PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Pereira, 1 de agosto de 2024

Señora
NATALIA MARULANDA MÉNDEZ
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. **CO1.PCCNTR.5806319**
Cargo del supervisor Coordinadora Académica
Centro Atención Sector Agropecuario SENA
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual mes julio del año 2024

Referencia: No **CO1.PCCNTR.5806319** del año 2024

Luis Fernando García Marín, identificado con la cédula de ciudadanía No. 18.389.552 de Calarcá Quindío, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro Atención Sector Agropecuario, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

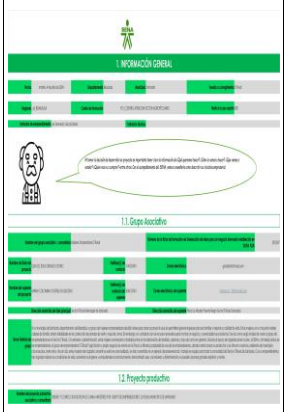
Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para el contrato la suma de cuarenta y cinco millones quinientos cuarenta y ocho mil quinientos cincuenta y nueve pesos m/cte. ($45.548.559). esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) diez (10) pagos iguales por los meses de febrero a noviembre de 2024, por valor de cuatro millones cuatrocientos sesenta y cinco mil quinientos cuarenta y cinco pesos m/cte. ($4.465.545) cada uno. b) un último pago correspondiente a seis (6) días mes de diciembre de 2024 por valor de ochocientos noventa y tres mil ciento nueve pesos m/cte. ($893.109)

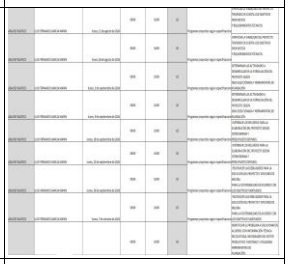
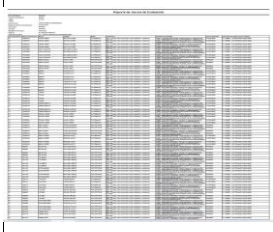
Plazo: Será hasta el 6 de diciembre de 2024.

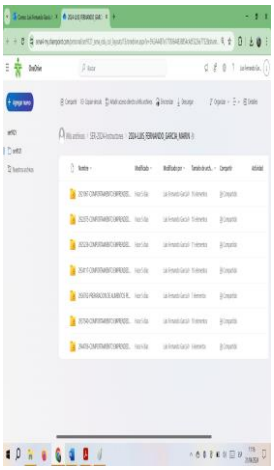
OBJETO: (Trascriba el objeto del contrato, dentro del siguiente cuadro)
Prestar servicios profesionales en el rol de instructor de emprendimiento aportando en la planeación, ejecución, evaluación y mejora continua de los procesos de formación y asesoría técnica para el emprendimiento rural y campesino; definidos por la Dirección de Empleo y Trabajo y la Coordinación Nacional del programa SER.

Obligaciones Especificas: (Trascriba las obligaciones específicas del contrato, dentro del siguiente cuadro)

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Ejecutar las acciones de formación en emprendimiento haciendo uso de la estrategia pedagógica "aprender haciendo", bajo la modalidad de atención sincrónica - asincrónica de acuerdo con los procedimientos de la Dirección de Formación Profesional Integral y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo y lo establecido en la guía para la ejecución del programa SER en el SIGA.	Impartir formación en fichas de formación, así: **1. Ficha No. 2936762. Ruta 2.** Preparación de Alimentos Pecuarios**. Lugar:** Caseta Comunal Vereda Alto Cielo Peralonso Santuario. Se imparte el resultado de aprendizaje: PROYECTAR LAS CANTIDADES DE OFERTA Y LA DEMANDA TENIENDO EN CUENTA EL MERCADO POTENCIAL, LOS INVENTARIOS Y LA CAPACIDAD DE PRODUCCIÓN DE LA EMPRESA. El día 13 de julio de 8:00 a 16:00 **2. Ficha No. 3003698. Ruta 1.** Generación de Ideas Para un Negocio Innovador**. Lugar:** Universidad UNAD Dosquebradas. Se imparte el resultado de aprendizaje: APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS. El día 6 de julio de 8:00 a 16:00 horas.	 

2	Articular con los instructores técnicos para realizar el alistamiento integral de los procesos de formación para el desarrollo de las competencias de emprendimiento y construcción del modelo de negocio con las herramientas establecidas en el protocolo de atención definido por la Coordinación SER.	No aplica para este periodo.	
3	Brindar la atención requerida a grupos y organizaciones rurales, comunitarias, campesinas asignadas y beneficiarias del servicio de acompañamiento en las áreas comercial y de asociatividad, de acuerdo con el plan de acción concertado para la puesta en marcha de la unidad o proyecto productivo y el protocolo de atención definido por la Coordinación Nacional SER.	Impartir asesorías en el mes de julio, sobre el tema de formulación de proyectos asociativos comunitarios en grupos ruta 1 que terminaron programa de, generación de ideas para un negocio innovador. Fichas números: 2970597 (25 horas), 2972618 (25 horas), 2969686 (25 horas), 2971574 (20 horas), 2974097 (20 horas) y 3003698 (35 horas).	Actas Asesoría formulación de Proyectos.  ACTA No. 01 NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORIA EN ASOCIATIVIDAD CIUDAD Y FECHA: LA VIRGINIA, 19 DE ABRIL DE 2024 HORA INICIO: 8:00 HORA FIN: 16:00 LUGAR Y/O ENLACE: CASETA COMUNAL VEREDA LA PALMA DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO: Centro Atención Sector Agropecuario AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: 1. Identificación de la Organización 2. Aplicación de la herramienta de Diagnóstico a la organización 3. Aplicación de la herramienta de Autoevaluación de acuerdo con la metodología. OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Invitar a una reflexión entre instructores y aprendices sobre el contexto de la Organización a través de la aplicación de un Diagnóstico y un Autodiagnóstico para identificar los problemas, necesidades y oportunidades, y planear las acciones futuras. DESARROLLO DE LA REUNIÓN 1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN Se procede a caracterizar la organización: 1. Nombre de la Organización: AMURALVIR – ASOCIACION DE MUJERES RURALES VEREDA LA PALMA MUNICIPIO DE LA VIRGINIA 2. Celular de la Organización: 3104322573 3. Correo de la Organización:
4	Brindar a los grupos y organizaciones rurales, comunitarias y campesinas beneficiarias el servicio de acompañamiento técnico necesario para la formulación de proyectos productivos asociativos y comunitarios a fin de que sus propuestas reúnan las condiciones requeridas para ser sometidas a consideración en las convocatorias institucionales y externas en temas de acceso a mercados y/o fuentes de financiamiento.	Adelantar Formulación proyecto productivo comunitario asociativo en fichas 2970597, 2972618, 2969686, 2971574, 2974097 y 3003698.	 1. INFORMACIÓN GENERAL 1.1. Grupo Asociativo 1.2. Proyecto productivo
5	Apoyar la organización de eventos para la participación de unidades productivas en actividades de comercialización, rutas de aprendizaje (incluyendo	No aplica para este periodo.	

	mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera, así como las actividades de fomento realizadas por el programa de Emprendimiento SENA.		
6	Gestionar alianzas con entes territoriales, organizaciones privadas, organizaciones sociales o no gubernamentales, que permitan la identificación y canalización de recursos para el apalancamiento de los proyectos y unidades productivas escalables.	No aplica para este periodo.	
7	Asegurar el reporte de información con claridad, oportunidad, veracidad y completitud en los sistemas de trazabilidad y seguimientos dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA entre ellos Sofia Plus para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al apoyo administrativo SER según aplique.	Cargue de documentos en enlace OneDrive de evidencias, soportes de formación de cada una de las fichas a cargo.	
8	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana las formaciones a atender, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.	Diligenciamiento de formato para la gestión de matrícula donde se evidencia las competencias y resultados de aprendizaje, además de los horarios y fechas de cada uno de los grupos por atender en cada mes.	
9	Evaluar los resultados de aprendizaje en un plazo no mayor a ocho días hábiles luego de finalizada la formación.	Se evaluaron los resultados de aprendizaje del programa generación de ideas de negocio innovador de las fichas que terminaron en el mes de julio, 3003698.	
10	Participar en el proceso de inducción del programa (objetivos, estrategia, metodologías), sus componentes y procedimientos.	No aplica para este periodo.	

11	Participar mensualmente en la reunión de seguimiento operativo del programa convocadas por la coordinación académica y/o misional con observancia del esquema establecido por la coordinación nacional para tal fin y generar las respectivas evidencias.	Asistencia reunión equipo SER, 25 de julio de 2024.	
12	Participar en eventos de carácter técnico, estratégico, de socialización y de otro tipo de evento al que sea convocado por la dirección general, regional o centro de formación, garantizando la transferencia de conocimiento obtenido al equipo de trabajo.	Participación Jornada de capacitación equipo SER, sobre Formulación de Proyectos Asociativos Comunitarios, julio 12 de 2024.	
13	Presentar informe mensual sobre la ejecución de las obligaciones contractuales donde se evidencie el avance a las metas asignadas, así como el respectivo análisis y acciones de mejora cuando dé a lugar y a la terminación del contrato presentar al supervisor de contrato informe anual de gestión de centro en los términos solicitados por la coordinación nacional, evidenciando lo establecido en la guía para la ejecución del Programa SER en la lista de Chequeo - portafolio de evidencias	Informe mensual y de evidencias de formación, las cuales se han cargado en el enlace OneDrive mes de julio de 2024. 2024- LUIS_FERNANDO_GARCIA_MARIN	
14	Las demás que sean asignadas por el supervisor de contrato según aplique de acuerdo con los lineamientos emitidos por la Dirección de Empleo y Trabajo - Coordinación Nacional SER.	No aplica para este periodo.	

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el

que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1.	63824	SANTUARIO – SANTA ROSA	4 junio 2024	28 junio 2024
2.				

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. **4556416341** de la planilla, operador SOI y periodo del mes de junio de 2024. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "Decreto Ley Anti trámites")

Evidencias en (xx) folios

Cordialmente,

Firma

Luis Fernando García Marín

Contratista

C.C. No. 18.389.552

Recibí a satisfacción:

Firma

Natalia Marulanda Méndez

Supervisora Contrato. **CO1.PCCNTR.5806319 de 2024**

Coordinadora Académica

EVIDENCIAS DE FORMACION MES DE JULIO 2024 - PROGRAMA SER

1. JORNADAS DE TRABAJO:

JORNADA DE TRABAJO EQUIPO EMPRENDIMIENTO SER, JULIO 12 EN FONDO EMPRENDER SENA Y REUNION EQUIPO SER, JULIO 25 EN FUNDACION UNIVERSITARIA DEL AREA ANDINA

REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA ____ DEL MES DE _____ DEL AÑO 202

OBJETIVO (S)

No	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	María Eucaris Ospina Acevedo	24660903		X		SENA SER	meoacevedo@sena.edu.co	3217766391	Si	
2	Angela María Giraldo Arroyave	30237879		✓		SENA SER	amgiraldo@sena.edu.co	3137439938	Si	
3	Doctor Eduardo Ospina Restrepo	4610705V		X		SER	bagrozo@sena.edu.co	3164701165	X	
4	Gloria Inés Henao Ramírez	42.100.645		X		SER	gloriahe ghenao@sena.edu.co	3117690100	Si	
5	Leonardo Cortés	10.116.863		X		SER	lcortes@sena.edu.co	3207729079	Si	
6	Jaime Ruiz Pantoja	1077422233		X		SER	JJRuizP@sena.edu.co	3164646[illegible]	Si	
7	Carlos Alberto Arcanzazu	6361079		X		SER	caaranzazu@sena.edu.co	3173722739	Si	
8	Evelyn Stefanya Castillo	1002999[illegible]		X		SER	evalgus@sena.edu.co	3205113[illegible]	Si	
9.	[illegible]	[illegible]		X		SER	[illegible]@sena.edu.co	3137[illegible]	Si	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.



