



PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Floridablanca 30 agosto de 2024

Señor

JAVIER DÍAZ DÍAZ

SUPERVISOR CONTRATO No. **CO1.PCCNTR.5931429 de 2024**

Coordinador Académico Programas Especiales

Centro Industrial del Diseño y la Manufactura

Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes de agosto del año 2024

Referencia: No CO1.PCCNTR.5931429 de 2024

ANA LUCIA ROJAS CORTÉS, identificado con la cédula de ciudadanía No. 63276067 de Bucaramanga, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro Industrial del Diseño y la Manufactura, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total del contrato, la suma de treinta y siete millones trescientos sesenta y un mil setecientos veintiséis pesos mcte (37.361.727), los cuales se pagarán de la siguiente manera: a) Un primer pago proporcional a los días ejecutados en el mes de febrero. B) Siete pagos iguales por los meses de marzo a septiembre por valor de cuatro millones cuatrocientos sesenta y cinco mil quinientos cuarenta y cinco pesos mcte (\$4.465.545). c) Un pago final proporcional a los días ejecutados en el mes de octubre de 2024.

Plazo: Será hasta el 25 de octubre de 2024.

Contratar los servicios personales de carácter temporal para orientar formación en la estrategia de campesina conforme a los modelos formativos establecidos el CIDM Sena regional Santander

Obligaciones Específicas:



No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Cumplir el objeto del contrato de manera personal, disponiendo de toda su capacidad, seriedad, responsabilidad, profesionalismo y eficiencia en su desarrollo, que derive en excelente calidad de la formación técnica que imparte, en el área para la cual se ha contratado, en los horarios y lugares establecidos para impartir la formación de tal forma que no se interrumpa los procesos formativos ofrecidos por el SENA de acuerdo a sus requerimientos.	Impartir formación complementaria para el programa Campesena en el programa - Gestión de mercados, comercialización y ventas basado en modelo canvas - Ficha 3041420 - Ficha 3041590	Ver Evidencia documental Imagen: 1 - 2
2	Preparar, orientar, desarrollar y apoyar procesos de aprendizaje, en cualquiera de las estrategias de respuesta institucional, para los diferentes grupos poblacionales objeto de la Formación Profesional Integral.	Presentación de las Guías de los programas a ejecutar en Campesena. - Gestión de mercados, comercialización y ventas basado en modelo canvas	Ver Evidencia documental Imagen: 3
3	Desarrollar mecanismos que faciliten la reflexión, la innovación, el espíritu investigativo, la creatividad y la autoevaluación en los Aprendices, para su mejoramiento continuo.	Se presentan actividades de reflexión, análisis preparadas para dar inicio a los cursos.	Ver Evidencia documental Imagen: 4 - 5
4	Reportar en el sistema SOFIA PLUS, en un plazo máximo de tres (3) días hábiles, una vez se ejecute la acción correspondiente, todas las actividades que, de acuerdo a los procesos, son de su responsabilidad, garantizando la calidad de la información y su coherencia con el proceso formativo, tales como: Registro de juicios evaluativos, creación de rutas, asociación de Aprendices, registro de juicios evaluativos del reconocimiento de aprendizajes previos y comunicar oportunamente al Coordinador Académico, anomalías, inconsistencias, novedades de aprendices y hallazgos en el registro de la información	Reporte de juicios evaluativos de la ficha 3014720. Que había quedado pendiente debido a la migración de sofia plus en el mes de julio y hasta ahora se pudo calificar	Ver Evidencia documental Imagen: 6



