PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Villeta, diciembre de 2024

Señor
JOHN ALEXANDER SAAVEDRA ZAPATA
SUPERVISOR CONTRATO No. **CO1.PCCNTR.6872906 DE 2024**
Coordinador Académico
Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial
Villeta - Cundinamarca

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes diciembre del año 2024

Referencia: No CO1.PCCNTR.6872906 del año 2024

Juan Carlos Ramírez Vanegas, identificado con la cédula de ciudadanía No. 80282990 de Villeta, en mi calidad de Contratista del SENA, en Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago:

Se fija como valor total para el contrato la suma de Nueve millones seiscientos setenta y cinco mil trescientos cuarenta y ocho pesos m/cte. ($9.675.348,00) Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Un primer pago por el mes de octubre por valor de Tres millones doscientos setenta y cuatro mil setecientos treinta y tres pesos m/cte. ($ 3.274.733), b) Un segundo pago por el mes de noviembre de 2024 por valor de Cuatro millones cuatrocientos sesenta y cinco mil quinientos cuarenta y cinco pesos m/cte. ($4.465.545,00), c) Un último pago

por el mes de diciembre de 2024 por valor de Un millón novecientos treinta y cinco mil setenta pesos m/cte. ($ 1.935.070,00).

Plazo: Será hasta el 13 de diciembre de 2024.

OBJETO:
Prestación de servicios profesionales, tecnólogo y/o técnico para el desarrollo de las actividades de formación del nivel técnico, tecnológico y/o complementaría del programa Regular, atendiendo las políticas institucionales y la normatividad vigente, de acuerdo con las necesidades, la programación establecida y los productos de formación pactados del Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial - Regional Cundinamarca. Complementaria en Recursos Humanos

CLÁUSULA OBLIGACIONES ESPECÍFICAS FORMATO ANEXO AL CONTRATO

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Participar en la programación y ejecución del proceso de inducción de aprendices y el reconocimiento de aprendizajes previos de acuerdo a las necesidades del centro de formación.	No se realizaron acciones para el presente mes.	No se realizaron acciones para el presente mes.
2	Registrar, verificar y hacer seguimiento en el SISTEMA SOFIA PLUS de manera oportuna de todas las actividades que de acuerdo con los procesos, son de su responsabilidad, garantizando la calidad de la información y su coherencia con el proceso formativo tales como: a). Registro de los juicios evaluativos; b). Creación de rutas y asociación de aprendices; c). Registro de juicios evaluativos del reconocimiento de aprendizajes previos, d). Comunicar al Coordinador Académico oportunamente anomalías, inconsistencias, novedades de aprendices y hallazgos en el registro de la información, como requisito para	Se realiza proceso de: a). Juicios evaluativos correspondiente a: Fichas 3125499, 3130173, 3130188 y 3130190 de formación complementaria “Generación de ideas para un negocio innovador” . b). Se crean rutas y asocian aprendices de las fichas 3125499, 3130173, 3130188 y 3130190 de formación complementaria “Generación de ideas para un negocio innovador”	Reportes de juicios. Evidencias en Documento anexo.

	la autorización del pago del periodo correspondiente.		
3	Implementar estrategias de enseñanza, aprendizaje, seguimiento y evaluación de acuerdo a los lineamientos pedagógicos y metodológicos de la entidad	Se aplican metodologías de formación presencial, de acuerdo a la Guía de aprendizaje.	Documento anexo de evidencias. Guías de Aprendizaje.
4	Apoyar y participar en los equipos de desarrollo curricular interdisciplinarios por programa o conjunto de programas por redes tecnológicas, para garantizar integralidad en la formulación de proyectos formativos, el diseño de actividades de aprendizaje, el diseño de talleres e ítems que alimentarán los bancos de pruebas para la selección de aprendices, entre otras.	Se presenta para el desarrollo de actividades, Guía de Aprendizaje formación complementaria "Generación de ideas para un negocio innovador" Fichas 3125499, 3130173, 3130188 y 3130190.	Guías de Aprendizaje actualizadas con ajuste de actividades.
5	Conocer, aplicar y hacer cumplir el reglamento de aprendices.	Emisión de juicios evaluativos dentro de los tiempos establecidos por el reglamento. Fichas 3125499, 3130173, 3130188 y 3130190.	Reporte de juicios, evidencia en obligación #2.
6	Apoyar la evaluación de procesos contractuales de bienes y servicios que tengan relación con el área de su formación; así como el apoyo tecnico a la supervisión de contratos de bienes y servicios que correspondan a su área de formación a quien la subdirectora determine.	No se realizan acciones para tal proceso en este mes.	No se realizan acciones para tal proceso en este mes.
7	Asistir a los llamados efectuados por la Entidad, con el objeto de recibir actualización en formación.	Se asistió a reunión general por directriz de la subdirección de centro y coordinación académica para información e indicaciones para finalización de contrato.	Fotografías y lista de asistencia. Evidencias en documento anexo.
8	Aplicar al proceso de certificación de la norma de competencia "ORIENTAR FORMACIÓN PRESENCIAL DE ACUERDO CON PROCEDIMIENTO TÉCNICO Y NORMATIVO 240201056" y aportar el respectivo certificado de	La certificación de la norma ya esta presentada y culminado su proceso.	Certificación de la norma según No.383399 950900240201056CC80282990C.

	aprobación o la evidencia de la inscripción efectiva al mismo, antes del 30 de junio del presente año.		
9	Atender la formación de aprendices en el área asignada, en las competencias, resultados de aprendizaje y actividades de los proyectos de formación programados dentro de los tiempos que para cada acción se determine por el centro de formación.	No se realizan tales acciones en este mes.	No se realizan acciones en este mes.
10	Legalizar la apertura de los Grupos de Formación complementaria en el aplicativo SOFIA PLUS en el tiempo correspondiente teniendo en cuenta las fechas establecidas por el área de Administración Educativa.	No hay tal acción en este mes. Se continúa en el desarrollo y finalización de las fichas (3125499, 3130173, 3130188 y 3130190) que se dió apertura en el mes anterior.	Evidencias según obligación #2.
11	Apoyar la gestión del programa para el posicionamiento Regional de acuerdo al Plan Estratégico del Centro de Formación.	Se apoya el proceso de formación complementaria en el municipio de Villeta, región del Gualivá.	Evidencia en correo con aprobación de fichas para la formación.
12	Participar activamente en el cumplimiento de las metas de formación de acuerdo con los lineamientos, cobertura y productos indicados por la Subdirección del centro.	De acuerdo con los lineamientos del centro, se apoya formación complementaria “Generación de ideas para un negocio innovador”. Fichas 3125499, 26 aprendices; 3130173, 25 inscritos; 3130188, 28 inscritos; y 3130190, 24 inscritos.	De acuerdo a lineamientos del proceso de formación. Informe de apoyo a la formación. evidencias en documento en la obligación #2 (Creación de ruta y asociación de aprendices); y #17 (reporte de horas).
13	Usar las herramientas disponibles en el ambiente virtual de aprendizaje para fortalecer la formación y lograr el cumplimiento de los lineamientos, cobertura y productos indicados.	Se utilizan herramientas en material bibliográfico y de videos para el aprendizaje y formación.	Referencias de material bibliográfico, videográfico, interactivo, etc.; En Guías de aprendizaje anexas. Evidencias obligación #4.
14	Implementar y evaluar estrategias de retención a través de acciones que permitan garantizar la permanencia de aprendices en los diferentes niveles y modalidades	Se evalúa la formación complementaria, según el cumplimiento por evidencias para su respectiva aprobación en	Reporte de juicios evaluativos, evidencias anexas en documento en la obligación #2.

	de formación, en coordinación con el area de bienestar y los apoyos administrativos de formación. Para tal efecto los reportes de inasistencia o deserción deben efectuarse de manera inmediata.	fichas 3125499, 3130173, 3130188 y 3130190.	
15	Participar en actividades de investigación y desarrollo tecnológico, ocupacional y social, que contribuya a la actualización y mejoramiento de la formación profesional integral y la formación para el trabajo del área.	No se realizaron acciones en este mes.	No se realizaron acciones en este mes.
16	Guardar absoluta reserva sobre documentos, información, programas y material que lleguen a su conocimiento por el desarrollo del objeto contractual	Se guarda absoluta reserva sobre documentos, información, programas y material por el desarrollo del objeto contractual.	Uso del correo institucional. Evidencia en documento anexo.
17	Cumplir con la programación concertada mensual en actividades de formación, por periodos fijos y con una programación mensual minimo de 160 horas. Dicha actividad será desarrollada en los 29 municipios de jurisdicción del centro de formación, en las jornadas mañana, tarde, noche o fin de semana; según la programación concertada con el respectivo coordinador.	Se cumple con la programación asignada, correspondiente a 80 horas. Se realiza formación complementaria “Generación de ideas para un negocio innovador”. Fichas 3125499 8 Hrs, 3130173 24 Hrs, 3130188 24Hrs y 3130190 24 Hrs.	Informe de apoyo a la formación. Reporte de horas Sofia plus.
18	Apoyar la formación complementaria de ser necesario para dar cumplimiento a los requerimientos y a las necesidades del centro de formación.	Se realiza formación complementaria “Generación de ideas para un negocio innovador”. Fichas 3125499, 3130173, 3130188 y 3130190.	Reporte de horas. Evidencia en Obligación #17.
19	Hacer entrega al supervisor una vez inicie la formación y en todo caso antes del primer pago el proyecto formativo, la planeación pedagógica, las guias de aprendizaje, instrumentos de evaluación del programa y/o competencia a impartir; así como efectuar la creación y actualización en el respectivo portafolio según las actualizaciones de SIGA.	Guías de aprendizaje de formación complementaria.	Evidencias en documento anexo, en obligación #4.

20	Efectuar seguimiento de aprendices en etapa productiva, en caso de ser requerido y de conformidad con los lineamientos establecidos al respecto en elmplan de accion de la vigencia.	No se realizaron acciones en este mes.	No se realizaron acciones en este mes.
21	Apoyar el desarrollo de las diferentes etapas de las ofertas educativas en las modalidades regular y especial; así como participar en articulación con el personal de apoyo en administración educativa en los procesos de divulgación, inscripción, registro y matrícula.	Se apoya la “I oferta educativa 2025” en su divulgación a través de red de chat y estados de WhatsApp.	Evidencia en documento anexo.
22	Programar y proponer giras tecnicas con criterios de calidad, pertinencia y optimización de recursos, con el fin de ser registradas en el aplicativo plan de acción de la dirección de planeación y direccionamiento corporativo. Así como brindar el acompañamiento durante el desarrollo de las mismas.	No están previstas para el presente periodo.	No están previstas para el presente periodo.
23	Estar en continua revisión de los sistemas de gestión de calidad SIGA, para la actualización de procesos y formatos aplicarlo en el proceso de formación correspondiente. Conformara un Archivo Digital y manual con los soportes de la Ejecución de la Formación (Proyecto de Formación, planeación pedagógica, plan de trabajo guías de aprendizaje e instrumentos de evaluación).	Se siguen los procedimentos exigidos por el SIGA y se aplican los formatos actualizados de guías de aprendizaje y formatos exigidos en los procesos de formación.	Se presentan los formatos adjuntos y actualizados. Según papelería correspondiente al periodo. Evidencia anexa en Obligación #4.
24	Participar en las convocatorias de formación pedagógicas que el Centro establezca, así como la formación de TIC´S en mejora de las competencias de las nuevas tecnologías.	No se realiza acciones en este mes.	No se realizaron acciones en este mes.
25	Apoyar en la elaboración de documentos “lugares de	No se realiza acciones en este mes.	No se realizaron acciones en este mes.

	desarrollo", de nuevos programas y renovación de los mismos, al igual que en el proceso de autoevaluación, de acuerdo a lo establecido en la guía de gestión del Registro Calificado que se encuentre vigente		
26	Participar en los Equipos Ejecutores de Centro y apoyar la elaboración, revisión y validación de los productos establecidos en los procedimientos y guías determinados desde la pertinencia de la oferta hasta la certificación de los aprendices	De acuerdo con la vigencia del presente contrato, no he sido designado durante este mes. .	No se realizaron acciones en este mes.
27	Participar en la concertación y coordinación interinstitucional para la ejecución de proyectos de desarrollo y acciones de Formación Profesional Integral, proyectos de desarrollo sectorial, regional, municipal y veredal.	De acuerdo con la vigencia del presente contrato, no he sido designado durante este mes.	No se realizaron acciones para el presente mes
28	Realizar la respectiva entrega formal mediante acta, donde se evidencien las acciones del programa formativo, su avance y novedades, ante la rotación de instructor.	No se realizaron acciones para el presente mes	No se realizaron acciones para el presente mes
29	Recibir y responder por el uso, manejo y custodia de bienes entregados (ambientes de formación, materiales, equipos o herramientas) para el desarrollo de la formación en virtud de la ejecución de su contrato.	No se realizaron acciones para el presente mes	No se realizaron acciones para el presente mes
30	Reintegrar los materiales de formación, herramientas o equipos, que fueren entregados para el desarrollo del programa de formación.	No se realizaron acciones para el presente mes	No se realizaron acciones para el presente mes
31	Vigilar y salvaguardar los bienes que hagan parte del patrimonio del SENA, de otras entidades o de particulares puestos al servicio de la entidad y que hayan sido entregados para el desarrollo del	No se realizaron acciones para el presente mes	No se realizaron acciones para el presente mes

	objeto del contrato, por lo que son sujetos de control y vigilancia. En consecuencia, deberán dar cuenta sobre la entrega de bienes al supervisor del contrato respectivo y a los órganos de control fiscal y disciplinario, de ser procedente.		
32	Los documentos elaborados en función de la formación profesional integral del respectivo programa son propiedad del Servicio Nacional de Aprendizaje; donde el instructor deberá al final del contrato, realizar la entrega en archivo magnético de cada una de las evidencias y formatos elaborados (Word, Excel y PDF) en virtud del contrato al supervisor, quien deberá validar la información correspondiente.	Se siguen los procedimientos exigidos por el SIGA y se aplican los formatos en los procesos de formación.	Se presentan los formatos adjuntos y actualizados. Según papelería correspondiente al periodo. Evidencia en documento anexo.
33	Proyectar decorosamente la imagen corporativa del Servicio Nacional de Aprendizaje, en las actuaciones dentro y fuera de la entidad, asumiendo una actitud ética en cada una de sus acciones.	Envío de comunicaciones a través de medios institucionales.	Se difunde material publicitario oficial aprobado por el área de comunicaciones Captura de comunicaciones institucionales a través de correo electrónico oficial. Evidencias en documento anexo.
34	Las demás necesarias para el cabal cumplimiento del objeto contractual.	Se realizan todas las necesarias para el cumplimiento del objeto Contractual y según se requiera	Se realizan todas las necesarias para el cumplimiento del objeto contractual.

