



PROCESO GESTIÓN DEL TALENTO HUMANO

FORMATO INFORME MENSUAL EJECUCIÓN CONTRACTUAL

Bogotá D.C. diciembre de 2024

Señor

JORGE ALEXANDER CAÑÓN CASTAÑO

SUPERVISOR CONTRATO No. **CO1.PCCNTR.5892369**

Profesional G03

Coordinador Regional Agencia Pública de Empleo y Emprendimiento

Ciudad

Asunto: Informe mensual de ejecución contractual
mes **diciembre** del año 2024

Referencia: No **CO1.PCCNTR.5892369** del año 2024

Diana Carolina Caicedo Pérez, identificado con la cédula de ciudadanía No. **53.123.115** de **Bogotá**, en mi calidad de Contratista del SENA, en el Centro de Desarrollo Empresarial Regional Distrito Capital, en cumplimiento del Contrato de Prestación de Servicios de la referencia, a continuación, presento el Informe de actividades realizadas en el mes objeto de cobro.

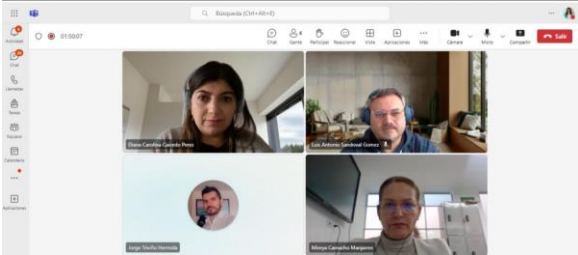
Valor y forma de Pago: Se fija como valor total del contrato la suma de CINCUENTA Y TRES MILLONES SETECIENTOS TREINTA Y CINCO MIL PESOS M/CTE (\$53.735.000.). Esta suma será pagada por el SENA al contratista de la siguiente manera: a) Once (11) pagos iguales por los meses de febrero a diciembre de 2024, por valor de CUATRO MILLONES OCHOCIENTOS OCHENTA Y CINCO MIL PESOS M/CTE. (\$4.885.000) cada uno.

Plazo: Será hasta el 30 de diciembre de 2024

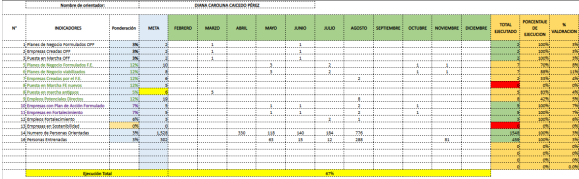
OBJETO:
<i>Prestar servicios profesionales para brindar acompañamiento a los usuarios de los centros de desarrollo empresarial del SENA y a la gestión de proyectos especiales de emprendimiento, de acuerdo con los lineamientos de la Coordinación Nacional de Emprendimiento, e instrucciones de la Regional y/o el centro de formación, para el logro de los objetivos e indicadores de la Regional</i>



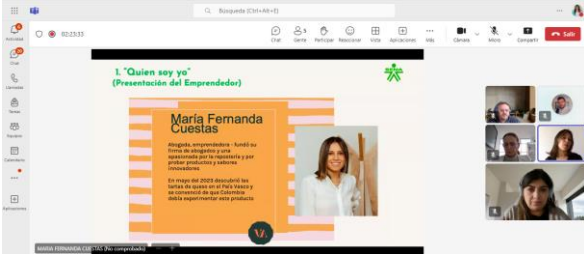
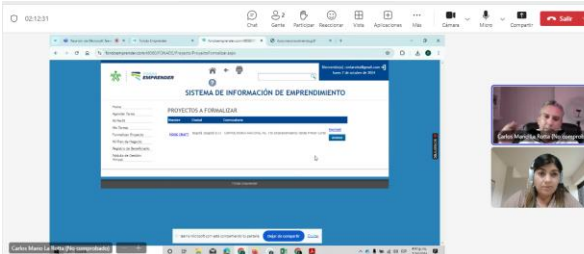
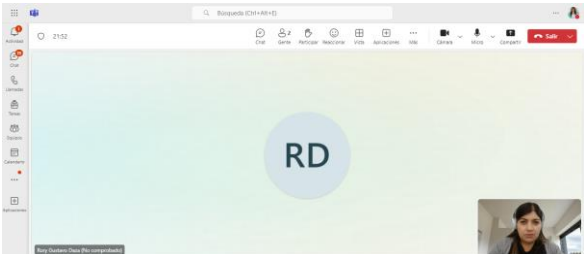
Obligaciones Específicas:

