DOCUMENTO SOPORTE EN ADQUISICIONES EFECTUADAS A NO OBLIGADOS A FACTURAR

N° DS232821

DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

N.I.T.: 890399029-5

Dirección: Edificio Palacio de San Francisco, carrera, COMUNA 3
Ciudad: CALI
Departamento: Valle del Cauca
Teléfono: +57 (602) 620 00 00
Correo: Facturacion.sedec@valledelcauca.gov.co
Tipo de Contribuyente: Persona Juridica
Tipo de responsabilidad: O-13;O-48

Fecha de Generación: 10/09/2024 00:00:00
Fecha de Pago : 2024-09-10
Medio de Pago : Transferencia Débito Interbancario
Tipo de Negociación Contado

INFORMACIÓN DEL VENDEDOR Y/O PRESTADOR DE SERVICIO

Nombre Apellido o Razón Social : JUAN DAVID CALERO ABADIA
NIT / Número de Documento 11136533751
Tipo de Contribuyente Persona Natural
Tipo de Responsabilidad O-99
Correo juantrader17@outlook.com
Dirección: CARRERA 6 # 23-54
Ciudad: CALI
Departamento Valle del Cauca
Teléfono

Nro	Código	Descripción	U/M	Cant	Precio Unitario	Descuento		Recargo		IMPUESTOS						TOTAL
						%	Importe	%	Importe	%	IVA	%	INC	%	ICA	
1	00001	1.310-17.13-7620 CONTRATO DEL 17 JUNIO 2024 . OBJE	NIU	1.00	5,000,000.00											5,000,000.00

DESCUENTOS Y RECARGOS GLOBALES

Nro	Tipo	Código	Descripción	Porcentaje %	Monto

DATOS DE REFERENCIA

TIPO DOCUMENTO REFERENCIA	NUMERO DOCUMENTO REFERENCIA	FECHA REFERENCIA

OBSERVACIONES

5600069308,, Nro planilla:9472788665-892505500,CUOTA 4

Total en Palabras: Cinco millones de pesos.-

MONEDA	COP
SUB TOTAL	5,000,000.00
IVA	0.00
TOTAL DOCUMENTO	5,000,000.00
RETERENTA	
RETEIVA	
RETEICA	
TOTAL COMPRA	5,000,000.00

CUDE:77b7502fe07bc5af09b3912dcb7cfcc3b9491fa9e64498284eebb676b52638726eadf542dc7dcb30503a8dcd3a069de0

Autorización Habilitación Facturación Electrónica No. 18764065687971 del 2/16/2024,Desde el No. DS23-1746 hasta el No.DS23-10000 Vigencia: Desde 2/16/2024 hasta 8/16/2025

Representaciòn grafica de la Factura Electronica - Generado por Signature South Consulting Colombia S.A.S. NIT: 900508908 (www.southconsulting.com) / Revise su Documento Electrónico en: www.gosocket.net

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 4

NOMBRE:	JUAN DAVID CALERO ABADIA
CEDULA:	1113653375
CLASE DE CONTRATO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS - Prestación de servicios profesionales
No. DE CONTRATO:	1.310-17.13-7620-2024 del 17 de junio de 2024
VALOR DEL CONTRATO:	$32.500.000 (TREINTA Y DOS MILLONES QUINIENTOS MIL PESOS M/CTE)
DURACIÓN DEL CONTRATO:	Del 18 de junio de 2024 a 31 de Diciembre de 2024
PERIODO DEL INFORME:	SEPTIEMBRE de 2024, CUOTA 4
FECHA PRESENTACIÓN:	10 de septiembre de 2024

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES EN MERCADEO Y NEGOCIOS INTERNACIONALES EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

A continuación, se presenta informe de actividades que evidencian el cumplimiento de las obligaciones específicas del contrato de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión, desarrolladas en este periodo, y se incluyen las actividades pendientes que no se incluyeron en el informe anterior:

Actividades Realizadas:

Las actividades están en completa coherencia con las definidas contractualmente, tal como se describe a continuación, con los logros respectivos:

1. Coordinar con diferentes actores del ecosistema empresarial, como cámaras de comercio, asociaciones empresariales, instituciones educativas y gubernamentales, para alinear esfuerzos y optimizar recursos en pro del impulso comercial.

- Coordiné diversas campañas en WhatsApp para invitar a emprendedores y empresas a participar en las formaciones de SmartBeemo en sus etapas inicial, intermedia y avanzada, utilizando las bases de datos del Hub de E-Commerce del Valle del Cauca y ValleINN.

- Coordiné diversas campañas en WhatsApp para invitar a emprendedores a participar en las formaciones de Microsoft "Marketing 360", utilizando las bases de datos del Hub de E-Commerce del Valle del Cauca y ValleINN.

- Coordiné campañas en WhatsApp para invitar a emprendedoras a participar en el curso de marketing de nuestro aliado Ulala, realizado en Palmira el 3 de septiembre.

- Coordiné campañas en WhatsApp para dar la bienvenida a los emprendedores y empresas seleccionados para participar en las formaciones de SmartBeemo en las etapas inicial, intermedia y avanzada.

2. Realizar análisis y diagnósticos para identificar las necesidades específicas de las empresas en el ecosistema empresarial del Valle del Cauca en términos de impulso comercial.

- Elaboré reportes diarios sobre las convocatorias de Microsoft 360 y SmartBeemo en sus etapas inicial, intermedia y avanzada, detallando los avances de los inscritos según su municipio de residencia en el Valle del Cauca.

- Elaboré un informe de avance sobre la formación en Marketing 360 impartida por Microsoft

3. Facilitar el acceso de las empresas del ecosistema empresarial del Valle del Cauca a nuevos mercados, tanto nacionales como internacionales, a través de programas de internacionalización y apoyo en la búsqueda de oportunidades comerciales.