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1.				
2.				

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 7950200248 de la planilla, operador SOI y periodo 11. (Decreto Ley 2106 de 2019 – "Decreto Ley Antitrámites")

Evidencias en (32) folios

Cordialmente,

Firma



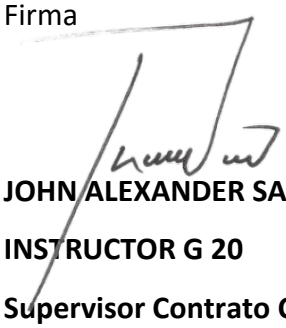
Juan Carlos Ramírez Vanegas

Contratista

C.C. No. 80282990

Recibí a satisfacción:

Firma



JOHN ALEXANDER SAAVEDRA ZAPATA

INSTRUCTOR G 20

Supervisor Contrato CO1.PCCNTR.6872906 DE 2024

Coordinador Académico

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y

FECHA INICIAL: 01/12/2024 00:00:00

FECHA FINAL: 13/12/2024 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3130190 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3130188 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3130173 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3125499 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 80,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

INSTRUCTOR: JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y

EVIDENCIAS

DEL PROCESO Y METODOLOGÍA EMPLEADA EN EL PROCESO DE FORMACIÓN

FORMACION COMPLEMENTARIA

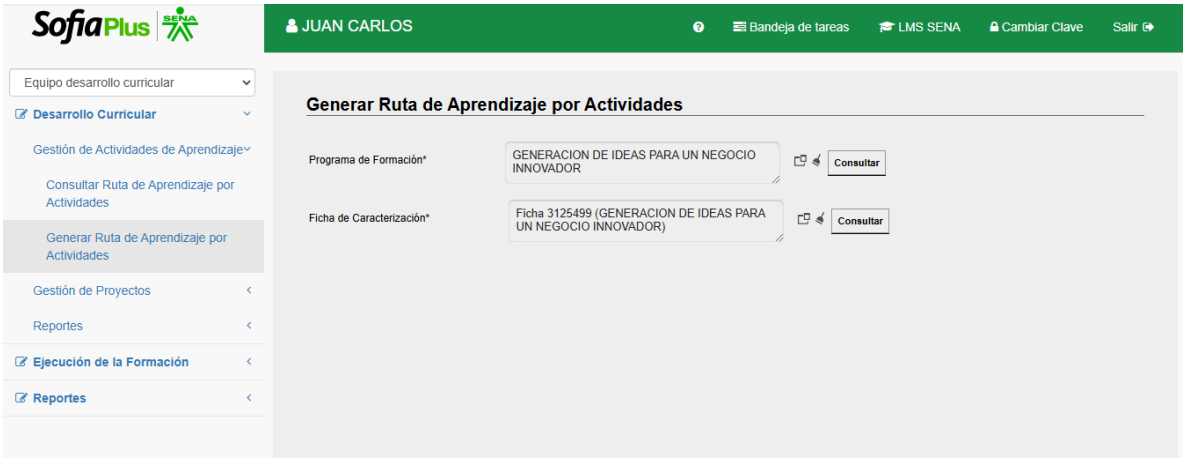
FINALIZACIÓN FICHAS

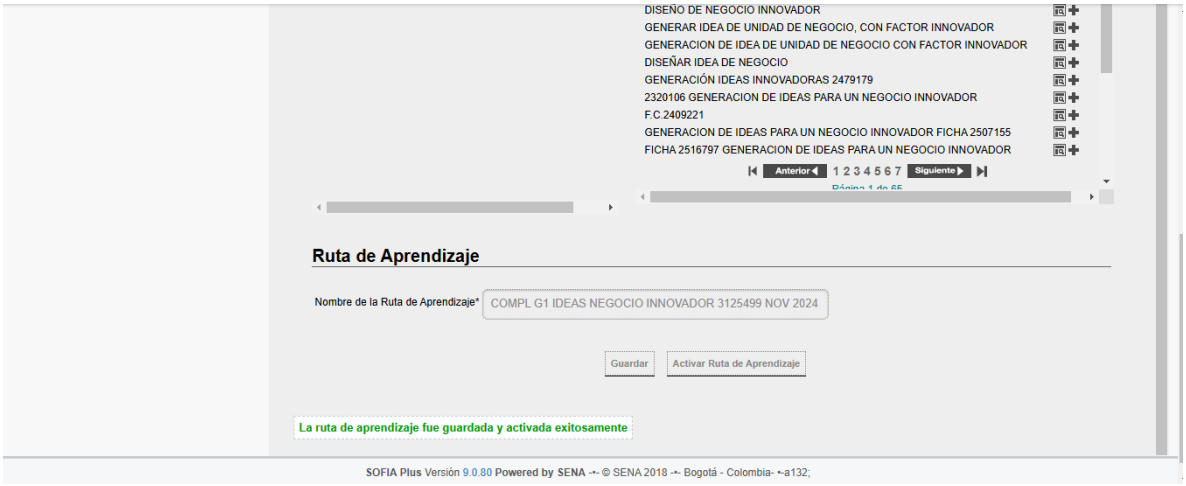
3125499, 3130173, 3130188 y 3130190

MES DE DICIEMBRE DE 2024

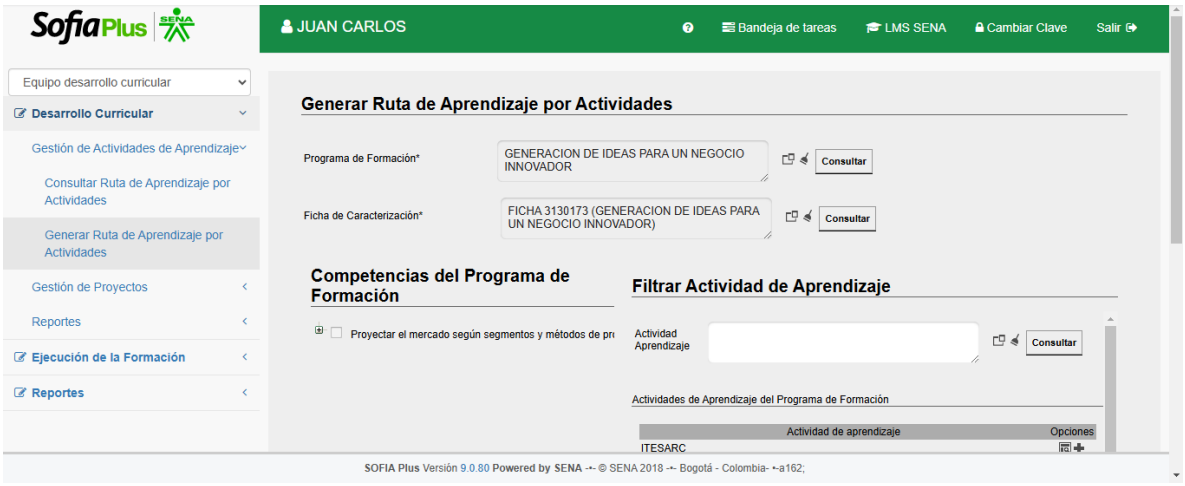
Obligación 2 b). Creación Ruta y Asociación de Aprendices

