PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Ciudad. 29 de junio 2024

Señor (a)
CARMEN DAVILA MILLAN
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR.6345941
Cargo del supervisor de programas especiales
Dependencia programas especiales
Cartagena

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
Mes Junio del año 2024

Referencia: CO1.PCCNTR.6345941del año 2024

XIOMARA INES OROZCO MEDINA, identificado con la cédula de ciudadanía No.45.485.844 de Cartagena, en mi calidad de Contratista del SENA, en Programa ser Línea agro negocio, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el contrato la suma de Diez y seis millones seiscientos sesenta y unos mil trecientos sesenta y tres pesos m/cte. ($ 16.671.363). esta suma será pagada por el Sena al contratista de la siguiente manera: a) un primer pago diferente correspondiente al mes de mayo de 2024 por valor de Dos millones doscientos treinta y dos mil setecientos veinte pesos m/cte. ($2.232.720) b) 3 pagos mensuales iguales por los meses de junio a agosto de 2024, por valor de cuatro millones cuatrocientos sesenta y cinco mil cuatrocientos cuarenta pesos m/cte. ($ 4.465.440) cada uno y un último diferente por valor un millón cuarenta y dos mil trecientos veinte y tres pesos m/cte.($1.042.323).

Plazo: Será hasta el (13) de (septiembre) de 2024.

OBJETO:
Prestar servicios profesionales en el rol de instructor de emprendimiento aportando en la planeación, ejecución, evaluación y mejora continua de los procesos de formación y asesoría técnica para el emprendimiento rural y campesino; definidos por la Dirección de Empleo y Trabajo y la Coordinación Nacional del programa SER- (CAMPESENA);definidos por la Dirección de Empleo y Trabajo y la Coordinación Nacional del programa SER, en los programas impartidos en el Centro Internacional Náutico Fluvial y Portuario del Sena Regional Bolívar. En el área institucional Pedagogía EMPRENDIMIENTO INNOVADOR.

Obligaciones Especificas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias

1	Ejecutar las acciones de formación en emprendimiento haciendo uso de la estrategia pedagógica “aprender haciendo”, bajo la modalidad de atención sincrónica - asincrónica de acuerdo con los procedimientos de la Dirección de Formación Profesional Integral y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo y lo establecido en la guía para la ejecución del programa SER en el SIGA.	Impartir formación: 2995567 - comportamiento emprendedor cicuco corregimiento san francisco de loba. junio 2024- 16 horas	Actividades Listas de asistencias.
2	Articular con los instructores técnicos para realizar el alistamiento integral de los procesos de formación para el desarrollo de las competencias de emprendimiento y construcción del modelo de negocio con las herramientas establecidas en el protocolo de atención definido por la Coordinación SER.	ficha 3015092 - generación de ideas para un negocio innovador 48 horas Cicuco corregimiento san francisco de loba. Junio ficha 3015161 - generación de ideas para un negocio innovador cicuco corregimiento san francisco de loba. junio 2024 - 48 horas ficha 3015178 - generación de ideas para un negocio innovador mompox cabecera municipal junio 2024 - 40 horas ficha 2995588 - comportamiento emprendedor cicuco corregimiento san francisco de loba. junio 2024 - 8 horas	Actividades Listas de asistencias. Actividades Listas de asistencias Actividades Listas de asistencias Actividades Listas de asistencias
3	Brindar la atención requerida a grupos y organizaciones rurales, comunitarias, campesinas asignadas y beneficiarias del servicio de acompañamiento en las áreas comercial y de asociatividad, de acuerdo con el plan de acción concertado para la puesta en marcha de la unidad o proyecto productivo y el protocolo de atención definido por la Coordinación Nacional SER.		

4	Brindar a los grupos y organizaciones rurales, comunitarias y campesinas beneficiarias el servicio de acompañamiento técnico necesario para la formulación de proyectos productivos asociativos y comunitarios a fin de que sus propuestas reúnan las condiciones requeridas para ser sometidas a consideración en las convocatorias institucionales y externas en temas de acceso a mercados y/o fuentes de financiamiento.		
5	Apoyar la organización de eventos para la participación de unidades productivas en actividades de comercialización, rutas de aprendizaje (incluyendo		

	mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera, así como las actividades de fomento realizadas por el programa de Emprendimiento SENA.	Impartir formación: 2995567 - comportamiento emprendedor cicuco corregimiento san francisco de loba. junio 2024- 16 horas ficha 3015092 - generación de ideas para un negocio innovador 48 horas Cicuco corregimiento san francisco de loba. Junio ficha 3015161 - generación de ideas para un negocio innovador cicuco corregimiento san francisco de loba. junio 2024 - 48 horas ficha 3015178 - generación de ideas para un negocio innovador mompox cabecera municipal junio 2024 - 40 horas ficha 2995588 - comportamiento emprendedor cicuco corregimiento san francisco de loba. junio 2024 - 8 horas	Evidencias fotográficas Evidencias fotográficas Evidencias fotográficas Evidencias fotográficas Evidencias fotográficas
6	Gestionar alianzas con entes territoriales, organizaciones privadas, organizaciones sociales o no gubernamentales, que permitan la identificación y canalización de recursos para el apalancamiento de los proyectos y unidades productivas escalables.		

