DOCUMENTO SOPORTE EN ADQUISICIONES EFECTUADAS A NO OBLIGADOS A FACTURAR

N° DS231987

DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

N.I.T.: 890399029-5

Dirección: Edificio Palacio de San Francisco, carrera, COMUNA 3
Ciudad: CALI
Departamento: Valle del Cauca
Teléfono: +57 (602) 620 00 00
Correo: Facturacion.sedec@valledelcauca.gov.co
Tipo de Contribuyente: Persona Juridica
Tipo de responsabilidad: O-13;O-48

Fecha de Generación: 26/04/2024 00:00:00
Fecha de Pago : 2024-04-22
Medio de Pago : Transferencia Débito Interbancario
Tipo de Negociación Contado

INFORMACIÓN DEL VENDEDOR Y/O PRESTADOR DE SERVICIO

Nombre Apellido o Razón Social : DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO
NIT / Número de Documento 11440379799
Tipo de Contribuyente Persona Natural
Tipo de Responsabilidad O-99
Correo dimarcela621@gmail.com

Dirección: CARRERA 40 # 31A 80 CALI
Ciudad: CALI
Departamento Valle del Cauca
Teléfono

Nro	Código	Descripción	U/M	Cant	Precio Unitario	Descuento		Recargo		IMPUESTOS						TOTAL
						%	Importe	%	Importe	%	IVA	%	INC	%	ICA	
1	00001	1.310-17.13-2873 CONTRATO DEL 19 MARZO 2024 . OBJE	NIU	1.00	5,000,000.00											5,000,000.00

DESCUENTOS Y RECARGOS GLOBALES

Nro	Tipo	Código	Descripción	Porcentaje %	Monto

DATOS DE REFERENCIA

TIPO DOCUMENTO REFERENCIA	NUMERO DOCUMENTO REFERENCIA	FECHA REFERENCIA

OBSERVACIONES

5600063253,, Nro planilla:1063237138-599107138,CUOTA 2

Total en Palabras: Cinco millones de pesos.-

MONEDA	COP
SUB TOTAL	5,000,000.00
IVA	0.00
TOTAL DOCUMENTO	5,000,000.00
RETERENTA	
RETEIVA	
RETEICA	
TOTAL COMPRA	5,000,000.00

CUDE:249361a2891f20711d51ff4aad59cf2375aa179690ddbd80afec208deb250c349a7d04a22d9fbab5886d25fbb6b3852f

Autorización Habilitación Facturación Electrónica No. 18764065687971 del 2/16/2024,Desde el No. DS23-1746 hasta el No.DS23-10000 Vigencia: Desde 2/16/2024 hasta 8/16/2025

Representaciòn grafica de la Factura Electronica - Generado por Signature South Consulting Colombia S.A.S. NIT: 900508908 (www.southconsulting.com) / Revise su Documento Electrónico en: www.gosocket.net

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 2

NOMBRE:	DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO
CEDULA:	1144037979
CLASE DE CONTRATO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS - PROFESIONALES COMO INGENIERA QUÍMICA
No. DE CONTRATO:	1.310-17.13-2873-2024 del 19 de marzo de 2024
VALOR DEL CONTRATO:	$10.000.000 (DIEZ MILLONES DE PESOS M/CTE)
DURACIÓN DEL CONTRATO:	Del 19 de marzo de 2024 a 30 de Abril de 2024
PERIODO DEL INFORME:	ABRIL de 2024, CUOTA 2
FECHA PRESENTACIÓN:	22 de abril de 2024

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO INGENIERA QUÍMICA EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

A continuación, se presenta informe de actividades que evidencian el cumplimiento de las obligaciones específicas del contrato de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión, desarrolladas en este periodo, y se incluyen las actividades pendientes que no se incluyeron en el informe anterior:

Actividades Realizadas:

Las actividades están en completa coherencia con las definidas contractualmente, tal como se describe a continuación, con los logros respectivos:

1. Coordinar con diversos actores del ecosistema empresarial para promover negocios verdes y economía circular.

R/
Coordiné la participación de los emprendimientos identificados a la fecha en el encuentro programado en la ciudad de Santiago de Cali "Primer encuentro Negocios Verdes", reunión liderada por el Ministerio del Medio Ambiente, y se obtendrá información del Plan Nacional de Negocios Verdes de Colombia, la reunión está programada para el jueves 25 de abril a las 8:00 AM en el Centro Cultural de Cali. Ver fotografía N.5, 6 y 7..Flyer publicitario "Primer encuentro Negocios Verdes" , Asistencia " Primer encuentro negocios verdes".

A continuación se relaciona la lista de emprendimientos invitados:

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 2

Tabla N.1 Invitados primer encuentro Negocios Verdes Santiago de Cali

NOMBRE	NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO	CEDULA	DESCRIPCIÓN
Luz Heydi Parra Andrade	BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL	35.546.640	Productos cosméticos para el cabello.
Carmen Eliza Vidal Anaya	BIORGLIFE "Tú estilo de vida saludable"	66.830.200	Productos Naturales a base de SACHA INCHI
Yamileth Bonilla Carabali	NUTRIALEJOS	66.906.543	Galletas y snacks de frutos tradicionales del Pacífico.
Santiago Hernández Osorio	REMY PASTELERÍA	14.899.633	Tortas individuales y en porciones de diferentes sabores.
Angie Melissa Campo	ESTETICA ANGIE CAMPO	38.684.344	Tratamientos estéticos y de belleza

2. Contribuir en el análisis para identificar necesidades empresariales específicas en términos de negocios sostenibles.

R/De acuerdo con la identificación de necesidades para fomentar negocios sostenibles realicé el análisis de los siguientes emprendimientos:

BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL - LUZ HEIDY PARRA ANDRADE - Cosmética Natural.

Ambiental: Los empaques para los productos son elaborados en polietileno PEAD, PP , PET y PC etiquetado. Actualmente, dichos empaque no son recolectados y planteados en técnicas de reuso. Sin embargo se plantea como una alternativa sostenible, disponer de un dispensador para el reciclaje de este tipo de empaques en los puntos de venta, Ver fotografía N.1, de forma que esto permite a la empresa implementar algún tipo de descuento a sus clientes en su compra si retornan los empaques anteriores de sus productos.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 2



Fotografía N.1 Dispensador para recolección de PET, PEAD, PP de productos cosméticos BÁTTAUA CÓSMETICA NATURAL

Los dispensadores aquí propuestos se diseñan en material cartón corrugado evitando uso de material plástico,entre otros.

El material reciclado deberá ser renegociado con el proveedor de empaques.

Social: BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL, es una empresa de elaboración de productos cosméticos naturales, empresa familiar, que genera ingresos a siete familias de los empleos directos creados por la empresa. Además de tres empleos indirectos asociados a trabajos externos como la mensajería, control y revisión de puntos de ventas, entre otros.

Económico:Se planteó la posibilidad de construir una nueva presentación de productos, en la que se suministre básicamente el producto en un empaque más ligero y permite la recarga en el material de empaque anterior si así lo requiere el cliente.

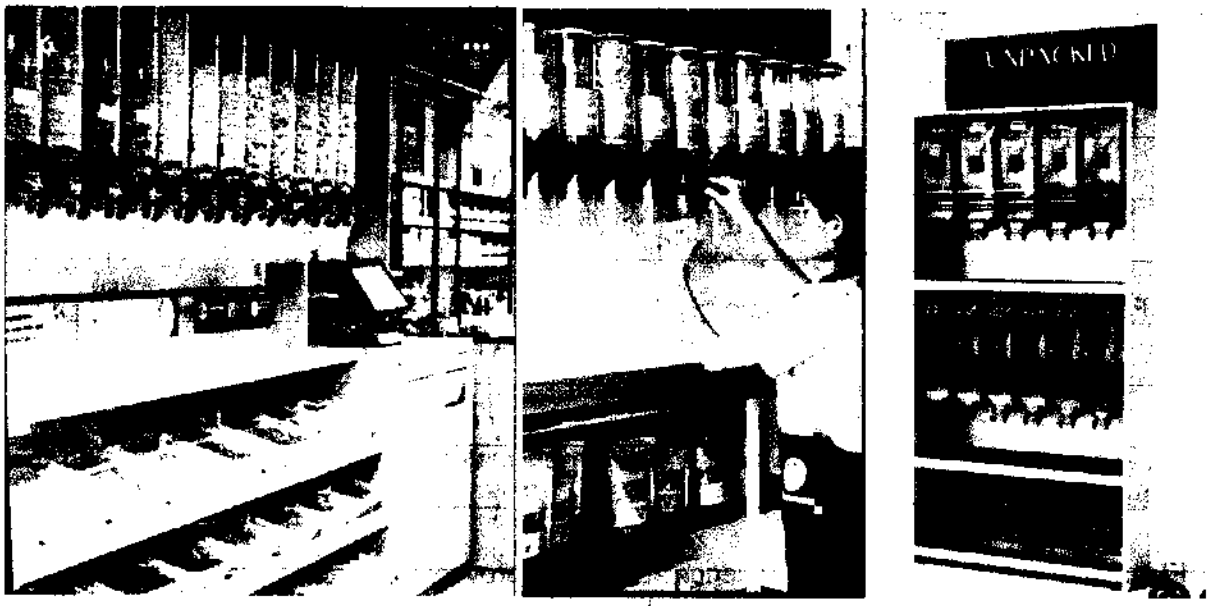
Gobernanza: La creación de empresas lideradas por mujeres contribuye a la igualdad de género y crecimiento de la fuerza laboral femenina.