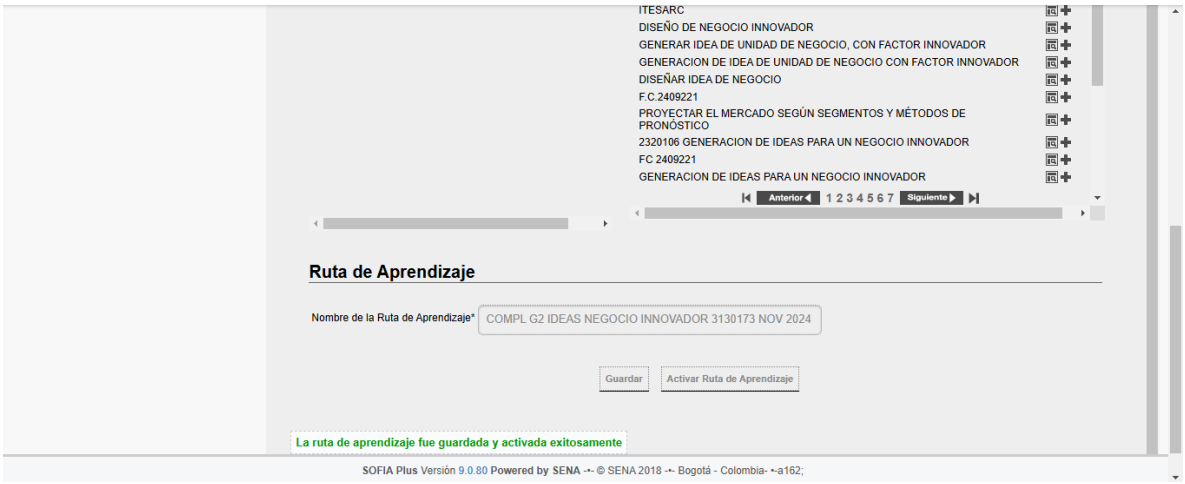
Ficha 3125499



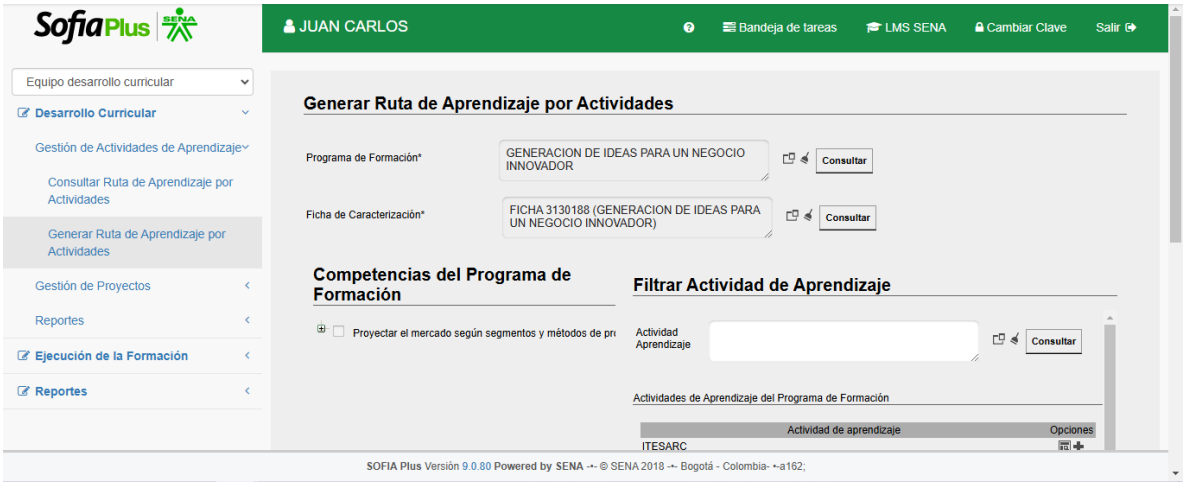


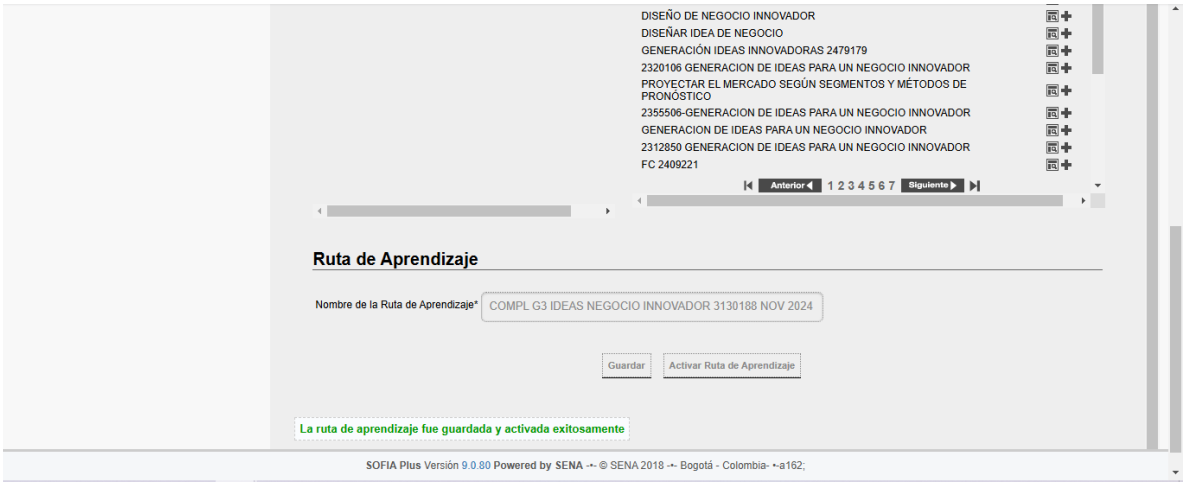
Ficha 3130173



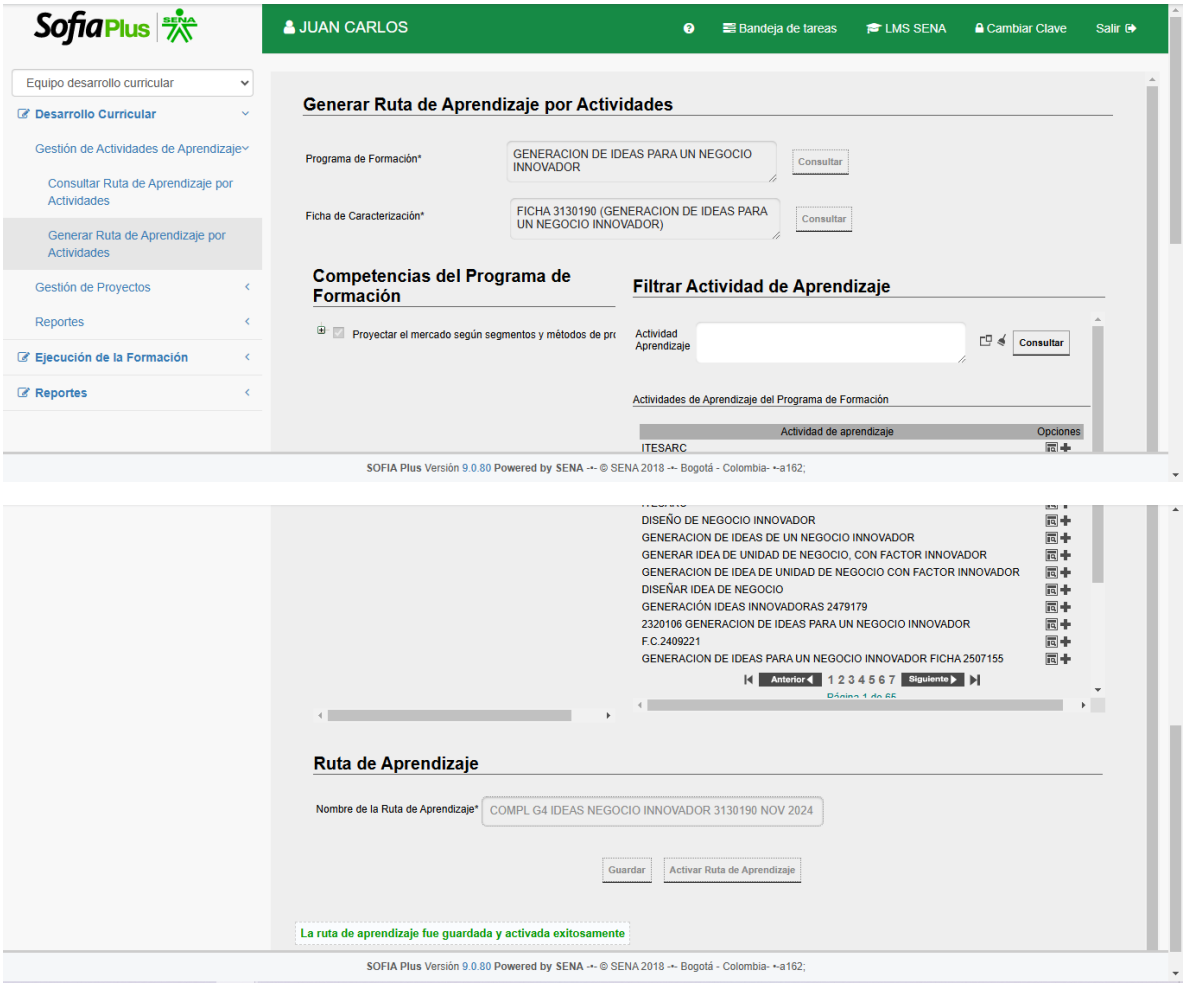


Ficha 3130188





Ficha 3130190



Asociación de Aprendices

Ficha 3125499



Ficha 3130173



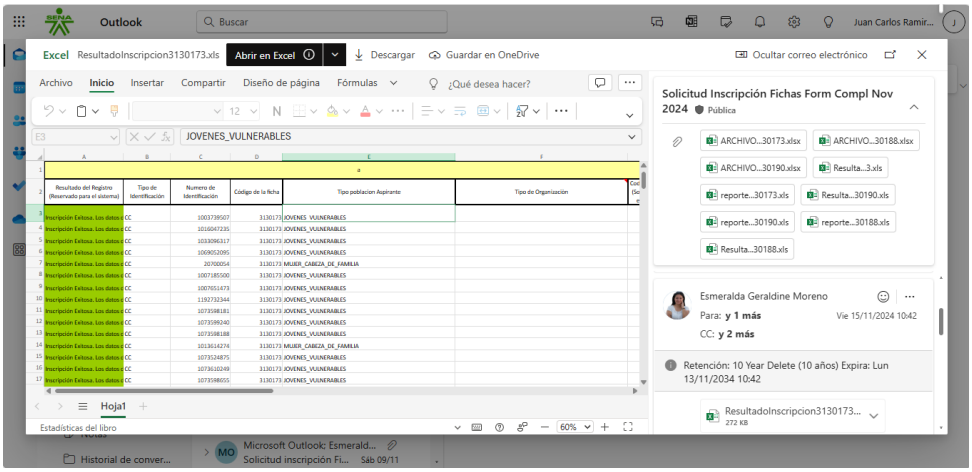
Ficha 3130188

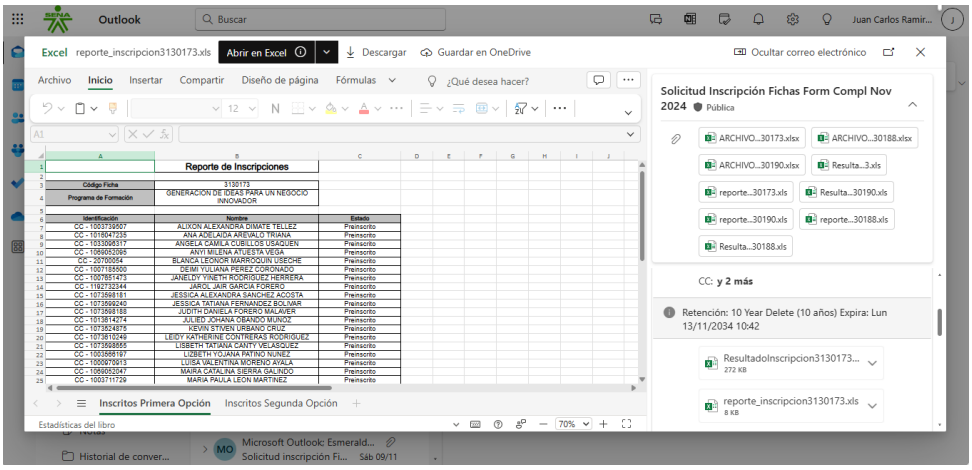


Ficha 3130190

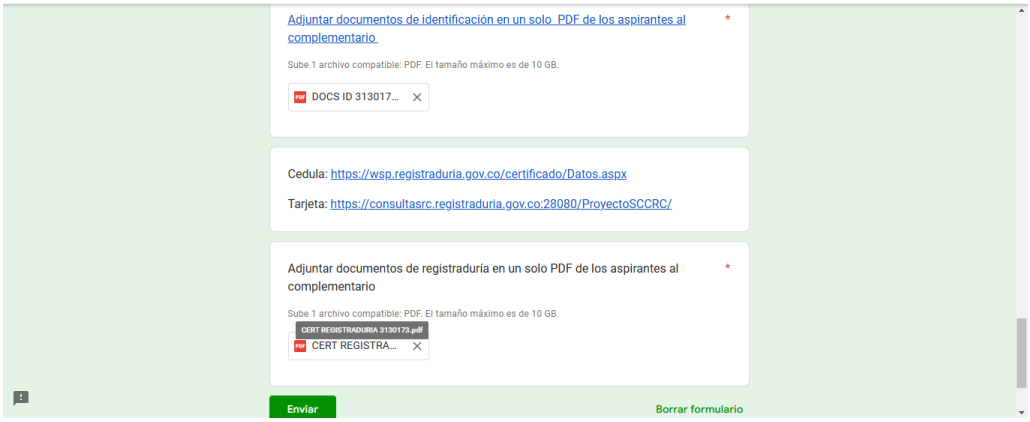


3130173 Resultado de inscripción



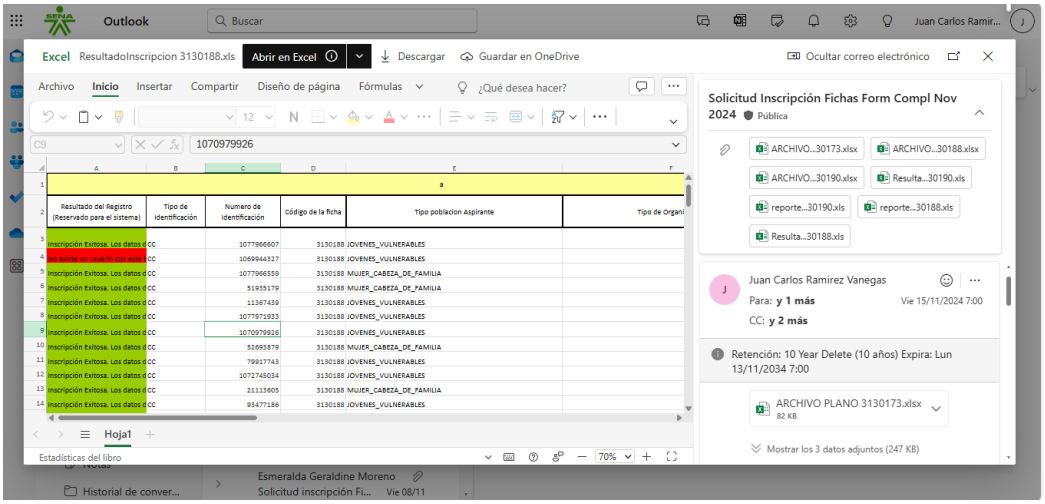


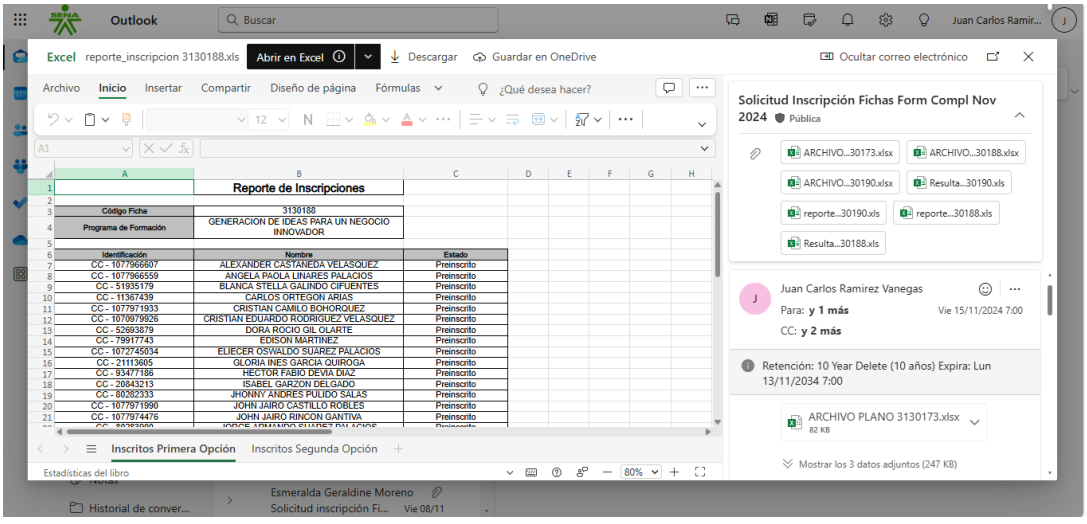
Envío de documentación para matrícula



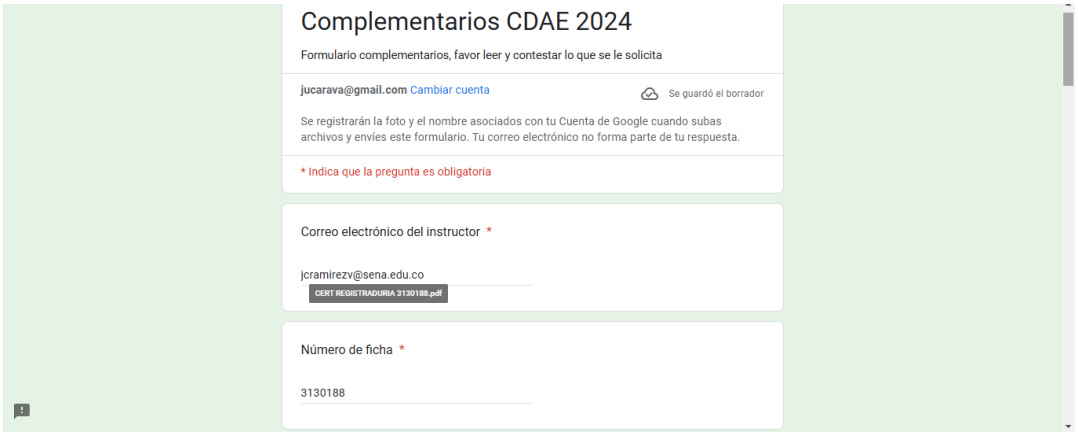


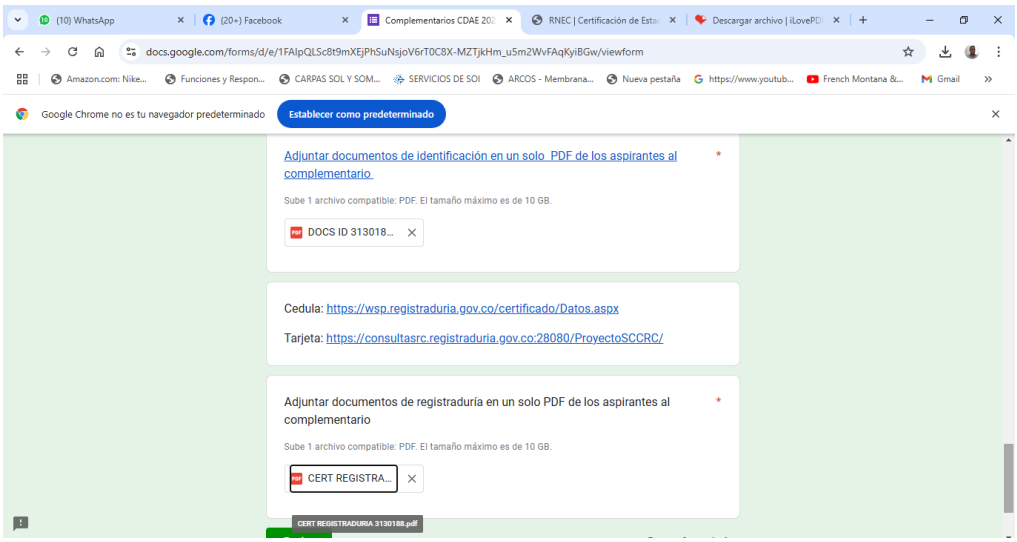
3130188 Resultado de inscripción

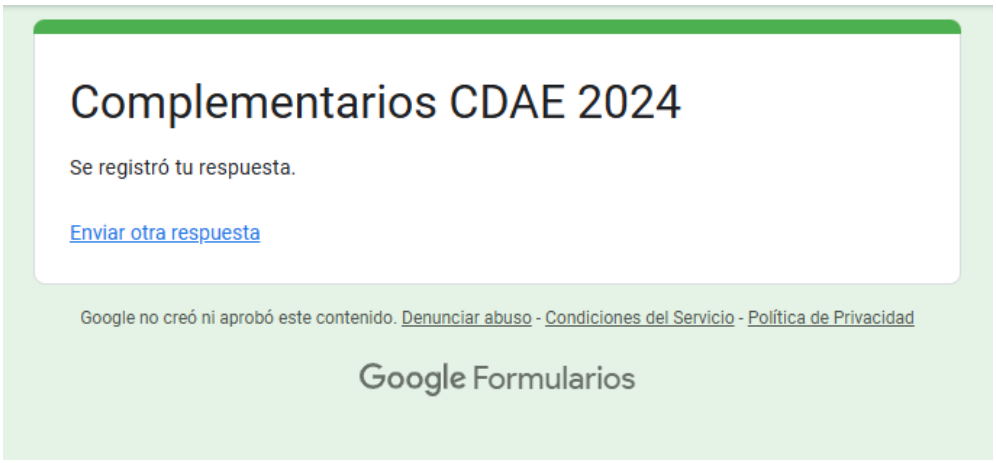




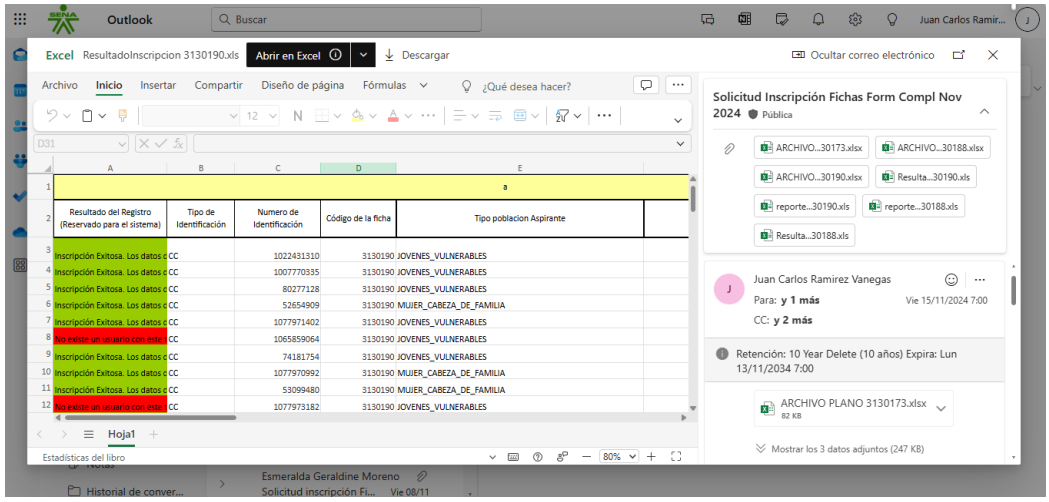
Envío de documentación para matrícula



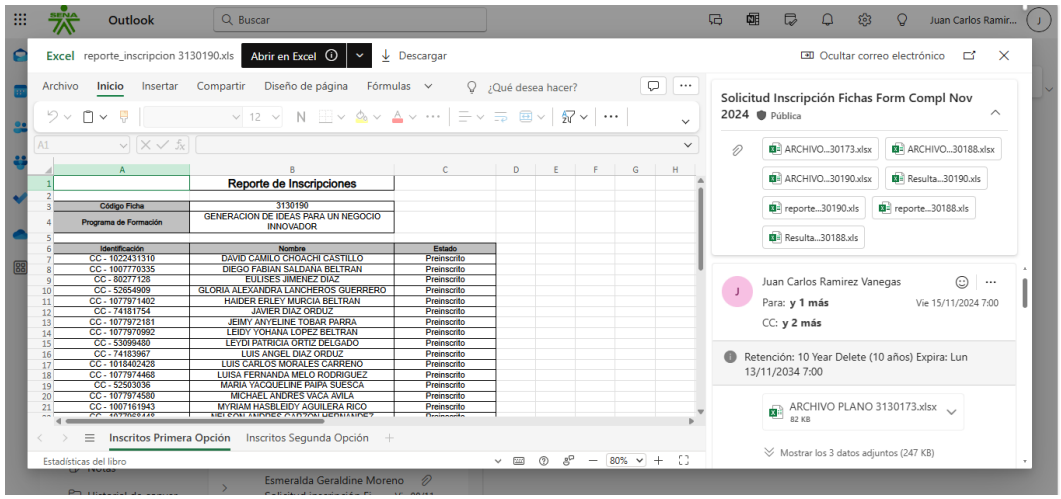




3130190 Resultado de inscripción



Resultado del Registro (Reservado para el sistema)	Tipo de Identificación	Numero de Identificación	Código de la ficha	Tipo poblacion Aspirante
Inscripción Exitosa. Los datos d	CC	1022431310	3130190	JOVENES_VULNERABLES
Inscripción Exitosa. Los datos d	CC	1007770335	3130190	JOVENES_VULNERABLES
Inscripción Exitosa. Los datos d	CC	80277128	3130190	JOVENES_VULNERABLES
Inscripción Exitosa. Los datos d	CC	52654909	3130190	MUJER_CABEZA_DE_FAMILIA
Inscripción Exitosa. Los datos d	CC	1077971402	3130190	JOVENES_VULNERABLES
No existe un usuario con este t	CC	1065859064	3130190	JOVENES_VULNERABLES
Inscripción Exitosa. Los datos d	CC	74181754	3130190	JOVENES_VULNERABLES
Inscripción Exitosa. Los datos d	CC	1077970992	3130190	MUJER_CABEZA_DE_FAMILIA
Inscripción Exitosa. Los datos d	CC	53099480	3130190	MUJER_CABEZA_DE_FAMILIA
No existe un usuario con este t	CC	1077973182	3130190	JOVENES_VULNERABLES



Reporte de Inscripciones

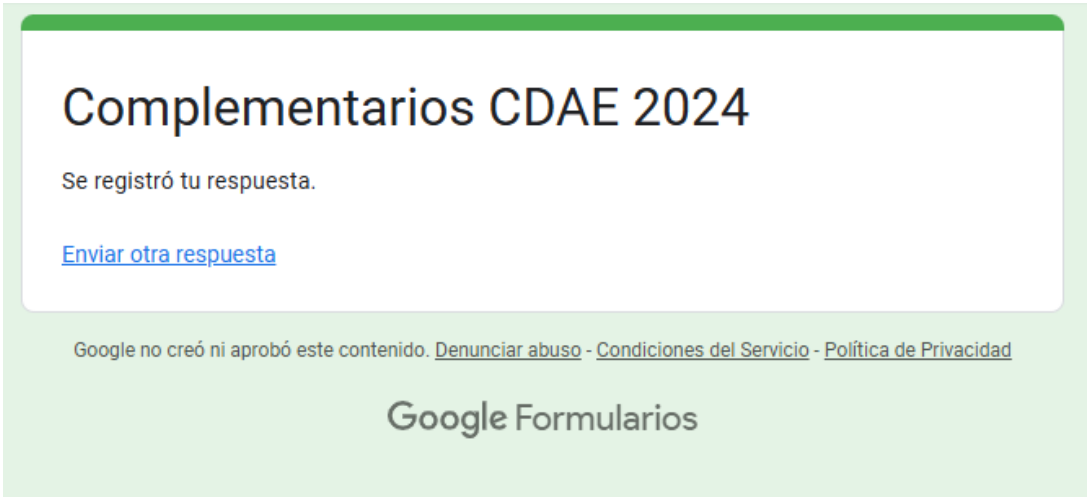
Código Ficha	3130190
Programa de Formación	GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

Identificación	Nombre	Estado
CC - 1022431310	DAVID CAMILO CHOACHI CASTILLO	Preinscrito
CC - 1007770335	DIEGO FABIAN SALDANA BELTRAN	Preinscrito
CC - 80277128	EULISES JIMENEZ DIAZ	Preinscrito
CC - 52654909	GLORIA ALEXANDRA LANCHEROS GUERRERO	Preinscrito
CC - 1077971402	HAIDER ERLEY MURCIA BELTRAN	Preinscrito
CC - 74181754	JAVIER DIAZ ORDUZ	Preinscrito
CC - 1077972181	JEIMY ANYELINE TOBAR PARRA	Preinscrito
CC - 1077970992	LEIDY YOHANA LOPEZ BELTRAN	Preinscrito
CC - 53099480	LEYDI PATRICIA ORTIZ DELGADO	Preinscrito
CC - 74183967	LUIS ANGEL DIAZ ORDUZ	Preinscrito
CC - 1018402428	LUIS CARLOS MORALES CARREÑO	Preinscrito
CC - 1077974468	LUISA FERNANDA MELO RODRIGUEZ	Preinscrito
CC - 52503036	MARIA YACQUELINE PAIPA SUESCA	Preinscrito
CC - 1077974580	MICHAEL ANDRES VACA AVILA	Preinscrito
CC - 1007161943	MYRIAM HASBLEIDY AGUILERA RICO	Preinscrito

Envío de documentación para matrícula




Adjuntar documentos de identificación en un solo PDF de los aspirantes al complementario *
Sube 1 archivo compatible: PDF. El tamaño máximo es de 10 GB.
DOCS ID 313019...
Cedula: https://wsp.registraduria.gov.co/certificado/Datos.aspx
Tarjeta: https://consultasrc.registraduria.gov.co:28080/ProyectoSCCRC/
Adjuntar documentos de registraduría en un solo PDF de los aspirantes al complementario *
Sube 1 archivo compatible: PDF. El tamaño máximo es de 10 GB.
CERT REGISTRA...
CERT REGISTRADURIA 3130190.pdf
Enviar
Borrar formulario


Complementarios CDAE 2024
Se registró tu respuesta.
Enviar otra respuesta
Google no creó ni aprobó este contenido. Denunciar abuso - Condiciones del Servicio - Política de Privacidad
Google Formularios

Obligación 3

Recursos utilizados para la formación de acuerdo a las Guías de aprendizaje. Análisis de contenido y preguntas directas. FORMACION COMPLEMENTARIA.

PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

