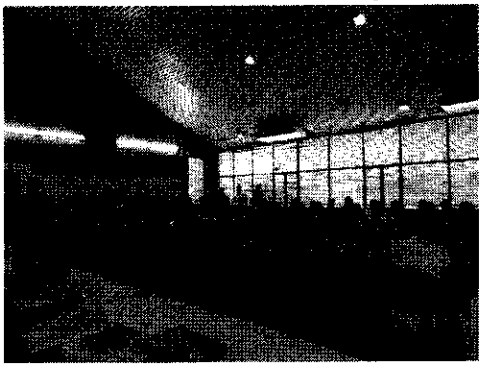
100% Subsidiadas por la Gobernación, Secretaria de desarrollo económico

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 1

EVIDENCIAS FOTOGRÁFICAS

DE LA ACTIVIDAD 1.

Acompañando la Gobernadora Dilian Francisca Toro, con el Asesor John Jairo, la Subsecretaria Karina Mina y su equipo.





ACTIVIDADES 2

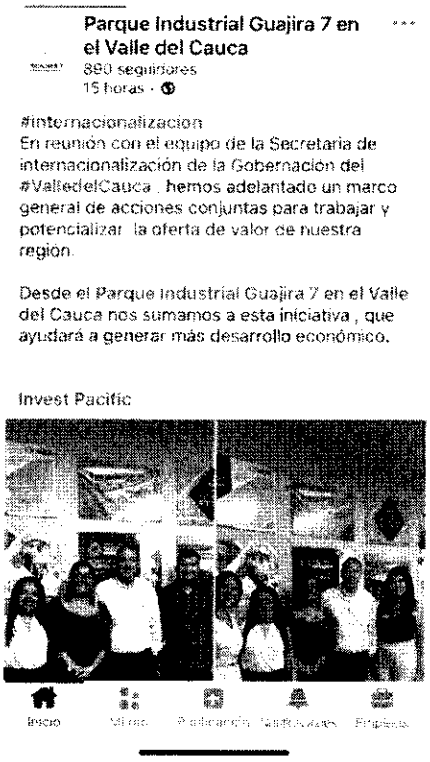
Reunión en Parque Industrial La Magdalena con el Señor Santiago Quintero y la subsecretaria de internacionalización Karina Mina y su equipo.





Reunión en el Parque Industrial Guajira 7 con el señor Daniel Madriñan y la subsecretaria Karina Mina y su equipo.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 1

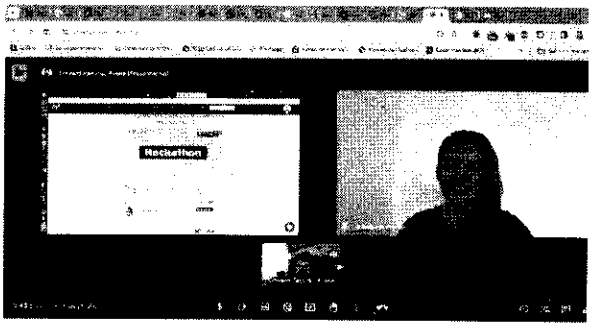




ACTIVIDADES 3

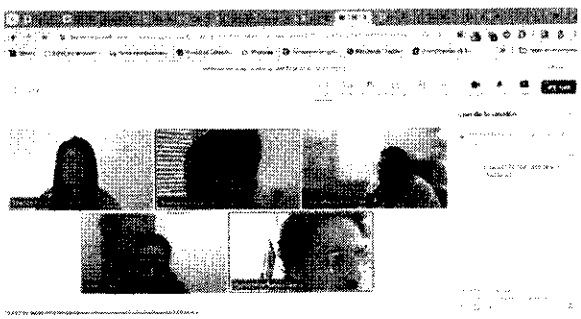
Reunión con P4S de Bogotá de manera virtual.

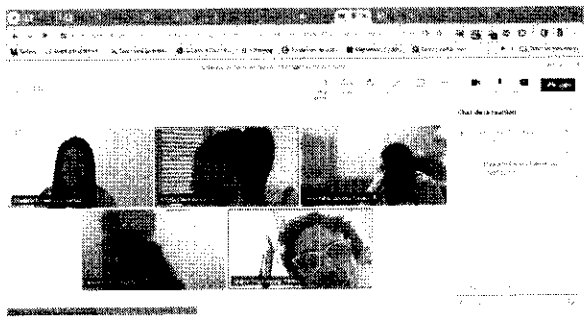




Reunión con ICESI para el tema de las Hackatones

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 1





Reunión con la RED VALLE INNOVA



FOTOS, EVIDENCIA,

Todo lo relacionado en el informe con sus evidencias se encuentra en el área de Gestión Documental

Presento certificaciones de afiliación a Salud, Pensión y ARL del Sistema de Seguridad Social. De otra parte, manifiesto que no estoy obligado a pagar los parafiscales de SENA, ICBF y Caja de Compensación Familiar.