5	Participar en procesos de promoción de los programas de Formación Profesional Integral, servicios y actividades de Divulgación Tecnológica, programados por el Centro de Formación.	Apoyo en la divulgación de los mensajes de la institución y del CIDM	Ver Evidencia documental Imagen: 7 – 8- 9- 10
6	Coadyuvar en el proceso de ingreso e inducción a los Aprendices.	No se participó en estas actividades	Sin evidencia
7	Documentar en las diferentes plataformas (LMS, TERRITORIUM) los procesos de formación que orienta, asociado con el proyecto formativo (portafolio de evidencias del instructor, material de apoyo bibliográfico, guías de aprendizaje, talleres aplicados y los demás documentos y recursos requeridos por el desarrollo curricular).	En el programa Campesena no utilizo la plataforma LMS pero si otras como Google, Meet, correo electrónicos, Whatssap, Classroom como complemento y apoyo a la formación. En este caso la formación es presencial	Ver Evidencia documental Imagen: 11
8	Entregar oportunamente los informes requeridos, sobre las acciones encomendadas y los productos resultantes de procesos de aprendizaje, desarrollados por los Aprendices a quienes imparte Formación Profesional Integral.	A la fecha no se presentan evidencias, las actividades se encuentran en espera de entrega	Sin evidencia por el momento
9	Atender la formación titulada y apoyar la formación complementaria, según las necesidades del Centro de Formación.	Atención a las comunidades dentro del programa Campesena. Asistencia a exposición de los Artesanos en la casa de cultura y turismo- Girón	Ver imagen: 12 -13
10	Acreditar el pago mensual de las obligaciones frente al Sistema de Seguridad Social Integral (salud, pensión y ARL) como trabajador independiente, dentro de los plazos establecidos en el Decreto 1990 de 2016 Artículo 3.2.2.1. y lo contemplado en la Ley 1955 de 2019, artículo 244, que permite la posibilidad que los contratistas coticen su seguridad social mes vencido. La demora en la entrega de los soportes de pago mensual de estas obligaciones será causal para el aplazamiento del pago de los honorarios respectivos hasta que se dé el cabal cumplimiento de las obligaciones anteriormente señaladas. La persistencia en el	Se da cumplimiento de acuerdo a lo descrito en la obligación mencionada. Seguridad social de agosto de 2024	Ver Evidencia documental Imagen: 14



	incumplimiento de esta obligación por parte del CONTRATISTA, será causal para la declaración de incumplimiento y caducidad administrativa.		
11	Vigilar y salvaguardar los bienes que hagan parte del patrimonio del SENA o de otras entidades o de particulares puestos al servicio de la entidad y que le hayan sido entregados para el desarrollo del objeto del contrato, por lo que son sujetos de control y vigilancia. En consecuencia, deberán dar cuenta sobre la entrega de los bienes al supervisor y/o interventor del contrato respectivo y a los órganos de control fiscal y disciplinario, de ser procedente.	A la fecha no se ha recibido bienes que hagan parte del patrimonio del SENA	Sin evidencia
12	Atender oportunamente los requerimientos que haga el supervisor del contrato y presentar informes mensuales de la ejecución del contrato.	Se cumplen los requerimientos del supervisor del contrato y se presenta el Informe mensual de ejecución contractual dentro del tiempo requerido.	Ver Evidencia documental Imagen: 15
13	Presentar por medio de la plataforma Secop II, los informes mensuales de actividades junto con las cuentas de cobro en las fechas establecidas por la Entidad, a efectos que las mismas sean canceladas dentro del mes. Las cuentas de cobro que sean presentadas de manera extemporánea o por fuera del calendario estimado por la Entidad, se tramitará en el siguiente mes. El Sena no responderá por retenciones o descuentos que se realicen a los contratistas por causa de la presentación tardía de las cuentas de cobro.	Se presenta en la plataforma SECOP II los informes mensuales de la ejecución del contrato, dentro del mes establecido	Evidencia de informe de actividades mes agosto de 2024 en la plataforma Secop II.
14	Desplazarse dentro y fuera del territorio nacional, cuando sea requerido para el cumplimiento de las obligaciones contractuales y legalizar las órdenes de viaje, de acuerdo con	En el presente mes no se realizaron desplazamientos fuera de la ciudad y su área metropolitana	Sin evidencia en esta ocasión.



	los términos y lineamientos del SENA, una vez culminado el desplazamiento.		
15	El instructor (contratista) deberá contar con la disponibilidad para atender las fichas programadas de acuerdo a la necesidad de la Entidad	Atención de fichas programas para el presente mes. - Gestión de mercados, comercialización y ventas basado en modelo canvas - Ficha 3041420 - Ficha 3041590	Evidencia documental Imagen: 16
16	Las demás necesarias para el cabal cumplimiento del objeto contractual.	Disponibilidad total para el apoyo y cumplimiento del objeto contractual y llamado por el coordinador y director de la institución	Evidencia documental Imagen: 17 - 18

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1.	N.A.			
2.				

