PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Villavicencio, octubre del 2024

Señor (a)
LUIS ALEJANDRO BAUTISTA SÁNCHEZ
SUPERVISOR CONTRATO No. 5931350
Coordinador Académico Programas Especiales
Centro agroindustrial del Meta
Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual corte Mes 29 de octubre del año 2024
Referencia: No CO1.PCCNTR. 5931350 de 2024

Juan Carlos Riaño Moreno identificado con la cédula de ciudadanía No. 86.086.004 de Villavicencio, en mi calidad de Contratista del SENA, en Centro agroindustrial del Meta, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: Se fija como valor total para la contratación La suma de CUARENTA Y CINCO MILLONES OCHOCIENTOS CUARENTA Y SEIS MIL DOSCIENTOS SESENTA Y DOS M/CTE ($45.846.262) COP. Se pagará de la siguiente forma: a) Un primer pago correspondiente a cuatro (04) días del mes de febrero de 2024 por valor de quinientos noventa y cinco mil cuatrocientos seis pesos ($ 595.406). B) 9 pagos mensuales correspondientes a los meses de marzo a noviembre, por valor de cuatro millones cuatrocientos sesenta y cinco mil quinientos cuarenta y cinco ($ 4.465.545). C) un pago para el mes de diciembre de 2024 por valor de dos millones quinientos treinta mil cuatrocientos setenta y seis ($ 2.530.475).

Plazo: Será hasta el 17 de diciembre de 2024.

OBJETO: Prestar los servicios profesionales como instructor técnico y/o de emprendimiento aportando en la planeación y ejecución de los procesos formativos de los diseños curriculares asignados por la coordinación académica para el cumplimiento de los compromisos institucionales e indicadores del centro de formación en el marco del servicio de formación para el trabajo emprendimiento de acuerdo a su perfil y/o especialidad del Programa Sena Emprende Rural, vigencia 2024

Obligaciones Especificas: (Trascriba las obligaciones específicas del contrato, dentro del siguiente cuadro)

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Ejecutar las acciones de formación en emprendimiento haciendo uso de la estrategia pedagógica “aprender haciendo”, bajo la modalidad de atención sincrónica – sincrónica de acuerdo con los procedimientos de la Dirección de Formación Profesional Integral y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo y lo establecido	Se realiza acciones de formación en emprendimiento a las siguientes fichas: • Asociación de productores pecuarios del Meta (ASOPROPEMET) -	Informes, imágenes, listas de asistencia subidas al drive del programa SER

	en la guía para la ejecución del programa SER en el SIGA	Restrepo (Vrd. Caney Alto) - Ficha 3059129 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador • Comestibles Baqueano S.A.S - Restrepo (Vrd. Caney Alto - Ficha 3059131 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador • INDUSTRIA LÁCTEA 7 MARAVILLAS S.A.S - Restrepo (Vrd. Caney Alto) - Ficha 3059133 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador • MOREM, ARTE, MODA Y DISEÑO S.A.S - Restrepo (Vrd. Caney Alto) - Ficha 3059051 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador • Asociación Renacer por la Vida, El Renacer del Campo (ASOREVICAM) - Puerto Concordia vrd. aguas claras - Yeison Antonio Sandoval - Cod Emp. 2046788 - Ficha 2987940	
2	Articular con los instructores técnicos para realizar el alistamiento integral de los procesos de formación para el desarrollo de las competencias de	Se está solicitando articulación con profesional técnico en los de Ruta 1, que fueron	Correo, Planeación en el drive

	emprendimiento y construcción del modelo de negocio con las herramientas establecidas en el protocolo de atención definido por la coordinación del programa SER	beneficiarios del kit productivo: • ASOCIACIÓN MUTUAL COLOMBIANA PARA EL DESARROLLO AGROPECUARIO VIVIENDA Y SOSTENIBILIDAD AMBIENTAL (ACOLDAVISA) - Cumaral (Vrd. La Playita) - Ficha 3059111 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador – 13410016 • Asociación de Agricultores Viso de Upia (ASOVISO) - Cabuyaro (Vrd Viso de Upia) - Ficha 3059122 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador - 13410016 • Asociación Nikary de Cabuyaro (ASONIKARY) Grupo 1 - Cabuyaro - Ficha: 3048512- Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador - 13410016 • Asociación Nikary de Cabuyaro (ASONIKARY) Grupo 2 - Cabuyaro - Ficha: 3048585 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador - 13410016	

3	Brindar la atención requerida a grupos y organizaciones rurales, comunitarias, campesinas asignadas y beneficiarias del servicio de acompañamiento en las áreas comercial y de asociatividad, de acuerdo con el plan de acción concertado para la puesta en marcha de la unidad o proyecto productivo y el protocolo de atención definido por la Coordinación Nacional SER	No se ejecuta esta obligación mencionada para el mes de octubre de 2024	Se anexa acta de sesión
4	Brindar a los grupos y organizaciones rurales, comunitarias y campesinas beneficiarias el servicio de acompañamiento técnico necesario para la formulación de proyectos productivos asociativos y comunitarios a fin de que sus propuestas reúnan las condiciones requeridas para ser sometidas a consideración en las convocatorias institucionales y externas en temas de acceso a mercados y/o fuentes de financiamiento.	Se continua la formulación del proyecto de emprendimiento de ruta 1 a las fichas: • 3059131 Ruta1 • 3059133 Ruta1 • 3059122 Ruta1 Se continua formación Trasversal para ruta 2 a la ficha: • 2987940 Ruta2 Se realizo formulación y postulación de los siguientes proyectos al kit de Ruta 1: • 3059122 Ruta1 • 3048585 Ruta1 • 3048512 Ruta1 • 3059111 Ruta1 • 3062723 Ruta1 • 2991811 Ruta1	Imágenes y listado de asistencias a las diferentes sesiones de formación.
5	Apoyar la organización de eventos para la participación de unidades productivas en actividades de comercialización, rutas de aprendizaje (incluyendo mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera, así como las actividades de fomento realizadas por el programa de Emprendimiento SENA.	No se ejecuta esta obligación mencionada para el mes de octubre de 2024	Imágenes y listado de asistencia.