No	Obligaciones	Acciones realizadas	Evidencias
1	Participar en las transferencias de conocimiento, foros, seminarios, reuniones y cualquier otro tipo de evento en cumplimiento del objeto contractual.	Se ha participado mes a mes en las transferencias de conocimiento y se ha asistido a las reuniones mensuales del equipo de emprendimiento. De igual forma, se realiza reuniones presenciales y virtuales con el equipo del CEET para realizar revisar el avance de metas y revisión de proyectos en la fase de acreditación y formalización. De igual forma, se plantean estrategias para el cumplimiento del objeto contractual y el mejoramiento de la formulación de planes de negocio.	Reunión de emprendimiento.  
2	Hacer seguimiento y cumplir con el plan de acción formulado con base en los Lineamientos entregados por la Coordinación Nacional de Emprendimiento.	Se realiza seguimiento y se generan estrategias al plan de acción para el centro de electricidad, electrónica y telecomunicaciones CEET, de igual forma con el plan de acción individual para dar cumplimiento a las metas para la vigencia del 2024 Se participa en la reunión de seguimiento mensual con la profesional de emprendimiento de la Regional Distrito Capital, en donde se plantean estrategias orientadas al cumplimiento de las metas de la Regional Distrito Capital.	Planeación de acción mensual del centro de electricidad, electrónica y telecomunicaciones CEET. Reunión equipo CEET 



		De igual forma, se realiza reuniones presenciales y virtuales con el enlace de centro, para generar estrategias para el cumplimiento de las metas propuestas para el CEET, especialmente con los proyectos Fondo Emprender.	Seguimiento a la ejecución 
3	Realizar las orientaciones a usuarios de su propia gestión y las que le sean asignadas por el Centro de Desarrollo Empresarial y la Regional	Se generan estrategias para realizar orientaciones a usuarios del centro, en los servicios del CDE como la estructuración del plan de negocio a los emprendedores que buscan acceder a capital semilla y a aquellos que buscan formalizar su empresa por medio de otras fuentes de financiamiento, desde su formulación hasta la puesta en marcha. Se realizan sensibilizaciones en el CEET de Quirigua, dirigida aprendices que están en su último trimestre.	Sensibilización aprendices SENA 
4	Realizar los entrenamientos y bootcamps a usuarios de su propia gestión y los que le sean asignadas por el Centro de Desarrollo Empresarial y la Regional	Se tiene programado desde la regional el cronograma de entrenamientos y se ha designado las fechas para su realización. De igual forma, se generan estrategias para realizar entrenamientos y bootcamps en el CEET. Se invita a los emprendedores, registrarse al Pitch del mes de noviembre y se programa un Pre-pitch en el Centro. Se agenda con el equipo CEET un pre-pitch con los emprendedores que ya han pasado la fase de Bootcamp. Se	Pre-pitch CEET GINFOOD 



		presentan a Pitch los emprendedores de los proyectos LA VASCA Y GINFOOD.	LA VASCA 
5	Acompañar y orientar la formulación de los planes de negocio de los usuarios de su propia gestión y los que le sean asignadas por el Centro de Desarrollo Empresarial y la Regional	Se ha brindado asesoría en la formulación del plan de negocio a los emprendedores que buscan acceder a capital semilla y a aquellos que buscan formalizar su empresa por medio de otras fuentes de financiamiento. Proyectos en Formulación: • Home Craft – Se presentó a la convocatoria de Emprendimiento Verde y se mantiene informado al emprendedor en las fases de evaluación. • Sana delicia - aprobado Pitch y esta en fase de formulación • Raza & Gourmet - aprobado Pitch • Plataforma tecnológica – en formulación, se presento a la convocatoria de Industrias Digitales, obteniendo resultados de viabilidad. • Moda portable – Se presento a la convocatoria de Industrias Creativas.	Se realizará actas de acompañamiento a los emprendedores. La información se tiene registrada en el drive de evidencias y se tiene cargada en el sistema de información SIGE. Home Craft  Moda Portable  



