ANEXO 1

PRESUPUESTO DETALLADO

El asociado deberá cumplir en la ejecución presupuestal con las condiciones estipuladas para cada ítem y de conformidad con el presupuesto estimado para cada actividad, y no puede extralimitar los valores aquí señalados.

ACTIVIDADES POR DESARROLLAR CON EL PRESUPUESTO ALCALDÍA DISTRITAL DE SANTIAGO DE CALI – SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO

Fortalecimiento empresarial a las unidades productivas y microempresas de la comuna 7 de Santiago de Cali. BP - 26004920

ANEXO DETALLE						
Ítem	**Actividad del Proyecto**	**Detalle de las Actividades**	**Unidad de medida**	**Cantidad**	**Valor unitario**	**Valor Total**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Diseñar e implementar un plan de comunicaciones en medios impresos y digitales que visibilice la convocatoria del proyecto, debe incluir además, elaboración de piezas gráficas e impresas tales como: pendones para la formación, volantes, afiches y videos promocionales que promueva la convocatoria del proyecto y genere mayor impacto en el territorio.	Número	1	$ 1.600.000	$ 1.600.000
		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva.	Número	1	$ 1.650.000	$ 1.650.000
SUBTOTAL						**$ 3.250.000**

Este documento es propiedad de la Administración Central del Municipio de Santiago de Cali. Prohibida su alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del señor Alcalde.

1.1.2	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Realizar formación en Plan de Negocios para 75 emprendedores, distribuidos en 3 grupos de 25 personas cada uno. Cada grupo participará en 6 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 24 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas.	Horas	72	$ 83.888	$ 6.039.936
		Realizar formación en Costos de Producción a 75 emprendedores, distribuidos en 3 grupos de 25 personas cada uno. Cada grupo completará 5 sesiones presenciales de 4 horas C/U, sumando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Esta capacitación permitirá a los emprendedores determinar con precisión el costo de producción de sus bienes o servicios, establecer un precio de venta óptimo y entender el margen de contribución y el punto de equilibrio que garantice la viabilidad y expansión de sus negocios.	Horas	60	$ 83.888	$ 5.033.280
		Realizar formación de Mercadeo, ventas y Medios de Pago Digitales a 75 emprendedores, organizados en 3 grupos de 25 participantes cada uno. Cada grupo participará en 6 sesiones presenciales de 4 horas, sumando un total de 24 horas de instrucción. Esta formación permitirá a los emprendedores comprender y aplicar conceptos clave de mercadeo, ventas y medios de pago digitales, mejorando así la comercialización de sus productos y servicios. Al finalizar el curso, se espera que cada emprendedor estructure su estrategia de marketing digital a través de marketplace e instagram shopping.	Horas	72	$ 83.888	$ 6.039.936
		Suministrar refrigerios para el desarrollo de las formaciones.	Número	1275	$ 8.000	$ 10.200.000
		Suministrar espacios y logística para el desarrollo de las formaciones.	Número	3	$ 2.500.000	$ 7.500.000
SUBTOTAL						**$ 34.813.152**
1.1.3	Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de los emprendedores y empresarios	Suministro de insumos para cada una de las 75 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría.	Número	75	$ 2.350.000	$ 176.250.000
		logística de transporte para la entrega de insumos a los 75 beneficiarios de las unidades productivas	Número	1	$ 3.500.000	$ 3.500.000

Este documento es propiedad de la Administración Central del Municipio de Santiago de Cali. Prohibida su alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del señor Alcalde.

SUBTOTAL						**$ 179.750.000**
1.1.4	Realizar feria empresarial con las unidades productivas y Microempresas de la comuna 7	Realizar una (1) experiencias comercial que permita visibilizar los productos y las capacidades de las unidades productivas del proyecto. Incluye la convocatoria y montaje necesarios para atender a 75 microempresarios.	Número	1	$ 8.679.728	$ 8.679.728
		Realizar informe final de proyecto y socialización con la comunidad en un evento público. El evento debe contar con la participación de los beneficiarios, los líderes de la comunidad y el equipo de la Secretaría de Desarrollo Económico.	Número	1	$ 1.450.120	$ 1.450.120
SUBTOTAL						**$ 10.129.848**
TOTAL INVERSIÓN PROYECTO						**$ 227.943.000**