BIORGLIFE - YAMILETH BONILLA CARABALI

Ambiental: Los empaques para los productos son elaborados en papel de bagazo encerados internamente. Entre las características de este tipo de empaques elaborados en papel, pero encerados internamente, evitan que estos sean empaques 100% biodegradables. Algunos de los clientes de este tipo de empaques, emplean estos para depositar arroz, azúcar, sal o especias aromáticas de uso doméstico.

Es importante tener en cuenta que la materia prima para este tipo de empaques elaborados en bagazo de caña, constituye un material residual del proceso de producción de caña de azúcar y sus derivados, por lo cúal su uso no contribuye al incremento de uso de recursos naturales para la elaboración de empaques.

Los dispensadores propuestos en la fotografía N.2 permiten dispensar desde el punto de venta la cantidad en gramos que desee solicitar el cliente, contribuyendo así a un equilibrio de costos y gastos.



Fotografía N.2 Dispensadores para productos a granel - **BIORGLIFE TÚ ESTILO DE VIDA SALUDABLE.**

Social: La producción y transformación de productos a base de Sancha Inchi, inicia en la cosecha y recolección de semilla de Sacha Inchi donde se están empleando alrededor de dos o tres personas, empleos directos no formales, madres cabeza de familia que posteriormente son empleadas hasta la preparación de la semilla o poscosecha.

Económico: Realizar la presentación de los productos en bolsas sella fácil en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

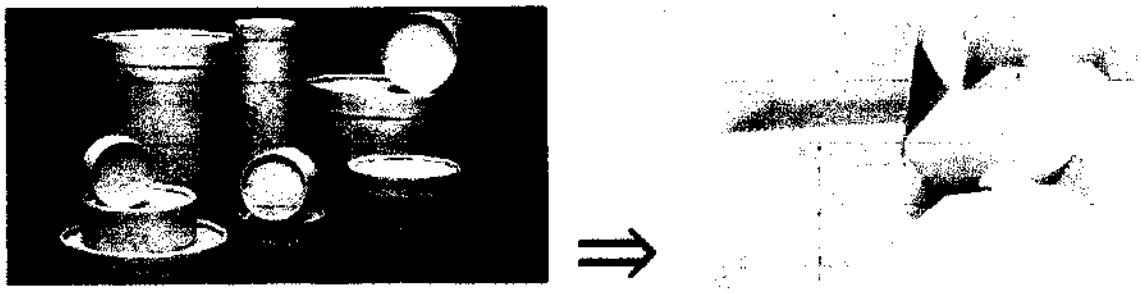
Gobernanza: La producción y transformación de productos a base de Sacha Inchi influye en el crecimiento de la fuerza laboral femenina.

NUTRIALEJOS-: YAMILETH BONILLA CARABALI.

Ambiental: Nutrialejos emplea diversos tipos de empaques para sus productos, algunos de ellos son bagazo 100%, cartón kraft para alimentos, entre otros.

Los empaques en bagazo de caña no contribuyen a la deforestación y el uso inadecuado de los

recursos naturales. En el caso de los empaques circulares en cartón kraft para alimentos debe ser replanteado por el material de menor densidad en bagazo de caña o materiales similares.



Fotografía N.3 Sustitución de cajas en cartón kraft para alimentos por cajas 100 % bagazo de caña.

Los dispensadores propuestos en la fotografía N.2 también son una opción viable para Nutrialejos ya que constituyen una herramienta para dispensar al cliente solo la cantidad deseada.

Social: La producción de galletas y derivados a partir de frutos tradicionales del Pacifico está contribuyendo a la generación de empleo a madres cabeza de familia.

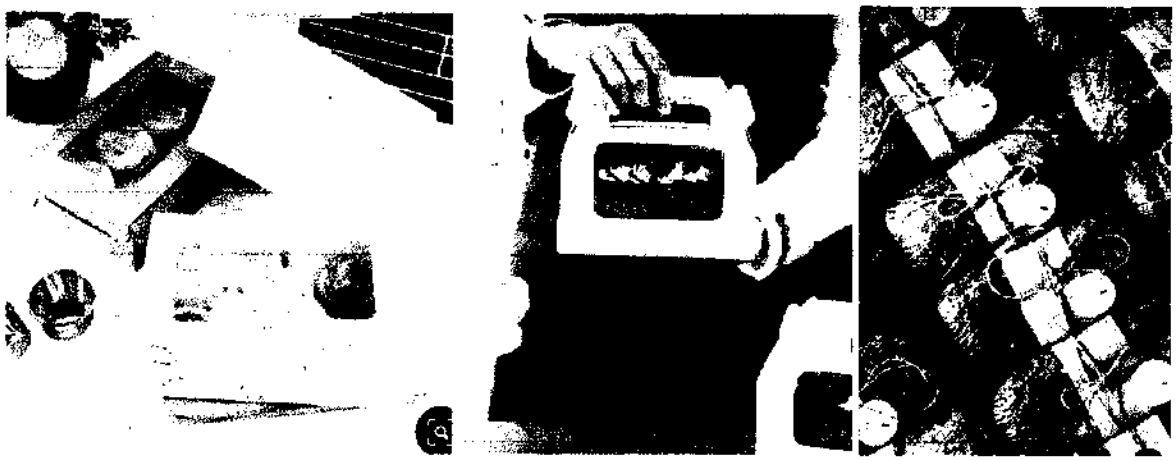
Económico: Realizar la presentación de los productos empaques elaborados en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

Gobernanza: El crecimiento de la fuerza laboral femenina contribuye a la equidad e igualdad de género.

REMY PASTELERÍA - SANTIAGO HERNÁNDEZ OSORIO

Ambiental: Remy Pastelería es una empresa dedicada a la producción de tortas 100 % artesanales, con empaques plásticos 100 % polipropileno y policarbonato, dado su resistencia a la temperatura y la visibilidad que permite del producto.

Entre las opciones Remy planteó la posibilidad de innovar con empaques elaborados de bagazo de caña para algunos de sus productos.



Fotografía N.4 Propuesta de empaques en cajas 100 % bagazo de caña, cartulina clásica con policarbonato y papel kraft.

Social: Remy una empresa de pastelería familiar, emplea personal externo en su ciclo productivo hombres y mujeres mayores de edad.

Económico: Realizar la presentación de los productos empaques elaborados en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

Gobernanza: La empresa surge de una idea de negocio familiar, aporta al crecimiento empresarial del departamento. Es una empresa liderada por un hombre donde se emplean hombres y mujeres en su ciclo productivo.

ESTETICA ANGIE CAMPO: ANGIE MELISSA CAMPO

Ambiental: Estetica Angie Campo ofrece servicio estéticos a hombres y mujeres, no tiene en su portafolio productos de venta directa. Y por lo cual sus únicos materiales o residuos son los empaques de las materias primas necesarios para ofrecer el servicio. Dichos materiales son depositados en las canecas para residuos especiales y posteriormente entregados para disposición final a la empresa encargada de su recolección.

Social: Estetica Angie Campo es una empresa unipersonal, ofrece servicios estéticos a hombres y mujeres mayores de edad.

Económico: Presentar la estética como un negocio verde permitirá reducir los costos operativos en un 15% . Se planteó reducir el consumo de agua, y materiales necesarios para prestar el servicio.

Gobernanza: Influencia en la calidad de vida de los clientes que toman los servicios.

3. Colaborar en facilitar el acceso de empresas a nuevos mercados nacionales e

internacionales.

R/ Tres de las cuatro empresas aquí identificadas dedicadas a la comercialización de productos cuentan con Registro Sanitario Invima en el caso de alimentos y productos cosméticos; herramienta que facilita su acceso a nuevos mercados nacionales e internacionales.

La postulación a " Negocios Verdes", les permitirá obtener el Sello Ambiental Colombiano, lo que posibilitará su participación en ferias y eventos para este tipo de emprendimientos.

4. Ayudar en el seguimiento de acciones implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario.

R/ Al momento realicé la inscripción de los emprendimientos postulados a la ventanilla de negocios verdes, en los meses siguientes deberá ejecutarse la revisión y evaluación del plan de trabajo de acuerdo a la revisión de la entidad.

5. Asistir en responder a requerimientos asignados por el líder del proceso o supervisor del contrato.

R/
Atendí y dí respuesta a los requerimientos que se le asignan a través de los medios digitales.

