PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Florencia 14 de diciembre de 2024

Señora
Olga Marcela Soto Gutiérrez
SUPERVISORA CONTRATO
No. CO1.PCCNTR.5902856
Coordinadora Académica
Centro Tecnológico de la Amazonia
Florencia

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual Mes diciembre del año 2024

Referencia: No CO1.PCCNTR.5902856 de 2024

Jesús Antonio Rivas Escobar, identificada con la cédula de ciudadanía No. 17.653.749 de Florencia, en mi calidad de Contratista del SENA, en Centro Tecnológico de la Amazonia, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes de diciembre de 2024.

Valor y forma de Pago:

Se fija como valor total para el contrato la suma CINCUENTA Y UN MILLON SETECIENTOS OCHENTA Y CUATRO MIL SETECIENTOS PESOS M/CTE. ($51.784.700). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Un primer pago correspondiente al mes de febrero (2) de 2024 por valor de DOS MILLONES SETECIENTOS SESENTA Y UN MIL OCHOCIENTOS CINCUENTA Y UN PESOS M/CTE. ($2.761.851), b) Nueve (9) pagos iguales por los meses de marzo (03) a noviembre (11) de 2024, por valor de CINCO MILLONES CIENTO SETENTA Y OCHO MIL CUATROCIENTOS SETENTA PESOS M/CTE. ($5.178.470) cada uno y un último pago correspondiente al mes de diciembre (12) de 2024 por un valor de DOS MILLONES CUATROCIENTOS DIECISEIS MIL SEISCIENTOS DIECINUEVE PESOS M/CTE. ($2.416.619).

Plazo: Será hasta el 14 de diciembre de 2024.

OBJETO:
Prestar los servicios personales de carácter temporal como instructor para impartir acciones de Formación Profesional integral en el área Elaboración de la Propuesta de Negocio bajo el enfoque por competencias laborales en los programas de formación complementaria asignados que oferte el Centro Tecnológico de la Amazonia en los diferentes municipios del departamento del Caquetá, en el marco del programa de Atención a Población Vulnerable víctima de la violencia.

Obligaciones Específicas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Ejecutar las acciones de formación profesional integral complementaria, bajo el desarrollo de competencias laborales.	Ejecute las acciones de formación profesional integral bajo el desarrollo de competencias laborales. **Ficha que inicie en noviembre 2024 y termine en diciembre 2024** Ficha: 3131152 **Mercadeo y ventas** **Código del programa:** 63210007 Fecha de inicio: 19 de noviembre del 2024. Fecha de terminación: 02 de diciembre del 2024	Registro de tiempos 82 horas de formación Fichas: 3131152 y 3139380 Link ubicación Portafolio de evidencias. https://sena4-my.sharepoint.com/personal/osotto_sena_edu_co/_layouts/15/onedrive.aspx?id=%2Fpersonal%2Fosotto%5Fsena%5Fedu%5Fco%2FDocuments%2FPROGRAMAS%20ESPECIALES%202024%2FPROGRAMA%5FPV%2FPORTAFOLIO%20DE%20INSTRUCTORES%5FPV%2FJESUS%20ANTONIO%2F12%2E%20PORTAFOLIO%20DICIEMBRE&sortField=FileLeafRef&isAscending=true&ga=1

		Aprendices matriculados: 25 Aprendices en formación: 25 Aprendices evaluados 25 Aprendices que aprobaron: 25 Aprendices que no aprobaron: 0 Horas que ejecute en el mes de diciembre 2 y las restantes 78 has había ejecutado en noviembre de 2024. **Ficha que inicia y termina en diciembre de 2024** Ficha: 3139380 **Mercadeo y ventas** **Código del programa:** 63210007 Fecha de inicio: 03 de diciembre de 2024 Fecha de terminación: 13 de diciembre de 2024 **Aprendices matriculados:** 24	

		Aprendices en formación: 24 **Aprendices evaluados:** 24 Horas ejecutadas: 80 en diciembre de 2024	
2	Asegurar el reporte de información con claridad, oportunidad y veracidad en los sistemas de trazabilidad y seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA entre ellos Sofia Plus para el seguimiento de actividades específicas, entregando informe al supervisor del contrato y al Enlace Regional de víctimas de la regional Caquetá del programa de atención a victima Vulnerable o quien cumpla sus funciones.	Asegure el reporte de información con claridad, oportunidad y veracidad en los sistemas de trazabilidad y Seguimiento dispuestos de manera temporal o permanente por el SENA, Ficha:3139380 **Mercadeo y Ventas** Aprendices matriculados: 24 Aprendices en formación: 24 Aprendices que asisten: 24 Aprendices evaluados: 24 Aprendices aprobados: 24 Aprendices no aprobados: 0 La formación inicio en noviembre y termino en diciembre de 2024. Entregue informe de ejecución del contrato al	Pantallazos de la creación y asociación de aprendices de las **Ficha:** 3139380 **Mercadeo y ventas** **DRIVE: Link:** https://sena4-my.sharepoint.com/personal/osotto_sena_edu_co/_layouts/15/onedrive.aspx?id=%2Fpersonal%2Fosotto%5Fsena%5Fedu%5Fco%2FDocuments%2FPROGRAMAS%20ESPECIALES%202024%2FPROGRAMA%5FPV%2FPORTAFOLIO%20DE%20INSTRUCTORES%5FPV%2FJESUS%20ANTONIO%2F12%2E%20PORTAFOLIO%20DICIEMBRE&sortField=FileLeafRef&isAscending=true&ga=1

<table>
<tr><td></td><td></td><td>supervisor contractual coordinadora académica Olga Marcela Soto Gutiérrez y al enlace Regional del Programa de atención a población victima para su revisión.</td><td></td></tr>
<tr><td>3</td><td>Comunicar al coordinador académico oportunamente anomalías, inconsistencias, novedades de aprendices y hallazgos en el registro de la información.</td><td>No se presentó novedad en los programas de formación complementaria que ejecute en el mes de diciembre de 2024.