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a



la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. **9471448470** de la planilla, **Aportes en línea del mes de agosto de 2024** (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

Evidencias en (8) folios

Cordialmente,

ANA LUCÍA ROJAS CORTÉS

Contratista

C.C. No. 63276067

Recibí a satisfacción:

JAVIER DÍAZ DÍAZ

Supervisor Contrato No. CO1.PCCNTR.5931429 de 2024

Coordinador Académico Programas Especiales

EVIDENCIA DOCUMENTAL- MES DE AGOSTO 2024

CO1.PCCNTR.5931429 de 2024

ANA LUCIA ROJAS CORTES

Imagen 1. Orientar formación en el progrma campesena. Ficha 3041420

CONVENIO CON INSTITUCIÓN	DIRECCIÓN DONDE SE REALIZA LA FORMACIÓN	MANEJO DONDE SE REALIZA LA FORMACIÓN	AMBIENTE DE FORMACIÓN	FECHA DE INICIO DE LA FORMACIÓN	FECHA DE FINALIZACIÓN DE LA FORMACIÓN	CUPO	HORARIO DE INICIO DE LA FORMACIÓN	HORARIO DE FINALIZACIÓN DE LA FORMACIÓN	DÍA	Tipo de oferta	Código de oferta	Número de ficha	Fecha de publicación	Fecha de cierre inscripciones
CAMPESINA	DIRECCIÓN CULTURAL Y TURISMO- Santander GIRON	Presencial	12/08/2024	22/08/2024	30	13.00	18.00	18.00	DIÉNES, MARTES, MIÉRCOLES, VIERNES, SABADO	Cerrada	2083980	3041420	8/08/2024	11/08/2024

Imagen 2. Orientar formación en el progrma campesena. Ficha 3041590

CONVENIO CON INSTITUCIÓN	DIRECCIÓN DONDE SE REALIZA LA FORMACIÓN	MANEJO DONDE SE REALIZA LA FORMACIÓN	AMBIENTE DE FORMACIÓN	FECHA DE INICIO DE LA FORMACIÓN	FECHA DE FINALIZACIÓN DE LA FORMACIÓN	CUPO	HORARIO DE INICIO DE LA FORMACIÓN	HORARIO DE FINALIZACIÓN DE LA FORMACIÓN	DÍA	Tipo de oferta	Código de oferta	Número de ficha	Fecha de publicación	Fecha de cierre inscripciones
CAMPESINA	DIRECCIÓN CULTURAL Y TURISMO- Santander GIRON	Presencial	23/08/2024	30/08/2024	30	13.00	18.00	18.00	DIÉNES, MARTES, MIÉRCOLES, VIERNES, SABADO	Cerrada	2084489	3041590	10/08/2024	20/08/2024

Imagen 3. Guía Gestión de mercados, comercialización y ventas basado en modelo canvas

PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL
FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

IDENTIFICACIÓN DE LA GUÍA DE APRENDIZAJE

- Denominación del Programa de Formación: GESTIÓN DE MERCADOS, COMERCIALIZACIÓN Y VENTAS-BASADOS EN EL MODELO CANVAS
- Código del Programa de Formación: 06000014
- Fase del Proyecto: COMPLEMENTARIA

Competencia: Estructurar el plan estratégico de mercadeo de acuerdo con el comportamiento del mercado y direccionamiento organizacional.

- Duración de la Guía: 40 Horas

2. PRESENTACIÓN

Las empresas del sector agroindustria, de la ingeniería, construcción y servicios públicos ofrecen sus productos al mercado a través de los diferentes canales y tienen el gran reto de lograr efectividad en la gestión del mercadeo y la comercialización de sus productos. Este modelo de negocios Canvas, sencillo pero altamente efectivo logra estructurar una visión integral del negocio, altamente enfocada en los aspectos clave del negocio que proporciona efectividad a la gestión comercial y de mercadeo.

GUÍA TALLER 1

3. FORMULACIÓN DE LAS ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE

Estimado aprendiz le invito a participar de manera grupal y colaborativa en cada momento propuesto en esta guía de aprendizaje.

A. Desarrollo de cuestionario.

1. Qué es la Gestión de mercados?
2. Realice un cuadro sinóptico con los tipos de mercados
3. Mencione los elementos que conforman una empresa.
4. Aplique el Marketing mix a un producto.
5. Al producto anterior realice el DOFA.