6	Gestionar alianzas con entes territoriales, organizaciones privadas, organizaciones sociales o no gubernamentales, que permitan la identificación y canalización de recursos para el apalancamiento de los proyectos y unidades productivas escalables.	Se materializa la alianza con la corporación del Alto Magdalena y su plan ocelote emprende resultando en la inscripción de las siguientes fichas Ruta 1: • 3104716 • 3104815	Imágenes y listado de asistencia
7	Asegurar el reporte de información con claridad, oportunidad, veracidad y completitud en los sistemas de trazabilidad y seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA entre ellos Sofia Plus para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al apoyo administrativo SER	Se envía Formato de seguimiento a eventos y horas	Correos
8	Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana las formaciones a atender, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.	Se envía Formato de seguimiento a eventos y horas, correspondiente al mes de octubre	Sofia plus
9	Evaluar los resultados de aprendizaje en un plazo no inferior a ocho días hábiles luego de finalizada la formación.	Hasta la fecha ha finalizado y evaluado los siguientes cursos de Ruta1: • Comportamiento emprendedor – ficha 2958106 • Comportamiento emprendedor – ficha 3030430 • Comportamiento emprendedor – ficha 3030434 • Comportamiento emprendedor – ficha 3030431 • Comportamiento emprendedor – ficha 3030428	Sofia plus

		• Comportamiento emprendedor – ficha 3030661 • Comportamiento emprendedor – ficha 3030597 • Comportamiento emprendedor – ficha 3059074 • Comportamiento emprendedor – ficha 3059097 • Comportamiento emprendedor – ficha 3058996 • Emprendimiento en el procesamiento de productos de panificación – Ficha 2948822 • Emprendimiento en producción de cacao – Ficha: 2942255	
10	Participar en el proceso de inducción del programa (objetivos, estrategia, metodologías), sus componentes y procedimientos.	No se ejecuta esta obligación mencionada para el mes de octubre de 2024	Imágenes y listado de asistencia
11	Participar mensualmente en la reunión de seguimiento operativo del programa convocadas por la coordinación académica y/o misional con observancia del esquema establecido por la coordinación nacional para tal fin y generar las respectivas evidencias.	No se participa esta obligación mencionada para el mes de octubre de 2024 Por incapacidad medica	Imágenes y listado de asistencia
12	Participar en eventos de carácter técnico, estratégico, de socialización y de otro tipo de evento al que sea convocado por la dirección general, regional o centro de formación, garantizando la transferencia de conocimiento obtenido al equipo de trabajo.	Se participa en reunión para coordinar lineamientos nacionales y proponer estrategias de finalización de los proyectos priorizados en Ruta 1.	Imágenes y listado de asistencia
13	Presentar informe mensual sobre la ejecución de las obligaciones contractuales donde se evidencie el avance a las metas asignadas, así	Se presenta informe, con las actividades realizadas hasta el corte de fecha del mes.	Correo, Informe, Drive

	como el respectivo análisis y acciones de mejora cuando dé a lugar y a la terminación del contrato presentar al supervisor de contrato informe anual de gestión de centro en los términos solicitados por la coordinación nacional, evidenciando lo establecido en la guía para la ejecución del Programa SER en la lista de Chequeo - portafolio de evidencias.		
14	Entregar a la supervisión cuenta de cobro y los demás informes que le sean solicitados.	Se envía correo de cuenta de cobro del mes de octubre, y se sube al drive del programa, para su respectiva revisión	Correo, Drive
15	Realizar las demás actividades propias y necesarias para el cumplimiento del objeto contractual.	Se realiza apoyo permanente a la divulgación de oferta de servicios del programa SER y del SENA en general	Imágenes, listados de asistencia

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	**No DE LA ORDEN DE VIAJE**	**LUGAR DE DESPLAZAMIENTO**	**FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL**	**FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL**
1.	117624	Puerto concordia – Mesetas	20/09/2024	25/09/2024

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.
Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 7940201858 de la planilla, EPS Sanitas, Periodo del mes de septiembre. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "Decreto Ley Anti trámites")

Evidencias en (25) folios

Cordialmente,

Juan Carlos Riaño Moreno
Contratista
C.C. No. 86.086.004

Recibí a satisfacción:

Firmado digitalmente porLUIS ALEJANDRO BAUTISTA SANCHEZ
Fecha:2024-11-08 13:38-05:00

Luis Alejandro Bautista Sánchez
Supervisor Contrato C01.PCCNTR. 5931350 de 2024
Coordinador Academico Programas Especiales

ACTIVIDADES DESARROLLADAS DURANTE EL MES DE OCTUBRE DE 2024

1. **Ejecutar las acciones de formación en emprendimiento haciendo uso de la estrategia pedagógica "aprender haciendo", bajo la modalidad de atención sincrónica – sincrónica de acuerdo con los procedimientos de la Dirección de Formación Profesional Integral y los lineamientos de la Dirección de Empleo y Trabajo y lo establecido en la guía para la ejecución del programa SER en el SIGA**

Se realiza acciones de formación en generación de ideas para un negocio innovador a las siguientes fichas y Cartilla de Emprendimiento:

- Asociación de productores pecuarios del Meta (ASOPROPEMET) - Restrepo (Vrd. Caney Alto) - Ficha 3059129



Ilustración 1 - Ficha 3059129



Ilustración 2 - Ficha 3059129

- Comestibles Baqueano S.A.S - Restrepo (Vrd. Caney Alto - Ficha 3059131



Ilustración 3 - Ficha 3059131



Ilustración 4 - Ficha 3059131

- INDUSTRIA LÁCTEA 7 MARAVILLAS S.A.S - Restrepo (Vrd. Caney Alto) - Ficha 3059133



Ilustración 4 - Ficha 3059133



Ilustración 6 - Ficha 3059133

- MOREM, ARTE, MODA Y DISEÑO S.A.S - Restrepo (Vrd. Caney Alto) - Ficha 3059051

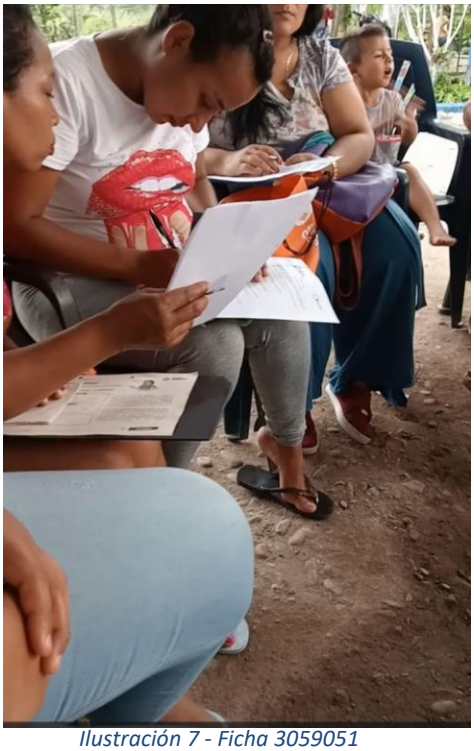


Ilustración 7 - Ficha 3059051



Ilustración 8 - Ficha 3059051

- Asociación Renacer por la Vida, El Renacer del Campo (ASOREVICAM) - Puerto Concordia vrd. aguas claras - Yeison Antonio Sandoval - Cod Emp. 2046788 - Ficha 2987940



Ilustración 9 - Ficha 2987940



Ilustración 10 - Ficha 2987940

2. Articular con los instructores técnicos para realizar el alistamiento integral de los procesos de formación para el desarrollo de las competencias de emprendimiento y construcción del modelo de negocio con las herramientas establecidas en el protocolo de atención definido por la coordinación del programa SER.

