PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO
FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Sincelejo, diciembre 13 2024

Señor
EDGAR JIMENEZ OLASCUAGA
SUPERVISOR CONTRATO No. CO1.PCCNTR. 6979475
Coordinador académico
Centro de la Innovación la Tecnología y los Servicios. Sincelejo

Asunto: Informe mensual de ejecución Contractual Mes diciembre del año 2024.
Referencia: No CO1.PCCNTR. 6979475 de 2024

BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO, identificada con la cédula de ciudadanía No. 64560833 de Sincelejo, en mi calidad de Contratista del SENA, en CAMPESENA, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

Valor y forma de Pago: De conformidad con la tabla de honorarios según circular, establecida por la Dirección General con base en el nivel de estudios y/o experiencia que se requiere para la adecuada ejecución del contrato se fija como valor total SIETE MILLONES SETECIENTOS VEINTICINCO MIL PESOS MCTE (7.725.000). Esta suma será pagada por el SENA a los contratistas de la siguiente manera: a) Un (1) primer pago en el mes de Noviembre de 2024, por valor de CINCO MILLONES CIENTO CINCUENTA MIL PESOS M/CTE ($ 5150000) y b). Un último pago en el mes de Diciembre 2024, por valor de DOS MILLONES QUINIENTOS SETENTA Y CINCO MIL PESOS M/CTE($ 2.575.000). Para poder adelantar por parte del SENA los trámites administrativos de pago, el contratista debe acreditar previamente el cumplimiento de los requisitos de pago, tales como la certificación expedida por el supervisor del contrato en la que acredite el cumplimiento a entera satisfacción del objeto y obligaciones del contrato en el respectivo periodo y la cancelación de los aportes a la seguridad social como salud, pensión y riesgos laborales y demás documentos necesarios para el pago.

Plazo: Será hasta el 15 de diciembre de 2024.

OBJETO: Prestar los servicios personales de carácter temporal como instructor Técnico, Tecnólogo o Profesional, para impartir programas de formación: auxiliar, operario, técnicos, tecnólogos y cursos complementarios, para la atención de las ofertas programadas para la estrategia CAMPESENA, del Centro de la Innovación, la tecnología y los Servicios, Regional Sucre, durante la vigencia 2024.

Obligaciones Específicas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Iniciar la atención a la población en situación de Desplazamiento con la Ruta de Atención Integral Generar beneficios a la población desplazada mediante el diseño, montaje y consolidación de Unidades Productivas viables, pertinentes y sostenibles.	Durante el mes de diciembre, se realizó el desarrollo de las formaciones en los ambientes de aprendizaje en los municipios de Sincé y Sincelejo en el marco de la nueva estrategia CAMPESENA.	Fotos Descargue de Herramientas y diseños curriculares para cada formación.

2	Desarrollar las actividades de acuerdo a los programas de trabajo que se elaborarán previamente y con personal que cumpla con las exigencias de formación académica y pedagógica que el SENA determine.	Para esta obligación no se desarrolla actividad relacionada.	No aplica.
3	Seleccionar estrategias de enseñanza – aprendizaje – evaluación según el programa de Formación Profesional y el enfoque metodológico adoptado.	Durante el mes de diciembre se pudo identificar y seleccionar el modelo pedagógico en la formación por competencias, el trabajo colaborativo, el aprendizaje por proyectos y el uso de técnicas didácticas con la metodología de la co – construcción para identificación de los grupos que serán atendidos en las diferentes rutas del programa.	Concertación con líderes de las diferentes organizaciones campesinas.
4	Seleccionar ambientes de aprendizaje con base en los resultados propuestos y en las características y requerimientos de los aprendices.	Durante el mes de diciembre se continuó y finalizó conjuntamente con los líderes de las diferentes organizaciones en los sitios donde se desarrollaron las actividades académicas en los diferentes municipios del departamento de Sucre.	Listados de asistencia. Registros fotográficos.

5	Orientar los procesos de aprendizaje según las necesidades detectadas en los procesos de evaluación, metodologías de aprendizaje y programas curriculares vigentes.	Durante el mes de diciembre se han desarrollado actividades de acompañamiento con las comunidades rurales, ya que desarrollamos formaciones de Generación de Ideas para un negocio Innovador de los grupos que fueron atendidos en las diferentes rutas del programa.	Listados de asistencias. Registros fotográficos.
6	Orientar los procesos de aprendizaje según las necesidades detectadas en los procesos de evaluación, metodologías de aprendizaje y programas curriculares vigentes.	Durante el mes de diciembre se logró evaluar por competencias en cada formación por cada grupo asignado.	Evidencias Sofía plus. Listados de asistencias. Registros fotográficos.
7	Programar las actividades de enseñanza – aprendizaje – evaluación de conformidad con los proyectos formativos y el calendario de formación institucional.	Esta acción se realizó posteriormente al desarrollo de las formaciones durante el mes de diciembre.	Evidencias Sofía Plus. Listados de asistencias. Registros fotográficos.
8	Reportar la información académica y administrativa, requerida dentro el proceso de formación	Durante el mes de diciembre se hizo entrega de informe mensual de actividades del contratista.	Informe mensual contratista.

9	Seleccionar ambientes de aprendizaje con base en los resultados propuestos y en las características y requerimientos de los aprendices.	Durante dos semanas del mes de diciembre, se desarrollaron la formación de manera Híbrida (Presencial y Virtual) en las formaciones de Ideas para un negocio Innovador y todos los lineamientos contenidos en la Estrategia a desarrollar.	Registros fotográficos. Concertación con los diferentes líderes de las organizaciones. Correos recibidos. Interacción en grupo de whatsapps.
10	Orientar los procesos de aprendizaje según las necesidades detectadas en los procesos de evaluación, metodologías de aprendizaje y programas curriculares vigentes	Esta acción se realizó con la evaluación en cada ficha en Sofía Plus	Registro Sofía Plus.
11	Programar las actividades de enseñanza – aprendizaje – evaluación de conformidad con los proyectos formativos y el calendario de formación institucional.	Esta acción se realizó conjuntamente con las programaciones en Sofía Plus para cada ficha.	Gestión en Sofía plus. .

12	Reportar la información académica y administrativa, requerida dentro el proceso de formación y Presentar mensualmente los informes estadísticos y de actividades, inherentes al objeto contractual.	Se presentaron la solicitud de creación de 2 fichas para formación en el municipio de Sincelejo y Corozal.	Formato de creación de fichas. Cartas de solicitud de formación firmada por los líderes.
13	Informar a los aprendices acerca de los resultados de aprendizaje y acciones evaluativas desarrollados dentro de la Formación Profesional. • Desarrollar actividades de formación, aplicando las normas técnicas y legales que garanticen el cumplimiento de las buenas prácticas ambientales, con el fin de garantizar la protección de los recursos agua, aire y suelo, lo anterior, en cumplimiento del Art. 79 C. Nal Decretos 1713 de 202, 1140 y 1505 de 2003, 838 de 2005 y Resolución 555 de 2006 del SENA y demás normas concordantes.	Esta acción se realizara posteriormente a la entrega de las formaciones.	No aplica

Se generaron espacios de alistamiento en concertación con los líderes de cada zona para desarrollar los encuentros presenciales.

Cordialmente,



BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
Contratista
C.C. No. 64560833

Recibí a satisfacción:

Firma
EDGAR JIMENEZ OLASCUAGA
Supervisor Contrato CO1.PCCNTR.6979475 de 2024
Coordinador académico

EVIDENCIAS CAMPESENA NOVIEMBRE 2024

FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 1 DEL 20024.



FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 8 DEL 20024.



FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 14 DEL 20024.



FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 15 DEL 20024.



FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 21 DEL 20024.



FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 28 DEL 20024.



FICHA CODIARSE: NOVIEMBRE 5 DEL 2024



FICHA CODIARSE: NOVIEMBRE 12 DEL 2024



FICHA CODIARSE: NOVIEMBRE 18 DEL 2024



FICHA CODIARSE: NOVIEMBRE 19 DEL 2024



FICHA CODIARSE: NOVIEMBRE 25 DEL 2024



FICHA CODIARSE: NOVIEMBRE 26 DEL 2024



FICHA ASOFRUCAMSIN: NOVIEMBRE 6 DEL 2024



FICHA ASOFRUCAMSIN: NOVIEMBRE 13 DEL 2024



FICHA ASOFRUCAMSIN: NOVIEMBRE 20 DEL 2024



FICHA ASOFRUCAMSIN: NOVIEMBRE 27 DEL 2024



FICHA ASOFRUCAMSIN: NOVIEMBRE 28 DEL 2024



FICHA ASOFRUCAMSIN: NOVIEMBRE 29 DEL 2024



FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 1 DEL 2024



FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 7 DEL 2024



FICHA ACALUSIN: NOVIEMBRE 8 DEL 2024



FICHA ACASUC: DICIEMBRE 2 DEL 2024



FICHA ACASUC: DICIEMBRE 3 DEL 2024



FICHA ACASUC: DICIEMBRE 4 DEL 2024



FICHA ACASUC: DICIEMBRE 9 DEL 2024



FICHA ACASUC: DICIEMBRE 10 DEL 2024



FICHA ACASUC: DICIEMBRE 11 DEL 2024



FICHA ASOMUDFAVIC: DICIEMBRE 5 DEL 2024



FICHA ASOMUDFAVIC: DICIEMBRE 6 DEL 2024



FICHA ASOMUDFAVIC: DICIEMBRE 7 DEL 2024



FICHA ASOMUDFAVIC: DICIEMBRE 12 DEL 2024



FICHA ASOMUDFAVIC: DICIEMBRE 13 DEL 2024



FICHA ASOMUDFAVIC: DICIEMBRE 14 DEL 2024



Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO. FICHA: 3145672
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

						FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR										
1	JOSE ALFREDO	GUTIERREZ GAMARRA	11C0398019			6 OCTUBRE 2024	JOSE			Jose	13 OCTUBRE 2024				Jose
2	FABIAN ANDRES	LARA MANJARRES	11C0398454							Fabian					Fabian
3	STIVEN DE JESUS	GUZMAN ARIAS	11C0850685							Stiven					Stiven
4	CESAR DAVID	SEVERICHE ESCOBAR	11C0869755							Cesar					Cesar
5	CARLOS DANIEL	TORRALVO CAMPO	11C0887700												
6	HECTOR JOSE	MENDOZA ALVAREZ	1H776059												
7	DELCY INES	GOMEZ GOMEZ	64557779							Delcy					Delcy
8	JORGE LUIS	ROMERO PINEDA	6815344												
9	ROBERTO CARLOS	TORRALVO JARABA	7H690277							Jaime					Jaime
10	BAIRO ALBERTO	ALVARADO VILLAMIZA	91234848												
11	EMER DOMICIANO	DIAZ JIMENEZ	92026943							Oswaldo					Oswaldo
12	OSVALDO ANDRES	MERCADO DE LOS RIOS	92497160												
13	LUIS EMILIO	VERGARA TORRES	92537800							Javier					Javier
14	JAVIER DE JESUS	HERNANDEZ	92557901												
15															
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la Información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN:	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACIÓN Y TECNOLOGÍA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.
FICHA:	3145672
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	JOSE ALFREDO	GUTIERREZ GAMARRA	11C0398019			10 MAY 2024					23 MAY 2024				
2	FABIAN ANDRES	LARA MALDARRES	11C0398454												
3	STIVEN DE JESUS	GUZMAN ARIAS	11C1850685												
4	CESAR DAVID	SEVERICHE ESCOBAR	11C1869755												
5	CARLOS DANIEL	TORRALVO CAMPO	11C1887700												
6	HECTOR JOSE	MENDOZA ALVAREZ	18776059												
7	DELCY INES	GOMEZ GOMEZ	64557779												
8	JORGE LUIS	ROMERO PINEDA	6815344												
9	ROBERTO CARLOS	TORRALVO JARABA	78690277												
10	JAIRO ALBERTO	ALVARADO VILLAMIZA	91234848												
11	EMER DOMICIANO	DIAZ JIMENEZ	92026943												
12	OSVALDO ANDRES	MERCADO DE LOS RIOS	92497160												
13	LUIS EMILIO	VERGARA TORRES	92537800												
14	JAVIER DE JESUS	HERNANDEZ	92557901												
15															
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el Instructora o Instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilización, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

MUNICIPIO Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN:	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y método de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.
AMBIENTE: RED SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORAS: (2)	

						FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR										
1	JOSE ALFREDO	GUTIERREZ GAMARRA	1102398019			28 NOV 2024					29 NOV 2024				
2	FABIAN ANDRES	LARA MALDARRES	1102398452												
3	STIVEN DE JESUS	GUZMAN ARIAS	1102850685												
4	CESAR DAVID	SEVERICHE ESCOBAR	1102869755												
5	CARLOS DANIEL	ORRALVO CAMPO	1102887700												
6	HECTOR JOSE	MENDOZA ALVAREZ	1077605[illegible]												
7	WILLY INES	GOMEZ GOMEZ	64557779												
8	JORGE LUIS	ROMERO PINEDA	6815344												
9	ROBERTO CARLOS	ORRALVO JARABA	71690277												
10	JAIRO ALBERTO	ALVARADO VILLAMIZA	91234848												
11	EMER DOMICIANO	DIAZ JIMENEZ	92026943												
12	OSVALDO ANDRES	MERCADO DE LOS RIOS	92497160												
13	LUIS EMILIO	VERGARA TORRES	92537800												
14	JAVIER DE JESUS	HERNANDEZ	92557901												
15															
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN:	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.
FICHA:	3145693
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

						FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	FABIAN RICARDO	SOLORZANO RUIZ	1101398685			1 NOV 2024					8 NOV 2024				
2	LIDER JOSE	CASTRO ARRIETA	1101402814												
3	JUAN BAUTISTA	BENAVIDES AGUAS	1246545												
4	ALEJANDRA	ACEVEDO LOPEZ	3945052												
5	ROSALBA DEL CARMEN	ROMERO PINEDA	3978581												
6	NICOLAS ALFREDO	GUERRA VERGARA	1671234												
7	ARELIS ESTER	VILORIA MARTINEZ	64571658												
8	MARIA DE LA CRUZ	IBARRA BERROCAL	64870004												
9	FEDERICO	BENAVIDES ORTEGA	9025573												
10	DONALDO RAFAEL	HERNANDEZ SIERRA	9025690												
11	CIPRIANO DE LOS MILAGROS	MAURY AGUAS	9026252												
12	JOSE LUIS	ROMERO RUIZ	9030487												
13	EDUBER JOSE	BENAVIDES MARTINEZ	9032908												
14	ORLANDO MANUEL	MARTINEZ RUIZ	9275673												
15	JORGE LUIS	ALBA YANEZ	9249589												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	**SINCE, SUCRE**
CENTRO DE FORMACIÓN:	**CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA**
COMPETENCIA:	**Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico**
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	**DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.**
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	**PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR**
HORARIO:	

FICHA: 3145693

						FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	FABIAN RICARDO	SOLORZANO RUIZ	1101398685			14 NOV 2024					21 NOV 2024				
2	LIDER JOSE	CASTRO ARRIETA	1101402814												
3	JUAN BAUTISTA	BENAVIDES AGUAS	1246545												
4	ALEJANDRA	ACEVEDO LOPEZ	3945052												
5	ROSALBA DEL CARMEN	ROMERO PINEDA	34976581												
6	NICOLAS ALFREDO	GUERRA VERGARA	671234												
7	ARELIS ESTER	VILORIA MARTINEZ	64571658												
8	MARIA DE LA CRUZ	IBARRA BERROCAL	64870004												
9	FEDERICO	BENAVIDES ORTEGA	92025573												
10	DONALDO RAFAEL	HERNANDEZ SIERRA	92025690												
11	CIPRIANO DE LOS MILAGROS	MAURY AGUAS	92026252												
12	JOSE LUIS	ROMERO RUIZ	92030487												
13	EDUBER JOSE	BENAVIDES MARTINEZ	92032908												
14	ORLANDO MANUEL	MARTINEZ RUIZ	92275673												
15	JORGE LUIS	ALBA YANEZ	92495892												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructo

* Ley 1581 de 2012 "La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.
FICHA:	3145693
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

						FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
Nº	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR										
1	FABIAN RICARDO	SOLORZANO RUIZ	1100398685			21 NOV 2024					28 NOV 2024				
2	LIDER JOSE	CASTRO ARRIETA	1100402814												
3	JUAN BAUTISTA	BENAVIDES AGUAS	15246545												
4	ALEJANDRA	ACEVEDO LOPEZ	33945052												
5	ROSALBA DEL CARMEN	ROMERO PINEDA	34976581												
6	NICOLAS ALFREDO	GUERRA VERGARA	1671234												
7	ARELIS ESTER	VILORIA MARTINEZ	64571658												
8	MARIA DE LA CRUZ	IBARRA BERROCAL	64870004												
9	FEDERICO	BENAVIDES ORTEGA	92025573												
10	DONALDO RAFAEL	HERNANDEZ SIERRA	92025690												
11	CIPRIANO DE LOSS MILAGROS	MAURY AGUAS	92026252												
12	JOSE LUIS	ROMERO RUIZ	92030487												
13	EDUBER JOSE	BENAVIDES MARTINEZ	92032908												
14	ORLANDO MANUEL	MARTINEZ RUIZ	92275673												
15	JORGE LUIS	ALBA YANEZ	9295892												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO. — FICHA: 3143969
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

						FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	DUVAN ENRRIQUE	MELENDEZ	1005569261			21 OCTUBRE 2024				Duvan	31 OCTUBRE 2024				Duvan
2	YISELA DE JESUS	MARIOTA MENDEZ	1005604059							Yisela					Yisela
3	YENFRI ENRRIQUE	GAMARA MARTINEZ	1007183304							Yenfri					Yenfri
4	YAIR ALONZO	ARIAS GONZALEZ	1102802696							Yair					Yair
5	GERMAN JOSE	VITOLA BAQUERO	1102817819												
6	SAMIR EDUARDO	TOSCANO BERRIO	1102881483												
7	LARY JOSE	THERAN CUELLO	1102886897												
8	ADRIANA LUCIA	RIVERO FLOREZ	1103858699												
9	JAVIER ANDRES	PEREZ VITOLA	1192920326												
10	HECTOR FABIO	HOYOS PEREZ	14450996												
11	DIANA MARCELA	GARCIA ESPINOZA	23182576												
12	PETRONA MARIA	MENDEZ LAGUNA	45577254												
13	JAIRO DE JESUS	LEMOW BELTRAN	9077980												
14	EMIRO ARTURO	THERAN PEREZ	9310808							Jairo					Jairo
15	DAVID SIMON	ALVAREZ RUIZ	9312577							David					David
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO. — FICHA: 3143969
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
						FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	DUVAN ENRRIQUE	MELENDEZ	1005569261			22/4					12/24				
2	YISELA DE JESUS	MARIOTA MENDEZ	1005604059												
3	YENERI ENRRIQUE	GAMARA MARTINEZ	1007183304												
4	YAIR ALONZO	ARIAS GONZALEZ	1102802696												
5	GERMAN JOSE	VITOLA BAQUERO	1102817819												
6	SAMIR EDUARDO	TOSCANO BERRIO	1102881488												
7	LARY JOSE	THERAN QUELLO	1102886897												
8	ADRIANA LUCIA	RIVERO FLOREZ	1103858699												
9	JAVIER ANDRES	PEREZ VITOLA	1192920326												
10	HECTOR FABIO	HOYOS PEREZ	14450996												
11	DIANA MARCELA	GARCIA ESPINOZA	23182576												
12	PETRONA MARIA	MENDEZ LAGUNA	45577254												
13	JAIRO DE JESUS	LEMOW BELTRAN	9077980												
14	EMIRO ARTURO	THERAN PEREZ	9313808												
15	DAVID SIMON	ALVAREZ RUIZ	9312577												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la Información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

