Plan de Trabajo para el Cumplimiento del Objeto Contractual

La **FUNDACIÓN DE PROYECTOS COMUNITARIOS DEL NORTE DE SANTANDER – SURGIR** tiene una amplia experiencia en la ejecución de proyectos destinados a fomentar el desarrollo socioeconómico y cultural de las comunidades en el departamento Norte de Santander y otras regiones de Colombia que requieren intervención; Dentro de su objeto social, la Fundación SURGIR tiene como fin primordial colaborar con instituciones públicas y privadas en actividades de consultoría y asistencia técnica para la formulación y ejecución de proyectos productivos en diversas zonas geográficas de Norte de Santander, con un enfoque especial en el municipio de San José de Cúcuta.

Dentro de nuestra función social, nos enfocamos en liderar proyectos en las áreas de cooperativismo, economía solidaria, microempresas, microindustrias, empresas asociativas de trabajo etc., impulsando la reactivación de los microempresarios. apoyando a las comunidades locales mediante programas de desarrollo socioeconómico que fortalecen su identidad cultural y promueven el crecimiento empresarial. Además, la fundación facilita la transferencia de tecnología y conocimientos, colaborando estrechamente con entidades públicas y privadas, tanto nacionales como internacionales, para garantizar la financiación y ejecución efectiva de proyectos que impacten positivamente en las comunidades. De la misma manera, nos destacamos por su capacidad de articular esfuerzos con diversas instituciones y sectores, asegurando que sus iniciativas no solo generen beneficios económicos, sino que también promuevan el bienestar social en las regiones donde opera.
Para lograr nuestro propósito contamos con un grupo de trabajo competente, comprometido con la innovación, el desarrollo tecnológico y la responsabilidad social, por eso la FUNDACIÓN DE PROYECTOS COMUNITARIOS DEL NORTE DE SANTANDER – SURGIR garantiza el bienestar y condiciones de seguridad y salud en el trabajo, de manera que contribuya hacia la mejora continua.

Para dar cumplimiento al objeto contractual "2024M-145 AUNAR ESFUERZOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, FINANCIEROS Y METODOLÓGICOS ENTRE LA ALCALDÍA DE SAN JOSÉ DE CÚCUTA A TRAVÉS LA SECRETARIA DE DESARROLLO SOCIAL Y LA FUNDACIÓN DE PROYECTOS COMUNITARIOS DEL NORTE DE SANTANDER – SURGIR, PARA PROMOVER LA EJECUCIÓN DE INICIATIVAS QUE IMPULSAN LOS CANALES DE COMERCIALIZACIÓN Y VALOR AGREGADO A LOS PRODUCTOS DE LOS MICROEMPRESARIOS Y/O MIPYMES DEL MUNICIPIO." Dado lo anterior se propone desarrollar 4 momentos claves que permitirán fortalecer las capacidades y competencias de los micronegocios de la economía popular y solidaria y MiPymes. A continuación, estos son las acciones programadas para seguir fortaleciendo el sector económico del municipio

A continuación, estos son las acciones programadas para seguir fortaleciendo el sector económico del municipio

Duración del Convenio: 15 días

1. **PREPARACIÓN Y FILTRADO**

- Convocatoria cerrada: Se invita a emprendedores previamente capacitados para que postulen sus proyectos con base en los criterios definidos para esta convocatoria.

- Evaluación estructurada: Cada proyecto es evaluado a fondo según criterios específicos como:

    - Innovación: Originalidad y creatividad de la propuesta.
    - Viabilidad: Potencial de implementación y sostenibilidad.
    - Impacto: Beneficios sociales, económicos o ambientales previstos.
    - Escalabilidad: Potencial de expansión del proyecto.
    - Claridad: Presentación y definición del proyecto.
    - Progreso: Estado actual y avances del proyecto. Se seleccionan los 40 proyectos mejor evaluados, con una puntuación máxima de 100 puntos.

- Asignación de mentores: A cada uno de los 40 emprendedores seleccionados se les asigna un mentor especializado según las necesidades específicas de su proyecto, para brindar apoyo y orientación estratégica.

2. MENTORÍAS E INTENSIVO DE PITCH

- Diagnóstico inicial: Cada proyecto es evaluado para identificar fortalezas, debilidades y oportunidades de mejora.

- Sesiones de mentoría estratégica: Los emprendedores recibirán asesoría personalizada en las siguientes áreas clave:

    - Finanzas: Estrategias para optimizar costos, márgenes y garantizar la sostenibilidad a largo plazo.
    - Mercado y ventas: Diseño de estrategias para impulsar el crecimiento y posicionar los productos en mercados competitivos.
    - Comunicación: Técnicas para estructurar un pitch persuasivo y efectivo, capaz de captar la atención de inversores y aliados potenciales.