7	Asegurar el reporte de información con claridad, oportunidad, veracidad y completitud en los sistemas de trazabilidad y seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA entre ellos Sofia Plus para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al apoyo administrativo SER según aplique		
8	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana las formaciones a atender, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.		
9	Evaluar los resultados de aprendizaje en un plazo no mayor a ocho días hábiles luego de finalizada la formación.		
10	Participar en el proceso de inducción del programa (objetivos, estrategia, metodologías), sus componentes y procedimientos.	Participación en las Jornada Inducción programa SER	Listado de asistencia
11	Participar mensualmente en la reunión de seguimiento operativo del programa convocadas por la coordinación académica y/o misional con observancia del esquema establecido por la coordinación nacional para tal fin y generar las respectivas evidencias.		
12	Participar en eventos de carácter técnico, estratégico, de socialización y		

	de otro tipo de evento al que sea convocado por la dirección general, regional o centro de formación, garantizando la transferencia de conocimiento obtenido al equipo de trabajo.		
13	Presentar informe mensual sobre la ejecución de las obligaciones contractuales donde se evidencie el avance a las metas asignadas, así como el respectivo análisis y acciones de mejora cuando dé a lugar y a la terminación del contrato presentar al supervisor de contrato informe anual de gestión de centro en los términos solicitados por la coordinación nacional, evidenciando lo establecido en la guía para la ejecución del Programa SER en la lista de Chequeo - portafolio de evidencias.		
14	Realizar su afiliación ante la administradora de riesgos laborales que disponga el SENA, bajo la clase de riesgo relacionada con el diseño curricular, en el caso de tener diseños curriculares de varias líneas productivas tomar el mayor riesgo asociado.		
15	Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato según aplique de acuerdo con los lineamientos emitidos por la Dirección de Empleo y Trabajo – Coordinación Nacional SER.		

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHAS DE DESPLAZAMIENTOS	
			INICIO	FINALIZACIÓN
1.				
2.				

Nota 1: *Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.*

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. Certificación de la planilla **7925415892***,* expedida por aportes en línea correspondiente al mes mayo de 2024. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "Decreto *Ley Antitrámites"*)

Declaración bajo la gravedad de juramento.

Me permito declarar **bajo la gravedad de juramento** que durante el periodo objeto de cobro SI___NO_X_ he suscrito otro u otros contratos con entidades(s) del Estado el (los) cual(es) se encuentra(n) en ejecución; la anterior declaración de acuerdo con lo establecido en el numeral 5º de la Directiva Presidencial No. 001 de 2022, a fin de identificar potenciales conflictos de interés y hacer la gestión del riesgos para la toma de decisiones dentro del principio de la debida diligencia frente a la ejecución de los contratos de prestación de servicios profesionales o de apoyo a la gestión.

Nota: En el evento de señalar **SI,** el análisis efectuado por el supervisor y ordenador de pago deberá quedar documentado y publicado en el SECOP II en los documentos relacionados en el archivo Gestión Contractual GC_ del periodo objeto de cobro.

Evidencias en (xx) folios

Cordialmente,

Firma



Xiomara Inés Orozco Medina Contratista
CO1.PCCNTR.6345941
C.C. No. 45485844

Recibí a satisfacción:

Firma
CARMEN DAVILA MILLAN
Supervisor(a) Contrato CO1.PCCNTR.6345941 de 2024
Cargo Coordinadora Programas Especiales

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: XIOMARA INES OROZCO MEDINA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO INTERNACIONAL NÁUTICO, FLUVIAL Y PORTUARIO

FECHA INICIAL: 01/06/2024 00:00:00

FECHA FINAL: 28/06/2024 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3015092 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48.00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3015161 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48.00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3015178 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 40.00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2995588 - COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8.00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2995567 - COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

24020153301 ESTABLECER CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS PERSONALES DE ACUERDO CON SUS POTENCIALIDADES, OBJETIVOS Y EL ENTORNO.