- Participé en el evento MELITOUR, donde contamos con un stand para informar sobre las oportunidades que ofrece el Hub de E-commerce. Además, se recopiló información de los participantes para invitarlos a las convocatorias vigentes.

- Coordiné una capacitación virtual a través de Google Meet, impartida por un formador de DROPI, sobre logística y garantías dentro de la plataforma.

- Apoyé en la logística de la capacitación para 20 mujeres emprendedoras en Palmira, organizada por el Hub de Ecommerce del Valle del Cauca y Ulala.

- Coordiné la participación de un mentor de Dropi para fortalecer la capacitación de 50

mujeres emprendedoras, en una iniciativa organizada por el Hub de Ecommerce del Valle del Cauca y Ulala.

- Lancé una campaña de WhatsApp para invitar a los seleccionados de las convocatorias de SmartBeemo en las etapas Inicial, Intermedia y Avanzada a unirse a nuestra comunidad en WhatsApp, con el objetivo de mantenerlos informados y actualizados sobre las novedades y actividades del programa

4. Realizar un seguimiento continuo de las acciones de impulso comercial implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario para mejorar los resultados.

En septiembre, realicé un reporte dirario sobre las 4 convocatorias de formacion en E commerce; Microsoft 360 (500 cupos), SmartBeemo etapa inicial (500 cupos), SmartBeemo etapa intermedia (50 cupos) y SmartBeemo etapa avanzada (25 cupos). Este seguimiento incluyó la recopilación y análisis de datos sobre la participación, inscripción y asistencia de emprendedores y empresarios.

5. Responder los requerimientos que le sean asignados, desde su área de conocimiento y profesional, de acuerdo a los lineamientos impartidos por el líder de proceso o supervisor de contrato.

- Gestioné y administré los formularios y las bases de datos de los inscritos en las convocatorias de SmartBeemo para las etapas Inicial, Intermedia y Avanzada a través del sistema Sigesi.

- Revisé los documentos y requerimientos de cada inscrito para seleccionar a los emprendedores y empresas más aptos para participar en la formación de SmartBeemo en sus tres etapas: Inicial, Intermedia y Avanzada.

6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

Administré la cuenta de WhatsApp del Hub de Ecommerce, atendiendo solicitudes y consultas sobre todos los programas activos.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 4

EVIDENCIAS FOTOGRÁFICAS

DE LA ACTIVIDAD 1

Hola Emprendedores y Empresarios Vallecaucanos

¡Últimos cupos! ultimo día para inscribirte. No pierdas esta oportunidad.

La Gobernación del Valle del Cauca, junto a SmartBeemo, la mejor academia de marketing y comercio electrónico de Latinoamérica, te invita a participar en dos programas exclusivos diseñados para impulsar tu negocio:

1. MiPymes Digitales Etapa Intermedia: Escala tu negocio y maximiza el potencial de Mercado Libre.
Inscríbete: https://hub-e-commerce.valledelcauca.gov.co/convocatorias/te-gustar%C3%ADa-fortalecer-los-procesos-de-comercio-electr%C3%B3nico-en-tu-empresa

2. MiPymes Digitales Etapa Avanzada: Amplía tu alcance, optimiza tus estrategias digitales y fortalece tus habilidades con el modelo Full E-commerce.
https://hub-e-commerce.valledelcauca.gov.co/convocatorias/te-gustar%C3%ADa-expandirte-a-nuevos-mercados-con-el-modelo-full-ecommerce

¡Nos vemos en la cima del éxito digital!

2:39 p. m.

Hola Vallecaucanos

¡Últimos cupos disponibles! Quedan solo 2 días para cerrar inscripciones. No dejes escapar esta oportunidad única.

La Gobernación del Valle del Cauca, junto a SmartBeemo, la mejor academia de marketing y comercio electrónico de Latinoamérica, te invita a nuestra formación exclusiva en E-commerce (Dropshipping). Aprenderás a operar negocios en línea sin necesidad de inventarios físicos y a dominar estrategias clave para el éxito digital.

Inscríbete ya en el siguiente enlace: https://hub-e-commerce.valledelcauca.gov.co/convocatorias/quieres-aprender-todo-sobre-dropshipping

¡Nos vemos en la cima del éxito digital!

10:51 a. m.

¡Hola emprendedores y empresarios del Valle del Cauca!

Desde la Gobernación del Valle del Cauca y a través del Hub de E-commerce, queremos invitarte a ser parte de nuestras nuevas convocatorias diseñadas para potenciar tus habilidades en comercio electrónico y marketing digital.

Te ofrecemos:

500 cupos para formación en E-commerce etapa inicial (Dropshipping) con Smartbeemo.

50 cupos destinados a mipymes que buscan fortalecer sus procesos en comercio electrónico junto a Smartbeemo.

30 cupos adicionales para un entrenamiento avanzado enfocado en escalar tus ventas y acceder a nuevos mercados.

¡No dejes pasar esta oportunidad de llevar tu negocio al siguiente nivel! Inscríbete y encuentra más información en el siguiente enlace:

hub-e-commerce.valledelcauca.gov.co/convocatorias...
Leer más

2:36 p. m.

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 4

¡Hoy es el día! No olvides nuestra capacitación exclusiva sobre logística.

Este jueves 22 de agosto a las 2:00 PM, el Hub de Ecommerce del Valle y DROPI te esperan para una sesión que transformará la forma en que manejas tus garantías de proveedor y logística en Colombia.

Recuerda: ¡Conéctate a tiempo y prepárate para llevar tu ecommerce al siguiente nivel!