Fortalecimiento empresarial a las unidades productivas y microempresas de la comuna 14 de Santiago de Cali. BP- 26004921

ANEXO DETALLE						
Ítem	**Actividad del Proyecto**	**Detalle de las Actividades**	**Unidad de medida**	**Cantidad**	**Valor unitario**	**Valor Total**
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Diseñar e implementar un plan de comunicaciones en medios impresos y digitales que visibilice la convocatoria del proyecto, Debe incluir además elaboración de piezas gráficas, boletín de prensa, pendones, afiches y material para la inscripcion de los beneficiarios.	Número	1	$ 2.000.000	$ 2.000.000
		Realizar sesiones presenciales y link virtual de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá seleccionarse por los resultados del picth.	Número	1	$ 2.200.000	$ 2.200.000
SUBTOTAL						**$ 4.200.000**

Este documento es propiedad de la Administración Central del Municipio de Santiago de Cali. Prohibida su alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del señor Alcalde.

1.1.2	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Realizar formación en Plan de Negocios para 100 emprendedores, esta formación se diseñara para 4 grupos de 25, cada grupo desarrollara 6 sesiones de 4 horas, para un total de 24 horas. Con esta formación los emprendedores tendrán conceptos claros de su modelo de negocios, donde cada uno al terminar la formación contará con su plan y modelo de negocios estructurado en el lienzo canvas	Horas	96	$ 80.000	$ 7.680.000
		Realizar formación en Costos de producción para 100 emprendedores, esta formación se diseñara para 4 grupos de 25 personas C/u, cada grupo desarrollara 5 sesiones de 4 horas, para un total de 20 horas. Con esta formación los emprendedores tendrán definido el costo de producción de bien o servicio, su precio de venta y conozcan cual es el margen de contribución, su punto de equilibrio que garantice la sostenibilidad y crecimiento del emprendimiento	Horas	80	$ 80.000	$ 6.400.000
		Realizar formación en Mercadeo ,ventas y medios de pagos digitales para 100 emprendedores, esta formación se diseñara para 4 grupos de 25 cada uno, cada grupo desarrollara 6 sesiones de 4 horas, para un total de 24 horas. Esta formación permitirá a los emprendedores comprender y aplicar conceptos claves de mercadeo, ventas y medios de pagos digitales, mejorando así la comercialización de sus productos servicios, así mismo tenga claro como hacer estrategias de mercados y segmentación de clientes a través de Marketplace e Instagram shopping.	Horas	96	$ 80.000	$ 7.680.000
		Desarrollar estrategia de acompañamiento durante el proceso de fortalecimiento empresarial de las unidades productivas. Esta estrategia contempla el Diagnóstico inicial de las unidades productivas beneficiaria, el diseño de un Plan de Acción, un acompañamiento continuo en el proceso de capacitación y formación y una Evaluación y seguimiento durante toda la etapa de la ejecución del proyecto.	Número	1	$ 10.000.000	$ 10.000.000
		Suministrar refrigerios para el desarrollo de las formaciones.	Número	1700	$ 8.000	$ 13.600.000

Este documento es propiedad de la Administración Central del Municipio de Santiago de Cali. Prohibida su alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del señor Alcalde.