2. FORMACION PRESENCIAL:

Ejecutar las acciones de formación en emprendimiento haciendo uso de la estrategia pedagógica “aprender haciendo”, bajo la modalidad de atención sincrónica:

1.Ficha No. 2936762. Ruta 2. Preparación de Alimentos Pecuarios. Lugar: Caseta Comunal Vereda Alto Cielo Peralonso Santuario. Se imparte el resultado de aprendizaje: PROYECTAR LAS CANTIDADES DE OFERTA Y LA DEMANDA TENIENDO EN CUENTA EL MERCADO POTENCIAL, LOS INVENTARIOS Y LA CAPACIDAD DE PRODUCCIÓN DE LA EMPRESA. El día 13 de julio de 8:00 a 16:00



2. Ficha No. 3003698. Ruta 1. Generación de Ideas Para un Negocio Innovador. Lugar: Universidad UNAD Dosquebradas. Se imparte el resultado de aprendizaje: APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS. El día 6 de julio de 8:00 a 16:00 horas.



3. EVALUAR LOS RESULTADOS DE APRENDIZAJE DEL PROGRAMA COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE LA FICHA 2944786. Y GENERACIÓN DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, FICHA 3003698.

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	05/06/2024
Ficha de Caracterización:	3003698
Código:	13410018
Versión:	1
Denominación:	GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de Caracterización:	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	13/06/2024
Fecha Fin:	6/07/2024
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	66 - REGIONAL RISARALDA
Centro de Formación:	0121 - CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación	Funcionario que registro el juicio evaluativo
CC	1088212238	DAHANA	VARON BAUTISTA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1088212238	DAHANA	VARON BAUTISTA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1088212238	DAHANA	VARON BAUTISTA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1088212238	DAHANA	VARON BAUTISTA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1087777117	MANUEL RICARDO	ORPINA CARDONA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1087777117	MANUEL RICARDO	ORPINA CARDONA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1087777117	MANUEL RICARDO	ORPINA CARDONA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1087777117	MANUEL RICARDO	ORPINA CARDONA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24475338	CARMEN ROSA	MEDOYA SANCHEZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24475338	CARMEN ROSA	MEDOYA SANCHEZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24475338	CARMEN ROSA	MEDOYA SANCHEZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24475338	CARMEN ROSA	MEDOYA SANCHEZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24479288	GLORIA INES	SALAS TORRES	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24479288	GLORIA INES	SALAS TORRES	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24479288	GLORIA INES	SALAS TORRES	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24479288	GLORIA INES	SALAS TORRES	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24479701	ALBA ENRICA	CAMPO MOSQUERA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24479701	ALBA ENRICA	CAMPO MOSQUERA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24479701	ALBA ENRICA	CAMPO MOSQUERA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24479701	ALBA ENRICA	CAMPO MOSQUERA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25148648	LUZ HELENA	MONTOYA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25148648	LUZ HELENA	MONTOYA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25148648	LUZ HELENA	MONTOYA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25148648	LUZ HELENA	MONTOYA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25148644	NORALBA	MORALES DE CORREA	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25148644	NORALBA	MORALES DE CORREA	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25148644	NORALBA	MORALES DE CORREA	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25148644	NORALBA	MORALES DE CORREA	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25013588	CECILIA	ARIAS NAVARRO	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25013588	CECILIA	ARIAS NAVARRO	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25013588	CECILIA	ARIAS NAVARRO	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	25013588	CECILIA	ARIAS NAVARRO	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	31365497	MARIA TELESFORA	LONDOÑO OSORIO	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	31365497	MARIA TELESFORA	LONDOÑO OSORIO	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	31365497	MARIA TELESFORA	LONDOÑO OSORIO	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	31365497	MARIA TELESFORA	LONDOÑO OSORIO	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24551797	MARIA ADIELA	RICCIMAR DE ARBOLEDA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24551797	MARIA ADIELA	RICCIMAR DE ARBOLEDA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24551797	MARIA ADIELA	RICCIMAR DE ARBOLEDA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	24551797	MARIA ADIELA	RICCIMAR DE ARBOLEDA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	39748128	ROLIMA	CAPIRA BONEDRA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	39748128	ROLIMA	CAPIRA BONEDRA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	39748128	ROLIMA	CAPIRA BONEDRA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	39748128	ROLIMA	CAPIRA BONEDRA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	6 1839627	OLGA LILIANA	VARON BAUTISTA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	6 1839627	OLGA LILIANA	VARON BAUTISTA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	6 1839627	OLGA LILIANA	VARON BAUTISTA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	6 1839627	OLGA LILIANA	VARON BAUTISTA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800013	MARIA EDITH	CARTAÑO LIRIA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800013	MARIA EDITH	CARTAÑO LIRIA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800013	MARIA EDITH	CARTAÑO LIRIA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800013	MARIA EDITH	CARTAÑO LIRIA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42801443	ROSA AMALIA	CARTAÑO DE RAMIREZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42801443	ROSA AMALIA	CARTAÑO DE RAMIREZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42801443	ROSA AMALIA	CARTAÑO DE RAMIREZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42801443	ROSA AMALIA	CARTAÑO DE RAMIREZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42802807	MARIA CARLINA	MARTIUR BIRRIAL	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42802807	MARIA CARLINA	MARTIUR BIRRIAL	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42802807	MARIA CARLINA	MARTIUR BIRRIAL	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42802807	MARIA CARLINA	MARTIUR BIRRIAL	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800847	GLORIA LICET	RESTREPO MEJIA	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800847	GLORIA LICET	RESTREPO MEJIA	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800847	GLORIA LICET	RESTREPO MEJIA	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800847	GLORIA LICET	RESTREPO MEJIA	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800814	LUZ DARY	HERNANDEZ GRANADA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800814	LUZ DARY	HERNANDEZ GRANADA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800814	LUZ DARY	HERNANDEZ GRANADA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42800814	LUZ DARY	HERNANDEZ GRANADA	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42115320	CARMEN ROSA	MEJIA CUERVO	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42115320	CARMEN ROSA	MEJIA CUERVO	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42115320	CARMEN ROSA	MEJIA CUERVO	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	42115320	CARMEN ROSA	MEJIA CUERVO	POR CERTIFICAR	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1088 15305	MONICA	RAMIREZ MUÑOZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1088 15305	MONICA	RAMIREZ MUÑOZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y METAS PERSONALES	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1088 15305	MONICA	RAMIREZ MUÑOZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON METODOLOGÍAS Y ACTIVIDADES PROPIAS DEL SECTOR	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN
CC	1088 15305	MONICA	RAMIREZ MUÑOZ	EN FORMACION	240201 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de previsión	8 GUIAS - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN	NO APROBADO	CC 1053809525 - LUIS FERNANDO GARCIA MARIN

4. BRINDAR LA ATENCIÓN REQUERIDA A GRUPOS Y ORGANIZACIONES RURALES, COMUNITARIAS, CAMPESINAS ASIGNADAS Y BENEFICIARIAS DEL SERVICIO DE ACOMPAÑAMIENTO EN LAS ÁREAS COMERCIAL Y DE ASOCIATIVIDAD.

Se Realizan asesorías en el mes de julio, sobre el tema de formulación de proyectos asociativos comunitarios en grupos ruta 1 que terminaron programa de, generación de ideas para un negocio innovador. Fichas números: 2970597 (25 horas), 2972618 (25 horas), 2969686 (25 horas), 2971574 (20 horas), 2974097 (20 horas) y 3003698 (35 horas). Se trabaja en la formulación del proyecto productivo comunitario asociativo de cada una de las fichas a cargo.













1. INFORMACIÓN GENERAL

Fecha	martes, 4 de junio de 2024	**Departamento**	Risaralda	**Municipio**	Santuario	**Vereda o corregimiento**	El Rosal
Regional	_66_RISARALDA	**Centro de formación**	9121_CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO			**Meta a la que aporta**	SER
Instructor de emprendimiento	Luis Fernando Garcia Marin			**Instructor técnico**			



Al tomar la decisión de desarrollar un proyecto es importante tener clara la información de ¿Qué queremos hacer? ¿Cómo lo vamos a hacer? ¿Que vamos a vender? ¿Quien nos va a comprar? entre otros. Con el acompañamiento del SENA, vamos a enseñarle como describir su iniciativa empresarial.

1.1. Grupo Asociativo

Nombre del grupo asociativo / comunitario	Mujeres Emprendoras El Rosal			**Número de la ficha de formación de Generación de ideas para un negocio innovador establecido en SOFIA PLUS**	2970597
Nombre del líder del proyecto	LIDIA DE JESUS GRISALES OSORIO	**Teléfono(s) de contacto**	3147555901	**Correo electrónico**	grisallo@hotmail.com
Nombre del suplente del proyecto	MARIA COLOMBIA CASTRILLON QUICENO	**Teléfono(s) de contacto del suplente**	3042137061	**Correo electrónico del suplente**	mariacolo_12@hotmail.com
Dirección domicilio del líder principal	Sector El Rosal Municipio de Santuario			**Dirección domicilio del suplente**	Finca La Albania Puente Negro Sector El Rosal Santuario

Breve historia del grupo	En el municipio de Santuario, departamento de Risaralda, un grupo de mujeres emprendedoras decidió unirse para crear un proyecto que les permitiera generar ingresos para sus familias y mejorar su calidad de vida. Estas mujeres, en su mayoría madres cabeza de familia, tenían habilidades en la confección de prendas de vestir y ropa de cama. Sin embargo, no contaban con los recursos necesarios para montar un negocio y comercializar sus productos. Fue así como surgió la idea de crear un grupo de emprendedoras en el Sector El Rosal. Con esfuerzo y determinación, estas mujeres comenzaron a trabajar juntas en la elaboración de tendidos, sabanas y ropa de cama en general. Gracias al apoyo de organizaciones locales, al SENA y al trabajo arduo de las emprendedoras, el grupo de emprendedoras "El Rosal" logró iniciar su propio negocio de ventas en la Finca La Albania, propiedad de una de las emprendedoras, donde confeccionan sus productos y los ofrecen a vecinos, residentes de municipios circunvecinos, entre otros. Hoy en día, estas mujeres han logrado convertir su sueño en una realidad y se han convertido en un ejemplo de perseverancia y trabajo en equipo para toda la comunidad del Sector El Rosal de Santuario. Con su emprendimiento, han logrado mejorar sus condiciones de vida, aumentar sus ingresos y empoderarse económicamente, demostrando que, con esfuerzo y determinación, se pueden alcanzar grandes objetivos y metas.

