DOCUMENTO SOPORTE EN ADQUISICIONES EFECTUADAS A NO OBLIGADOS A FACTURAR

N° DS231730

DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

N.I.T.: 890399029-5

Dirección: Edificio Palacio de San Francisco, carrera, COMUNA 3
Ciudad: CALI
Departamento: Valle del Cauca
Teléfono: +57 (602) 620 00 00
Correo: Facturacion.sedec@valledelcauca.gov.co
Tipo de Contribuyente: Persona Juridica
Tipo de responsabilidad: O-13;O-48

Fecha de Generación: 13/02/2024 00:00:00
Fecha de Pago : 2024-02-13
Medio de Pago : Transferencia Débito Interbancario
Tipo de Negociación Contado

INFORMACIÓN DEL VENDEDOR Y/O PRESTADOR DE SERVICIO

Nombre Apellido o Razón Social : JOSE ROLANDO OSPINA BUSTOS
NIT / Número de Documento 793048317
Tipo de Contribuyente Persona Natural
Tipo de Responsabilidad O-99
Correo jotarospi@hotmail.com
Dirección: CALLE 47 B NORTE 3 CN 77 BRR VIPA
Ciudad: CALI
Departamento Valle del Cauca
Teléfono

Nro	Código	Descripción	U/M	Cant	Precio Unitario	Descuento		Recargo		IMPUESTOS						TOTAL
						%	Importe	%	Importe	%	IVA	%	INC	%	ICA	
1	00001	1.310-17.13-1418 CONTRATO DEL 24 ENERO 2024 . OBJE	NIU	1.00	5,000,000.00											5,000,000.00

DESCUENTOS Y RECARGOS GLOBALES

Nro	Tipo	Código	Descripción	Porcentaje %	Monto

DATOS DE REFERENCIA

TIPO DOCUMENTO REFERENCIA	NUMERO DOCUMENTO REFERENCIA	FECHA REFERENCIA

OBSERVACIONES

5600061034,, Nro planilla:7911117961-443415944,CUOTA 2

Total en Palabras: Cinco millones de pesos.-

MONEDA	COP
SUB TOTAL	5,000,000.00
IVA	0.00
TOTAL DOCUMENTO	5,000,000.00
RETERENTA	
RETEIVA	
RETEICA	
TOTAL COMPRA	5,000,000.00

CUDE:84ca5a132e8c1e3763f33848db76e308fefe8d13c59034fcc389a41667984d767ddda3a1b6c1ac71fae96f7972eddbed

Autorización Habilitación Facturación Electrónica No. 18764033942536 del 8/18/2022,Desde el No. DS23-1 hasta el No.DS23-10000 Vigencia: Desde 8/18/2022 hasta 2/18/2024

Representaciòn grafica de la Factura Electronica - Generado por Signature South Consulting Colombia S.A.S. NIT: 900508908 (www.southconsulting.com) / Revise su Documento Electrónico en: www.gosocket.net

Departamento del Valle del Cauca Gobernación	INFORME DE SEGUIMIENTO DE SUPERVISIÓN	Código: FO-M9-P2-02 Versión:02 Fecha de Aprobación: 17/06/2019 Página: 1 de 8

Fecha: 13 de febrero de 2024

INFORMACIÓN GENERAL DEL CONTRATO			
CONTRATO	X – Prestación de servicios	CONVENIO	-
Contrato número:	1.310-17.13-1418-2024	de	24 de enero de 2024
Acta Aclaratoria	-	del	-

Disponibilidad y Registro presupuestal: CDP No. 5500005087 ITEM 1 Del 11/01/2024 y RPC No. 5600061034 Del 24/01/2024 • **Apropiación Presupuestal:** 1154-121000-2320202008-3830102010010000-PI38-101901/1/1/01/27 • **Fondo:** 121000 - LIBRE DESTINACIÓN • **Centro Gestor:** 1154 • **Proyecto:** PI38-101901-FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Eje, Objetivo, Meta y Componente (especificar cada uno) del Plan de Desarrollo y que será atendido con este contrato: • **Pilar Del Contrato:** LET3: POLOS DE DESARROLLO URBANO PARA LA COMPETITIVIDAD Y EQUIDAD. • **Línea De Acción:** 301. VALLE DEL CAUCA: CIUDADES PRODUCTIVAS MOTOR DEL DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL • **Meta(S) De Producto:** MP301020100101. Operar 9 centros de emprendimiento e innovación Valle INN, para la reactivación económica durante el cuatrienio. • **Bpin Del Proyecto:** 2021003760225

Meta, actividad e impacto (especificar cada uno) del Plan de Acción que será atendida con este contrato: • **Meta(S) De Resultado:** MR30102001. Atender a 40.000 unidades económicas en un entorno de recuperación durante el período de gobierno. • **Objetivo General:** Estimular la diversificación productiva y el desarrollo económico en los polos de desarrollo impulsando sus vocaciones productivas, aprovechando su localización estratégica para la instalación de empresas altamente innovadoras, tradicionales, el mejoramiento y consolidación de áreas industriales existentes para la configuración de clústeres productivos en sistemas de proximidad. • **Objetivos específicos:** Rediseñar el servicio de asistencia técnica prestado a las Mipymes del Valle del Cauca. • **Programa:** 30102. ASOCIATIVIDAD Y DESARROLLO EMPRESARIAL • **Sub-Programa:** 3010201. FORTALECIMIENTO DE CAPACIDADES Y COMPETENCIAS PARA EL DESARROLLO DEL CAPITAL HUMANO Y GENERACIÓN DE OPORTUNIDADES PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL GESTIÓN. • **Elemento PEP**: PI38-101901/1/1/01/27 • **Área Funcional:** 3830102010010000 • **Cuenta Mayor:** 5507051201.