Durante este periodo en desarrollo del presente contrato, guardé estricta confidencialidad y di cumplimiento a la Ley Estatutaria 1581 de 2012, respecto de toda la información y datos personales de los que tuve conocimiento con ocasión de la ejecución del contrato.

Cordialmente,

ELIZABETH ROMAN SOTO
C.C.43867102
Teléfono: 3188945653
Correo:eliroman79@gmail.com

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
Vo. Bo. Subsecretario de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial - Supervisor

Departamento del Valle del Cauca  Gobernación	**INFORME DE SEGUIMIENTO DE SUPERVISIÓN**	Código: FO-M9-P2-02 Versión:02 Fecha de Aprobación: 17/06/2019 Página: 1 de 12

Fecha: 26 de Enero de 2024

INFORMACIÓN GENERAL DEL CONTRATO

CONTRATO	X – **Prestación de servicios**	**CONVENIO**	-
Contrato número:	1.310-17.13-1249-2024	de	24 de enero de 2024
Acta Aclaratoria	-	del	-

Disponibilidad y Registro presupuestal: CDP No. 5500005087 ITEM 1 Del 11/01/2024 y RPC No. RPC: 5600061411 de fecha 25/01/2024 Del 25/01/2024 • **Apropiación Presupuestal:** 1154-121000-2320202008-3830102010010000-PI38-101901/1/1/01/27 • **Fondo:** 121000 - LIBRE DESTINACIÓN • **Centro Gestor:** 1154 • **Proyecto:** PI38-101901-FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Eje, Objetivo, Meta y Componente (especificar cada uno) del Plan de Desarrollo y que será atendido con este contrato: • **Pilar Del Contrato:** LET3: POLOS DE DESARROLLO URBANO PARA LA COMPETITIVIDAD Y EQUIDAD. • **Línea De Acción:** 301. VALLE DEL CAUCA: CIUDADES PRODUCTIVAS MOTOR DEL DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL • **Meta(S) De Producto:** MP301020100101. Operar 9 centros de emprendimiento e innovación Valle INN, para la reactivación económica durante el cuatrienio. • **Bpin Del Proyecto:** 2021003760225

Meta, actividad e impacto (especificar cada uno) del Plan de Acción que será atendida con este contrato: • **Meta(S) De Resultado:** MR30102001. Atender a 40.000 unidades económicas en un entorno de recuperación durante el período de gobierno. • **Objetivo General:** Estimular la diversificación productiva y el desarrollo económico en los polos de desarrollo impulsando sus vocaciones productivas, aprovechando su localización estratégica para la instalación de empresas altamente innovadoras, tradicionales, el mejoramiento y consolidación de áreas industriales existentes para la configuración de clústeres productivos en sistemas de proximidad. • **Objetivos específicos:** Rediseñar el servicio de asistencia técnica prestado a las Mipymes del Valle del Cauca. • **Programa:** 30102. ASOCIATIVIDAD Y DESARROLLO EMPRESARIAL • **Sub-Programa:** 3010201. FORTALECIMIENTO DE CAPACIDADES Y COMPETENCIAS PARA EL DESARROLLO DEL CAPITAL HUMANO Y GENERACIÓN DE OPORTUNIDADES PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL GESTIÓN. • **Elemento PEP**: PI38-101901/1/1/01/27 • **Área Funcional:** 3830102010010000 • **Cuenta Mayor:** 5507051201.

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ADMINISTRADORA DE EMPRESAS EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

Supervisor:	**JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO** **C.C. 1144041044**
Contratista	**ELIZABETH ROMAN SOTO** **C.C. 43867102** Teléfono. 3188945653

OBJETIVO DEL INFORME

Este informe tiene como objetivo dejar constancia del cumplimiento del cronograma de actividades y plan de trabajo presentado en **ENERO de 2024, CUOTA 1,** por lo que se concluye que, las obligaciones contractuales durante ENERO de 2024, fueron cumplidas a cabalidad y recibidas a entera satisfacción por el departamento del Valle del Cauca y la Secretaria de Desarrollo Económico y Competitividad.