<table><tr><th>FICHA</th><th>NOMBRE PROGRAMA</th></tr><tr><td>3139380</td><td>MERCADEO Y VENTAS</td></tr></table></td><td>No hay evidencias</td></tr>
<tr><td>4</td><td>Participar de los procesos del Sistema Integrado de Gestión de Calidad que adelanta la entidad.</td><td>No hubo programación en diciembre de 2024</td><td>No hay evidencias</td></tr>
<tr><td>5</td><td>Evaluar los resultados de aprendizaje en un plazo no mayor a ocho días hábiles luego de finalizada la formación.</td><td>Realice el proceso de evaluación de los resultados de aprendizaje en los tiempos estipulados.

Ficha: 3131152

Mercadeo y Ventas

Código del programa: 63210007

Aprendices matriculados: 25

Aprendices evaluados 25</td><td>Evidencias pantallazos de los juicios evaluativos realizados.

Ficha:3131152 y 3139380

Portafolio DRIVE Link: DRIVE: Link:

https://sena4-my.sharepoint.com/personal/osotto_sena_edu_co/_layouts/15/onedrive.aspx?id=%2Fpersonal%2Fosotto%5Fsena%5Fedu%5Fco%2FDocument</td></tr>
</table>

		Aprendices que aprobaron: 25 Ficha: 3139380 **Mercadeo y ventas** **Aprendices matriculados:** 24 **Aprendices evaluados:** 24 y aprobados	s%2FPROGRAMAS%20ESPECIALES%202024%2FPROGRAMA%5FPV%2FPORTAFOLIO%20DE%20INSTRUCTORES%5FPV%2FJESUS%20ANTONIO%2F12%2E%20PORTAFOLIO%20DICIEMBRE&sortField=FileLeafRef&isAscending=true&ga=1
6	Programar y solicitar con la debida oportunidad los materiales de formación y elementos requeridos y necesarios para el desarrollo de la formación; lo cual debe constar en acta de recibo y entrega, así como la identificación, la fecha, características y condiciones de estos.	En el programa de formación ejecutado en el mes de noviembre de 2024, no se programó ni se solicitó materiales de formación. La formación de mercadeo no los requiere.	No hay evidencias.
7	Participar en las actividades de implementación y fomentos de un servicio de calidad y de buenas prácticas ambientales del SST.	No hubo programación en diciembre de 2024.	No hay evidencias
8	Cumplir con los formatos y procedimientos establecidos en la plataforma Compromiso.	Cumplí con los formatos y procedimientos establecidos en la plataforma de compromiso. Cuenta de cobro: planilla SI CONTRATISTA e	Cuenta de cobro (planilla si contratista, seguridad social N° 4581274045 de noviembre de 2024, y el informe de ejecución contractual.

		informe de ejecución del contrato mes de noviembre de 2024. Acta de plan de Actividades, de concertación y de plan actividades de las formaciones que iniciaron en noviembre de 2024: Ficha: 3139380 Mercadeo y ventas **Acta de cierre ficha que termine en noviembre de 2024:** Ficha: 3131152 **Mercadeo y ventas** Ficha: 3123279 **Mercadeo y ventas**	Acta de plan de actividades. Acta concertación de la formación, reposa en el portafolio de evidencias. Link ubicación Portafolio de evidencias en el DRIVE ubicado en Link. https://sena4-my.sharepoint.com/personal/osotto_sena_edu_co/_layouts/15/onedrive.aspx?id=%2Fpersonal%2Fosotto%5Fsena%5Fedu%5Fco%2FDocuments%2FPROGRAMAS%20ESPECIALES%202020%2FPROGRAMA%5FPV%2FPORTAFOLIO%20DE%20INSTRUCTORES%5FPV%2FJESUS%20ANTONIO%2F12%2E%20PORTAFOLIO%20DICIEMBRE&sortField=FileLeafRef&isAscending=true&ga=1
9	Atender oportunamente los requerimientos del supervisor del contrato y presentar	Ejecute la FPI programada en diciembre de 2024 cumpliendo el procedimiento de la ejecución de la FPI.	Evidencias 1-2-5-7.

	mensualmente los informes de ejecución del contrato.	Participe del evento programado por la APE PV 13 dic.2024	Correo con evidencia
10	Realizar el pago de estampilla PRO-UNIVERSIDAD de la Amazonia por la normatividad al valor del contrato.	Esta obligación la cumplí en el mes de febrero de 2024. Realice de manera oportuna el pago correspondiente al valor de la estampilla PRO-UNIVERSIDAD DE LA AMAZONIA la cual corresponde al 1.5 del valor del contrato.	En febrero de 2024 Anexo copia del recibo de pago y subidos SECOP II.

A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1.	XX	XX	XX	XX
2.	XX	XX	XX	XX

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. 4581274045 de noviembre de 2024, operador y periodo. (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

Evidencias en folios anexos al presente informe de ejecución, los cuales se encuentran en el drive link:

https://sena4-my.sharepoint.com/personal/osotto_sena_edu_co/_layouts/15/onedrive.aspx?id=%2Fpersonal%2Fosotto%5Fsena%5Fedu%5Fco%2FDocuments%2FPROGRAMAS%20ESPECIALES%202024%2FPROGRAMA%5FPV%2FPORTAFOLIO%20DE%20INSTRUCTORES%5FPV%2FJESUS%20ANTONIO%2F12%2E%20PORTAFOLIO%20DICIEMBRE&sortField=FileLeafRef&isAscending=true&ga=1

Cordialmente,

Firma

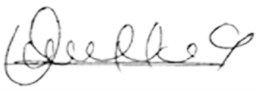


Jesús Antonio Rivas Escobar

Contratista

C.C. No. 17.653.749

Recibí a satisfacción:

Firma 

OLGA MARCELA SOTO GUTIERREZ

Supervisora Contrato No. CO1.PCCNTR. 5902856 de 2024

Coordinadora Académica

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: JESUS ANTONIO RIVAS ESCOBAR

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO TECNOLOGICO DE LA AMAZONIA

FECHA INICIAL: 01/12/2024 00:00:00

FECHA FINAL: 14/12/2024 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3139380 - MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS OSERVICIOS A LOS CLIENTES TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS, BENEFICIOS YUSOS DE UN PRODUCTO O SERVICIO ESPECÍFICO, SEGÚN PROTOCOLO ESTABLECIDOPOR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA SUS CARACTERÍSTICAS Y EL ESTILO DE EXHIBICIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR Y APLICAR TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS PARA LA ORGANIZACIÓN DEL SURTIDO DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS.