Enlace de acceso: meet.google.com/gwm-mpwv-bfi

¡Nos vemos en unas horas!

¡La capacitación está a punto de empezar!

En unos minutos, el Hub de Ecommerce del Valle y DROPI te esperan para nuestra sesión exclusiva sobre Garantías de Proveedor y Logística en Colombia.

Conéctate ahora: No pierdas esta oportunidad de llevar tu ecommerce al siguiente nivel.

Enlace de acceso: meet.google.com/gwm-mpwv-bfi

¡Nos vemos en línea!

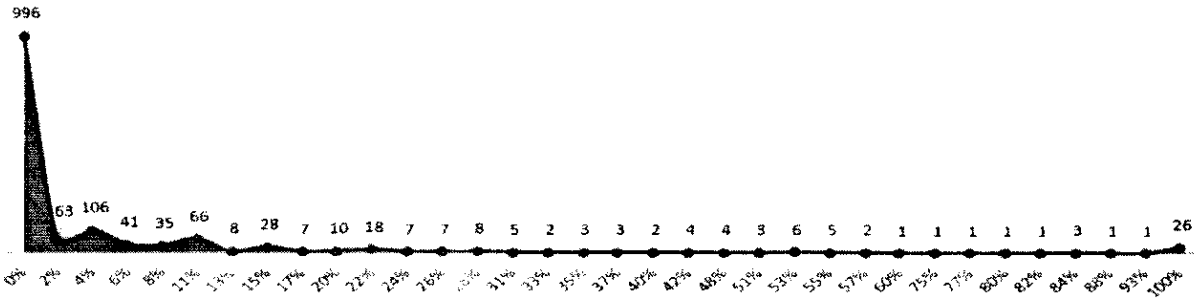
ACTIVIDADES 2

Valle del Cauca | paraiso | HUB E-COMMERCE VALLE DEL CAUCA

CONVOCATORIA	CUPOS CONVOCATORIA	TOTAL REGISTRADOS	% ALCANZADO REGISTROS	TOTAL REGISTROS QUE CUMPLEN REQUISITOS	% ALCANZADO REGISTROS VALIDOS
Emprendedores Digitales Etapa inicial	500	741	148%	384	77%
MiPymes Digitales Etapa intermedia	50	72	144%	48	96%
MiPymes Digitales Etapa Avanzada	30	45	150%	30	100%

REPORTE DE AVANCES AL 27-08-2024
MICROSOFT 360

Total: 1.475
Deserción: 25



INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 4

ACTIVIDADES 3



¡Bienvenidos al programa Emprendedores Digitales - Etapa Inicial del Hub de E-commerce!

La Gobernadora del Valle del Cauca y el Secretario de Desarrollo Económico y Competitividad les felicitan por ser seleccionados para esta etapa.

Recibirán formación de SmartBeemo, la academia de Ecommerce líder de Latinoamérica, para aprender a operar negocios en línea sin inventarios físicos. Se enfocarán en el manejo de plataformas digitales, la optimización de la experiencia del usuario y estrategias de marketing digital con el modelo de Dropshipping.

Para más detalles, únanse al grupo de WhatsApp: https://chat.whatsapp.com/InL1Kh4KrOi8rL0M09ORz1

¡Estamos emocionados de acompañarlos en este camino digital!

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 4

🎉 ¡Felicitaciones! Bienvenido al programa MiPymes Digitales del Hub de E-commerce - Etapa Intermedia 🚀

👩‍💼 La Gobernadora del Valle del Cauca y el Secretario de Desarrollo Económico y Competitividad les informan que su empresa ha sido seleccionada para participar en esta etapa del programa MiPymes Digitales.

En esta fase, recibirán herramientas clave para escalar sus negocios de manera efectiva, enfocándose en el desarrollo integral de habilidades en comercio electrónico. Aprenderán sobre el modelo de tienda propia y Mercado Libre, adaptándose a las necesidades actuales del mercado. 💼📈 ¡No se pierdan esta oportunidad de adquirir conocimientos valiosos!

👉 Para más detalles, únanse al grupo de WhatsApp: https://chat.whatsapp.com/EORk0ni24KJCSGxhN3Mowc

¡Los esperamos! 🙌

3:55 p. m.

🎉 ¡Felicitaciones! Bienvenido al programa de SmartBeemo MiPymes Digitales - Etapa Avanzada 🚀

👩‍💼 La Gobernadora del Valle del Cauca y el Secretario de Desarrollo Económico y Competitividad les informan que su empresa ha sido seleccionada para participar en la etapa avanzada del programa MiPymes Digitales.

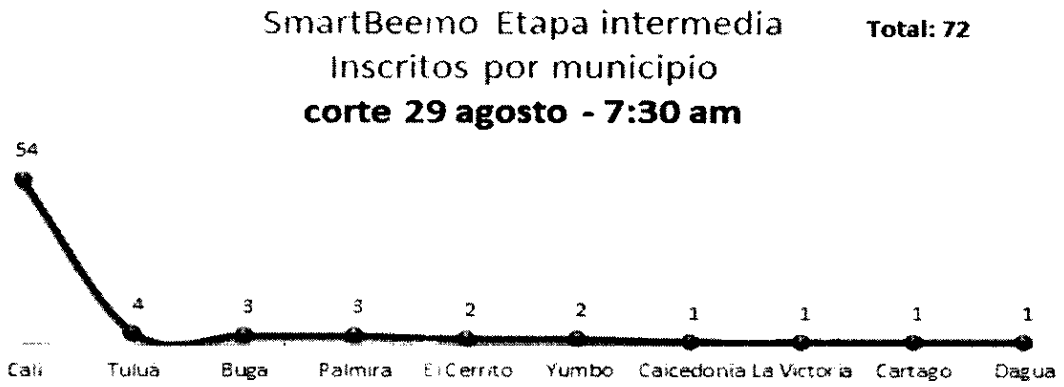
En esta fase, recibirán formación de SmartBeemo, la mejor academia de Ecommerce de Latinoamérica, para optimizar sus estrategias digitales y expandir su presencia en el comercio electrónico mediante el modelo Full E-commerce. 💼📈 ¡No pueden perderse esta oportunidad de formación clave!