		Versión: 03 Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO. — FICHA: 3143969
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

						FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	DUVAN ENRRIQUE	MELENDEZ	1005569261			13 dic 2024					14 dic 2024				
2	YISELA DE JESUS	MARIOTA MENDEZ	1005604059												
3	YENFRI ENRRIQUE	GAMARA MARTINEZ	1007183304												
4	YAIR ALONZO	ARIAS GONZALEZ	1102802696												
5	GERMAN JOSE	VITOLA BAQUERO	1102817819												
6	SAMIR EDUARDO	TOSCANO BERRIO	1102881488												
7	LARY JOSE	THERAN CUELLO	1102886897												
8	ADRIANA LUCIA	RIVERO FLOREZ	1103858699												
9	JAVIER ANDRES	PEREZ VITOLA	1192920326												
10	HECTOR FABIO	HOYOS PEREZ	14450996												
11	DIANA MARCELA	GARCIA ESPINOZA	23182576												
12	PETRONA MARIA	MENDEZ LAGUNA	45577254												
13	JAIRO DE JESUS	LEMOW BELTRAN	9077980												
14	EMIRO ARTURO	THERAN PEREZ	9310808												
15	DAVID SIMON	ALVAREZ RUIZ	9312577												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GES-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

MUNICIPIO Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN:	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
NOMBRE TÉCNICA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
NOMBRE DEL APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO. FICHA: 3145071
NOMBRE DEL INSTRUCTOR:	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
UNIDAD (S):	FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	INDIRA MARGARITA	MADERA AGUAS	1103892086			07 NOV 2024					12 NOV 2024				
2	LEIDIS MARCELA	MEZA GARCIA	1103894382												
3	JOSE ANDRES	CHAVES DIAZ	1103894852												
4	KELLY JOHANA	BOHORQUEZ PUENTES	1103896229												
5	JUAN PABLO	ESPINOSA SANTIZ	1103896521												
6	YINA VANESA	MERCADO MERCADO	1103403096												
7	JOSE MIGUEL	ARAUJO BOHORQUEZ	1129522505												
8	DAVID ANDRES	ORTEGA NOVOA	1192735380												
9	ABELINA DEL CARMEN	DOMINGUEZ BARBOZA	42208515												
10	EMILFA RAQUEL	BOHORQUEZ QUIROZ	64867682												
11	JUAN ANTONIO	ARRIETA ATENCIA	92027097												
12	PEDRO JULIO	DOMINGUEZ ATENCIA	92027727												
13	WILLIAM RAFAEL	AGUAS ROMERO	92028803												
14	ISMAEL ALEJANDRO	PINEDA MONTOYA	92032678												
15	WEIMER	OCHOA ALZATE	92033886												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN:	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.
FICHA:	3145671
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

						FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO									
N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	INDIRA MARGARITA	MADERA AGUAS	1100392086			18 NOV 2024						19 NOV 2024			
2	LEIDIS MARCELA	MEZA GARCIA	1100394392												
3	JOSE ANDRES	CHAVES DIAZ	1100394652												
4	KELLY JOHANA	BOHORQUEZ PUENTES	1100396229												
5	JUAN PABLO	ESPINOSA SANTIZ	110039652												
6	YINA VANESA	MERCADO MERCADO	1100403096												
7	JOSE MIGUEL	ARAUJO BOHORQUEZ	1129522505												
8	DAVID ANDRES	ORTEGA NOVOA	1192735380												
9	ABELINA DEL CARMEN	DOMINGUEZ BARBOZA	42208515												
10	ENILFA RAQUEL	BOHORQUEZ QUIROZ	64867682												
11	JUAN ANTONIO	ARRIETA ATENCIA	92027097												
12	PEDRO JULIO	DOMINGUEZ ATENCIA	92027727												
13	WILLIAM RAFAEL	AGUAS ROMERO	92028803												
14	ISMAEL ALEJANDRO	PINEDA MONTOYA	92032678												
15	WEIMER	OCHOA ALZATE	92033886												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN:	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de prospectiva
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO. — FICHA: 3145093
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	FECHA DE ATENCIÓN Y MEDIO UTILIZADO

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	FABIAN RICARDO	SOLORZANO RUIZ	1102398685			24 Nov 2024					28 Nov 2024				
2	LIDER JOSE	CASTRO ARRIETA	1102402814												
3	JUAN BAUTISTA	BENAVIDES AGUAS	3246545												
4	ALEJANDRA	ACEVEDO LOPEZ	3945052												
5	ROSALBA DEL CARMEN	ROMERO PINEDA	3497658												
6	NICOLAS ALFREDO	GUERRA VERGARA	3871234												
7	ARELIS ESTER	VILORIA MARTINEZ	64571658												
8	MARIA DE LA CRUZ	IBARRA BERROCAL	64870004												
9	FEDERICO	BENAVIDES ORTEGA	92025573												
10	RONALDO RAFAEL	HERNANDEZ SIERRA	92025690												
11	CIPRIANO DE LOS MILAGROS	MAURY AGUAS	92026252												
12	JOSE LUIS	ROMERO RUIZ	92030487												
13	EDUBER JOSE	BENAVIDES MARTINEZ	92032908												
14	ORLANDO MANUEL	MARTINEZ RUIZ	92275673												
15	JORGE LUIS	ALBA YANEZ	9249589												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO. — FICHA: 3143968
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	CRISTIAN ALFONSO	GUTIERREZ	1005566124												
2	CARLOS ANDRES	MARIOTA MENDEZ	1005604005												
3	LORENA ELVIRA	MONTALVO	1066174601												
4	KATY LUZ	BARROS CARDENAS	32946206												
5	JESITH DE JESUS	PALACIO	3839829												
6	GUILLERMO LEON	BARRIOS MONTES	4318405												
7	LIBIA ESTELA	LASTRE MENESES	64564415												
8	OSMARI ESTER	PRENS CONTRERAS	64574734												
9	MARLEIDIS ROSA	RODRIGUEZ MONTES	64699385												
10	AURA E.IDA	ARROYO PEREZ	64700608												
11	GUILLERMO ENRIQUE	CHAPMAN DE LA HOZ	8777277												
12	FAVIO	GUIZA SAAVEDRA	91361344												
13	RAMON SEGUNDO	BELLO BLANCO	92507815												
14	JOSE LIZANDRO	ANAYA PARRA	92521426												
15	JOSE RAFAEL	MARTINEZ DOMINGUEZ	92557140												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012"La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la Información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GFE-I-009

PROCESO GESTIÓN DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN:	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.
FICHA:	3143968
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

Nº	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	CRISTIAN ALFONSO	GUTIERREZ	1005566124			4 dic 2024	Cristh			Cristh	9 dic 2024				Cristh
2	CARLOS ANDRES	MARIOTA MENDEZ	1005604005							Carlos					Carlos
3	LORENA ELVIRA	MONTALVO	1066174601												
4	KATY LUZ	BARROS CARDENAS	32946206							Katy					Katy
5	JESITH DE JESUS	PALACIO	3839829							Jesith					Jesith
6	GUILLERMO LEON	BARRIOS MONTES	4318405												
7	LIBIA ESTELA	LASTRE MENESES	64564415												
8	OSMARI ESTER	PRENS CONTRERAS	64574734							Osmari					Osmari
9	MARLEIDIS ROSA	RODRIGUEZ MONTES	64699385							Marleidis					Marleidis
10	AURA E..IDA	ARROYO PEREZ	64700608												
11	GUILLERMO ENRIQUE	CHAPMAN DE LA HOZ	8777277							Guillermo					Guillermo
12	FAVIO	GUIZA SAAVEDRA	91361344												
13	RAMON SEGUNDO	BELLO BLANCO	92507815												
14	JOSE LIZANDRO	ANAYA PARRA	92521426							Jose					José
15	JOSE RAFAEL	MARTINEZ DOMINGUEZ	92557140												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Bibiana Barrios L

Nombre el instructora o instructor

Ley 1581 de 2012 "La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente sin acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

Versión: 03

Código: GEE-F-009

PROCESO GESTION DE EMPRENDIMIENTO Y EMPRESARISMO

FORMATO LISTA DE ASISTENCIA PARA PROGRAMAS DE FORMACIÓN SENA EMPRENDE RURAL

CIUDAD Y LUGAR EXACTO DE FORMACIÓN	SINCE, SUCRE
CENTRO DE FORMACIÓN:	CENTRO DE LA INNOVACION Y TECNOLOGIA
COMPETENCIA:	Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
RESULTADO DE APRENDIZAJE:	DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO. — FICHA: 3143968
AMBIENTE: SEDE SENA SINCE	PROGRAMA DE FORMACIÓN: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
HORARIO:	

N°	NOMBRE	APELLIDOS	DOCUMENTO DE IDENTIFICACIÓN	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/CELULAR	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL	FECHA	VIRTUAL Y/O DIGITAL	A TRAVES DE EMISORA	CONFERENCIA TELEFÓNICA	PRESENCIAL
1	CRISTIAN ALFONSO	GUTIERREZ	1005566124			10 de Julio 2024				Cristian	24 de Julio 2024				Cristian
2	CARLOS ANDRES	MARIOTA MENDEZ	1005604005							Carlos					Carlos
3	LORENA ELVIRA	MONTALVO	1066174601							Lorena					
4	KATY LUZ	BARROS CARDENAS	32946206												
5	JESITH DE JESUS	PALACIO	3839829												
6	GUILLERMO LEON	BARRIOS MONTES	4318405												
7	LIBIA ESTELA	LASTRE MENESES	64564415												
8	OSMARI ESTER	PRENS CONTRERAS	64574734							Osm					
9	MARLEIDIS ROSA	RODRIGUEZ MONTES	64699385												
10	AURA ELIDA	ARROYO PEREZ	64700608							Aura					Aura
11	GUILLERMO ENRIQUE	CHAPMAN DE LA HOZ	8777277												
12	FAVIO	GUIZA SAAVEDRA	91361344							Favio					Favio
13	RAMON SEGUNDO	BELLO BLANCO	92507815												
14	JOSE LIZANDRO	ANAYA PARRA	92521426							Jose					José
15	JOSE RAFAEL	MARTINEZ DOMINGUEZ	92557140												
16															
17															
18															
19															
20															
21															
22															
23															
24															
25															
26															