ELABORAR PROGRAMAS DE EXHIBICIÓN SEGÚN POLÍTICAS DE MERCADEO.

FORMULAR POLÍTICA DE SURTIDO CON BASE A CRITERIOS DE LA EMPRESA.

PREPARAR LA ESTRATEGIA DE EXHIBICIÓN DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL MERCADO.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DETERMINAR LA OFERTA Y LA DEMANDA DEL PRODUCTO O SERVICIO CON EL APOYODE SOFTWARE ESPECIALIZADO Y LA APLICACIÓN DE TÉCNICAS DE PRONÓSTICO, PARAIDENTIFICAR EL POTENCIAL DE MERCADO Y CAPACIDAD DE VENTAS DE LA EMPRESASEGÚN POLÍTICA EMPRESARIAL.

DETERMINAR LOS PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS A PARTIR DEL ANÁLISISDE LOS REPORTES DE PRECIOS, EN LA DEFINICIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO,SEGÚN TIPOS DE MERCADOS Y DE PRODUCTOS, MEDIANTE LA APLICACIÓN DEMÉTODOS DE FIJACIÓN PRECIOS.

IDENTIFICAR SEGMENTOS DE MERCADO TENIENDO EN CUENTA SU DIMENSIÓN YCOBERTURA, EN EL DESARROLLO DE ESTRATEGIAS DE SEGMENTACIÓN CON EL APOYODE SOFTWARE ESPECIALIZADO DE ACUERDO CON TIPOS DE PRODUCTO Y POBLACIÓNESTABLECIDOS EN EL PLAN DE SEGMENTACIÓN.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	80,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3131152 - MERCADEO Y VENTAS

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL MERCADO Y POLÍTICAS DE LA EMPRESA.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE LOS PRODUCTOS OSERVICIOS A LOS CLIENTES TENIENDO EN CUENTA CARACTERÍSTICAS, BENEFICIOS YUSOS DE UN PRODUCTO O SERVICIO ESPECÍFICO, SEGÚN PROTOCOLO ESTABLECIDOPOR LA EMPRESA.

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PREPARAR LA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS Y SERVICIOS TENIENDO EN CUENTA SUS CARACTERÍSTICAS Y EL ESTILO DE EXHIBICIÓN.

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DEFINIR Y APLICAR TÉCNICAS Y PROCEDIMIENTOS PARA LA ORGANIZACIÓN DEL SURTIDO DE ACUERDO CON LOS PRODUCTOS

ELABORAR PROGRAMAS DE EXHIBICIÓN SEGÚN POLÍTICAS DE MERCADEO.

FORMULAR POLÍTICA DE SURTIDO CON BASE A CRITERIOS DE LA EMPRESA.

PREPARAR LA ESTRATEGIA DE EXHIBICIÓN DE ACUERDO CON LAS TENDENCIAS DEL MERCADO

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE:	PROYECTAR EL MERCADO DE ACUERDO CON EL TIPO DE PRODUCTO O SERVICIO Y CARACTERÍSTICAS DE LOS CONSUMIDORES Y USUARIOS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

DETERMINAR LA OFERTA Y LA DEMANDA DEL PRODUCTO O SERVICIO CON EL APOYODE SOFTWARE ESPECIALIZADO Y LA APLICACIÓN DE TÉCNICAS DE PRONÓSTICO, PARAIDENTIFICAR EL POTENCIAL DE MERCADO Y CAPACIDAD DE VENTAS DE LA EMPRESASEGÚN POLÍTICA EMPRESARIAL

DETERMINAR LOS PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS A PARTIR DEL ANÁLISISDE LOS REPORTES DE PRECIOS, EN LA DEFINICIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADEO,SEGÚN TIPOS DE MERCADOS Y DE PRODUCTOS, MEDIANTE LA APLICACIÓN DEMÉTODOS DE FIJACIÓN PRECIOS.

IDENTIFICAR SEGMENTOS DE MERCADO TENIENDO EN CUENTA SU DIMENSIÓN YCOBERTURA, EN EL DESARROLLO DE ESTRATEGIAS DE SEGMENTACIÓN CON EL APOYODE SOFTWARE ESPECIALIZADO DE ACUERDO CON TIPOS DE PRODUCTO Y POBLACIÓNESTABLECIDOS EN EL PLAN DE SEGMENTACIÓN

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA :	2,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS:	82,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s:	0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES:	0,00