👉 Para más detalles, únanse al grupo de WhatsApp: https://chat.whatsapp.com/J6Qv1RFgiciBa2QA2nXDee

¡Los esperamos! 🙌

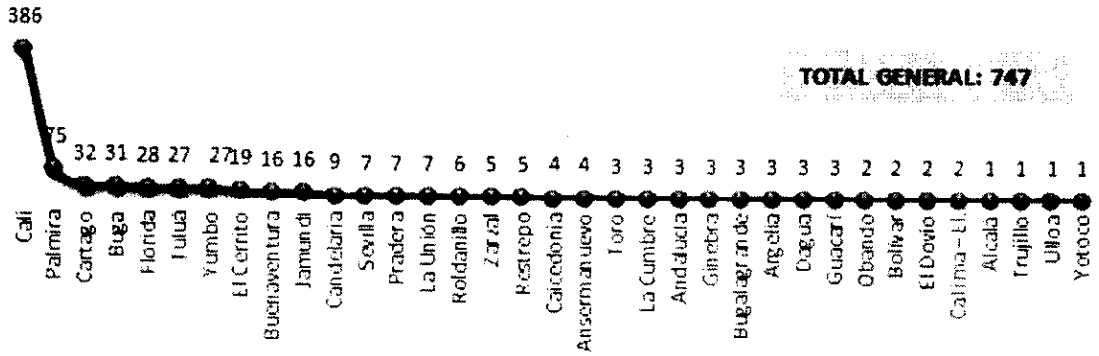
3:55 p. m.

ACTIVIDADES 4

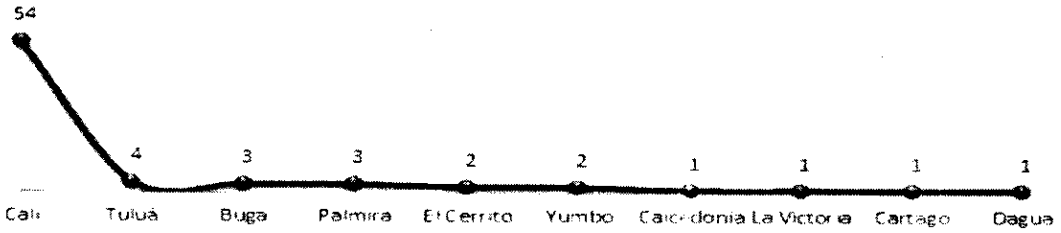


INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 4

SmartBeemo Etapa inicial
Inscritos por municipio
corte 29 de agosto - 7:30 am



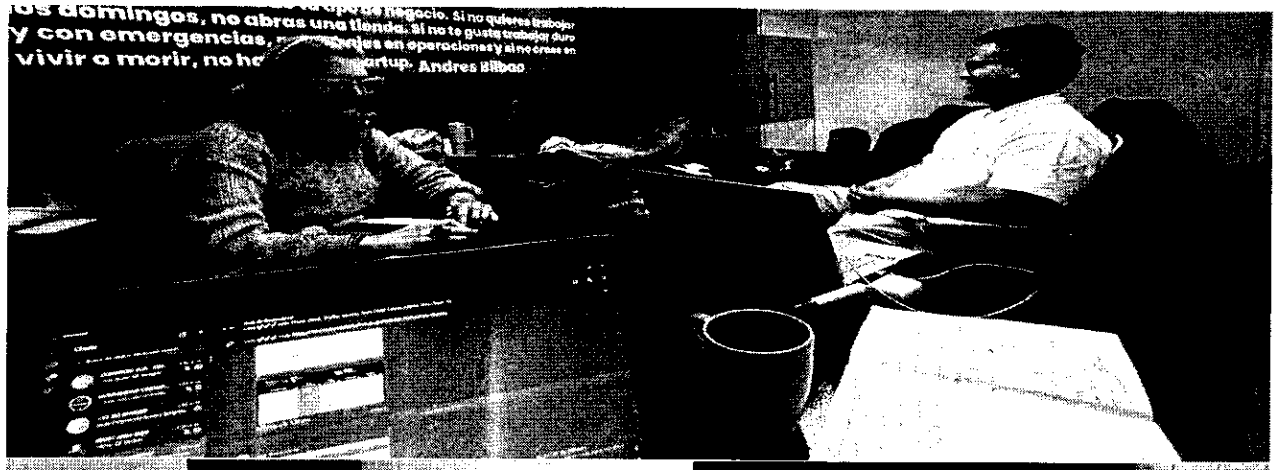
SmartBeemo Etapa intermedia **Total: 72**
Inscritos por municipio
corte 29 agosto - 7:30 pm