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

Supervisor:	**JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO** **C.C. 1144041044**
Contratista	**JOSE ROLANDO OSPINA BUSTOS** **C.C. 79304831** Teléfono. 3117702538

OBJETIVO DEL INFORME

Este informe tiene como objetivo dejar constancia del cumplimiento del cronograma de actividades y plan de trabajo presentado en **FEBRERO de 2024, CUOTA 2,** por lo que se concluye que, las obligaciones contractuales durante FEBRERO de 2024, fueron cumplidas a cabalidad y recibidas a entera satisfacción por el departamento del Valle del Cauca y la Secretaria de Desarrollo Económico y Competitividad.

VERIFICACIÓN DEL CUMPLIMIENTO DE LAS ESPECIFICACIONES, ACTIVIDADES U OBLIGACIONES ESPECIFICAS CONTEMPLADAS EN EL CONTRATO POR PARTE DEL CONTRATISTA.

Especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales.	1. Realizar el levantamiento de información y mapeo de los actores y servicios ofertados para el fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial en el Valle del Cauca, y articular la oferta al servicio de fomento al emprendimiento y el desarrollo empresarial que brinda la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad. 2. Identificar casos exitosos de programas desarrollados para el fomento al emprendimiento y el desarrollo empresarial en latinoamérica, según solicitud del jefe inmediato y/o el supervisor del contrato. 3. Formular estrategias y propuestas para el fomento del emprendimiento y el desarrollo empresarial a partir del análisis de los diferentes programas y proyectos financiados con recursos públicos, mixtos y/o privados, haciendo énfasis en Bogotá, D.C, Medellín y otras ciudades principales que se considere relevantes. 4. Generar propuestas de valor para el rediseño del programa de fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial, a partir de un proceso diagnóstico de necesidades aplicado a emprendedores y Mipymes del departamento, según metodología y directrices de la entidad. 5. Apoyar tecnicamente el rediseño y reformulación de la ruta de atención del programa para el fortalecimiento del emprendimiento y desarrollo empresarial del Valle del Cauca, ofertado por la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, incluyendo la formulación de indicadores y la elaboración de la documentación técnica que soporta su funcionamiento a nivel departamental. 6. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al documento del emprendimiento y el desarrollo empresarial del Valle del Cauca, según asignación del jefe inmediato y/o supervisor del contrato. 7. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.	100%

Porcentaje de cumplimiento.	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales de acuerdo a lo programado en el plan de trabajo del mes de **FEBRERO de 2024**.	100%
	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales en lo transcurrido en la vigencia del contrato de conformidad con lo acordado en el mismo.	50,0%
Otras consideraciones.	N/A	

Sugerencias

Sugerencia	Fecha de entrega	Responsable
Sin novedad	--	--

Prorroga, suspensiones o adiciones

Fecha suspensión, prorroga o adición	Fecha de reinicio	Responsable
Sin novedad	--	--

SEGUIMIENTO TÉCNICO O DE EJECUCIÓN:

Concepto Supervisor: En cumplimiento al complemento del contrato electrónico de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión No. 1.310-17.13-1418-2024 del 24 de enero de 2024, certifico como supervisor del mismo, que el contratista cumplió con sus obligaciones específicas de acuerdo al Informe de Actividades No. 2 presentado por el contratista, como se detalla a continuación:

1. Realizar el levantamiento de información y mapeo de los actores y servicios ofertados para el fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial en el Valle del Cauca, y articular la oferta al servicio de fomento al emprendimiento y el desarrollo empresarial que brinda la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad. El contratista investigo acerca del ecosistema emprendedor en el valle del cauca, el cual se ha convertido en una herramienta indispensable para la generación de empleo y crecimiento económico de la región. La crisis económica , provocada en gran medida por la pandemia, los sectores tradicionales de inversión, la volatilidad de la bolsa, las escasas oportunidades de trabajo, la tecnología, los servicios en la nube, los cambios de hábito de los consumidores, la inflación aunada al aumento del desempleo, conocida como la estanflación, han impulsado la creación de nuevos modelos de negocio y por consiguiente han propiciado el nacimiento de multitud de iniciativas de

apoyo al emprendimiento, cada una tiene sus particularidades y aporta diferentes productos (inversión/financiación) o servicios (mentoría/aceleración) al mundo del emprendimiento. El contratista en su fase argumentativa inicia por precisar que para que un ecosistema emprendedor funcione, es necesario que existan tres pilares básicos: emprendedores, educación e inversión, en ese orden de ideasel contratista propone la creación de grandes hubs de emprendimiento, un hub empresarial es un centro o espacio físico donde se concentran empresas, startups y emprendedores con el objetivo de colaborar, intercambiar conocimientos, generar sinergias y fomentar la innovación. A continuación el contratista realiza un mapeo de los principales actores del ecosistema emprendedor en función de su aportación al proyecto empresarial:

Instituciones que aportan Conocimiento: Formación, Capacitación y Mentoria.