Imagen 4. actividades de reflexión y análisis

¿Qué se entiende por gestionar?

¿Qué objetivo persigue?
Lograr resultados óptimos para la empresa, asegura la disponibilidad de los recursos

¿Qué es gestionar?
Es realizar en forma práctica las acciones necesarias para alcanzar los objetivos

¿Quién gestiona?
Las personas del grupo ejecutivo, y que ocupan posiciones del nivel medio en la organización

Diferencia entre administrar y gestionar

EVIDENCIA DOCUMENTAL- MES DE AGOSTO 2024
CO1.PCCNTR.5931429 de 2024
ANA LUCIA ROJAS CORTES

Imagen 5. Actividades de reflexión y análisis



Imagen 6. Reporte de juicios evaluativos ficha 3014720 mes de julio pendiente por migración Sofiaplus.

The screenshot shows an Excel spreadsheet titled 'Reporte de Juicios de Evaluación'. It contains a table with columns for 'Fecha del Reporte', 'Fecha de Caracterización', 'Código', 'Verificación', 'Descripción', 'Estado de Juicio', 'Responsable', 'Fecha Rec', 'Modalidad de Formación', 'Región', 'Centro de Formación', 'Tipo de Proyecto', 'Nombre del Proyecto', 'Fecha Rec', 'Fecha Rec', 'Estado', 'Comentarios', and 'Revisión de Actores'. The table lists several projects, including 'PROYECTO DE INICIACIÓN DE NEGOCIO' and 'PROYECTO DE INICIACIÓN DE NEGOCIO'.

Imagen 7. Apoyo en la divulgación de los mensajes de la institución y del CIDM.

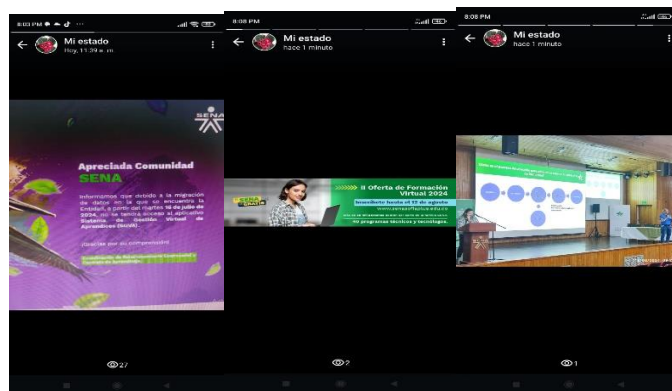
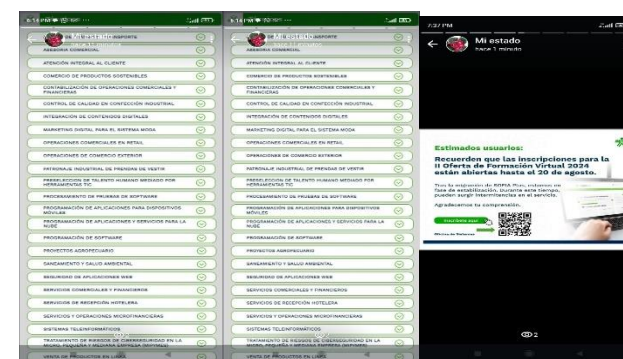


Imagen 8. Apoyo en la divulgación de los mensajes de la institución y del CIDM



EVIDENCIA DOCUMENTAL- MES DE AGOSTO 2024
CO1.PCCNTR.5931429 de 2024
ANA LUCIA ROJAS CORTES

Imagen 9. Apoyo en la divulgación de los mensajes de la institución y del CIDM.

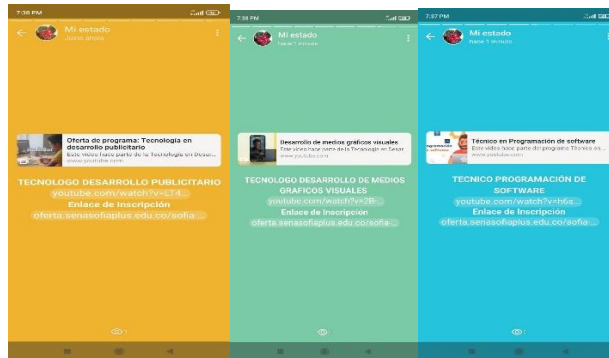


Imagen 10. Apoyo en la divulgación de los mensajes de la institución y del CIDM.