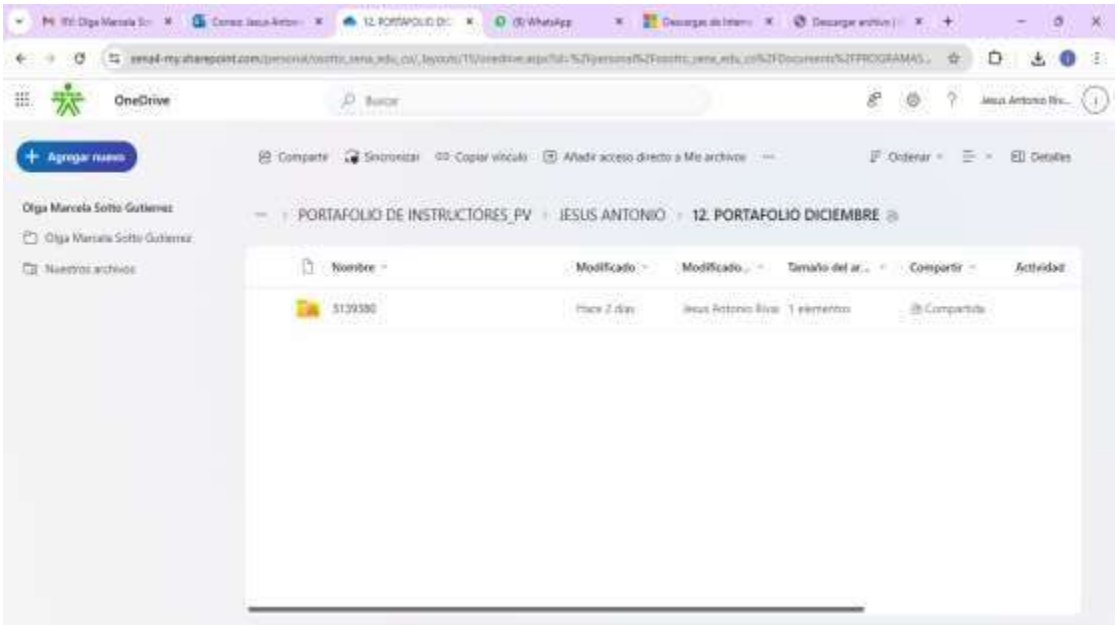
INSTRUCTOR: JESUS ANTONIO RIVAS ESCOBAR

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO TECNOLOGICO DE LA AMAZONIA

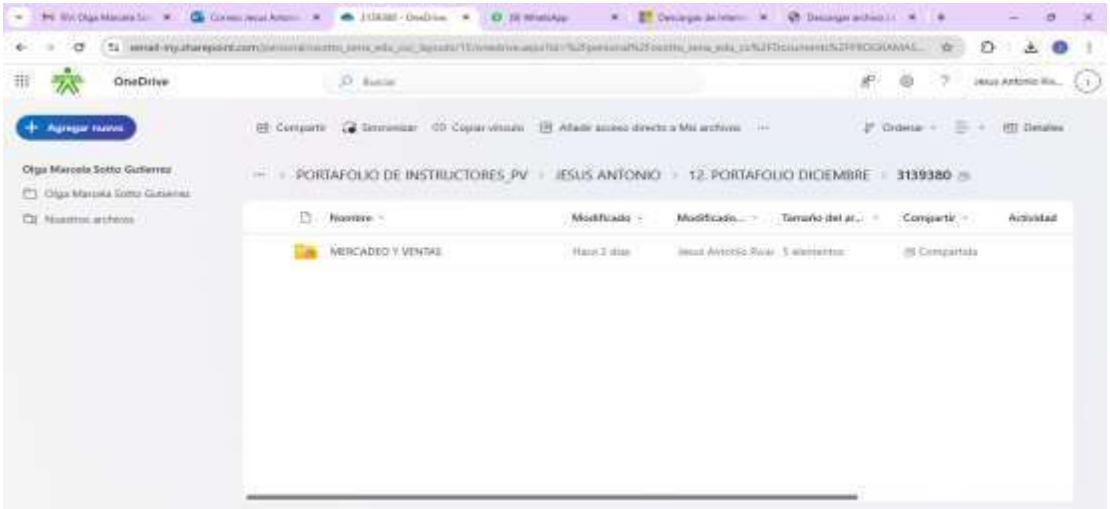
OBLIGACIÓN No 001:

Ejecutar las acciones de formación profesional integral bajo el desarrollo de competencias laborales**.**

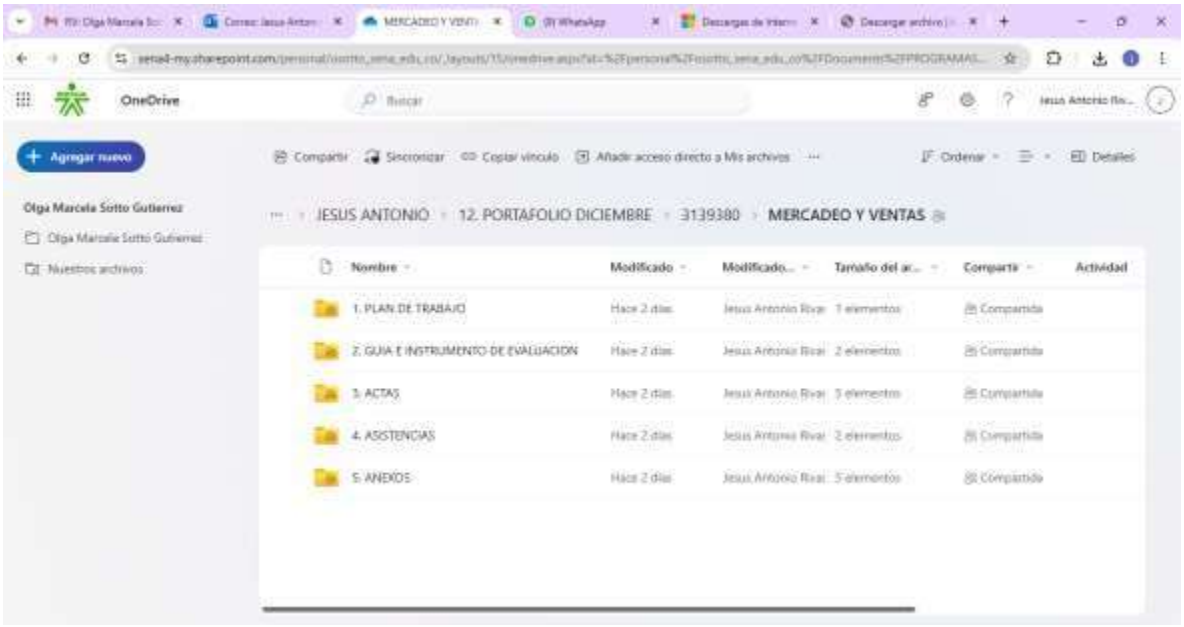
EVIDENCIA N° 1 Pantallazo Portafolio del Instructor de Coordinación Académica