Nombre el instructora o instructor

** Ley 1581 de 2012" La presente información es confidencial, y todos los derechos a la misma que han sido o serán divulgados al receptor, permanecerán como propiedad del Divulgador. El Receptor no obtendrá derecho alguno, de ningún tipo, sobre la información, ni tampoco ningún derecho de utilizarla, excepto para el objeto del presente acuerdo. La divulgación de la información confidencial no implica el licenciamiento de derecho de patentes o derecho de autor o ningún otro derecho por parte del Divulgador, que no estén establecidos previamente en un acuerdo contractual"

Scanned with CamScanner

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

FECHA INICIAL: 01/11/2024 00:00:00

FECHA FINAL: 30/11/2024 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3145671 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3145693 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3145672 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 144,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

INSTRUCTOR: BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

FECHA INICIAL: 01/12/2024 00:00:00

FECHA FINAL: 15/12/2024 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3143969 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3143968 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 96,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

INSTRUCTOR: BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

TIEMPO ACT. APOYO A LA FORMACION

INSTRUCTOR: BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

FECHA INICIAL: 01/12/2024 00:00:00

FECHA FINAL: 15/12/2024 23:59:59

ACTIVIDADES ACADÉMICAS

FICHA DE APRENDIZAJE: 3143969 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

FICHA DE APRENDIZAJE: 3143968 - GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

• COMPETENCIA DE APRENDIZAJE: Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

RESULTADOS DE APRENDIZAJE

RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y PRODUCTIVOS.

RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.

RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.

RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.

HORAS DEDICADAS EN LA FICHA : 48,00

TOTAL HORAS ACTIVIDADES ACADÉMICAS: 96,00

EVENTOS DE DIVULGACIÓN TECNOLÓGICA - EDT´s

FICHA	FECHA INICIO	FECHA FINAL	EVENTO	HORAS

TOTAL TIEMPO EDT´s: 0,00

ACTIVIDADES ADICIONALES

FECHA INICIAL	FECHA FINAL	ACTIVIDAD	HORAS

TOTAL ACTIVIDADES ADICIONALES: 0,00

INSTRUCTOR: BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

CENTRO DE FORMACIÓN: CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

Fecha del Reporte: 19/12/2024

Ficha de Caracterización: 3143968

Cógigo: 13410016

Versión: 1

Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION

Fecha Inicio: 01/11/2024

Fecha Fin: 13/12/2024

Modalidad de Formación: PRESENCIAL

Regional: 70 - REGIONAL SUCRE

Centro de Formación: 9542 - CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
CC	1005566124	CRISTIAN ALFONSO	GUTIERREZ BUELVAS
CC	1005566124	CRISTIAN ALFONSO	GUTIERREZ BUELVAS
CC	1005566124	CRISTIAN ALFONSO	GUTIERREZ BUELVAS
CC	1005566124	CRISTIAN ALFONSO	GUTIERREZ BUELVAS
CC	1005604005	CARLOS ANDRES	MARIOTA MENDEZ
CC	1005604005	CARLOS ANDRES	MARIOTA MENDEZ
CC	1005604005	CARLOS ANDRES	MARIOTA MENDEZ
CC	1005604005	CARLOS ANDRES	MARIOTA MENDEZ
CC	1066174601	LORENA ELVIRA	MONTALVO GUERRA

CC	1066174601	LORENA ELVIRA	MONTALVO GUERRA
CC	1066174601	LORENA ELVIRA	MONTALVO GUERRA
CC	1066174601	LORENA ELVIRA	MONTALVO GUERRA
CC	32946206	KATY LUZ	BARROS CARDENAS
CC	32946206	KATY LUZ	BARROS CARDENAS
CC	32946206	KATY LUZ	BARROS CARDENAS
CC	32946206	KATY LUZ	BARROS CARDENAS
CC	3839829	JESITH DE JESUS	PALACIO HERNANDEZ
CC	3839829	JESITH DE JESUS	PALACIO HERNANDEZ
CC	3839829	JESITH DE JESUS	PALACIO HERNANDEZ
CC	3839829	JESITH DE JESUS	PALACIO HERNANDEZ
CC	4318405	GUILLERMO LEON	BARRIOS MONTES
CC	4318405	GUILLERMO LEON	BARRIOS MONTES
CC	4318405	GUILLERMO LEON	BARRIOS MONTES
CC	4318405	GUILLERMO LEON	BARRIOS MONTES
CC	64564415	LIBIA ESTELA	LASTRE MENESES
CC	64564415	LIBIA ESTELA	LASTRE MENESES
CC	64564415	LIBIA ESTELA	LASTRE MENESES
CC	64564415	LIBIA ESTELA	LASTRE MENESES
CC	64574734	OSMARI ESTER	PRENS CONTRERAS

CC	64574734	OSMARI ESTER	PRENS CONTRERAS
CC	64574734	OSMARI ESTER	PRENS CONTRERAS
CC	64574734	OSMARI ESTER	PRENS CONTRERAS
CC	64699385	MARLEIDIS ROSA	RODRIGUEZ MONTES
CC	64699385	MARLEIDIS ROSA	RODRIGUEZ MONTES
CC	64699385	MARLEIDIS ROSA	RODRIGUEZ MONTES
CC	64699385	MARLEIDIS ROSA	RODRIGUEZ MONTES
CC	64700608	AURA ELIDA	ARROYO PEREZ
CC	64700608	AURA ELIDA	ARROYO PEREZ
CC	64700608	AURA ELIDA	ARROYO PEREZ
CC	64700608	AURA ELIDA	ARROYO PEREZ
CC	8777277	GUILLERMO ENRIQUE	CHAPMAN DE LA HOZ
CC	8777277	GUILLERMO ENRIQUE	CHAPMAN DE LA HOZ
CC	8777277	GUILLERMO ENRIQUE	CHAPMAN DE LA HOZ
CC	8777277	GUILLERMO ENRIQUE	CHAPMAN DE LA HOZ
CC	91361344	FAVIO	GUIZA SAAVEDRA
CC	91361344	FAVIO	GUIZA SAAVEDRA
CC	91361344	FAVIO	GUIZA SAAVEDRA
CC	91361344	FAVIO	GUIZA SAAVEDRA
CC	92507815	RAMON SEGUNDO	BELLO BLANCO

CC	92507815	RAMON SEGUNDO	BELLO BLANCO
CC	92507815	RAMON SEGUNDO	BELLO BLANCO
CC	92507815	RAMON SEGUNDO	BELLO BLANCO
CC	92521426	JOSE LIZANDRO	ANAYA PARRA
CC	92521426	JOSE LIZANDRO	ANAYA PARRA
CC	92521426	JOSE LIZANDRO	ANAYA PARRA
CC	92521426	JOSE LIZANDRO	ANAYA PARRA
CC	92557140	JOSE RAFAEL	MARTINEZ DOMINGUEZ
CC	92557140	JOSE RAFAEL	MARTINEZ DOMINGUEZ
CC	92557140	JOSE RAFAEL	MARTINEZ DOMINGUEZ
CC	92557140	JOSE RAFAEL	MARTINEZ DOMINGUEZ

Reporte de Juicios

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

de Evaluación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO

Fecha y Hora del Juicio Evaluativo	Funcionario que registro el juicio evaluativo
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.59 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 13.00 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

Fecha del Reporte: 19/12/2024

Ficha de Caracterización: 3143969

Cógigo: 13410016

Versión: 1

Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION

Fecha Inicio: 01/11/2024

Fecha Fin: 13/12/2024

Modalidad de Formación: PRESENCIAL

Regional: 70 - REGIONAL SUCRE

Centro de Formación: 9542 - CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
CC	1005569261	DUVAN ENRRIQUE	MELENDEZ BENDON
CC	1005569261	DUVAN ENRRIQUE	MELENDEZ BENDON
CC	1005569261	DUVAN ENRRIQUE	MELENDEZ BENDON
CC	1005569261	DUVAN ENRRIQUE	MELENDEZ BENDON
CC	1005604059	YISELA DE JESUS	MARIOTA MENDEZ
CC	1005604059	YISELA DE JESUS	MARIOTA MENDEZ
CC	1005604059	YISELA DE JESUS	MARIOTA MENDEZ
CC	1005604059	YISELA DE JESUS	MARIOTA MENDEZ
CC	1007183304	YENFRI ENRRIQUE	GAMARA MARTINEZ