- Aceleradoras e incubadoras: Cámaras de comercio, Inn- Pulsa, Sena – Tecno parques, entre otras.
- Universidades: Icesi, Javeriana, Univalle, UniAutonoma.
- Ministerio de Tecnologías de la Información y las Comunicaciones.
- Coworking y Networking: El coworking proporciona el ambiente colaborativo y la diversidad de profesionales necesarios para el networking, mientras que el networking aprovecha las conexiones y las oportunidades creadas en un espacio de coworking.
- Escuela de Negocios: crear conexiones y espacios para el intercambio / Ruedas de negocios / clusters: **se compone de empresas de diferentes sectores que están ubicadas en una determinada zona y que colaboran entre sí para alcanzar objetivos en común, como innovación, el desarrollo económico regional o la creación de nuevas oportunidades de negocios.**
- Crowfunding: **Existen** 4 tipos de crowdfunding (donación, recompensa, inversión y préstamo),
- Bancoldex: Sociedad de Economía Mixta que apoya la actividad productiva de las mipymes y la internacionalización de las empresas colombianas.
- Fondo Mujer emprende: facilita herramientas formativas y técnicas para mujeres mayores de 18 años, que cuentan con un emprendimiento de, al menos, un año de funcionamiento (con o sin inicio de actividades).

2. Identificar casos exitosos de programas desarrollados para el fomento al emprendimiento y el desarrollo empresarial en latinoamérica, según solicitud del jefe inmediato y/o el supervisor del contrato. El contratista recolecto informacion acerca de los negocios exitosos y con tendencia de crecimiento en los últimos años en Colombia:

- Restaurantes: Concentrar la atención en un público objetivo específico y ofrece una experiencia excepcional tanto en términos de sabores como de atención, factor clave de éxito.
- Cafetería: Establecer una cafetería también es una excelente opción, ya que generalmente requiere una inversión inicial más baja que un restaurante y tiene una gran demanda. Selecciona tu público objetivo, ofrece deliciosos platos y brinda un servicio impecable.
- Food Trucks: Los food trucks o camiones gastronómicos han sido un negocio muy rentable en los últimos años, aunque es importante tener en cuenta que requieren una inversión inicial considerable. La ventaja es que no necesitas pagar alquiler por un espacio físico, lo que te permite recuperar tu inversión más rápidamente a largo plazo. Otro beneficio es que puedes llevar tus platos a diversos lugares, ampliando así tu base de clientes.
- Tienda de abarrotes: Las tiendas de abarrotes son una opción excelente para emprendedores en Colombia. La inversión inicial suele ser accesible y tienes la posibilidad de expandir el negocio con el tiempo. La demanda de este tipo de establecimientos es alta, y da la posibilidad de ofrecer una amplia variedad de productos puede generar mejores resultados. Para iniciar, no necesitas una estructura demasiado grande; un mostrador, estantes, un refrigerador y una báscula son suficientes para comenzar un pequeño emprendimiento.
- Negocios relacionados con mascotas: Las mascotas son consideradas como miembros de la familia por muchas personas. Esto significa que, además de dedicarles tiempo, se destina un presupuesto específico para satisfacer sus necesidades.
- Servicio de compras personalizadas: Una nueva categoría en auge es el servicio de compras personalizadas. En la actualidad, este tipo de servicio está en alta demanda.
- Tienda en línea: Fue uno de los negocios más rentables en 2023. No requiere una gran inversión, ya que puedes prescindir de un espacio físico para el almacenamiento y venta de tus productos. Además, te brinda la posibilidad de llegar a una amplia audiencia y funciona los siete días de la semana, las 24 horas del día.
- Cocina de entrega a domicilio: Una interesante alternativa en el ámbito gastronómico es la cocina de entrega a domicilio, especialmente adecuada para emprendedores con recursos limitados.

3. Formular estrategias y propuestas para el fomento del emprendimiento y el desarrollo empresarial a partir del análisis de los diferentes programas y proyectos financiados con recursos públicos, mixtos y/o privados, haciendo énfasis en Bogotá, D.C, Medellín y otras ciudades principales que se considere relevantes. El contratista propone como estrategia para el fomento y el fortalecimiento del emprendimiento en la region, realizar alianzas estrategicas con los ecosistemas empresariales del resto del pais y la region, a fin de realizar intercambios artisticos, culturales, gastronomicos, ruedas de negocio, descubrir talentos deportivos, mediante la investigacion de mercados conocida como benchmarking, herramienta valiosa que nos posibilita hacer una evaluacion comparativa para acelerar el rendimiento y mejorar los procesos en aquellos campos que otros han tenido grandes y exitosos resultados.