Portafolio del instructor ficha: 3139380 Mercadeo y ventas



Portafolio del instructor ficha: 3139380 Mercadeo y Ventas



Interacción





EVIDENCIA OBLIGACION N°3

Pantallazo reporte de matriculados en la ficha 3139380 Mercadeo y ventas

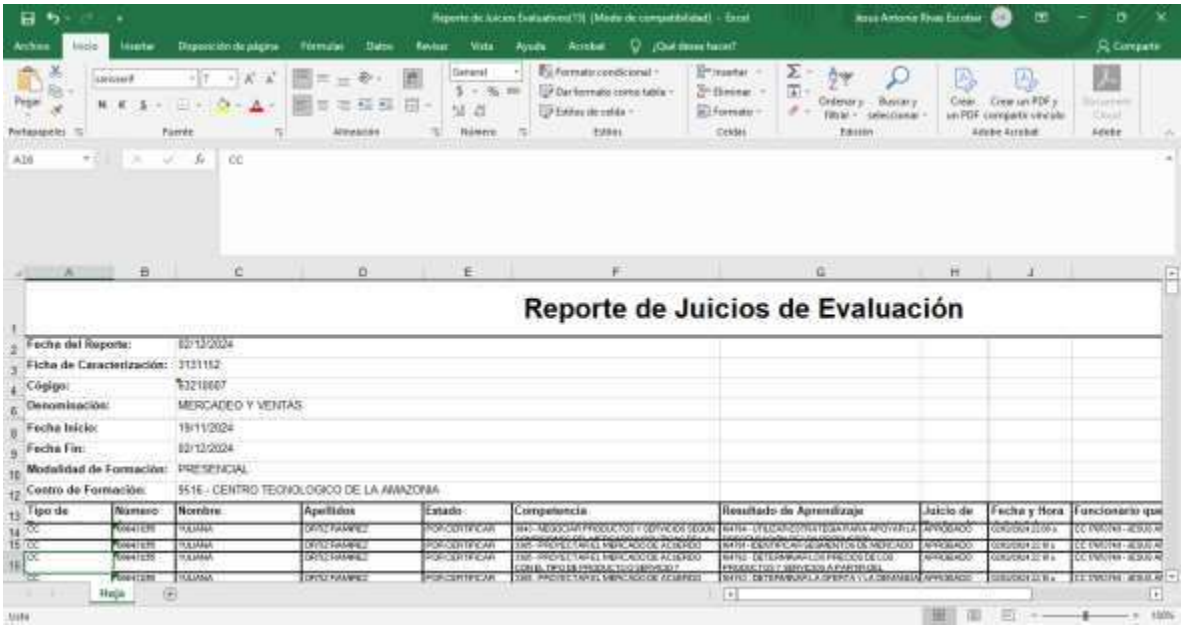
Reporte de Inscripciones

Código Ficha	3139380
Programa de Formación	MERCADEO Y VENTAS

Identificación	Nombre	Estado
CC - 1118362265	ANDERSON FELIPE DELGADO VEGA	Matriculados
CC - 1117496038	ANDRES ORDOÑEZ MEDINA	Matriculados
CC - 1006503254	DAVID ALEJANDRO DUQUE LARA	Matriculados
CC - 1117502309	DIANA LORENA MEJIA MONJE	Matriculados
CC - 40779099	FRADIT TORRES	Matriculados
CC - 1117513213	GUILLERMO CAMACHO GOMEZ	Matriculados
CC - 1117549067	GYSEL MARIN OLAYA	Matriculados
CC - 1032464522	HECTOR FABIAN CERQUERA CASTAÑEDA	Matriculados
CC - 1006514088	INGRID NATALIA FAJARDO CORREA	Matriculados
CC - 1118362897	INGRID YULIANA GARZON SILVA	Matriculados
CC - 1117236039	JAN CARLOS BRIÑEZ LOZADA	Matriculados
CC - 1006505759	JEISON EDUARDO CAMACHO GUILLEN	Matriculados
CC - 16218218	JOSE JAVIER MEJIA RIOS	Matriculados
CC - 1117549214	JUAN DANIEL LLANOS RIVERA	Matriculados
CC - 1117549039	JUAN DIEGO GALINDO SANCHEZ	Matriculados
CC - 1006503708	KEVIN ANDRES GASCA PARRA	Matriculados
CC - 1007499146	MAGDA VIVIANA CIFUENTES VEGA	Matriculados
CC - 1006503586	MAIKOL STIVEN ARAUJO ANDRADE	Matriculados
CC - 1006505236	MARY QUIROZ MAVESOY	Matriculados
CC - 1117501264	MAYRA YIZETH CAMACHO GOMEZ	Matriculados
CC - 1006512479	MIGUEL ANDRES DELGADO VEGA	Matriculados
CC - 1084924684	MILLER GONZALEZ CARVAJAL	Matriculados
CC - 1080364934	NEYMER RIVAS	Matriculados
CC - 1117493445	WILMER ARAUJO ANDRADE	Matriculados