24020153302 APROPIAR EL PROCESO DE TOMA DE DECISIONES PERSONALES EN SU COTIDIANIDAD, SEGÚN EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

24020153304 RELACIONAR LA IMPORTANCIA DE LA NEGOCIACIÓN CON EL EMPRENDIMIENTO SEGÚN LAS NECESIDADES Y ELEMENTOS DE LA NEGOCIACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16.00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 160.00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0.00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0.00

INSTRUCTOR: XIOMARA INES OROZCO MEDINA

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO INTERNACIONAL NÁUTICO, FLUVIAL Y PORTUARIO

9105 - Centro Internacional Náutico Fluvial y Portuario

Evidencias de Actividades de Formación ejecutadas

Estimado instructor. Por favor diligencie la información suministrada para evidenciar su labor, organizando los datos en las fasescorrespondientes.

1. PLANEACIÓN. Registro de Actividades por ficha para los días programados de formación.
2. EJECUCIÓN. Evidencias de las actividades (pantallazos, talleres resueltos, enlaces de actividades, etc.).
3. VERIFICACIÓN. Observaciones, comentarios y sugerencias sobre situaciones presentadas en la ejecución de la FPI.

Formación Profesional Integral

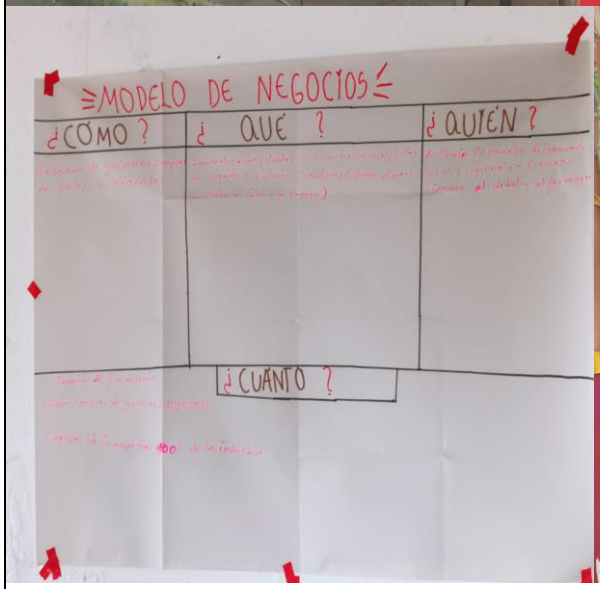
1. PLANEACIÓN. REGISTRO DE ACTIVIDADES DE FORMACIÓN DESESCOLARIZADAS CINAFLUP

Instructor	Ficha	Programa de formación	Actividad	Duración estipulada	Medio de entrega evidencia (LMS/Correo/ WhatsApp/YouTube, etc.)	Fechas	Canal de Atención (plataforma, chat, WhatsApp, etc.)
XIOMARA INES OROZCO MEDINA	**FICHA:** 3015092 Cicuco corregimiento san francisco de loba. Junio	**GENERACIÓN DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR**	Se imparte formación generación de ideas para un negocio innovador Los aprendices conceptualizan los conceptos de innovación, tipos de innovación	48 horas	Presencial	18-19/06/ 2024	Evidencia fotográfica Listado de asistencia
XIOMARA INES OROZCO MEDINA	**FICHA:** 3015161 CICUCO, Corregimiento san francisco de loba	**GENERACIÓN DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR**	Se imparte formación generación de ideas para un negocio innovador Los aprendices conceptualizan los conceptos de innovación, tipos de	48 horas	Presencial	18-19/06/ 2024	Evidencia fotográfica Listado de asistencia

			innovación				
XIOMARA INES OROZCO MEDINA	**FICHA:** 3015178 Mompox cabecera municipal	**GENERACIÓN DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR**	Se imparte formación generación de ideas para un negocio innovador Los aprendices conceptualizan los conceptos de innovación, tipos de innovación	40 horas	Presencial	20-21-22/06/2024	Evidencia fotográfica Listado de asistencia
XIOMARA INES OROZCO MEDINA	**FICHA** 2995588 Cicuco corregimiento san francisco de loba	**COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR**	Socialización de la formación para la unidad productiva en : comportamiento Desarrollo de las actividades académicas aplicando el aprendizaje con talleres de trabajo asociados a la unidad productiva en producción avicola	8 horas	Presencial	18-19/06/2024	Evidencia fotográfica Listado de asistencia

XIOMARA INES OROZCO MEDINA	**FICHA** 2995567 Cicuco corregimiento san francisco de loba	**COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR**	Socialización de la formación para la unidad productiva en : comportamiento Desarrollo de las actividades académicas aplicando el aprendizaje con talleres de trabajo asociados a la unidad productiva en producción avicola	16 horas	Presencial	18-19/06/ 2024	Evidencia fotográfica Listado de asistencia

