ANÁLISIS DEL SECTOR

ANEXO 1

En desarrollo de lo señalado en el del decreto 1082 de 2015 subsección 6 articulo 2.2.1.1.1.6.1. Deber de análisis de las Entidades Estatales. La Entidad Estatal debe hacer durante la etapa de planeación el análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del Proceso de Contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica, y de análisis de riesgo. La Entidad Estatal debe dejar constancia de este análisis en los Documentos del Proceso.

El Análisis del Sector Económico y de los Oferentes por parte de las entidades Estatales estará conformado por los siguientes elementos

LEGAL: CAPÍTULO VI Análisis del sector económico y de los oferentes por parte de las Entidades Estatales: Artículo 2.2.1.1.1.6.1 Deber de análisis de las Entidades Estatales. La Entidad Estatal debe hacer durante la etapa de planeación el análisis necesario para conocer el sector relativo al objeto del Proceso de Contratación desde la perspectiva legal, comercial, financiera, organizacional, técnica, y de análisis de riesgo. La Entidad Estatal debe dejar constancia de este análisis en los Documentos del Proceso

COMERCIAL: El presente es el consolidado del estudio del sector Económico (Mercado) realizado para la contratación de operadores de servicios. Fue realizado teniendo en cuenta los precios históricos de los contrataciones iguales o similares llevadas a cabo en el último año por la entidad, incrementando el IPC.

TECNICA: Se tendrá en cuenta los precios históricos de los contrataciones iguales o similares llevados a cabo en el último año por la entidad, incrementando el IPC. Para determinar el presupuesto oficial necesario, de conformidad con los requerimientos objeto de la contratación del Centro.

DEL RIESGO: Artículo 2.2.1.1.1.6.3. Evaluación del Riesgo. La Entidad debe evaluar Riesgo que el Proceso de Contratación representa para el cumplimiento de sus metas y objetivos, acuerdo con los manuales y guías que el efecto expida Colombia Compra Eficiente.

El artículo 4 de la Ley 1150 de 2007 establece que la Entidad Estatal debe “incluir la estimación, tipificación y asignación de los riesgos previsibles involucrados en la contratación” en los pliegos de condiciones o su equivalente. Por tal motivo se tendrán en cuenta la probabilidad de ocurrencia y el impacto en la ejecución contractual.

1. **OBJETO:** CONTRATAR LA ADECUACIÓN DEL TALLER DE MECANIZACIÓN DEL CENTRO DE COMERCIO INDUSTRIA Y TURISMO.

   1.1 ALCANCE DEL OBJETO.

   Programas de Formación:

   METALMECANICA: OFERTA REGULAR

   SOLDADURA: OFERTA REGULAR

2. CLASIFICACIÓN UNSPSC

El objeto contractual se clasifica en el siguiente código del Clasificador de Bienes y Servicios:

ÁREA DE METALMECANICA.

UNSPSC – Decreto 1082 de 2015 (o norma vigente)

Código - Segmento	Código - Familia	Código - Clase	Código - Producto	Nombre - Producto
20000000	20110000	20111700	20111702	Tapones o anclajes de tubos
20000000	20110000	20111700	20111712	Tubo de lavado
25000000	25190000	25191700	25191722	Juego de herramientas de motor
39000000	39120000	39121600	39121601	Breakers de circuito
26000000	26120000	26121500	26121538	Conjunto de cable
26000000	26120000	26121500	26121539	Cables para cableado
24000000	24100000	24101600	24101613	Bloques o poleas
32000000	32130000	32131000	32131014	Tablero de circuito impreso flexible, desnudo

3. ASPECTOS GENERALES

El SERVICIO NACIONAL DE APRENDIZAJE, SENA es una Entidad adscrita al Ministerio de Trabajo, cuya responsabilidad de conformidad con lo establecido en la Ley 119 de 1994, es cumplir con la función que le corresponde al Estado de invertir en el Desarrollo Social y Técnico de los trabajadores colombianos; ofreciendo y otorgando formación profesional integral, para la incorporación y el desarrollo de las personas en actividades productivas que contribuyan al desarrollo social, económico y tecnológico del país, las cuales deben ajustarse a los objetivos trazados por el Gobierno Nacional.

Durante los últimos años, el SENA se viene orientando hacia una organización de conocimiento para todos los colombianos, innovando permanentemente en sus estrategias y metodologías de aprendizaje, en total acuerdo con las tendencias y cambios tecnológicos y las necesidades del sector empresarial y de los trabajadores, impactando positivamente en la productividad, la competitividad, la equidad y el desarrollo del país. Así mismo, viene fortaleciendo su accionar en la formación de aprendices íntegros, es decir, con competencias técnicas, tecnológicas y con formación en valores humanos y ciudadanos, afianzados en principios, ética y en el servicio social. La adquisición de estos elementos para el área de metalmecánica y soldadura es necesaria para la óptima ejecución de las formaciones que orienta actualmente el Centro de Comercio, Industria y Turismo Regional Córdoba, ya que sin estas no sería posible desarrollar el componente practico en las diferentes competencias y resultados de aprendizaje y menos aún, ejecutar los proyectos de formación asociados a los aprendizajes.

Adicionalmente, de acuerdo con el plan estratégico del Sena, se propone avanzar en temas de ampliación de la cobertura a través de diferentes estrategias de formación. Dentro de las estrategias de formación profesional integral del Sena se encuentra el programa de Oferta Regular para cuya ejecución el centro requiere la adquisición de estos materiales de formación, la calidad de un material viene definida por una serie de características establecidas por expertos, en este caso los instructores del Centro de Formación donde se establecen, para lograr los objetivos en la formación.

Se busca garantizar la contratación en la compra de los materiales de formación para los cursos de MECÁNICA DE MAQUINARIA INDUSTRIAL del programa Oferta Regular; así mismo se busca garantizar la contratación y compra de materiales de formación para los cursos de SOLDADURA DE PRODUCTOS METALICOS del programa oferta regular del Centro de Comercio, Industria y Turismo del Sena Córdoba que se desarrollan en los diferentes municipios del departamento, buscando la estandarización de los elementos implementados a nivel nacional garantizando justo tiempo en la entrega y calidad de los elementos suministrados.

3.1 SECTOR PERTENECIENTE AL OBJETO CONTRACTUAL

SECTOR ECONÓMICO
Sector Secundario

Este sector es también conocido como el sector industrial porque incluye toda la fabricación y producción de bienes, tanto los productos finales que compramos en las tiendas como los componentes que se necesitan para hacer otros productos.

Para hacer todo esto posible, el sector secundario combina el uso de máquinas y trabajo humano, y por lo general, depende de los recursos naturales proporcionados por el sector primario (como la madera, el petróleo o los minerales) y de los servicios financieros y de apoyo del sector terciario, como los préstamos bancarios o el transporte.

Actividades del sector secundario

Dentro del sector secundario podemos destacar tres principales actividades que engloban la amplia mayoría de las funciones desarrolladas por este sector:

Industria: En el sector secundario se incluyen las actividades manufactureras (ya sea en talleres o en fábricas), y por este motivo también suele denominarse "sector industrial". Dentro de la industria, existen también diferentes ramas, como la ligera (destinada a la producción de bienes de consumo) y la pesada (dedicada a la obtención de bienes de equipo o de capital). Otra clasificación de la industria estaría basada en la división sectorial: se podría hablar así de la industria automovilística, aeronáutica, naval, textil, etc.

Construcción: Engloba cualquier tipo de actividad dedicada a formar una estructura, independientemente del tamaño, ya sea una casa o un inmenso túnel de montaña.

Energía: En este punto entran todas las actividades dedicadas a generar electricidad mediante la conversión de una energía primaria.

Por otra parte, cabe destacar también que, en ocasiones, determinadas actividades extractivas de minerales o recursos energéticos también forman parte del sector secundario. La minería consiste en localizar, extraer y refinar rocas y minerales del suelo y del subsuelo. Bajo este supuesto, las demás actividades extractivas (como la explotación forestal) forman parte del sector primario.