Se está solicitando articulación con profesional técnico en los de Ruta 1, que fueron beneficiarios del kit productivo:

- ASOCIACIÓN MUTUAL COLOMBIANA PARA EL DESARROLLO AGROPECUARIO VIVIENDA Y SOSTENIBILIDAD AMBIENTAL (ACOLDAVISA) - Cumaral (Vrd. La Playita) - Ficha 3059111 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador – 13410016

- Asociación de Agricultores Viso de Upia (ASOVISO) - Cabuyaro (Vrd Viso de Upia) - Ficha 3059122 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador - 13410016

- Asociación Nikary de Cabuyaro (ASONIKARY) Grupo 1 - Cabuyaro - Ficha: 3048512- Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador - 13410016

- Asociación Nikary de Cabuyaro (ASONIKARY) Grupo 2 - Cabuyaro - Ficha: 3048585 - Generación De Ideas Para Un Negocio Innovador – 13410016

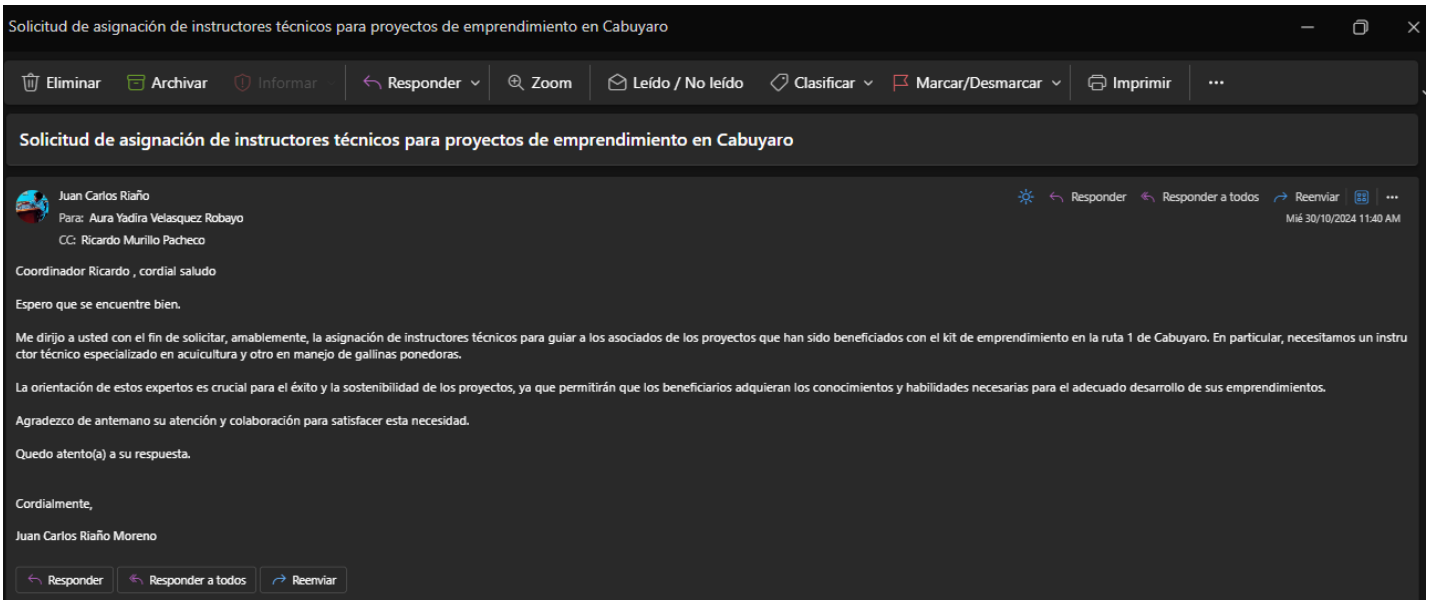


Ilustración 11 - Ficha 2025469

3. Brindar la atención requerida a grupos y organizaciones rurales, comunitarias, campesinas asignadas y beneficiarias del servicio de acompañamiento en las áreas comercial y de asociatividad, de acuerdo con el plan de acción concertado para la puesta en marcha de la unidad o proyecto productivo y el protocolo de atención definido por la Coordinación Nacional SER

- No se ejecuta esta obligación mencionada para el mes de octubre de 2024

4. **Brindar a los grupos y organizaciones rurales, comunitarias y campesinas beneficiarias el servicio de acompañamiento técnico necesario para la formulación de proyectos productivos asociativos y comunitarios a fin de que sus propuestas reúnan las condiciones requeridas para ser sometidas a consideración en las convocatorias institucionales y externas en temas de acceso a mercados y/o fuentes de financiamiento.**

Se continua la formulación del proyecto de emprendimiento de ruta 1 a las fichas:

- 3059131 Ruta1
- 3059133 Ruta1
- 3059122 Ruta1

Se continua formación Trasversal para ruta 2 a la ficha:

- 2987940 Ruta2

Se realizo formulación y postulación de los siguientes proyectos al kit de Ruta 1:

- 3059122 Ruta1
- 3048585 Ruta1
- 3048512 Ruta1
- 3059111 Ruta1
- 3062723 Ruta1
  2991811 Ruta1

Las evidencias de este punto están inmersas en las diferentes sesiones de formación y se encuentran en el punto 1. Del informe

5. **Apoyar la organización de eventos para la participación de unidades productivas en actividades de comercialización, rutas de aprendizaje (incluyendo mecanismos virtuales), gestión empresarial y financiera cuando se requiera, así como las actividades de fomento realizadas por el programa de Emprendimiento SENA.**

- No se ejecuta esta obligación mencionada para el mes de octubre de 2024

6. **Gestionar alianzas con entes territoriales, organizaciones privadas, organizaciones sociales o no gubernamentales, que permitan la identificación y canalización de recursos para el apalancamiento de los proyectos y unidades productivas escalables.**

Se materializa la alianza con la corporación del Alto Magdalena y su plan ocelote emprende resultando en la inscripción de las siguientes fichas Ruta 1:

- 3104716
- 3104815

Toda la información relevante de apoyo dada por el dinamizador SER, ha sido enviada y comunicada a los grupos de las asociaciones de las cuales hago parte de su formación, en las diferentes convocatorias y eventos, así como en las sesiones directas con ellas.