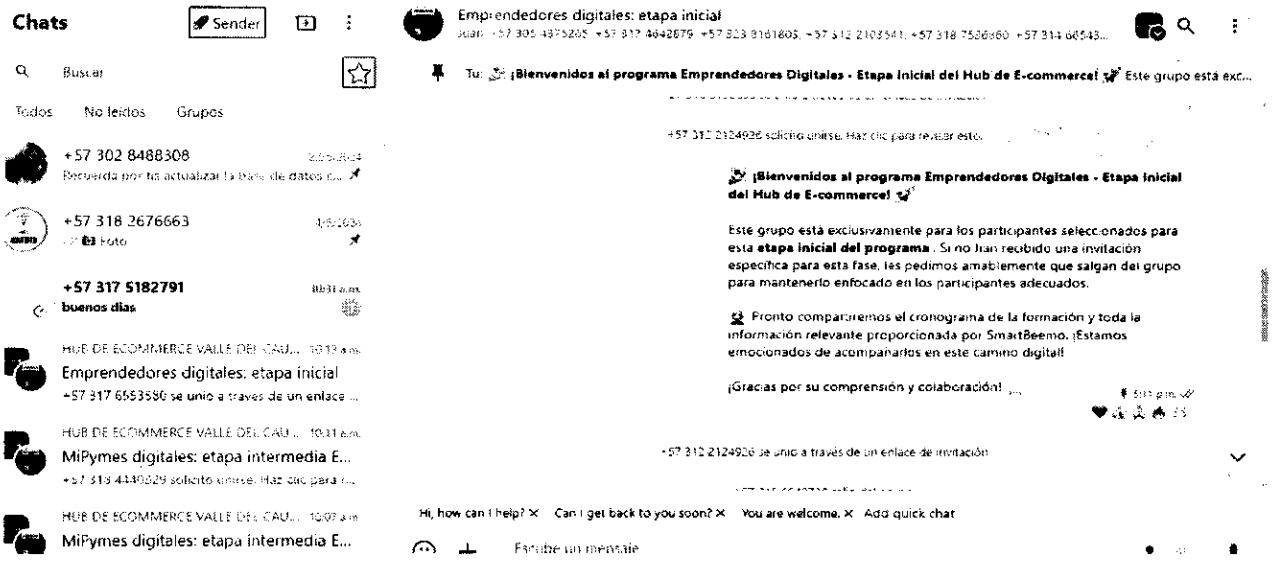
ACTIVIDADES 5



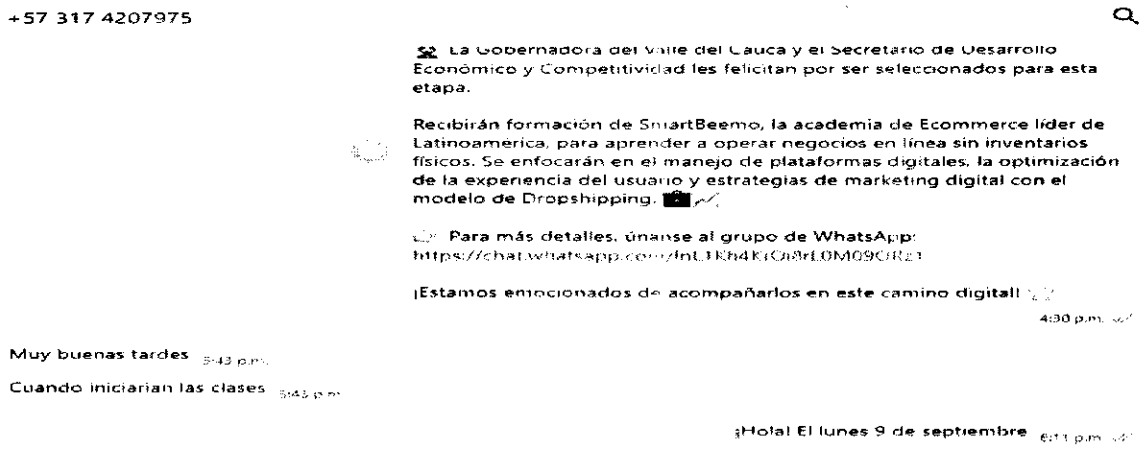
INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 4







INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES CUOTA No. 4



FOTOS, EVIDENCIA,

Todo lo relacionado en el informe con sus evidencias se encuentra en el área de Gestión Documental

Presento soporte de pago del Sistema de Seguridad Social en Salud, pensión y ARL con lo cual acredito que me encuentro al día. De otra parte, manifiesto que no estoy obligado a pagar los parafiscales de SENA, ICBF y Caja de Compensación Familiar.

Durante este periodo en desarrollo del presente contrato, guardé estricta confidencialidad y di cumplimiento a la Ley Estatutaria 1581 de 2012, respecto de toda la información y datos personales de los que tuve conocimiento con ocasión de la ejecución del contrato.

Cordialmente,

JUAN DAVID CALERO ABADIA
C.C.1113653375
Teléfono: 3024658737
Correo:Juantrader17@outlook.com

JUAN JOSÉ VALENZUELA HURTADO
Vo. Bo. Subdirector Técnico de Apoyo a la Gestión - Supervisor

Departamento del Valle del Cauca  Gobernación	**INFORME DE SEGUIMIENTO DE SUPERVISIÓN**	Código: FO-M9-P2-02 Versión:02 Fecha de Aprobación: 17/06/2019 Página: 1 de 8