Sin embargo, para mantener un orden y evitar duplicidades en Economipedia la incluimos exclusivamente en el sector primario.

ÁREA DE METALMECANICA.

La Metalmecánica como definición es una industria dinámica encargada de surtir a los demás eslabones de la cadena productiva con maquinaria, bienes de consumo y herramientas de carácter metálico hechas a la medida. En definición abarca las máquinas industriales y herramientas proveedoras de partes a las demás industrias metálicas, siendo el metal y las aleaciones de hierro su insumo básico para la utilización en bienes de capital productivo.

La importancia de la Metalmecánica y Maqui metálica significa que provee de maquinarias e insumos a la mayoría de las actividades económicas para su reproducción, entre ellas, la industria manufacturera, construcción, complejo automotriz, minería, agricultura entre muchas otras.

El SENA como un establecimiento público del orden nacional adscrito al Ministerio del Trabajo, está encargado de cumplir la función que corresponde al Estado de invertir en el desarrollo social y técnico de los trabajadores colombianos, ofreciendo y ejecutando la formación profesional, integral, para la incorporación y el desarrollo de las personas en actividades productivas que contribuyan al desarrollo social, económico y tecnológico del país, como lo establece la Ley 119 de 1994.

Con el fin de dar cumplimiento a su misión Institucional "encargado de cumplir la función que le corresponde al Estado de invertir en el desarrollo social y técnico de los trabajadores colombianos, ofreciendo y ejecutando la formación profesional integral, para la incorporación y el desarrollo de las personas en actividades productivas que contribuyan al desarrollo social, económico y tecnológico del país", deberá adquirir los servicios necesarios para garantizar que la entidad pueda desarrollar su formación de manera integral, mediante la contratación con una persona natural o jurídica especializada que brinde calidad y eficiencia en los servicios requeridos.

Análisis del mercado de equipos de fabricación de metales en Colombia

La industria metalmecánica y manufacturera colombiana ha contribuido en gran medida al desarrollo y consolidación de otros sectores de la economía, que incluyen la construcción, la automoción, los

electrodomésticos y la maquinaria que requiere insumos de acero y hierro. Geográficamente, el país se encuentra en una ubicación clave para el desarrollo e innovación de los proyectos productivos en la industria metalmecánica y manufacturera. Colombia tiene las mejores perspectivas de crecimiento en el consumo de productos de acero laminado, con un consumo que aumentó un 49% en los últimos cuatro años. Colombia actúa como una gran oportunidad con presencia regional del mercado de 70 millones de toneladas métricas, al que se puede llegar con arancel cero. Existen incentivos, como zonas francas y un plan de estímulo a la productividad y el empleo, junto con incentivos a la creación de empleo, que reducen los costos de producción de las empresas presentes en Colombia y atienden el mercado interno y las exportaciones de Colombia.



Período de Estudio	2020 - 2029
Año Base Para Estimación	2023
Período de Datos Pronosticados	2024 - 2029
Período de Datos Históricos	2020 - 2022
CAGR	> 3.00 %
Concentración del Mercado	Alto

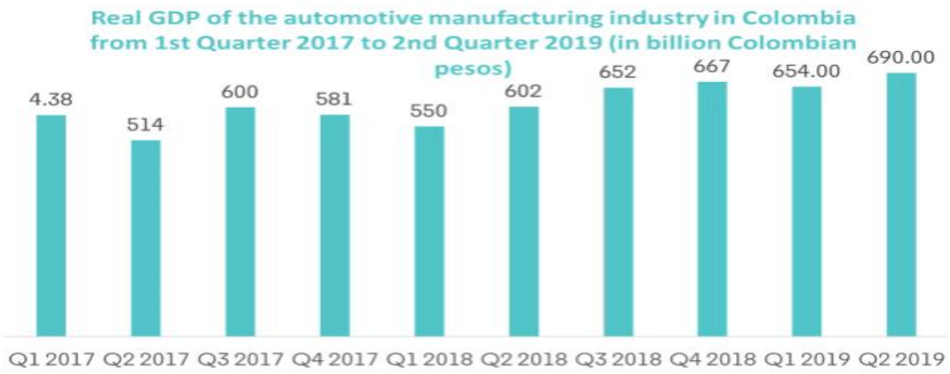
Tendencias del mercado de equipos de fabricación de metales en Colombia.

La manufactura es el motor clave para la industria de equipos de fabricación de metales en Colombia

La industria manufacturera es una de las actividades productivas más importantes de la economía colombiana. Obtiene una inmensa fuerza de los acuerdos comerciales que atraen muchas inversiones en forma de capital. Además, su ubicación estratégica lo convierte en el centro de producción y distribución, así como en un hub exportador. El crecimiento de este sector se debe también a costos competitivos, un mercado interno atractivo, mano de obra calificada y alta calidad en los procesos productivos. Las condiciones que garantizan productos de clase mundial se caracterizan por la innovación y la adaptabilidad a las exigencias del mercado internacional. Sin embargo, la industria manufacturera en Colombia tiene otras ventajas significativas que hacen al sector más competitivo, como las preferencias arancelarias para varios productos en diversos mercados a través de los acuerdos comerciales firmados por Colombia. Además, el sector sigue la más estricta implementación de GMP (Buenas Prácticas de Manufactura) en las etapas del proceso productivo, el alto nivel de calidad e innovación en los productos, con certificaciones reconocidas a nivel mundial, y la flexibilidad productiva para adaptarse a las exigencias del mercado internacional.

Los equipos de conformado de metales crecen más rápido debido al crecimiento de las ventas automotrices

El mercado de conformado de metales está creciendo debido a la creciente producción de vehículos, junto con las estrictas normas de emisiones y regulaciones de economía de combustible que están impulsando la demanda de materiales livianos en la industria automotriz. Además, las nuevas técnicas de conformado de metales, como el conformado en caliente y el hidroconformado, están haciendo que los componentes conformados con metal sean mejores y más resistentes. Por tanto, existe una demanda creciente de equipos utilizados en los procesos de conformado de metales. Otros factores impulsores de este mercado incluyen la creciente producción de vehículos y la creciente tendencia a hacer que el vehículo sea liviano.



Segmentación de la industria de equipos de fabricación de metales en Colombia

El informe proporciona un análisis de antecedentes completo del mercado colombiano de equipos de fabricación de metales, que incluye una evaluación de las cuentas nacionales, la economía y las tendencias de los mercados emergentes por segmentos, cambios significativos en la dinámica del mercado y una descripción general del mercado.[1]

ÁREA DE SOLDADURA

Dentro de la formulación del Plan Estratégico, se tomó como punto de partida la Misión del SENA, establecida por la Ley 119 de 1994, como la "…encargada de cumplir la función que corresponde al Estado de invertir en el desarrollo social y técnico de los trabajadores colombianos; ofreciendo y ejecutando la formación profesional integral, para la incorporación y el desarrollo de las personas en actividades productivas que contribuyan al desarrollo social, económico y tecnológico del país…"

La importancia de adelantar este proceso radica en que es necesario garantizar el suministro de materiales de formación para los cursos mencionados anteriormente, estos materiales son requeridos para lograr un proceso de formación acorde a las políticas de la Entidad en lo relacionado con calidad. Adicional a ello en la ejecución de la formación se incluyen actividades prácticas las cuales requieren de materia prima ya sea para poder producir o para transformar los productos objeto del proceso de aprendizaje; el resultado de las acciones mencionadas impactará directamente en el desarrollo de las competencias de los aprendices y por ende en la incorporación de estas en actividades productivas, contribución en el desarrollo social, económico y tecnológico del país a través de la creación y fortalecimiento de unidades productivas, fortalecimiento y mejoramiento socioeconómico de la población en situación de desplazamiento.