4. Generar propuestas de valor para el rediseño del programa de fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial, a partir de un proceso diagnóstico de necesidades aplicado a emprendedores y Mipymes del departamento, según metodología y directrices de la entidad. El contratista propone desarrollar como mecanismo para la recoleccion de informacion en la identificacion de necesidades, trabajar la matriz de Planificacion conocida como arbol de problemas con sus causas y consecuencias, para seguidamente trabajar el arbol de objetivos, herramienta valiosa de planificacion

usada en el ambito empresarial que nos posibilita visualizar y definir el proposito y las metas de una manera estructurada y jerarquica, esta se basa en que cada objetivo especifico me aporta en la consecucion del objetivo general con el fin de establecer de manera mas efectiva la planificacion del direccionaiento de la empresa o negocio. Una ves Identificando las limitaciones que enfrentan los emprendedores, podremos desarrollar procesos de formacion empresarial, que responan a las necesidades reales que requiere la organización, para de esta manera, realizar alianzas estrategicas con la academia (diplomados) y expertos(speakers) que nos cuenten sus experiencias exitosas.

5. Apoyar tecnicamente el rediseño y reformulación de la ruta de atención del programa para el fortalecimiento del emprendimiento y desarrollo empresarial del Valle del Cauca, ofertado por la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, incluyendo la formulación de indicadores y la elaboración de la documentación técnica que soporta su funcionamiento a nivel departamental. El contratista propone que para mejorar la ruta de atencion, se debe definir la oferta institucional acorde con la vision y mision que se va a implementar dentro de la nueva reestructuracion del Centro de emprendiento e innvacion. El contratista considera que se deben implementar indicadores de logro y de impacto.

6. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al documento del emprendimiento y el desarrollo empresarial del Valle del Cauca, según asignación del jefe inmediato y/o supervisor del contrato. El contratista asistio a la reunion del equipo de trabajo con los gestores Stephany Saavedra, Bibian Maradiago, cuyo proposito fue el de formular propuesta para el rediseño de la ruta de atencion, reunion virtual realizada el dia jueves 8 de Feb. De 2024.

7. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato. El contratista, expresa que se encuentra disponible para el cumplimiento de las labores que le sean asignadas en el marco del contrato.

SEGUIMIENTO ADMINISTRATIVO
El contratista ha cumplido con el pago oportuno de los aportes legales de Salud, Pensión y Arl, para lo cual se adjuntan **PLANILLA DE PAGO Nro. 7911117961 y SOPORTE DE PAGO PIN/CUS/REFERENCIA Nro. 443415944.** según la cláusula séptima del contrato y la Ley 1122 artículo 18 de 2007. el objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se halla incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80 de 2003.

SEGUIMIENTO FINANCIERO Y CONTABLE	
COSTOS DEL CONTRATO	PAGOS REALIZADOS AL CONTRATISTA

Concepto	*Valor*
Valor inicial del contrato	$20.000.000
Valor Adiciones	$
Reajustes	$
Actualización de precios	$
Valor Total del Contrato	$20.000.000
Valor pagado	$5.000.000
Valor causado que no se ha pagado	$5.000.000
Valor total ejecutado	$10.000.000
Valor saldo por ejecutar	$10.000.000
Intereses moratorios	$

Concepto (Anticipo, avances, pagos)	Fecha de pago	Valor pago	Observaciones
Cuota 1	Febrero/2024	5.000.000	Cancelada

SEGUIMIENTO

NO APLICA

SEGUIMIENTO JURÍDICO

El objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se encuentra incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80.

El contratista realizó el pago de los aportes obligatorios al Sistema General de Seguridad Social.

INFORME SOBRE SANCIONES

Sin novedad

INFORME SOBRE LA PARTICIPACIÓN SOCIAL EN LA EJECUCIÓN DEL CONTRATO – INSTANCIAS Y MECANISMOS DE CONTROL SOCIAL O VEEDURÍAS CIUDADANAS

Sin novedad

Fecha del próximo informe 11 de Marzo de 2024

Para constancia de lo anterior firma la presente acta el Supervisor a los:

13 días del mes de **febrero** de **2024**

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
Subsecretario de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial
C.C.1144041044

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Blanca Cecilia Leyton, Zulima Guzmán, José Antonio Cristancho Martínez, Angela Garcia, Katherine Santamaria Sánchez	**Nombre:** Diana Lorena Vanegas Cajiao / Juan Gabriel Rojas Girón	Comité Institucional de Gestión y Desempeño
Cargo: Profesional Especializado, Profesional Universitario, Contratistas	**Cargo:** Directora Jurídica / Subdirector de Contratación	Acta No. 002
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 03/04/2019	**Fecha:** 03/04/2019	**Fecha:** 17/06/2019

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 2

NOMBRE:	JOSE ROLANDO OSPINA BUSTOS
CEDULA:	79304831
CLASE DE CONTRATO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES
No. DE CONTRATO:	1.310-17.13-1418-2024 del 24 de enero de 2024
VALOR DEL CONTRATO:	$20.000.000 (VEINTE MILLONES DE PESOS M/CTE)
DURACIÓN DEL CONTRATO:	Del 24 de enero de 2024 a 30 de Abril de 2024
PERIODO DEL INFORME:	FEBRERO de 2024, CUOTA 2
FECHA PRESENTACIÓN:	13 de febrero de 2024

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

A continuación, se presenta informe de actividades que evidencian el cumplimiento de las obligaciones específicas del contrato de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión, desarrolladas en este periodo, y se incluyen las actividades pendientes que no se incluyeron en el informe anterior:

Actividades Realizadas:
Las actividades están en completa coherencia con las definidas contractualmente, tal como se describe a continuación, con los logros respectivos:

1. Realizar el levantamiento de información y mapeo de los actores y servicios ofertados para el fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial en el Valle del Cauca, y articular la oferta al servicio de fomento al emprendimiento y el desarrollo empresarial que brinda la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad. Realice investigacion acerca del ecosistema emprendedor en el valle del cauca, el cual se ha convertido en una herramienta indispensable para la generación de empleo y crecimiento económico de la región. La crisis, provocada en gran medida por la pandemia, la volatilidad de la bolsa, las escasas oportunidades de trabajo, la tecnología, los servicios en la nube, los cambios de hábito de los consumidores, la inflación aunada al aumento del desempleo, conocida como la estanflación, han impulsado la creación de nuevos modelos de negocio y por consiguiente han propiciado el nacimiento de multitud de iniciativas de apoyo al emprendimiento, cada una tiene sus particularidades y aporta diferentes productos (inversión/financiación) o servicios (mentoría/aceleración) al mundo del emprendimiento. Inicio por precisar que para que un **ecosistema emprendedor funcione, es necesario que existan tres pilares básicos: emprendedores, educación e inversión.** Se propone la creación de grandes hubs de emprendimiento, un hub empresarial es un centro o espacio físico donde se concentran empresas, startups y emprendedores con el objetivo de colaborar, intercambiar conocimientos, generar sinergias y fomentar la innovación. A

continuación realizo un mapeo de los principales actores del ecosistema emprendedor en función de su aportación al mundo empresarial:

Instituciones que aportan Conocimiento, Capacitación y Mentoria – Capital semilla.

- **Aceleradoras e incubadoras:** Cámaras de comercio, Inn- Pulsa, Sena – Tecno parques, entre otras.
- **Fondos de capital semilla:** Gobernación del valle, Alcaldía Santiago de Cali, Cajas de compensación, Cámaras de Comercio
- **Universidades:** Icesi, Javeriana, Univalle, UniAutonoma.
- **Ministerio de Tecnologías de la Información y las Comunicaciones.**
- **Coworking y Networking:** El coworking proporciona el ambiente colaborativo y la diversidad de profesionales necesarios para el networking, mientras que el networking aprovecha las conexiones y las oportunidades creadas en un espacio de coworking.
- **Escuela de Negocios**: crear conexiones y espacios para el intercambio / Ruedas de negocios / clusters: **se compone de empresas de diferentes sectores que están ubicadas en una determinada zona y que colaboran entre sí para alcanzar objetivos en común, como innovación, el desarrollo económico regional o la creación de nuevas oportunidades de negocios.**

2. Identificar casos exitosos de programas desarrollados para el fomento al emprendimiento y el desarrollo empresarial en latinoamérica, según solicitud del jefe inmediato y/o el supervisor del contrato. Recolecte informacion acerca de los negocios exitosos y con tendencia de crecimiento en los últimos años en Colombia:

- Restaurantes: Concentrar la atención en un público objetivo específico y ofrece una experiencia excepcional tanto en términos de sabores como de atención, factor clave de éxito.
- Cafetería: Establecer una cafetería también es una excelente opción, ya que generalmente requiere una inversión inicial más baja que un restaurante y tiene una gran demanda. Selecciona tu público objetivo, ofrece deliciosos platos y brinda un servicio impecable.
- Food Trucks: Los food trucks o camiones gastronómicos han sido un negocio muy rentable en los últimos años, aunque es importante tener en cuenta que requieren una inversión inicial considerable. La ventaja es que no necesitas pagar alquiler por un espacio físico, lo que te permite recuperar tu inversión más rápidamente a largo plazo. Otro beneficio es que puedes llevar tus platos a diversos lugares, ampliando así tu base de clientes.
- Tienda de abarrotes: Las tiendas de abarrotes son una opción excelente para emprendedores en Colombia. La inversión inicial suele ser accesible y tienes la posibilidad de expandir el negocio con el tiempo. La demanda de este tipo de establecimientos es alta, y da la posibilidad de ofrecer una amplia variedad de productos puede generar mejores resultados. Para iniciar, no necesitas una estructura demasiado grande; un mostrador, estantes, un refrigerador y una báscula son suficientes para comenzar un pequeño emprendimiento.
- Negocios relacionados con mascotas: Las mascotas son consideradas como miembros de la familia por muchas personas. Esto significa que, además de dedicarles tiempo, se destina un presupuesto específico para satisfacer sus necesidades.
- Servicio de compras personalizadas: Una nueva categoría en auge es el servicio de compras personalizadas. En la actualidad, este tipo de servicio está en alta demanda.

- Tienda en línea: Fue uno de los negocios más rentables en 2023. No requiere una gran inversión, ya que puedes prescindir de un espacio físico para el almacenamiento y venta de tus productos. Además, te brinda la posibilidad de llegar a una amplia audiencia y funciona los siete días de la semana, las 24 horas del día.
- Cocina de entrega a domicilio: Una interesante alternativa en el ámbito gastronómico es la cocina de entrega a domicilio, especialmente adecuada para emprendedores con recursos limitados.