CC	1007183304	YENFRI ENRRIQUE	GAMARA MARTINEZ
CC	1007183304	YENFRI ENRRIQUE	GAMARA MARTINEZ
CC	1007183304	YENFRI ENRRIQUE	GAMARA MARTINEZ
CC	1102802696	YAIR ALONZO	ARIAS GONZALEZ
CC	1102802696	YAIR ALONZO	ARIAS GONZALEZ
CC	1102802696	YAIR ALONZO	ARIAS GONZALEZ
CC	1102802696	YAIR ALONZO	ARIAS GONZALEZ
CC	1102817819	GERMAN JOSE	VITOLA BAQUERO
CC	1102817819	GERMAN JOSE	VITOLA BAQUERO
CC	1102817819	GERMAN JOSE	VITOLA BAQUERO
CC	1102817819	GERMAN JOSE	VITOLA BAQUERO
CC	1102881488	SAMIR EDUARDO	TOSCANO BERRIO
CC	1102881488	SAMIR EDUARDO	TOSCANO BERRIO
CC	1102881488	SAMIR EDUARDO	TOSCANO BERRIO
CC	1102881488	SAMIR EDUARDO	TOSCANO BERRIO
CC	1102886897	LARY JOSE	THERAN CUELLO
CC	1102886897	LARY JOSE	THERAN CUELLO
CC	1102886897	LARY JOSE	THERAN CUELLO
CC	1102886897	LARY JOSE	THERAN CUELLO
CC	1103858699	ADRIANA LUCIA	RIVERO FLOREZ

CC	1103858699	ADRIANA LUCIA	RIVERO FLOREZ
CC	1103858699	ADRIANA LUCIA	RIVERO FLOREZ
CC	1103858699	ADRIANA LUCIA	RIVERO FLOREZ
CC	1192920326	JAVIER ANDRES	PEREZ VITOLA
CC	1192920326	JAVIER ANDRES	PEREZ VITOLA
CC	1192920326	JAVIER ANDRES	PEREZ VITOLA
CC	1192920326	JAVIER ANDRES	PEREZ VITOLA
CC	14450996	HECTOR FABIO	HOYOS PEREZ
CC	14450996	HECTOR FABIO	HOYOS PEREZ
CC	14450996	HECTOR FABIO	HOYOS PEREZ
CC	14450996	HECTOR FABIO	HOYOS PEREZ
CC	23182576	DIANA MARCELA	GARCIA ESPINOZA
CC	23182576	DIANA MARCELA	GARCIA ESPINOZA
CC	23182576	DIANA MARCELA	GARCIA ESPINOZA
CC	23182576	DIANA MARCELA	GARCIA ESPINOZA
CC	45577254	PETRONA MARIA	MENDEZ LAGUNA
CC	45577254	PETRONA MARIA	MENDEZ LAGUNA
CC	45577254	PETRONA MARIA	MENDEZ LAGUNA
CC	45577254	PETRONA MARIA	MENDEZ LAGUNA
CC	9077980	JAIRO DE JESUS	LEMOW BELTRAN

CC	9077980	JAIRO DE JESUS	LEMOW BELTRAN
CC	9077980	JAIRO DE JESUS	LEMOW BELTRAN
CC	9077980	JAIRO DE JESUS	LEMOW BELTRAN
CC	9310808	EMIRO ARTURO	THERAN PEREZ
CC	9310808	EMIRO ARTURO	THERAN PEREZ
CC	9310808	EMIRO ARTURO	THERAN PEREZ
CC	9310808	EMIRO ARTURO	THERAN PEREZ
CC	9312577	DAVID SIMON	ALVAREZ RUIZ
CC	9312577	DAVID SIMON	ALVAREZ RUIZ
CC	9312577	DAVID SIMON	ALVAREZ RUIZ
CC	9312577	DAVID SIMON	ALVAREZ RUIZ

Reporte de Juicios

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

de Evaluación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO

Fecha y Hora del Juicio Evaluativo	Funcionario que registro el juicio evaluativo
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.56 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.57 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

Fecha del Reporte: 19/12/2024

Ficha de Caracterización: 3145671

Cógigo: 13410016

Versión: 1

Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION

Fecha Inicio: 01/11/2024

Fecha Fin: 15/12/2024

Modalidad de Formación: PRESENCIAL

Regional: 70 - REGIONAL SUCRE

Centro de Formación: 9542 - CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
CC	1100392086	INDIRA MARGARITA	MADERA AGUAS
CC	1100392086	INDIRA MARGARITA	MADERA AGUAS
CC	1100392086	INDIRA MARGARITA	MADERA AGUAS
CC	1100392086	INDIRA MARGARITA	MADERA AGUAS
CC	1100394392	LEIDIS MARCELA	MEZA GARCIA
CC	1100394392	LEIDIS MARCELA	MEZA GARCIA
CC	1100394392	LEIDIS MARCELA	MEZA GARCIA
CC	1100394392	LEIDIS MARCELA	MEZA GARCIA
CC	1100394652	JOSE ANDRES	CHAVES DIAZ

CC	1100394652	JOSE ANDRES	CHAVES DIAZ
CC	1100394652	JOSE ANDRES	CHAVES DIAZ
CC	1100394652	JOSE ANDRES	CHAVES DIAZ
CC	1100396229	KELLY JOHANA	BOHORQUEZ PUENTES
CC	1100396229	KELLY JOHANA	BOHORQUEZ PUENTES
CC	1100396229	KELLY JOHANA	BOHORQUEZ PUENTES
CC	1100396229	KELLY JOHANA	BOHORQUEZ PUENTES
CC	110039652	JUAN PABLO	ESPINOSA SANTIZ
CC	110039652	JUAN PABLO	ESPINOSA SANTIZ
CC	110039652	JUAN PABLO	ESPINOSA SANTIZ
CC	110039652	JUAN PABLO	ESPINOSA SANTIZ
CC	1100403096	YINA VANESA	MERCADO MERCADO
CC	1100403096	YINA VANESA	MERCADO MERCADO
CC	1100403096	YINA VANESA	MERCADO MERCADO
CC	1100403096	YINA VANESA	MERCADO MERCADO
CC	1129522505	JOSE MIGUEL	ARAUJO BOHORQUEZ
CC	1129522505	JOSE MIGUEL	ARAUJO BOHORQUEZ
CC	1129522505	JOSE MIGUEL	ARAUJO BOHORQUEZ
CC	1129522505	JOSE MIGUEL	ARAUJO BOHORQUEZ
CC	1192735380	DAVID ANDRES	ORTEGA NOVOA

CC	1192735380	DAVID ANDRES	ORTEGA NOVOA
CC	1192735380	DAVID ANDRES	ORTEGA NOVOA
CC	1192735380	DAVID ANDRES	ORTEGA NOVOA
CC	42208515	ABELINA DEL CARMEN	DOMINGUEZ BARBOZA
CC	42208515	ABELINA DEL CARMEN	DOMINGUEZ BARBOZA
CC	42208515	ABELINA DEL CARMEN	DOMINGUEZ BARBOZA
CC	42208515	ABELINA DEL CARMEN	DOMINGUEZ BARBOZA
CC	64867682	ENILFA RAQUEL	BOHORQUEZ QUIROZ
CC	64867682	ENILFA RAQUEL	BOHORQUEZ QUIROZ
CC	64867682	ENILFA RAQUEL	BOHORQUEZ QUIROZ
CC	64867682	ENILFA RAQUEL	BOHORQUEZ QUIROZ
CC	92027097	JUAN ANTONIO	ARRIETA ATENCIA
CC	92027097	JUAN ANTONIO	ARRIETA ATENCIA
CC	92027097	JUAN ANTONIO	ARRIETA ATENCIA
CC	92027097	JUAN ANTONIO	ARRIETA ATENCIA
CC	92027727	PEDRO JULIO	DOMINGUEZ ATENCIA
CC	92027727	PEDRO JULIO	DOMINGUEZ ATENCIA
CC	92027727	PEDRO JULIO	DOMINGUEZ ATENCIA
CC	92027727	PEDRO JULIO	DOMINGUEZ ATENCIA
CC	92028803	WILLIAM RAFAEL	AGUAS ROMERO

CC	92028803	WILLIAM RAFAEL	AGUAS ROMERO
CC	92028803	WILLIAM RAFAEL	AGUAS ROMERO
CC	92028803	WILLIAM RAFAEL	AGUAS ROMERO
CC	92032678	ISMAEL ALEJANDRO	PINEDA MONTOYA
CC	92032678	ISMAEL ALEJANDRO	PINEDA MONTOYA
CC	92032678	ISMAEL ALEJANDRO	PINEDA MONTOYA
CC	92032678	ISMAEL ALEJANDRO	PINEDA MONTOYA
CC	92033886	WEIMER	OCHOA ALZATE
CC	92033886	WEIMER	OCHOA ALZATE
CC	92033886	WEIMER	OCHOA ALZATE
CC	92033886	WEIMER	OCHOA ALZATE

Reporte de Juicios

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

de Evaluación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO

Fecha y Hora del Juicio Evaluativo	Funcionario que registro el juicio evaluativo
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.45 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

Fecha del Reporte: 19/12/2024

Ficha de Caracterización: 3145672

Cógigo: 13410016

Versión: 1

Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION

Fecha Inicio: 01/11/2024

Fecha Fin: 15/12/2024

Modalidad de Formación: PRESENCIAL

Regional: 70 - REGIONAL SUCRE

Centro de Formación: 9542 - CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
CC	1100398019	JOSE ALFREDO	GUTIERREZ GAMARRA
CC	1100398019	JOSE ALFREDO	GUTIERREZ GAMARRA
CC	1100398019	JOSE ALFREDO	GUTIERREZ GAMARRA
CC	1100398019	JOSE ALFREDO	GUTIERREZ GAMARRA
CC	1100398454	FABIAN ANDRES	LARA MANJARRES
CC	1100398454	FABIAN ANDRES	LARA MANJARRES
CC	1100398454	FABIAN ANDRES	LARA MANJARRES
CC	1100398454	FABIAN ANDRES	LARA MANJARRES
CC	1102850685	STIVEN DE JESUS	GUZMAN ARIAS