Soldadura es el proceso de unión más popular que se utiliza ampliamente en industrias como la automotriz, aeroespacial, médica, electrónica de consumo, construcción y petróleo y gas. El tipo de deposición de energía es crucial para distinguir las diversas técnicas de soldadura. El comercio entre naciones industrializadas se está reduciendo gradualmente y muchos mercados emergentes están luchando por un espacio de mercado para exportar sus productos industriales. La mayoría de estos productos industriales se fabrican mediante procesos de soldadura.

La industria de la soldadura incluye equipos, consumibles y servicios. Los sectores industriales dependen en gran medida de las tecnologías de soldadura para unir los productos fabricados. Dado que el 11% de la participación laboral de la industria de la construcción está ocupada por soldadura, la industria de la construcción también es una de las industrias más importantes para aplicaciones de soldadura en el mundo. Más del 70% de los procesos de soldadura en el mundo tienen aplicaciones en la industria automotriz. Sin embargo, la tendencia cambia de una región a otra, ya que algunas regiones, como el Medio Oriente, son centros para la industria del petróleo y el gas.

A pesar de que la economía mundial en general pasa por un periodo de incertidumbre a consecuencia de la crisis económica mundial evidenciada post pandemia, en algunos países de Latinoamérica, como el caso de Colombia, se prevé un mejor crecimiento durante el periodo 2020 2023, esto como consecuencia entre otras, de las políticas sociales y económicas establecidas por el

[1] https://www.mordorintelligence.com/es/industry-reports/colombia-metal-fabrication-equipment-market

Gobierno Nacional, en tal sentido, el sector de la construcción y demás conexos a este, tendrán un panorama favorable de desarrollo. Incluso se espera que, para el mismo periodo del año anterior, el sector de la construcción ocupe 1,2 millones de personas, constituyéndose claramente en polo de desarrollo Nacional.

Tendencias en Equipos de Soldadura para 2024: Innovación y Eficiencia al Alcance de los Profesionales

Tendencias en equipos de soldadura para año 2024 es lo que cambiará las reglas del juego en el sector de la soldadura. Con avances tecnológicos que prometen no sólo mejorar la eficacia y la seguridad de los soldadores, sino también optimizar la sostenibilidad y la ergonomía de los procesos de soldadura. Profundicemos en las diez principales tendencias que están revolucionando este campo. El sector de la soldadura está al borde de una revolución tecnológica, y 2024 es el año que será testigo de todo su potencial. Con un montón de innovaciones de vanguardia en camino, los soldadores pueden esperar un futuro más brillante, más seguro, más sostenible y más ergonómico.

El año 2024 está llamado a cambiar las reglas del juego en la industria de la soldadura, con tecnologías emergentes que facilitan un trabajo más rápido, seguro y de mayor calidad. Estas tendencias no sólo son beneficiosas para los soldadores profesionales, sino que también prometen revolucionar la forma en que se llevan a cabo los procesos industriales en diversos sectores. La innovación es el nombre del juego, y las tendencias en equipos de soldadura no son una excepción. Desde equipos de última generación hasta técnicas de vanguardia, el sector evoluciona a un ritmo vertiginoso. Los soldadores pueden esperar ahora tiempos de entrega más rápidos, medidas de seguridad mejoradas y resultados superiores.

En Ferretería Hérkules tenemos variedad de equipos de soldadura para tus proyectos para que logres tener al día tu lugar de trabajo. Tenemos a tu disponibilidad los mejores equipos que toda empresa colombiana usa. Nuestras marcas tienen gran prestigio por demostrar que son las más usadas, duraderas y con el mayor respaldo a nivel nacional. [2]

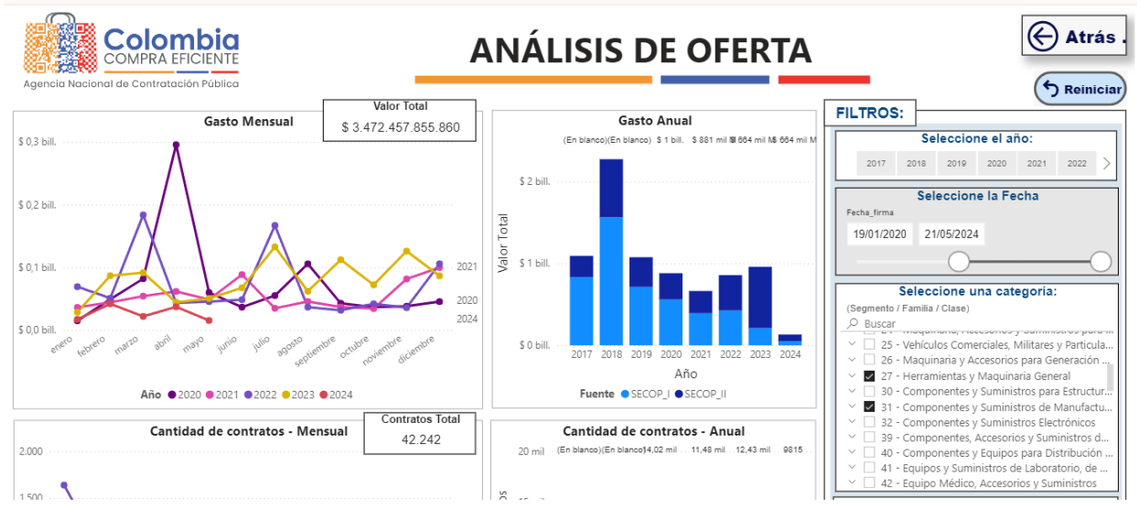
En este escenario es donde el SENA ocupa un papel fundamental, pues tiene la tarea de formar mano de obra muy bien.

3.2 ESTUDIO DE LA OFERTA

La industria metalmecánica y soldadura se posiciona como un sector fundamental dentro del panorama económico global, siendo pilar fundamental en el desarrollo de infraestructuras, maquinarias y diversos productos manufacturados. Su impacto abarca desde la construcción de edificios y puentes hasta la fabricación de vehículos, electrodomésticos y equipos de precisión.

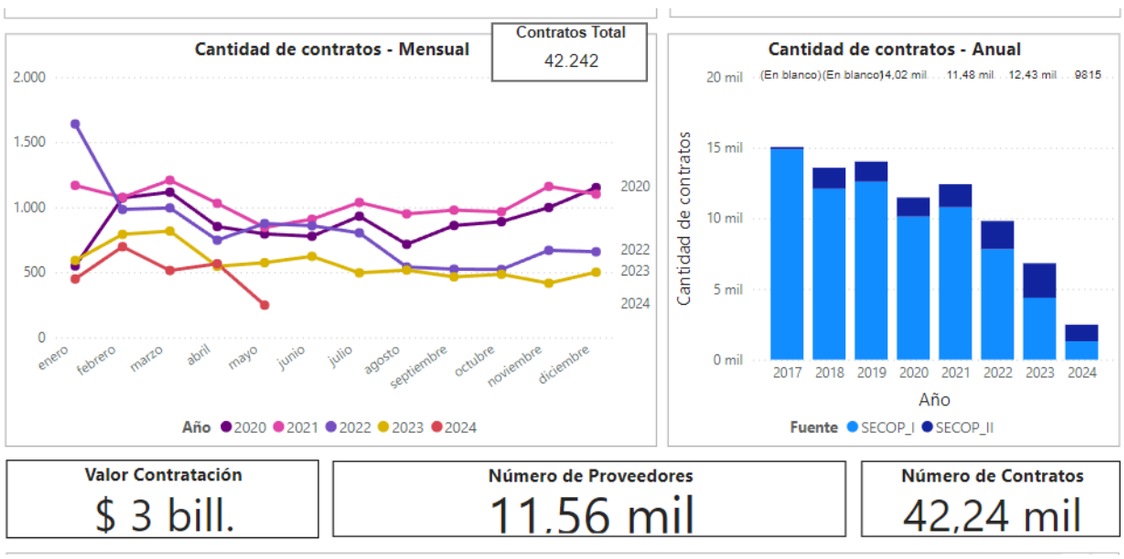
A continuación se toma la información de ANÁLISIS DE DATOS DE COMPRA PÚBLICA de Colombia compra eficiente, filtrando por los últimos 3 años de contratación publica y por las actividades económicas descritas en este análisis referentes y que guardan relación con el presente objeto de contratación, el cual arroja la siguiente información:

[2] https://ferreteriaherkules.com.co/tendencias-en-equipos-de-soldadura-para-2024-innovacion-y-eficiencia-al-alcance-de-los-profesionales/



El gráfico muestra que el gasto en contratación pública en Colombia ha aumentado de manera constante desde el año 2017 hasta el año 2024. En el año 2017, el gasto total fue de 1 billón de pesos colombianos, mientras que en el año 2024 se estima que será de 2 billones de pesos colombianos.