VERIFICACIÓN DEL CUMPLIMIENTO DE LAS ESPECIFICACIONES, ACTIVIDADES U OBLIGACIONES ESPECÍFICAS CONTEMPLADAS EN EL CONTRATO POR PARTE DEL CONTRATISTA.

Especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales.	1. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al desarrollo empresarial, según asignación del supervisor del contrato y/o jefe inmediato. 2. Apoyar la articulación con actores claves de la academia y el sector empresarial para fortalecer el emprendimiento, la formalización del empleo, la competitividad e internacionalización de las Mipymes Vallecaucanas. 4. Proponer estrategias para fomentar el emprendimiento y el desarrollo empresarial en el Valle del Cauca a partir de la articulación con actores del ecosistema para el fomento del tejido empresarial del Departamento. 3. Elaborar informes y demás documentos técnicos que sean de su competencia según solicitud del jefe inmediato y/o supervisor del contrato. 5. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.	100%
Porcentaje de cumplimiento.	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales de acuerdo a lo programado en el plan de trabajo del mes de **ENERO de 2024**.	100%
	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales en lo transcurrido en la vigencia del contrato de conformidad con lo acordado en el mismo.	25,0%
Otras consideraciones.	N/A	

Sugerencias

Sugerencia	Fecha de entrega	Responsable
Sin novedad	--	--

Prorroga, suspensiones o adiciones

Fecha suspensión, prorroga o adición	Fecha de reinicio	Responsable

Sin novedad	--	--

SEGUIMIENTO TÉCNICO O DE EJECUCIÓN.

Concepto Supervisor: En cumplimiento al complemento del contrato electrónico de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión No. 1.310-17.13-1249-2024 del 24 de enero de 2024, certifico como supervisor del mismo, que el contratista cumplió con sus obligaciones específicas de acuerdo al Informe de Actividades No.1 presentado por el contratista, como se detalla a continuación:

Actividad específica 1. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al desarrollo empresarial, según asignación del supervisor del contrato y/o jefe inmediato.

- Contactó al líder del sector Nocturno de Palmira, el señor Orlando Acuña con el fin de garantizar la participación de los empresarios del sector en la reunión con la Gobernadora. Listado de establecimientos nocturnos contactados para la participación del evento.

- Contactó a los empresarios uno a uno de Palmira, el con el fin de garantizar la participación de los mismos en la reunión con la Gobernadora. Listado de empresas contactadas para la participación del evento.

- Acompañó a la gobernadora Dilian Francisca Toro y el alcalde de Palmira Víctor Ramos, en los espacios abiertos para la comunidad, en compañía del Asesor de la Secretaria de Desarrollo económico y competitividad John Jairo y la Subsecretaria de internacionalización Karina Mina y su equipo, estuvo acompañando dos de las reuniones que se realizaron para escuchar a los empresarios del sector nocturno y una segunda reunión con los empresarios, para juntos organizar un trabajo articulado, en el caso del sector nocturno que garantice una rumba segura para los palmiranos con más presencia de la fuerza pública y controles de movilidad. Para los empresarios se les escucho diferentes iniciativas y la disposición de los empresarios para trabajar en conjunto con el sector público por el bien del desarrollo económico.

Actividad específica 2. Apoyar la articulación con actores claves de la academia y el sector empresarial para fortalecer el emprendimiento, la formalización del empleo, la competitividad e internacionalización de las Mipymes Vallecaucanas.

- Contactó al señor Santiago Quintero, Gerente de Aceites Palmaseca, en representación del Parque Industrial La Magdalena de Palmira. La Magdalena está ubicado en el Valle del Cauca, en un punto estratégico conectado con el mundo para que desarrolle su operación logística en mercados nacionales e internacionales. Ofrecen infraestructura y equipamiento para la industria, además de servicios básicos como agua, energía eléctrica y telecomunicaciones, entre otros, como gas natural, espuela de ferrocarril, plantas de

tratamiento de agua, etc. Este espacio está diseñado para recibir empresas productoras y de servicios de logística, En este momento cuentan con un espacio para instalar nuevas empresas, están a 5 minuto del Aeropuerto Alfonso Bonilla Aragón y están abiertos a revisar con la Gobernadora Doctora Dilia Francisca y el Secretaria Oscar Vivas, como sumarse a las diferentes iniciativas que se puedan trabajar en conjunto desde el sector privado y las iniciativas públicas.

La visita se hizo en compañía de la subsecretaria de internacionalización la Doctora Karina Mina y profesionales de la subsecretaria, dónde se tocaron los temas de gran importancia para los parques industriales como la logística, las vías y el apoyo en la internacionalización de las empresas instaladas en el parque. Los temas tratados abordaron aspectos cruciales como la inversión, la importancia de fomentar relaciones de cooperación internacional para atraer más empresas al municipio, y la necesidad de una colaboración efectiva entre el sector público y privado para fortalecer la competitividad del departamento.