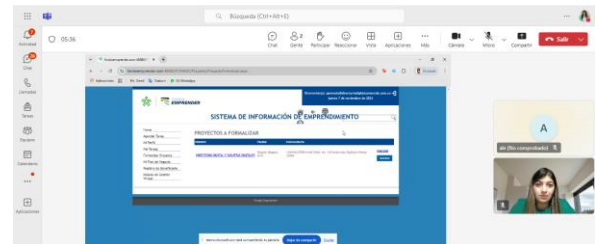
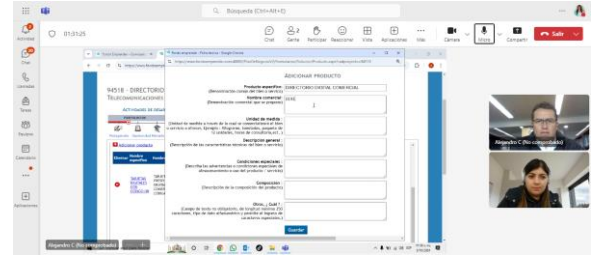
Proyectos Puesta en marcha:

- 20 DIECINUEVE
- Delicias mi Nona

Proyectos para presentarse a Pitch:

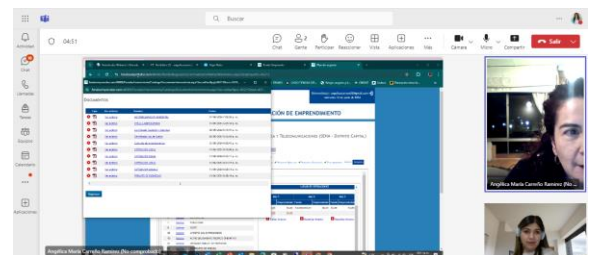
- La Vasca
- Gimfood

Directorio Digital

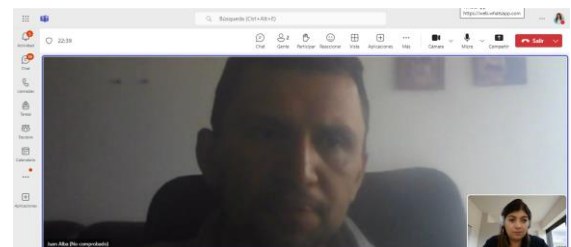


Proyectos Puesta en Marcha

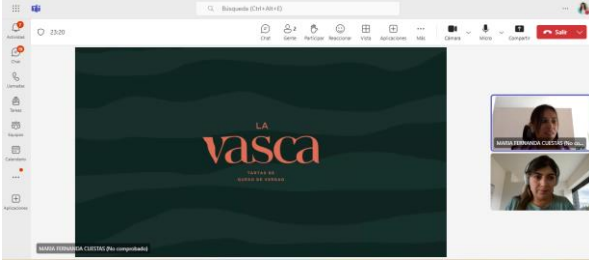
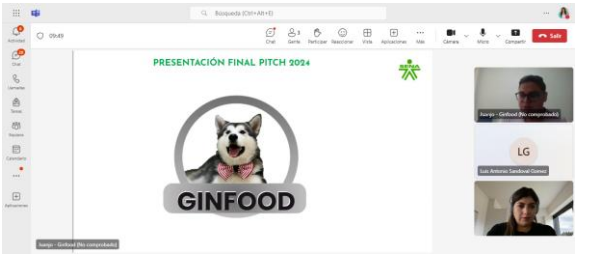
20 DIECINUEVE