Fecha: **10** de **septiembre** de **2024**

INFORMACIÓN GENERAL DEL CONTRATO

CONTRATO X – **Prestación de servicios** **CONVENIO** -

Contrato número: 1.310-17.13-7620-2024 de 17 de junio de 2024

Acta Aclaratoria - del -

Disponibilidad y Registro presupuestal: CDP No. 5500005430 ITEM 1 y 3 Del 18/04/2024 y RPC No. 5600069307 y 5600069308 Del 18/06/2024 • **Apropiación Presupuestal:** 1154-123401-2320202008-3830102010010000-PI38-101901/1/1/01/31 Y 1154-123401-2320202008-3830102010010000-PI38-101901/1/1/01/30 • **Fondo:** 123401 - LIBRE DESTINACIÓN • **Centro Gestor:** 1154 • **Proyecto:** PI38-101901-FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Eje, Objetivo, Meta y Componente (especificar cada uno) del Plan de Desarrollo y que será atendido con este contrato: • Pilar Del Contrato: LET3: POLOS DE DESARROLLO URBANO PARA LA COMPETITIVIDAD Y EQUIDAD. • **Línea De Acción:** 301. VALLE DEL CAUCA: CIUDADES PRODUCTIVAS MOTOR DEL DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL • **Meta(S) De Producto:** MP301020100101. Operar 9 centros de emprendimiento e innovación Valle INN, para la reactivación económica durante el cuatrienio. • **Bpin Del Proyecto:** 2021003760225

Meta, actividad e impacto (especificar cada uno) del Plan de Acción que será atendida con este contrato: • Meta(S) De Resultado: MR30102001. Atender a 40.000 unidades económicas en un entorno de recuperación durante el período de gobierno. • **Objetivo General:** Estimular la diversificación productiva y el desarrollo económico en los polos de desarrollo impulsando sus vocaciones productivas, aprovechando su localización estratégica para la instalación de empresas altamente innovadoras, tradicionales, el mejoramiento y consolidación de áreas industriales existentes para la configuración de clústeres productivos en sistemas de proximidad. • **Objetivos específicos:** Brindar apoyo jurídico, financiero y administrativo para la prestación del servicio de asistencia técnica a emprendedores y Mipymes del Valle del Cauca // Operar el programa de asistencia técnica a emprendedores y empresarios del Valle del Cauca. • **Programa:** 30102. ASOCIATIVIDAD Y DESARROLLO EMPRESARIAL • **Sub-Programa:** 3010201. FORTALECIMIENTO DE CAPACIDADES Y COMPETENCIAS PARA EL DESARROLLO DEL CAPITAL HUMANO Y GENERACIÓN DE OPORTUNIDADES PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL GESTIÓN. • **Elemento PEP**: PI38-101901/1/1/01/31 y PI38-101901/1/1/01/30 • **Área Funcional:** 3830102010010000 • **Cuenta Mayor:** 5507051201.

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES EN MERCADEO Y NEGOCIOS INTERNACIONALES EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

Supervisor: **JUAN JOSÉ VALENZUELA HURTADO**
C.C. 1125641727

Contratista	**JUAN DAVID CALERO ABADIA** **C.C. 1113653375** Teléfono. 3024658737

OBJETIVO DEL INFORME

Este informe tiene como objetivo dejar constancia del cumplimiento del cronograma de actividades y plan de trabajo presentado en **SEPTIEMBRE de 2024, CUOTA 4,** por lo que se concluye que, las obligaciones contractuales durante SEPTIEMBRE de 2024, fueron cumplidas a cabalidad y recibidas a entera satisfacción por el departamento del Valle del Cauca y la Secretaria de Desarrollo Económico y Competitividad.

VERIFICACIÓN DEL CUMPLIMIENTO DE LAS ESPECIFICACIONES, ACTIVIDADES U OBLIGACIONES ESPECÍFICAS CONTEMPLADAS EN EL CONTRATO POR PARTE DEL CONTRATISTA.

Especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales.	1. Coordinar con diferentes actores del ecosistema empresarial, como cámaras de comercio, asociaciones empresariales, instituciones educativas y gubernamentales, para alinear esfuerzos y optimizar recursos en pro del impulso comercial. 2. Realizar análisis y diagnósticos para identificar las necesidades específicas de las empresas en el ecosistema empresarial del Valle del Cauca en términos de impulso comercial. 3. Facilitar el acceso de las empresas del ecosistema empresarial del Valle del Cauca a nuevos mercados, tanto nacionales como internacionales, a través de programas de internacionalización y apoyo en la búsqueda de oportunidades comerciales. 4. Realizar un seguimiento continuo de las acciones de impulso comercial implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario para mejorar los resultados. 5. Responder los requerimientos que le sean asignados, desde su área de conocimiento y profesional, de acuerdo a los lineamientos impartidos por el líder de proceso o supervisor de contrato. 6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.	100%
Porcentaje de cumplimiento.	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales de acuerdo a lo programado en el plan de trabajo del mes de **SEPTIEMBRE de 2024**.	100%
	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales en lo transcurrido en la vigencia del contrato de conformidad con lo acordado en el mismo.	57,1%
Otras consideraciones.	N/A	
Sugerencias		

Sugerencia	Fecha de entrega	Responsable
Sin novedad	--	--

Prorroga, suspensiones o adiciones

Fecha suspensión, prorroga o adición	Fecha de reinicio	Responsable
Sin novedad	--	--

SEGUIMIENTO TÉCNICO O DE EJECUCIÓN.

Concepto Supervisor: En cumplimiento al complemento del contrato electrónico de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión No. 1.310-17.13-7620-2024 del 17 de junio de 2024, certifico como supervisor del mismo, que el contratista cumplió con sus obligaciones específicas de acuerdo al Informe de Actividades No. 4 presentado por el contratista, como se detalla a continuación:

1. Coordinar con diferentes actores del ecosistema empresarial, como cámaras de comercio, asociaciones empresariales, instituciones educativas y gubernamentales, para alinear esfuerzos y optimizar recursos en pro del impulso comercial.

- El contratista coordinó diversas campañas en WhatsApp para invitar a emprendedores y empresas a participar en las formaciones de SmartBeemo en sus etapas inicial, intermedia y avanzada, utilizando las bases de datos del Hub de E-Commerce del Valle del Cauca y ValleINN.