Durante la reunión, se realizó un recorrido por el Parque Industrial, permitiendo a los participantes conocer su ubicación estratégica. Además, se tuvo la oportunidad de visitar las empresas ya instaladas, como Coopidrogas, LG, Colgate, Madecentro, así como explorar el terreno disponible para futuras expansiones. Este encuentro no solo resaltó la importancia de la inversión y la cooperación internacional, sino también la sinergia entre el sector público y privado para potenciar el crecimiento y desarrollo del Parque Industrial La Magdalena.

- Contactó al señor Daniel Madriñan gerente del Parque industrial Guajira 7, El Parque industrial Guajira 7 es la mejor alternativa de inversión y localización para industrias y desarrollos logísticos que quieren optimizar sus canales de distribución desde Palmira - Valle del Cauca al mercado nacional. Localizado a 5 minutos del Aeropuerto internacional - Alfonso Bonilla Aragón , a 15 minutos de Palmira y Cali y a 2.5 horas del principal puerto del país - Buenaventura, Guajira 7 ofrece infraestructura certificada y terrenos urbanizados. Cuenta con importantes compañías internacionales y nacionales entre sus proyectos estan Dollarcity , Jeronimo Martins- Ara, Aluminio Aragón, Sika Colombia, Healthy America entre otros. Se hizo compra de más terrenos y está disponibles para la venta.

  Llevó a cabo una reunión con el Gerente Daniel Madriñan, la Directora Comercial Miryam Gomez, la Subsecretaria de Internacionalización Karina Mina, profesionales de la dependencia y la contratista suscrita. En esta sesión, se abordaron temas cruciales para el desarrollo territorial, como la importancia de desarrollar la vía Buenaventura - Mulaló, la necesidad de implementar una segunda pista en el aeropuerto y la construcción de cuartos de frío para el manejo eficiente de cargas.Adicionalmente, se exploró la posibilidad de crear beneficios para aquellos terrenos que transicionen de dedicarse a la agricultura intensiva hacia el desarrollo empresarial logístico.

En un anuncio, se compartió información sobre el próximo parque industrial, que incluirá un espacio destinado a la construcción de un centro comercial abierto, extendiéndose desde Italcol hasta la entrada del Estadio Pascual Guerrero.

Actividad específica 3. Proponer estrategias para fomentar el emprendimiento y el desarrollo empresarial en el Valle del Cauca a partir de la articulación con actores del ecosistema para el fomento del tejido empresarial del Departamento.

- Realizó una reunión con Edward Ramírez Avellana, de la empresa P4S de Bogotá, expertos en Hackatones. El propósito de la reunión es encontrar los actores del ecosistema nacional que puedan sumar a las iniciativas que tiene la secretaria de Desarrollo económico de la Gobernación, me aclararon que lo más importante es tener claro cuál es el propósito del evento y los objetivos que quiere lograr, se pueden hacer desde ideas de negocio con potencial empresarial, esto se debe complementar con eventos de comunidad, charlas, análisis de tendencias, gestión de proyectos, acceso a laboratorios, a mentores a posibles clientes a consumidores.
  Página web de las actividades que realizan https://p4s.co/p4s/ruta-emprendimiento

  La apuesta de P4S es Corporation Venture capital.. El enfoque es para B2B/ emprendedores, corporativos, Gobiernos dispuestos a crear retos de innovación abierta. Cuentan con el software para Hackatones. Actualmente tienen la convocatoria de Microsoft, pero constantemente están sacando convocatorias, cuentan con una comunidad de 25 mil miembros y 5mil proyectos. Son los realizadores de la Hackatone Campus Party con más de 500 personas. Es importante tener en cuenta a la hora de crear estos espacios, el propósito, los participantes, los actores vinculados, el espacios, en Cali está Centro de eventos Valle del Pacifico, donde haya internet y tenga buena cobertura. Enfocarse en cuál es el problema real que tiene la gente. Cuenta con un paquete para gobierno, que no sube de los 1.000 millones en un año y luego mantenimiento. Es un maquilador de Software. Actualmente trabajo con la Gobernación del Huila https://p4s.co/potencia Mapa del Departamento del Huila https://p4s.co/potencia/mapa.