1.2. Proyecto productivo

Nombre del proyecto productivo asociativo y comunitario	DISEÑO Y CONFECCION DE ROPA DE CAMA ANTIESTRES POR GRUPO DE EMPRENDEDORES EL ROSAL MUNICIPIO DE SANTUARIO

5. INFORME MENSUAL Y DEMAS EVIDENCIAS DE FORMACIÓN, LAS CUALES SE HAN CARGADO EN EL ENLACE ONEDRIVE MES DE JULIO DE 2024.

2024-LUIS_FERNANDO_GARCIA_MARIN

Reporte Compromiso Presupuestal de Gasto Comprobante

Usuario Solicitante:	MHjramireg	JUALIAN ANDRES RAMIREZ GRAJALES
Unidad ó Subunidad Ejecutora Solicitante:	36-02-00-066-912110	CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO-RISARALDA
Fecha y Hora Sistema:	27/05/2024 12:00:00 p. m.	

REGISTRO PRESUPUESTAL DEL COMPROMISO

Con base en el CDP No: 3524 de fecha 2024-02-21. Se hizo el registro presupuestal con el siguiente detalle

Número:	92824	**Fecha Registro:**	2024-05-27	**Unidad / Subunidad Ejecutora:**		36-02-00-066-912110 CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO-RISARALDA			
Vigencia Presupuestal	Actual	**Estado:**	Generado			**Tipo de Moneda:**	COP-Pesos	**Tasa de Cambio:**	0,00
Valor Inicial:	1.135.755,00	**Valor Total Operaciones:**	0,00			**Valor Actual:**	1.135.755,00	**Saldo x Obligar:**	1.135.755,00

TERCERO ORIGINAL

Identificación: Cédula de Ciudadanía	18389552	**Razón Social:**	LUIS FERNANDO GARCIA MARIN	**Medio de Pago:**	Abono en cuenta

CUENTA BANCARIA

Número:	137570001578	**Banco:**	BANCO DAVIVIENDA S.A.	**Tipo:**	Ahorro	**Estado:**	Activa

ORDENADOR DEL GASTO

Identificación:	24512665	**Nombre:**	LUZ ANDREA MONTOYA ALVAREZ	**Cargo:**	SUBDIRECTOR CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO - RISARALDA

CAJA MENOR				**VIÁTICOS**				**DOCUMENTO SOPORTE**					
Identificación:		**Fecha de Registro:**		**Genera Viáticos:**	Si	**Num. Solicitud de Comisión:**	**63824**	**Número:**	COM 63824	**Tipo:**	SOLICITUD	**Fecha:**	2024-05-27

ÍTEM PARA AFECTACIÓN DE GASTO

DEPENDENCIA	POSICIÓN CATÁLOGO DE GASTO	FUENTE	RECURSO	SITUAC.	FECHA OPERACIÓN	VALOR INICIAL	VALOR OPERACIÓN	VALOR ACTUAL	SALDO X OBLIGAR
912138 CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO-RISARALDA-EMPRENDE RURAL	C-3602-1300-10-20308E-3602035-02 ADQUIS. DE BYS - SERVICIO DE FORMACIÓN PARA EL TRABAJO EN EMPRENDIMIENTO - DESARROLLO DE CAPACIDADES EMPRENDEDORAS Y EMPRESARIALES PARA LA GENERACIÓN DE INGRESOS A NIVEL NACIONAL	Nación	10	CSF		1.135.755,00	0,00		
					Total:	1.135.755,00	0,00	1.135.755,00	1.135.755,00

Objeto:	VIÁTICOS FORMACIÓN: COM 63824 FECHA: 04-06-2024 AL 28-06-2024 RUTA: PEREIRA-SANTUARIO-SANTA ROSA DE CABAL-PEREIRA OBJETO: IMPARTIR FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

PLAN DE PAGOS

DEPENDENCIA DE AFECTACION DE PAC		POSICION DEL CATALOGO DE PAC		FECHA	VALOR A PAGAR	SALDO POR OBLIGAR	LINEA DE PAGO
36-02-00-066-912110	CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO-	3-8	CNC - INVERSION-CUNDINARIA NACIÓN CSF	2024-05-27	1.135.755,00	1.135.755,00	NINGUNO

MARIA DELAIDA RAMIREZ SANCHEZ

Coordinadora Grupo de Apoyo Administrativo Mixto

Documento de Autorización, Reconocimiento y Ordenación de Pago Comisión al Interior del País

Usuario que Genera Reporte:	MHlamontoy	LUZ ANDREA MONTOYA ALVAREZ
Unidad ó Subunidad que Genera Reporte:	36-02-00-066-912110	CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO-RISARALDA
Fecha y Hora Generación Reporte:	lunes, 27 de mayo de 2024	

Comisión Servicio al Interior del País - Tramite - Inicial

Solicitud de Comisión No.	63824	**Fecha Solicitud**	2024-05-27	**Estado de la Comisión**	Autorizada	**Unidad Ejecutora o Subunidad - 36-02-00-066-912110 CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO-RISARALDA**		
Tipo de Comisión	Servicio	**Fecha Aut./ Rech.**	2024-05-27	**Genera Viáticos**	SI	**Genera gastos de viaje**	No	**Requiere Pasajes Aéreos** NO
Transporte por Vía	Terrestre	**Área u Oficina**	OFICINA			**Tipo de trámite**	Inicial	**Comisión Inicial**

CDP de viáticos

Consecutivo CDP	3524	**Dependencia Solicitante**		912138 CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO-RISARALDA-EMPRENDE RURAL	
Rubro Presupuestal de Viaticos		C-3602-1300-10-20308E-3602035-02 - ADQUIS. DE BYS - SERVICIO DE FORMACIÓN PARA EL TRABAJO EN EMPRENDIMIENTO - DESARROLLO DE CAPACIDADES EMPRENDEDORAS Y EMPRESARIALES PARA LA GENERACIÓN DE INGRESOS A NIVEL NACIONAL	**Rubro Presupuestal de Gastos de Viaje**	-	

Nombre	Tipo y Número de Documento	Cargo	Estado	Fecha Inicial Comisión	Fecha final Comisión	Dpto. / Municipio Origen	Dpto. / Municipio Destino	N°. Días	Pernocta Último día Comisión	Porcentaje Pernocta	Total dias	Base de Liquidación	Valor Viático Diario	Valor Total Viáticos	Valor Gastos de Viaje	Valor total a pagar	Objeto de la Comisión por Tercero

MINISTERIO DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO

Firmado digitalmente por: MINISTERIO DE HACIENDA Y CREDITO PUBLICO
Serial del certificado: 5540827336374662968
Entidad: Persona Juridica
Unidad Organizacional: SUBDIRECCION DE OPERACIONES
Hora de firma: 2024/05/27 14:14:24 -05:00

Este documento se encuentra firmado digitalmente de acuerdo a los lineamientos legales definidos en la ley 527 de 1.999 y sus decretos reglamentarios. Por lo tanto, el original de este documento se encuentra en formato electrónico y goza de autenticidad, integridad y no repudiación. Los certificados digitales de firma del presente documento se han emitido por una entidad de certificación digital Abierta de confianza.

LUIS FERNANDO GARCIA MARIN	CC: 18389552	CONTRATISTA	Autorizada	2024-06-04	2024-06-04	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTUARIO	0,5	No	50	4,5	4.655.450,00	252.390,00	1.135.755,00	0,00	1.135.755,00	FECHA 04 DE JUNIO DE 2024 AL 28 DE JUNIO DE 2024. RUTA PEREIRA SANTUARIO SANTA ROSA PEREIRA. OBJETO IMPARTIR FORMACION
				2024-06-06	2024-06-06	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTA - DE CABAL	0,5	No	50							
				2024-06-08	2024-06-08	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTUARIO	0,5	No	50							
				2024-06-11	2024-06-11	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTUARIO	0,5	No	50							
				2024-06-12	2024-06-12	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTUARIO	0,5	No	50							
				2024-06-18	2024-06-18	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTUARIO	0,5	No	50							

Este documento se encuentra firmado digitalmente de acuerdo a los lineamientos legales definidos en la ley 527 de 1.999 y sus decretos reglamentarios. Por lo tanto, el original de este documento se encuentra en formato electrónico y goza de autenticidad, integridad y no repudiación. Los certificados digitales de firma del presente documento se han emitido por una entidad de certificación digital Abierta de confianza.

				2024-06-19	2024-06-19	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTUARIO	0,5	No	50						
				2024-06-25	2024-06-25	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTUARIO	0,5	No	50						
				2024-06-28	2024-06-28	RISARALDA / PEREIRA	RISARALDA / SANTA - DE CABAL	0,5	No	50						
													Totales Solicitud de Comisión	**1.135.755,00**	**0,00**	**1.135.755,00**

OBJETO DE LA COMISIÓN

FECHA 04 DE JUNIO DE 2024 AL 28 DE JUNIO DE 2024. RUTA PEREIRA SANTUARIO SANTA ROSA PEREIRA. OBJETO IMPARTIR FORMACION

ORDENADOR DEL GASTO

Identificacion:	24512665	Nombre:	LUZ ANDREA MONTOYA ALVAREZ	Cargo:	SUBDIRECTOR CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO - RISARALDA

VISTO BUENO JEFE INMEDIATO

Nombre:	""	Cargo:	""

Firma Responsable

Verificado Por:	EDISON TREJOS IBARRA	Fecha Verificación:	27/05/2024 14:00:30

Firmado digitalmente por:
Nombre: LUZ ANDREA MONTOYA ALVAREZ
Cédula de ciudadanía: 24512665
Usuario SIIF: MHlamontoy
27/05/2024 2:14:37 p. m.

Este documento se encuentra firmado digitalmente de acuerdo a los lineamientos legales definidos en la ley 527 de 1.999 y sus decretos reglamentarios. Por lo tanto, el original de este documento se encuentra en formato electrónico y goza de autenticidad, integridad y no repudiación. Los certificados digitales de firma del presente documento se han emitido por una entidad de certificación digital Abierta de confianza.

FORMATO INFORME LEGALIZACION DESPLAZAMIENTO - CONTRATISTA

CIUDAD Y FECHA: Pereira, 2 de julio de 2024

PRESENTADO A: Andrés Gómez – subdirector (E)

ORDEN DE VIAJE No: 63824	**FECHA DE INICIO: 4 junio de 2024**	**FECHA DE FINALIZACION: 28 junio de 2024**
LUGAR A DONDE REALIZÓ EL DESPLAZAMIENTO PEREIRA – SANTA ROSA - SANTUARIO - PERERIA	**REGIONAL / CENTRO DE FORMACION** **Centro Atención Sector Agropecuario**	**OTRA:**

OBJETIVO DEL DESPLAZAMIENTO: IMPARTIR FORMACION RUTA 2 Y ASESORIAS EN EL PROGRAMA SER EMPRENDIMIENTO, RUTA 1. FICHAS NUMEROS: 2970597 - 2972618 - 2936762 – 2969686.

ACTIVIDADES DESARROLLADAS:

1. Apoyar los procesos de planeación de la oferta formativa de las actividades relacionadas con la formación para el trabajo en emprendimiento según lo establecido en los lineamientos entregados por la Dirección de Empleo y Trabajo - Coordinación Nacional de Emprendimiento.
2. Brindar a los grupos y organizaciones rurales, comunitarias y campesinas beneficiarias el servicio de acompañamiento técnico necesario para la formulación de proyectos productivos asociativos y comunitarios a fin de que sus propuestas reúnan las condiciones requeridas para ser sometidas a consideración en las convocatorias institucionales y externas en temas de acceso a mercados y/o fuentes de financiamiento.

