ANEXO 2

OFERTA ECONÓMICA

Santiago de Cali, mayo 16 de 2024

Señores:

DISTRITO DE SANTIAGO DE CALI

La suscrita actuando como representante Legal de la Entidad Sin Ánimo de Lucro Asociación Hábitat Humano, de acuerdo con las condiciones que se establecen en los documentos del proceso competitivo de la referencia, manifiesto que para la ejecución del presente convenio la entidad que represento se compromete a cumplircon lo siguiente:

1. Ejecutar el presupuesto descrito en el **anexo No 1, por valor de $ 1.277.225.698**, en las condiciones estipuladas para cada ítem y de conformidad con el presupuesto estimado para cada actividad, y no extralimitar los valores establecidos en el correspondiente anexo.

2. Ejecutar las siguientes actividades que corresponden a los aportes mínimosrequeridos por la entidad para el proyecto

Para el proyecto con ficha BP-26004932 – Comuna 15

ÍTEM	Actividad	Actividades detalladas	Unidad de medida	Cant	Valor detalle que ofrece la ESAL	Valor total actividad que oferta la ESAL
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Forms o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá aportar, al proceso de selección tipo pitch jornadas adicionales, con sus respectivos	Numero	3	$ 2.300.000	$ 6.900.000

		equipamientos técnicos y humanos, necesarios para esta actividad				
1.1.2	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Realizar formación en Plan de Negocios para 100 emprendedores, distribuidos en 4 grupos de 25 personas cada uno. Cada grupo participará en 5 sesiones presenciales de 4 horas cada una, completando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Al finalizar la formación, los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas. ALCANCE DEL APORTE El asociado deberá aportar dos (2) horas de asesoría empresarial en la estructuración del plan compras de cada unidad productiva (insumos y equipos a solicitar) de cada beneficiario con el fin de fortalecer y potenciar la formación en el plan de negocio	Horas	200	$ 83.888	$ 16.777.600
1.1.3	Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de los emprendedores y empresarios	Suministro de insumos para cada una de las 100 unidades productivas seleccionadas de acuerdo a las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE Suministrar elementos de apoyo logístico (alquiler de espacio, sillas, mesas y sonido) para la realización de eventos públicos de entrega de insumos a los beneficiarios del proyecto en la comuna.	Numero	2	$ 3.000.000	$ 6.000.000
	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Aportar la loglstica necesaria para el desarrollo y ejecución de una iniciativa de visibilización de los emprendimientos benficiados con su público de clientes potenciales. ALCANCE DEL APORTE Diseñar y elaborar un directorio virtual con la información de las unídades productivas fortalecidas en el convenio, con el fin de generar conexiones entre los emprendimientos y su publico potenciales.	Numero	1	$ 10.769.200	$ 10.769.200

602 8816042 - 317 372 4590
habitathumano@hotmail.com
www.asociacionhabitathumano.com
Calle 8 Numero 6 - 79 edificio Portugal Oficina 302

	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Desarrollar estrategia de acompañamiento técnico y productivo a los emprendimiento durante el proceso de fortalecimiento empresarial en el marco de ejecución del convenio ALCANCE DEL APORTE: Con esta actividad garantizamos que las unidades productivas seleccionadas hagan el uso del fortalecimiento recibido en sus negocios y de esta manera velamos por el cumplimiento principal del convenio. En adición, el asociado debe realizar informe de gestión que incluya evidencias de la ejecución.	Numero	1	$ 15.965.800	$ 15.965.800
	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Realizar el asesoramiento técnico en la formulación de planes de negocio ALCANCE DEL APORTE: Con este aporte se busca complementar la formulación del plan de negocio en pro de establecer una hoja de ruta que guie en el corto y mediano plazo el apalancamiento recibido mediante los insumos entregados. Cada beneficiario recibira 3 horas de asesoramiento técnico	Horas	300	$ 83.888	$ 25.166.400
	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Realizar formación de Mercadeo y ventas, Medios de Pago Digitales y formalización empresarial a 100 emprendedores, organizados en 4 grupos de 25 participantes cada uno. Cada grupo participará en 7 sesiones presenciales de 4 horas, sumando un total de 28 horas de instrucción. Esta formación permitirá a los emprendedores comprender y aplicar conceptos clave de mercadeo, ventas y medios de pago digitales, mejorando así la comercialización de sus productos y servicios. Al finalizar el curso, se espera que cada emprendedor desarrolle su estrategia de marketing digital a través de market place e instagram shopping. ALCANCE DEL APORfE El áseiado deberá aportar cuatro (4) horas de asesoria empresarial en mercadeo, ventas y medios de pago digitales, a cada beneficiario contemplado en la ficha con el fin de mejorar la imagen de marca, elaborando campañas creativas cuyo punto de partida inicial será siempre aumentar las conversiones y generar clientes potenciales.	Horas	400	$ 83.888	$ 33.555.200

602 8816042 - 317 372 4590
habitathumano@hotmail.com
www.asociacionhabitathumano.com
Calle 8 Numero 6 - 79 edificio Portugal Oficina 302