- **Denominación del Programa de Formación:** Generación de ideas para un negocio innovador.
- **Código del Programa de Formación:** 13410016
- **Nombre del Proyecto:** Formación Complementaria
- **Fase del Proyecto:** Ficha 3125499
- **Actividad de Proyecto:**
- **Actividad de Aprendizaje AA:** Presenta la idea de negocio
- **Competencia:** Genaración de ideas de un negocio innovador
- **Resultados de Aprendizaje:**
  1. Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno. 2. Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.

PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

- **Denominación del Programa de Formación:** Generación de ideas para un negocio innovador.
- **Código del Programa de Formación:** 13410016
- **Nombre del Proyecto:** Formación Complementaria
- **Fase del Proyecto:** Ficha 3130173
- **Actividad de Proyecto:**
- **Actividad de Aprendizaje AA:** Presenta la idea de negocio
- **Competencia:** Genaración de ideas de un negocio innovador
- **Resultados de Aprendizaje:**
  1. Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno. 2. Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.

PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

- **Denominación del Programa de Formación:** Generación de ideas para un negocio innovador.
- **Código del Programa de Formación:** 13410016
- **Nombre del Proyecto:** Formación Complementaria
- **Fase del Proyecto:** Ficha 3130188
- **Actividad de Proyecto:**
- **Actividad de Aprendizaje AA:** Presenta la idea de negocio
- **Competencia:** Genaración de ideas de un negocio innovador
- **Resultados de Aprendizaje:**
  1. Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno. 2. Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.

PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

- **Denominación del Programa de Formación:** Generación de ideas para un negocio innovador.
- **Código del Programa de Formación:** 13410016
- **Nombre del Proyecto:** Formación Complementaria
- **Fase del Proyecto:** Ficha 3130190
- **Actividad de Proyecto:**
- **Actividad de Aprendizaje AA:** Presenta la idea de negocio
- **Competencia:** Genaración de ideas de un negocio innovador
- **Resultados de Aprendizaje:**
  1. Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno. 2. Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.

Obligación 4

GUIAS DE APRENDIZAJE Fichas **3125499, 3130173, 3130188 y 3130190.**

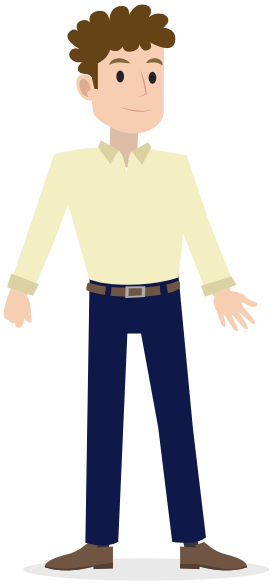
PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

- **Denominación del Programa de Formación:** Generación de ideas para un negocio innovador.
- **Código del Programa de Formación:** 13410016
- **Nombre del Proyecto:** Formación Complementaria
- **Fase del Proyecto:** Ficha 3125499
- **Actividad de Proyecto:**
- **Actividad de Aprendizaje AA**: Presenta la idea de negocio
- **Competencia:** Genaración de ideas de un negocio innovador
- **Resultados de Aprendizaje:**
  1. Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno. 2. Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.

2. PRESENTACIÓN



Al finalizar el desarrollo de las actividades de esta guia, usted diseñará las oportunidades de nuevos emprendimiento y reflexionará sobre el contexto de su entorno personal, social y productivo, ambos con el uso de técnicas y herramientas establecidas desde una cultura emprendedora que le permitirá elaborar propuestas novedosas tanto para usted como para las personas involucradas en la comunidad.

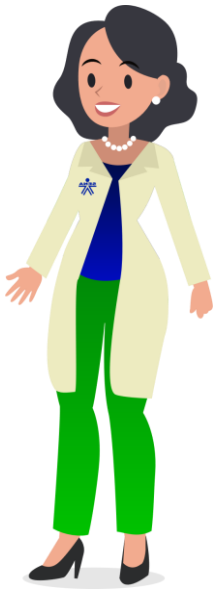
En un primer momento, usted realizará el análisis de un emprendimiento y los factores que la influyen y condicionan como el entorno general, el entorno empresarial y la herramienta PEST (político, económico, sociocultural y tecnológico). Recuerde que usted todavía no tiene una emprendimiento validado, pero debe pensar en estos elementos que pueden limitar su éxito.