- Se reunió con la Universidad ICESI para revisar el tema de Hackatones y los alcances que se pueden lograr en conjunto, basado en la reunión previa que tuvieron con el secretario el Doctor Oscar Vivas. Personas que estuvieron presentes en la reunión, Ángela María Bonilla Departamento comercial del ICESI, Karen Cuellar, Directora de emprendimiento del centro de desarrollo del espíritu empresarial del ICESI, Andrés Felipe Naranjo, Encargado de la Maestría en Innovación. Juan Pablo Corrales Líder de servicio de producto, Andrés del área interna del ICESI. Quieren conocer cuáles son las empresas que se pueden convocar, El tipo de empresas, de industria, tiempos que se quieren estipular, para poder sacar los costos, la idea de ellos es que el ICESI lidere el proceso y se haga multiuniversidades, por eso es importante definir las temáticas, los sectores económicos, la idea es que lideren la construcción y pueden facilitar algunos espacios para actividades. Dentro del rol de la universidad estarían los estudiantes y profesores, aportando un trabajo multidisciplinar e integra, la metodología. Podría sumarse la REDUNE.
- Se reunió con el equipo de Valle INNOVA. Presentes en la reunión Juliana Jaramillo Gerente de innovación del banco W, Sara Blandón Open international, Herceley de Cossío Agudelo de la Cámara de comercio, encargada de las conexiones de valor, Daniela Ocampo, líder de

innovación de Coomeva. Karen Melissa Obando Gerencia del Banco W, Juan Camilo Álvarez, TQ tecno químicas, Juan Sebastián Wong Cámara de comercio de Cali. Valle INNOVA lleva 3 años operando de manera informal, le han ido dando estructura, surgió de la iniciativa del comité de la ANDI, era enriquecedor pero no permitía generar más cercanía y compartir experiencias, se sumaron más empresas en el área de innovación, en pandemia se le dio más forma, ahora tienen logo, nombre e interactúan constantemente, tienen comité mensual, cuentan con anfitriones y tienen un evento que es la semana de la innovación, se brindaron charlas, café con los presidentes, conversaciones, sinergias, genera impacto a nivel regional. En el 2023 se reorganizaron son 17 empresas quieren oficializarse y ponerse metas más ambiciosas. Se han trazado varios objetivos, dar temas de entrenamiento, mentorias, Asesorías, Módulos de innovación, mas aterrizados, tener propósitos compartidos bajo la sombrilla de la Cámara de comercio de Cali. Actualmente cuentan con un comité de trabajo, quieren fortalecer, Mentorías, Capacitación, comunicación y administración. Quieren conocer los 6 NODOS de vocación que hizo la gobernación el año pasado. VALLE INNOVA viene pensando en mentorias grupales y personalizadas, Mentorias en innovación, estrategia y transformación. 290 empresas. Buscan a través de una alianza estratégica con la Gobernación Visibilizar los avanzas que tienen el Valle del Cauca en temas de innovación. Ayuda a homogenizar el lenguaje, aprovechar el tema de innovación y regalías para buscar oportunidades para beneficiar las empresas. Fortalecer la triada de Gobierno, Empresa y Universidad. https://impretics.gov.co/valle-innova/

Actividad especifica 4. Elaborar informes y demás documentos técnicos que sean de su competencia según solicitud del jefe inmediato y/o supervisor del contrato.

- Presenta el plan de trabajo para la RED de redes de mentores. Investigación de las diferentes redes de mentores Matriz de identificación, que nos muestran cómo funcionan las redes del Valle del Cauca, cuales son los enfoques, hacia dónde podemos direccionar, cuales son los sectores que ya trabajan, cuales están alineados con la propuesta de la Gobernación "Identificación, Entrevista, Analisis, Resultado, Base de datos "
  Creación de un modelos estandarizado de RM para quienes aun no la tienen Definición de un modelo de RM que sea la herramienta que le sirva a los interesados en formar la red de mentores nueva, en especial para las universidades públicas. Tener el material para poderlo aplicar, hacerlo por subregiones. "Tener el modelo para la RED de mentores
  Ayudar en la construcción de la RM en las Universidades Públicas"
  La creación de la RED de redes de mentores liderados desde la SDE de la Gobernación Ofrecerles espacios de fortalecimiento, de cocreación, de relacionamiento, conexiones de valor, incluirlos en el distrito de innovación y red de ángeles inversionistas, de mostrar la oferta institucional de la SDE. Se puede hacer desde Zonamerica, así activarla " Imagen del programa, plan de actividades con las diferentes redesestrategias de medios, de comunicación.
  Reconocimiento público a las mejores redes de mentores del Valle del Cauca Evento de apertura: Entregar la cruz de caballero, a las entidades que vienen liderando las redes de