3. Formular estrategias y propuestas para el fomento del emprendimiento y el desarrollo empresarial a partir del análisis de los diferentes programas y proyectos financiados con recursos públicos, mixtos y/o privados, haciendo énfasis en Bogotá, D.C, Medellín y otras ciudades principales que se considere relevantes. Medellín es conocida como la capital industrial de Colombia, su fuerte ha sido la industria manufacturera y el desarrollo de la industria que requieren mucha mano de obra, la ciudad cuenta con tres (3) alianzas estratégicas, públicas, privadas y académicas para el desarrollo de la región, Medellín ha podido recuperar su reputación como capital de la industria, la moda y la tecnología al convertirse como una zona innovadora o una de las ciudades más innovadoras de Colombia, llegando a nuevos socios internacionales y creando una nueva imagen en todo el mundo para dar a conocer lo que tienen que ofrecer en torno a las iniciativas de innovación. Se estableció un distrito de innovación en la ciudad promovida por la institución del gobierno local Ruta N con un enfoque en promover la innovación, la ciencia y la tecnología en la región. El distrito decidió aprovechar los actores clave locales activos y priorizó 3 mercados estratégicos: Salud, Energía y TIC para potencializar el ecosistema de innovación. Algunos de los actores clave como la Universidad de Antioquia, el Parque Explora, el Planetario, etc. han configurado la infraestructura adecuada para promover la innovación. A medida que la ciudad continúa desarrollándose, están tratando de fortalecer continuamente el desarrollo clave del transporte y la movilidad en la región. Propongo como estrategia para el fomento y el fortalecimiento del emprendimiento en la region, realizar alianzas estrategicas con los ecosistemas empresariales del resto del pais y la region, a fin de realizar intercambios artisticos, culturales, gastronomicos, ruedas de negocio, descubrir talentos deportivos, mediante la investigacion de mercados, con la tecnica conocida como benchmarking, herramienta valiosa que nos posibilita hacer una evaluacion comparativa para acelerar el rendimiento y mejorar los procesos en aquellos campos que otros han tenido grandes y exitosos resultados.

4. Generar propuestas de valor para el rediseño del programa de fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial, a partir de un proceso diagnóstico de necesidades aplicado a emprendedores y Mipymes del departamento, según metodología y directrices de la entidad. Propongo que se implemente como mecanismo para la recoleccion de informacion en la identificacion de necesidades, trabajar la matriz de Planificacion conocida como arbol de problemas con sus causas y consecuencias, para seguidamente trabajar el arbol de objetivos, herramienta valiosa de planificacion usada en el ambito empresarial que nos posibilita visualizar y definir el proposito y las metas de una manera estructurada y jerarquica, esta se basa en que cada objetivo especifico me aporta en la consecucion del objetivo general con el fin de establecer de manera mas efectiva la planificacion del direccionaiento de la empresa o negocio. Una ves Identificando las limitaciones que enfrentan los emprendedores, podremos desarrollar procesos de formacion empresarial, que responan a las necesidades reales que requiere la organización, para de esta manera, realizar alianzas estrategicas con la academia (diplomados) y expertos(speakers) que nos cuenten sus experiencias exitosas.

5. Apoyar tecnicamente el rediseño y reformulación de la ruta de atención del programa para el fortalecimiento del emprendimiento y desarrollo empresarial del Valle del Cauca, ofertado por la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, incluyendo la formulación de indicadores y la elaboración de la documentación técnica que soporta su funcionamiento a nivel departamental. Propongo a fin de mejorar la ruta de atencion, que se defina la oferta institucional acorde con la vision y mision que se va a implementar dentro de la nueva reestructuracion del Centro de emprendiento e innvacion. De igual manra, considero que se deben implementar indicadores de logro y de impacto.

6. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al documento del emprendimiento y el desarrollo empresarial del Valle del Cauca, según asignación del jefe inmediato y/o supervisor del contrato. Asisti a la reunion del equipo de trabajo con los gestores Stephany Saavedra, Bibian Maradiago, cuyo proposito fue el de formular propuesta para el rediseño de la ruta de atencion, reunion virtual realiada el dia jueves 8 de Feb. De 2024.

7. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato. expreso que me encuentro disponible para el cumplimiento de las labores que me sean asignadas en el marco del contrato.

EVIDENCIAS FOTOGRÁFICAS

ACTIVIDAD 1



Después de 35 años, **Colombiatex** se sigue posicionando como el espacio de relacionamiento ESPECIALIZADO más relevante de las Américas.