		Suministrar espacios y logística para el desarrollo de las formaciones.	Número	4	$ 2.000.000	$ 8.000.000
		Realizar asesoría y acompañamiento empresarial a la unidad productiva de los jóvenes vulnerables en temas empresarial, asociatividad, costos, mercadeo, registro invima, código de barra, formalización empresarial	Meses	4	$ 3.500.000	$ 14.000.000
		Realizar formalización empresarial, código de barra y registro invima a la unidad productiva de los jóvenes vulnerables	Número	1	$ 5.500.000	$ 5.500.000
		Realizar formación en manipulación de alimentos y buenas practicas de manufactura. Esta formación se diseñara para un (1) grupo de 25 jóvenes vulnerable, desarrollado durante 10 sesiones de 4 horas, para un total de 40 horas. Con esta formación los emprendedores tendrán conceptos claros para la manipulación de alimentos, bpm	Número	40	$ 80.000	$ 3.200.000
		Realizar formación practica sobre el proceso de producción de arepas conforme a las buenas practicas de manufacturas de alimentos. Esta formación se diseñara para un (1) grupo de 25 jóvenes vulnerable, desarrollado durante 15 sesiones de 4 horas, para un total de 60 horas.	Número	60	$ 80.000	$ 4.800.000
		Suministrar refrigerios para el desarrollo de las formaciones, del grupo de los 25 jóvenes de población vulnerable	Número	625	$ 8.000	$ 5.000.000
SUBTOTAL						**$ 85.860.000**
1.1.3	Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de los emprendedores y empresarios	Suministrar insumos para cada una de las 100 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría.	Número	100	$ 5.657.600	$ 565.760.000
		Realizar logística de transporte para la entrega de insumos y herramientas en los eventos públicos de entrega	Número	1	$ 3.900.000	$ 3.900.000
		Suministrar insumos y maquinaria para la unidad productiva de un emprendimiento asociativo compuesto por 25 jóvenes de población vulnerables, estos insumos pueden estar representados en el listado Anexo y demás que se identifiquen de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría.	Número	1	$ 114.209.297	$ 114.209.297

Este documento es propiedad de la Administración Central del Municipio de Santiago de Cali. Prohibida su alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del señor Alcalde.

		Realizar logística de transporte e instalación de la maquinaria en el lugar especificado por el emprendimiento Asociativo compuesto por 25 jóvenes en condición de riesgo, para la puesta en marcha de la unidad productiva.	Número	1	$ 32.756.900	$ 32.756.900
SUBTOTAL						**$ 716.626.197**
TOTAL INVERSION PROYECTO						**$ 806.686.197**

Fortalecimiento empresarial a las unidades productivas y microempresas de la comuna 21 de Santiago de Cali. BP-26004971

Ítem	Actividad del Proyecto	Detalle de las Actividades	Unidad de medida	Cantidad	Valor unitario	Valor Total
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Diseñar e implementar un plan de comunicaciones en medios impresos y digitales que visibilice la convocatoria del proyecto, debe incluir además, elaboración de piezas graficas e impresas tales como: pendones para la formación, volantes, afiches y videos promocionales que promueva la convocatoria del proyecto y genere mayor impacto en el territorio.	Número	1	$ 1.000.000	$ 1.000.000
		Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Formas o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva.	Número	1	$ 1.500.000	$ 1.500.000
SUBTOTAL						**$ 2.500.000**
1.2.1.	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Realizar formación en **Plan de Negocios** para 88 emprendedores, esta formación se diseñará para tres (3) grupos: dos (2) de 29 personas y uno (1) de 30 personas, cada grupo desarrollará 5 sesiones de 4 horas, para un total de 20 horas. Con esta formación los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas.	Horas	60	$ 83.500	$ 5.010.000

Este documento es propiedad de la Administración Central del Municipio de Santiago de Cali. Prohibida su alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del señor Alcalde.

		Realizar formación en **Costos de Producción** para 88 emprendedores, esta formación se diseñará para tres (3) grupos: dos (2) de 29 personas y uno (1) de 30 personas, cada grupo desarrollará 4 sesiones de 4 horas, para un total de 16 horas Esta formación les permitirá a los emprendedores determinar con precisión el costo de producción de sus bienes o servicios, establecer un precio de venta óptimo y entender el margen de contribución y el punto de equilibrio que garantice la viabilidad y expansión de sus negocios.	Horas	48	$ 83.500	$ 4.008.000
		Realizar formación en **Mercadeo, Ventas y Pagos Electrónicos** para 88 emprendedores, esta formación se diseñará para tres (3) grupos: dos (2) de 29 personas y uno (1) de 30 personas, cada grupo desarrollará 5 sesiones de 4 horas, para un total de 20 horas. Con esta formación los emprendedores tendrán conceptos claros de mercadeo, venta y medios de pagos digitales, que permita mejorar la comercialización de los productos y servicios, se espera que cada emprendedor defina su estrategia de mercadeo	Horas	60	$ 83.500	$ 5.010.000
		Suministrar refrigerios para el desarrollo de las formaciones.	Número	1232	$ 8.000	$ 9.856.000
		Suministrar espacios y logística para el desarrollo de las formaciones.	Número	3	$ 1.500.000	$ 4.500.000
SUBTOTAL						**$ 28.384.000**
1.1.3	Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de los emprendedores y empresarios	Sumistrar insumos para cada una de las 88 unidades productivas seleccionadas de acuerdo con las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría.	Número	88	$ 2.464.954	$ 216.915.952
		Realizar logistica de transporte para la entrega de insumos a los 88 beneficiarios de las unidades productivas	Número	1	$ 2.200.048	$ 2.200.048
SUBTOTAL						**$ 219.116.000**
TOTAL INVERSION PROYECTO						**$ 250.000.000**