Ilustración 12

7. **Asegurar el reporte de información con claridad, oportunidad, veracidad y completitud en los sistemas de trazabilidad y seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA entre ellos Sofia Plus para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al apoyo administrativo SER**

- Se envía programación solicitada en tiempo real de formación:

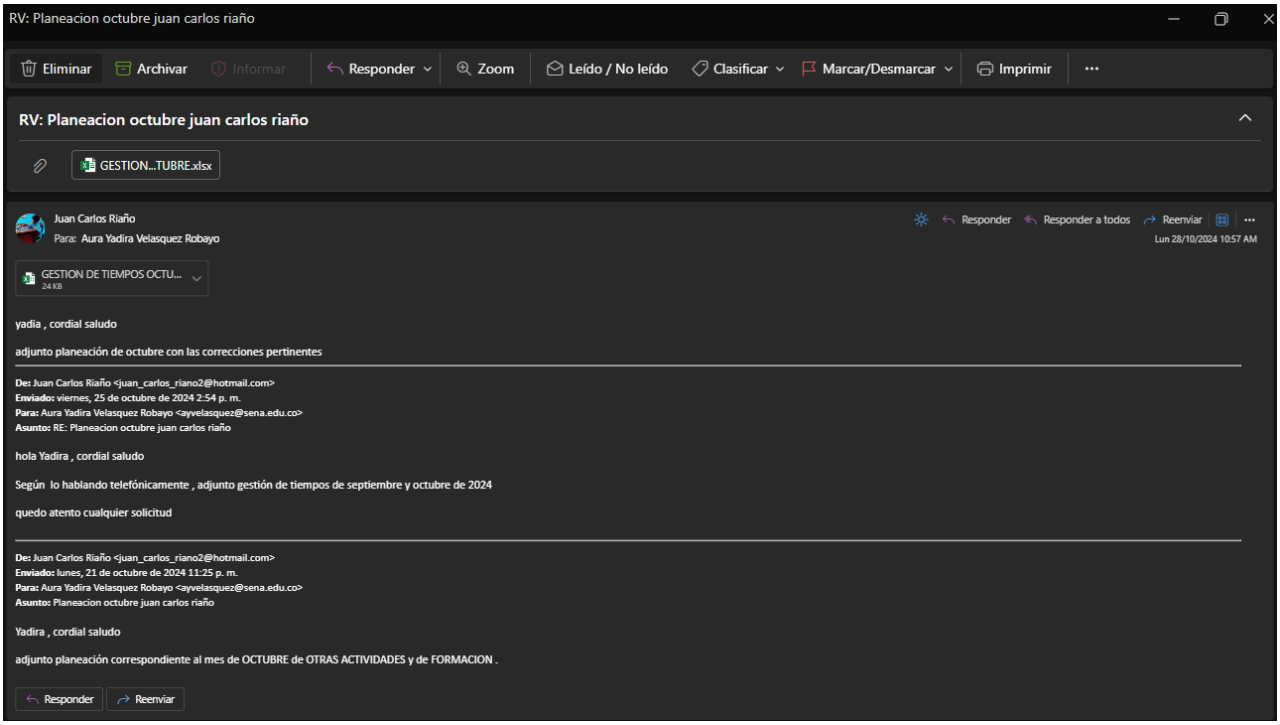


Ilustración 13 – Envió Correo electrónico

8. **Programar y reportar a su supervisor de contrato, con una antelación mínima de una semana las formaciones a atender, de manera que se autorice por escrito su movilización previa a la salida, en el marco de su objeto contractual.**

- Se envía programación solicitada en tiempo real de otras actividades:

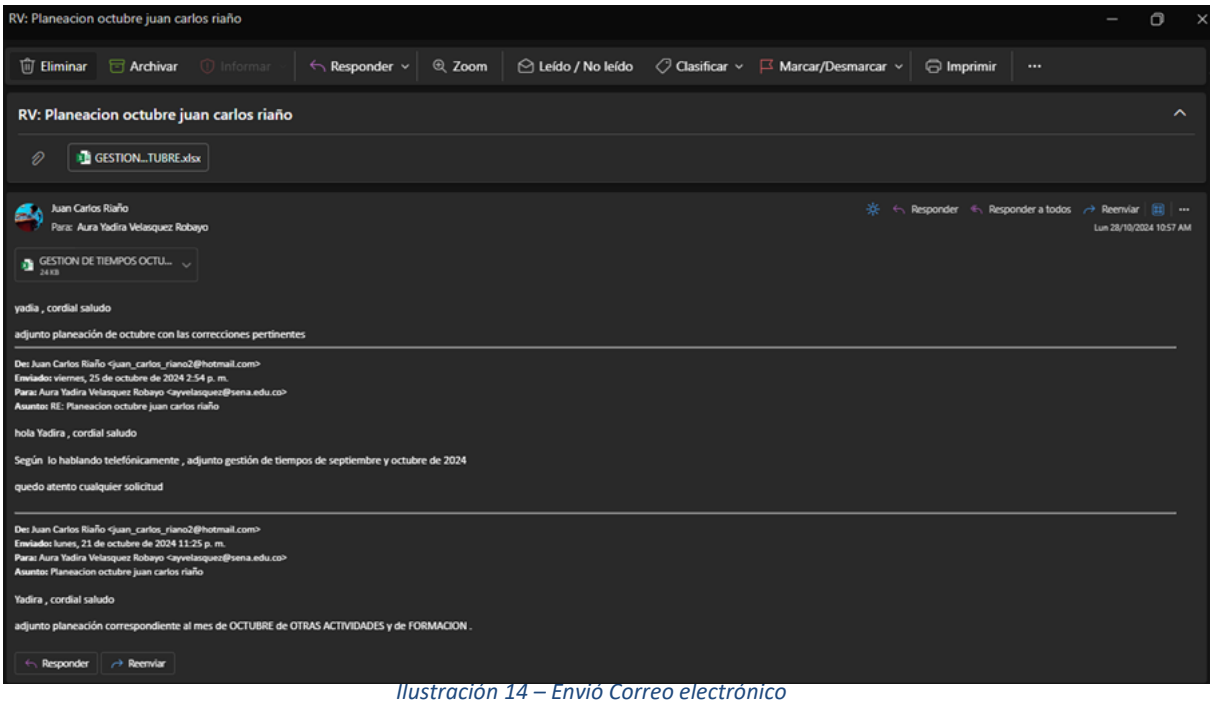


Ilustración 14 – Envió Correo electrónico

9. Evaluar los resultados de aprendizaje en un plazo no inferior a ocho días hábiles luego de finalizada la formación.

Hasta la fecha ha finalizado y evaluado los siguientes cursos de Ruta1:

- Comportamiento emprendedor – ficha 2958106
- Comportamiento emprendedor – ficha 3030430
- Comportamiento emprendedor – ficha 3030434
- Comportamiento emprendedor – ficha 3030431
- Comportamiento emprendedor – ficha 3030428
- Comportamiento emprendedor – ficha 3030661
- Comportamiento emprendedor – ficha 3030597
- Comportamiento emprendedor – ficha 3059074
- Comportamiento emprendedor – ficha 3059097
- Comportamiento emprendedor – ficha 3058996
- Emprendimiento en el procesamiento de productos de panificación – Ficha 2948822
- Emprendimiento en producción de cacao – Ficha: 2942255

Las evidencias se pueden consultar en el aplicativo Sofia Plus

10. Participar en el proceso de inducción del programa (objetivos, estrategia, metodologías), sus componentes y procedimientos.

- No se ejecuta esta obligación mencionada para el mes de octubre de 2024

11. **Participar mensualmente en la reunión de seguimiento operativo del programa convocadas por la coordinación académica y/o misional con observancia del esquema establecido por la coordinación nacional para tal fin y generar las respectivas evidencias.**

- No se participa esta obligación mencionada para el mes de octubre de 2024, por motivos de incapacidad médica.