En un segundo momento, descubrirá desde su propia perspectiva y reflexión la capacidad para definir un segmento de mercado.

3. FORMULACIÓN DE LAS ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE

3.1 Reflexión inicial ¿Qué es la cultura emprendedora para usted?

Apreciado aprendiz, ingrese al video denominado UNICAR, con el siguiente enlace:
https://www.youtube.com/watch?v=zQuAKxaAp4U&list=UUt5y885UFplu2okY39TBwCg&index=4



Realice una observación de carácter reflexivo y utilizando el método de lluvia de ideas, **liste** (5 a máximo 10) algunas ideas que pueda desarrollar en la comunidad teniendo en cuenta su contexto, sus habilidades y lo que le gusta hacer.

Lista de ideas para solucionar problemas identificados en la comunidad
1. 2. 3.

Clasifique las ideas, según el orden de importancia, de mayor a menor.

Al final de la sesión, expongan la lista de ideas a sus compañeros de acuerdo con las indicaciones de su instructor quien hará una retroalimentación.

3.2 Actividad de contextualización

Lea los documento que ha entregado su instructor como material complementario al aprendiz.

Desde sus conocimientos, **defina** los conceptos de: contexto general, contexto específico, entorno empresarial, análisis PEST(político, económico, social y tecnológico) y segmento del mercado.

Al finalizar la sesión, intervenga en el foro con las definiciones de dicha actividad.

3.3 Actividad de conceptualización

Identificación de la idea, del entorno y el segmento del mercado.

Caso de estudio*: "un aprendiz- emprendedor desea tener un negocio Salón de belleza-Peluquería"*

a. Teniendo en cuenta el caso anterior y los conceptos de: *contexto y entorno*, responda en subgupos y en un tiempo de 10 minutos la siguiente pregunta:.

¿Cual es el entorno general y el entorno específico de dicho emprendimiento?

Finalizada la sesión, realice una única diapositiva y socialícela de acuerdo a los lineamientos del Instructor

b. Teniendo en cuenta el caso anterior y los conceptos PEST (Politico, Económico, Social-cultural y Tecnológico), los participantes formarán sub grupos y definirán su entorno a través de un dibujo que refleje elementos de su medio geográfico o comercial, que les benefician o les afectan para iniciar un emprendimiento.

1. Los pasos a seguir son los siguientes:

   De acuerdo con las instrucciones dada por el instructor dibuje en una hoja o diapositiva el entorno próximo donde se desarrollará el emprendimiento, considerando la competencia, servicios empresariales, alcaldía, policía, áreas de mercado, centros comerciales, instituciones educativas, empresas comerciales, fabricas, talleres, carreteras, almacenes, bancos, iglesias, transporte, comunidades, zonas de riesgo, entre otros. Dentro del mapa deben quedar ubicado el emprendimiento.

   Finalizada la sesión, realice una única hoja o diapositiva y socialíce de acuerdo a los lineamientos del instructor

c. Teniendo el cuenta el caso anterior, los participantes definirán y caracterizarán a los posibles clientes o consumidores del servicio.

Redacte un documento con una idea de negocio, en el cual argumente las oportunidades de negocio en el o en un sector social y productivo e identique el grupo focal al cual va dirigido.

Tiempo : 6 horas **Evidencia:** Documento idea de negocio

3.4 Actividades de transferencia

Comparta con los compañeros el emprendimiento que desea desarrollar en su comunidad, teniendo en cuenta los diferentes entornos y al segmento de mercado que va dirigido.

Tiempo : 3 horas

Ambiente Requerido: Aula convencional,

Materiales y equipos: Equipo de cómputo, conexión a internet, Excel.

4. ACTIVIDADES DE EVALUACIÓN

Evidencias de Aprendizaje	Criterios de Evaluación	Técnicas e Instrumentos de Evaluación
Evidencias de Conocimiento: Documento idea de negocio	Plantea ideas de negocio a partir de oportunidades y necesidades del mercado conforme con el análisis sectorial Argumenta la idea de negocio conforme con la propuesta y necesidades del sector productivo. Determina grupos focales de mercado de acuerdo con la idea de negocio	Técnica: Valoración de producto Instrumento: Lista de chequeo
Evidencias de Desempeño		Técnica: Instrumento:
Evidencia de Producto		Técnica: N/A Instrumento:

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS

Brainstorming (Lluvia de ideas) Es una técnica grupal, recomendable en nuestro contexto para grupos de entre 6 y 12 personas, que tiene como objetivo conseguir que todas las personas del equipo expresen sus ideas libremente, prescindiendo de espíritu crítico.

Contexto significa lo que rodea a un acontecimiento o hecho. Es un marco, un ambiente, un entorno, físico o simbólico, un conjunto de fenómenos, situaciones y circunstancias.

Creatividad es la capacidad de generar nuevas ideas o conceptos, de nuevas asociaciones entre ideas y conceptos conocidos, que habitualmente producen soluciones originales. La creatividad es sinónimo del "pensamiento original", la "imaginación constructiva", el "pensamiento divergente" o el "pensamiento creativo"

Cultura del emprendimiento es el entorno cultural que favorece el desarrollo de proyectos emprendedores, entendidos como procesos de fundación de actividades, proyectos, empresas lucrativas o no, de índole económica, social, política, o también se refiere a renovación o reingenierías de procesos existentes

Entorno Conjunto de circunstancias o factores sociales, culturales, morales, económicos, profesionales, etc., que rodean una cosa o a una persona, colectividad o época e influyen en su estado o desarrollo.

Entorno general: se refiere al marco global o conjunto de factores que afectan de la misma manera a todas las empresas de una determinada sociedad o ámbito geográfico.

Entorno empresarial: es el conjunto de factores que influyen en la actividad de una compañía. Pueden tener un origen interno o externo y son de distinta naturaleza

Emprendimiento: Una manera de pensar y actuar orientada hacia la creación de riqueza. Es una forma de pensar, razonar y actuar centrada en las oportunidades, planteada con visión global y llevada a acabo mediante un liderazgo equilibrado y la gestión de un riesgo calculado, su resultado es la creación de valor que beneficia a la empresa, la economía y la sociedad

Idea de negocio: es un concepto que puede ser usado para obtener beneficios económicos, generalmente mediante el intercambio de productos o servicios a cambio de dinero, y que sigue un patrón definido y único.

Innovación es un cambio que introduce novedades, y que se refiere a modificar elementos ya existentes con el fin de mejorarlos, aunque también es posible en la implementación de elementos totalmente nuevos.

Matriz DOFA o análisis SWOT (siglas en inglés) es una herramienta para determinar estrategias en organizaciones, proyectos, personas o grupos, a partir de la valoración de aspectos internos (fortalezas y debilidades) y externos (oportunidades y amenazas).

Plan de Mejoramiento es un conjunto de acciones sistemáticas que propende por el mejoramiento permanente de la gestión y los procesos de la entidad, el cual se construye a partir de las fortalezas y debilidades encontradas en el proceso de evaluación realizado por los diferentes entes de control.

Segmento del mercado: divide un mercado en segmentos más pequeños de compradores que tienen diferentes necesidades, características y comportamientos que requieren estrategias o mezclas de marketing diferenciadas

6. REFERENTES BILBIOGRÁFICOS

Acosta Romero, G. A.; Pérez Pertuz, J.; Rodríguez Pérez, M.; Valenzuela Barón, M. L. (2017). Cartilla Emprendimiento. Bogotá: SENA. Primera Edición.

Bayas, D. B. (2015). Características Emprendedoras Personales (CEP) De hombres y mujeres gerentes de las Cooperativas de Ahorro y Crédito de Riobamba: investigación 2010-2011. Ciencia Unemi, 6(9), 62-68.

Hernández, E. R. (2014). Avances de EMPRETEC® en Colombia, como programa para el fortalecimiento de las características del comportamiento emprendedor. INVENTUM, 9(16), 33-39.

Hidalgo Proaño, L. F. (2014). La cultura del emprendimiento y su formación. Alternativas, 15(1), 46-50.

7. CONTROL DEL DOCUMENTO

	Nombre	Cargo	Dependencia	Fecha
Autor (es)	Maria Piedad Rendon	Instructora	Centro Para La Formación Cafetera, R. Caldas	
	Omar Libardo Villarreal	Instructor	C. Internacional de producción limpia R. Nariño	10/07/2020
	Luis José Barrios de la Hoz	Metodólogo diseño curricular	Centro para el Desarrollo Agroecologico y Agroindustrial	
	Marcela Plata Gómez	Instructora (Adaptación imágenes)	Centro Nacional de la Industría Gráfica y afines	
	Rubiela Rodriguez Hernandez	Profesional	Dirección Formación Profesional.	

8. CONTROL DE CAMBIOS (diligenciar únicamente si realiza ajustes a la guía)

	Nombre	Cargo	Dependencia	Fecha	Razón del Cambio
Autor (es)	Juan Carlos Ramírez	Instructor	CDAE Villeta	15-oct-2024	Ajuste actividades

INSTRUMENTO DE EVALUACIÓN

1. DATOS GENERALES

Código del instrumento:	**LCH-G1**	**No. de Ficha:**	**3125499**

Programa de formación:	**Generación de ideas para un negocio innovador**		
Competencia:	**Generación de ideas de negocio**		
Resultados de Aprendizaje:	1. Establecer características y competencias emprendedoras personales de acuerdo con sus potencialidades, objetivos y el entorno. 2. Apropiar el proceso de toma de decisiones personales en su cotidianidad, según el comportamiento emprendedor.		
Actividad del proyecto:	Integra elementos básicos de investigación de acuerdo con las necesidades descriptivas de la idea de negocio		
Nombre de la Evidencia:	Presentación de la idea de negocio.		
Duración de la guía (horas):	24	**Fase del proyecto**	Analisis

Nombre del Instructor:	Juan Carlos Ramírez Vanegas	**Documento:**	80282990

Nombre del aprendiz:			**Documento:**	
Tipo de evidencia:	**Desempeño:**	**X**	**Producto:**	

2. OBJETIVO

Estimado aprendiz, se aplicará la Lista de Chequeo para evaluar correctamente la actividad No 3.3, de la guía de aprendizaje, en la cual se debe presentar la idea de negocio. Demostrando caranteristicas sobre ello.

3. INSTRUCCIONES

Para el desarrollo de esta lista de chequeo se emite un juicio evaluativo de cumple o no cumple, teniendo en cuenta las siguientes variables mediante la observación directa

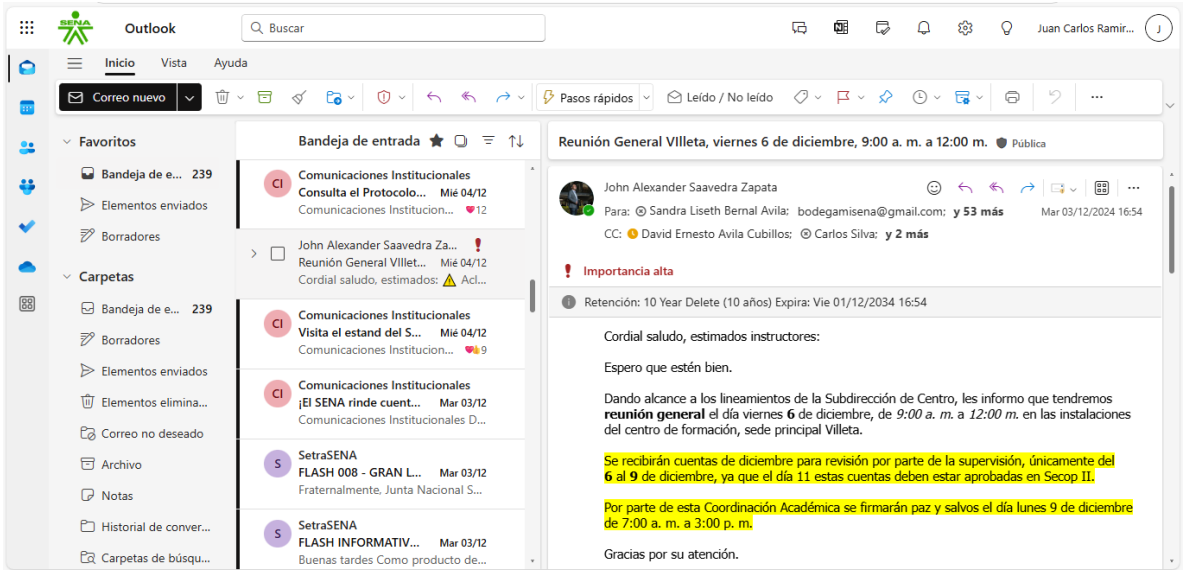
No.	INDICADORES	CUMPLE		OBSERVACIONES
		SI	NO	
1	La idea de negocio presentada es innovadora			
2	El entono general y específico es analizado de forma coherente			
3	Los elementos del medio geográfico y comercial caracterizan positivamente la idea de negocio planteada.			
4	El análisis presenta argumentos sustentables sobre la idea de negocio presentada			
5	La actividad es elaborada cumpliendo con los tiempos de entrega			

Ciudad y fecha:

FIRMA DEL APRENDIZ	_____	**FIRMA DEL INSTRUCTOR**	_____

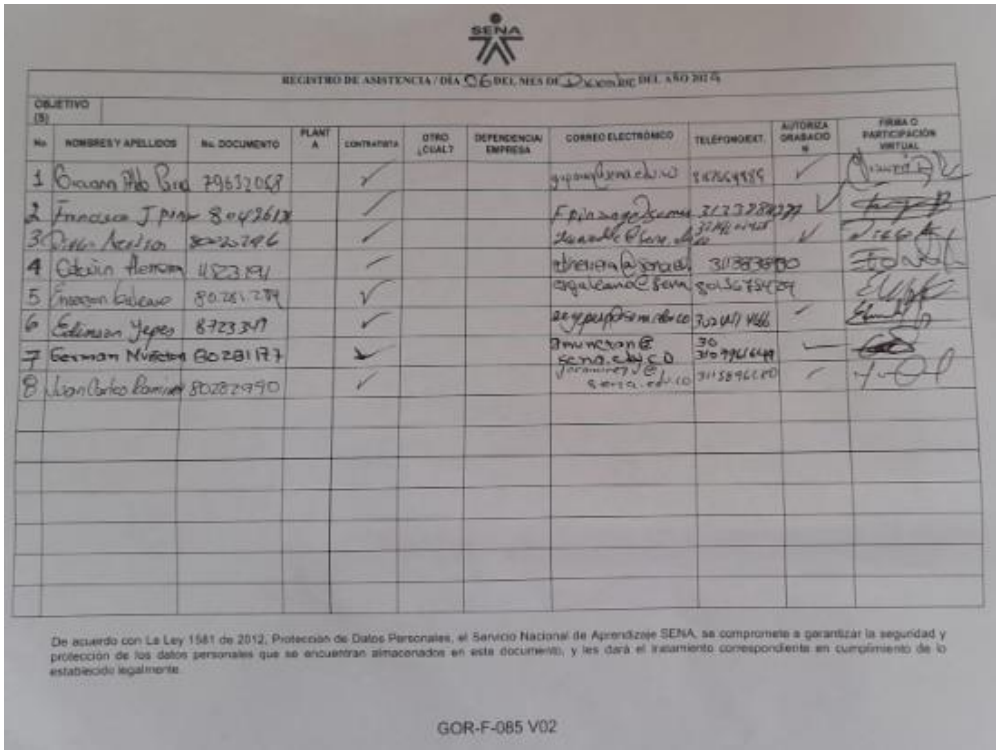
Obligación 7. Asistir a los llamados efectuados por la entidad.