OBLIGACIÓN No 5 pantallazo de los juicios evaluativos

FICHA 3131152

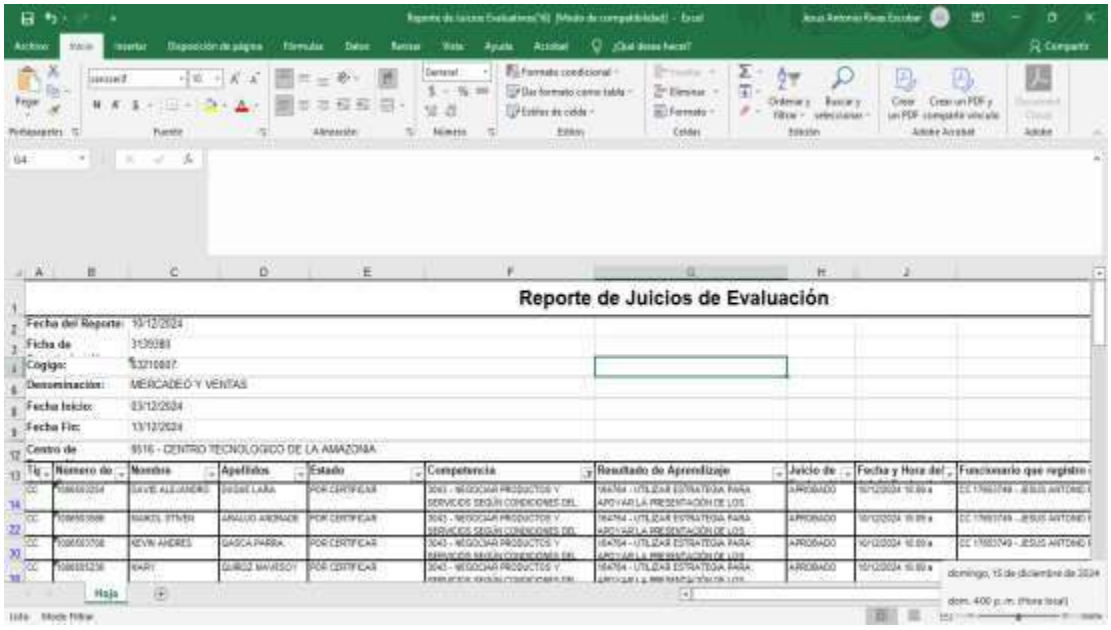


Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	02/12/2024
Ficha de Caracterización:	3131152
Código:	93210807
Denominación:	MERCADEO Y VENTAS
Fecha Inicio:	19/11/2024
Fecha Fin:	02/12/2024
Modalidad de Formación:	PRESENCIAL
Centro de Formación:	9516 - CENTRO TECNOLOGICO DE LA AMAZONIA

Tipo de	Número	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Fecha y Hora	Funcionario que
CC	1066413...	YULIANA	ORTIZ RAMIREZ	POR CERTIFICAR	3043 - NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL	184764 - UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA	APROBADO	02/12/2024	CC 1065...
CC	1066413...	YULIANA	ORTIZ RAMIREZ	POR CERTIFICAR	3045 - PROYECTAR EL MERCADEO DE ACUERDO	184765 - EJECUTAR PLAN DE MERCADEO	APROBADO	02/12/2024	CC 1065...
CC	1066413...	YULIANA	ORTIZ RAMIREZ	POR CERTIFICAR	3045 - PROYECTAR EL MERCADEO DE ACUERDO	184763 - DETERMINAR LOS PRECIOS DE LOS PRODUCTOS Y SERVICIOS A PARTIR DEL	APROBADO	02/12/2024	CC 1065...
CC	1066413...	YULIANA	ORTIZ RAMIREZ	POR CERTIFICAR	3045 - PROYECTAR EL MERCADEO DE ACUERDO	184763 - DETERMINAR LA OFERTA Y LA DEMANDA	APROBADO	02/12/2024	CC 1065...

FICHA 3139380

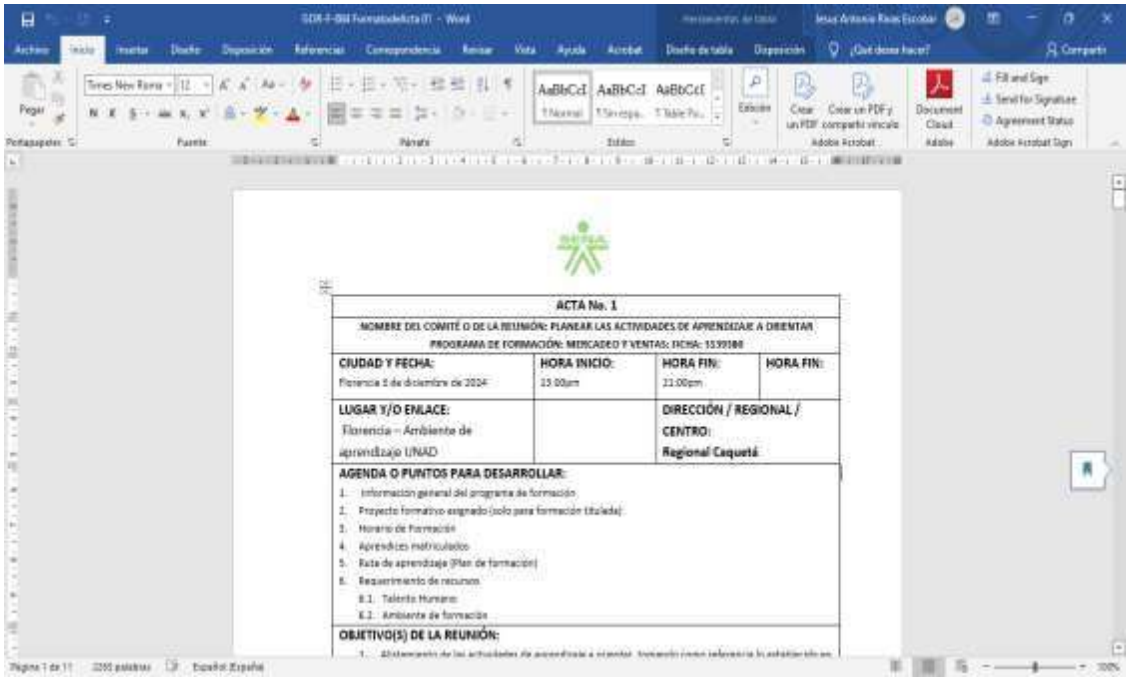


Reporte de Juicios de Evaluación

Fecha del Reporte:	10/12/2024
Ficha de	3139380
Código:	93210807
Denominación:	MERCADEO Y VENTAS
Fecha Inicio:	03/12/2024
Fecha Fin:	13/12/2024
Centro de	9516 - CENTRO TECNOLOGICO DE LA AMAZONIA