- El contratista coordinó diversas campañas en WhatsApp para invitar a emprendedores a participar en las formaciones de Microsoft "Marketing 360", utilizando las bases de datos del Hub de E-Commerce del Valle del Cauca y ValleINN.

- El contratista coordinó campañas en WhatsApp para invitar a emprendedoras a participar en el curso de marketing de nuestro aliado Ulala, realizado en Palmira el 3 de septiembre.

- El contratista coordinó campañas en WhatsApp para dar la bienvenida a los emprendedores y empresas seleccionados para participar en las formaciones de SmartBeemo en las etapas inicial, intermedia y avanzada.

2. Realizar análisis y diagnósticos para identificar las necesidades específicas de las empresas en el ecosistema empresarial del Valle del Cauca en términos de impulso comercial.

- El contratista elaboró reportes diarios sobre las convocatorias de Microsoft 360 y SmartBeemo en sus etapas inicial, intermedia y avanzada, detallando los avances de los inscritos según su municipio de residencia en el Valle del Cauca.

- El contratista elaboró un informe de avance sobre la formación en Marketing 360 impartida por Microsoft

3. Facilitar el acceso de las empresas del ecosistema empresarial del Valle del Cauca a nuevos mercados, tanto nacionales como internacionales, a través de programas de internacionalización y apoyo en la búsqueda de oportunidades comerciales.

- El contratista participó en el evento MELITOUR, donde contamos con un stand para informar sobre las oportunidades que ofrece el Hub de E-commerce. Además, se recopiló información de los participantes para invitarlos a las convocatorias vigentes.

- El contratista coordinó una capacitación virtual a través de Google Meet, impartida por un formador de DROPI, sobre logística y garantías dentro de la plataforma.

- El contratista apoyó en la logística de la capacitación para 20 mujeres emprendedoras en Palmira, organizada por el Hub de Ecommerce del Valle del Cauca y Ulala.

- El contratista coordinó la participación de un mentor de Dropi para fortalecer la capacitación de 50 mujeres emprendedoras, en una iniciativa organizada por el Hub de Ecommerce del Valle del Cauca y Ulala.

- El contratista lanzo una campaña de WhatsApp para invitar a los seleccionados de las convocatorias de SmartBeemo en las etapas Inicial, Intermedia y Avanzada a unirse a nuestra comunidad en WhatsApp, con el objetivo de mantenerlos informados y actualizados sobre las novedades y actividades del programa

4. Realizar un seguimiento continuo de las acciones de impulso comercial implementadas, evaluando su efectividad y realizando ajustes según sea necesario para mejorar los resultados.

En septiembre, el contratista realizó un reporte dirario sobre las 4 convocatorias de formacion en E commerce; Microsoft 360 (500 cupos), SmartBeemo etapa inicial (500 cupos), SmartBeemo etapa intermedia (50 cupos) y SmartBeemo etapa avanzada (25 cupos). Este seguimiento incluyó la recopilación y análisis de datos sobre la participación, inscripción y asistencia de emprendedores y empresarios.

5. Responder los requerimientos que le sean asignados, desde su área de conocimiento y profesional, de acuerdo a los lineamientos impartidos por el líder de proceso o supervisor de contrato.

- El contratista gestionó y administró los formularios y las bases de datos de los inscritos en las convocatorias de SmartBeemo para las etapas Inicial, Intermedia y Avanzada a través del sistema Sigesi.

- El contratista revizó los documentos y requerimientos de cada inscrito para seleccionar a los emprendedores y empresas más aptos para participar en la formación de SmartBeemo en sus tres etapas: Inicial, Intermedia y Avanzada.

6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

El contratista administró la cuenta de WhatsApp del Hub de Ecommerce, atendiendo solicitudes y consultas sobre todos los programas activos

SEGUIMIENTO ADMINISTRATIVO
El contratista ha cumplido con el pago oportuno de los aportes legales de Salud, Pensión y Arl, para lo cual se **PLANILLA DE PAGO Nro. 9472788665 y SOPORTE DE PAGO PIN/CUS/REFERENCIA Nro. 892505500. con periodo de cotización del mes de AGOSTO de 2024**. según la cláusula séptima del contrato y la Ley 1122 artículo 18 de 2007. el objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se halla incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80 de 2003.

SEGUIMIENTO FINANCIERO Y CONTABLE	
COSTOS DEL CONTRATO	**PAGOS REALIZADOS AL CONTRATISTA**

Concepto	*Valor*
Valor inicial del contrato	$32.500.000
Valor Adiciones	$
Reajustes	$
Actualización de precios	$
Valor Total del Contrato	$32.500.000
Valor pagado	$12.500.000
Valor causado que no se ha pagado	$5.000.000
Valor total ejecutado	$17.500.000
Valor saldo por ejecutar	$15.000.000
Intereses moratorios	$

Concepto (Anticipo, avances, pagos)	**Fecha de pago**	**Valor pago**	**Observaciones**
CUOTA 1	Julio/2024	2.500.000	Cancelada
CUOTA 2	Agosto/2024	5.000.000	Cancelada
CUOTA 3	Agosto/2024	5.000.000	Cancelada

SEGUIMIENTO

NO APLICA

SEGUIMIENTO JURÍDICO

El objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se encuentra incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80.

El contratista realizó las afiliaciones y/o aportes obligatorios al Sistema General de Seguridad Social.