2. EJECUCIÓN. Evidencias de las actividades (pantallazos, talleres resueltos, enlaces de actividades, etc.).

FICHA: 3015092 Cicuco corregimiento san francisco de loba. Junio	   

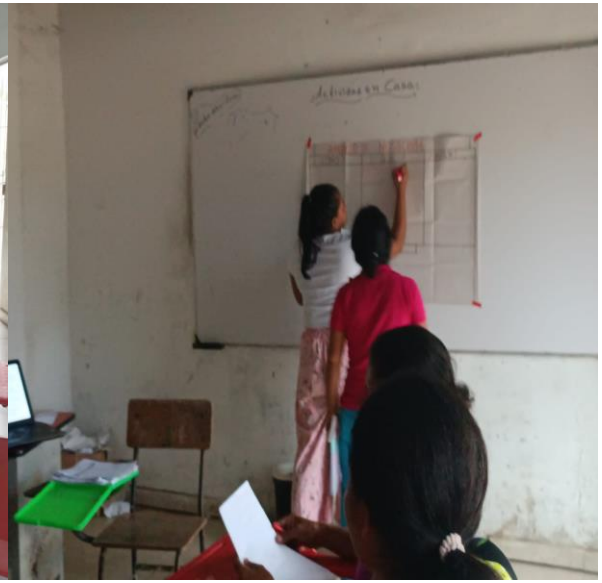
FICHA: 3015161

CICUCO, Corregimiento san francisco de loba

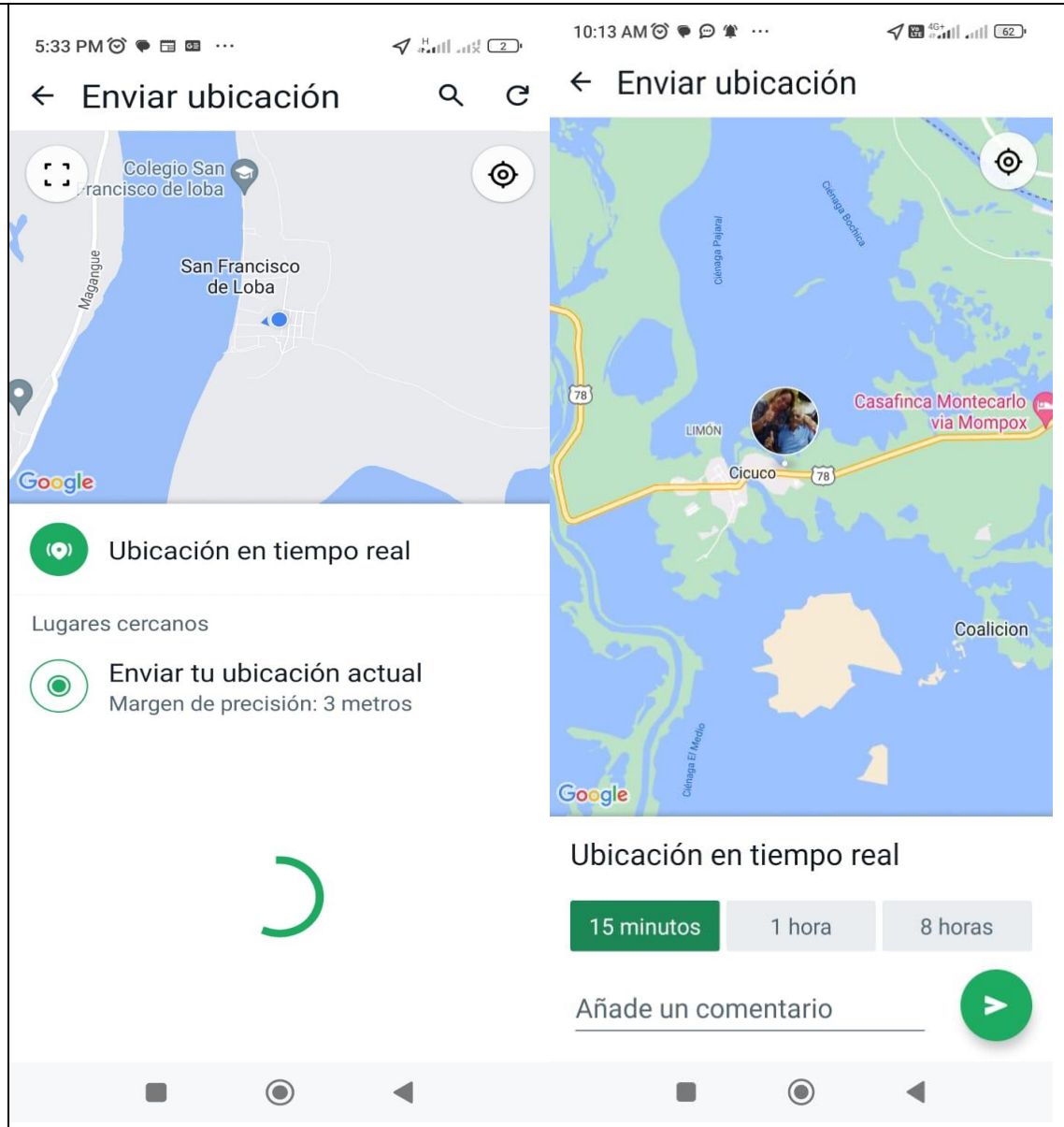









5:33 PM
Enviar ubicación
Colegio San Francisco de loba
San Francisco de Loba
Magangue
Google
Ubicación en tiempo real
Lugares cercanos
Enviar tu ubicación actual
Margen de precisión: 3 metros
10:13 AM
Enviar ubicación
Ciénaga Bocachica
Ciénaga Pajaral
78
LIMÓN
Cicuco
Casafinca Montecarlo via Mompox
Coalicion
Ciénaga El Medio
Google
Ubicación en tiempo real
15 minutos
1 hora
8 horas
Añade un comentario