Tip	Número de	Nombre	Apellidos	Estado	Competencia	Resultado de Aprendizaje	Juicio de	Fecha y Hora de	Funcionario que registró
CC	1066503...	DAVID ALEJANDRO	DIAZ LARA	POR CERTIFICAR	3043 - NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL	184764 - UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE LOS	APROBADO	10/12/2024	CC 1065...
CC	1066503...	ISABEL STEVEN	ARAUJO ARENAS	POR CERTIFICAR	3043 - NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL	184764 - UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE LOS	APROBADO	10/12/2024	CC 1065...
CC	1066503...	KEVIN ANDRES	GASCA PARRA	POR CERTIFICAR	3043 - NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL	184764 - UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE LOS	APROBADO	10/12/2024	CC 1065...
CC	1066503...	KARY	QUIROZ NAVARRO	POR CERTIFICAR	3043 - NEGOCIAR PRODUCTOS Y SERVICIOS SEGÚN CONDICIONES DEL	184764 - UTILIZAR ESTRATEGIA PARA APOYAR LA PRESENTACIÓN DE LOS	APROBADO	10/12/2024	CC 1065...

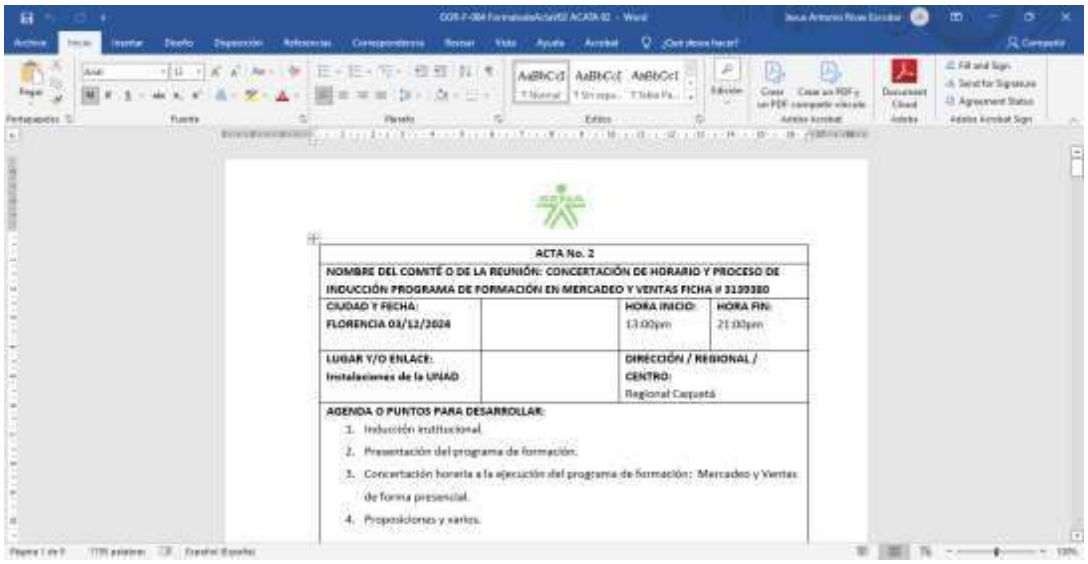
EVIDENCIA OBLIGACION N°8 Pantallazo acta de planeación de formación Ficha: 3139380 Mercadeo y ventas



ACTA No. 1			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: PLANEAR LAS ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE A DIRIGIR PROGRAMA DE FORMACIÓN: MERCADEO Y VENTAS; FICHA: 3139380			
CIUDAD Y FECHA: Florencia 5 de diciembre de 2024	**HORA INICIO:** 13:00pm	**HORA FIN:** 21:00pm	**HORA FIN:**
LUGAR Y/O ENLACE: Florencia – Ambiente de aprendizaje UNAD		**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** **Regional Caquetá**	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: 1. Información general del programa de formación 2. Proyecto formativo asignado (solo para formación titulada) 3. Horario de formación 4. Aprendices matriculados 5. Ruta de aprendizaje (Plan de formación) 6. Requerimiento de recursos 6.1. Talento Humano 6.2. Ambiente de formación			
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:			

EVIDENCIA OBLIGACION N°8 Pantallazo acta de concertación de horario ficha 3139380

Mercadeo y Ventas



ACTA No. 2			
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: CONCERTACIÓN DE HORARIO Y PROCESO DE INDUCCIÓN PROGRAMA DE FORMACIÓN EN MERCADEO Y VENTAS FICHA # 3139380			
CIUDAD Y FECHA: **FLORENCIA 03/12/2024**		**HORA INICIO:** 13:00pm	**HORA FIN:** 21:00pm
LUGAR Y/O ENLACE: **Instalaciones de la UNAD**		**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Caquetá	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: 1. Inducción institucional. 2. Presentación del programa de formación. 3. Concertación horaria a la ejecución del programa de formación: Mercadeo y Ventas de forma presencial. 4. Proposiciones y varios.			