RESULTADOS:

1. Se continua con el proceso formativo y desarrollo de competencias línea emprendimiento en, GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR (Ruta 1) y PREPARACION DE ALIMENTOS PECUARIOS (Ruta 2).

2. Desarrollo y seguimiento de competencias emprendedoras como son: 1. Fortalecer habilidades emprendedoras. 2. Establecer competencias emprendedoras personales. 3. Determinar las características negociadoras. 4. Estructurar los componentes del proyecto emprendedor. 5. Identificar la oferta y la demanda según el producto, servicio y/o empresa.

EVIDENCIAS O SOPORTES:

1. Actas de Asesoría Formulación de Proyectos, Ruta 1
2. Fotografía y Listado de Asistencia, Ruta 2

COMPROMISOS		
ACTIVIDAD	**RESPONSABLE**	**FECHA**
1. Estructurar y diligenciar los componentes del proyecto emprendedor	Todos los Aprendices y grupos de trabajo	4, 6 y 8 de junio 2024
2. Estructurar y diligenciar los componentes del proyecto emprendedor	Todos los Aprendices y grupos de trabajo	11, 12 y 18 de junio de 2024
3. Estructurar y diligenciar los componentes del proyecto emprendedor	Todos los Aprendices y grupos de trabajo	19, 25 y 28 de junio de 2024

CONCLUSIÓNES:

1. El emprendedor es una persona que se compromete con el desarrollo de un proyecto, que no es más que una idea que genera valor para un individuo, o una comunidad, en un determinado contexto.

2. La formulación del proyecto productivo comunitario asociativo le permite a las comunidades y asociaciones a:

- Fomentar la participación y colaboración de la comunidad en la creación y desarrollo de un proyecto productivo, lo que fortalece los lazos de solidaridad y trabajo en equipo.

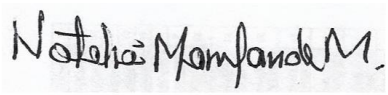
- Aprovechar los recursos y habilidades disponibles en la comunidad para impulsar el desarrollo económico local y mejorar la calidad de vida de sus habitantes.

- Facilitar la obtención de financiamiento y apoyo institucional para la implementación del proyecto, al presentar una propuesta estructurada y formalmente elaborada.

- Contribuir al empoderamiento de los miembros de la comunidad, al involucrarlos en la toma de decisiones y en la gestión de un proyecto que beneficia a todos.

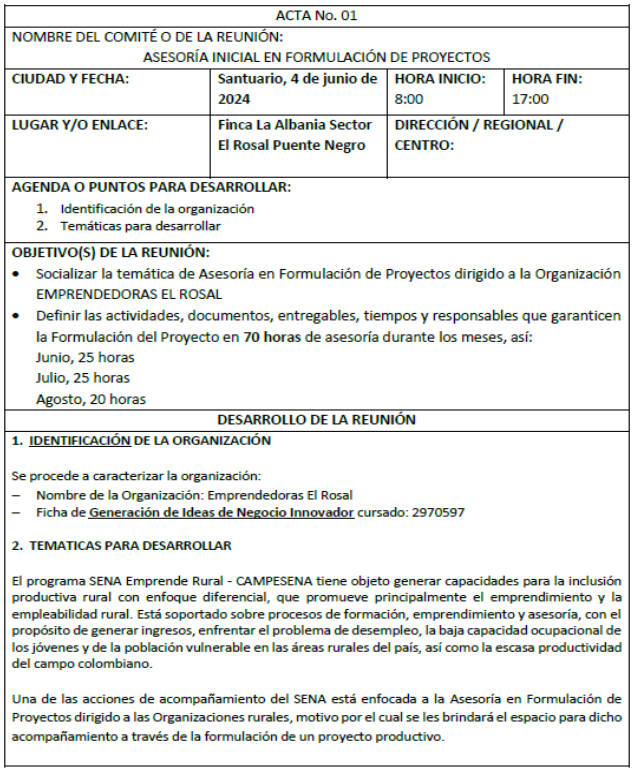
- Promover la sostenibilidad ambiental al incluir criterios de cuidado del entorno y uso responsable de los recursos naturales en el diseño del proyecto.

3. Identificar los segmentos de mercado de acuerdo con las políticas y objetivos de la empresa y las características de los clientes, son claves para lograr el éxito de cualquier emprendimiento.

DATOS DEL CONTRATISTA		
NOMBRE Y APELLIDO		**FIRMA**
Luis Fernando García Marín		
VISTO BUENO SUPERVISOR		
CARGO DEL SUPERVISOR	**NOMBRE Y APELLIDO SUPERVISOR**	**FIRMA**
Coordinadora Académica	**Natalia Marulanda Méndez**	

EVIDENCIAS O SOPORTES

Día 1: 4/06/2024 Santuario. Actividades por ejecutar: Asesoría Formulación Proyectos Asociativos Comunitarios. Ficha 2970597, GENERACION DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, Finca La Albania Sector El Rosal.



ACTA No. 01			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA INICIAL EN FORMULACIÓN DE PROYECTOS			
CIUDAD Y FECHA:	**Santuario, 4 de junio de 2024**	**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 17:00
LUGAR Y/O ENLACE:	**Finca La Albania Sector El Rosal Puente Negro**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Identificación de la organización
2. Temáticas para desarrollar

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

- Socializar la temática de Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a la Organización EMPRENDEDORAS EL ROSAL
- Definir las actividades, documentos, entregables, tiempos y responsables que garanticen la Formulación del Proyecto en **70 horas** de asesoría durante los meses, así:
  Junio, 25 horas
  Julio, 25 horas
  Agosto, 20 horas

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a caracterizar la organización:

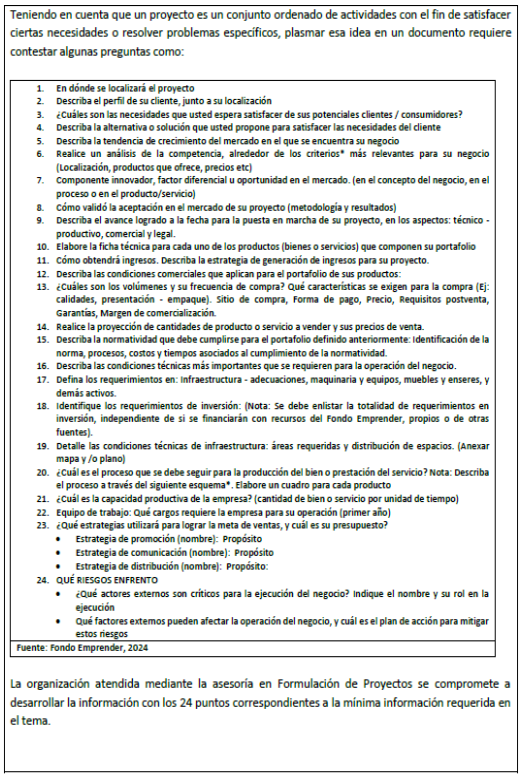
- Nombre de la Organización: Emprendedoras El Rosal
- Ficha de Generación de Ideas de Negocio Innovador cursado: 2970597

2. TEMATICAS PARA DESARROLLAR

El programa SENA Emprende Rural - CAMPESENA tiene objeto generar capacidades para la inclusión productiva rural con enfoque diferencial, que promueve principalmente el emprendimiento y la empleabilidad rural. Está soportado sobre procesos de formación, emprendimiento y asesoría, con el propósito de generar ingresos, enfrentar el problema de desempleo, la baja capacidad ocupacional de los jóvenes y de la población vulnerable en las áreas rurales del país, así como la escasa productividad del campo colombiano.

Una de las acciones de acompañamiento del SENA está enfocada a la Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a las Organizaciones rurales, motivo por el cual se les brindará el espacio para dicho acompañamiento a través de la formulación de un proyecto productivo.

GOR-F-084 V02



Teniendo en cuenta que un proyecto es un conjunto ordenado de actividades con el fin de satisfacer ciertas necesidades o resolver problemas específicos, plasmar esa idea en un documento requiere contestar algunas preguntas como:

1. En dónde se localizará el proyecto
2. Describa el perfil de su cliente, junto a su localización
3. ¿Cuáles son las necesidades que usted espera satisfacer de sus potenciales clientes / consumidores?
4. Describa la alternativa o solución que usted propone para satisfacer las necesidades del cliente
5. Describa la tendencia de crecimiento del mercado en el que se encuentra su negocio
6. Realice un análisis de la competencia, alrededor de los criterios* más relevantes para su negocio (Localización, productos que ofrece, precios etc)
7. Componente innovador, factor diferencial u oportunidad en el mercado. (en el concepto del negocio, en el proceso o en el producto/servicio)
8. Cómo validó la aceptación en el mercado de su proyecto (metodología y resultados)
9. Describa el avance logrado a la fecha para la puesta en marcha de su proyecto, en los aspectos: técnico - productivo, comercial y legal.
10. Elabore la ficha técnica para cada uno de los productos (bienes o servicios) que componen su portafolio
11. Cómo obtendrá ingresos. Describa la estrategia de generación de ingresos para su proyecto.
12. Describa las condiciones comerciales que aplican para el portafolio de sus productos:
13. ¿Cuáles son los volúmenes y su frecuencia de compra? Qué características se exigen para la compra (Ej: calidades, presentación - empaque). Sitio de compra, Forma de pago, Precio, Requisitos postventa, Garantías, Margen de comercialización.
14. Realice la proyección de cantidades de producto o servicio a vender y sus precios de venta.
15. Describa la normatividad que debe cumplirse para el portafolio definido anteriormente: Identificación de la norma, procesos, costos y tiempos asociados al cumplimiento de la normatividad.
16. Describa las condiciones técnicas más importantes que se requieren para la operación del negocio.
17. Defina los requerimientos en: Infraestructura - adecuaciones, maquinaria y equipos, muebles y enseres, y demás activos.
18. Identifique los requerimientos de inversión: (Nota: Se debe enlistar la totalidad de requerimientos en inversión, independiente de si se financiarán con recursos del Fondo Emprender, propios o de otras fuentes).
19. Detalle las condiciones técnicas de infraestructura: áreas requeridas y distribución de espacios. (Anexar mapa y /o plano)
20. ¿Cuál es el proceso que se debe seguir para la producción del bien o prestación del servicio? Nota: Describa el proceso a través del siguiente esquema*. Elabore un cuadro para cada producto
21. ¿Cuál es la capacidad productiva de la empresa? (cantidad de bien o servicio por unidad de tiempo)
22. Equipo de trabajo: Qué cargos requiere la empresa para su operación (primer año)
23. ¿Qué estrategias utilizará para lograr la meta de ventas, y cuál es su presupuesto?
    - Estrategia de promoción (nombre): Propósito
    - Estrategia de comunicación (nombre): Propósito
    - Estrategia de distribución (nombre): Propósito:
24. QUÉ RIESGOS ENFRENTO
    - ¿Qué actores externos son críticos para la ejecución del negocio? Indique el nombre y su rol en la ejecución
    - Qué factores externos pueden afectar la operación del negocio, y cuál es el plan de acción para mitigar estos riesgos

Fuente: Fondo Emprender, 2024

La organización atendida mediante la asesoría en Formulación de Proyectos se compromete a desarrollar la información con los 24 puntos correspondientes a la mínima información requerida en el tema.