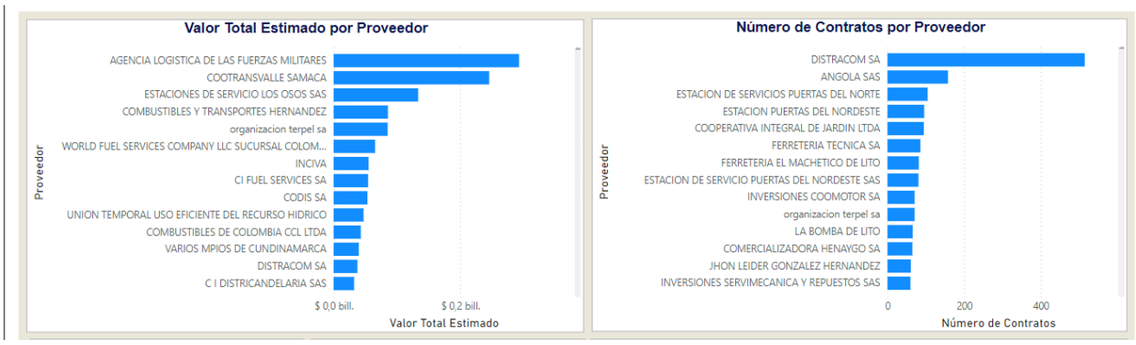
El gasto federal ha sido el que más ha aumentado durante este período, seguido del gasto estatal y el gasto municipal. En el año 2024, se estima que el gasto federal representará el 50% del gasto total en contratación pública, el gasto estatal representará el 30% y el gasto municipal representará el 20%.



En general, la cantidad de contratos públicos realizados en Colombia ha aumentado en los últimos años. Esta tendencia se observa tanto en el gráfico de líneas como en el gráfico de barras. El aumento de la cantidad de contratos se debe a diversos factores, como el aumento de la inversión pública en infraestructura, el crecimiento de la economía y la mayor complejidad de los proyectos públicos.

Sin embargo, es importante destacar que la cantidad de contratos varía considerablemente en función del tipo de contrato, el sector económico y la región del país. Por ejemplo, el número de contratos de obra pública es generalmente mayor que el número de contratos de prestación de servicios.

La imagen que me has enviado muestra dos gráficos que representan la cantidad de contratos públicos realizados en Colombia durante los últimos años. El primer gráfico es un gráfico de líneas que muestra la cantidad de contratos mensuales. El segundo gráfico es un gráfico de barras que muestra la cantidad de contratos anuales.



Comportamiento contratación por bienes y servicios de UNSPSC

Año	2020			2021			2022		
Clasificador de Bienes y Servicios - Familia	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Participación	Contratos	Valor	Pa
1510 - Combustibles	5150	$ 545.093.207.615	15,70%	5413	$ 340.924.088.533	9,82%	4769	$ 579.845.305.225	
3116 - Ferretería	2091	$ 78.255.031.680	2,25%	2978	$ 95.367.336.223	2,75%	1991	$ 86.389.994.483	
1512 - Lubricantes, aceites, grasas y anticorrosivos	638	$ 114.747.352.853	3,30%	689	$ 34.227.024.476	0,99%	576	$ 45.441.870.607	
2711 - Herramientas de mano	994	$ 44.153.875.626	1,27%	1182	$ 47.625.373.545	1,37%	884	$ 46.363.357.968	
1511 - Combustibles gaseosos y aditivos	358	$ 10.943.888.121	0,32%	417	$ 30.227.510.508	0,87%	391	$ 18.242.298.310	
3121 - Pinturas y bases y acabados	316	$ 9.206.858.666	0,27%	540	$ 20.398.165.634	0,59%	355	$ 26.297.745.294	
2714 - Herramientas especializadas automotrices	170	$ 4.213.470.860	0,12%	151	$ 46.930.124.625	1,35%	78	$ 1.994.610.796	
2712 - Maquinaria y equipo hidráulico	213	$ 8.996.733.948	0,26%	203	$ 10.604.437.658	0,31%	145	$ 18.321.921.268	
3120 - Adhesivos y selladores	142	$ 12.803.042.629	0,37%	141	$ 2.205.878.974	0,06%	133	$ 6.067.637.338	
3124 - Óptica industrial	19	$ 591.978.715	0,02%	24	$ 3.871.166.518	0,11%	30	$ 1.435.257.547	
3113 - Forjaduras	8	$ 5.306.880.471	0,15%	24	$ 5.680.493.673	0,16%	11	$ 4.111.981.890	
3117 - Rodamientos, cojinetes ruedas y engranajes	110	$ 1.838.360.711	0,05%	116	$ 3.890.046.076	0,11%	72	$ 4.395.573.963	
3115 - Cuerda, cadena, cable, alambre y correa	65	$ 4.314.099.536	0,12%	85	$ 3.559.877.951	0,10%	70	$ 3.833.054.516	
Total	10705	$ 859.637.151.373	24,76%	12425	$ 663.981.333.533	19,12%	9815	$ 857.586.420.869	

Actualmente en el mercado local y nacional existen empresas con las que se puede realizar este proceso contractual y además estas empresas cuentan con experiencia en este tipo de suministros logrando satisfacer a sus clientes y que se encuentran acreditadas para poder cumplir con las especificaciones técnicas solicitadas.

Dentro de los cuales podemos destacar algunos:

ÁREA DE METALMECANICA.

RAZON SOCIAL	NIT	EMAIL-COMERCIAL
RODRIGUEZ SANCHEZ ELVIRA SUSANA	349954883	elvirarodriguez122@gmail.com
INVERSIONES EL ROSAL DE AYAPEL S.A.S.	9006843075	vallejano@hotmail.com
EXCEDENTES DE LA INDUSTRIA S.A.S.	9008061139	jj.alvarezr@hotmail.com
COMPRA DE ORO OMAIRA S.A.S.	9008610553	amadomarulanda@gmail.com
ALUMINIOS ACEROS Y ACCESORIOS DEL ORIENTE S.A.S.	9008724815	magpana@hotmail.com
HERNANDEZ ARTEAGA OSCAR DARIO	110017034	oscarsami1277@hotmail.com
JOYERIA RELOJERIA COMPRAVENTA EL OSCAR JDV S.A.S.	9012436222	joyeriaeloscarjdv@gmail.com
INVERSIONES PSL SAS	9012251081	inversionespslsas@gmail.com
JUAN CARLOS LONDOÑO ESQUIBEL	80633337	jcmetaliferas@gmail.com
OCHOA CHAVEZ PABLO	10380948022	poch815@gmail.com
ECONCIVIL PSD S.A.S	9014135722	econcivil@gmail.com
SALAZAR MURILLO ARLES RAFAEL	712170785	contabilidadchrysos@gmail.com
INVERSIONES G G AYAPEL S.A.S.	9012401909	giraldocristian1993@gmail.com
PASTRANA PACHECO PAULETH PAOLA	10678924541	paulethpastrana@msn.com
UTQUAMTUMAGRESER 2021 S.A.S	9015118021	utquamtumagreser2021@gmail.com