EVIDENCIA OBLIGACION N°8 Pantallazo acta de cierre de horario ficha 3131152

Mercadeo y Ventas



ACTA No. 3		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: **REUNION DE CIERRE – PROGRAMA EN MERCADEO Y VENTAS FICHA # 3131152**		
CIUDAD Y FECHA: Florencia 02 de diciembre 2024	**HORA INICIO:** 13:00pm	**HORA FIN:** 21:00pm
LUGAR Y/O ENLACE: **Florencia – colegio Jorge Eliecer Gaitán**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Caquetá	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: 1. Verificación de los asistentes y novedades (Matriculados y activos o certificados). 2. Verificación de las competencias desarrolladas. 3. Estado de los productos y/o actividades de aprendizaje descritos en las guías de aprendizaje ejecutadas para el programa de formación. 4. Verificación en Sofía Plus sobre juicios de evaluación 5. Valoración de aspectos generales del grupo. 6. Actualización de la información en SOFIA PLUS Proposiciones y varios		

EVIDENCIA OBLIGACION N°8 Pantallazo acta de cierre de horario ficha 3139380

Mercadeo y Ventas



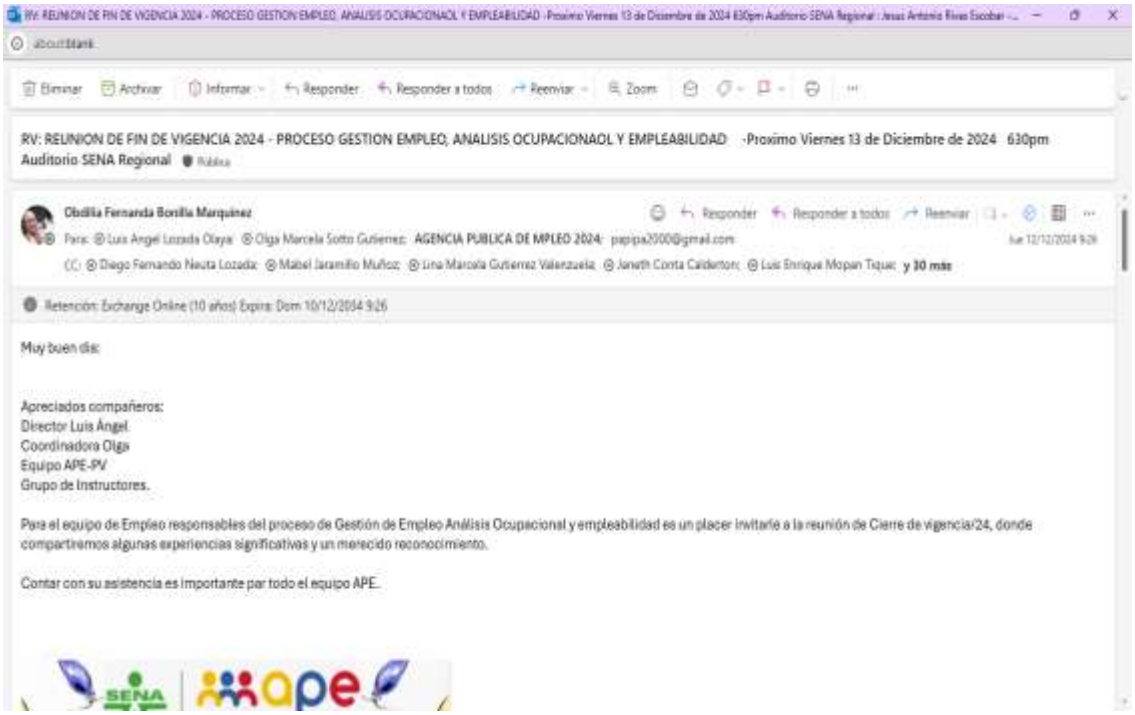
ACTA No. 3		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: **REUNION DE CIERRE – PROGRAMA EN MERCADEO Y VENTAS FICHA # 3139380**		
CIUDAD Y FECHA: Florencia 13 de diciembre 2024	**HORA INICIO:** 13:00pm	**HORA FIN:** 21:00pm
LUGAR Y/O ENLACE: **Florencia – UNAD**	**DIRECCIÓN / REGIONAL / CENTRO:** Regional Caquetá	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: 1. Verificación de los asistentes y novedades (Matriculados y activos o certificados). 2. Verificación de las competencias desarrolladas. 3. Estado de los productos y/o actividades de aprendizaje descritos en las guías de aprendizaje ejecutadas para el programa de formación. 4. Verificación en Sofía Plus sobre juicios de evaluación 5. Valoración de aspectos generales del grupo. 6. Actualización de la información en SOFIA PLUS Proposiciones y varios		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN:		

Pantallazo asistencias de formación ficha: 3139380 Mercadeo y ventas



EVIDENCIA OBLIGACION N°9 reunión de Cierre de vigencia/2024





RV: REUNION DE FIN DE VIGENCIA 2024 - PROCESO GESTION EMPLEO, ANALISIS OCUPACIONAOL Y EMPLEABILIDAD -Proximo Viernes 13 de Diciembre de 2024 630pm Auditorio SENA Regional - Jesus Antonio Rivas Escobar -...

about:blank

Eliminar | Archivar | Informar | Responder | Responder a todos | Reenviar | Zoom

RV: REUNION DE FIN DE VIGENCIA 2024 - PROCESO GESTION EMPLEO, ANALISIS OCUPACIONAOL Y EMPLEABILIDAD -Proximo Viernes 13 de Diciembre de 2024 630pm Auditorio SENA Regional

Obdilia Fernanda Bonilla Marquinez

Responder | Responder a todos | Reenviar

Para: Luis Angel Lozada Olaya; Olga Marcela Sotto Gutierrez; AGENCIA PUBLICA DE MPLEO 2024; papipa2000@gmail.com

lun 12/12/2024 9:26

CC: Diego Fernando Neuta Lozada; Mabel Jaramillo Muñoz; Lina Marcela Gutierrez Valenzuela; Janeth Corta Calderton; Luis Enrique Mopan Tique; y 30 más

Retención: Exchange Online (10 años) Expira: Dom 10/12/2034 9:26

Muy buen dia:

Apreciados compañeros:
Director Luis Angel
Coordinadora Olga
Equipo APE-PV
Grupo de Instructores.

Para el equipo de Empleo responsables del proceso de Gestión de Empleo Análisis Ocupacional y empleabilidad es un placer invitarle a la reunión de Cierre de vigencia/24, donde compartiremos algunas experiencias significativas y un merecido reconocimiento.

Contar con su asistencia es importante par todo el equipo APE.