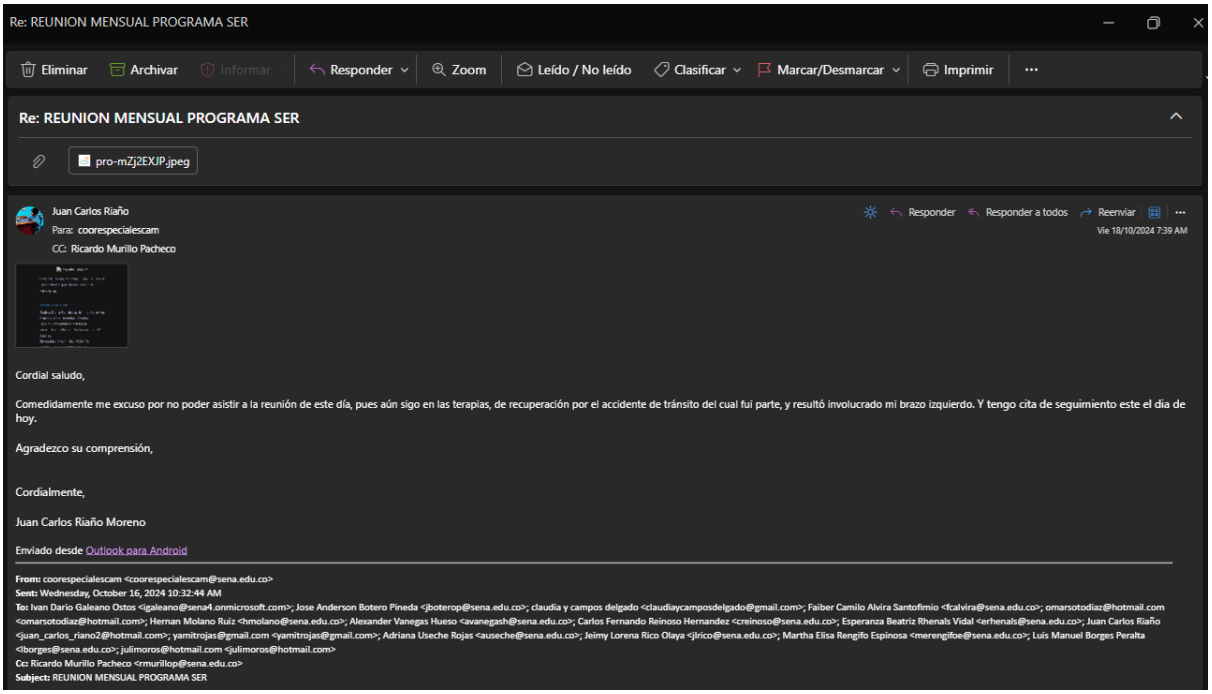


Ilustración 15 – Envió Correo electrónico

12. **Participar en eventos de carácter técnico, estratégico, de socialización y de otro tipo de evento al que sea convocado por la dirección general, regional o centro de formación, garantizando la transferencia de conocimiento obtenido al equipo de trabajo.**

- Se participa en reunión para coordinar lineamientos nacionales y proponer estrategias de finalización de los proyectos priorizados en Ruta 1.



Ilustración 16



Ilustración 17



Ilustración 18

15. Realizar las demás actividades propias y necesarias para el cumplimiento del objeto contractual.

- Se realiza apoyo permanente a la divulgación de oferta de servicios del programa SER y del SENA en general

FORMATO INFORME LEGALIZACIÓN DESPLAZAMIENTO – CONTRATISTA

CIUDAD Y FECHA
Villavicencio 30 de septiembre de 2024

PRESENTADO A:
Héctor Eduardo Ruiz Mondragón - subdirector Centro Agro-Industrial del Meta

ORDEN DE VIAJE No:	**FECHA DE INICIO:**	**FECHA DE FINALIZACIÓN:**
117624	20/09/2024 23/09/2024	22/09/2024 25/09/2024
LUGAR A DONDE REALIZÓ EL DESPLAZAMIENTO Vereda Muriba Vereda aguas claras	**REGIONAL / CENTRO DE FORMACIÓN** Centro agroindustrial del Meta	**OTRA: (ciudad)** Mesetas Puerto Concordia

OBJETIVO DEL DESPLAZAMIENTO:

1. Planteamiento de retos de innovación:
   - Identificar y analizar las potencialidades del entorno para identificar oportunidades de innovación.
   - Plantear desafíos específicos que requieran soluciones creativas y novedosas.
2. Elaboración de un modelo de negocio:
   - Utilizar herramientas de planeación estratégica para diseñar un modelo de negocio sólido.
   - Considerar los componentes del mercado, aspectos técnicos, organizacionales, legales y financieros relacionados con la idea de negocio.

ACTIVIDADES DESARROLLADAS:

Día 1: 20/09/2024
Desplazamientos ruta de ida: Municipio Villavicencio a Municipio Granada - Meta.
Desplazamientos ruta de ida: Municipio granada a Municipio Puerto Concordia - meta.
Desplazamientos Internos: Municipio Puerto Concordia a Vereda aguas claras
Medio de transporte: terrestre

Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

- Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación estratégica.
- Conocer, interpretar los componentes del mercado, técnicos, organizacional, legal y financiero de la idea de negocio según la necesidades o problemas identificados.

Día 2: 21/09/2024
Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación.

- Estructurar el piloto de modelo de negocio, según herramienta de planeación estratégica.
- Estructura de costos: concepto, tipos, herramientas de estimación

Día 3: 22/09/2024
Desplazamientos Internos: Vereda Aguas Claras a Municipio Puerto Concordia
Desplazamientos Ruta de regreso: Municipio Puerto Concordia Municipio Granada - Meta
Desplazamientos Ruta de regreso: Municipio granada a Municipio Villavicencio
Medio de transporte: terrestre.

Día 4: 23/09/2024

Desplazamientos ruta de ida: Municipio granada a Municipio Mesetas - meta.
Desplazamientos Internos: Municipio Mesetas a Vereda Muriba
Medio de transporte: terrestre

Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

- Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación estratégica.
- Conocer, interpretar los componentes del mercado, técnicos, organizacional, legal y financiero de la idea de negocio según la necesidades o problemas identificados.

Día 5: 24/09/2024
Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación.

- Estructurar el piloto de modelo de negocio, según herramienta de planeación estratégica.
- Estructura de costos: concepto, tipos, herramientas de estimación

Día 6: 25/09/2024
Desplazamientos Internos: Vereda Muriba a Municipio Mesetas
Desplazamientos Ruta de regreso: Municipio Mesetas a Municipio Granada - Meta
Desplazamientos Ruta de regreso: Municipio granada a Municipio Villavicencio
Medio de transporte: terrestre.

RESULTADOS:

Identificación de oportunidades de innovación:

- Se identificaron diversas oportunidades de innovación basadas en el análisis del entorno, tanto para el emprendimiento apícola de ASOREVICAM como para el de cacao de ASOCAMET. Las principales áreas de innovación detectadas fueron:
- Mejoramiento en la cadena de distribución y acceso al mercado.
- Implementación de técnicas de producción más sostenibles y eficientes.
- Diferenciación de los productos a través de certificaciones orgánicas y de comercio justo.
- Uso de tecnologías para optimizar la logística y la calidad del producto.