GOR-F-084V02

CONCLUSIONES			
El éxito del acompañamiento del asesor-instructor SENA se reflejará en el PROYECTO FORMULADO que, a su vez, depende de la disponibilidad oportuna y calidad de la información como también del interés y disposición de las personas que representan a la Organización acompañada.			
ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS			
ACTIVIDAD /DECISIÓN	**FECHA**	**RESPONSABLE**	**FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL**
Socialización del contenido de la Asesoría (Primer día)	**4 de junio de 2024** (9 horas)	Instructor	
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de junio	**12 de junio** (8 horas) **y 19 de junio** (8 horas) **de 2024.**	Organización - Instructor	
Entrega de Proyecto Formulado (Ultimo día)	**Agosto 2024**	Organización - Instructor	



GOR-F-084 V02

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Maria Colombia Castrillon g.	Emprendedoras el Rosal	Si		colombia CG
Marina grajales	Emprendedoras el Rosal	Si		Marina Grajales
lidia de jesus grisales	Emprendedoras el Rosal	Si		
laura manuela Baño H.	Emprendedoras el Rosal	Si		laura Baño H.
luciano Carmona p.	Emprendedoras el Rosal	Si		
Dora Jimenez G.	Emprendedoras el Rosal	Si		Dora Jimenez
Martha Cecilia Jimenez	Emprendedoras el Rosal	Si		Martha Cecilia Jimenez
Adriana lopez	Emprendedoras el Rosal	Si		Adriana Lopez
Jairo Quiceno	Emprendedoras el Rosal	Si		Jairo Quiceno
Carlos Andres L.	Emprendedoras el Rosal	Si		
Maria eugenia p.	Emprendedoras el Rosal	Si		Maria Eugenia Pineda.
Julian alvarez.	Emprendedoras el Rosal	Si		Julian Alvarez.

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-084V02

Día 2: 6/06/2024. Santa Rosa de Cabal. Actividades por ejecutar: Asesoría Formulación Proyectos Asociativos Comunitarios. Ficha 2972618, GENERACION DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, Finca San Carlos Vereda El Castillo.

ACTA No. 01			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA INICIAL EN FORMULACIÓN DE PROYECTOS			
CIUDAD Y FECHA:	**Santa Rosa de Cabal, 6 de junio de 2024**	**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 17:00
LUGAR Y/O ENLACE:	**Finca San Carlos Vereda El Castillo**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Identificación de la organización
2. Temáticas para desarrollar

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

- Socializar la temática de Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a la Organización ASOMATI, Asociación Multiactiva Amigos de La Tierra de Santa Rosa de Cabal.
- Definir las actividades, documentos, entregables, tiempos y responsables que garanticen la Formulación del Proyecto en **70 horas** de asesoría durante los meses, así:
  Junio, 25 horas
  Julio, 25 horas
  Agosto, 20 horas

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a caracterizar la organización:

- Nombre de la Organización: ASOMATI – ANUC SANTA ROSA DE CABAL
- Ficha de **Generación de Ideas de Negocio Innovador** cursado: 2972618

2. TEMATICAS PARA DESARROLLAR

El programa SENA Emprende Rural - CAMPESENA tiene objeto generar capacidades para la inclusión productiva rural con enfoque diferencial, que promueve principalmente el emprendimiento y la empleabilidad rural. Está soportado sobre procesos de formación, emprendimiento y asesoría, con el propósito de generar ingresos, enfrentar el problema de desempleo, la baja capacidad ocupacional de los jóvenes y de la población vulnerable en las áreas rurales del país, así como la escasa productividad del campo colombiano.

Una de las acciones de acompañamiento del SENA está enfocada a la Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a las Organizaciones rurales, motivo por el cual se les brindará el espacio para dicho acompañamiento a través de la formulación de un proyecto productivo.

GOR-F-084 V02

Teniendo en cuenta que un proyecto es un conjunto ordenado de actividades con el fin de satisfacer ciertas necesidades o resolver problemas específicos, plasmar esa idea en un documento requiere contestar algunas preguntas como:

1. En dónde se localizará el proyecto
2. Describa el perfil de su cliente, junto a su localización
3. ¿Cuáles son las necesidades que usted espera satisfacer de sus potenciales clientes / consumidores?
4. Describa la alternativa o solución que usted propone para satisfacer las necesidades del cliente
5. Describa la tendencia de crecimiento del mercado en el que se encuentra su negocio
6. Realice un análisis de la competencia, alrededor de los criterios* más relevantes para su negocio (Localización, productos que ofrece, precios etc)
7. Componente innovador, factor diferencial u oportunidad en el mercado. (en el concepto del negocio, en el proceso o en el producto/servicio)
8. Cómo validó la aceptación en el mercado de su proyecto (metodología y resultados)
9. Describa el avance logrado a la fecha para la puesta en marcha de su proyecto, en los aspectos: técnico - productivo, comercial y legal.
10. Elabore la ficha técnica para cada uno de los productos (bienes o servicios) que componen su portafolio
11. Cómo obtendrá ingresos. Describa la estrategia de generación de ingresos para su proyecto.
12. Describa las condiciones comerciales que aplican para el portafolio de sus productos:
13. ¿Cuáles son los volúmenes y su frecuencia de compra? Qué características se exigen para la compra (Ej: calidades, presentación - empaque). Sitio de compra, Forma de pago, Precio, Requisitos postventa, Garantías, Margen de comercialización.
14. Realice la proyección de cantidades de producto o servicio a vender y sus precios de venta.
15. Describa la normatividad que debe cumplirse para el portafolio definido anteriormente: Identificación de la norma, procesos, costos y tiempos asociados al cumplimiento de la normatividad.
16. Describa las condiciones técnicas más importantes que se requieren para la operación del negocio.
17. Defina los requerimientos en: Infraestructura - adecuaciones, maquinaria y equipos, muebles y enseres, y demás activos.
18. Identifique los requerimientos de inversión: (Nota: Se debe enlistar la totalidad de requerimientos en inversión, independiente de si se financiarán con recursos del Fondo Emprender, propios o de otras fuentes).
19. Detalle las condiciones técnicas de infraestructura: áreas requeridas y distribución de espacios. (Anexar mapa y /o plano)
20. ¿Cuál es el proceso que se debe seguir para la producción del bien o prestación del servicio? Nota: Describa el proceso a través del siguiente esquema*. Elabore un cuadro para cada producto
21. ¿Cuál es la capacidad productiva de la empresa? (cantidad de bien o servicio por unidad de tiempo)
22. Equipo de trabajo: Qué cargos requiere la empresa para su operación (primer año)
23. ¿Qué estrategias utilizará para lograr la meta de ventas, y cuál es su presupuesto?
    - Estrategia de promoción (nombre): Propósito
    - Estrategia de comunicación (nombre): Propósito
    - Estrategia de distribución (nombre): Propósito:
24. QUÉ RIESGOS ENFRENTO
    - ¿Qué actores externos son críticos para la ejecución del negocio? Indique el nombre y su rol en la ejecución
    - Qué factores externos pueden afectar la operación del negocio, y cuál es el plan de acción para mitigar estos riesgos

Fuente: Fondo Emprender, 2024

La organización atendida mediante la asesoría en Formulación de Proyectos se compromete a desarrollar la información con los 24 puntos correspondientes a la mínima información requerida en el tema.

GOR-F-084V02

CONCLUSIONES			
El éxito del acompañamiento del asesor-instructor SENA se reflejará en el PROYECTO FORMULADO que, a su vez, depende de la disponibilidad oportuna y calidad de la información como también del interés y disposición de las personas que representan a la Organización acompañada.			
ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS			
ACTIVIDAD \DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Socialización del contenido de la Asesoría (Primer día)	6 de junio de 2024 (3 horas)	Instructor	
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de junio	20 de junio (8 horas) y 28 de junio (8 horas) de 2024.	Organización - Instructor	
Entrega de Proyecto Formulado (Ultimo día)	Agosto 2024	Organización - Instructor	



GOR-F-084 V02

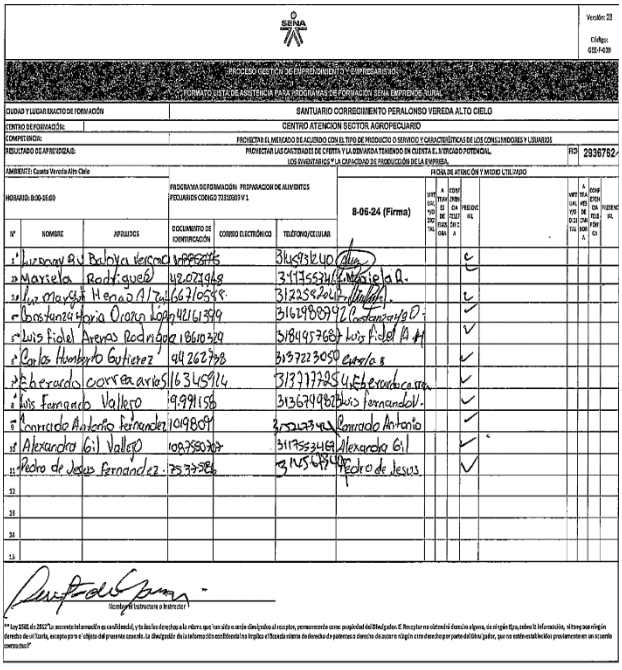
DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Helmen Dominguez M	Asomati	SI		
Hermagdalen Gonzalez	Asomati	SI		H. Magdalen G
Carlos Alberto Mejia Orozco	Asomati	SI		
Jorge A Franco	Asomati	SI		
Federico Mejia	Asomati	SI		Federico Mejia
Fabio J. Cano Mesa	Asomati	SI		
Mariana Hernandez	Asomati	Si		Mariana H.
Marcos Elias Perez	ASomati	S.		
Myriam Murillo D.	Asomati	SI		
Julian Manos	Asomato	Si		

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-084V02

Día 3: 8/06/2024 Santuario. Actividades por ejecutar: Impartir formación en la ficha 2936762, PREPARACION DE ALIMENTOS PECUARIOS, Corregimiento de Peralonso, Vereda Alto Cielo.



PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

Versión: 03 | Código: GES-F-039

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN: SANTUARIO CORREGIMIENTO PERALONSO VEREDA ALTO CIELO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO ATENCION SECTOR AGROPECUARIO

COMPETENCIA: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

RESULTADO DE APRENDIZAJE: PROYECTAR LAS ACTIVIDADES DE COMPRA Y LA DEMANDA TENIENDO EN CUENTA EL MERCADO POTENCIAL, LOS INVENTARIOS Y LA CAPACIDAD DE PRODUCCIÓN DE LA EMPRESA. FICHA: 2936762

AMBIENTE: Cuenta Vereda Alto Cielo | FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO

HORARIO: 8:00-16:00 | PROGRAMA DE FORMACIÓN: PREPARACION DE ALIMENTOS PECUARIOS CODIGO 733203 V 1

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	8-06-24 (Firma)	ASISTENCIA EL DIA DE HOY (SI O NO)	CONTINUA EN EL PROCESO DE LA FICHA	MOTIVO DE RETIRO	ASISTENCIA EL DIA DE HOY (SI O NO)	CONTINUA EN EL PROCESO DE LA FICHA	MOTIVO DE RETIRO
1	Luzmary G.	Bolaños Velasco	1085955115		3145938240				E			
2	Mariela	Rodriguez	42.072968		3117553741	Mariela R.			E			
3	Ma. Magdy	Henao Alzate	1106671058		3122594204				E			
4	Constanza	Maria Orozco Lopez	42161339		3162980972	Constanza M O			E			
5	Luis Fidel	Arenas Rodriguez	18610320		3184957687	Luis Fidel A R			E			
6	Carlos Humberto	Gutierrez	94262798		3157223050	carlos g			E			
7	Eduardo	correa arias	16345914		3177177285	Eduardo correa			E			
8	Luis Fernando	Valbuena	19991158		3136749870	luis fernando V.			E			
9	Conrado Antonio	fernandez	1019809		3152234	Conrado Antonio			E			
10	Alexandra	Gil Vallejo	1094580		3117553741	Alexandra Gil			E			
11	Pedro de Jesus	Fernandez	7577586		3145058	Pedro de Jesus			E			
12												
13												
14												
15												

Instructor(a) Instructora o Instructor

** Ley 1581 de 2012 "La autorización es una declaración que informa al titular de la información personal dónde, cómo y con qué fines serán utilizados sus datos, así como la posibilidad de ejercer sus derechos de acceso, corrección, actualización o supresión de la información personal suministrada. Los datos personales recolectados mediante este formato serán tratados de acuerdo con la política de tratamiento de la información de la entidad y para el cumplimiento de las finalidades propias de la misión del SENA. Usted puede consultar nuestra política de tratamiento de la información en el siguiente enlace: www.sena.edu.co/politica-de-tratamiento-de-datos-personales"



Día 4: 11/06/2024 Santuario. Actividades por ejecutar: Asesoría formulación Proyectos Asociativos Comunitarios. Ficha 2969686, GENERACION DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, Corregimiento Peralonso - Sede Asociación Mujeres La Nueva Semilla.

ACTA No. 01			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA INICIAL EN FORMULACIÓN DE PROYECTOS			
CIUDAD Y FECHA:	**Santuario, 11 de junio de 2024**	**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 17:00
LUGAR Y/O ENLACE:	**Casa Asociación Mujeres La Nueva Semilla Peralonso**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO: Regional Risaralda / Centro Atención Sector Agropecuario**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:
1. Identificación de la organización
2. Temáticas para desarrollar

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:
- Socializar la temática de Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a la Organización **-AMUNS- ASOCIACION DE MUJERES LA NUEVA SEMILLA**
- Definir las actividades, documentos, entregables, tiempos y responsables que garanticen la Formulación del Proyecto en **70 horas** de asesoría durante los meses, así:
  Junio, 25 horas
  Julio, 25 horas
  Agosto, 20 horas

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a caracterizar la organización:
- Nombre de la Organización: **-AMUNS- ASOCIACION DE MUJERES LA NUEVA SEMILLA**
- Ficha de **Generación de Ideas de Negocio Innovador** cursado: 2969686

2. TEMATICAS PARA DESARROLLAR

El programa SENA Emprende Rural - CAMPESENA tiene objeto generar capacidades para la inclusión productiva rural con enfoque diferencial, que promueve principalmente el emprendimiento y la empleabilidad rural. Está soportado sobre procesos de formación, emprendimiento y asesoría, con el propósito de generar ingresos, enfrentar el problema de desempleo, la baja capacidad ocupacional de los jóvenes y de la población vulnerable en las áreas rurales del país, así como la escasa productividad del campo colombiano.

GOR-F-084 V02

Una de las acciones de acompañamiento del SENA está enfocada a la Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a las Organizaciones rurales, motivo por el cual se les brindará el espacio para dicho acompañamiento a través de la formulación de un proyecto productivo.

Teniendo en cuenta que un proyecto es un conjunto ordenado de actividades con el fin de satisfacer ciertas necesidades o resolver problemas específicos, plasmar esa idea en un documento requiere contestar algunas preguntas como:

1. En dónde se localizará el proyecto
2. Describa el perfil de su cliente, junto a su localización
3. ¿Cuáles son las necesidades que usted espera satisfacer de sus potenciales clientes / consumidores?
4. Describa la alternativa o solución que usted propone para satisfacer las necesidades del cliente
5. Describa la tendencia de crecimiento del mercado en el que se encuentra su negocio
6. Realice un análisis de la competencia, alrededor de los criterios* más relevantes para su negocio (Localización, productos que ofrece, precios etc)
7. Componente innovador, factor diferencial u oportunidad en el mercado. (en el concepto del negocio, en el proceso o en el producto/servicio)
8. Cómo validó la aceptación en el mercado de su proyecto (metodología y resultados)
9. Describa el avance logrado a la fecha para la puesta en marcha de su proyecto, en los aspectos: técnico - productivo, comercial y legal.
10. Elabore la ficha técnica para cada uno de los productos (bienes o servicios) que componen su portafolio
11. Cómo obtendrá ingresos. Describa la estrategia de generación de ingresos para su proyecto.
12. Describa las condiciones comerciales que aplican para el portafolio de sus productos:
13. ¿Cuáles son los volúmenes y su frecuencia de compra? Qué características se exigen para la compra (Ej: calidades, presentación - empaque). Sitio de compra, Forma de pago, Precio, Requisitos postventa, Garantías, Margen de comercialización.
14. Realice la proyección de cantidades de producto o servicio a vender y sus precios de venta.
15. Describa la normatividad que debe cumplirse para el portafolio definido anteriormente: Identificación de la norma, procesos, costos y tiempos asociados al cumplimiento de la normatividad.
16. Describa las condiciones técnicas más importantes que se requieren para la operación del negocio.
17. Defina los requerimientos en: Infraestructura - adecuaciones, maquinaria y equipos, muebles y enseres, y demás activos.
18. Identifique los requerimientos de inversión: (Nota: Se debe enlistar la totalidad de requerimientos en inversión, independiente de si se financiarán con recursos del Fondo Emprender, propios o de otras fuentes).
19. Detalle las condiciones técnicas de infraestructura: áreas requeridas y distribución de espacios. (Anexar mapa y /o plano)
20. ¿Cuál es el proceso que se debe seguir para la producción del bien o prestación del servicio? Nota: Describa el proceso a través del siguiente esquema*. Elabore un cuadro para cada producto
21. ¿Cuál es la capacidad productiva de la empresa? (cantidad de bien o servicio por unidad de tiempo)
22. Equipo de trabajo: Qué cargos requiere la empresa para su operación (primer año)
23. ¿Qué estrategias utilizará para lograr la meta de ventas, y cuál es su presupuesto?
    - Estrategia de promoción (nombre): Propósito
    - Estrategia de comunicación (nombre): Propósito
    - Estrategia de distribución (nombre): Propósito:
24. QUÉ RIESGOS ENFRENTO
    - ¿Qué actores externos son críticos para la ejecución del negocio? Indique el nombre y su rol en la ejecución
    - Qué factores externos pueden afectar la operación del negocio, y cuál es el plan de acción para mitigar estos riesgos

Fuente: Fondo Emprender, 2024

GOR-F-084V02

La organización atendida mediante la asesoría en Formulación de Proyectos se compromete a desarrollar la información con los 24 puntos correspondientes a la mínima información requerida en el tema.

CONCLUSIONES

El éxito del acompañamiento del asesor-instructor SENA se reflejará en el **PROYECTO FORMULADO** que, a su vez, depende de la disponibilidad oportuna y calidad de la información como también del interés y disposición de las personas que representan a la Organización acompañada.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Socialización del contenido de la Asesoría (Primer día)	**11 de junio de 2024** (9 horas)	Instructor	
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de junio	**18 de junio** (8 horas) **y 25 de junio** (8 horas) **de 2024.**	Organización - Instructor	
Entrega de Proyecto Formulado (Ultimo día)	**Agosto 2024**	Organización - Instructor	



GOR-F-084 V02

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Martha Arboleda	la nueva Semilla	Si		Martha Arboleda
Marleny Aguirre	la nueva Semilla	Si		Marleny Aguirre
Miriam Cardona	la nueva Semilla	Si		Miriam Cardona
Luz D Castañeda	la nueva Semilla	Si		Luz D. Castañeda
Angie Correa	La nueva Semilla	Si		Daniana Correa
Ana M Espinosa	La nueva Semilla	Si		Ana Espinosa
Blanca garzón	La nueva Semilla	Si		Blanca garzón
Diana Garzón	La nueva Semilla	Si		Diana Garzón
Olga londoño	La nueva Semilla	Si		Olga londoño
Viviana Osorio	La nueva Semilla	Si		Maria Viviana O.L

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-084V02

Día 5: 12/06/2024 Santuario. Actividades por ejecutar: Asesoría formulación Proyectos Asociativos Comunitarios. Ficha 2970597, GENERACION DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, Finca La Albania Sector El Rosal.

ACTA No. 02			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN FORMULACIÓN DE PROYECTOS			
CIUDAD Y FECHA:	**Santuario, 12 de junio de 2024**	**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 16:00
LUGAR Y/O ENLACE:	**Finca La Albania Sector El Rosal Puente Negro**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO: ATENCION SECTOR AGROPECUARIO**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Identificación de la organización
2. Temáticas para desarrollar
3. Recolección de información pendiente por parte de los integrantes del grupo.
4. Asignación de tareas para continuar la construcción del proyecto asociativo comunitario.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

- Socializar la temática de Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a la Organización EMPRENDEDORAS EL ROSAL
- Definir las actividades, documentos, entregables, tiempos y responsables que garanticen la Formulación del Proyecto en **70 horas** de asesoría, las cuales han sido discriminadas durante los meses, así:
  Junio, 25 horas
  Julio, 25 horas
  Agosto, 20 horas

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a caracterizar la organización:

- Nombre de la Organización: Emprendedoras El Rosal
- Ficha de **Generación de Ideas de Negocio Innovador** cursado: 2970597

2. TEMATICAS PARA DESARROLLAR

El programa SENA Emprende Rural - CAMPESENA tiene objeto generar capacidades para la inclusión productiva rural con enfoque diferencial, que promueve principalmente el emprendimiento y la empleabilidad rural. Está soportado sobre procesos de formación, emprendimiento y asesoría, con el propósito de generar ingresos, enfrentar el problema de desempleo, la baja capacidad ocupacional de los jóvenes y de la población vulnerable en las áreas rurales del país, así como la escasa productividad del campo colombiano.

GOR-F-084 V02

La organización atendida mediante la asesoría en Formulación de Proyectos se compromete a desarrollar la información con los 24 puntos correspondientes a la mínima información requerida en el tema.

3. RECOLECCION DE INFORMACION PENDIENTE POR PARTE DE LOS MIEMBROS DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a Revisar y actualizar la información pertinente y los archivos relacionados a las pestañas de la estructura del proyecto productivo, como son: información general y necesidades y objetivos, e identificar además la información faltante.

4. ASIGNACION DE TAREAS PARA LA RECOPILACION DE INFORMACION

Se programan y organizan reuniones o sesiones de trabajo para revisar y compartir la información pendiente entre los miembros de la organización y se establecen los plazos y responsabilidades claras para la recopilación de la información pendiente, y realizar un seguimiento regular para asegurarse de que se está progresando adecuadamente.

CONCLUSIONES

1.El éxito del acompañamiento del asesor-instructor SENA se reflejará en el PROYECTO FORMULADO que, a su vez, depende de la disponibilidad oportuna y calidad de la información como también del interés y disposición de las personas que representan a la Organización acompañada.