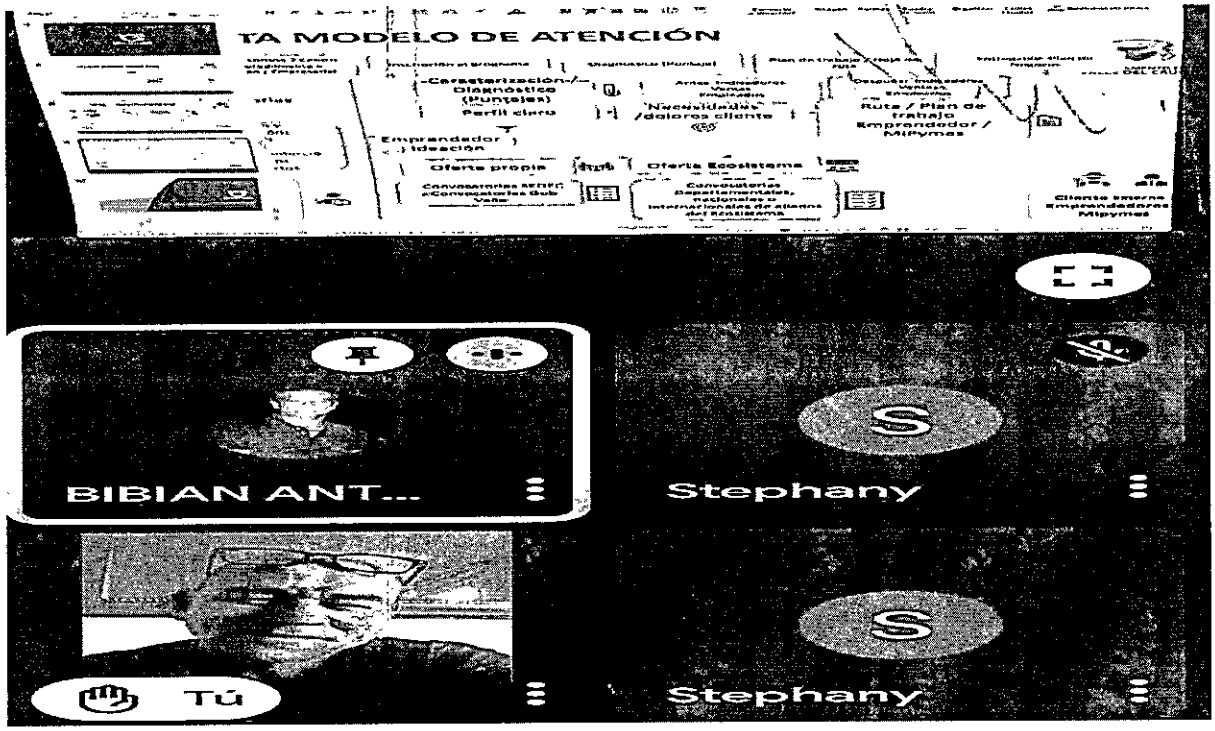
ACTIVIDADES 2



ACTIVIDADES 3



ACTIVIDADES 4



INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 2

Todo lo relacionado en el informe con sus evidencias se encuentra en el área de Gestión Documental.

Presento soporte de pago del Sistema de Seguridad Social en Salud, pensión y ARL con la cual acredito que me encuentro al día. De otra parte, manifiesto que no estoy obligado a pagar los parafiscales de SENA, ICBF y Caja de Compensación Familiar.

Durante este periodo en desarrollo del presente contrato, guardé estricta confidencialidad y di cumplimiento a la Ley Estatutaria 1581 de 2012, respecto de toda la información y datos personales de los que tuve conocimiento con ocasión de la ejecución del contrato.

Cordialmente,

JOSE ROLANDO OSPINA BUSTOS
C.C.79304831
Teléfono: 3117702538
Correo:jrolandoospina@gmail.com

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
Vo. Bo. Subsecretario de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial - Supervisor

PLANILLA INTEGRADA AUTOLIQUIDACIÓN APORTES

SOPORTE DE PAGO PARA EL COTIZANTE CC 79304831

DATOS GENERALES DEL APORTANTE

Nombre ó Razón Social	JOSE ROLANDO OSPINA BUSTOS		
Tipo Identificación	CEDULA DE CIUDADANIA	Número de Identificación	79304831
Ciudad/Municipio	CALI	Departamento	VALLE
Dirección	CLL 47 B NORTE # 3 C N 77	Teléfono	3226834
Tipo Empresa	PRIVADA	Actividad Económica	Actividades reguladoras y
Tipo Aportante	02-INDEPENDIENTE	Clase Aportante	I-INDEPENDIENTE
Forma Presentación	ÚNICO		
APORTANTE EXONERADO PAGO APORTES SALUD, SENA E ICBF (REFORMA TRIBUTARIA):			NO

DATOS GENERALES DE LA PLANILLA

Número Planilla	**7911117961**	Tipo de Planilla	I-INDEPENDIENTES
Periodo Cotización Otros	enero / 2024	Periodo Cotización Salud	enero / 2024
Dias de Mora	0	Fecha Pago	2024/02/08
Número Autorización	443415944		

INFORMACIÓN BÁSICA

Nombres	JOSE ROLANDO	Apellidos	OSPINA BUSTOS
Tipo de Identificación	CC	Número de Identificación	79304831
Tipo cotizante	INDEPENDIENTE CONTRATO	Subtipo Cotizante	
Colombiano Temporalmente en el Exterior	NO	Extranjero no obligado a cotizar Pensión	NO
COTIZANTE EXONERADO PAGO APORTES SALUD, SENA E ICBF (REFORMA TRIBUTARIA) :			NO
Departamento	VALLE	Municipio	CALI
Salario Básico	$ 1.672.000	Tipo de Salario	

NOVEDADES

ING	RET	TDE	TAE	TDP	TAP	COR	VSP	VST	SLN	COM	IGE	LMA	VAC	AVP	VCT	IRP
							01-30									

APORTES REALIZADOS A SEGURIDAD SOCIAL

PENSIÓN			
Administradora	230301-PORVENIR		
Dias	30	IBC	$ 2.000.000
Tarifa	16,000 %	Cotización Obligatoria	$ 320.000
FSP - Solidaridad	$ 0	FSP - Subsistencia	$ 0
Aportes Voluntarios Empleador	$ 0	Aportes Voluntarios Cotizante	$ 0
Indicadador tarifa especial	Normal	**Total Aporte**	**$ 320.000**