INFORME SOBRE SANCIONES

Sin novedad

INFORME SOBRE LA PARTICIPACIÓN SOCIAL EN LA EJECUCIÓN DEL CONTRATO –

INSTANCIAS Y MECANISMOS DE CONTROL SOCIAL O VEEDURÍAS CIUDADANAS

Sin novedad

Fecha del próximo informe 11 de Octubre de 2024

Para constancia de lo anterior firma la presente acta el Supervisor a los:

10 días del mes de **septiembre** de **2024**

JUAN JOSÉ VALENZUELA HURTADO
Subdirector Técnico de Apoyo a la Gestión
C.C.1125641727

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Blanca Cecilia Leyton, Zulima Guzmán, José Antonio Cristancho Martínez, Angela Garcia, Katherine Santamaria Sánchez	**Nombre:** Diana Lorena Vanegas Cajiao / Juan Gabriel Rojas Girón	Comité Institucional de Gestión y Desempeño
Cargo: Profesional Especializado, Profesional Universitario, Contratistas	**Cargo:** Directora Jurídica / Subdirector de Contratación	Acta No. 002
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 03/04/2019	**Fecha:** 03/04/2019	**Fecha:** 17/06/2019

Pagos aportes en línea
Resumen del pago

La transacción fue APROBADA por su entidad financiera.

Detalle de la transacción:

Comercio:	**Aportes en línea**
NIT:	**9999001472382**
Clave de planilla:	**9472788665**
Periodo de pago:	**2024-08**
Fecha de la transacción:	**2024/09/05**
Valor:	**590,900**
Banco:	**NEQUI**
Dirección IP:	**192.168.12.180**
Código único de seguimiento (CUS):	**892505500**

Aceptar

aportes en línea

Planilla Resumen

DATOS GENERALES DEL APORTANTE

Identificación	dv	Razon Social	Clase Aportante	Sucursal Principal	Direccion	Ciudad-Departamento	Teléfono	Exonerado SENA e ICBF
CC 1113653375		CALERO ABADIA JUAN DAVID	INDEPENDIENTE	PRINCIPAL	carrera 6 # 23 54	PALMIRA-VALLE	2879327	No

DATOS GENERALES DE LA LIQUIDACION

Periodo		Clave		Tipo	Fecha		Pago		
Pensión	Salud	Pago	Planilla	Planilla	Limite	Pago	Banco	Dias Mora	Valor
2024-08	2024-08	892505500	9472788665	I	2024/09/17	2024/09/05	NEQUI	0	$590,900

LIQUIDACION DETALLADA DE APORTES

EMPLEADO			NOVEDADES																PENSION				SALUD				CCF				RIESGOS					PARAFISCALES				
No.	Identificación	Nombre	ing	ret	tde	tae	tdp	tap	vsp	cor	vst	sln	ige	lma	vac	avp	vct	irl	vip	Codigo	Dias	IBC	Aporte	Codigo	Dias	IBC	Aporte	Codigo	Dias	IBC	Aporte	Codigo	Dias	IBC	Tarifa	Aporte	Dias	IBC	Aporte	Exonerado SENA e ICBF	Total Aportes
SUCURSAL: PRINCIPAL (1 Afiliados)																						**$2,000,000**	**$320,000**			**$2,000,000**	**$250,000**			**$0**	**$0**			**$2,000,000**		**$20,900**		**$0**	**$0**		**$590,900**
Centro de Trabajo: PRINCIPAL (1 Afiliados)																						**$2,000,000**	**$320,000**			**$2,000,000**	**$250,000**			**$0**	**$0**			**$2,000,000**		**$20,900**		**$0**	**$0**		**$590,900**
Ciudad: PALMIRA Depto: VALLE (1 Afiliados)																						$2,000,000	$320,000			$2,000,000	$250,000			$0	$0			$2,000,000		$20,900		$0	$0		$590,900
1	CC	1113653375	CALERO JUAN																	23100 1	30	$2,000,000	$320,000	EPS010	30	$2,000,000	$250,000		0	$0	$0	14-23	30	$2,000,000	1.044%	$20,900	0	$0	$0	No	$590,900
Total		**Afiliados(1)**																				$2,000,000	$320,000			$2,000,000	$250,000			$0	$0			$2,000,000		$20,900		$0	$0		$590,900

DATOS GENERALES DEL APORTANTE

Identificación	dv	Razon Social	Clase Aportante	Sucursal Principal	Direccion	Ciudad-Departamento	Teléfono	Exonerado SENA e ICBF
CC 1113653375		CALERO ABADIA JUAN DAVID	INDEPENDIENTE	PRINCIPAL	carrera 6 # 23 54	PALMIRA-VALLE	2879327	No

DATOS GENERALES DE LA LIQUIDACION

Periodo		Clave		Tipo	Fecha		Pago		
Pensión	Salud	Pago	Planilla	Planilla	Limite	Pago	Banco	Dias Mora	Valor
2024-08	2024-08	892505500	9472788665	I	2024/09/17	2024/09/05	NEQUI	0	$590,900

RESUMEN DE PAGO

RIESGO	CODIGO	NIT	DV	AFILIADOS	VALOR LIQUIDADO	INTERESES MORA	SALDOS E INCAPACIDADES	VALOR A PAGAR
AFP (ADMINISTRADORAS: 1)				1	$320,000	$0	$0	$320,000
COLFONDOS	231001	800,227,940	6	1	$320,000	$0	$0	$320,000
ARL (ADMINISTRADORAS: 1)				1	$20,900	$0	$0	$20,900
POSITIVA COMPAÑIA DE SEGUROS	14-23	860,011,153	6	1	$20,900	$0	$0	$20,900
EPS (ADMINISTRADORAS: 1)				1	$250,000	$0	$0	$250,000
EPS SURA (ANTES SUSALUD)	EPS010	800,088,702	2	1	$250,000	$0	$0	$250,000
TOTAL				**1**	**$590,900**	**$0**	**$0**	**$590,900**