6. Colaborar en otras tareas necesarias para el cumplimiento del contrato y acorde con su naturaleza.

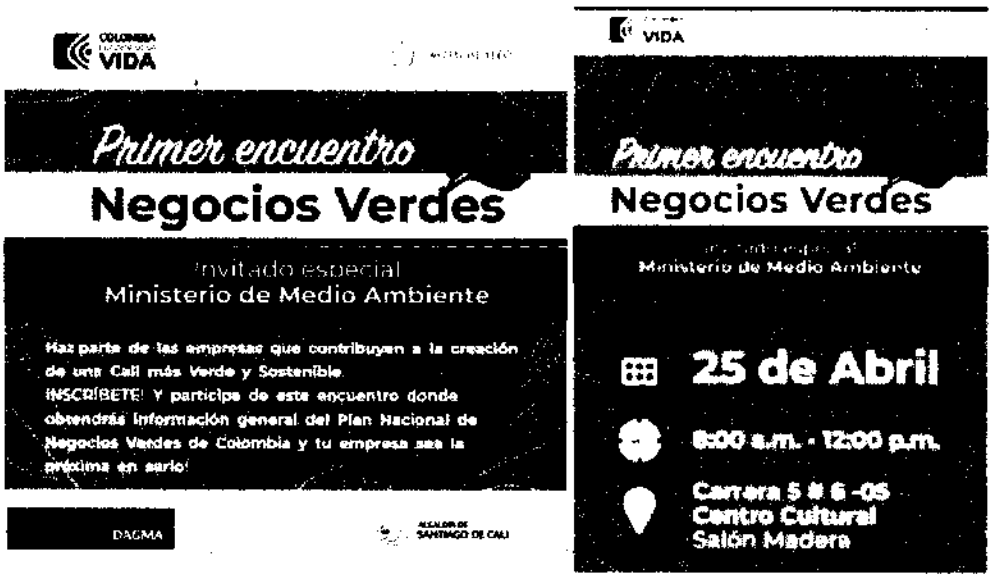
R/

Realicé la búsqueda y análisis de otros programas desarrollados desde la Secretaría de Desarrollo Económico que puedan aplicar a los emprendimientos propuestos.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 2

EVIDENCIAS FOTOGRÁFICAS

DE LA ACTIVIDAD 1



Fotografía N.5 "Primer encuentro negocios Verdes", Jueves 25 de abril 2024.



Fotografía N.6 "Primer encuentro negocios Verdes", Jueves 25 de abril 2024. HORA: 08:00 AM.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 2





Fotografía N.7 "Primer encuentro negocios Verdes", Jueves 25 de abril 2024. HORA: 08:00 AM.

ACTIVIDAD 2



Fotografía N.8 BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL - LUZ HEIDY PARRA ANDRADE - Cosmética Natural.



Fotografía N.9 BIORGLIFE "Tú estilo de vida saludable", Carmen Eliza Vidal Anaya.



Fotografía N.10 NUTRIALEJOS - YAMILETH BONILLA CARABALI

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 2



Fotografía N.11 REMY PASTELERÍA - SANTIAGO HERNÁNDEZ OSORIO

FOTOS, EVIDENCIA,

Todo lo relacionado en el informe con sus evidencias se encuentra en el área de Gestión Documental

Presento soporte de pago del Sistema de Seguridad Social en Salud, pensión y ARL con lo cual acredito que me encuentro al día. De otra parte, manifiesto que no estoy obligado a pagar los parafiscales de SENA, ICBF y Caja de Compensación Familiar.

Durante este periodo en desarrollo del presente contrato, guardé estricta confidencialidad y di cumplimiento a la Ley Estatutaria 1581 de 2012, respecto de toda la información y datos personales de los que tuve conocimiento con ocasión de la ejecución del contrato.
Cordialmente,

Diana Marcela Carabali A

DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO
C.C.1144037979
Teléfono: 3054587343
Correo:DIMARCELA621@GMAIL.COM

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
Vo. Bo. Subsecretario de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial - Supervisor

Departamento del Valle del Cauca Gobernación	**INFORME DE SEGUIMIENTO DE SUPERVISIÓN**	Código: FO-M9-P2-02 Versión:02 Fecha de Aprobación: 17/06/2019 Página: 1 de 11

Fecha: **22** de **abril** de **2024**

INFORMACIÓN GENERAL DEL CONTRATO

CONTRATO X – **Prestación de servicios** **CONVENIO** -

Contrato número: 1.310-17.13-2873-2024 de 19 de marzo de 2024

Acta Aclaratoria - del -

Disponibilidad y Registro presupuestal: CDP No. 5500005087 ITEM 3 Del 11/01/2024 y RPC No. 5600063253 Del 19/03/2024 • **Apropiación Presupuestal:** 1154-121000-2320202008-3830102010010000-PI38-101901/1/1/01/28 • **Fondo:** 121000 - LIBRE DESTINACIÓN • **Centro Gestor:** 1154 • **Proyecto:** PI38-101901-FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Eje, Objetivo, Meta y Componente (especificar cada uno) del Plan de Desarrollo y que será atendido con este contrato: • **Pilar Del Contrato:** LET3: POLOS DE DESARROLLO URBANO PARA LA COMPETITIVIDAD Y EQUIDAD. • **Línea De Acción:** 301. VALLE DEL CAUCA: CIUDADES PRODUCTIVAS MOTOR DEL DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL • **Meta(S) De Producto:** MP301020100101. Operar 9 centros de emprendimiento e innovación Valle INN, para la reactivación económica durante el cuatrienio. • **Bpin Del Proyecto:** 2021003760225

Meta, actividad e impacto (especificar cada uno) del Plan de Acción que será atendida con este contrato: • **Meta(S) De Resultado:** MR30102001. Atender a 40,000 unidades económicas en un entorno de recuperación durante el período de gobierno. • **Objetivo General:** Estimular la diversificación productiva y el desarrollo económico en los polos de desarrollo impulsando sus vocaciones productivas, aprovechando su localización estratégica para la instalación de empresas altamente innovadoras, tradicionales, el mejoramiento y consolidación de áreas industriales existentes para la configuración de clústeres productivos en sistemas de proximidad. • **Objetivos específicos:** Operar el programa de asistencia técnica a emprendedores y empresarios del Valle del Cauca. • **Programa:** 30102. ASOCIATIVIDAD Y DESARROLLO EMPRESARIAL • **Sub-Programa:** 3010201. FORTALECIMIENTO DE CAPACIDADES Y COMPETENCIAS PARA EL DESARROLLO DEL CAPITAL HUMANO Y GENERACIÓN DE OPORTUNIDADES PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL GESTIÓN. • **Elemento PEP:** PI38-101901/1/1/01/28 • **Área Funcional:** 3830102010010000 • **Cuenta Mayor:** 5507051201.

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO INGENIERA QUÍMICA EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

Supervisor: **JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO**
C.C. 1144041044

Contratista **DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO**

C.C. 1144037979
Teléfono. 3054587343

OBJETIVO DEL INFORME

Este informe tiene como objetivo dejar constancia del cumplimiento del cronograma de actividades y plan de trabajo presentado en **ABRIL de 2024, CUOTA 2,** por lo que se concluye que, las obligaciones contractuales durante ABRIL de 2024, fueron cumplidas a cabalidad y recibidas a entera satisfacción por el departamento del Valle del Cauca y la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad.

VERIFICACIÓN DEL CUMPLIMIENTO DE LAS ESPECIFICACIONES, ACTIVIDADES U OBLIGACIONES ESPECÍFICAS CONTEMPLADAS EN EL CONTRATO POR PARTE DEL CONTRATISTA.

Especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales.	1. Coordinar con diversos actores del ecosistema empresarial para promover negocios verdes y economía circular. 2. Contribuir en el análisis para identificar necesidades empresariales específicas en términos de negocios sostenibles. 3. Colaborar en facilitar el acceso de empresas a nuevos mercados nacionales e internacionales. 4. Ayudar en el seguimiento de acciones implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario. 5. Asistir en responder a requerimientos asignados por el líder del proceso o supervisor del contrato. 6. Colaborar en otras tareas necesarias para el cumplimiento del contrato y acorde con su naturaleza.	100%
Porcentaje de cumplimiento.	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales de acuerdo a lo programado en el plan de trabajo del mes de **ABRIL de 2024.**	100%
	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales en lo transcurrido en la vigencia del contrato de conformidad con lo acordado en el mismo.	100,0%
Otras consideraciones.	N/A	

Sugerencias

Sugerencia	Fecha de entrega	Responsable
Sin novedad	–	–

Prorroga, suspensiones o adiciones

Fecha suspensión, prorroga o adición	Fecha de reinicio	Responsable
Sin novedad	–	–

SEGUIMIENTO TÉCNICO O DE EJECUCIÓN.

Concepto Supervisor: En cumplimiento al complemento del contrato electrónico de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión No. 1.310-17.13-2873-2024 del 19 de marzo de 2024, certifico como supervisor del mismo, que el contratista cumplió con sus obligaciones específicas de acuerdo al Informe de Actividades No. 2 presentado por el contratista, como se detalla a continuación:

1. Coordinar con diversos actores del ecosistema empresarial para promover negocios verdes y economía circular.

R/
El contratista coordinó la participación de los emprendimientos identificados a la fecha en el encuentro programado en la ciudad de Santiago de Cali "Primer encuentro Negocios Verdes", reunión liderada por el Ministerio del Medio Ambiente, y se obtendrá información del Plan Nacional de Negocios Verdes de Colombia, la reunión se realizó el jueves 25 de abril a las 8:00 AM en el Centro Cultural de Cali.