Planteamiento de desafíos específicos:

- Se plantearon retos concretos como la necesidad de encontrar soluciones para mejorar la logística de transporte en zonas rurales y la implementación de procesos de transformación que agreguen valor al producto final.
- Para la apicultura, el reto principal identificado fue la mejora en la polinización y el manejo de abejas con prácticas sostenibles.
- En el caso del cacao, el desafío identificado fue aumentar la calidad del grano y la introducción de variedades más resistentes a enfermedades.

Desarrollo de un prototipo de modelo de negocio:

- Se avanzó en la creación de prototipos de modelos de negocio adaptados a las necesidades locales de cada asociación, integrando los componentes de mercado, aspectos técnicos, legales y financieros.
- Se utilizó el modelo Canvas para estructurar el modelo de negocio, enfocándose en los segmentos de mercado más prometedores y los recursos clave necesarios para su implementación.

Estructura de costos:

- Se introdujeron conceptos básicos de costos y se identificaron las principales categorías de costos para cada emprendimiento (costos fijos, variables y de distribución).
- Ambas asociaciones realizaron ejercicios para estimar costos iniciales, lo que ayudó a visualizar la viabilidad financiera de los proyectos.

EVIDENCIAS O SOPORTES: Enuncie los archivos que soportan estos resultados y anexe lo correspondiente en este Informe

Puerto Concordia vereda aguas claras













Mesetas vereda Muriba








Recomendaciones para la tercera y última sesión:

Validación del modelo de negocio:

- Enfocar la próxima sesión en validar las hipótesis del modelo de negocio. Se recomienda realizar un análisis más detallado de la propuesta de valor, evaluando cómo responde a las necesidades del mercado y cómo se diferencia de la competencia.
- Fomentar la elaboración de planes piloto que permitan probar las ideas antes de su implementación a gran escala, minimizando riesgos.

Estrategia de comercialización y acceso a mercados:

- Se debe diseñar una estrategia de comercialización que permita a los emprendimientos apícolas y de cacao acceder a mercados nacionales e internacionales. Es importante analizar los canales de distribución más efectivos para cada producto y considerar el uso de plataformas digitales.

Optimización de recursos:

- Recomendar a las asociaciones explorar alianzas estratégicas con otros productores o empresas que puedan ofrecer recursos o tecnologías que mejoren la producción y comercialización.
- Evaluar fuentes de financiamiento disponibles, como créditos para pequeños productores o fondos de innovación, que les permitan escalar sus proyectos.

Seguimiento y monitoreo del negocio:

- La tercera sesión debe incluir la creación de un plan de seguimiento que permita monitorear el avance del emprendimiento, identificando indicadores clave de éxito y posibles áreas de mejora.

- Estas recomendaciones proporcionarán una estructura sólida para finalizar con éxito la formación y asegurar que los modelos de negocio sean sostenibles y escalables en el tiempo.

COMPROMISOS		
ACTIVIDAD	**RESPONSABLE**	**FECHA**
• Adelanto de cuadernillo de emprendimiento	• Asociados ASOREVICAM y ASOCAMET	30/10/2024

Conclusiones

Consolidación del modelo de negocio:

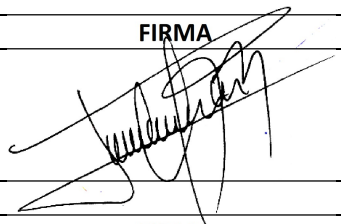
- Las asociaciones han logrado estructurar un primer borrador de su modelo de negocio, basándose en la planificación estratégica, identificando nichos de mercado y comprendiendo los componentes técnicos y organizacionales clave.
- Sin embargo, se requieren ajustes en la validación de la propuesta de valor para garantizar que las soluciones planteadas resuelvan de manera efectiva los desafíos identificados.

Compromiso de los participantes:

- Los miembros de ASOREVICAM y ASOCAMET mostraron un alto grado de compromiso en el desarrollo de sus ideas de negocio y en la aplicación de las herramientas proporcionadas.
- Las dinámicas de grupo favorecieron la colaboración y la reflexión crítica, lo que permitió la generación de propuestas innovadoras.

Factibilidad técnica y económica:

- Se identificaron posibles limitaciones técnicas y financieras que deberán ser abordadas en la próxima sesión, como la necesidad de financiamiento inicial y el acceso a tecnologías apropiadas para la producción y comercialización.

DATOS DEL CONTRATISTA		
NOMBRE Y APELLIDO		**FIRMA**
Juan Carlos Riaño Moreno		
VISTO BUENO SUPERVISOR		
CARGO DEL SUPERVISOR	**NOMBRE Y APELLIDO SUPERVISOR**	**FIRMA**
Coordinador de Programas Especiales	Luis Alejandro Bautista	Firmado digitalmente por Alejandro Bautista Fecha: 2024.10.08 14:31:18 -05'00'

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN: Pto Concordia – Vda Aguas Claras

CENTRO DE FORMACIÓN: CZM.

COMPETENCIA:

RESULTADO DE APRENDIZAJE:

FICHA:

AMBIENTE:

PROGRAMA DE FORMACIÓN: Emprendimiento Apicola

HORARIO: 20/09/2024. 08:00 – 12:00 14:00 – 18:00

N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	Luz Nubia	Bustos H.	40117419	lnbustos90@hotmail.com											
2	Cecilio Jose	Villegas Parra	17265804	cecilio.villegas@gmail.com	3124804454										
3	Martha Perez	Perez Bustos	40432311	Marthaperez79@hotmail.com	3125125895										
4	Mariana Beltran	Bravo Rodriguez	1120763150	Mariana1990@hotmail.com	3125457462										
5	Jhon Alexander	Lozada Lopez	1192[illegible]595	comercial@jhonalexander.com	3154655 3357										
6	Carmen Viviana	Cambrano Castaño	1116490076	profesionalcastañeda@hotmail.com	3160413799					X					
7	Angie Xiomara	Pinilla G.	1007047830		3144584724					X					
8	Jennifer	Lozada Lopez	1120926391	Jennifer.lozadalopez7@gmail.com	3114568870					X					
9															
10															
11															
17															
13															
14															
15															
16															
17															
18															
19															
20															

Nombre el instructor o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Powered by CamScanner

Versión: 03

Código
GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	Pto Gaitán – Vrd Aguas claras.
CENTRO DE FORMACIÓN:	CBM
COMPETENCIA:	FICHA:
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	
AMBIENTE:	
HORARIO: 21/09/2024 08:00 – 12:00 14:00 – 18:00	PROGRAMA DE FORMACIÓN: Emprendimiento Apicultura

N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	Lorena Nubia	Bustos H.	40444	Inbustos@											
2	Egilio Jose	Villegas D	17765824	Gaitrojac villegas	3134824										
3	Martha Roao	Perez Bustos	40432311	Pabuperez	3125125895										
4	Jose Mauricio	Beltrán A.	1120367 150	Mgomez-1970@ hotmail.es	312 543 7462										
5	Oscar	Corredor	1195		315465										
6	Carin Villana	Zambrano Castaño	1104	Profesionalsst	3160713219						X				
7	Angie Xiomara	Pinilla G.	1070		3144						X				
8	Jennifer	Lopez	1126	Jennifer lopez	3111						X				
9															
10															
11															
12															
13															
14															
15															
16															
17															
18															
19															
20															