mentores, Charlas del distrito de innovación, programas de SDE, para que la gente se motive a ir, con un evento que invite a todas las redes a conocer el alcance del proyecto que se quiere lograr "Montaje del evento la gestión para entregar el reconocimiento. Buscar la participación del ecosistema"
Activación de apoyo de la Red a las redes Activación de la red de redes de mentoria, actividades como loen encuentros de redes, concursos a los mpas participativos, innnovadores, etc. Espacios de networking y convocatorias internacionales "Participación de eventos aliados Fortalecimiento"
Creación del banco de tiempo, propio de la gobernación, Requiere contar con una plataforma virtual para el banco de tiempo. Es una plataforma que permite condenzar todas las redes de mentores, es para atender al público de la Gobernación pero a través de la red de mentores y ganan tiempo."Dejar definido el modelo del banco de tiempo. Construcción con los programadores"

Construcción de Banco de tiempos

BANCO DE TIEMPO. Unidad monetaria. Moneda social
Un banco de tiempo es un sistema de intercambio de servicios o habilidades, Son instrumentos de ayuda mutua basados en el intercambio, que tienen como unidad de valor y de cambio la hora de tiempo.

1. Fortaleciendo la red de mentores a través de herramientas y estrategias que garanticen la alta calidad de mentores en el Valle del Cauca, para la red actuales y nacientes.
2. Ofreciendo un evento, encuentro de la red de redes de mentores para el Valle del Cauca ayudando a consolidar redes cada vez más sólidas, contar con paneles de expertos, donde cuenten las experiencias de las diferentes entidades, generar conexiones, hagan networking, realizar talleres disruptivos y actividades, que permitan compartir las buenas prácticas de las diferentes entidades, los desafíos en común relacionados con el mentoring, innovación y el trabajo colaborativo.
3. "Rueda de mentoring" un día para que las redes de mentoring tengan un espacio para contarles a los emprendedores y empresarios cuáles son sus servicios y su metodología y atenciones express.
4. Intercambio de horas de mentoría por... (banco de tiempo
5. Espacio de conexiones y de comunicación para convocatorias internaciones, a través del banco, quien tiene la información tiene el poder.
6. Concurso para noviembre para entregarle premios a la red más activa en el banco, la red con indicadores más altos, la red más innovadora, etc.
7. consumir sus horas del banco de tiempo, es decir, que se les exige dar y recibir ayuda de forma multilateral. Para llevar un control del flujo del banco de horas, las horas intercambiadas quedarán registradas en una base de datos en tiempo real.

Actividad específica 5. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

- Se hace entrega de la propuesta del programa de incubación. Con el propósito de:
Atrae y apoya a emprendedores. Además, el programa puede proporcionar asesoramiento y orientación. De esta forma, tendrán mayores posibilidades de superar los desafíos iniciales que implica lanzar una empresa.

  Apoya la estrategia de desarrollo empresarial local. Un programa intensivo te permite apoyar el desarrollo de una estrategia empresarial efectiva para las empresas emergentes. El asesoramiento y la mentoria empresarial que ofrecerás contribuye a una mayor tasa de éxito empresarial. Esto es posible, gracias a que se identifican oportunidades de crecimiento, se mejora la productividad y se reducen costos para emprendedores y startups. Sin dudas, este tipo de programas contribuye al desarrollo empresarial de la región, siendo el soporte para lanzar empresas exitosas y sostenibles.

  Reduce los tiempos de lanzamiento: Al aprovechar la experiencia y los recursos de la incubadora, las startups pueden reducir significativamente el tiempo que les lleva llegar al mercado. Esto es esencial en una economía en la que la velocidad de la innovación empresarial es crucial.

  Asesoramiento empresarial
  Un programa de incubación proporciona acceso a expertos en distintas áreas. Esto ayuda a las personas que quizás no tengan una formación profesional en negocios. Por otra parte, este asesoramiento los enfoca en establecer objetivos realistas y desarrollar planes de acción efectivos.

  Mentoría empresarial. Los mentores pueden ser una fuente invaluable de información, apoyo y retroalimentación para los nuevos empresarios. Un buen programa de incubación proporciona mentores de alto nivel. Estos tienen experiencia en su sector y en la construcción de negocios exitosos.