- Preparación del pitch: Se realizan talleres prácticos enfocados en la creación de una narrativa sólida, utilizando materiales visuales para facilitar la comprensión y un cierre impactante que deje una impresión duradera.

- Simulaciones y retroalimentación: Los participantes ensayan sus presentaciones y reciben retroalimentación personalizada, afinando cada detalle antes del evento final.

3. EVENTO: "CÚCUTA TANK"

- Presentación ante el jurado: Los 40 emprendedores seleccionados tienen 5 minutos para presentar su pitch, seguido de 3 minutos para responder preguntas del jurado.

- Evaluación final: Los proyectos serán evaluados nuevamente, considerando su innovación, viabilidad, escalabilidad, impacto y la calidad de la presentación del pitch.

- Premiación: Los diez proyectos mejor calificados recibirán premios consistentes en capital semilla y recursos estratégicos que les permitirán impulsar sus negocios y potenciar su crecimiento.

4. PARTICIPACIÓN EN 4 EVENTOS EN LA CIUDAD DE CÚCUTA.

- **40 micronegocios** se beneficiarán con su participación en **4 eventos de interacción comercial** en la ciudad de Cúcuta, donde podrán exponer sus productos, fortalecer su presencia de marca y explorar nuevas oportunidades de mercado.

- **Gestión logística integral** para la realización de los eventos, incluyendo la coordinación de espacios, programación, transporte, y materiales necesarios para asegurar el éxito de la participación de cada micronegocio.

CRONOGRAMA GENERAL

Las acciones se desarrollarán en el transcurso de 15 días a partir de la suscripción del mismo, a continuación, se muestra un cronograma que ubica en tiempo las acciones que se realizarán por semanas.

Fase	Responsable	No de iniciativas	Actividad	Duración de la interveción (semana)	Diciembre		
					Semana		
					2	3	4
Selección de micronegocios y/o mipymes y asignación de mentores	Sds- fundación surgir	**A 00**	La actividad de **selección de los 40 micronegocios y/o mipymes** consiste en un proceso de evaluación estructurada mediante una convocatoria cerrada, en la que los proyectos son calificados según criterios como innovación, viabilidad e impacto, y los	1			

			40 mejores son seleccionados para recibir mentoría especializada.				
Mentorías y preparación intensiva del pitch	Fundación surgir	A01	**Módulo 1:** diagnóstico y mentorías estratégicas en las diferentes areas.	1			
	Fundación surgir	A02	**Modulo 2:** estructura del pitch. Introducción clara: presentación del problema y la solución. Explicación de la propuesta de valor: ¿qué hace único el negocio? Modelo de negocio: ¿cómo se generan ingresos? Mercado y proyección: oportunidades de crecimiento.				
	Fundación surgir	A03	**Modulo 3: ensayos individuales** -claridad del mensaje. -impacto emocional. -respuesta a preguntas críticas.	1			
	Fundación surgir	A04	**Simulación general Ensayo general con todos los participantes:** Presentación ante un panel interno de expertos para simular la dinámica del evento final. Retroalimentación final en tiempo real con ajustes específicos para cada pitch.	1			
Eventos en simultáneo en 4 puntos de la ciudad	Sds- fundación surgir	A05	La actividad de ventas en los 4 eventos implica que los emprendedores participen en simultáneo en 4 puntos clave de la ciudad, donde tendrán la oportunidad de exhibir y vender sus productos, generando visibilidad y acceso a nuevos mercados.	1			
Clausura	Sds- fundación surgir	A06	**Finalización de proyecto:** el **evento de clausura "Cúcuta Tank"** consiste en la **selección y premiación de los 10 mejores proyectos** entre los 40 participantes, basándose en criterios como innovación, viabilidad e impacto. Los ganadores recibirán **capital semilla** y **recursos estratégicos** para impulsar el crecimiento de sus micronegocios y/o mipymes.	1			

1. **Presupuesto de inversión:** El valor del presente Convenio de Asociación es de DOSCIENTOS OCHENTA Y CINCO MILLONES SETECIENTOS VEINTE MIL PESOS MCTE **($285.720.000)**. Para la consolidación de la cifra en mención, la Secretaría de Desarrollo Social aporta el 70% de la cuantía en mención, equivalente a DOSCIENTOS

MILLONES DE PESOS M/CTE ($200.000.000), al tiempo que la FUNDACIÓN DE PROYECTOS COMUNITARIOS DEL NORTE DE SANTANDER – SURGIR CON NIT 807.006.645-5, aporta OCHENTA Y CINCO MILLONES SETECIENTOS VEINTE MIL PESOS M/CTE ($ 85.720.000), que es correspondiente al 30%. Las contribuciones se relacionan a continuación:

De acuerdo a las acciones anteriormente descritas se presenta la propuesta económica que se describe en el siguiente cuadro:

Línea de intervención	Temas para abordar	Unidad de medida	Horas programadas por intervención	Unidad	Jornadas de acompañamiento, asistencia técnica y capacitación (Seminario taller)	Beneficiarios	Secretaria de Desarrollo Social	SURGIR	Total
PREPARACIÓN FILTRADO Y SELECCIÓN	Desarrollo de la metodología, Preparación de la estrategia de comunicaciones, Convocatoria Recepción y análisis de los candidatos, Selección y comunicación de los 40 participantes y Evento de inicio	Micro y pequeños empresarios acompañados y asistidos técnicamente	N.A	1	16 JORNADAS DE ESTRUCTURACIÓN Y FILTRADO DE LOS PARTICIPANTES	40 micronegocios y MYPIMES Seleccionados	$ 20.000.000	$ 7.000.000	$ 27.000.000
ASISTENCIA TECNICA	Alquiler de espacios para los grupos (4 grupos)		160	N.A	LA ASISTENCIA TÉCNICA CONSISTIRÁ EN UN ACOMPAÑAMIENTO ESPECIALIZADO A LOS SELECCIONADOS, ENFOCADO EN FORTALECER SUS CAPACIDADES EMPRESARIALES Y OPTIMIZAR SUS MODELOS DE NEGOCIO	40 micronegocios y MYPIMES Seleccionados	$ 1.000.000	$ 7.000.000	$ 8.000.000
	Alquiler de sonido y video beam (4 grupos)		160	N.A			$ 12.000.000	$ 2.400.000	$ 14.400.000
	Logística de refrigerios		N.A	400			$ 3.520.000		$ 3.520.000
	Logística de almuerzos		N.A	200			$ 5.600.000		$ 5.600.000
	Profesionales de acompañamiento en mentoria		160	N.A			$ 11.000.000	$ 5.000.000	$ 16.000.000
EVENTO FINAL: "CÚCUTA TANK" (CIERRE)	Logística del evento de premiación: exposición de pitch, refrigerios, y entrega de certificados.	Micro y pequeños empresarios acompañados comercialmente en eventos de interacción	N.A	1	EVENTO DE RECONOCIMIENTOS Y PREMIACION			$ 30.000.000	$ 30.000.000
	Videos de los micronegocios		N.A	40				$ 12.000.000	$ 12.000.000
	Premiación a los 10 mejores		N.A	10			$ 15.000.000		$ 15.000.000
PARTICIPACIÓN EN 4 FERIAS EN LOS BARRIOS DE CÚCUTA.	Grupo musical	40 Micro y pequeños empresarios acompañados comercialmente en 4 eventos de interacción	N.A	4			$ 10.000.000		$ 10.000.000
	Carpas acondicionadas para los eventos		N.A	80			$ 20.000.000	$ 3.000.000	$ 23.000.000

	Sonido		N.A	4	LA **PARTICIPACIÓN EN 4 FERIAS EN LOS BARRIOS DE CÚCUTA** REPRESENTA UNA INICIATIVA DE PROMOCIÓN COMUNITARIA Y DESARROLLO ECONÓMICO, ENFOCADA EN FOMENTAR LA INCLUSIÓN Y DINAMIZAR LA ECONOMÍA LOCAL.		$ 16.000.000		$ 16.000.000
	Stand		N.A	200			$ 18.000.000		$ 18.000.000
	Sillas		N.A	240			$ 840.000		$ 840.000
	Mesas		N.A	48			$ 418.000		$ 418.000
	Refrigerios		N.A	480				$ 4.440.000	$ 4.440.000
	Puntos eléctricos		N.A	48			$ 12.000.000		$ 12.000.000
	Almuerzos		N.A	200			$ 5.600.000		$ 5.600.000
	Alquiler uso de espacio centro comercial. 3 eventos		N.A	3			$ 10.000.000		$ 10.000.000
	Auxiliares de apoyo		48	N.A		40 micronegocios y MYPIMES Seleccionados	$ 7.200.000		$ 7.200.000
GASTOS ADMINISTRATIVOS	Coordinador	Soporte Técnico	N.A	1	GASTOS DE ADMINSTRATIVOS Y DE LEGALIZACION			$ 5.000.000	$ 5.000.000
	Comunicación y diseño		N.A	1			$ 4.000.000		$ 4.000.000
	Material POP y papelería		N.A	40				$ 6.380.000	$ 6.380.000
	Gastos de póliza		N.A	1				$ 3.500.000	$ 3.500.000
	Gastos de Legalización		N.A	1			$ 27.822.000		$ 27.822.000
Total							**$ 200.000.000**	**$ 85.720.000**	**$ 285.720.000**

Sin otro en particular, quedamos atentos a su disposición e indicaciones.

ALBEIRO JESÚS GRANADOS VEGA
Director ejecutivo
Fundación de proyectos comunitarios del Norte de Santander SURGIR
CORPORACIÓN PROGRESO SOCIAL