Nombre del instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Powered by CamScanner

FLOTA LA MACARENA S.A.
MUCHO MÁS DE LO QUE USTED SE IMAGINA
NIT. 860.002.566-6

TIQUETE DE TRANSPORTE DE PASAJEROS

36858

CODIGO	ORIGEN	CONSECUTIVO AGENCIA
5078	Villavicencio	

PUESTOS ASIGNADOS: 16

CLASE SERVICIO: CORRIENTE | PULLMAN (X) | ESPECIAL | BUSETA | OTROS

NOMBRE DEL PASAJERO: Juan Carlos Luna Mateo

VALOR UNITARIO: 60.000

CÓDIGO:

DESTINO: Puerto Concordia.

VALOR TOTAL: 60.000.

N° DE BUS: 601

HORA: 06:00 PM.

No. PASAJEROS: 1

DÍA: 20 | MES: 09 | AÑO: 2024

PÓLIZA AP COMPAÑIA ASEGURADORA: NO. 1102 SEG. QBE

VER CONDICIONES DE VIAJE AL RESPALDO

PASAJERO

DOCUMENTO EQUIVALENTE A FACTURA DE VENTA ART. 5 DECRETO 1165/95

FLOTA LA MACARENA S.A.
MUCHO MÁS DE LO QUE USTED SE IMAGINA
NIT. 860.002.566-6

TIQUETE DE TRANSPORTE DE PASAJEROS

37812

CODIGO	ORIGEN	CONSECUTIVO AGENCIA
	Concordia.	

PUESTOS ASIGNADOS: 06

CLASE SERVICIO: CORRIENTE | PULLMAN (X) | ESPECIAL | BUSETA | OTROS

NOMBRE DEL PASAJERO: Juan RIATO

VALOR UNITARIO: 60.000

CÓDIGO:

DESTINO: Villavo.

VALOR TOTAL: 60.000

N° DE BUS: 231

HORA: 10:00

No. PASAJEROS: 1

DÍA: 22 | MES: 09 | AÑO: 2024

PÓLIZA AP COMPAÑIA ASEGURADORA: NO. 1102 SEG. QBE

VER CONDICIONES DE VIAJE AL RESPALDO

PASAJERO

DOCUMENTO EQUIVALENTE A FACTURA DE VENTA ART. 5 DECRETO 1165/95

SENA

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN: Mesetas – Vrd Muriba

CENTRO DE FORMACIÓN: COM

COMPETENCIA:

RESULTADO DE APRENDIZAJE:

FICHA:

AMBIENTE:

HORARIO: 23/07/2024 08:00 – 12:00 14:00 – 18:00

PROGRAMA DE FORMACIÓN: Emprendimiento en Frutales Pecuarios – Cacao

N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	Jose Manuel	Bohorquez	17285057	Jbohorquezturada@gmail.com	3108777711										
2	Karen Dallana	Bohorquez	1,122921221	bohorquezkaren515@gmail.com	3142192379										
3	Edwin Andrey	Zambrano Conder	1076886636	edwinzam198@gmail.com	3168554744										
4	Yan Anderson	patiño cruz	1454956 458	Yenanderson patiñocruz@gmail.com	3154363552										
5	Gonzalo Jimenez	Ramos	12386806		3124857786										
6	Yoel Jimenez	Ramos	15.886.668	yoeljimenez1957@gmail.com	3222427483										
7	Edwin Alexander	cortes Bonilla	80013381		3206332553										
8	carlos jamid	Rosas Ramirez	1114947414		3118396307										
9	Rosa	Avila	40361662	Rositaheidanavila@gmail.com	3151401607										
10	Julio Vicente	Patiño	17350141	-	3123100282										
11					3135100282										
12	Gabriel	Beltran	86002896		3112399676										
13	Sara Milena	Ramirez	60446986		3133522506										
14															
15															
16															
17															
18															
19															
20															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012" La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtiene derecho alguno, de ningún tipo sobre dicha información por el hecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derechos de patentes o derechos de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Powered by CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	Mesetas – Vrd Murciga
CENTRO DE FORMACIÓN:	com.
COMPETENCIA:	
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	
AMBIENTE:	
HORARIO: 24/09/2024 08:00 – 12:00 14:00 – 18:00	
PROGRAMA DE FORMACIÓN:	Emprendimiento en Frutales Viernes – Cacao
FICHA:	

N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	Jac Manuel	Bohorquez	17 22505	Jbohorquez Rondo @gmail.com	3108777911										
2	Dallana.	Bohorquez	1.122921.221	bohorquezkaren5@gmail.com	3142192379										
3	Edwin	Zambrano	1072689636	edwinzam218@gmail.com	3106854474										
4	Van Anderson	patiño cruz	1151936 454		3134565552										
5	Gonzalo	Jimenez	17.386806		3124857786										
6	Jeord fernando	Ramos	1.5.896.661	leonel fernando1757 @gmail.com.	3222427485										
7	EDWIN Alexander	cortes Bonilla	8C113381		3206332553										
8	carlos yamid	Rosas Ramirez	1114947044	positivelena 10.@.mail.com.	3118576507										
9	Rosa Avila	Avila	40361662	positivelena10 @mail.com.	3115140160										
10	Julio Vicente	Patiño	17350044		3133100288										
11	Gabriel	Beltran	86007896		3113339676										
12	Scarllena	Ramirez	60446986		3133322886										
13															
14															
15															
16															
17															
18															
19															
20															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningun derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Powered by CamScanner

FLOTA LA MACARENA S.A.
MUCHO MÁS DE LO QUE USTED SE IMAGINA
NIT. 860.002.566-6

TIQUETE DE TRANSPORTE DE PASAJEROS

38540

CODIGO	ORIGEN	CONSECUTIVO AGENCIA
58327	Villavicencio	

VER CONDICIONES DE VIAJE AL RESPALDO

PUESTOS ASIGNADOS	CLASE SERVICIO	CORRIENTE	PULLMAN	ESPECIAL	BUSETA	OTROS
001			X			

PASAJERO

NOMBRE DEL PASAJERO: Juan Lora

VALOR UNITARIO	CÓDIGO	DESTINO
90.000		Mesetas — Muriba

VALOR TOTAL	N° DE BUS	HORA	No. PASAJEROS
90.000	016	05:00 pm	1

DÍA	MES	AÑO	PÓLIZA AP COMPAÑIA ASEGURADORA
23	09	2024	NO. 1102 SEG. QBE

DOCUMENTO EQUIVALENTE A FACTURA DE VENTA ART. 5 DECRETO 1165/95

FLOTA LA MACARENA S.A.
MUCHO MÁS DE LO QUE USTED SE IMAGINA
NIT. 860.002.566-6

TIQUETE DE TRANSPORTE DE PASAJEROS

36553

CODIGO	ORIGEN	CONSECUTIVO AGENCIA
	MURIBA - MESETAS.	