VALOR TOTAL PRESUPUESTO OFICIAL: MIL DOSCIENTOS OCHENTA Y CUATRO MILLONES SEISCIENTOS VEINTINUEVE MIL CIENTO NOVENTA Y SIETE PESOS M/CTE ($1.284.629.197),

Firma

Nombre: BEATRIZ EUGENIA MOSQUERA MOSQUERA

Este documento es propiedad de la Administración Central del Municipio de Santiago de Cali. Prohibida su alteración o modificación por cualquier medio, sin previa autorización del señor Alcalde.

ACREDITACIÓN DEL APORTE MÍNIMO DE LA ESAL

En cumplimiento al proceso de selección Régimen Especial número No. 4171.010.32.1.087 de 2022.

Yo BEATRIZ EUGENIA MOSQUERA MOSQUERA, identificada con cédula de ciudadanía No. 66.903.167 de Cali, Representante Legal de la Fundación Acción y Desarrollo FUNADES, certifico por medio de la presente que el aporte será de la manera como se enuncia en el presente documento.

Los aportes estarán enfocados al cumplimiento y fortalecimiento del proyecto en razón de su objeto y obligaciones requeridas en las condiciones técnicas expresadas en el presente estudio previo, los mismos deberán estar encaminados mínimamente al fortalecimiento de las siguientes actividades, así:
El aporte será en especie.

APORTES

VALOR TOTAL DEL APORTE DEL DISTRITO	**$1.284.629.197**
VALOR TOTAL DEL APORTE MÍNIMO DE LA ESAL 30%	**$385.397.066**

VALOR TOTAL PROPUESTA ECONÓMICA	**$1.670.026.263**

Para constancia de lo anterior se firma en Santiago de Cali, a los (15) días del mes de mayo del 2024.

Firma

Nombre: BEATRIZ EUGENIA MOSQUERA MOSQUERA

Documento Identidad: 66.903.167

Fundación Acción y Desarrollo FUNADES

NIT. 900365102-4

ANEXO 2

OFERTA ECONÓMICA.

Cali, mayo 15 del 2024

Señores:
DISTRITO DE SANTIAGO DE CALI

El suscrito actuando como Representante Legal de la Entidad Sin Ánimo de Lucro Fundación Acción y Desarrollo FUNADES, de acuerdo con las condiciones que se establecen en los documentos del proceso competitivo de la referencia, manifiesto que para la ejecución delpresente convenio la entidad que represento se compromete a cumplir con lo siguiente:

1. Ejecutar el presupuesto descrito en el **anexo No 1, por valor de $1.284.629.197**, en las condiciones estipuladas para cada ítem y de conformidad con el presupuesto estimado para cada actividad, y no extralimitar los valores establecidos en el correspondiente anexo.

2. Ejecutar las siguientes actividades que corresponden a los aportes mínimos requeridos por la entidad para el proyecto.

Para el proyecto con ficha BP: 26004920– Comuna 7

ACTIVIDAD	SUBACTIVIDAD	UNIDAD DE MEDIDA	CANTIDAD	Valor detalle que ofrece la ESAL	Valor total actividad que oferta la ESAL
BP -26004920 Realizar proceso de convocatoria, inscripción,	Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción,	Numero	3	1.650.000	4.950.000

selección y caracterización de beneficiarios	permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo procesode selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE El asociado deberá aportar jornadas adicionales, con sus respectivos equipamientos técnicos y humanos, necesarios para el proceso de selección de la realización de la presentación tipo pitch de los aspirantes.				