A continuación se relaciona la lista de emprendimientos invitados:

Tabla N.1 Invitados primer encuentro Negocios Verdes Santiago de Cali

NOMBRE	NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO	CEDULA	DESCRIPCIÓN
Luz Heydi Parra Andrade	BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL	35.546.640	Productos cosméticos para el cabello.
Carmen Eliza Vidal Anaya	BIORGLIFE "Tú estilo de vida saludable"	66.830.200	Productos Naturales a base de SACHA INCHI
Yamileth Bonilla Carabali	NUTRIALEJOS	66.906.543	Galletas y snacks de frutos tradicionales del Pacífico.
Santiago Hernández Osorio	REMY PASTELERÍA	14.899.633	Tortas individuales y en porciones de diferentes sabores.

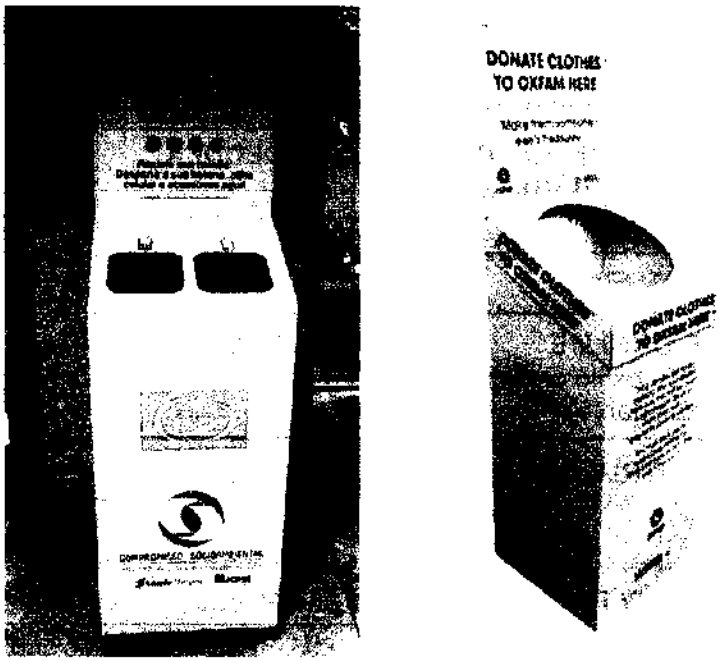
Angie Melissa Campo	ESTETICA ANGIE CAMPO	38.684.344	Tratamientos estéticos y de belleza

2. Contribuir en el análisis para identificar necesidades empresariales específicas en términos de negocios sostenibles.

R/ El contratista identificó las necesidades para fomentar negocios sostenibles en los siguientes emprendimientos:

BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL - LUZ HEIDY PARRA ANDRADE - Cosmética Natural.

Ambiental: Los empaques para los productos son elaborados en polietileno PEAD, PP , PET y PC etiquetado. Actualmente, dichos empaque no son recolectados y planteados en técnicas de reuso. Sin embargo se plantea como una alternativa sostenible, disponer de un dispensador para el reciclaje de este tipo de empaques en los puntos de venta, Ver fotografía N.1, de forma que esto permite a la empresa implementar algún tipo de descuento a sus clientes en su compra si retornan los empaques anteriores de sus productos.



Fotografía N.1 Dispensador para recolección de PET, PEAD, PP de productos cosméticos

BÁTTAUA CÓSMETICA NATURAL

Los dispensadores aquí propuestos se diseñan en material cartón corrugado evitando uso de material plástico,entre otros.

El material reciclado deberá ser renegociado con el proveedor de empaques.

Social: BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL, es una empresa de elaboración de productos cosméticos naturales, empresa familiar, que genera ingresos a siete familias de los empleos directos creados por la empresa. Además de tres empleos indirectos asociados a trabajos externos como la mensajería, control y revisión de puntos de ventas, entre otros.

Económico: El contratista planteó la posibilidad de construir una nueva presentación de productos, en la que se suministre básicamente el producto en un empaque más ligero y permite la recarga en el material de empaque anterior si así lo requiere el cliente.

Gobernanza: La creación de empresas lideradas por mujeres contribuye a la igualdad de género y crecimiento de la fuerza laboral femenina.

BIORGLIFE - YAMILETH BONILLA CARABALI

Ambiental: Los empaques para los productos son elaborados en papel de bagazo encerados internamente. Entre las características de este tipo de empaques elaborados en papel, pero encerados internamente, evitan que estos sean empaques 100% biodegradables. Algunos de los clientes de este tipo de empaques, emplean estos para depositar arroz, azúcar, sal o especias aromáticas de uso doméstico.

Es importante tener en cuenta que la materia prima para este tipo de empaques elaborados en bagazo de caña, constituye un material residual del proceso de producción de caña de azúcar y sus derivados, por lo cúal su uso no contribuye al incremento de uso de recursos naturales para la elaboración de empaques.

Los dispensadores propuestos en la fotografía N.2 permiten dispensar desde el punto de venta la cantidad en gramos que desee solicitar el cliente, contribuyendo así a un equilibrio de costos y gastos.



Fotografía N.2 Dispensadores para productos a granel - **BIORGLIFE TÚ ESTILO DE VIDA SALUDABLE.**

Social: La producción y transformación de productos a base de Sancha Inchi, inicia en la cosecha y recolección de semilla de Sacha Inchi donde se están empleando alrededor de dos o tres personas, empleos directos no formales, madres cabeza de familia que posteriormente son empleadas hasta la preparación de la semilla o poscosecha.

Económico: Realizar la presentación de los productos en bolsas sella fácil en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

Gobernanza: La producción y transformación de productos a base de Sacha Inchi influye en el crecimiento de la fuerza laboral femenina.

NUTRIALEJOS-: YAMILETH BONILLA CARABALI.

Ambiental: Nutrialejos emplea diversos tipos de empaques para sus productos, algunos de ellos son bagazo 100%, cartón kraft para alimentos, entre otros.

Los empaques en bagazo de caña no contribuyen a la deforestación y el uso inadecuado de los recursos naturales. En el caso de los empaques circulares en cartón kraft para alimentos debe ser replanteado por el material de menor densidad en bagazo de caña o materiales similares.





Fotografía N.3 Sustitución de cajas en cartón kraft para alimentos por cajas 100 % bagazo de caña.

Los dispensadores propuestos en la fotografía N.2 también son una opción viable para Nutrialejos ya que constituyen una herramienta para dispensar al cliente solo la cantidad deseada.

Social: La producción de galletas y derivados a partir de frutos tradicionales del Pacifico está contribuyendo a la generación de empleo a madres cabeza de familia.

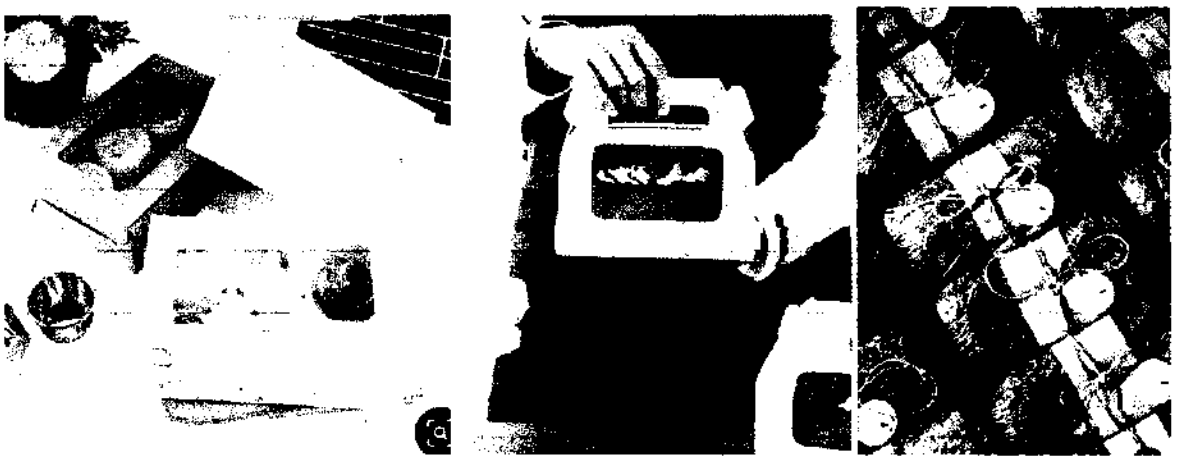
Económico: Realizar la presentación de los productos empaques elaborados en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

Gobernanza: El crecimiento de la fuerza laboral femenina contribuye a la equidad e igualdad de género.

REMY PASTELERÍA - SANTIAGO HERNÁNDEZ OSORIO

Ambiental: Remy Pastelería es una empresa dedicada a la producción de tortas 100 % artesanales, con empaques plásticos 100 % polipropileno y policarbonato, dado su resistencia a la temperatura y la visibilidad que permite del producto.

Entre las opciones Remy planteó la posibilidad de innovar con empaques elaborados de bagazo de caña para algunos de sus productos.