OVIEDO RODRIGUEZ DENIS LEONOR	258075426	josefernandodelgadooviedo@gmail.com
ROMAN RODRIGUEZ SANTANDER DEL CRISTO	986727806	romansantander0@gmail.com
TRUJILLO RUIZ YESENIA	10665190738	yetrue@hotmail.com
YEIDER DAVID DEL TORO RIVERA	10633652533	yeiderdeltoro@gmail.com
JUAN CARLOS MENDOZA CIFUENTES	881897751	laminasydobleces@hotmail.com
ORLANDO ARTURO ROJAS MENCO	91419778	juancarlosg797@gmail.com

ÁREA SOLDADURA

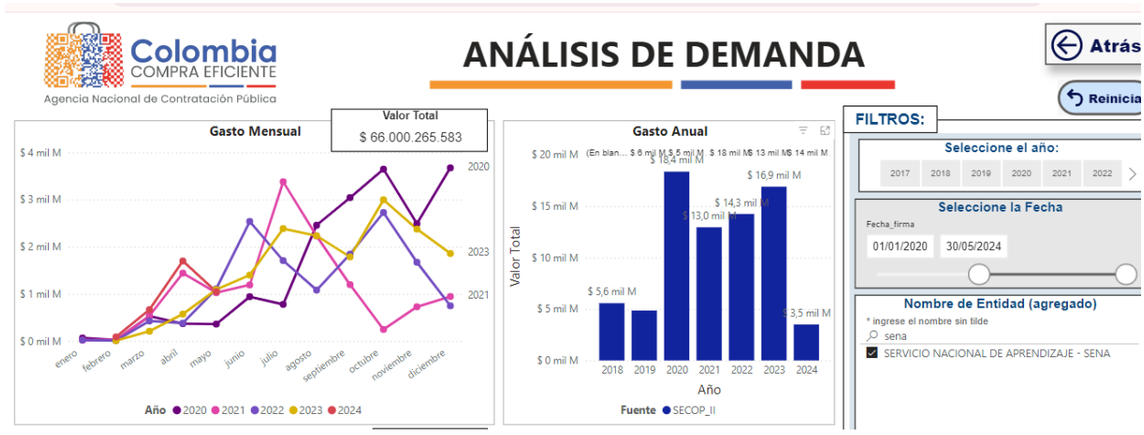
GRUPO AGREGAR S.A.S.	9004820754	agregar.s.a.s@gmail.com
EUSTORGIO MANUEL GUTIERREZ ALEAN	717801819	emga441975@hotmail.com
INVERSIONES FRASSER DEL FUTURO S EN C	9005242863	carlosfrasser@yahoo.com
GLOBAL IMPORTADORA Y COMERCIALIZADORA S.A.S. EN LIQUIDACION	9006033079	temprovsa@hotmail.com
MONTES LOPEZ NEFER DAVID	73789897	nefermontes@hotmail.com
MARLON ENRIQUE MARTELO CASSAB	787056332	marlonmartelocassab@gmail.com
AGREGADOS DEL SINU S.A.S	9006329405	kellydiazgonzalez@hotmail.com
DISEÑOS PLACAS Y SUPERFICIES DIPLAS S.A.S	9006339187	gerencia@diplassas.com
G Y J FERRETERIAS S.A.		impuestos@gyj.com.co
DEPOSITO RENALDO SILVA S.A.S.	9006630579	deposito_renaldo_silva@yahoo.es
MASKIN CONTRATISTAS S.A.S.	9006985610	alolopezr@gmail.com
LADOR S.A.S	9007055328	ludorsas@gmail.com
COMERCIALIZADORA AGRECONS SAS	9007105399	agrecons2018@gmail.com
URREA BENJUMEA DOLLY AMPARO	436809877	diligenciartramite@hotmail.com
MARIA ANGELICA ESPRIELLA RODRIGUEZ	10631441291	mariaespriella.0904@gmail.com
CABRALES CORENA S.A.S.	9007345923	cabralescorena@gmail.com
OBLA S.A.S.	9007384812	oblasas@hotmail.com
MON PETIT S.A.S.	9007443500	matiashoyosramirez@hotmail.com
UNIFEL MONTERIA		direccionfinanciera@unifelsa.com
ELECTROGOMEZ A.G. S.A.S.	9007754755	electrogomez2012@hotmail.com
VTM LOGISTICA & SUMINISTROS S.A.S.	9003382010	vtmlogisticaysuministros@gmail.com
BLANCA RUBIELA SOTO DELGADO	361817953	blancasoto1910@hotmail.com
CARLOS JOSE LOPEZ PICO	109651812	servicioalclientemaquinagro@gmail.com
GIL SOSA CONSTRUCTORES S.A.S.	9008195557	gilsosaconstructoressas@gmail.com
MARTINEZ MERCADO JAIRO ALONSO	787590367	ferrocanaan@gmail.com
MERLY DEL SOCORRO GIL BARROS	645478838	ferreteriasurtidor@hotmail.com
MADRIGALES ARIAS WILLIAN FREDY	945102780	wmadrigales@hotmail.com
JORGE ELIECER HERAZO MONTES	150371906	jorgeherazomontes@gmail.com
G&G SEGURIDAD INDUSTRIAL S.A.S.	9008853085	gygseguridadindustrial@gmail.com

QUANTUM INVERSIONES S.A.S.	9008883530	info@quantumsas.co
KONKRETES S.A.S.	9009168912	konkretesas@hotmail.com
CASTRO VEGA MANUEL FRANCISO	107682056	manevegas1847@gmail.com
RED EMPRESARIAL DEL SINU S.A.S.	9009281291	mariaelena25055@hotmail.com
MADERAS SURAMERICA S.A.S.	9009321098	andersonforestal@gmail.com
LUIS ANGEL ALVAREZ OROZCO	110853239	alvarezorozcoluisangel@gmail.com
MULTISERVICIOS DE LA COSTA CARIBE S.A.S.	9009662949	multiserviciosdelcosta@gmail.com
GARAJES PREFABRICADOS S.A.S.		contabilidad@garajesprefabricados.com
MADECENTRO MONTERIA CALLE 41		laura.durango@madecentro.co
NARLIS MARGOTH PEREIRA CONDE	508940932	narco2970@gmail.com
RESTREPO ALANDETTE DAIRA LUCIA	10649788861	restrepodaira12@gmail.com
MARQUEZ DORIA JAMES ALBERTO	110392203	jamesmarquez@live.com
BOHORQUEZ DURANGO ANUAR MANUEL	107689590	andres.bohorquez2004x@gmail.com
DISTRIVIDRIOS LER SAS	9010127498	gerencia@distrividrioslersas.com
SERVITRITURADOS DE CORDOBA S.A.S.	9010139410	servitrituradosdecordoba2017@gmail.com
GONZALEZ RIVERA YARLEY DEL CARMEN	305783352	yagory2013@hotmail.com
BAEZ MENDEZ NANCY LUCIA	12340919597	mundorepuestosyaccesoriosbgt@gmail.com
YULI STELLA DIAZ RIVERA	11044181761	carmm0531@hotmail.com
ANA MERCEDES UPARELA ARGEL	509671903	anailil9@hotmail.com
TABARES SIERRA LUIS ALFONSO	10632829621	lats54@hotmail.com
FREDY ANDRES LONDOÑO MESSA	145689794	fredy.ventasamerica@gmail.com
TOOL STORE XIV		contabilidad@ujueta.com
RUIZ CANO VICTOR PRIMITIVO	68761371	victorruizcano58@gmail.com
LOZANO POSADA ELIAS DAVID	10678471521	lozanoeliasdavid@gmail.com
EL ENTONADOR FERRETERO SAS	9010596596	elentonadorferretero@hotmail.com