  Formación empresarial
  Muchos programas de incubación ofrecen capacitación y formación en áreas clave como finanzas, marketing, ventas, liderazgo y habilidades interpersonales. Esto puede ayudar a los emprendedores a adquirir destrezas que son determinantes para el éxito empresarial.
  Valida los modelos de negocio en función del desarrollo del ecosistema local

  Uno de los mayores desafíos para los emprendedores es la validación de sus modelos de negocio. Un programa de incubación desarrolla y prueba las ideas. Esto lo hace en un ambiente controlado pero cercano a la realidad del ecosistema local. A través del proceso de incubación, los emprendedores podrán ajustar y perfeccionar los modelos de negocio antes de lanzarlos al mercado, lo que reduce el riesgo de fracaso empresarial.

  Genera ecosistemas de emprendimiento
  Al participar en un programa de incubación, los emprendedores tienen la oportunidad de conectarse con otros empresarios, mentores, inversionistas y líderes de la industria. Esto les abre nuevas puertas para su negocio.

Fomenta la innovación y la creatividad
Esta es una vía efectiva para fomentar la innovación y la creatividad al proporcionar a los emprendedores un entorno propicio para la experimentación y la colaboración.

Evita errores costosos
Evita cometer errores tan costosos como por ejemplo:

Comenzar sin un plan de negocio
No contar con una propuesta sólida para presentar a posibles fuentes de financiamiento
Gestión inadecuada de las finanzas
Estrategia de marketing inefectiva
Sistemas de contratación obsoletos

Ayuda a los emprendedores a obtener financiamiento
Puede proporcionar a los emprendedores, acceso a inversores y otras fuentes de financiamiento, lo que les ayuda a obtener los fondos necesarios para lanzar y hacer crecer su negocio.

Promueve el crecimiento económico
Al ayudar a los emprendedores a lanzar y hacer crecer sus empresas, se contribuye al crecimiento económico del territorio. Esto se debe a que muchas veces los emprendedores contratan empleados y utilizan recursos locales, lo que a su vez ayuda a estimular la economía local.

Que busca el programa, impulsar la productividad, competitividad y el crecimiento de emprendimientos y microempresas a través de un programa de incubación, que dan herramientas para su crecimiento empresarial. Diseño de proceso, Creación del perfil, diagnóstico, plan de incubación, ejecución del plan, seguimiento y control, diagnóstico de salida.

Con 6 focos a trabajar dentro del programa, 1. Gobierno corporativo y planeación estratégica, 2. Gestión de procesos y preparación para el crecimiento, 3. Implementación de herramientas digitales, 4. Marketing estratégico/ crecimiento en ventas. 5. Alistamiento comercial y relacionamiento. 6. Inclusión financiera, acceso a crédito y apalancamiento financiero.

SEGUIMIENTO ADMINISTRATIVO
El contratista ha cumplido con el pago oportuno de los aportes legales de Salud, Pensión y Arl,

para lo cual se adjunta **CERTIFICACIONES DE AFILIACIÓN A SALUD PENSIÓN Y ARL**. según la cláusula vigésima primera del contrato y la Ley 1122 artículo 18 de 2007. el objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se halla incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80 de 2003.

SEGUIMIENTO FINANCIERO Y CONTABLE

COSTOS DEL CONTRATO		PAGOS REALIZADOS AL CONTRATISTA			
Concepto	***Valor***	**Concepto (Anticipo, avances, pagos)**	**Fecha de pago**	**Valor pago**	**Observaciones**
Valor inicial del contrato	$20.000.000				
Valor Adiciones	$				
Reajustes	$				
Actualización de precios	$				
Valor Total del Contrato	$20.000.000				
Valor pagado	$				
Valor causado que no se ha pagado	$5.000.000				
Valor total ejecutado	$5.000.000				
Valor saldo por ejecutar	$15.000.000				
Intereses moratorios	$				

SEGUIMIENTO

NO APLICA

SEGUIMIENTO JURÍDICO

El objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se encuentra incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80.

El contratista realizó las afiliaciones y aportes obligatorios al Sistema General de Seguridad Social.

INFORME SOBRE SANCIONES

Sin novedad

INFORME SOBRE LA PARTICIPACIÓN SOCIAL EN LA EJECUCIÓN DEL CONTRATO – INSTANCIAS Y MECANISMOS DE CONTROL SOCIAL O VEEDURÍAS CIUDADANAS

Sin novedad

Fecha del próximo informe 19 de febrero de 2024

Para constancia de lo anterior firma la presente acta el Supervisor a los:

26 días del mes de enero de 2024

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
Subsecretario de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial
C.C.1144041044

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Blanca Cecilia Leyton, Zulima Guzmán, José Antonio Cristancho Martínez, Angela Garcia, Katherine Santamaria Sánchez	**Nombre**: Diana Lorena Vanegas Cajiao / Juan Gabriel Rojas Girón	Comité Institucional de Gestión y Desempeño
Cargo: Profesional Especializado, Profesional Universitario, Contratistas	**Cargo:** Directora Jurídica / Subdirector de Contratación	Acta No. 002
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 03/04/2019	**Fecha:** 03/04/2019	**Fecha:** 17/06/2019

SOCIEDAD ADMINISTRADORA DE FONDOS DE PENSIONES Y CESANTÍAS PORVENIR S.A.