2.La asignación de tareas para la formulación de un proyecto productivo asociativo comunitario es importante considerar la diversidad de habilidades y conocimientos de los miembros del grupo, así como sus intereses y disponibilidad de tiempo. Por lo tanto, es fundamental establecer roles claros y responsabilidades específicas para cada miembro del equipo, de modo que se garantice una distribución equitativa de las tareas y un trabajo colaborativo eficiente. Además, es necesario fomentar la comunicación abierta y la participación activa de todos los integrantes en el proceso de formulación del proyecto, para asegurar que se tomen en cuenta las necesidades y opiniones de cada uno.

3.Finalmete, tener en cuenta la importancia de la planificación y la organización en la asignación de tareas, para garantizar que se cumplan los plazos establecidos y se logren los objetivos propuestos en el proyecto.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL

GOR-F-084 V02

Socialización del contenido de la Asesoría	12 de junio de 2024 (8 horas)	Organización - Instructor	
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de junio	19 de junio (8 horas) de 2024.	Organización - Instructor	
Entrega de Proyecto Formulado (Ultimo día)	Agosto 2024	Organización - Instructor	



GOR-F-084V02

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Lidia Erisales	Emprendedoras el Rosal	Si		
D Julian Alvarez	Emprendedoras el Rosal	Si		Julian Alvarez
Jairo Cisneros	Emprendedoras el Rosal	Si		Jairo Cisneros
Dora Jimenez	Emprendedoras el Rosal	Si		Dora Jimenez
Eugenia pineda	Emprendedoras el Rosal	Si		Eugenia Pineda
Columbia Castillo	Emprendedoras el Rosal	Si		Columbia Castillo
Marina Cisneros	Emprendedoras el Rosal	Si		Marina Cisneros
Adriana lopez	Emprendedoras el Rosal	Si		Adriana Lopez
Laura Baño L	emprendedoras el Rosal	Si		Laura Baño L
Carlos Andres lopez	Emprendedoras el Rosal	Si		CAndreslopez
Cecilia Jimenes	Emprendedoras el Rosal	Si		Cecilia Jimenes
Luciano Carmona	Emprendedoras el Rosal	Si		Luciano Carmona

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-084V02

Día 6: 18/06/20 Santuario. Actividades por ejecutar: Asesoría formulación Proyectos Asociativos Comunitarios. Ficha 2969686, GENERACION DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, Corregimiento Peralonso - Sede Asociación Mujeres La Nueva Semilla.

ACTA No. 02			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN FORMULACIÓN DE PROYECTOS			
CIUDAD Y FECHA:	**Santuario, 18 de junio de 2024**	**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 16:00
LUGAR Y/O ENLACE:	**Casa Asociación Mujeres La Nueva Semilla Peralonso**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO: ATENCION SECTOR AGROPECUARIO**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Identificación de la organización
2. Temáticas para desarrollar
3. Recolección de información pendiente por parte de los integrantes del grupo.
4. Asignación de tareas para continuar la construcción del proyecto asociativo comunitario.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

- Socializar la temática de Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a la Organización MUJERES LA NUEVA SEMILLA
- Definir las actividades, documentos, entregables, tiempos y responsables que garanticen la Formulación del Proyecto en **70 horas** de asesoría, las cuales han sido discriminadas durante los meses, así:
  Junio, 25 horas
  Julio, 25 horas
  Agosto, 20 horas

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a caracterizar la organización:

- Nombre de la Organización: Mujeres La Nueva semilla
- Ficha de **Generación de Ideas de Negocio Innovador** cursado: 2969686

2. TEMATICAS PARA DESARROLLAR

El programa SENA Emprende Rural - CAMPESENA tiene objeto generar capacidades para la inclusión productiva rural con enfoque diferencial, que promueve principalmente el emprendimiento y la empleabilidad rural. Está soportado sobre procesos de formación, emprendimiento y asesoría, con el propósito de generar ingresos, enfrentar el problema de desempleo, la baja capacidad ocupacional de los jóvenes y de la población vulnerable en las áreas rurales del país, así como la escasa productividad del campo colombiano.

GOR-F-084 V02

La organización atendida mediante la asesoría en Formulación de Proyectos se compromete a desarrollar la información con los 24 puntos correspondientes a la mínima información requerida en el tema.

3. RECOLECCION DE INFORMACION PENDIENTE POR PARTE DE LOS MIEMBROS DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a Revisar y actualizar la información pertinente y los archivos relacionados a las pestañas de la estructura del proyecto productivo, como son: información general y necesidades y objetivos, e identificar además la información faltante.

4. ASIGNACION DE TAREAS PARA LA RECOPILACION DE INFORMACION

Se programan y organizan reuniones o sesiones de trabajo para revisar y compartir la información pendiente entre los miembros de la organización y se establecen los plazos y responsabilidades claras para la recopilación de la información pendiente, y realizar un seguimiento regular para asegurarse de que se está progresando adecuadamente.

CONCLUSIONES

1.El éxito del acompañamiento del asesor-instructor SENA se reflejará en el **PROYECTO FORMULADO** que, a su vez, depende de la disponibilidad oportuna y calidad de la información como también del interés y disposición de las personas que representan a la Organización acompañada.

2.La asignación de tareas para la formulación de un proyecto productivo asociativo comunitario es importante considerar la diversidad de habilidades y conocimientos de los miembros del grupo, así como sus intereses y disponibilidad de tiempo. Por lo tanto, es fundamental establecer roles claros y responsabilidades específicas para cada miembro del equipo, de modo que se garantice una distribución equitativa de las tareas y un trabajo colaborativo eficiente. Además, es necesario fomentar la comunicación abierta y la participación activa de todos los integrantes en el proceso de formulación del proyecto, para asegurar que se tomen en cuenta las necesidades y opiniones de cada uno.

3.Finalmete, tener en cuenta la importancia de la planificación y la organización en la asignación de tareas, para garantizar que se cumplan los plazos establecidos y se logren los objetivos propuestos en el proyecto.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Socialización del contenido de la Asesoría	18 de junio de 2024 (8 horas)	Organización - Instructor	
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de junio	25 de junio (8 horas) de 2024.	Organización - Instructor	
Entrega de Proyecto Formulado (Ultimo día)	Agosto 2024	Organización - Instructor	



GOR-F-084V02

GOR-F-084 V02

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Blanca Nubia Garzón Muñoz	Asociación de mujeres la nueva semilla	Si		Blanca Nubia Garzón
Alba Bladis Cardona Rudas	Asociación de mujeres la nueva semilla	Si		Alba Bladis Cardona R.
Marleny de Jesus Aguirre Rendon	Asociación de Mujeres la nueva semilla	Si		Marleny Aguirre
Maria Viviana Orozco lopez	Asociación de Mujeres la nueva semilla	Si		Maria Viviana Orozco L.
Olga Patricia Londoño franco	Asociacion de Mujeres la nueva semilla	Si		Olga Londoño
Michelle Rosa Petro Ballesteo	Asociación de Mujeres la nueva semilla	Si		Michelle Petro
Angie Damiana Corrales Restrepo	Asociacion de Mujeres la nueva semilla	Si		Damiana Corrales
Luz Norma Sanchez	Asociación de Mujeres la nueva semilla	Si		Norma Sanchez

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-084V02

Día 7: 19/06/2024 Santuario. Actividades por ejecutar: Asesoría formulación Proyectos Asociativos Comunitarios. Ficha 2970597, GENERACION DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, Finca La Albania Sector El Rosal.

ACTA No. 03			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN FORMULACIÓN DE PROYECTOS			
CIUDAD Y FECHA:	**Santuario, 19 de junio de 2024**	**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 16:00
LUGAR Y/O ENLACE:	**Finca La Albania Sector El Rosal Puente Negro**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO: ATENCION SECTOR AGROPECARIO**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Identificación de la organización
2. Temáticas para desarrollar
3. Recolección de información pendiente por parte de los integrantes del grupo.
4. Asignación de tareas para continuar la construcción del proyecto asociativo comunitario.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

- Socializar la temática de Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a la Organización EMPRENDEDORAS EL ROSAL
- Definir las actividades, documentos, entregables, tiempos y responsables que garanticen la Formulación del Proyecto en **70 horas** de asesoría, las cuales han sido discriminadas durante los meses, así:
  Junio, 25 horas
  Julio, 25 horas
  Agosto, 20 horas

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a caracterizar la organización:

- Nombre de la Organización: Emprendedoras El Rosal
- Ficha de **Generación de Ideas de Negocio Innovador** cursado: 2970597

2. TEMATICAS PARA DESARROLLAR

El programa SENA Emprende Rural - CAMPESENA tiene objeto generar capacidades para la inclusión productiva rural con enfoque diferencial, que promueve principalmente el emprendimiento y la empleabilidad rural. Está soportado sobre procesos de formación, emprendimiento y asesoría, con el propósito de generar ingresos, enfrentar el problema de desempleo, la baja capacidad ocupacional de los jóvenes y de la población vulnerable en las áreas rurales del país, así como la escasa productividad del campo colombiano.

La organización atendida mediante la asesoría en Formulación de Proyectos se compromete a desarrollar la información con los 24 puntos correspondientes a la mínima información requerida en el tema.

3. RECOLECCION DE INFORMACION PENDIENTE POR PARTE DE LOS MIEMBROS DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a Revisar y actualizar la información pertinente y los archivos relacionados a las pestañas de la estructura del proyecto productivo, como son: cliente, competencia y actores e identificar además la información faltante.

4. ASIGNACION DE TAREAS PARA LA RECOPILACION DE INFORMACION

Se programan y organizan reuniones o sesiones de trabajo para revisar y compartir la información pendiente entre los miembros de la organización y se establecen los plazos y responsabilidades claras para la recopilación de la información pendiente, y realizar un seguimiento regular para asegurarse de que se está progresando adecuadamente.

CONCLUSIONES

1.El éxito del acompañamiento del asesor-instructor SENA se reflejará en el **PROYECTO FORMULADO** que, a su vez, depende de la disponibilidad oportuna y calidad de la información como también del interés y disposición de las personas que representan a la Organización acompañada.

2.La asignación de tareas para la formulación de un proyecto productivo asociativo comunitario es importante considerar la diversidad de habilidades y conocimientos de los miembros del grupo, así como sus intereses y disponibilidad de tiempo. Por lo tanto, es fundamental establecer roles claros y responsabilidades específicas para cada miembro del equipo, de modo que se garantice una distribución equitativa de las tareas y un trabajo colaborativo eficiente. Además, es necesario fomentar la comunicación abierta y la participación activa de todos los integrantes en el proceso de formulación del proyecto, para asegurar que se tomen en cuenta las necesidades y opiniones de cada uno.