Fotografía N.4 Propuesta de empaques en cajas 100 % bagazo de caña, cartulina clásica con policarbonato y papel kraft.

Social: Remy una empresa de pastelería familiar, emplea personal externo en su ciclo productivo hombres y mujeres mayores de edad.

Económico: Realizar la presentación de los productos empaques elaborados en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

Gobernanza: La empresa surge de una idea de negocio familiar, aporta al crecimiento empresarial del departamento. Es una empresa liderada por un hombre donde se emplean hombres y mujeres en su ciclo productivo.

ESTETICA ANGIE CAMPO: ANGIE MELISSA CAMPO

Ambiental: Estetica Angie Campo ofrece servicio estéticos a hombres y mujeres, no tiene en su portafolio productos de venta directa. Y por lo cual sus únicos materiales o residuos son los empaques de las materias primas necesarios para ofrecer el servicio. Dichos materiales son depositados en las canecas para residuos especiales y posteriormente entregados para disposición final a la empresa encargada de su recolección.

Social: Estetica Angie Campo es una empresa unipersonal, ofrece servicios estéticos a hombres y mujeres mayores de edad.

Económico: Presentar la estética como un negocio verde permitirá reducir los costos operativos en

agua, y materiales necesarios para prestar el servicio.

Gobernanza: Influencia en la calidad de vida de los clientes que toman los servicios.

3. Colaborar en facilitar el acceso de empresas a nuevos mercados nacionales e internacionales.

R/ El contratista identificó tres de las cinco empresas aquí identificadas, como beneficiarias del programa registro INVIMA - GOBERNACIÓN DEL VALLE, al ser estás empresas con Registro Sanitario Invima en el caso de alimentos y productos cosméticos; se facilitará el acceso a nuevos mercados nacionales e internacionales.

La postulación a " Negocios Verdes", les brindará la alternativa de adquirir el SELLO MARCA VERDE, lo que posibilitará su participación en ferias y eventos para este tipo de emprendimientos.

4. Ayudar en el seguimiento de acciones implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario.

R/ El contratista realizó la inscripción de los emprendimientos postulados a la ventanilla de negocios verdes, en los meses siguientes deberá ejecutarse la revisión y evaluación del plan de trabajo de acuerdo a la revisión de la entidad.

5. Asistir en responder a requerimientos asignados por el líder del proceso o supervisor del contrato.

R/ El contratista atiende y da respuesta a los requerimientos que se le asignan a través de los medios digitales.

6. Colaborar en otras tareas necesarias para el cumplimiento del contrato y acorde con su naturaleza.

R/

El contratista realizó la búsqueda y análisis de otros programas desarrollados desde la Secretaría de Desarrollo Económico que puedan aplicar a los emprendimientos propuestos.

SEGUIMIENTO ADMINISTRATIVO

El contratista ha cumplido con el pago oportuno de los aportes legales de Salud, Pensión y Arl, para lo cual se **PLANILLA DE PAGO Nro.1063237138 y SOPORTE DE PAGO PIN/CUS/REFERENCIA Nro. 599107208 con periodo de cotización del mes de MARZO de 2024**. según la cláusula séptima del contrato y la Ley 1122 artículo 18 de 2007. el objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se halla incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80 de 2003.

SEGUIMIENTO FINANCIERO Y CONTABLE

COSTOS DEL CONTRATO		PAGOS REALIZADOS AL CONTRATISTA			
Concepto	***Valor***	**Concepto (Anticipo, avances, pagos)**	**Fecha de pago**	**Valor pago**	**Observaciones**
Valor inicial del contrato	$10.000.000				
Valor Adiciones	$				
Reajustes	$				
Actualización de precios	$				
Valor Total del Contrato	$10.000.000				
Valor pagado	$				
Valor causado que no se ha pagado	$10.000.000				
Valor total ejecutado	$10.000.000				
Valor saldo por ejecutar	$				
Intereses moratorios	$				

SEGUIMIENTO

NO APLICA

SEGUIMIENTO JURÍDICO

SEGUIMIENTO JURÍDICO

El objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se encuentra incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80.

El contratista realizó las afiliaciones y/o aportes obligatorios al Sistema General de Seguridad Social.

INFORME SOBRE SANCIONES

Sin novedad

INFORME SOBRE LA PARTICIPACIÓN SOCIAL EN LA EJECUCIÓN DEL CONTRATO – INSTANCIAS Y MECANISMOS DE CONTROL SOCIAL O VEEDURÍAS CIUDADANAS

Sin novedad

Fecha del próximo informe - de - de -

Para constancia de lo anterior firma la presente acta el Supervisor a los:

22 días del mes de **abril** de **2024**

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
Subsecretario de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial
C.C.1144041044

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Blanca Cecilia Leyton, Zulma Guzmán, José Antonio Cristancho Martinez, Angela Garcia, Katherine Santamaria Sánchez	**Nombre:** Diana Lorena Vanegas Cajiao / Juan Gabriel Rojas Girón	Comité Institucional de Gestión y Desempeño
Cargo: Profesional Especializado, Profesional Universitario, Contratistas	**Cargo:** Directora Jurídica / Subdirector de Contratación	Acta No. 002
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 03/04/2019	**Fecha:** 03/04/2019	**Fecha:** 17/06/2019

Información de la Planilla Pagada

Nit de comercio Operador de Información	900097333-9
Razón Social del Operador de Información	SIMPLE S.A.
Descripción	Pago de SuAporte
Fecha	2024-04-26, 09:47:38 AM
Periodo de Cotización Otros Riesgos	marzo de 2024
Periodo de Cotización Para Salud	marzo de 2024
Empresa	DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO
CEDULA CIUDADANIA	CC 1144037979
Código Sucursal (Nombre)	( )
Referencia de Pago/ Número Planilla	1063237138
Tipo de Planilla	I
Número Transacción Bancaria/ CUS	599107208
Banco	(1007) - BANCOLOMBIA
Valor	$ 597.200
Estado de la Transacción	Aprobada
Dirección IP de Origen	10.0.19.58

Nit	Código	Administradora	Número Afiliados	Valor sin Mora	Total Intéreses Mora
N900336004	25-14	COLPENSIONES	1	$ 320.000	$ 2.500
N800088702	EPS010	EPS SURA	1	$ 250.000	$ 2.000
N860011153	14-23	ARP - POSITIVA COMPAÑIA DE SEG	1	$ 10.500	$ 100
N890303208	CCF57	COMFANDI	1	$ 12.000	$ 100
		SubTotales:		$ 592.500	$ 4.700
		Total a Pagar:			$ 597.200

Líneas de Servicio FonoSIMPLE: Bogotá 601 4446634 - Cali: 602 5540577 - Medellín: 604 5146669 - Bucaramanga: 607 6438000 - Cartagena: 605 6945444 - Pereira: 606 3402582 - Barranquilla: 605 3618850 - Resto del País: 018000 971 971 - ¡Más que Fácil, SIMPLE!

SIMPLE S.A. no se hace responsable de las planillas y pagos realizados a través de otros operadores de información dado que no tiene medios para corroborar la veracidad de la misma, su alcance se limita a replicar la información suministrada directamente por el cliente.

Antes de imprimir, asegúrese que sea realmente necesario. Proteger el medio ambiente está en nuestras manos.

¡El Poder de lo SIMPLE!

PAGOSIMPLE | AUTOLIQUIDACION CONSOLIDADA

Fecha creación reporte: 2024-04-26, 09:51:50 AM **Tipo Planilla:** I: PLANILLA INDEPENDIENTES **Numéro Planilla:** 1063237138

Periodo Cotización: marzo de 2024 **Periodo Servicio:** marzo de 2024

PAGADO 26/04/2024

I. DATOS DEL APORTANTE

Razón Social	DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO		
Documento	CC1144037979	**Dirección**	CR 40 SUR #31 A - 80 PRIMER PISO
Tipo de Empresa	INDEPENDIENTE	**Teléfono**	3148520322
Tipo Persona	NATURAL	**Forma Presentación**	ÚNICO
Ciudad	CALI	**Departamento**	VALLE DEL CAUCA
Representante Legal		**Identificación**	
Total Afiliados	1	**ARP**	POSITIVA DE SEGUROS

II. DETALLE DEL APORTANTE

Datos del Afiliado				Novedades																		Pensiones			Salud			Riesgos			Cajas			Parafiscales			
Identificación	Apellidos y Nombres	Tipo Cotizante	Subtipo Cotizante	ING	RET	RET P	TDE	TAE	TDP	TAP	VSP	COR	VST	SLN	IGE	LMA	VAC	AVP	VCT	IRP	Días AFP	Días EPS	Días ARP	Días CCF	Administradora	IBC Pensión	Aporte Pensión	Administradora	IBC Salud	Aporte Salud	Tarifa	IBC Riesgos	Aporte Riesgos	Administradora	IBC Caja	Aporte Caja	Aporte SENA	Aporte ICBF	ESAP	Aporte Ministerio
CC 1144037979	DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO	57	00																	0	30	30	30	30	(25-14) COLPENSIONES	$ 2.000.000	$ 320.000	(EPS010) EPS SURA	$ 2.000.000	$ 250.000	0,522	$ 2.000.000	$ 10.500	(CCF57) COMFANDI	$ 2.000.000	$ 12.000	$ 0	$ 0	$ 0	$ 0

III.TOTALES

IBC Pensión	IBC Salud	IBC Riesgos	IBC Cajas	Aportes Pensión	Aportes Salud	Aportes Riesgos	Aportes Cajas	Aportes Sena	Aportes ICBF	Aportes ESAP	Aportes Min Educación	(Incapacidades, Licencias, Saldos a Favor) EPS	Incapacidades ARP	SUBTOTAL SIN INTERESES DE MORA	TOTAL INTERESES DE MORA	TOTAL FINAL
$ 2.000.000	$ 2.000.000	$ 2.000.000	$ 2.000.000	$ 320.000	$ 250.000	$ 10.500	$ 12.000	$ 0	$ 0	$ 0	$ 0	$ 0	$ 0	$ 592.500	$ 4.700	$ 597.200

Líneas de Servicio FonoSIMPLE: Bogotá 601 4446634 - Cali: 602 5540577 - Medellín: 604 5146669 - Bucaramanga: 607 6438000 - Cartagena: 605 6945444 - Pereira: 606 3402582 - Barranquilla: 605 3618850 - Resto del País: 018000 971 971 - ¡Más que Fácil, SIMPLE!