FICHA:
3015178

Mompox cabecera municipal



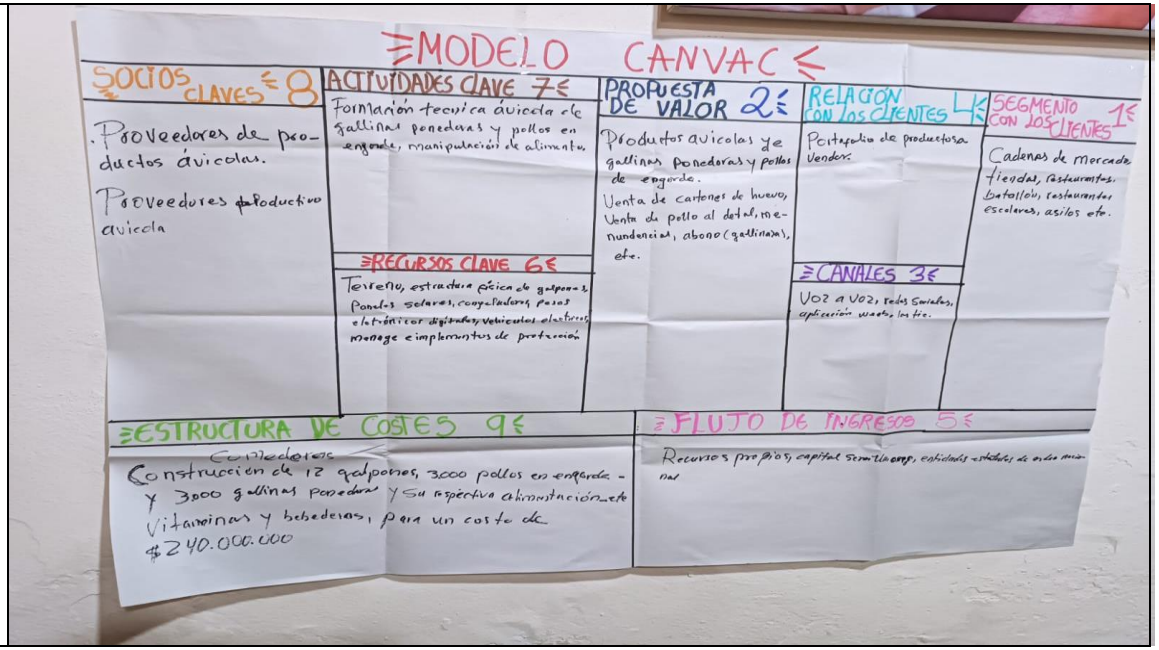


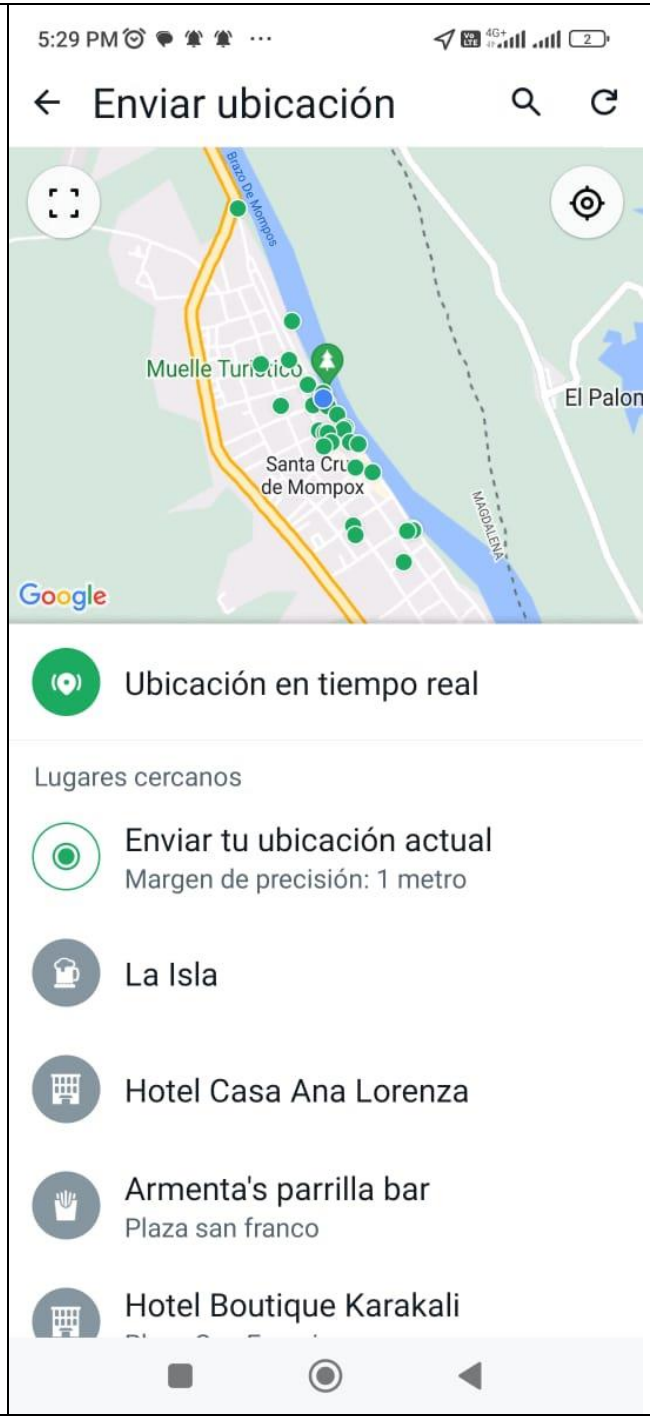


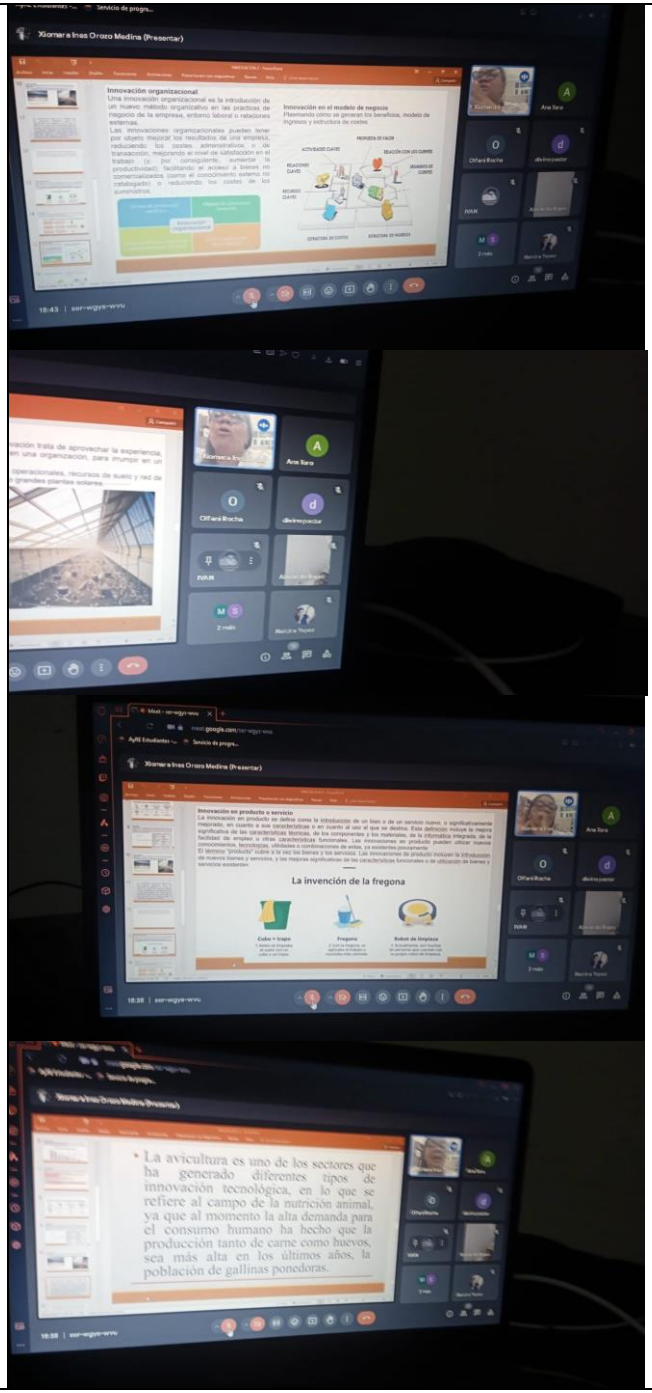



¿ CÓMO ?
MODELO DE NEGOCIOS
¿ QUÉ ?
¿ CUÁNTO ?
JULIO - 2014


MODELO DE NEGOCIOS
¿ CÓMO ?
Terreno, galpones, gallinas, pollos, comederos, alimentos, bebederos, utensilios, mallas, energía, agua, etc.
¿ QUÉ ?
Pechechonas ponedoras de gallinas y pollo de engorde
¿ QUIÉN ?
Cadenas de mercado, ventas al por mayor y al detal, tiendas, escuelas, restaurantes, hospitales, empresas, batallones, cooperativas, etc.
¿ CUÁNTO?
Construcción de 12 galpones, 3.000 gallinas ponedoras y 3000 pollos engorde.
Para una inversión de 240.000.000 millones de pesos, de la propuesta valor.
Se obtendrá el 35% mensual de la producción

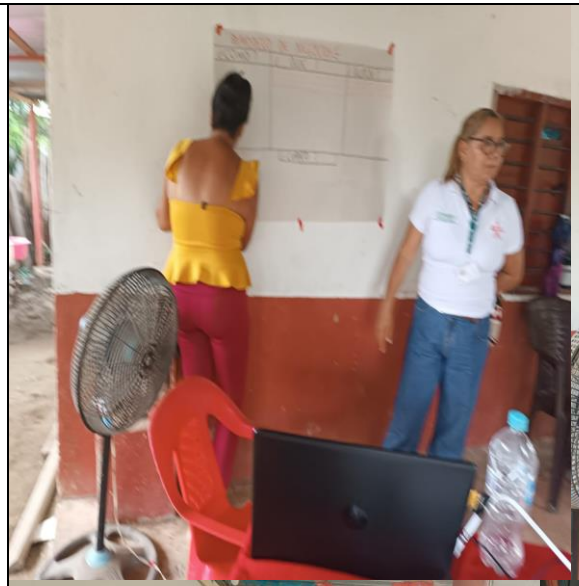

MODELO CANVAC
SOCIOS CLAVES 8
Proveedores de productos avícolas.