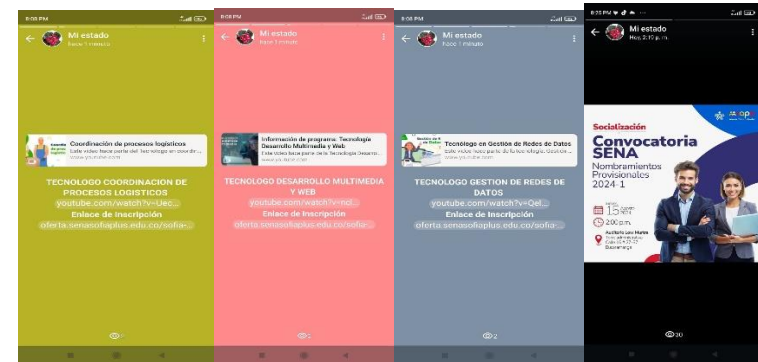


Imagen 11. Formación presencial



Imagen 12. Atención a las comunidades. Artesanos de Girón. El Director de la casa de la cultura y sus coordinadoras



EVIDENCIA DOCUMENTAL- MES DE AGOSTO 2024
CO1.PCCNTR.5931429 de 2024
ANA LUCIA ROJAS CORTES

Imagen 13. Atención a las comunidades. Artesanos de Girón



Imagen 14. Se da cumplimiento a la obligación del pago Seguridad social de agosto-2024

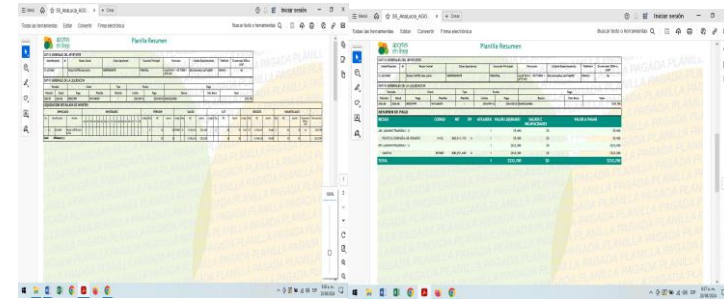


Imagen 15. Presentación Informe mensual de ejecución contractual mes de agosto 2024

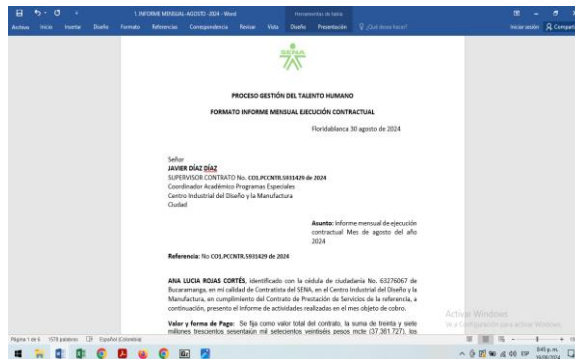
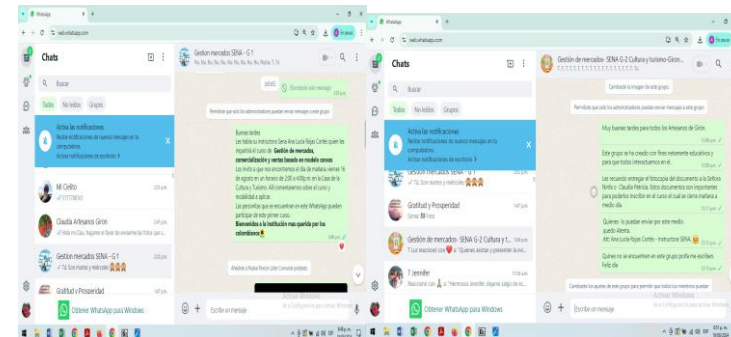


Imagen 16. Atención de fichas programada para el presente mes



EVIDENCIA DOCUMENTAL- MES DE AGOSTO 2024
CO1.PCCNTR.5931429 de 2024
ANA LUCIA ROJAS CORTES

Imagen 17. Disponibilidad total al llamado de los directivos



Imagen 18. Disponibilidad total al llamado de los directivos