Se asiste a reunión general, viernes 6 de diciembre de 2024.





Lista de Asistencia



REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 06 DEL MES DE Diciembre DEL AÑO 2024

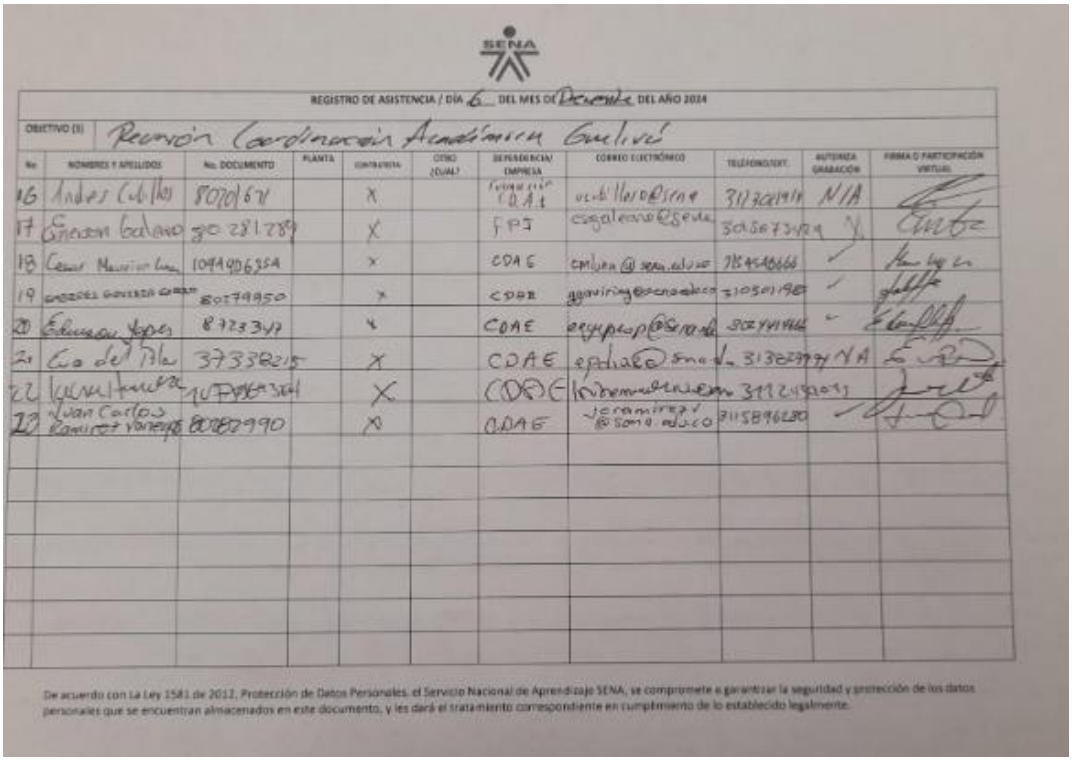
OBJETIVO (S):

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Giovanni Pablo Bird	79632068		✓			gypabloyma@sena.edu.co	3147669989	✓	
2	Francisco J Pinz	80436178		✓			Fpinzago@sena.edu.co	3123738777	✓	
3	Diego Acosta	80220496		✓			diegoacosta@sena.edu.co	3214614425	✓	
4	Edwin Herrera	11823191		✓			eherrera@sena.edu.co	3113838980		
5	Giovanni Galeano	80.281.789		✓			cgaleano@sena.edu.co	3013673429		
6	Edinson Yepes	8723347		✓			eeyepes@sena.edu.co	3104711466	✓	
7	German Nivelo	80281197		✓			gmurcia@sena.edu.co	3013961649	—	
8	Juan Carlos Ramirez	80282990		✓			jcramirezv@sena.edu.co	3115896280	✓	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

GOR-F-085 V02

Lista de Asistencia – Coordinación Académica Gualivá



REGISTRO DE ASISTENCIA / DÍA 6 DEL MES DE Diciembre DEL AÑO 2024

OBJETIVO (S): Reunión Coordinación Académica Gualivá

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
16	Andres Cubillos	8070164		X		Coordinador CDAE	ucubillos@sena.edu.co	3172041414	N/A	
17	Giovanni Galeano	80.281.789		X		FPI	cgaleano@sena.edu.co	3013673429	N	
18	Cesar Mauricio Lu	1094906354		X		CDAG	cmluna@sena.edu.co	7854866	✓	
19	GABRIEL GUAVITA G	80779950		X		CDAE	ggguaviting@sena.edu.co	3105011987	✓	
20	Edinson Yepes	8723347		X		CDAE	eeyepes@sena.edu.co	3024711466	—	
21	Eva del Pilar	37338215		X		CDAE	epfiallo@sena.edu.co	3138239774	N/A	
22	Yuri Ximena	1070965341		X		CDAE	[illegible]	3112491091		
23	Juan Carlos Ramirez Varela	80282990		X		CDAE	jcramirezv@sena.edu.co	3115896280	✓	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

8 CERTIFICADO COMPETENCIA LABORAL

Libertad y orden
REPÚBLICA DE COLOMBIA

El Servicio Nacional de Aprendizaje SENA

En Cumplimiento del Decreto 1072 de 2015
otorga
Certificado de Competencia Laboral a

JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

Con CÉDULA DE CIUDADANÍA No. 80282990

Quien demostró su Competencia Laboral en la
Norma

Orientar formación presencial de acuerdo con procedimientos técnicos y normativa - NIVEL INTERMEDIO

Código: 240201056 - Versión: 1

En testimonio de lo anterior. se firma el presente en VILLETA. A los quince (15) días del mes de Julio de dos mil veintiuno (2021)

Firmado Digitalmente por

Yina Paola Alvarado Z.

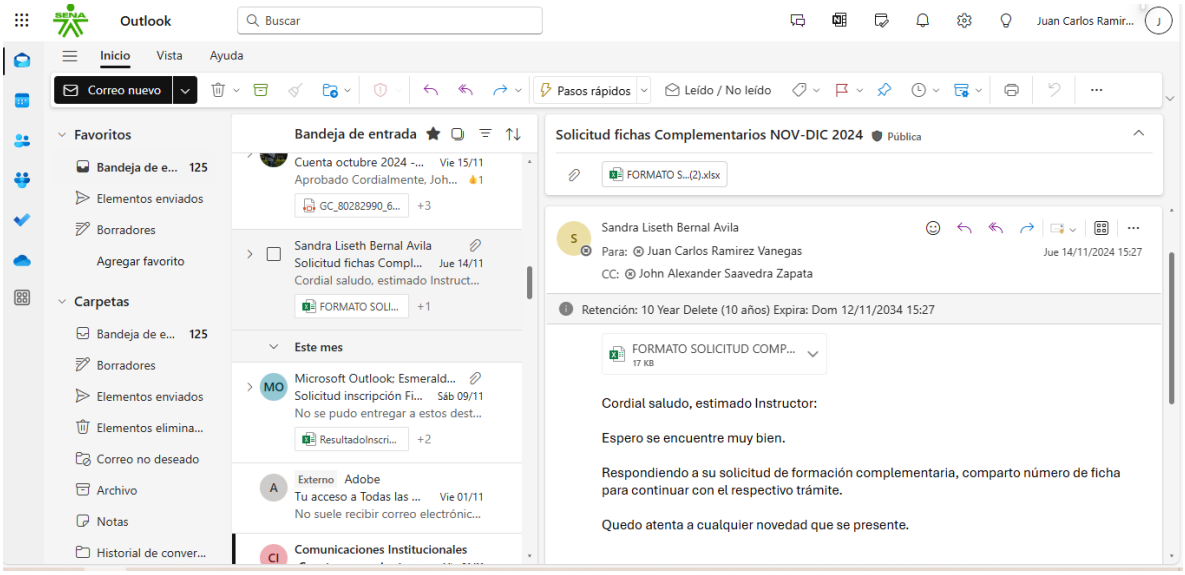
383399 - 15/07/2021
No Y FECHA REGISTRO

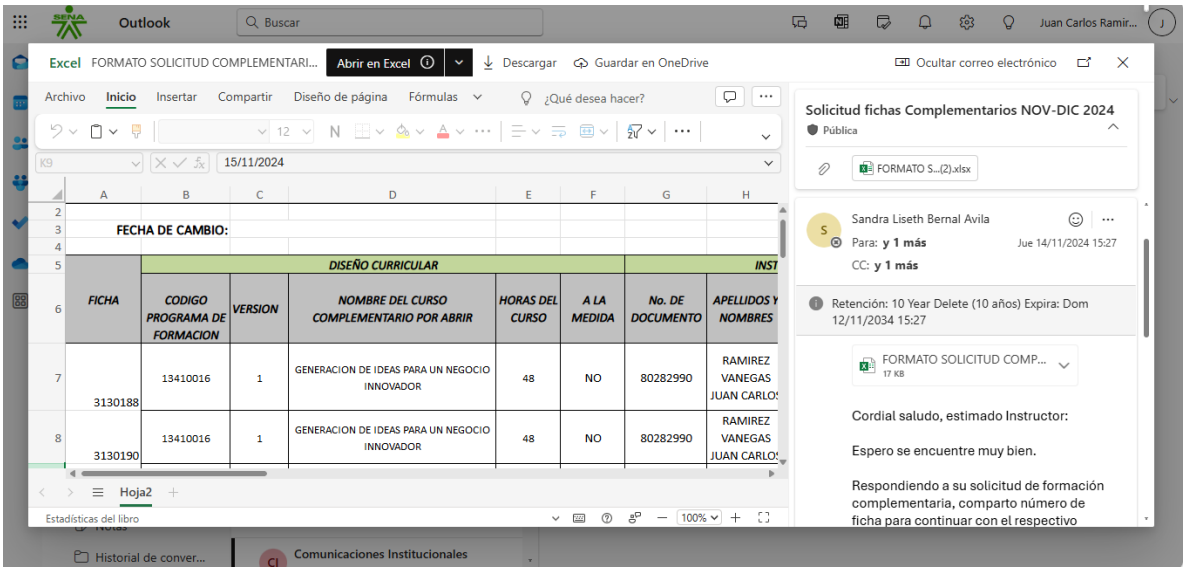
YINA PAOLA ALVARADO ZAMBRANO
Subdirectora (E) CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y EMPRESARIAL
REGIONAL CUNDINAMARCA

Vigencia:
hasta el 15 de Julio de 2024

La autenticidad de este documento puede ser verificada en el registro electrónico que se encuentra en la página web http://certificados.sena.edu.co, bajo el número 950900240201056CC80282990C.

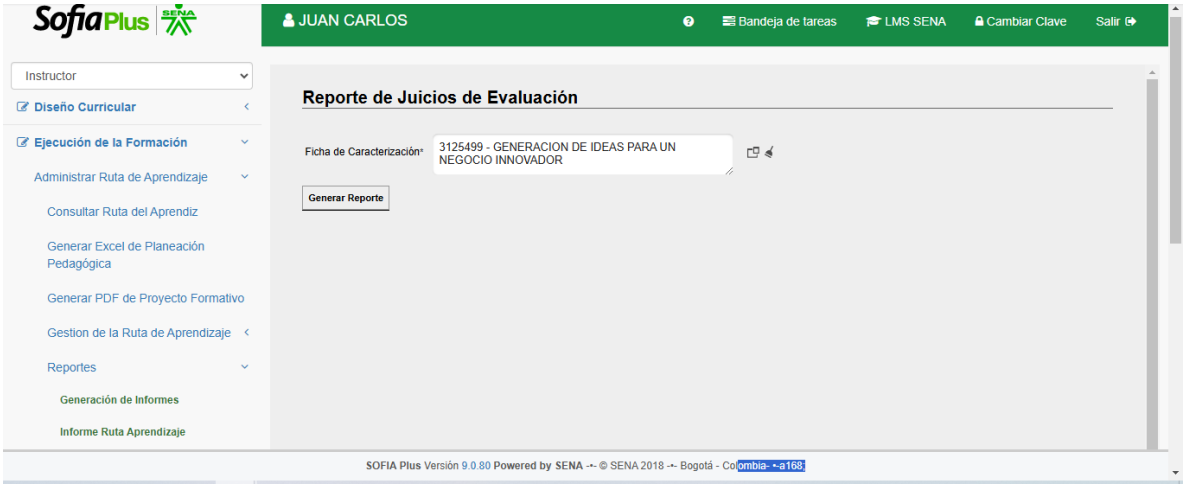
Obligación 11. Apoyo formación complementaria. Aprobación de las fichas solicitadas.