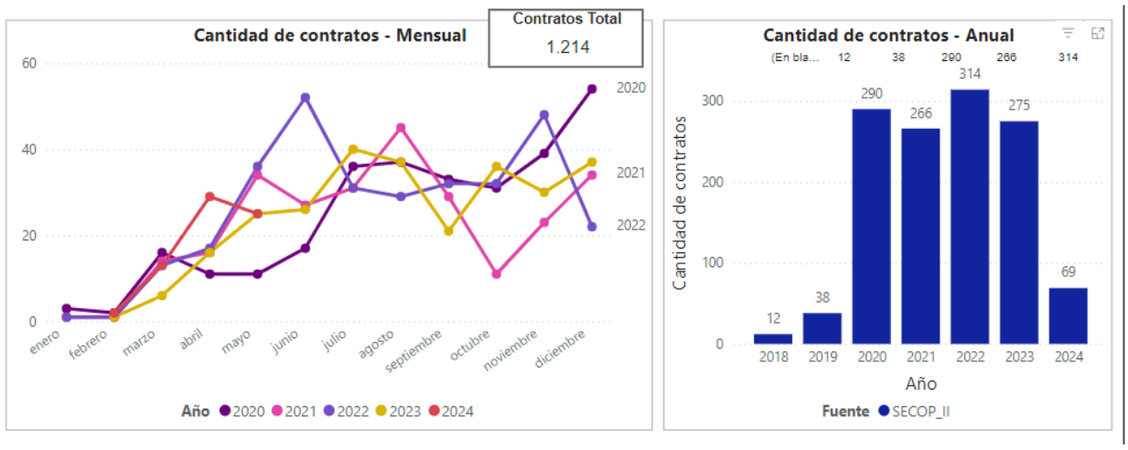
4. ESTUDIO DE LA DEMANDA

En el dinámico panorama económico actual, las entidades públicas enfrentan el desafío de satisfacer las necesidades cambiantes del mercado de manera eficiente y transparente. **Colombia Compra Eficiente** surge como una herramienta fundamental para abordar este reto, brindando a las entidades públicas los mecanismos necesarios para optimizar sus procesos de contratación pública y maximizar el valor de sus inversiones.

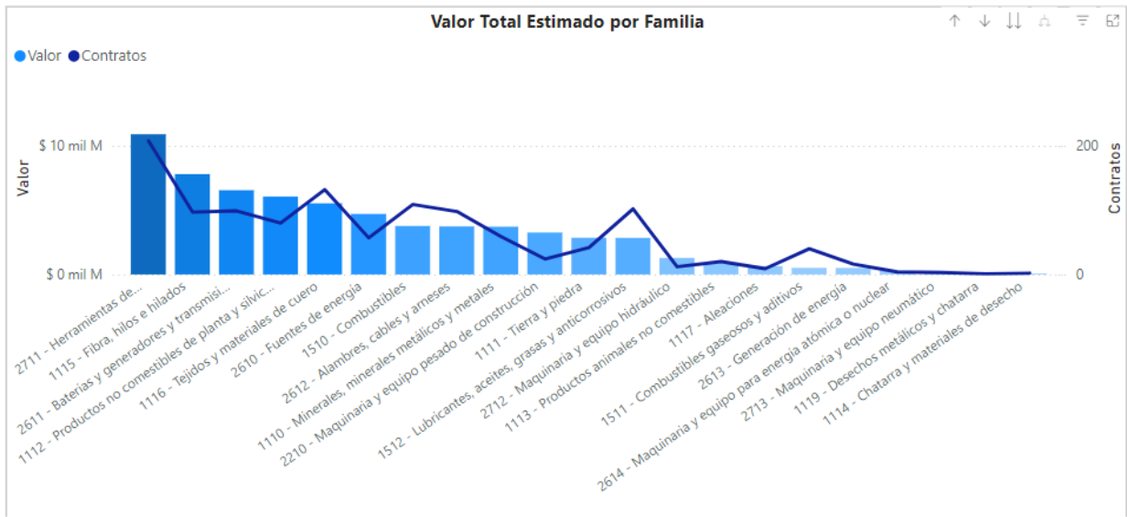
De acuerdo a lo anterior se toma de datos de compra publica información necesaria para determinar y establecer la demanda en la contratación publica de la s entidades, en especifico del SENA, por lo cual se toma la contratación por la entidad de los últimos 3 años y filtrando por la actividad relacionada con el objeto contractual:



Se puede evidenciar que el gasto anul entre los años más altos han sido 2020 y 2023, alcanzando un gasto anual de más de 18 mil millones de pesos en compra de materiales similares al objeto contractual.



Se evidencia igualmente que anualmente se suscribe más de 300 contratos, alcanzando un promedio a lo corrido de los ultimo años más de mil contratos suscritos.



Para el presente contrato se tuvo como referente los siguientes contratos que han sido publicados en el SECOP, referentes a procesos similares

Borrar búsqueda Guardar búsqueda

	País	Entidad Estatal	Referencia	Descripción	F
☆	COLOMBIA	SENA REGIONAL SANTANDER Grupo Administrativo CGAO	MC-RS-CGAO-036-2024	MAQUINA INDUSTRIAL PLANA MECÁNICA	P d
☆	COLOMBIA	SENA REGIONAL PUTUMAYO Grupo de Apoyo Administrativo	MC-PTY-CAAA-037-2023	Adquisición y compra de materiales, elementos y equipos para el desarrollo de del proceso de formación de acciones regulares en la red de conocimiento de mecánica industrial, especialidad de soldadura	P d

Para determinar el valor del contrato se optó por lo siguiente:

De acuerdo con lo establecido en la Circular No. 3-2013-000133 del 04 de octubre de 2013, emitida por la Dirección Administrativa y Financiera, el análisis para establecer y determinar el presupuesto se estableció y determino Teniendo en cuenta cotizaciones allegadas por el área solicitante, recibidas a través de correo electrónico, llamadas y visitas a almacenes: https://community.secop.gov.co/Public/Tendering/ContractNoticePhases/View?PPI=CO1.PPI.34116702&isFromPublicArea=True&isModal=False