	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Realizar formación en Costos de Producción a 100 emprendedores, distribuidos en 4 grupos de 25 personas cada uno. Cada grupo completará 5 sesiones presenciales de 4 horas C/U, sumando un total de 20 horas de capacitación por grupo. Esta capacitación permitirá a los emprendedores determinar con precisión el costo de producción de sus bienes o servicios, establecer un precio de venta óptimo y entender el margen de contribución y el punto de equilibrio que garantice la viabilidad y expansión de sus negocios. ALCANCE DEL APORTE El sociado deberá aportar tres (3) horas de costos de producción a cada beneficiario contemplado en la ficha, con el fin de que los emprendedores determinen con mayor precisión el costo de producción de sus bienes y servicios	Horas	300	$ 83.888	$ 25.166.400

Para el proyecto con ficha BP-26004948 – Comuna 16

ÍTEM	Actividad	Actividades detalladas	Unidad de medida	Cant	Valor detalle que ofrece la ESAL	Valor total actividad que oferta la ESAL
1.1.1	Realizar proceso de convocatoria, inscripción, selección y caracterización de beneficiarios	Realizar sesiones presenciales y virtuales de inscripción, permitiendo una evaluación y selección de beneficiarios con la respectiva caracterización, diligenciamiento de la ficha DUB por cada seleccionado y la actualización en tiempo real de una base de datos dinámica en Excel, Google Formas o Google Sheets con cada persona inscrita. En el respectivo proceso de selección cada aspirante deberá realizar una presentación tipo pitch de su unidad productiva. ALCANCE DEL APORTE: El asociado deberá aportar, al proceso de selección tipo pitch jornadas adicionales, con sus respectivos equipamientos técnicos y humanos, necesarios para esta actividad	Numero	3	$ 2.000.000	$ 6.000.000

602 8816042 - 317 372 4590
habitathumano@hotmail.com
www.asociacionhabitathumano.com
Calle 8 Numero 6 - 79 edificio Portugal Oficina 302

1.1.2	Realizar acompañamiento técnico empresarial que permita el fortalecimiento de los emprendedores y empresarios en diferentes temas	Realizar formación en Plan de Negocios para 200 emprendedores, esta formación se diseñará para 8 grupos de 25 personas, cada grupo desarrollara 4 sesiones de 4 horas, para un total de 16 horas. Con esta formación los emprendedores habrán desarrollado un sólido entendimiento de su modelo de negocios y habrán creado su propio plan y modelo de negocios plasmado en el Lienzo Lean Canvas. ALCANCE DEL APORTE El asociado deberá aportar dos (2) horas de asesoría empresarial en la estructuración del plan compras de cada unidad productiva (insumos y equipos a solicitar) de cada beneficiario con el fin de fortalecer y potenciar la formación en el plan de negocio	Horas	400	$ 83.500	$ 33.400.000
1.1.3	Suministrar insumos para el fortalecimiento productivo de los emprendedores y empresarios	Suministro de insumos para cada una de las 200 unidades productivas seleccionadas de acuerdo con las necesidades o requerimientos evidenciados en la caracterización y asesoría. ALCANCE DEL APORTE Suministrar elementos de apoyo logístico (alquiler de espacio, sillas, mesas y sonido) para la realización de eventos públicos de entrega de insumos a los beneficiarios del proyecto en la comuna.	Numero	2	$ 3.500.000	$ 7.000.000
	Libre para propuestas de los proveedores interesados en el marco de actividades que estén encaminadas a la ejecución del proyecto (Este ítem es de obligatorio diligenciamiento)	Aportar la loglstica necesaria para el desarrollo y ejecución de una iniciativa de visibilización de los emprendimientos benficiados con su público de clientes potenciales. ALCANCE DEL APORTE Diseñar y elaborar un directorio virtual con la información de las unÍdades productivas fortalecidas en el convenio, con el fin de generar conexiones entre los emprendimientos y su publico potenciales.	Numero	1	$ 14.538.400	$ 14.538.400
	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Desarrollar estrategia de acompañamiento técnico y productivo a los emprendimiento durante el proceso de fortalecimiento empresarial en el marco de ejecución del convenio ALCANCE DEL APORTE: Con esta actividad garantizamos que las unidades productivas seleccionadas hagan el uso del fortalecimiento recibido en sus negocios y de esta manera velamos por el cumplimiento principal del convenio. En adición, el asociado debe realizar informe de gestión que incluya evidencias de la ejecución.	Numero	1	$ 21.134.000	$ 21.134.000

602 8816042 - 317 372 4590
habitathumano@hotmail.com
www.asociacionhabitathumano.com
Calle 8 Numero 6 - 79 edificio Portugal Oficina 302