Proveedores productivo avícola
ACTIVIDADES CLAVE 7
Formación técnica avícola de gallinas ponedoras y pollos en engorde, manipulación de alimentos
RECURSOS CLAVE 6
Terreno, estructura física de galpones, Paneles solares, congeladores, pesas electrónicas digitales, Vehículos eléctricos manage implementos de protección
PROPUESTA DE VALOR 2
Productos avícolas de gallinas ponedoras y pollos de engorde.
Venta de cartones de huevo, Venta de pollo al detal, menudencias, abono (gallinaza), etc.
RELACION CON LOS CLIENTES 4
Portafolio de productos Vendes
CANALES 3
VOZ a VOZ, redes sociales, aplicación waots, tic.
SEGMENTO CON LOS CLIENTES 1
Cadenas de mercado fiendas, restaurantes, batallón, restaurantes escolares, asilos etc.
ESTRUCTURA DE COSTES 9
Contratistas
Construcción de 12 galpones, 3000 pollos en engorde y 3.000 gallinas ponedoras y su respectiva alimentación, vitaminas y bebederas, para un costo de $240.000.000
FLUJO DE INGRESOS 5
Recursos propios, capital semilla emp, entidades estatales de orden nacional


5:29 PM
Enviar ubicación
Brazo De Mompos
Muelle Turístico
El Palon
Santa Cru
de Mompox
MAGDALENA
Google
Ubicación en tiempo real
Lugares cercanos
Enviar tu ubicación actual
Margen de precisión: 1 metro
La Isla
Hotel Casa Ana Lorenza
Armenta's parrilla bar
Plaza san franco
Hotel Boutique Karakali


Xiomara Ines Orozo Medina (Presentar)
Innovación organizacional
Innovación en el modelo de negocio
Ana Ilera
Olfani Rocha
divinepastor
NAN
2 más
La invención de la fregona
La avicultura es uno de los sectores que ha generado diferentes tipos de innovación tecnológica, en lo que se refiere al campo de la nutrición animal, ya que al momento la alta demanda para el consumo humano ha hecho que la producción tanto de carne como huevos, sea más alta en los últimos años, la población de gallinas ponedoras.