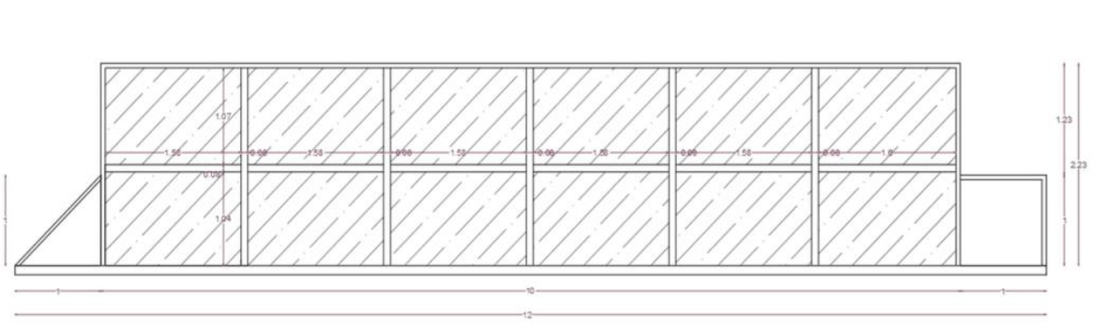
NECESIDAD

				COTIZACIÓN 1			COTIZACIÓN 2			PROMEDIO
Items	Material	Unidad de medida	Cantidad	VALOR UNITARIO	VALOR IVA	VALOR TOTAL IVA INCLUIDO	VALOR UNITARIO	VALOR IVA	VALOR TOTAL IVA INCLUIDO	VALOR UNITARIO
1	Tubo EMT 1"	Unidad	1	$ 42.017	7.983	$ 50.000	$ 33.613	$ 6.387	40.000	$ 45.000
2	Tubo EMT 3/4"	Unidad	1	$ 42.017	7.983	$ 50.000	$ 33.613	$ 6.387	$ 40.000	$ 45.000
3	Caja cuadrada Tipo EMT salida de 3/4"	Unidad	1	$ 168.067	31.933	$ 200.000	$ 159.664	$ 30.336	$ 190.000	$ 195.000
4	Caja rectangular Tipo EMT salida de 3/4"	Unidad	1	$ 168.067	31.933	$ 200.000	$ 159.664	$ 30.336	$ 190.000	$ 195.000
5	Curva EMT 1"	Unidad	1	$ 84.034	15.966	$ 100.000	$ 75.630	$ 14.370	$ 90.000	$ 95.000
6	Curva EMT 3/4"	Unidad	1	$ 84.034	15.966	$ 100.000	$ 75.630	$ 14.370	$ 90.000	$ 95.000
7	Grapa unistrut para tubo de 1"	Unidad	1	$ 42.017	7.983	$ 50.000	$ 33.613	$ 6.387	$ 40.000	$ 45.000
8	Grapa unistrut para tubo de 3/4"	Unidad	1	$ 42.017	7.983	$ 50.000	$ 33.613	$ 6.387	$ 40.000	$ 45.000
9	Unión de tubería de 1"	Unidad	1	$ 5.882	1.118	$ 7.000	$ 8.403	$ 1.597	$ 10.000	$ 8.500
10	Unión de tubería de 3/4"	Unidad	1	$ 5.882	1.118	$ 7.000	$ 8.403	$ 1.597	$ 10.000	$ 8.500
11	Terminal conector de tubería de 1"	Unidad	1	$ 4.202	798	$ 5.000	$ 5.882	$ 1.118	$ 7.000	$ 6.000
12	Terminal conector de tubería de 3/4"	Unidad	1	$ 4.202	798	$ 5.000	$ 5.882	$ 1.118	$ 7.000	$ 6.000
13	Tablero de distribución de 18 circuitos trifásico	Unidad	1	$ 100.840	19.160	$ 120.000	$ 100.840	$ 19.160	$ 120.000	$ 120.000
14	Breaker totalizador de 80 amp	Unidad	1	$ 100.840	19.160	$ 120.000	$ 100.840	$ 19.160	$ 120.000	$ 120.000
15	Cable de Cobre No 4 THHN color negro	metro	1	$ 15.126	2.874	$ 18.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 16.500
16	Cable de Cobre No 4 THHN color blanco	metro	1	$ 21.008	3.992	$ 25.000	$ 16.807	$ 3.193	$ 20.000	$ 22.500
17	Cable de Cobre No 4 THHN color verde	metro	1	$ 21.008	3.992	$ 25.000	$ 16.807	$ 3.193	$ 20.000	$ 22.500
18	Breaker tripolar de 30 amp	metro	1	$ 84.034	15.966	$ 100.000	$ 67.227	$ 12.773	$ 80.000	$ 90.000
19	Breaker tripolar de 20 amp	metro	1	$ 58.824	11.176	$ 70.000	$ 58.824	$ 11.176	$ 70.000	$ 70.000
20	Breaker bipolar de 20 amp	metro	1	$ 58.824	11.176	$ 70.000	$ 58.824	$ 11.176	$ 70.000	$ 70.000
21	Cable de cobre No 10 THHNcolor amarillo	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500
22	Cable de cobre No 10 THHNcolor azul	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500
23	Cable de cobre No 10 THHNcolor rojo	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500
24	Cable de cobre No 10 THHNcolor verde	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500
25	Cable de cobre No 12 THHNcolor amarillo	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500
26	Cable de cobre No 12 THHNcolor azul	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500

27	Cable de cobre No 12 THHNcolor rojo	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500
28	Cable de cobre No 12 THHNcolor verde	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500
29	Cable de cobre No 12 THHNcolor Blanco	metro	1	$ 16.807	3.193	$ 20.000	$ 12.605	$ 2.395	$ 15.000	$ 17.500
30	Cinta aislante No 33 negro	Unidad	1	$ 33.613	6.387	$ 40.000	$ 29.412	$ 5.588	$ 35.000	$ 37.500
31	Cinta aislante No 33 amarillo	Unidad	1	$ 33.613	6.387	$ 40.000	$ 29.412	$ 5.588	$ 35.000	$ 37.500
32	Cinta aislante No 33 azul	Unidad	1	$ 33.613	6.387	$ 40.000	$ 29.412	$ 5.588	$ 35.000	$ 37.500
33	Cinta aislante No 33 rojo	Unidad	1	$ 33.613	6.387	$ 40.000	$ 29.412	$ 5.588	$ 35.000	$ 37.500
34	Cinta aislante No 33 blanco	Unidad	1	$ 33.613	6.387	$ 40.000	$ 29.412	$ 5.588	$ 35.000	$ 37.500
35	Cinta aislante No 33 verde	Unidad	1	$ 33.613	6.387	$ 40.000	$ 29.412	$ 5.588	$ 35.000	$ 37.500
36	Riel Din tipo omega para soporte de tubería	metro	1	$ 10.084	1.916	$ 12.000	$ 8.403	$ 1.597	$ 10.000	$ 11.000
37	Terminal de ojo 3M para cable de Cu No 4 AWG	Unidad	1	$ 5.042	958	$ 6.000	$ 5.042	$ 958	$ 6.000	$ 6.000
38	Toma trifásico para Incrustar 220v 3p+t 30	Unidad	1	$ 25.210	4.790	$ 30.000	$ 23.529	$ 4.471	$ 28.000	$ 29.000
39	Enchfe trifásico 220v 3p+t 30amp Tierra 9 H	Unidad	1	$ 25.210	4.790	$ 30.000	$ 23.529	$ 4.471	$ 28.000	$ 29.000
40	Toma monofásico para Incrustar 220v 2p+t 20A	Unidad	1	$ 25.210	4.790	$ 30.000	$ 23.529	$ 4.471	$ 28.000	$ 29.000
41	Enchufe monofásico 220v 2p+t 20A	Unidad	1	$ 58.824	11.176	$ 70.000	$ 58.824	$ 11.176	$ 70.000	$ 70.000
42	Angulo de 2 - 1 /2" x 1/4" x 6m	Unidad	1	$ 84.034	15.966	$ 100.000	$ 75.630	$ 14.370	$ 90.000	$ 95.000
43	Angulo de 3" x 1/4" x 6m	Unidad	1	$ 84.034	15.966	$ 100.000	$ 75.630	$ 14.370	$ 90.000	$ 95.000
44	Barra de acero SAE 1020 de 1" x 6m	Unidad	1	$ 142.857	27.143	$ 170.000	$ 134.454	$ 25.546	$ 160.000	$ 165.000
45	Barra de acero SAE 1020 de 1 1/2" x 6m	Unidad	1	$ 142.857	27.143	$ 170.000	$ 134.454	$ 25.546	$ 160.000	$ 165.000
46	Barra de acero SAE 1020 de 1 3/4" x 6m	Unidad	1	$ 142.857	27.143	$ 170.000	$ 134.454	$ 25.546	$ 160.000	$ 165.000
47	Chumacera Ucp205-16 diametro de eje 1"	Unidad	1	$ 42.017	7.983	$ 50.000	$ 37.815	$ 7.185	$ 45.000	$ 47.500
48	Polea escalonada de aluminio (5 velocidades) para correas Tipo A, con diametro de eje de 1"	Unidad	1	$ 42.017	7.983	$ 50.000	$ 37.815	$ 7.185	$ 45.000	$ 47.500
49	Tablero Aglomerado 2.15 x 2.44m calibre 15mm	Unidad	1	$ 113.445	21.555	$ 135.000	$ 109.244	$ 20.756	$ 130.000	$ 132.500
50	fabricación e instalación de un módulo fijo de 12m de longitud y 2.23m de altura, elaborada en aluminio natural, con vidrio de 5mm. Unidad 1	unida	1	$ 8.201.681	1.558.319	$ 9.760.000	$ 7.294.118	$ 1.385.882	$ 8.680.000	$ 9.220.000

5. ESPECIFICACIONES TENCICAS MODULO:

módulo fijo de 12m de longitud y 2.23m de altura, elaborada en aluminio natural, con vidrio de 5mm.