BP- 26004920 Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Realizar formación en Plan de Negocios para 75 emprendedores, distribuidos en 3 grupos de 25 personas cada uno. Cada grupo participará en 6 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 24 horas de capacitación por grupo. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá aportar dos (2) horas de asesoría empresarial en la estructuración del plan compras de cada unidad productiva (insumos y equipos a solicitar) de cada beneficiario con el fin de fortalecer y potenciarla formación en el plan de negocio	Horas	150	83.888	12.583.200
BP- 26004920 Suministrar insumos para el	Suministro de insumos para cada una de las 75 unidades productivas				

fortalecimiento productivo de los emprendedores y empresarios	seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE: • Suministrar apoyo logístico para la realización de eventos públicos de entrega de insumos a los beneficiarios del proyecto (Alquiler de espacio, sillas, mesas y sonidos)	Numero	2	2.350.000	4.700.000
Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el "ANEXO 1 PRESUPUESTO DETALLADO"	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas ALCANCE DEL APORTE Asesoría en imagen corporativa para cada uno de los emprendimientos	Numero	79	1.287.402	101.704.758

Para el proyecto con ficha BP:26004921 – Comuna 14

ACTIVIDAD	SUBACTIVIDAD	UNIDAD DE MEDIDA	CANTIDAD	Valor detalle que ofrece la ESAL	Valor total actividad que oferta la ESAL
BP -26004921 Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Realizar sesiones presenciales y link virtual de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá seleccionarse por los resultados del picth.	Numero	3	2.200.000	6.600.000

	ALCANCE DEL APORTE El asociado deberá aportar jornadas adicionales, con sus respectivos equipamientos técnicos y humanos, necesarios para el proceso de selección de la realización de la presentación tipo pitch de los aspirantes.				
BP- 26004921 Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Realizar formación en Plan de Negocios para 100 emprendedores, esta formación se diseñará para 4 grupos de 25, cada grupo desarrollara 6 sesiones de 4 horas, para un total de 24 horas. ALCANCE DEL APORTE El asociado deberá aportar dos (2) horas de asesoría empresarial en la estructuración del plan compras de cada unidad	Horas	200	80.000	16.000.000

	productiva (insumos y equiposa solicitar) de cadabeneficiario con elfin de fortalecer ypotenciar la formación en el plan de negocio				
BP- 26004921 Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de los emprendedores y empresarios	Suministrar insumos para cada una de las 100 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE: Suministrar apoyo logístico para la realización de eventos públicos de entrega de insumos a los beneficiarios del proyecto (Alquiler de espacio, sillas, mesas y sonidos)	Numero	2	5.657.600	11.315.200
Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas ALCANCE DEL APORTE Asesoría en imagen corporativa para cada uno de los emprendimientos	Numero	104	978.000	101.712.000

corresponder a las previstas en el ANEXO 1 PRESUPUESTO DETALLADO					

Para el proyecto con ficha BP:26004971 – Comuna 21

ACTIVIDAD	SUBACTIVIDAD	UNIDAD DE MEDIDA	CANTIDAD	Valor detalle que ofrece la ESAL	Valor total actividad que oferta la ESAL
BP -26004971 Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionadoy la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Formas o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo	Numero	3	1.500.000	4.500.000

	pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE El asociado deberá aportar jornadas adicionales, con sus respectivos equipamientos técnicos y humanos, necesarios para el proceso de selección de la realización de la presentación tipo pitch de los aspirantes.				
BP- 26004971 Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Realizar formación en Plan de Negocios para 88 emprendedores, esta formación se diseñará para tres (3) grupos: dos (2) de 29 personas y uno (1) de 30 personas, cada grupo desarrollará 5 sesiones de 4 horas, para un total de 20 horas. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá aportar dos (2)	Horas	176	83.500	14.696.000

	horas adicionales de orientación y/o asesoría empresarial en la estructuración del plan compras de cada unidad productiva (insumos y equiposa solicitar) de los 130 beneficiarios que recibirán insumos.				
BP- 26004991 Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de los emprendedores y empresarios	Suministrar insumos para cadauna de las 88 unidades productivas seleccionadas de acuerdo con las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE: Suministrar apoyo logístico para la realización de eventos públicos de entrega de insumosa los beneficiarios del proyecto (Alquiler de espacio, sillas, mesas y sonidos)	Numero	2	2.464.954	4.929.908
Libre para propuestas de los proveedores	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Numero	92	1.105.500	101.706.000

interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el ANEXO 1 PRESUPUESTO DETALLADO	ALCANCE DEL APORTE Asesoría en imagen corporativa para cada uno de los emprendimientos				

Nota: La sumatoria de las actividades anteriores debe corresponder al 30% del presupuesto de la entidad para el presente proceso competitivo.