CC	1102850685	STIVEN DE JESUS	GUZMAN ARIAS
CC	1102850685	STIVEN DE JESUS	GUZMAN ARIAS
CC	1102850685	STIVEN DE JESUS	GUZMAN ARIAS
CC	1102869755	CESAR DAVID	SEVERICHE ESCOBAR
CC	1102869755	CESAR DAVID	SEVERICHE ESCOBAR
CC	1102869755	CESAR DAVID	SEVERICHE ESCOBAR
CC	1102869755	CESAR DAVID	SEVERICHE ESCOBAR
CC	1102887700	CARLOS DANIEL	TORRALVO CAMPO
CC	1102887700	CARLOS DANIEL	TORRALVO CAMPO
CC	1102887700	CARLOS DANIEL	TORRALVO CAMPO
CC	1102887700	CARLOS DANIEL	TORRALVO CAMPO
CC	18776059	HECTOR JOSE	MENDOZA ALVAREZ
CC	18776059	HECTOR JOSE	MENDOZA ALVAREZ
CC	18776059	HECTOR JOSE	MENDOZA ALVAREZ
CC	18776059	HECTOR JOSE	MENDOZA ALVAREZ
CC	64557779	DELCY INES	GOMEZ GOMEZ
CC	64557779	DELCY INES	GOMEZ GOMEZ
CC	64557779	DELCY INES	GOMEZ GOMEZ
CC	64557779	DELCY INES	GOMEZ GOMEZ
CC	6815344	JORGE LUIS	ROMERO PINEDA

CC	6815344	JORGE LUIS	ROMERO PINEDA
CC	6815344	JORGE LUIS	ROMERO PINEDA
CC	6815344	JORGE LUIS	ROMERO PINEDA
CC	78690277	ROBERTO CARLOS	TORRALVO JARABA
CC	78690277	ROBERTO CARLOS	TORRALVO JARABA
CC	78690277	ROBERTO CARLOS	TORRALVO JARABA
CC	78690277	ROBERTO CARLOS	TORRALVO JARABA
CC	91234848	JAIRO ALBERTO	ALVARADO VILLAMIZAR
CC	91234848	JAIRO ALBERTO	ALVARADO VILLAMIZAR
CC	91234848	JAIRO ALBERTO	ALVARADO VILLAMIZAR
CC	91234848	JAIRO ALBERTO	ALVARADO VILLAMIZAR
CC	92026943	EMER DOMICIANO	DIAZ JIMENEZ
CC	92026943	EMER DOMICIANO	DIAZ JIMENEZ
CC	92026943	EMER DOMICIANO	DIAZ JIMENEZ
CC	92026943	EMER DOMICIANO	DIAZ JIMENEZ
CC	92497160	OSVALDO ANDRES	MERCADO DE LOS RIOS
CC	92497160	OSVALDO ANDRES	MERCADO DE LOS RIOS
CC	92497160	OSVALDO ANDRES	MERCADO DE LOS RIOS
CC	92497160	OSVALDO ANDRES	MERCADO DE LOS RIOS
CC	92537800	LUIS EMILIO	VERGARA TORRES

CC	92537800	LUIS EMILIO	VERGARA TORRES
CC	92537800	LUIS EMILIO	VERGARA TORRES
CC	92537800	LUIS EMILIO	VERGARA TORRES
CC	92557901	JAVIER DE JESUS	HERNANDEZ
CC	92557901	JAVIER DE JESUS	HERNANDEZ
CC	92557901	JAVIER DE JESUS	HERNANDEZ
CC	92557901	JAVIER DE JESUS	HERNANDEZ

Reporte de Juicios

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

de Evaluación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO

Fecha y Hora del Juicio Evaluativo	Funcionario que registro el juicio evaluativo
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.42 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.43 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

Fecha del Reporte: 19/12/2024

Ficha de Caracterización: 3145693

Cógigo: 13410016

Versión: 1

Denominación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR

Estado de la Ficha de Caracterización: EN EJECUCION

Fecha Inicio: 01/11/2024

Fecha Fin: 15/12/2024

Modalidad de Formación: PRESENCIAL

Regional: 70 - REGIONAL SUCRE

Centro de Formación: 9542 - CENTRO DE LA INNOVACION, LA TECNOLOGIA Y LOS SERVICIOS

Tipo de Documento	Número de Documento	Nombre	Apellidos
CC	1100398685	FABIAN RICARDO	SOLORZANO RUIZ
CC	1100398685	FABIAN RICARDO	SOLORZANO RUIZ
CC	1100398685	FABIAN RICARDO	SOLORZANO RUIZ
CC	1100398685	FABIAN RICARDO	SOLORZANO RUIZ
CC	1100402814	EIDER JOSE	CASTRO ARRIETA
CC	1100402814	EIDER JOSE	CASTRO ARRIETA
CC	1100402814	EIDER JOSE	CASTRO ARRIETA
CC	1100402814	EIDER JOSE	CASTRO ARRIETA
CC	15246545	JUAN BAUTISTA	BENAVIDES AGUAS

CC	15246545	JUAN BAUTISTA	BENAVIDES AGUAS
CC	15246545	JUAN BAUTISTA	BENAVIDES AGUAS
CC	15246545	JUAN BAUTISTA	BENAVIDES AGUAS
CC	33945052	ALEJANDRA	ACEVEDO LOPEZ
CC	33945052	ALEJANDRA	ACEVEDO LOPEZ
CC	33945052	ALEJANDRA	ACEVEDO LOPEZ
CC	33945052	ALEJANDRA	ACEVEDO LOPEZ
CC	34976581	ROSALBA DEL CARMEN	ROMERO PINEDA
CC	34976581	ROSALBA DEL CARMEN	ROMERO PINEDA
CC	34976581	ROSALBA DEL CARMEN	ROMERO PINEDA
CC	34976581	ROSALBA DEL CARMEN	ROMERO PINEDA
CC	3671234	NICOLAS ALFREDO	GUERRA VERGARA
CC	3671234	NICOLAS ALFREDO	GUERRA VERGARA
CC	3671234	NICOLAS ALFREDO	GUERRA VERGARA
CC	3671234	NICOLAS ALFREDO	GUERRA VERGARA
CC	64571658	ARELIS ESTER	VILORIA MARTINEZ
CC	64571658	ARELIS ESTER	VILORIA MARTINEZ
CC	64571658	ARELIS ESTER	VILORIA MARTINEZ
CC	64571658	ARELIS ESTER	VILORIA MARTINEZ
CC	64870004	MARIA DE LA CRUZ	IBARRA BERROCAL

CC	64870004	MARIA DE LA CRUZ	IBARRA BERROCAL
CC	64870004	MARIA DE LA CRUZ	IBARRA BERROCAL
CC	64870004	MARIA DE LA CRUZ	IBARRA BERROCAL
CC	92025573	FEDERICO	BENAVIDES ORTEGA
CC	92025573	FEDERICO	BENAVIDES ORTEGA
CC	92025573	FEDERICO	BENAVIDES ORTEGA
CC	92025573	FEDERICO	BENAVIDES ORTEGA
CC	92025690	DONALDO RAFAEL	HERNANDEZ SIERRA
CC	92025690	DONALDO RAFAEL	HERNANDEZ SIERRA
CC	92025690	DONALDO RAFAEL	HERNANDEZ SIERRA
CC	92025690	DONALDO RAFAEL	HERNANDEZ SIERRA
CC	92026252	CIPRIANO DE LOSS MILAGROS	MAURY AGUAS
CC	92026252	CIPRIANO DE LOSS MILAGROS	MAURY AGUAS
CC	92026252	CIPRIANO DE LOSS MILAGROS	MAURY AGUAS
CC	92026252	CIPRIANO DE LOSS MILAGROS	MAURY AGUAS
CC	92030487	JOSE LUIS	ROMERO RUIZ
CC	92030487	JOSE LUIS	ROMERO RUIZ
CC	92030487	JOSE LUIS	ROMERO RUIZ
CC	92030487	JOSE LUIS	ROMERO RUIZ
CC	92032908	EDUBER JOSE	BENAVIDES MARTINEZ

CC	92032908	EDUBER JOSE	BENAVIDES MARTINEZ
CC	92032908	EDUBER JOSE	BENAVIDES MARTINEZ
CC	92032908	EDUBER JOSE	BENAVIDES MARTINEZ
CC	92275673	ORLANDO MANUEL	MARTINEZ RUIZ
CC	92275673	ORLANDO MANUEL	MARTINEZ RUIZ
CC	92275673	ORLANDO MANUEL	MARTINEZ RUIZ
CC	92275673	ORLANDO MANUEL	MARTINEZ RUIZ
CC	92495892	JORGE LUIS	ALBA YANEZ
CC	92495892	JORGE LUIS	ALBA YANEZ
CC	92495892	JORGE LUIS	ALBA YANEZ
CC	92495892	JORGE LUIS	ALBA YANEZ

Reporte de Juicios

Estado	Competencia
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico
POR CERTIFICAR	38701 - Proyectar el mercado según segmentos y métodos de pronóstico

de Evaluación

Resultado de Aprendizaje	Juicio de Evaluación
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO

618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO
618563 - RAP 4 - FORMULAR MODELO DE NEGOCIO DE ACUERDO CON HERRAMIENTAS DE PLANEACIÓN ESTRATÉGICA.	APROBADO
618564 - RAP 1 - APLICAR EL COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR DE ACUERDO CON REFERENTES CONCEPTUALES Y RETOS PERSONALES Y	APROBADO
618565 - RAP 2 - DETERMINAR RETO DE INNOVACIÓN DE ACUERDO CON MOTIVACIONES Y POTENCIALIDADES DEL ENTORNO.	APROBADO
618566 - RAP 3 - DISEÑAR PROTOTIPO DE IDEA DE NEGOCIO DE ACUERDO CON TÉCNICAS DE VALIDACIÓN.	APROBADO

Fecha y Hora del Juicio Evaluativo	Funcionario que registro el juicio evaluativo
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.52 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO
19/12/2024 12.53 a	CC 64560833 - BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO

PROCESO DE GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL

FORMATO GUÍA DE APRENDIZAJE

1. IDENTIFICACIÓN DE LA GUIA DE APRENDIZAJE

- Denominación del Programa de Formación: GENERACION DE IDEAS PARA UN NEGOCIO INNOVADOR
- Código del Programa de Formación: 13410016
- Nombre del Proyecto (si es formación Titulada)
- Fase del Proyecto (si es formación Titulada)
- Actividad de Proyecto(si es formación Titulada)
- Competencia: Fomentar cultura emprendedora según habilidades y competencias personales.
- Resultados de Aprendizaje Alcanzar: Aplicar el Comportamiento Emprendedor de acuerdo con referentes conceptuales y retos personales y productivos
- Duración de la Guía: 8 horas

2. PRESENTACIÓN

- Motivar hacia la actividad de aprendizaje en consideración a las fortalezas que aportará en el desarrollo de habilidades y destrezas.
- Guiar y organizar el aprendizaje de manera que se oriente al desarrollo integral del aprendiz
- Motivar a la acción, al trabajo autónomo sistemático y organizado.
- Relacionar conocimientos previos con los nuevos para la construcción significativa de los mismos.
- Promover el aprendizaje colaborativo y el crecimiento integral del grupo.