FICHA
2995588

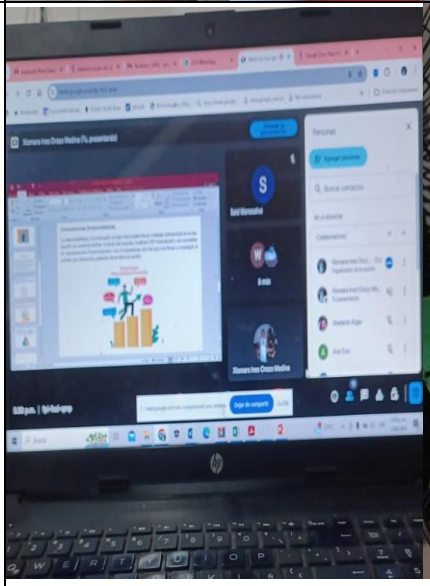
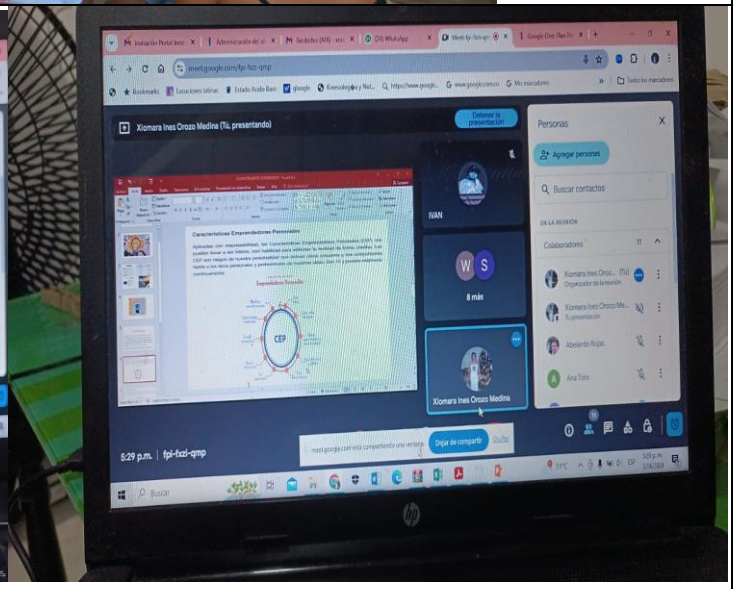
Cicuco corregimiento san francisco de loba









	
FICHA 2995567 Cicuco corregimiento san francisco de loba	 

3. VERIFICACIÓN. Observaciones, comentarios y sugerencias sobre situaciones presentadas en la ejecución de la FPI.

Ficha	Observaciones y situaciones presentadas	Alternativas Planteadas	Comentarios y resultados
FICHA: 3015092 Cicuco corregimiento san francisco de loba. Junio	generación de ideas para un negocio innovador Se definen idea de negocio, basado en productos bases, producción avícola, en pollo de engorde y gallinas ponedoras Se evidencia el deseo de construir un modelo sostenible en su plan de vida. Los aprendices responden a la convocatoria presencial y realizan el proceso de manera dinámica.	Se retomaron labores productivas y organizacionales entorno al crecimiento de la organización.	Fluyen liderazgos apoyados en la experiencia de algunos integrantes.
FICHA: 3015161 CICUCO, Corregimiento san francisco de loba	generación de ideas para un negocio innovador Participación activa de los participantes en torno a la visión de la unidad generación de ideas para un negocio innovador Se definen idea de negocio, basado en productos bases, Producción de repostería y panadería El sabor de la tradición , fabricación de galletas de limón tradicionales y artesanales, tortas , panes , postres fríos con mermeladas de frutos de la región	Apoyo constante a la gestión de los participantes	Desarrollo de ideas creativas e Innovadoras
FICHA: 3015178 Mompox cabecera municipal	generación de ideas para un negocio innovador, Se definen idea de negocio, basado en productos bases, producción avícola, en pollo de engorde y gallinas ponedoras Se evidencia el deseo de construir un modelo sostenible en su plan de vida. Los aprendices responden a la convocatoria presencial y	Permanecen a la expectativa y compromisos de actividades de análisis del entorno.	Se denota su deseo de realizar una integración Horizontal hacia atrás.

	realizan el proceso de manera dinámica. Seguimiento constante al plan de trabajo, en pro de establecer idea que aporten a la integración de los asociados		
FICHA 2995588 Cicuco corregimiento san francisco de loba	Se fortalece la formación en comportamiento emprendedor Los aprendices responden a la convocatoria presencial y realizan el proceso de manera dinámica.	Se plantea generar otras acciones para la generación de ingresos desde la base de la organización.	Se hace el compromiso de continuar desarrollando las actividades sugeridas para realizar la documentación de una validación temprana de productos.
FICHA 2995567 Cicuco corregimiento san francisco de loba	Se fortalece la formación en comportamiento emprendedor Se definen productos bases de acuerdo a la ideación	Estandarización de procesos resultados de la ideación.	Se logra avanza el fortalecimiento de la asociatividad y la productividad.