VER CONDICIONES DE VIAJE AL RESPALDO

PUESTOS ASIGNADOS	CLASE SERVICIO	CORRIENTE	PULLMAN	ESPECIAL	BUSETA	OTROS
			X			

PASAJERO

NOMBRE DEL PASAJERO: JUAN CARLOS RIAÑO

VALOR UNITARIO	CÓDIGO	DESTINO
90.000		VILLAVICENCIO

VALOR TOTAL	N° DE BUS	HORA	No. PASAJEROS
90.000	002.	10:00 am	1

DÍA	MES	AÑO	PÓLIZA AP COMPAÑIA ASEGURADORA
25	09	2024	NO. 1102 SEG. QBE

DOCUMENTO EQUIVALENTE A FACTURA DE VENTA ART. 5 DECRETO 1165/95

EVENTOS JUAN CARLOS RIAÑO MORENO - 2024

Instructor: JUAN CARLOS RIAÑO MORENO

MES	FICHA	ACTIVIDAD DEL PROYECTO	COMPETENCIA	RESULTADOS DE APRENDIZAJE	ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE	INSTRUCTOR		FECHA INICIO	FECHA FIN	HORARIO (FORMATO 24 HORAS)	L.	M	M	J	V	S	D	TOTAL HORAS	OBSERVACIONES
						NOMBRES Y APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIDAD												
OCTUBRE	3104716	13410017 COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR	Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales.	Emplear capacidad creativa e innovadora según estrategia emprendedora.	Emprendedor: concepto, características, comportamiento, competencias. objetivos personales: motivaciones, metas, propósito de vida.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	86086006	27/10/2024	27/10/2024	8:00 - 16:00		x						8	
	3104815	13410017 COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR	Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales.	Emplear capacidad creativa e innovadora según estrategia emprendedora.	Emprendedor: concepto, características, comportamiento, competencias. objetivos personales: motivaciones, metas, propósito de vida.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	86086006	28/10/2024	28/10/2024	8:00 - 16:00			x					8	
	3059129	13410016 GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	Aplicar el Comportamiento Emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos	Emplear los elementos del comportamiento emprendedor en la solución de retos personales y productivos.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	7/10/2024	8/10/2024	8:00 - 16:00	X							8	
	3059131	13410016 GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	Aplicar el Comportamiento Emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos	Emplear los elementos del comportamiento emprendedor en la solución de retos personales y productivos.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	7/10/2024	8/10/2024	8:00 - 16:00		X						8	
				Determinar reto de innovación de acuerdo con motivaciones y potencialidades del entorno.	Reconocer motivaciones y competencias personales a partir del próposito de emprendimiento. Identificar retos a partir de las potencialidades del entorno. Seleccionar reto de innovación de acuerdo con analisis de las problematicas.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	9/10/2024	10/10/2024	8:00 - 16:00			X	X				16	
				Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación.	Seleccionar ideas según herramienta de evaluación. Elaborar prototipo de acuerdo con recursos disponibles. Validar prototipo según tecnicas de validación.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	11/10/2024	11/10/2024	8:00 - 16:00					X			8	
				Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación estratégica.	Construir modelo de negocio acorde con herramientas de planeación estratégica.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	12/10/2024	12/10/2024	8:00 - 16:00						X		8	
	3059133	13410016 GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	Aplicar el Comportamiento Emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos	Emplear los elementos del comportamiento emprendedor en la solución de retos personales y productivos.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	14/10/2024	15/10/2024	8:00 - 16:00	X	X						16	
				Determinar reto de innovación de acuerdo con motivaciones y potencialidades del entorno.	Reconocer motivaciones y competencias personales a partir del próposito de emprendimiento. Identificar retos a partir de las potencialidades del entorno. Seleccionar reto de innovación de acuerdo con analisis de las problematicas.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	16/10/2024	17/10/2024	8:00 - 16:00			X	X				16	
				Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación.	Seleccionar ideas según herramienta de evaluación. Elaborar prototipo de acuerdo con recursos disponibles. Validar prototipo según tecnicas de validación.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	18/10/2024	18/08/2024	8:00 - 16:00					X			8	
				Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación estratégica.	Construir modelo de negocio acorde con herramientas de planeación estratégica.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	860860004	19/10/2024	19/08/2024	8:00 - 16:00						X		8	
	3059051	13410016 GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	Aplicar el Comportamiento Emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos	Emplear los elementos del comportamiento emprendedor en la solución de retos personales y productivos.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	86086004	21/10/2024	22/10/2024	8:00 - 16:00	X	X						16	
				Determinar reto de innovación de acuerdo con motivaciones y potencialidades del entorno.	Reconocer motivaciones y competencias personales a partir del próposito de emprendimiento. Identificar retos a partir de las potencialidades del entorno. Seleccionar reto de innovación de acuerdo con analisis de las problematicas.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	86086004	23/10/2024	24/10/2024	8:00 - 16:00			X	X				16	
				Diseñar prototipo de idea de negocio de acuerdo con técnicas de validación.	Seleccionar ideas según herramienta de evaluación. Elaborar prototipo de acuerdo con recursos disponibles. Validar prototipo según tecnicas de validación.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	86086004	25/10/2024	25/10/2024	8:00 - 16:00					X			8	
				Formular modelo de negocio de acuerdo con herramientas de planeación estratégica.	Construir modelo de negocio acorde con herramientas de planeación estratégica.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	86086004	26/10/2024	26/10/2024	8:00 - 16:01						X		8	
	2987940	Emprendimiento en Apicultura 3000143	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	Aplicar el Comportamiento Emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos	Emplear los elementos del comportamiento emprendedor en la solución de retos personales y productivos.	JUAN CARLOS RIAÑO MORENO	86086004	1/10/2024	1/10/2024	8:00 - 16:00								8	
																	TOTAL	168	

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: JUAN CARLOS RIAÑO MORENO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROINDUSTRIAL DEL META

FECHA INICIAL: 01/10/2024 00:00:00

FECHA FINAL: 31/10/2024 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3059133 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3059129 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 16,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2965989 - EMPRENDEDOR EN DESARROLLO DE ACTIVIDADES TURISTICAS EN ESPACIOS NATURALES

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Diseñar paquetes turísticos de acuerdo componentes técnicos y estándares de servicio

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

- COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3104716 - COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3059131 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 32,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 2987940 - EMPRENDIMIENTO EN APICULTURA

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Establecer apiario segun parametros tecnicos y normativa ambiental.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Manejar colmena segun criterios tecnicos y normativa ambiental

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3104815 - COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

24020153303 EMPLEAR CAPACIDAD CREATIVA E INNOVADORA SEGÚN ESTRATEGIA EMPRENDEDORA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3059051 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

26010105901 APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 40,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 168,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

INSTRUCTOR: JUAN CARLOS RIAÑO MORENO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO AGROINDUSTRIAL DEL META