Antes de imprimir, asegúrese que sea realmente necesario. Proteger el medio ambiente está en nuestras manos.

CONTRATO NÚMERO: 1.310-17.13-2873 **FECHA:** 19/03/2024

CONTRATANTE: Departamento del Valle del Cauca.

DEPENDENCIA: SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD

CONTRATISTA: DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO

VALOR: DIEZ MILLONES DE PESOS M/CTE ($10.000.000)

DISPONIBILIDAD PRESUPUESTAL: 5500005087 **DE FECHA:**11/01/2024

REGISTRO PRESUPUESTAL: 5600063253 **DE FECHA:** 19/03/2024

FUENTE DE FINANCIACIÓN: LIBRE DESTINACIÓN

PLAZO: 30 de Abril de 2024

SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR: JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO

OBJETO: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO INGENIERA QUÍMICA EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Los suscritos JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO identificado(a) con cédula de ciudadanía número 1.144.041.044, actuando como SUPERVISOR o INTERVENTOR, DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO portador de la cédula de ciudadanía 1.144.037.979, obrando como CONTRATISTA, nos reunimos en las instalaciones de LA SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD con el objetivo de acordar el pago final del presente Contrato de la siguiente forma:

VALOR DEL CONTRATO:	$10.000.000
VALOR ANTICIPO:	$0
VALOR PRESENTE ACTA:	$10.000.000
AMORTIZACIÓN ANTICIPO:	$ 0
VALOR A PAGAR ESTA ACTA:	$10.000.000
VALOR PAGADO ACTAS 1,2 ETC:	$
AMORTIZACIÓN ANTICIPO ACTAS 1,2 ETC:	$0
SALDO DEL CONTRATO:	$0

En estos términos el CONTRATISTA acepta los pagos efectuados y que el indicado en esta acta es el valor como pago final del presente Contrato.

En constancia se firma en la ciudad de Cali a los 22 días del mes de ABRIL de 2024. Con la firma de la presente el contratista se obliga a cargarla en la Plataforma del SECOP II (Si corresponde)

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR

DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO
CONTRATISTA

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Juan Gabriel Rojas Girón, José Antonio Cristancho	**Nombre:** Diana Lorena Vanegas Cajiao	Comité Coordinador del Sistema Integrado de Gestión Acta N. 006
Cargo: Subdirector de Contratación, Contratista	**Cargo:** Directora Jurídica	
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 10/08/2018	**Fecha:** 10/08/2018	**Fecha:** 15/08/2018

CONTRATO NÚMERO: 1.310-17.13-2873 **FECHA:** 19/03/2024

CONTRATANTE: Departamento del Valle del Cauca.

DEPENDENCIA: SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD

CONTRATISTA: DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO

VALOR: DIEZ MILLONES DE PESOS M/CTE ($10.000.000)

DISPONIBILIDAD PRESUPUESTAL: 5500005087 **DE FECHA:** 11/01/2024

REGISTRO PRESUPUESTAL: 5600063253 **DE FECHA:** 19/03/2024

FUENTE DE FINANCIACIÓN: LIBRE DESTINACIÓN

PLAZO: 30 de Abril de 2024

SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR: JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO

OBJETO: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO INGENIERA QUÍMICA EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Los suscritos JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO identificado con cédula de ciudadanía número 1.144.041.044, actuando como SUPERVISOR o INTERVENTOR, DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO portador de la cédula de ciudadanía 1.144.037.979, obrando como CONTRATISTA, nos reunimos en las instalaciones de LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD con el objetivo de suscribir el acta final de cumplimiento de ejecución del contrato.

Que en cumplimiento del objeto contractual se establecieron las obligaciones a cargo del Contratista los cuales se determinaron en:

1. Coordinar con diversos actores del ecosistema empresarial para promover negocios verdes y economía circular. 2. Contribuir en el análisis para identificar necesidades empresariales específicas en términos de negocios sostenibles. 3. Colaborar en facilitar el acceso de empresas a nuevos mercados nacionales e internacionales. 4. Ayudar en el seguimiento de acciones implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario. 5. Asistir en responder a requerimientos asignados por el líder del proceso o supervisor del contrato. 6. Colaborar en otras tareas necesarias para el cumplimiento del contrato y acorde con su naturaleza.

Que, de conformidad con lo anterior, el **CONTRATISTA** cumplió totalmente con todas las obligaciones del contrato, así:

1. Coordinar con diversos actores del ecosistema empresarial para promover negocios verdes y economía circular.

MARZO

El contratista participó de la jornada de capacitaciones de Negocios Verdes ejecutada por el DAGMA en asociación con la Cámara de Comercio, donde se promueve la creación de negocios verdes dando cumpliento a los lineamientos establecidos por el Ministerio de Medio Ambiente y Desarrollo Sostenible.

A Continuación se mencionan cada uno de los criterios que debe cumplir una mypes para ser clasificada como un negocio Verde.

Tabla N.1 Criterios de clasificación de los negocios verdes.

CRITERIOS	
Económicos	1. Viabilidad económica del negocio
Sociales	2. Responsabilidad social dentro de la empresa.
	3. Responsabilidad social en la cadena

	de valor de la empresa.
	4. Responsabilidad social al exterior de la empresa.
Ambientales	5. Impacto ambiental positivo.
	6. Enfoque de ciclo de vida.
	7. Vida útil.
	8. Sustitución de sustancias o materiales peligrosos.
	9. Reciclabilidad de los materiales u uso de materiales reciclados.
	10. Uso eficiente y sostenible de recursos para la producción del bien o servicio.
Avanzados	11. Comunicación de atributos sociales o ambientales asociados al bien o servicio.
	12. Esquemas, programas o reconocimientos ambientales o sociales implementados o recibidos.

Los negocios clasificados como negocios verdes ofrecen bienes o servicios que generan un impacto ambiental positivo y que, además, incorporan buenas prácticas ambientales, sociales y económicas. Su papel es vital en la búsqueda de un desarrollo sostenible, ya que la dinámica económica del país ha llevado a un uso insostenible de los recursos naturales, y lo que se busca es reconocer a nivel empresarial, comercial y personal, la importancia de orientarnos hacia un futuro que garantice nuevas maneras de producir y consumir. Bajo este contexto, desde el Plan Nacional de Desarrollo 2014-2018 "Todos por un nuevo País" se incluyó una estrategia envolvente denominada "Crecimiento Verde", dentro de la cual los negocios verdes son una oportunidad para

realizar procesos productivos con una mayor eficiencia en el uso de los recursos, menores impactos sobre el entorno, mayor resiliencia ante un clima cambiante y protección de los conocimientos tradicionales.

Los negocios verdes se clasifican en tres categorías principales, las cuales se dividen en sectores y subsectores como se presenta a continuación:

1. Bienes y servicios sostenibles provenientes de recursos naturales
    a. Biocomercio
        i. Maderables
        ii. No maderables
        iii Productos derivados de la fauna silvestre
        iv Turismo de la naturaleza (ecoturismo)
    v Recursos genéticos y productos derivados (Productos bioquímicos, enzimas, aminoácidos, péptidos, proteínas etc.)

    b. Agrosistemas sostenibles
        i. Sistemas de producción ecológico, orgánico y biológico

    c. Negocios para la restauración

2. Ecoproductos industriales

    i. Aprovechamiento y valorización de residuos
    ii. Fuentes no convencionales de energía renovable
    iii. Construcción sostenible
    iv. Otros bienes/servicios verdes sostenibles

3. Mercado de Carbono a. Mercado Regulado b. Mercado Voluntario

En la capacitación realizada por Cámara de comercio y el Departamento Administrativo de Gestión Ambiental DAGMA, se resaltó la importancia que estas empresas posean: 1. Cámara de Comercio 2. Certificado de Uso de Suelo.

La segunda sección de capacitación, negocios sostenibles = empresas perdurables y ganancias duraderas, capacitación organizada también por la Cámara de Comercio de Cali, abril 09 de 2024,

2:00 PM.