6. PRESUPUESTO OFICIAL: El presupuesto total del contrato será hasta por la suma de **CUARENTA Y CINCO MILLONES DE PESOS ($45.000.000,00) M/CTE**, incluido el Impuesto al Valor Agregado (IVA.),

6. 1. ASPECTOS PRESUPUESTALES.

RUBRO: marque "x" el rubro a partir del cual será vinculado el contrato:			
PRESUPUESTO	**Indique con X**	**RUBRO**	**VALOR**
Inversión	**X**	C-3699-1300-15-53105B-3699011-02	$ 45.000.000,00

Nro. De CDP o Vigencia Futura	Fecha de CDP o Vigencia Futura	Fecha de vencimiento del CDP	Dependencia	Posición Catálogo de Gasto	Fuente	Valor en Letras	Valor en Números.
7524	2024-03-31	2024-12-31	952327	C-3699-1300-15-53105B-3699011-02	Nación	CUARENTA Y CINCO MILLONES DE PESOS M/CTE	$ 45.000.000,00

7. DE LOS RIESGOS

ESTIMACIÓN, TIPIFICACIÓN Y ASIGNACIÓN DE LOS RIESGOS PREVISIBLES QUE PUEDAN AFECTAR EL EQUILIBRIO ECONÓMICO DEL CONTRATO:

El artículo 4 de la Ley 1150 de 2007 establece que la Entidad Estatal debe "incluir la estimación, tipificación y asignación de los riesgos previsibles involucrados en la contratación" en los pliegos de condiciones o su equivalente. El Decreto Ley 4170 de 2011 establece dentro del objetivo de Colombia Compra Eficiente optimizar los recursos públicos en el sistema de compras y contratación pública para lo cual es indispensable el manejo del riesgo en el sistema y no solamente el riesgo del equilibrio económico del contrato, y en virtud de lo expuesto el centro procedió a identificar y clasificar los riesgos con base en la probabilidad de ocurrencia y el impacto del evento de la siguiente manera:

1. EVALUAR Y CALIFICAR LOS RIESGOS

Una vez definido lo anterior, la entidad procede a evaluar los riesgos identificados estableciendo el impacto de estos frente al logro de los objetivos del proceso y la probabilidad de ocurrencia del evento, atendiendo a lo dispuesto en la siguiente tabla

	Categoría	Valoración
Probabilidad	Raro (puede ocurrir excepcionalmente)	1
	Improbable (puede ocurrir ocasionalmente)	2
	Posible (puede ocurrir en cualquier momento futuro)	3
	Probable (probablemente va a ocurrir)	4
	Casi cierto (ocurre en la mayoría de circunstancias)	5

Posteriormente, se realiza la calificación cualitativa del riesgo, y la calificación monetaria, la cual corresponde a la estimación de los sobrecostos ocasionados por la ocurrencia del riesgo como un porcentaje del valor total del presupuesto del contrato.

Impacto						
Calificación Cualitativa		Obstruye la ejecución del contrato de manera intrascendente.	Dificulta la ejecución del contrato de manera baja. Aplicando medidas mínimas se puede lograr el objeto contractual.	Afecta la ejecución del contrato sin alterar el beneficio para las partes.	Obstruye la ejecución del contrato sustancialmente pero aun así permite la consecución del objeto contractual.	Perturba la ejecución del contrato de manera grave imposibilitando la consecución del objeto contractual.
Calificación Monetaria		Los sobrecostos no representan más del uno por ciento (1%) del valor del contrato.	Los sobrecostos no representan más del cinco por ciento (5%) del valor del contrato.	Genera un impacto sobre el valor del contrato entre el cinco (5%) y el quince por ciento (15%).	Incrementa el valor del contrato entre el quince (15%) y el treinta por ciento (30%).	Impacto sobre el valor del contrato en más del treinta por ciento (30%).
Categoría	Valoración	Insignificante	Menor	Moderado	Mayor	Catastrófico
		1	2	3	4	5

A continuación, se sumaron las valoraciones de probabilidad e impacto para obtener la valoración total del riesgo:

		Impacto				
Calificación Cualitativa		Obstruye la ejecución del contrato de manera intrascendente.	Dificulta la ejecución del contrato de manera baja, aplicando medidas mínimas se pueden lograr el objeto contractual.	Afecta la ejecución del contrato sin alterar el beneficio para las partes.	Obstruye la ejecución del contrato sustancialmente pero aun así permite la consecución del objeto contractual.	Perturba la ejecución del contrato de manera grave imposibilitando la consecución del objeto contractual.
Calificación Monetaria		Los sobrecostos no representan más del uno por ciento (1%) del valor del contrato.	Los sobrecostos no representan más del cinco por ciento (5%) del valor del contrato.	Genera un impacto sobre el valor del contrato entre el cinco (5%) y el quince por ciento (15%).	Incrementa el valor del contrato entre el quince (15%) y el treinta por ciento (30%).	Impacto sobre el valor del contrato en más del treinta por ciento (30%).
	Categoría / Valoración	Insignificante	Menor	Moderado	Mayor	Catastrófico
		1	2	3	4	5
Probabilidad	Raro (puede ocurrir excepcionalmente) 1	2	3	4	5	6
	Improbable (puede ocurrir ocasionalmente) 2	3	4	5	6	7
	Posible (puede ocurrir en cualquier momento futuro) 3	4	5	6	7	8
	Probable (probablemente va a ocurrir) 4	5	6	7	8	9
	Casi cierto (ocurre en la mayoría de circunstancias) 5	6	7	8	9	10

Con la información anterior, la valoración completa del riesgo permite establecer su categoría:

Valoración del Riesgo	Categoría
8, 9 y 10	Riesgo extremo
6 y 7	Riesgo alto
5	Riesgo medio
2, 3 y 4	Riesgo bajo

2. ASIGNACIÓN Y TRATAMIENTO DE LOS RIESGOS

Para establecer la asignación y tratamiento de los riesgos, el SENA Centro de comercio, seleccionó la opción apropiada teniendo en cuenta el costo y el beneficio de cualquiera de las acciones identificadas para el tratamiento de dichos riesgos, teniendo en cuenta que en la mayoría de los casos una combinación de opciones permite un mejor resultado.

Información que se encuentra plasmada en la matriz adjunta al presente documento, que relaciona una a una las tareas previstas y los responsables en cada caso, que responden a los eventos indicados como posibles riesgos, así como los cronogramas, recursos (personal, información) y presupuesto, necesidades de informes de seguimiento, reportes de monitoreo, etc.

3. MONITOREAR LOS RIESGOS

Como acción de seguimiento, el SENA Centro Tecnológico de Gestión Industrial tiene previsto el monitoreo constante a los riesgos del proceso de contratación pues las circunstancias cambian rápidamente y los riesgos no son estáticos. La matriz y el plan de tratamiento serán revisadas constantemente y se evaluará si es necesario hacer ajustes al plan de tratamiento de acuerdo con las circunstancias.

De conformidad con lo anterior, se tiene como documento matriz el adjunto en EL ANEXO 2

4. FUENTES DE INFORMACION DEL DOCUMENTO

- http://www.colombiacompra.gov.co/sites/default/files/manuales/cce_manual_riesgo_web.pdf - Manual para la Identificación y Cobertura del Riesgo.
- Procesos de contratación anteriores del SENA en toda Colombia, https://www.contratos.gov.co/consultas/inicioConsulta.do
- https://www.dane.gov.co/index.php/economicas/indicadores-de-competitividad/412

En constancia se firma en montería a los 15 días del mes noviembre de 2024.

JOSE ANASTASIO RESTREPO CASTELLANOS
SUBDIRECTOR (E) DEL CENTRO DE COMERCIO INDUSTRIA Y TURISMO

Proyecto: Elianys Velasquez Cargo: Abogada contratista
Revisó: Meyling Martínez Llanos, Coordinadora Grupo Mixto Apoyo