3.Finalmete, tener en cuenta la importancia de la planificación y la organización en la asignación de tareas, para garantizar que se cumplan los plazos establecidos y se logren los objetivos propuestos en el proyecto.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL

GOR-F-084 V02

Socialización del contenido de la Asesoría	19 de junio de 2024 (8 horas)	Organización - Instructor	
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de junio	8 de julio (9 horas) de 2024.	Organización - Instructor	
Entrega de Proyecto Formulado (Ultimo día)	Agosto 2024	Organización - Instructor	



GOR-F-084V02

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Lidia Giraldo	Emprendedoras el Rosal	SI		
Dora Jimenez	Emprendedoras el Rosal	SI		Dora Jimenez.
Laura Bañol	Emprendedoras el Rosal	SI		Laura Bañol
Juliana Alvarez	Emprendedoras el Rosal	SI		Juliana Alvarez
Jairo Quicena	Emprendedoras el Rosal	SI		Jairo Quicena
C Andres Lopez	Emprendedoras el Rosal	SI		Andres Lopez
Luciano Carmona	Emprendedoras el Rosal.	SI		Luciano Carmona
Colombia Castrillo	Emprendedoras el Rosal	SI		Colombia Castrillo
Eugenia Pineda	Emprendedoras el Rosal	SI		Eugenia Pineda
Maria Giraldo	Emprendedoras el Rosal	SI		Ana Maria Cujals
Adriana Lopez	Emprendedoras el Rosal.	SI		Adriana Lopez
cecilia jimenez	Emprendedoras el Rosal	SI		cecilia jimenez

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-084V02

Día 8: 25/06/2024 Santuario. Actividades por ejecutar: Asesoría formulación Proyectos Asociativos Comunitarios. Ficha 2969686, GENERACION DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, Corregimiento Peralonso - Sede Asociación Mujeres La Nueva Semilla.

ACTA No. 03			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN FORMULACIÓN DE PROYECTOS			
CIUDAD Y FECHA:	**Santuario, 25 de junio de 2024**	**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 16:00
LUGAR Y/O ENLACE:	**Casa Asociación Mujeres La Nueva semilla Peralonso**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO: ATENCION SECTOR AGROPECUARIO**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Identificación de la organización
2. Temáticas para desarrollar
3. Recolección de información pendiente por parte de los integrantes del grupo.
4. Asignación de tareas para continuar la construcción del proyecto asociativo comunitario.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

- Socializar la temática de Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a la Organización MUJERES LA NUEVA SEMILA.
- Definir las actividades, documentos, entregables, tiempos y responsables que garanticen la Formulación del Proyecto en **70 horas** de asesoría, las cuales han sido discriminadas durante los meses, así:
  Junio, 25 horas
  Julio, 25 horas
  Agosto, 20 horas

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a caracterizar la organización:

- Nombre de la Organización: Mujeres La Nueva Semilla
- Ficha de Generación de Ideas de Negocio Innovador cursado: 2969686

2. TEMATICAS PARA DESARROLLAR

El programa SENA Emprende Rural - CAMPESENA tiene objeto generar capacidades para la inclusión productiva rural con enfoque diferencial, que promueve principalmente el emprendimiento y la empleabilidad rural. Está soportado sobre procesos de formación, emprendimiento y asesoría, con el propósito de generar ingresos, enfrentar el problema de desempleo, la baja capacidad ocupacional de los jóvenes y de la población vulnerable en las áreas rurales del país, así como la escasa productividad del campo colombiano.

GOR-F-084 V02

La organización atendida mediante la asesoría en Formulación de Proyectos se compromete a desarrollar la información con los 24 puntos correspondientes a la mínima información requerida en el tema.

3. RECOLECCION DE INFORMACION PENDIENTE POR PARTE DE LOS MIEMBROS DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a Revisar y actualizar la información pertinente y los archivos relacionados a las pestañas de la estructura del proyecto productivo, como son: cliente, competencia y actores e identificar además la información faltante.

4. ASIGNACION DE TAREAS PARA LA RECOPILACION DE INFORMACION

Se programan y organizan reuniones o sesiones de trabajo para revisar y compartir la información pendiente entre los miembros de la organización y se establecen los plazos y responsabilidades claras para la recopilación de la información pendiente, y realizar un seguimiento regular para asegurarse de que se está progresando adecuadamente.

CONCLUSIONES

1.El éxito del acompañamiento del asesor-instructor SENA se reflejará en el **PROYECTO FORMULADO** que, a su vez, depende de la disponibilidad oportuna y calidad de la información como también del interés y disposición de las personas que representan a la Organización acompañada.

2.La asignación de tareas para la formulación de un proyecto productivo asociativo comunitario es importante considerar la diversidad de habilidades y conocimientos de los miembros del grupo, así como sus intereses y disponibilidad de tiempo. Por lo tanto, es fundamental establecer roles claros y responsabilidades específicas para cada miembro del equipo, de modo que se garantice una distribución equitativa de las tareas y un trabajo colaborativo eficiente. Además, es necesario fomentar la comunicación abierta y la participación activa de todos los integrantes en el proceso de formulación del proyecto, para asegurar que se tomen en cuenta las necesidades y opiniones de cada uno.

3.Finalmete, tener en cuenta la importancia de la planificación y la organización en la asignación de tareas, para garantizar que se cumplan los plazos establecidos y se logren los objetivos propuestos en el proyecto.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL

GOR-F-084 V02

Socialización del contenido de la Asesoría	25 de junio de 2024 (8 horas)	Organización - Instructor	
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de junio	16 de julio (9 horas) de 2024.	Organización - Instructor	
Entrega de Proyecto Formulado (Ultimo día)	Agosto 2024	Organización - Instructor	



GOR-F-084V02

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Olga Patricia Londoño Franco	Asociacion de Mujeres la Nueva semilla	si		Olga Patricia Londoño
Marleny de Jesús Aguirre Pérdan	Asociación de Mujeres la Nueva semilla	si		Marleny Aguirre
Iuz Norma Sanches	Asociación de Mujeres la Nueva semilla	si		Norma Sanches
Alba Gladis Cardona Rudas	Asociación de Mujeres la Nueva semilla	si		Alba Gladis Cardona
María Viviana Orozco López	Asociación de Mujeres la Nueva semilla	si		María Viviana Orozco
Blanca Nubia Muñoz Barbón	Asociación de Mujeres la Nueva semilla	si		Blanca Nubia Barbón
Michelle Rosa Petro Gallego	Asociación de Mujeres la Nueva semilla	si		Michelle Petro
Dariana Corrales Restrepo	Asociación de Mujeres la Nueva semilla	si		Dariana Corrales

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-084V02

Día 9: 28/06/2024 Santa Rosa de Cabal. Actividades por ejecutar: Asesoría formulación Proyectos Asociativos Comunitarios. Ficha 2972618, GENERACION DE IDEAS DE NEGOCIO INNOVADOR, Finca San Carlos Vereda El Castillo.

ACTA No. 02			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: ASESORÍA EN FORMULACIÓN DE PROYECTOS			
CIUDAD Y FECHA:	**Santa Rosa de Cabal, 28 de junio de 2024**	**HORA INICIO:** 8:00	**HORA FIN:** 16:00
LUGAR Y/O ENLACE:	**Finca San Carlos Vereda El Castillo**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO: ATENCION SECTOR AGROPECUARIO**	

AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR:

1. Identificación de la organización
2. Temáticas para desarrollar
3. Recolección de información pendiente por parte de los integrantes del grupo.
4. Asignación de tareas para continuar la construcción del proyecto asociativo comunitario.

OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:

- Socializar la temática de Asesoría en Formulación de Proyectos dirigido a la Organización ASOCIACION MULTIACTIVA AMIGOS DE LA TIERRA – ASOMATI ANUC SANTA ROSA
- Definir las actividades, documentos, entregables, tiempos y responsables que garanticen la Formulación del Proyecto en **70 horas** de asesoría, las cuales han sido discriminadas durante los meses, así:
  Junio, 25 horas.
  Julio, 25 horas
  Agosto, 20 horas

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

1. IDENTIFICACIÓN DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a caracterizar la organización:

- Nombre de la Organización: ASOMATI – ANUC SANTA ROSA DE CABAL
- Ficha de **Generación de Ideas de Negocio Innovador** cursado: 2972618

2. TEMATICAS PARA DESARROLLAR

El programa SENA Emprende Rural - CAMPESENA tiene objeto generar capacidades para la inclusión productiva rural con enfoque diferencial, que promueve principalmente el emprendimiento y la empleabilidad rural. Está soportado sobre procesos de formación, emprendimiento y asesoría, con el propósito de generar ingresos, enfrentar el problema de desempleo, la baja capacidad ocupacional de los jóvenes y de la población vulnerable en las áreas rurales del país, así como la escasa productividad del campo colombiano.

GOR-F-084 V02

La organización atendida mediante la asesoría en Formulación de Proyectos se compromete a desarrollar la información con los 24 puntos correspondientes a la mínima información requerida en el tema.

3. RECOLECCION DE INFORMACION PENDIENTE POR PARTE DE LOS MIEMBROS DE LA ORGANIZACIÓN

Se procede a Revisar y actualizar la información pertinente y los archivos relacionados a las pestañas de la estructura del proyecto productivo, como son: información general y necesidades y objetivos, e identificar además la información faltante.

4. ASIGNACION DE TAREAS PARA LA RECOPILACION DE INFORMACION

Se programan y organizan reuniones o sesiones de trabajo para revisar y compartir la información pendiente entre los miembros de la organización y se establecen los plazos y responsabilidades claras para la recopilación de la información pendiente, y realizar un seguimiento regular para asegurarse de que se está progresando adecuadamente.

CONCLUSIONES

1.El éxito del acompañamiento del asesor-instructor SENA se reflejará en el **PROYECTO FORMULADO** que, a su vez, depende de la disponibilidad oportuna y calidad de la información como también del interés y disposición de las personas que representan a la Organización acompañada.

2.La asignación de tareas para la formulación de un proyecto productivo asociativo comunitario es importante considerar la diversidad de habilidades y conocimientos de los miembros del grupo, así como sus intereses y disponibilidad de tiempo. Por lo tanto, es fundamental establecer roles claros y responsabilidades específicas para cada miembro del equipo, de modo que se garantice una distribución equitativa de las tareas y un trabajo colaborativo eficiente. Además, es necesario fomentar la comunicación abierta y la participación activa de todos los integrantes en el proceso de formulación del proyecto, para asegurar que se tomen en cuenta las necesidades y opiniones de cada uno.

3.Finalmete, tener en cuenta la importancia de la planificación y la organización en la asignación de tareas, para garantizar que se cumplan los plazos establecidos y se logren los objetivos propuestos en el proyecto.

ESTABLECIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE COMPROMISOS

ACTIVIDAD /DECISIÓN	FECHA	RESPONSABLE	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de junio	28 de junio de 2024 (8 horas)	Organización - Instructor	
Entrega de información de la Organización y trabajo conjunto para el avance del proyecto durante el mes de julio	9 de julio de 2024 (9 horas).	Organización - Instructor	
Entrega de Proyecto Formulado (Ultimo día)	Agosto 2024	Organización - Instructor	





GOR-F-084V02

GOR-F-084 V02

DE: ASISTENTES Y APROBACIÓN DECISIONES

NOMBRE	DEPENDENCIA/ EMPRESA	APRUEBA (SI/NO)	OBSERVACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
Fabio Jesus Bruges Rojas	Asomati ANUC	SI		
Myriam Murillo	Asomatic Anuc	SI		
Juan Alberto Llano Garcia	Asomatic Anuc	SI		
Carlos Alberto Mejia Orozco	Anuc	SI		
Federico Mejia Herrera	Anuc	SI		Federico M.
Edwin Dominguez Reyes	Asomatic ANUC	SI		
Magdalena	Asomatic ANUC	SI		Magdalena
Jorge A. Flores	Asomatic ANUC	SI		Jorge A. Flores
Olga L. Dominguez	Asomati ANUC	SI		Olga L. Dominguez
Jaider A. Dominguez	Asomati ANUC	SI		Jaider A. Dominguez

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-084V02