SOTELCO
Soluciones Teleinformaticas de Colombia
Adelmo Velandia Rincón / Nit. 9.532.473-9 Reg. Común

- Soluciones en Hardware y Software.
- Instalación de Redes Locales Alámbricas e Inalámbrica.
- Venta, Mantenimiento y Reparación de Computadores.

Yopal, 17 de junio de 2024

Señores
GOBERNACION DEL CHOCO

Asunto: PROCESO PARA CONTRATAR LA RENOVACION DE LICENCIAS DE CORREOS ELECTRONICOS INSTITUCIONALES PARA LA GOBERNACION DEL CHOCO

ADELMO DE JESUS VELANDIA RINCON, identificado como Aparece al pie de mi firma me permito manifestarle a la entidad la justificación de precios más bajos en 2024 en relación a los precios del año pasado

Considerando las siguientes variables:

1. Mayor cantidad de licencias: A mayor cantidad de licencias adquiridas, menor es el costo por licencia, lo que representa un beneficio para el cliente.
2. Renovación: Al ser una renovación, se simplifican los procesos administrativos y técnicos, lo que se traduce en ahorros para ambas partes.
3. Mejor precio histórico: Como cliente habitual, han disfrutado de los mejores precios en años anteriores, y esta propuesta mantiene esa tendencia de mejora continua.
4. Economía de renovación: Cambiar a un nuevo proveedor implica costos iniciales y de adaptación, mientras que la renovación con el proveedor actual es más económica y eficiente.
5. Prioridad de precio: Al ser un cliente existente, tienen prioridad en cuanto a precios frente a nuevos clientes.
6. Beneficios mencionados.
7. Es importante destacar que: La propuesta actual sigue siendo competitiva en el mercado.
8. Ofrecemos un valor agregado significativo en términos de soporte, capacitación y experiencia.

Ahora bien, teniendo en cuenta que para el año pasado, fecha de 16 de junio que se publicó el proceso en la plataforma del secop la Tasa Representativa del Mercado (TRM) para el dólar estadounidense en Colombia se ubicó en $4.461,66 pesos colombianos.
En comparación con el 15 de junio de 2024, cuando la TRM se ubicó en $4.151,55 pesos colombianos, el dólar el 16 junio de 2023 estaba un 7.41% más alto.
En otras palabras, el 16 junio de 2023, un dólar estadounidense se podía comprar con 310.11 pesos colombianos menos que el 15 de junio de 2024.
Es importante tener en cuenta que la tasa de cambio del dólar es muy volátil y puede cambiar significativamente incluso dentro del mismo día.
Fuentes:
* Tasa Representativa del Mercado (TRM - Peso por dólar) | Banco de la República
* Precio del dólar en Colombia hoy, 16 de junio: tipo de cambio y valor en pesos colombianos - AS Colombia - Diario AS

Diagonal 69 N 1a 16 Barrio Suamox Tel 6087495407 Tunja Boyacá Colombia
Calle 9 No. 22-37 Barrio Centro . Tel: 6086334351 Yopal - Casanare – Colombia
E-mail: adelmovelandia6819@gmail.com Cel 3102637168

Powered by CamScanner

Cabe resaltar que la separación de clientes para la renovación de servicios de software puede ofrecer varios beneficios, tanto para las empresas como para los clientes. Algunos de los principales beneficios incluyen:

Para las empresas:

1. Mayor eficiencia y productividad: Al segmentar a los clientes en función de sus necesidades y características, las empresas pueden optimizar sus procesos de renovación de software, lo que se traduce en una mayor eficiencia y productividad.
2. Mejora en la tasa de retención de clientes: Una segmentación adecuada permite a las empresas enfocar sus esfuerzos de renovación en los clientes con mayor probabilidad de renovar, lo que aumenta las posibilidades de éxito y mejora la tasa de retención general.
3. Incremento en la satisfacción del cliente: Al ofrecer a los clientes soluciones personalizadas y relevantes, las empresas pueden mejorar su satisfacción y fidelización, lo que se traduce en beneficios a largo plazo.
4. Oportunidades de venta cruzada y upselling: La segmentación de clientes también puede ser útil para identificar oportunidades de venta cruzada y upselling, ya que permite a las empresas identificar a los clientes que podrían estar interesados en productos o servicios adicionales.

Para los clientes:

1. Experiencia de renovación más personalizada: Los clientes reciben ofertas y comunicaciones más relevantes para sus necesidades específicas, lo que mejora la experiencia general de renovación.
2. Mayor transparencia y claridad: Los clientes tienen una mejor comprensión de los beneficios y el valor de la renovación, lo que les permite tomar decisiones más informadas.
3. Mejor servicio al cliente: Las empresas pueden ofrecer un servicio al cliente más personalizado y eficiente al comprender mejor las necesidades de cada segmento de clientes.

En general, la separación de clientes para la renovación de servicios de software es una estrategia beneficiosa tanto para las empresas como para los clientes. Permite a las empresas optimizar sus procesos, mejorar la satisfacción del cliente y aumentar las ventas, mientras que los clientes reciben una experiencia de renovación más personalizada y beneficiosa.

Cordialmente,

Nombre: ADELMO DE JESUS VELANDIA RINCON
Cedula: 9.532.873 de Sogamoso
Dirección: Calle 9 # 22 – 37 Yopal
Teléfonos: fijó 608749 5407 móvil :3102637168
Correo electrónico: adelmovelandia6819@gmail.com

Powered by CamScanner