En su condición de administradora del

FONDO DE PENSIONES OBLIGATORIAS PORVENIR

NIT 800.224.808-8

CERTIFICA QUE:

ELIZABETH ROMAN SOTO, identificado(a) con cédula de ciudadanía **43.867.102**, se encuentra afiliado(a) al **Fondo de Pensiones Obligatorias Porvenir**.

La presente certificación se expide el 16 de Enero del 2024.

Cordialmente,

Gerencia de Clientes

Tenga en cuenta:

Es importante que sea constante en realizar los aportes obligatorios para su pensión, así lograría recibir el ingreso que desea cuando obtenga su beneficio pensional.

COLOMBIA POTENCIA DE LA VIDA

POSITIVA COMPAÑÍA DE SEGUROS

CERTIFICADO DE AFILIACIÓN

POSITIVA COMPAÑÍA DE SEGUROS S.A.

HACE CONSTAR QUE:

Verificada la base de datos de afiliación en el Ramo de Riesgos Laborales se evidenció que, **ELIZABETH ROMAN SOTO** identificado con **CC** No. **43867102**, registra la siguiente información.

Datos del Contratante	Datos de la Relación Laboral
GOBERNACION DEL VALLE DEL CAUCA - NI. 890399029	**Fecha de afiliación:** 26/01/2024 **Fecha de inicio de cobertura:** 26/01/2024 **Estado Afiliación:** ACTIVO **Fecha de inicio de Contrato:** 25/01/2024 **Fecha fin de Contrato:** 30/04/2024 **Tipo Vinculación:** TRABAJADOR INDEPENDIENTE **Clase de Riesgo:** 1 **Cargo :** CONTRATISTA

Recuerde que una vez cumplida la fecha fin de contrato, el sistema aplica de forma automática la novedad de retiro, por lo anterior, en caso de tener un nuevo contrato o prorroga deberá realizar la correspondiente novedad a través de nuestro portal www.positivaenlinea.gov.co, para continuar con la cobertura.

Para validar la información emitida en este certificado, visite nuestra página web y seleccione la opción 'VALIDAR CERTIFICADOS'. Ingrese el siguiente código (válido por un mes): 202401011545264.

Esta certificación se expide en la ciudad de Bogotá D.C. a los 25 días del mes de enero de 2024.

Cordialmente,

GERENCIA DE AFILIACIONES Y NOVEDADES
POSITIVA COMPAÑÍA DE SEGUROS S.A.

VIGILADO SUPERINTENDENCIA FINANCIERA DE COLOMBIA

MIS_4_1_3_FR15 v_07

EPS delagente

NIT:890.303.093-5

HACE CONSTAR

Que el(la) señor(a) ELIZABETH ROMAN SOTO identificado(a) con CC 43867102, se encuentra Afiliado en el Plan de Beneficios en Salud PBS, de EPS delagente por ELIZABETH ROMAN SOTO CC 43867102 en calidad de Independiente con contrato de prestación de servicios superior a 1 mes según información contenida a la fecha en nuestra base de datos.

Fecha inicio relación laboral	Fecha fin relación laboral
23/ene./2024	

Informacion beneficiarios:

Nombre	Identificación	Parentesco
JOAO ENRIQUE DA SILVERA MONIZ SOAREZ CA	CC 94320261	Cónyuge
DAYA DA SILVERA ROMAN	TI 1145927660	Hijo(a) menor de veinticinco (25) años de edad

El presente certificado se expide a solicitud de el(la) interesado(a) a los 23 días del mes de ene. de 2024.

Observaciones

Con destino a: Solicitud del Interesado

Información sujeta a verificación por parte de EPS delagente, cualquier aclaración con gusto será atendida en la línea - Documento no válido como autorización de traslado - No es válido para aclarar situación de duplicidad en el SGSSS. Semanas de cotización según LEY 1122/07.

VIGILADO SuperSubsidio

VIGILADO Supersalud

Cordialmente,

Coordinador de Afiliación y Movilidad
BDUA

VIGILADO SuperSubsidio

VIGILADO Supersalud