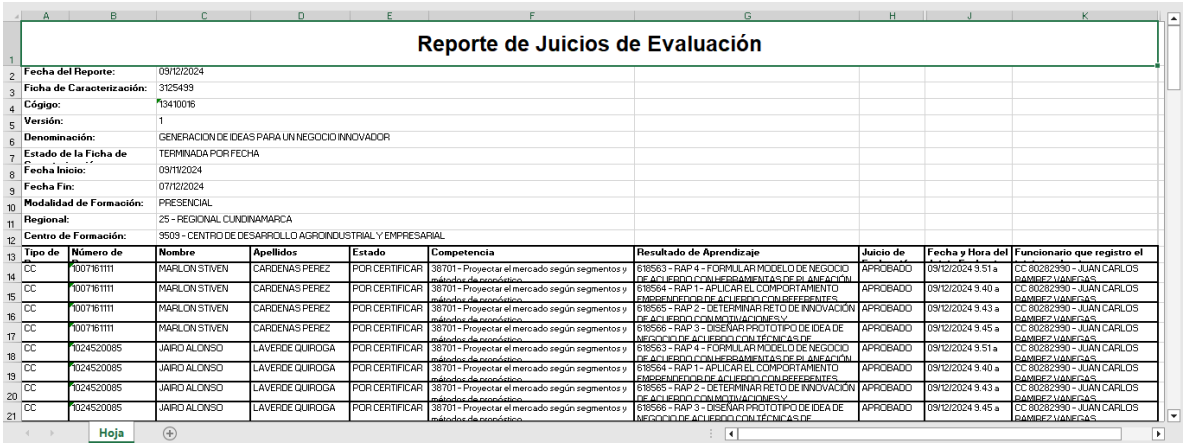




Obligación 14 REPORTE DE JUICIOS EVALUATIVOS

Ficha 3125499





Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	09/12/2024
Ficha de Caracterización:	3125499
Código:	13410016
Versión:	1
Denominación:	GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de	TERMINADA POR FECHA
Fecha Inicio:	09/11/2024
Fecha Fin:	07/12/2024
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	25 - REGIONAL CUNDINAMARCA
Centro de Formación:	9503 - CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y EMPRESARIAL

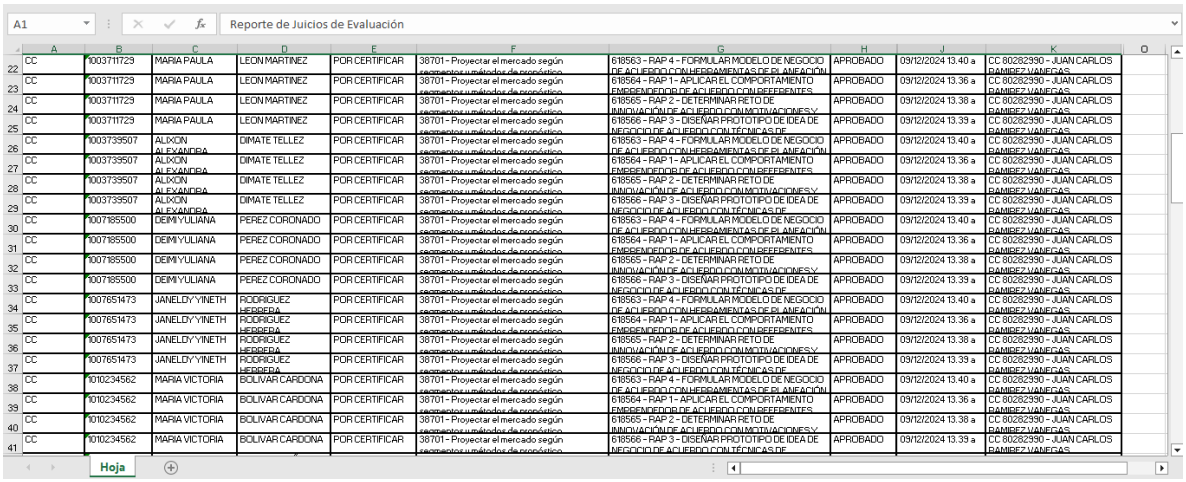
Tipo de	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Fecha y Hora del	Funcionario que registro el
CC	1007161111	MARLON STIVEN	CARDENAS PEREZ	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 9.51 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007161111	MARLON STIVEN	CARDENAS PEREZ	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 9.40 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007161111	MARLON STIVEN	CARDENAS PEREZ	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON NOVEDADES Y	APROBADO	09/12/2024 9.43 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007161111	MARLON STIVEN	CARDENAS PEREZ	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 9.45 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1024520085	JAIRO ALONSO	LAVERDE QUIROGA	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 9.51 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1024520085	JAIRO ALONSO	LAVERDE QUIROGA	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 9.40 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1024520085	JAIRO ALONSO	LAVERDE QUIROGA	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON NOVEDADES Y	APROBADO	09/12/2024 9.43 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1024520085	JAIRO ALONSO	LAVERDE QUIROGA	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 9.45 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077966766	FABIO ALBERTO	ZABALA LOZANO	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 9.51 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077966766	FABIO ALBERTO	ZABALA LOZANO	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 9.40 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077966766	FABIO ALBERTO	ZABALA LOZANO	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON NOVEDADES Y	APROBADO	09/12/2024 9.43 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077966766	FABIO ALBERTO	ZABALA LOZANO	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 9.45 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077968486	LEIDY JOHANA	RODRIGUEZ MARTINEZ	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 9.51 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077968486	LEIDY JOHANA	RODRIGUEZ MARTINEZ	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 9.40 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077968486	LEIDY JOHANA	RODRIGUEZ MARTINEZ	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON NOVEDADES Y	APROBADO	09/12/2024 9.43 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077968486	LEIDY JOHANA	RODRIGUEZ MARTINEZ	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 9.45 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077969127	JHON FERNEY	HERRERA PINZON	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 9.51 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077969127	JHON FERNEY	HERRERA PINZON	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 9.40 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077969127	JHON FERNEY	HERRERA PINZON	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON NOVEDADES Y	APROBADO	09/12/2024 9.43 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077969127	JHON FERNEY	HERRERA PINZON	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 9.45 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077970114	JONATHAN ALEXANDER	PALMAR GUERRERO	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 9.51 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077970114	JONATHAN ALEXANDER	PALMAR GUERRERO	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 9.40 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077970114	JONATHAN ALEXANDER	PALMAR GUERRERO	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON NOVEDADES Y	APROBADO	09/12/2024 9.43 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077970114	JONATHAN ALEXANDER	PALMAR GUERRERO	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 9.45 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077970411	YENCI YULIETH	SOTO ESPINOSA	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 9.51 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077970411	YENCI YULIETH	SOTO ESPINOSA	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 9.40 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077970411	YENCI YULIETH	SOTO ESPINOSA	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON NOVEDADES Y	APROBADO	09/12/2024 9.43 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1077970411	YENCI YULIETH	SOTO ESPINOSA	POR CERTIFICAR	36701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	616566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 9.45 a	CC 80282930 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

Reporte de Juicios evaluativos 3130173

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	09/12/2024
Ficha de Caracterización:	3130173
Código:	13410016
Versión:	1
Denominación:	GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	20/11/2024
Fecha Fin:	11/12/2024
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Regional:	25 - REGIONAL CUNDINAMARCA
Centro de Formación:	9509 - CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y EMPRESARIAL

Tipo de	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Fecha y Hora del	Funcionario que registro el
CC	1000970913	LUISA VALENTINA	MORENO AYALA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 13.40 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1000970913	LUISA VALENTINA	MORENO AYALA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 13.36 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1000970913	LUISA VALENTINA	MORENO AYALA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y	APROBADO	09/12/2024 13.38 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1000970913	LUISA VALENTINA	MORENO AYALA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.39 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1003566197	LIZBETH YOJANA	PATIÑO NUÑEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN	APROBADO	09/12/2024 13.40 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1003566197	LIZBETH YOJANA	PATIÑO NUÑEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES	APROBADO	09/12/2024 13.36 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1003566197	LIZBETH YOJANA	PATIÑO NUÑEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y	APROBADO	09/12/2024 13.38 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1003566197	LIZBETH YOJANA	PATIÑO NUÑEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.39 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

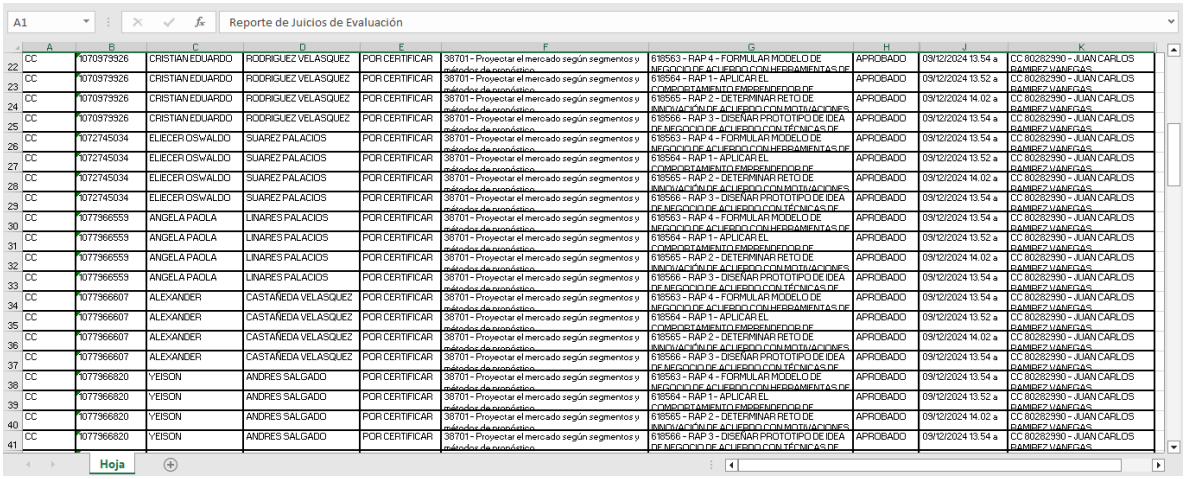


Reporte de Juicios evaluativos 3130188

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	09/12/2024
Ficha de	3130188
Código:	13410016
Versión:	1
Denominación:	GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	20/11/2024
Fecha Fin:	11/12/2024
Modalidad de	PRESENCIAL
Regional:	25 - REGIONAL CUNDINAMARCA
Centro de Formación:	9509 - CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y EMPRESARIAL

Tipo de	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Fecha y Hora del	Funcionario que registro el
CC	1070781162	LUZ MARINA	CRUZ ESPINOSA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1070781162	LUZ MARINA	CRUZ ESPINOSA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 13.52 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1070781162	LUZ MARINA	CRUZ ESPINOSA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES	APROBADO	09/12/2024 14.02 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1070781162	LUZ MARINA	CRUZ ESPINOSA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1070949219	MAGDA LISETH	SORIA DIAZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1070949219	MAGDA LISETH	SORIA DIAZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 13.52 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1070949219	MAGDA LISETH	SORIA DIAZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES	APROBADO	09/12/2024 14.02 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1070949219	MAGDA LISETH	SORIA DIAZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282390 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS



	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
22	CC	1070979326	CRISTIAN EDUARDO	RODRIGUEZ VELASQUEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
23	CC	1070979326	CRISTIAN EDUARDO	RODRIGUEZ VELASQUEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 13.52 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
24	CC	1070979326	CRISTIAN EDUARDO	RODRIGUEZ VELASQUEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES	APROBADO	09/12/2024 14.02 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
25	CC	1070979326	CRISTIAN EDUARDO	RODRIGUEZ VELASQUEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
26	CC	1072745034	ELIECER OSWALDO	SUAREZ PALACIOS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
27	CC	1072745034	ELIECER OSWALDO	SUAREZ PALACIOS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 13.52 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
28	CC	1072745034	ELIECER OSWALDO	SUAREZ PALACIOS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES	APROBADO	09/12/2024 14.02 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
29	CC	1072745034	ELIECER OSWALDO	SUAREZ PALACIOS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
30	CC	1077966559	ANGELA PAOLA	LINARES PALACIOS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
31	CC	1077966559	ANGELA PAOLA	LINARES PALACIOS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 13.52 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
32	CC	1077966559	ANGELA PAOLA	LINARES PALACIOS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES	APROBADO	09/12/2024 14.02 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
33	CC	1077966559	ANGELA PAOLA	LINARES PALACIOS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
34	CC	1077966607	ALEXANDER	CASTAÑEDA VELASQUEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
35	CC	1077966607	ALEXANDER	CASTAÑEDA VELASQUEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 13.52 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
36	CC	1077966607	ALEXANDER	CASTAÑEDA VELASQUEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES	APROBADO	09/12/2024 14.02 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
37	CC	1077966607	ALEXANDER	CASTAÑEDA VELASQUEZ	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
38	CC	1077966820	YEISON	ANDRES SALGADO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
39	CC	1077966820	YEISON	ANDRES SALGADO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 13.52 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
40	CC	1077966820	YEISON	ANDRES SALGADO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES	APROBADO	09/12/2024 14.02 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
41	CC	1077966820	YEISON	ANDRES SALGADO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE	APROBADO	09/12/2024 13.54 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

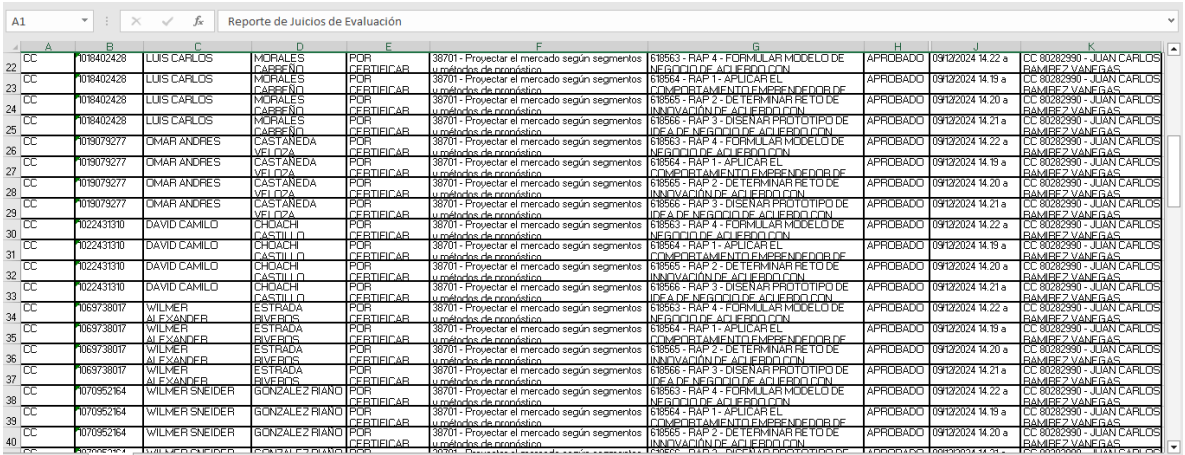
Hoja

Reporte de Juicios evaluativos 3130190

Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	09/12/2024
Ficha de	3130190
Código:	13410016
Versión:	1
Denominación:	GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
Estado de la Ficha de	EN EJECUCION
Fecha Inicio:	20/11/2024
Fecha Fin:	11/12/2024
Modalidad de	PRESENCIAL
Regional:	25 - REGIONAL CUNDINAMARCA
Centro de Formación:	9509 - CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y EMPRESARIAL