ABRIL

El contratista coordinó la participación de los emprendimientos identificados a la fecha en el encuentro programado en la ciudad de Santiago de Cali "Primer encuentro Negocios Verdes", reunión liderada por el Ministerio del Medio Ambiente, y se obtendrá información del Plan Nacional de Negocios Verdes de Colombia, la reunión se realizó el jueves 25 de abril a las 8:00 AM en el Centro Cultural de Cali.

A continuación se relaciona la lista de emprendimientos invitados:

Tabla N.2 Invitados primer encuentro Negocios Verdes Santiago de Cali

NOMBRE	NOMBRE DEL EMPRENDIMIENTO	CEDULA	DESCRIPCIÓN
Luz Heydi Parra Andrade	BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL	35.546.640	Productos cosméticos para el cabello.
Carmen Eliza Vidal Anaya	BIORGLIFE "Tú estilo de vida saludable"	66.830.200	Productos Naturales a base de SACHA INCHI
Yamileth Bonilla Carabali	NUTRIALEJOS	66.906.543	Galletas y snacks de frutos tradicionales del Pacífico.
Santiago Hernández Osorio	REMY PASTELERÍA	14.899.633	Tortas individuales y en porciones de diferentes sabores.
Angie Melissa Campo	ESTETICA ANGIE CAMPO	38.684.344	Tratamientos estéticos y de belleza

2. Contribuir en el análisis para identificar necesidades empresariales específicas en términos de negocios sostenibles.

MARZO

El contratista identificó las necesidades empresariales para construir negocios sostenibles, de acuerdo a los cuatro campos que lo componen:

- Ambiental: Velar por el uso adecuado de los recursos naturales y demás componentes del ambiente que puedan contribuir a que no sufra alteraciones por la acción humana.
- Social: Incidencia o afectación que tiene una empresa o un proyecto en la sociedad.
- Económico: Contribución que tiene una actividad, mype o proyecto en la economía de la región.
- Gobernanza: Refleja el impacto de una actividad entre los diferentes actores políticos, adicional al impacto en la calidad de vida del sistema, determinado como un todo y los individuos que lo conforman.

ABRIL

El contratista identificó las necesidades para fomentar negocios sostenibles en los siguientes emprendimientos:

BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL - LUZ HEIDY PARRA ANDRADE - Cosmética Natural.



Fotografía N.1 BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL - LUZ HEIDY PARRA ANDRADE - Cosmética Natural.

Ambiental: Los empaques para los productos son elaborados en polietileno PEAD, PP , PET y PC etiquetado. Actualmente, dichos empaque no son recolectados y planteados en técnicas de reuso. Sin embargo se plantea como una alternativa sostenible, disponer de un dispensador para el reciclaje de este tipo de empaques en los puntos de venta, Ver fotografía N.2, de forma que esto permite a la empresa implementar algún tipo de descuento a sus clientes en su compra si retornan los empaques anteriores de sus productos.



Fotografía N.2 Dispensador para recolección de PET, PEAD, PP de productos cosméticos BÁTTAUA CÓSMETICA NATURAL

Los dispensadores aquí propuestos se diseñan en material cartón corrugado evitando uso de material plástico,entre otros.

El material reciclado deberá ser renegociado con el proveedor de empaques.

Social: BÁTTAUA COSMÉTICA NATURAL, es una empresa de elaboración de productos cosméticos naturales, empresa familiar, que genera ingresos a siete familias de los empleos

directos creados por la empresa. Además de tres empleos indirectos asociados a trabajos externos como la mensajería, control y revisión de puntos de ventas, entre otros.

Económico: El contratista planteó la posibilidad de construir una nueva presentación de productos, en la que se suministre básicamente el producto en un empaque más ligero y permite la recarga en el material de empaque anterior si así lo requiere el cliente.

Gobernanza: La creación de empresas lideradas por mujeres contribuye a la igualdad de género y crecimiento de la fuerza laboral femenina.

BIORGLIFE - YAMILETH BONILLA CARABALI



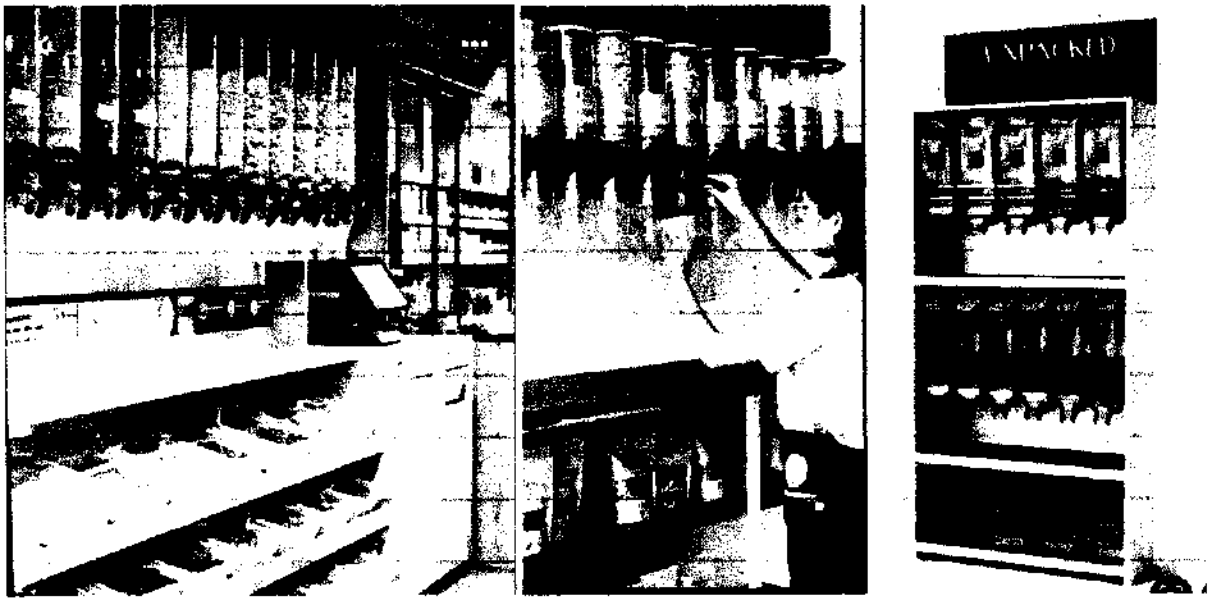
Fotografía N.3 BIORGLIFE "Tú estilo de vida saludable", Carmen Eliza Vidal Anaya.

Ambiental: Los empaques para los productos son elaborados en papel de bagazo encerados internamente. Entre las características de este tipo de empaques elaborados en papel, pero encerados internamente, evitan que estos sean empaques 100% biodegradables. Algunos de los clientes de este tipo de empaques, emplean estos para depositar arroz, azúcar, sal o especias aromáticas de uso doméstico.

Es importante tener en cuenta que la materia prima para este tipo de empaques elaborados en

bagazo de caña, constituye un material residual del proceso de producción de caña de azúcar y sus derivados, por lo cúal su uso no contribuye al incremento de uso de recursos naturales para la elaboración de empaques.

Los dispensadores propuestos en la fotografía N.4 permiten dispensar desde el punto de venta la cantidad en gramos que desee solicitar el cliente, contribuyendo así a un equilibrio de costos y gastos.



Fotografía N.4 Dispensadores para productos a granel - BIORGLIFE TÚ ESTILO DE VIDA SALUDABLE.

Social: La producción y transformación de productos a base de Sancha Inchi, inicia en la cosecha y recolección de semilla de Sacha Inchi donde se están empleando alrededor de dos o tres personas, empleos directos no formales, madres cabeza de familia que posteriormente son empleadas hasta la preparación de la semilla o poscosecha.

Económico: Realizar la presentación de los productos en bolsas sella fácil en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

Gobernanza: La producción y transformación de productos a base de Sacha Inchi influye en el

crecimiento de la fuerza laboral femenina.

NUTRIALEJOS-: YAMILETH BONILLA CARABALI.

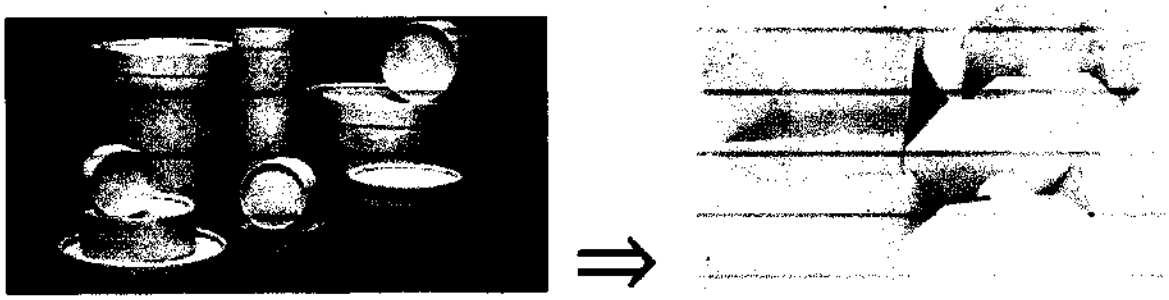


Fotografía N.5 NUTRIALEJOS - YAMILETH BONILLA CARABALI

Ambiental: Nutrialejos emplea diversos tipos de empaques para sus productos, algunos de ellos

son bagazo 100%, cartón kraft para alimentos, entre otros.