3. FORMULACIÓN DE LAS ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE

Descripción de la(s) Actividad(es): A través de la TDA (Técnica Didáctica Activa) sondeo de saberes, desde sus conocimientos y saberes previos, de forma individual defina con sus palabras qué entienden por **emprendimiento**. De acuerdo al ambiente de aprendizaje y a los lineamientos del instructor, registre sus respuestas en unas notas adhesivas (*post-it*) y ubíquelas en la pizarra. Una vez se haya llegado a un concenso sobre la definición de

Emprendimiento construida por el grupo, se realiza el mismo ejercicio, esta vez para la definición de la frase **comportamiento emprendedor**.
Socialice sus respuestas en un conversatorio atendiendo a las orientaciones del instructor y, con el grupo genere las conclusiones sobre los puntos en común, destaque aquellos que se poseen e identifiquen aquellos que deben apropiar

3.1 Actividad de reflexión inicial

3.1.1., Reflexione sobre el contenido del cortometraje 'Cuesta abajo' que se encuentra en el siguiente enlace https://www.cinescuela.org/es/pelicula/cuesta-abajo-220246, atendiendo a las indicaciones u orientaciones de su instructor.

Responda los siguientes interrogantes:

- ¿Qué características definen a Henry Forero?
- De esas características identificadas, ¿cuáles tiene en común con Henry? ¿cuáles cree que debería adquirir y/o fortalecer?
- ¿Cómo influyó el entorno en las decisiones de Henry Forero?
- ¿Cuáles fueron las acciones que Henry realizó para convertir su sueño en realidad?

Socialice sus respuestas en un conversatorio atendiendo a las orientaciones del instructor y con el grupo genere las conclusiones de la actividad.

- **Ambiente Requerido:** televisor, computador, cables de sonido y conexión a internet.
- **Materiales:** papel blanco, esferos o lápices para escribir.
- **Duración de la actividad: 60 min**

3.2 Actividad de contextualización e identificación de conocimientos necesarios para el aprendizaje

Junto con los compañeros de grupo, forme un círculo en el ambiente de formación. Luego, el instructor seleccionará un objeto pequeño que se pueda contener fácilmente en una mano (una piedra pequeña, un trozo de madera, una pelota…) y se lo entregará a una persona del grupo. Esta persona empezará a pasar el objeto a otra de la derecha o la izquierda. Todos deberán seguir pasando el objeto de mano en mano, rápidamente y en el mismo sentido.

El instructor seleccionará al azar a un aprendiz y lo sacará del círculo. Ese aprendiz deberá, sin mirar por dónde va el objeto, decir “tingo, tingo, tingo” de manera repetida. Mientras tanto, el objeto debe estar pasando rápidamente de mano en mano.

El aprendiz que dice “tingo” decide en cualquier momento y de repente decir: “tango”. En ese momento se detiene la circulación del objeto y quien quede con este en su mano debe responder rápidamente, basado en sus experiencias previas, a una de las siguientes preguntas:

- ¿Qué es el comportamiento emprendedor?
- ¿Qué es la responsabilidad emprendedora?
- ¿Cuáles son las características que debe tener un emprendedor?
- ¿Cuáles son las competencias de un emprendedor?

El aprendiz que canta “tingo, tango” anota en un tablero o una hoja de papel, las definiciones que sus compañeros van dando, hasta que, según el tamaño del grupo, varias personas hayan aportado sus respuestas.

En plenaria, reflexione sobre los conceptos construidos por el grupo y genere las conclusiones de la actividad.

- **Ambiente Requerido:** ambiente convencional
- **Materiales:** papel blanco, esferos o lápices para escribir; objeto pequeño que se pueda contener en una mano.
- **Duración de la actividad:** 60 min

3.3 Actividades de apropiación del conocimiento

- **Descripción de la actividad:** Conforme equipos de trabajo de máximo cinco personas y realicen juntos la lectura de la introducción y los tres primeros capítulos de la Cartilla de Comportamiento Emprendedor, que se encuentra en el siguiente enlace: http://www.fondoemprender.com/SitePages/FondoEmprenderComportamientoEmprendedorA.aspx **o material impresion proporcionado por el instructor.**

- **Ambiente Requerido:** Ambiente convencional

- **Estrategias o técnicas didácticas activas:** CONCEPTO, TÉCNICAS DE ANÁLISIS, CARACTERÍSTICAS, GRUPO META, FUENTES DE INFORMACIÓN, HERRAMIENTAS DE SEGMENTACIÓN

- **Material de apoyo**: Cartilla de Comportamiento Emprendedor (descargable a través del siguiente enlace): http://www.fondoemprender.com/SitePages/FondoEmprenderComportamientoEmprendedorA.aspx material de apoyo impreso.
- **Ambiente Requerido:** ambiente convencional

- **Materiales:** Cartilla de Comportamiento Emprendedor (descargable a través del siguiente enlace): http://www.fondoemprender.com/SitePages/FondoEmprenderComportamientoEmprendedorA.aspx material de apoyo impreso.

- **Duración de la actividad:** 30 min

Subactividad: De acuerdo con las instrucciones del instructor, conforme grupos de cuatro personas, tomando el rol de empresas productoras de sobres. Así mismo, el instructor o algún grupo que él designe tomará el rol de empresa compradora de sobres.

Cada empresa deberá presentar una propuesta de venta de los sobres que le venderá a la empresa compradora de sobres y adicionalmente, creará un plan detallado con los materiales que requiere para cumplir con su propuesta.
Cuenta con 30 minutos para hacer los sobres negociados por su equipo y entregarlos a la empresa compradora de sobres. La empresa determinará si compra o no los sobres de acuerdo a unas condiciones establecidas por el instructor. El

grupo ganador es el que logre vender la mayor cantidad de sobres a la empresa compradora.

- **Evidencia de aprendizaje:** Elaboración de los sobres y contrato de cumplimiento de venta, a través de los cuales el aprendiz aplica los elementos del comportamiento emprendedor.
- **Ambiente Requerido:** ambiente convencional
- **Materiales:** papel blanco, esferos o lápices para escribir; anexos con instrucciones
- **Duración de la actividad**: 30 min

3.4 Actividades de transferencia del conocimiento

- Descripción de la actividad: El aprendiz verifica el trabajo adelantado según instrumentos de evaluación entregados por el instructor y aclara dudas de manera presencial en el ambiente de formación.

- **Ambiente Requerido:** ambiente convencional

- **Materiales:** papel blanco, esferos o lápices para escribir; anexos con instrucciones

- **Duración de la actividad**: 60 min.

4. PLANTEAMIENTO DE EVIDENCIAS DE APRENDIZAJE PARA LA EVALUACIÓN EN EL PROCESO FORMATIVO.

Fase del proyecto formativo	Actividad del proyecto formativo	Actividad de Aprendizaje	Evidencias de Aprendizaje	Criterios de Evaluación	Técnicas e Instrumentos de Evaluación
	Identificar los elementos del comportamiento emprendedor. asociar los elementos del comportamiento emprendedor con retos personales y	Reconocer motivaciones ycompetencias personales. indagar contexto en busca de potenciales retos de innovación.	**Evidencias de Conocimiento:** Desarrollo de la guía y participación activa en el conversatorio. **Evidencias de Producto:**	Relaciona los elementos del comportamiento emprendedor de acuerdo con retos personales y productivos.	**T:** Observación directa **I:** Lista de chequeo

	productivos.	identificar reto de innovación. JUSTIFICAR RETO DE INNOVACIÓN	Presentar sobres elaborados y contrato de cumplimiento de venta diligenciado.		

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS

Características Emprendedoras Personales: rasgos de la personalidad ligadas a las motivaciones de los individuos (logro, afiliación y poder) y que están asociadas al éxito de cualquier proyecto personal. Se basan en las investigaciones del psicólogo David McClelland realizadas en la década de los años 60.

Competencias Emprendedoras: capacidad de los individuos y grupos de generar respuestas situacionales y proactivas, basadas en un alto nivel de motivación al logro. En otras palabras, es la capacidad para realizar labores con actitud reflexiva y de forma sistemática, permitiendo una mayor competitividad y un cambio en los diferentes ámbitos de la vida cotidiana.

Comportamiento Emprendedor: conjunto de respuestas generadas por los individuos a estímulos de su entorno, basadas en la automotivación. El Comportamiento Emprendedor se manifiesta en una persona que es capaz de asumir una tarea, perseverar en ella, desarrollarla y resolver cualquier contratiempo que se produzca en el proceso.

Estrategia: conjunto de acciones, estudiadas y analizadas, que conducen hacia una meta con el mínimo de error. Este concepto tiene su origen en el campo militar (es la fusión de dos palabras griegas: stratos -ejército- y agein -conducir, guiar-), pero en la actualidad, este concepto se ha ampliado a otros ámbitos de la actividad humana: en la educación, en la administración, a nivel empresarial y en la vida cotidiana.