Tipo de	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Fecha y Hora	Funcionario que registro
CC	1007161943	MYRIAM HASBLEIDY	AGUILERA RICO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.22 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007161943	MYRIAM HASBLEIDY	AGUILERA RICO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 14.19 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007161943	MYRIAM HASBLEIDY	AGUILERA RICO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.20 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007161943	MYRIAM HASBLEIDY	AGUILERA RICO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.21 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007770335	DIEGO FABIAN	SALDAÑA BELTRAN	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.22 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007770335	DIEGO FABIAN	SALDAÑA BELTRAN	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 14.19 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007770335	DIEGO FABIAN	SALDAÑA BELTRAN	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.20 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
CC	1007770335	DIEGO FABIAN	SALDAÑA	POR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE	APROBADO	09/12/2024 14.21 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS

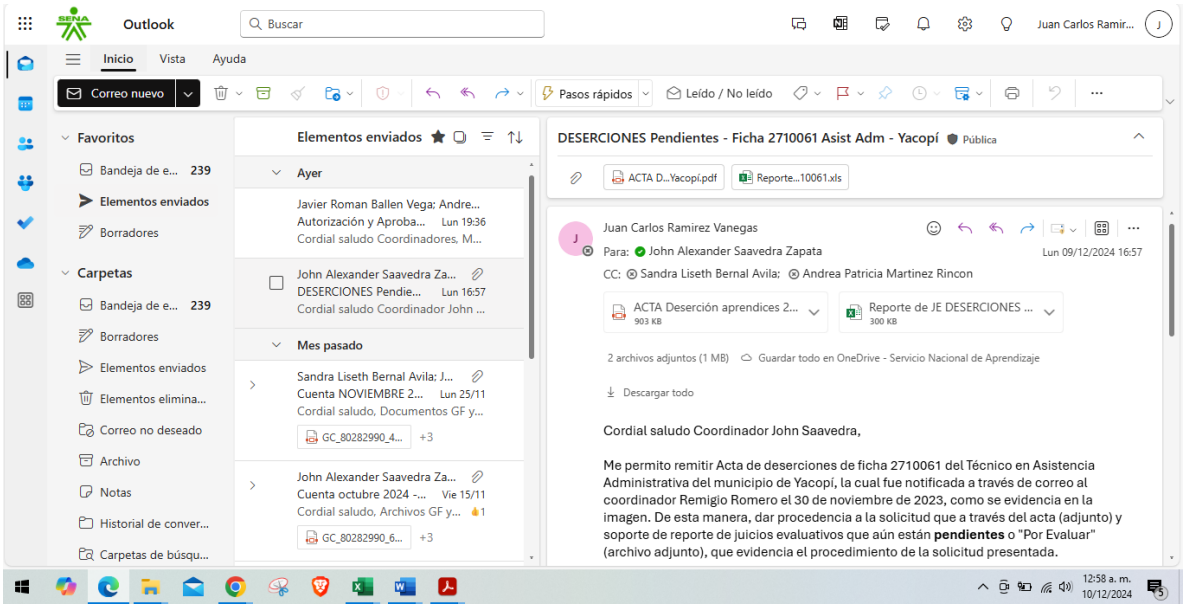


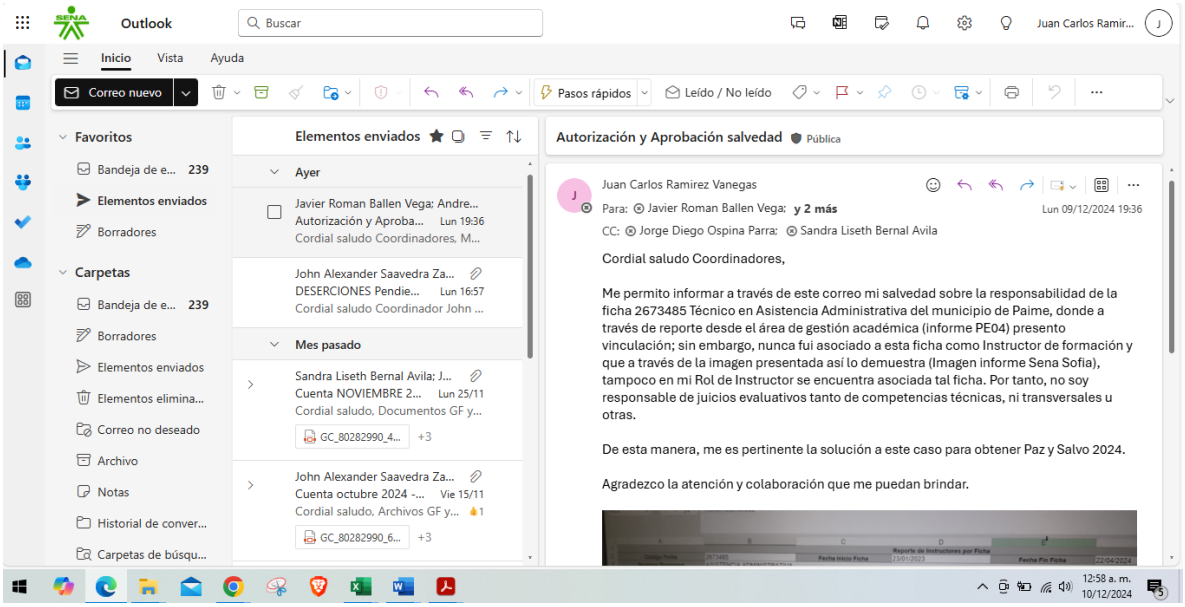
	A	B	C	D	E	F	G	H	J	K
22	CC	1018402428	LUIS CARLOS	MORALES CARREÑO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.22 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
23	CC	1018402428	LUIS CARLOS	MORALES CARREÑO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 14.19 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
24	CC	1018402428	LUIS CARLOS	MORALES CARREÑO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.20 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
25	CC	1018402428	LUIS CARLOS	MORALES CARREÑO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.21 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
26	CC	1019079277	OMAR ANDRES	CASTAÑEDA VELOZA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.22 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
27	CC	1019079277	OMAR ANDRES	CASTAÑEDA VELOZA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 14.19 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
28	CC	1019079277	OMAR ANDRES	CASTAÑEDA VELOZA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.20 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
29	CC	1019079277	OMAR ANDRES	CASTAÑEDA VELOZA	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.21 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
30	CC	1022431310	DAVID CAMILO	CHOACHI CASTILLO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.22 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
31	CC	1022431310	DAVID CAMILO	CHOACHI CASTILLO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 14.19 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
32	CC	1022431310	DAVID CAMILO	CHOACHI CASTILLO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.20 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
33	CC	1022431310	DAVID CAMILO	CHOACHI CASTILLO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.21 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
34	CC	1069738017	WILMER ALEXANDER	ESTRADA RIVEROS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.22 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
35	CC	1069738017	WILMER ALEXANDER	ESTRADA RIVEROS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 14.19 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
36	CC	1069738017	WILMER ALEXANDER	ESTRADA RIVEROS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.20 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
37	CC	1069738017	WILMER ALEXANDER	ESTRADA RIVEROS	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.21 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
38	CC	1070952164	WILMER SNEIDER	GONZALEZ RIANO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.22 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
39	CC	1070952164	WILMER SNEIDER	GONZALEZ RIANO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE	APROBADO	09/12/2024 14.19 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS
40	CC	1070952164	WILMER SNEIDER	GONZALEZ RIANO	POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico	618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON	APROBADO	09/12/2024 14.20 a	CC 80282990 - JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

Hoja

Obligación 16.

Uso del correo institucional. Comunicaciones.





TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y

FECHA INICIAL: 01/12/2024 00:00:00

FECHA FINAL: 13/12/2024 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3130190 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3130188 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3130173 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 24,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3125499 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 8,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 80,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

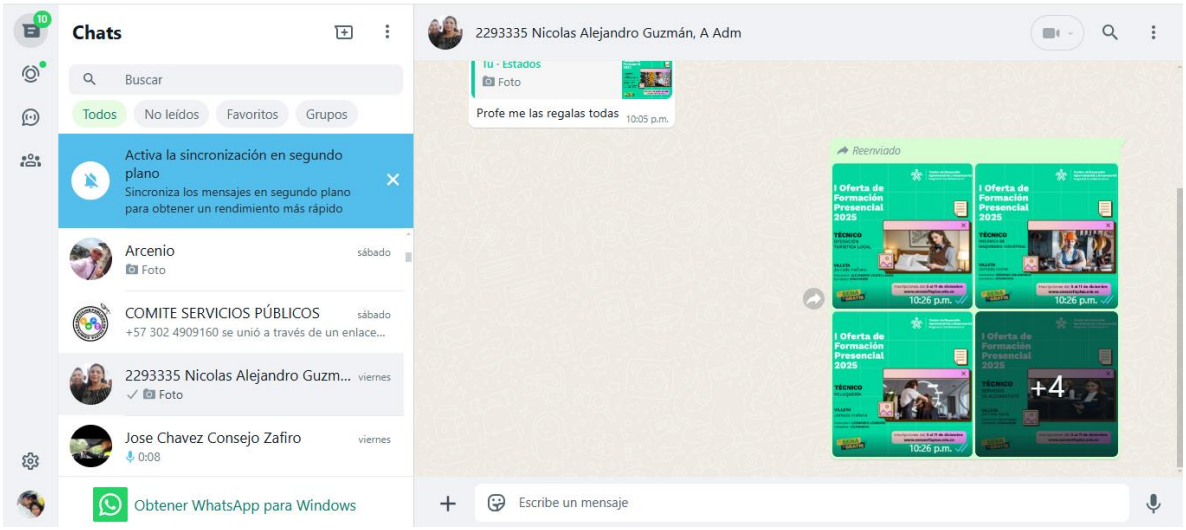
TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

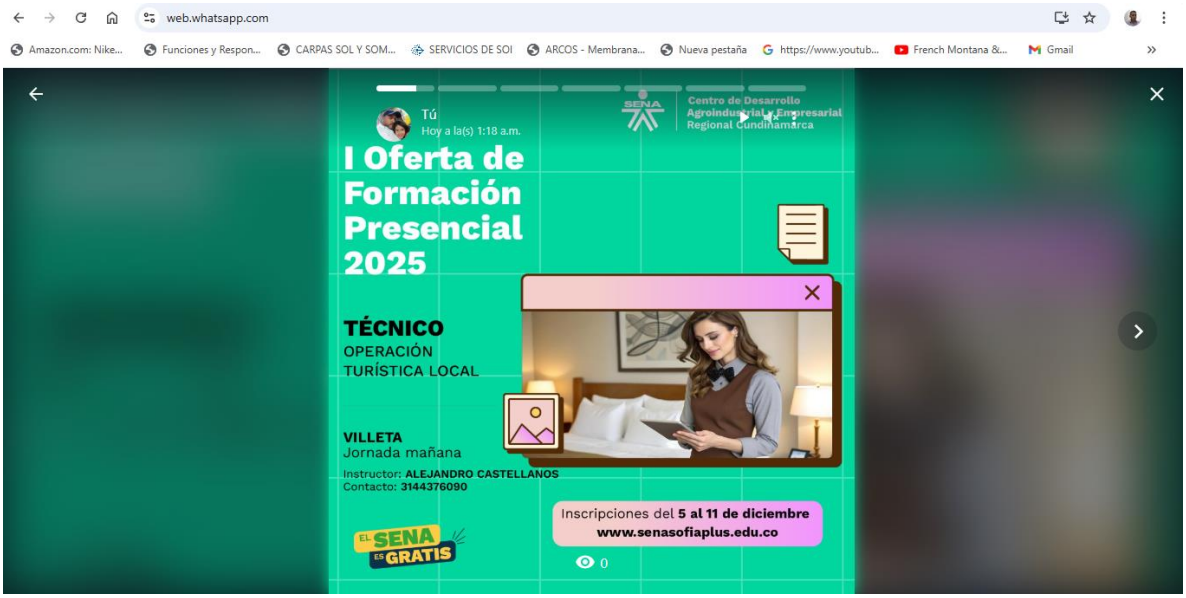
INSTRUCTOR: JUAN CARLOS RAMIREZ VANEGAS

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE DESARROLLO AGROINDUSTRIAL Y

Obligación 21.

Divulgación I oferta educativa de modalidad presencial 2025.






web.whatsapp.com
Amazon.com: Nike...
Funciones y Respon...
CARPAS SOL Y SOM...
SERVICIOS DE SOI
ARCOS - Membrana...
Nueva pestaña
https://www.youtub...
French Montana &...
Gmail
Tú
Hoy a la(s) 1:18 a.m.
Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial Regional Cundinamarca
I Oferta de Formación Presencial 2025
TÉCNICO
MECÁNICA DE MAQUINARIA INDUSTRIAL
VILLETA
Jornada noche
Instructor: RODRIGO SALAMANCA
Contacto: 3102963304
Inscripciones del 5 al 11 de diciembre
www.senasofiaplus.edu.co
EL SENA ES GRATIS
0


web.whatsapp.com
Amazon.com: Nike...
Funciones y Respon...
CARPAS SOL Y SOM...
SERVICIOS DE SOI
ARCOS - Membrana...
Nueva pestaña
https://www.youtub...
French Montana &...
Gmail
Tú
Hoy a la(s) 1:18 a.m.
Centro de Desarrollo Agroindustrial y Empresarial Regional Cundinamarca
I Oferta de Formación Presencial 2025
TÉCNICO
SISTEMAS TELEINFORMÁTICOS
SAN FRANCISCO
Jornada mañana
Instructor: MARIA FUENTES
Contacto: 320 4549438
Inscripciones del 5 al 11 de diciembre
www.senasofiaplus.edu.co
EL SENA ES GRATIS
0