SALUD			
Administradora	CIA SURAMERICANA DE SERVICIOS		
Dias	30	IBC	$ 2.000.000
Tarifa	12,500 %	Cotización Obligatoria	$ 250.000
Nro Incapacidad por Enf. General		Valor	$ 0
Nro Licencia de Maternidad		Valor	$ 0
Valor ADRES	$ 0	**Total Aporte**	**$ 250.000**

RIESGOS PROFESIONALES			
Administradora	14-23-POSITIVA COMPAÑIA DE		
Dias	30	IBC	$ 2.000.000
Clase de Riesgo	I	Tarifa	0,522 %
Centro de Trabajo	79304831	**Total Aporte**	**$ 10.500**

TOTAL PAGADO:	**$ 580.500**

Planilla Pagada

PLANILLA INTEGRADA AUTOLIQUIDACIÓN APORTES
SOPORTE DE PAGO GENERAL

DATOS GENERALES DEL APORTANTE

TIPO IDENTIFICACIÓN:	CEDULA DE CIUDADANIA	NÚMERO DE IDENTIFICACIÓN:	79304831
NOMBRE Ó RAZÓN SOCIAL:			JOSE ROLANDO OSPINA BUSTOS
CIUDAD/MUNICIPIO:	CALI	DEPARTAMENTO:	VALLE
DIRECCIÓN:	CLL 47 B NORTE # 3 C N 77	TELÉFONO:	3226834
TIPO APORTANTE:	02-INDEPENDIENTE	CLASE APORTANTE:	I-INDEPENDIENTE
TIPO EMPRESA:	PRIVADA	ACTIVIDAD ECONOMICA:	Actividades reguladoras y facilitadoras de la act
FORMA DE PRESENTACIÓN:	ÚNICO		
APORTANTE EXONERADO PAGO APORTES SALUD, SENA E ICBF (REFORMA TRIBUTARIA):			NO

DATOS GENERALES DE LA PLANILLA

NÚMERO PLANILLA:		**7911117961**	TIPO DE PLANILLA:		I-INDEPENDIENTES
PERIODO COTIZACIÓN OTROS	MES enero AÑO	2024	PERIODO COTIZACIÓN SALUD:	MES enero AÑO	2024
DÍAS DE MORA:		0			
FECHA PAGO (aaaa/mm/dd):		2024/02/08	NÚMERO AUTORIZACIÓN:		443415944

TOTAL APORTES A PENSIÓN

ADMINISTRADORA		No. COTIZANTES	COTIZACIÓN	APORTES VOLUNTARIOS		FSP		MORA		TOTALES		
CÓDIGO	NOMBRE			EMPLEADOR	COTIZANTE	SOLIDARIDAD	SUBSISTENCIA	COTIZACIÓN	FSP	APORTES	MORA	VALOR PAGADO
230301	230301-PORVENIR	1	$ 320.000	$ 0	$ 0	$ 0	$ 0	$ 0	$ 0	$ 320.000	$ 0	$ 320.000
SUBTOTALES:										**$ 320.000**	**$ 0**	**$ 320.000**

TOTAL APORTES A SALUD

ADMINISTRADORA		No. COTIZANTES	INCAPACIDAD POR ENFERMEDAD		LICENCIA MATERNIDAD		SALDO A FAVOR		LIQUIDACIÓN		MORA		TOTALES			
CÓDIGO	NOMBRE		NÚMERO AUTORIZACIÓN	VALOR	NÚMERO AUTORIZACIÓN	VALOR	PLANILLA	VALOR	COTIZACIÓN	VALOR ADRES	COTIZACIÓN	VALOR ADRES	APORTES	MORA	DESCUENTO	VALOR PAGADO
EPS010	CIA SURAMERICANA DE SERVICIOS DE SALUD	1		$ 0		$ 0		$ 0	$ 250.000	$ 0	$ 0	$ 0	$ 250.000	$ 0	$ 0	$ 250.000
SUBTOTALES:													**$ 250.000**	**$ 0**	**$ 0**	**$ 250.000**

TOTAL APORTES A RIESGOS PROFESIONALES

ADMINISTRADORA		No. COTIZANTES	INCAPACIDAD IRP			SALDO A FAVOR		LIQUIDACIÓN	TOTALES			
CÓDIGO	NOMBRE		NÚMERO AUTORIZACIÓN	VALOR	PAGO A OTROS RIESGOS	PLANILLA	VALOR	COTIZACIÓN	APORTES	MORA	DESCUENTO	VALOR PAGADO
14-23	14-23-POSITIVA COMPAÑIA DE SEGUROS S.A.	1		$ 0	$ 0		$ 0	$ 10.500	$ 10.500	$ 0	$ 0	$ 10.500
SUBTOTALES:									**$ 10.500**	**$ 0**	**$ 0**	**$ 10.500**

LIQUIDACIÓN DETALLADA APORTES

| DATOS DEL COTIZANTE | | | | | | | | | | NOVEDADES | | | | | | | | | | | | |