	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Realizar el asesoramiento técnico en la formulación de planes de negocio ALCANCE DEL APORTE: Con este aporte se busca complementar la formulación del plan de negocio en pro de establecer una hoja de ruta que guie en el corto y mediano plazo el apalancamiento recibido mediante los insumos entregados. Cada beneficiario recibira 3 horas de asesoramiento técnico	Horas	600	$ 83.500	$ 50.100.000
	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Realizar formación en Mercadeo, Ventas y Pagos Electrónicos para 200 emprendedores, esta formación se diseñará para 8 grupos de 25 personas C/U, cada grupo desarrollara 4 sesiones de 4 horas, para un total de 20 horas. Con esta formación los emprendedores tendrán conceptos claros de mercadeo, venta y medios de pagos digitales, que permita mejorar la comercialización de los productos y servicios, se espera que cada emprendedor define su estrategia de mercadeo. ALCANCE DEL APORTE El áseiado deberá aportar cuatro (4) horas de asesoria empresarial en mercadeo, ventas y medios de pago digitales, a cada beneficiario contemplado en la ficha con el fin de mejorar la imagen de marca, elaborando campañas creativas cuyo punto de partida inicial será siempre aumentar las conversiones y generar clientes potenciales.	Horas	800	$ 83.500	$ 66.800.000
	Libre para propuestas de los proveedores interesados (Esta actividad o actividades deben corresponder a las previstas en el “ANEXO 1 PRESUPUES TO DETALLAD O”	Realizar formación en Costos de Producción para 200 emprendedores, esta formación se diseñará para 8 grupos de 25 personas C/U, cada grupo desarrollara 4 sesiones de 4 horas, para un total de 16 horas Esta formación les permitirá a los emprendedores determinar con precisión el costo de producción de sus bienes o servicios, establecer un precio de venta óptimo y entender el margen de contribución y el punto de equilibrio que garantice la viabilidad y expansión de sus negocios ALCANCE DEL APORTE El sociado deberá aportar tres (3) horas de costos de producción a cada beneficiario contemplado en la ficha, con el fin de que los emprendedores determinen con mayor precisión el costo de producción de sus bienes y servicios	Horas	600	$ 83.500	$ 50.100.000

602 8816042 - 317 372 4590
habitathumano@hotmail.com
www.asociacionhabitathumano.com
Calle 8 Numero 6 - 79 edificio Portugal Oficina 302

Nota: La sumatoria de las actividades anteriores debe corresponder al 30% del presupuesto de la entidad para el presente proceso competitivo.

3. Realizar los aportes adicionales objeto de ponderación, que se describen a continuación

Valor Agregado Mayor Número De Beneficiarios

Valor agregado mayor número de beneficiarios	Puntos	Puntaje máximo
El oferente que se comprometa en cubrir 10 beneficiarios adicionales para el proyecto de los cuales 5 serían para la comuna 16 y 5 para la comuna 15.	70 x	70
El oferente que se comprometa en cubrir 6 beneficiarios adicionales para el proyecto de los cuales 3 serían para la comuna 16 y 3 para la comuna 15.	35	
El oferente que se comprometa en cubrir 2 beneficiarios adicionales para el proyecto de los cuales 1sería para la comuna 16 y 1 para la comuna 15.	15	

3.2 VALOR AGREGADO EN CONDICIONES DEL PROYECTO (MÁXIMO 20 PUNTOS)

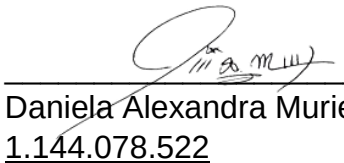
Valor agregado en condiciones del proyecto	Puntos	Puntaje máximo
El oferente que se comprometa a aportar dos (2) jornadas de cuatro (4) horas de asesorías por cada	20 x	

grupo de formación en temas afines al objeto del proceso, como por ejemplo innovación y sostenibilidad.		20
El oferente que se comprometa a aportar una (1) jornada de cuatro (4) horas de asesorías por cada grupo de formación en temas afines al objeto del proceso, como por ejemplo innovación y sostenibilidad.	10	

3.3 VALOR AGREGADO EN INCLUSIÓN SOCIAL (MÁXIMO 10 PUNTOS)

Valor agregado en condiciones del proyecto	Puntos	Puntaje máximo
Estructurar un equipo de trabajo incluyente		
Si se compromete a contratar en el equipo de trabajo a mínimo a una persona joven (entre 18 y 28 años), sin experiencia laboral (Esta persona no hace parte del equipo mínimo de trabajo y se verificara su contratación una vez iniciada la etapa de ejecución del convenio)	5 x	10
Si una (01) persona integrante del equipo de trabajo es mujer cabeza de hogar (Esta persona no hace parte del equipo mínimo de trabajo y se verificara su contratación una vez iniciada la etapa de ejecución del convenio)	5 x	

Marcar si efectúa el ofrecimiento o no. En caso de diligenciarse en blanco, indicar que no o no presentar este formato, la Entidad no concederá la puntuación respectiva.



Daniela Alexandra Muriel Viafara
1.144.078.522
CC

602 8816042 - 317 372 4590
habitathumano@hotmail.com
www.asociacionhabitathumano.com
Calle 8 Numero 6 - 79 edificio Portugal Oficina 302