3. Realizar los aportes adicionales objeto de ponderación, que se describen a continuación

Valor Agregado Mayor Número De Beneficiarios

El representante legal si efectúa el ofrecimiento de comprometerse en cubrir 12 beneficiarios adicionales para el proyecto de los cuales 4 serían para cada comuna 7,14 y 21.

Valor agregado mayor número de beneficiarios	**Puntos**	**Puntaje máximo**
El oferente que se comprometa en cubrir 12 beneficiarios adicionales para el proyecto delos cuales 4 serían para cada comuna 7,14 y21	70 puntos	70 puntos
El oferente que se comprometa en cubrir 9 beneficiarios adicionales para el proyecto delos cuales 3 serían para cada comuna 7,14 y21	35 puntos	
El oferente que se comprometa en cubrir 3 beneficiarios adicionales para el proyecto de los cuales 1 serían para cada comuna 7,14 y 21	15 puntos	

3.2 VALOR AGREGADO EN CONDICIONES DEL PROYECTO (MÁXIMO 20 PUNTOS)

El representante legal Si efectúa el ofrecimiento de comprometerse a aportar dos (2) jornadas de cuatro (4) horas de asesorías por cada grupo de formación en temas afines al objeto del proceso, como por ejemplo innovación y sostenibilidad.

Valor agregado en condicionesdel proyecto	Puntos	Puntaje máximo
El oferente que se comprometa a aportar dos (2) jornadas de cuatro (4) horas de asesorías por cada grupo de formación en temas afines al objeto del proceso, como por ejemplo innovación y sostenibilidad	20 puntos	20 puntos
El oferente que se comprometa a aportar una (1) jornada de cuatro (4) horas de asesorías por cada grupo de formación en temas afines al objeto del proceso, como por ejemplo innovación y sostenibilidad.	10 puntos	

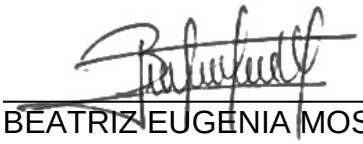
3.3 VALOR AGREGADO EN INCLUSIÓN SOCIAL (MÁXIMO 10 PUNTOS)

El representante legal Si efectúa el ofrecimiento de comprometerse a contratar en el equipo de trabajo a mínimo a una persona joven (entre 18 y 28 años), sin experiencia laboral (Esta persona no hace parte del equipo mínimo de trabajo y se verificara su contratación una vez iniciada la etapa de ejecución del convenio) y una (01) persona integrante del equipo de trabajo mujer cabeza de hogar (Esta persona no hace parte del equipo mínimo de trabajo y se verificara su contratación una vez iniciada la etapa de ejecución del convenio).

Valor agregado en inclusión social	Puntos	Puntaje máximo
Estructurar un equipo de trabajo incluyente		
Si se compromete a contratar en el equipo de trabajo a mínimo a una persona joven (entre 18 y 28 años), sin experiencia laboral (Esta persona no hace parte del equipo mínimo de trabajo y se verificara su contratación una vez iniciada la etapa de ejecución del convenio)	5 puntos	10 puntos

Si una (01) persona integrante del equipo de trabajo es mujer cabeza de hogar (Esta persona no hace parte del equipo mínimo de trabajo y se verificara su contratación una vez iniciada la etapa de ejecución del convenio)	5 puntos X	

Marcar si efectúa el ofrecimiento o no. En caso de diligenciarse en blanco, indicar que no o nopresentar este formato, la Entidad no concederá la puntuación respectiva.



BEATRIZ EUGENIA MOSQUERA MOSQUERA
CC 66.903.167

Marcar si efectúa el ofrecimiento o no. En caso de diligenciarse en blanco, indicar que no o nopresentar este formato, la Entidad no concederá la puntuación respectiva.



BEATRIZ EUGENIA MOSQUERA MOSQUERA
CC 66.903.167