Negociación: es el proceso de buscar la aceptación de ideas, propósitos o intereses, buscando el mejor resultado posible, de tal modo que las partes involucradas termine la negociación, conscientes de que fueron oídas, de que tuvieron oportunidad de presentar toda su argumentación y que el producto final será mayor que la suma de las contribuciones individuales.

Triángulo de la responsabilidad: esquema que vincula a la Persona, el Proyecto y la Situación, mostrando el equilibrio que es necesario lograr en todo accionar emprendedor. Responsabilidad se entiende como la capacidad de la persona de responder ante las diferentes situaciones que se puedan presentar de una manera proactiva.

6. REFERENTES BIBLIOGRÁFICOS

Ariza, C. (2019). Pensar, sentir y actuar. Obtenido de https://mejorapsicologia.com/pensar-sentir-actuar/

CENPROMYPE (s.f.) Proceso de acompañamiento a emprendimientos dinámicos. Caja de herramientas. Recuperado de: http://cenpromype.synology.me/wordpress/Usb/Caja%20de%20Herramientas%20Emprendimientos%20por%20Oportunidad/LinkedDocuments/Manual%20Participante%20Taller%20de%20Caracteristicas%20Emprendedoras%20PErsonales.pdf

Monsalve Serrano, J. E. (2013). Jóvenes, talento y perfil emprendedor. Recuperado de: http://www.injuve.es/conocenos/ediciones-injuve/guia-jovenes-talento-y-perfil-emprendedor

Piqueras, C. (16 de abril de 2018). La fórmula del éxito: meta + plan + acción = éxito. [Mensaje en un blog]. Recuperado de: https://www.cesarpiqueras.com/meta-plan-accion-exito/

Pulgarín Molina, S. A.; Cardona Acevedo, M. (2011). Caracterización del Comportamiento Emprendedor para los estudiantes de Administración de la universidad del Rosario. Revista EAN, (71), 22 – 30.

Quintana García, C. (2001). Dimensiones del éxito de las empresas emprendedoras. Investigaciones europeas de dirección y economía de la empresa, 7(2), 139-154.

Suares, M. (2017). Negociación, Capítulo 5 y 6. Recuperado de http://proyectos.javerianacali.edu.co/cursos_virtuales/posgrado/maestria_asesoria_familiar/mediacion/modulo2/unidad2/CAP%205%20Y%206-Neg-2017.pdf

7. Control De Documento

	Nombre	Cargo	Dependencia	Fecha
Autor (es)	Luisa Fernanda Martinez	Profesional contratista	Dirección de Empleo y Trabajo	
	Maria Paula Gomez	Profesional contratista	Dirección de Empleo y Trabajo	
	Genny Andrea Garcia	Profesional seguimiento	Dirección de Empleo y Trabajo	
	Gina Paola Burgos	Instructora	Centro Agropecuario Regional Cauca	
	Martha Cecilia Gonzalez Mazorra	Instructora	Centro Agropecuario Regional Cauca	

8. **CONTROL DE CAMBIOS** (diligenciar únicamente si realiza ajustes a la guía)

	Nombre	Cargo	Dependencia	Fecha
Autor (es)				

PROCESO GESTIÓN DE TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN

CONTRATACIÓN PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

Generalidades:

1. El objetivo del formato es para que el supervisor de acuerdo con el manual de supervisión de la Entidad emita un informe de ejecución y evaluación del contrato de prestación de servicios.
2. El formato se encuentra relacionado con el GTH-P-013 Procedimiento Contratación de servicios personales diferentes a instructor.
3. Este formato lo debe diligenciar el supervisor que sea designado por el ordenador del gasto durante la ejecución de los contratos de prestación de servicios.
4. Este formato debe ser diligenciado cada vez que finalice un contrato de prestación de servicios.
5. El trámite que surte el formato una vez diligenciado deberá ser firmado por el supervisor con el fin de ser publicado en la plataforma SECOP II
6. Este formato no requiere impresión debe ser firmado digitalmente
7. El formato debe ser cargado en la Plataforma SECOP II.

PROCESO GESTIÓN DE TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN

CONTRATACIÓN PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

CONTRATO No. C01.PCCNTR.6979475 DE 1 DE NOVIEMBRE A 15 DE DICIEMBRE 2024.

NOMBRE DEL CONTRATISTA: BIBIANA MARIA BARRIOS LAMBRAÑO.

IDENTIFICACION DEL CONTRATISTA: CC 64560833

OBJETO DEL CONTRATO Prestar los servicios personales de carácter temporal como instructor Técnico, Tecnólogo o Profesional, para impartir programas de formación: auxiliar, operario, técnicos, tecnólogos y cursos complementarios, para la atención de las ofertas programadas para la estrategia CAMPESENA, del Centro de la Innovación, la tecnología y los Servicios, Regional Sucre, durante la vigencia 2024.

OBLIGACIONES DEL CONTRATISTA:

1. Iniciar la atención a la población en situación de Desplazamiento con la Ruta de Atención Integral Generar beneficios a la población desplazada mediante el diseño, montaje y consolidación de Unidades Productivas viables, pertinentes y sostenibles.
2. Desarrollar las actividades de acuerdo a los programas de trabajo que se elaborarán previamente y con personal que cumpla con las exigencias de formación académica y pedagógica que el SENA determine.
3. Seleccionar estrategias de enseñanza – aprendizaje – evaluación según el programa de Formación Profesional y el enfoque metodológico adoptado.
4. Seleccionar ambientes de aprendizaje con base en los resultados propuestos y en las características y requerimientos de los aprendices.
5. Orientar los procesos de aprendizaje según las necesidades detectadas en los procesos de evaluación, metodologías de aprendizaje y programas curriculares vigentes.
6. Orientar los procesos de aprendizaje según las necesidades detectadas en los procesos de evaluación, metodologías de aprendizaje y programas curriculares vigentes.
7. Programar las actividades de enseñanza – aprendizaje – evaluación de conformidad con los proyectos formativos y el calendario de formación institucional.
8. Reportar la información académica y administrativa, requerida dentro el proceso de formación.
9. Seleccionar ambientes de aprendizaje con base en los resultados propuestos y en las características y requerimientos de los aprendices.

10. Orientar los procesos de aprendizaje según las necesidades detectadas en los procesos de evaluación, metodologías de aprendizaje y programas curriculares vigentes.
11. Programar las actividades de enseñanza – aprendizaje – evaluación de conformidad con los proyectos formativos y el calendario de formación institucional.
12. Reportar la información académica y administrativa, requerida dentro el proceso de formación y Presentar mensualmente los informes estadísticos y de actividades, inherentes al objeto contractual.
13. Informar a los aprendices acerca de los resultados de aprendizaje y acciones evaluativas desarrollados dentro de la Formación Profesional. • Desarrollar actividades de formación, aplicando las normas técnicas y legales que garanticen el cumplimiento de las buenas prácticas ambientales, con el fin de garantizar la protección de los recursos agua, aire y suelo, lo anterior, en cumplimiento del Art. 79 C. Nal Decretos 1713 de 202, 1140 y 1505 de 2003, 838 de 2005 y Resolución 555 de 2006 del SENA y demás normas concordantes.

LUGAR DE EJECUCIÓN: DEPARTAMENTO DE SUCRE

PLAZO DE EJECUCIÓN: 45 DIAS

FECHA DE INICIACIÓN CONTRATO: **1 DE NOVIEMBRE DE 2024**

(Día) (Mes) (Año)

FECHA DE TERMINACIÓN DEL CONTRATO: **15 DE DICIEMBRE DE 2024**

(Día) (Mes) (Año)

VIGENCIA DEL CONTRATO: 1 MES Y 15 DIAS

VALOR DEL CONTRATO: $ 7.725.000

SUPERVISOR: EDGAR VALENTIN JIMENEZ OLASCUAGA

IDENTIFICACION DEL SUPERVISOR: CC No. 92187120

SUSPENSIONES Y AMPLIACIONES DE SUSPENSIÓN: SI____ NO_x__

ACTAS No.	TIEMPO	CAUSALES

PROCESO GESTIÓN DE TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME FINAL DE SUPERVISIÓN

CONTRATACIÓN PRESTACIÓN DE SERVICIOS PERSONALES

BALANCE FINANCIERO:

Valor total del contrato	$7.725.000
Valor Ejecutado	$7.725.000
Saldo de pendiente de cancelar al contratista	0
Saldo a liberar	0

PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

Durante la ejecución del contrato, se desarrolló el diseño curricular de la formación Generación de Ideas para un negocio innovador de las fichas en los siguientes municipios:

- 3145671, 3145672 Y 3145693 en el municipio de Sincé.
- 3143968 en el municipio de Corozal.
- 3143969 en el municipio de Sincelejo.

Solicitud de Creación para 5 fichas de formación en Generación de ideas para un negocio innovador para ejecutar en noviembre y diciembre del 2024.
Alistamiento para matricula, evaluación y cargue de eventos para cada formación en la plataforma SOFIA PLUS.

OBSERVACIONES DE LA SUPERVISIÓN SOBRE LOS PRODUCTOS O ACTIVIDADES EJECUTADAS

(*especificar de forma ejecutiva un resumen sobre las actividades ejecutadas por el contratista, indicando si se han cumplido las metas planteadas)*

SANCIONES: SI___ NO__x_

CUMPLIMIENTO FRENTE A LA OBLIGACIÓN A LA SEGURIDAD SOCIAL: SI__ NO__

GRADO DE SATISFACCIÓN: EXCELENTE_X_ BUENO__ REGULAR__ INSUFICIENTE__

Atentamente,

FIRMA SUPERVISOR DEL CONTRATO

8. Control de cambios

VERSION	FECHA DE ENTRADA EN VIGENTE	NATURALEZA DEL CAMBIO
V03	Octubre	Cambio imagen institucional y generalidades