Los empaques en bagazo de caña no contribuyen a la deforestación y el uso inadecuado de los recursos naturales. En el caso de los empaques circulares en cartón kraft para alimentos debe ser replanteado por el material de menor densidad en bagazo de caña o materiales similares.



Fotografía N.6 Sustitución de cajas en cartón kraft para alimentos por cajas 100 % bagazo de caña.

Los dispensadores propuestos en la fotografía N.2 también son una opción viable para Nutrialejos ya que constituyen una herramienta para dispensar al cliente solo la cantidad deseada.

Social: La producción de galletas y derivados a partir de frutos tradicionales del Pacífico está contribuyendo a la generación de empleo a madres cabeza de familia.

Económico: Realizar la presentación de los productos empaques elaborados en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

Gobernanza: El crecimiento de la fuerza laboral femenina contribuye a la equidad e igualdad de género.

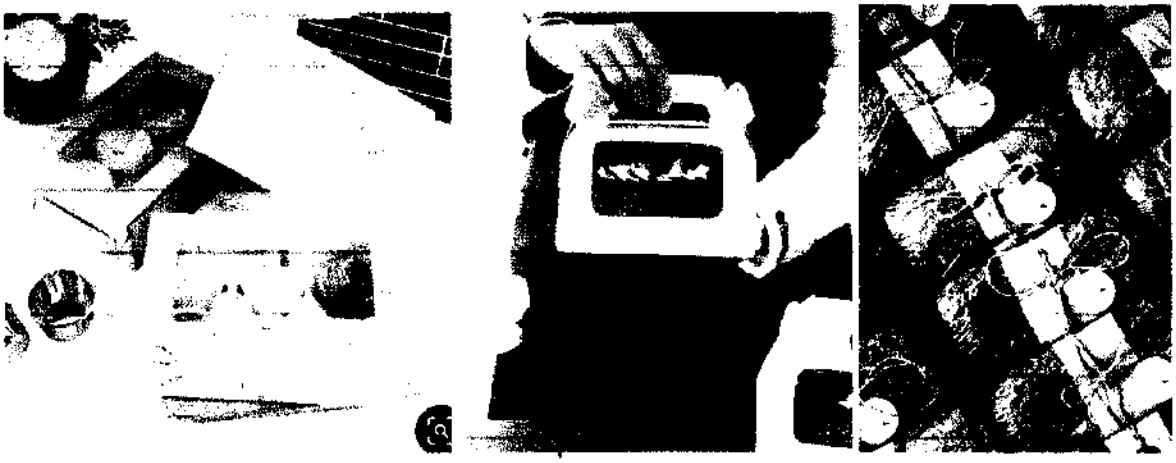
REMY PASTELERÍA - SANTIAGO HERNÁNDEZ OSORIO



Fotografía N.7 REMY PASTELERÍA - SANTIAGO HERNÁNDEZ OSORIO

Ambiental: Remy Pastelería es una empresa dedicada a la producción de tortas 100 % artesanales, con empaques plásticos 100 % polipropileno y policarbonato, dado su resistencia a la temperatura y la visibilidad que permite del producto.

Entre las opciones Remy planteó la posibilidad de innovar con empaques elaborados de bagazo de caña para algunos de sus productos.



Fotografía N.8 Propuesta de empaques en cajas 100 % bagazo de caña, cartulina clásica con policarbonato y papel kraft.

Social: Remy una empresa de pastelería familiar, emplea personal externo en su ciclo productivo hombres y mujeres mayores de edad.

Económico: Realizar la presentación de los productos empaques elaborados en bagazo de caña presentó una disminución de los costos de empaque del 46,5%.

Gobernanza: La empresa surge de una idea de negocio familiar, aporta al crecimiento empresarial del departamento. Es una empresa liderada por un hombre donde se emplean hombres y mujeres en su ciclo productivo.

ESTETICA ANGIE CAMPO: ANGIE MELISSA CAMPO

Ambiental: Estetica Angie Campo ofrece servicio estéticos a hombres y mujeres, no tiene en su portafolio productos de venta directa. Y por lo cual sus únicos materiales o residuos son los empaques de las materias primas necesarios para ofrecer el servicio. Dichos materiales son depositados en las canecas para residuos especiales y posteriormente entregados para disposición final a la empresa encargada de su recolección.

Social: Estetica Angie Campo es una empresa unipersonal, ofrece servicios estéticos a hombres y mujeres mayores de edad.

Económico: Presentar la estética como un negocio verde permitirá reducir los costos operativos en un 15% . El contratista planteó al emprendimiento alternativas que permiten reducir el consumo de agua, y materiales necesarios para prestar el servicio.

Gobernanza: Influencia en la calidad de vida de los clientes que toman los servicios.

3. Colaborar en facilitar el acceso de empresas a nuevos mercados nacionales e internacionales.

MARZO

El contratista postuló a empresas verdes o negocios sostenibles a mypes antes beneficiadas con el Convenio INVIMA - Gobernación del Valle de forma que sea posible garantizar la comercialización de productos y servicios en el mercado local, nacional e internacional.

ABRIL

El contratista identificó tres de las cinco empresas aquí mencionadas, como beneficiarias del programa registro INVIMA - GOBERNACIÓN DEL VALLE, al ser estás empresas con Registro Sanitario Invima en el caso de alimentos y productos cosméticos; se facilitará el acceso a nuevos mercados nacionales e internacionales.

La postulación a " Negocios Verdes", les brindará la alternativa de adquirir el SELLO MARCA VERDE, lo que posibilitará su participación en ferias y eventos para este tipo de emprendimientos.

4. Ayudar en el seguimiento de acciones implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario.

MARZO

El contratista identificó las características principales que deben cumplir los emprendimientos postulados a la ventanilla de negocios verdes, en los meses siguientes deberá ejecutarse la revisión y evaluación del plan de trabajo que otorgue la entidad que certifica (DAGMA ó CVC).

ABRIL

El contratista realizó la inscripción de los emprendimientos postulados a la ventanilla de negocios verdes, en los meses siguientes deberá ejecutarse la revisión y evaluación del plan de trabajo de acuerdo a la revisión de la entidad.

5. Asistir en responder a requerimientos asignados por el líder del proceso o supervisor del contrato.

MARZO

El contratista asistió a las reuniones y demás requerimientos realizados:

- Jornada de capacitación Dropi, realizada el viernes 05 de abril del 2024,02:00 pm.
- Jornada de capacitación Ecommerce,jueves 11 de abril, 04:00 PM.
- Jornada de capacitación Transformando tu estrategia digital, Potenciando tus ventas con inteligencia Artificial, Camilo Barco, CEO de Piyion INC. Martes 16 de abril del 2024. 04:00 PM.
- Jornada de capacitación Tres Hacks infalibles para impulsar tu negocio a la eficiencia operativa. Martes 16 de abril del 2024. 05:00 PM.

ABRIL

El contratista atiende y da respuesta a los requerimientos que se le asignan a través de los medios digitales.

6. Colaborar en otras tareas necesarias para el cumplimiento del contrato y acorde con su naturaleza.

MARZO

En el tiempo en vigencia del presente contrato no son asignadas tareas adicionales al contratista.

ABRIL

El contratista realizó la búsqueda y análisis de otros programas desarrollados desde la Secretaría de Desarrollo Económico que puedan aplicar a los emprendimientos propuestos

Que el balance de ejecución física es el siguiente:

Valor total del Contrato:	$ 10.000.000
Valor ejecutado	$ 10.000.000
Valor no ejecutado:	$0
Porcentaje de Ejecución:	100%

Que el balance de ejecución financiero es el siguiente:

Valor total del Contrato:	$ 10.000.000
Anticipo:	$0
Amortización anticipo:	$0
Pago anticipado:	$0
Pagos parciales	$0
Interés moratorio:	$0
Total pagado:	$0
Saldo a favor de El Contratista:	$10.000.000
Saldo a favor de El Departamento:	$0

En consecuencia, las partes, una vez leída y aprobada la presente acta, se suscribe en la ciudad de Cali, a los 22 días del mes de ABRIL de 2024. Con la firma de la presente el contratista se obliga a cargarla en la Plataforma del SECOP II (Si corresponde).

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR

DIANA MARCELA CARABALI ARAUJO
CONTRATISTA

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Blanca Cecilia Leyton, Zulima Guzmán, José Antonio Cristancho Martínez, Angela Garcia, Katherine Santamaria Sánchez	**Nombre**: Diana Lorena Vanegas Cajiao / Juan Gabriel Rojas Girón	Comité Institucional de Gestión y Desempeño Acta No. 002
Cargo: Profesional Especializado, Profesional Universitario, Contratistas	**Cargo:** Directora Jurídica / Subdirector de Contratación	
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 03/04/2019	**Fecha:** 03/04/2019	**Fecha:** 17/06/2019