Delicias mi Nona



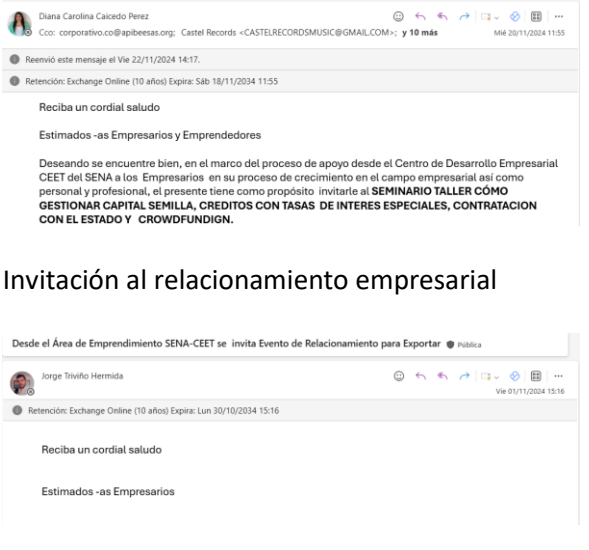


			Proyectos para PITCH LA VASCA  GINGOOD 
6	Acompañar y orientar a los emprendedores de su propia gestión y los que le sean asignadas por el Centro de Desarrollo Empresarial y la Regional en la fase de creación de empresa y la Regional	Se realiza asesoría presencial y virtual en el CEET en donde se ha brindado asesoría en la creación de empresa del plan de negocio a los emprendedores que buscan acceder a capital semilla y a aquellos que buscan formalizar su empresa por medio de otras fuentes de financiamiento. En este mes, se realizó el acompañamiento de la Puesta en marcha de la empresa OFF YIBIS CAKES en donde se trabajó su ejecución de plan de negocio y esta en su puesta en marcha como empresa.	Se realizará actas de acompañamiento a los emprendedores. La información se tiene registrada en el drive de evidencias y se tiene pendiente subir la información al sistema de información SIGE hasta nueva orden. Creación OFF YIBIS CAKES 
7	Acompañar y orientar a las empresas que le sean entregadas en la fase de	Se ha brindado asesoría en la puesta en marcha del plan de negocio a los emprendedores beneficiarios del Fondo Emprender y de otras fuentes de financiamiento.	Se realizará actas de acompañamiento a los emprendedores. La información se tiene registrada en el drive de evidencias y se tiene pendiente subir la información al sistema de información SIGE hasta nueva orden.



	puesta en marcha.	A la fecha se cuenta con los siguientes planes de negocio en puesta en marcha: • DIECINUEVE: Se realiza visita presencial para recibir la última interventoría. • Delicias mi nona Bis, se realiza tercera visita presencial en el lugar de operaciones.	Asesorías de formulación – Puesta en marcha. Proyecto 20DIECINUEVE  Delicias mi Nona 
8	Acompañar y orientar a los empresarios de su propia gestión y los que le sean dadas por el Centro de Desarrollo Empresarial y la Regional en la fase de fortalecimiento empresarial	Se ha realizado acompañamiento a empresarios. De igual forma, se ha brindado orientación presencial y virtual a los empresarios vinculados al programa de fortalecimiento interesados en potencializar su modelo de negocio. Se realiza plan de acción de la empresa APIBEE, que pasa de un servicio Fondo Emprender al servicio de Fortalecimiento Empresarial. Se inicia asesoría con A-C MOVERS HOME, MEGABIOINGENIERIA, IMPAKTO GROUP SAS Y	Se realizará actas de acompañamiento a los empresarios. La información se tiene registrada en el drive de evidencias y se tienen registrados sus indicadores en la plataforma SIGE. Invitación a empresarios a eventos con diferentes entidades SEMINARIO TALLER CÓMO GESTIONAR CAPITAL SEMILLA, CREDITOS CON TASAS DE INTERES ESPECIALES, CONTRATACION CON EL ESTADO Y CROWDFUNDIGN

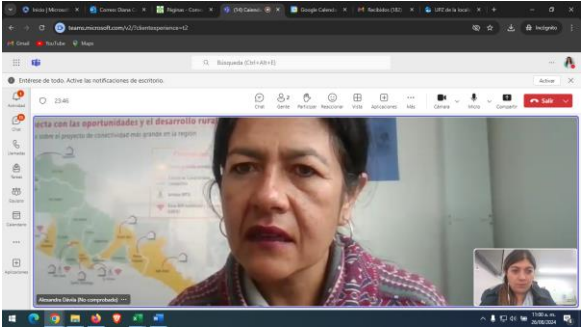


		ACADEMIA AUTOMOVILISTICA NAPOLES (Empresa asignada por CRM)	
9	Programar y participar en eventos de divulgación o actividades de fomento del Centro de Desarrollo Empresarial o la regional de acuerdo con los Lineamientos de la Coordinación Nacional de Emprendimiento	Se ha participado y se ha brindado apoyo en los eventos de divulgación y jornadas de orientación programados por la dirección general, así como los programados por el centro CEET.	Programación de eventos de divulgación y sensibilización por parte de la regional Cronograma de actividades regional distrito capital
10	Promover el diligenciamiento de la Encuesta de satisfacción por cada uno de los usuarios atendidos.	Se brindó apoyo a la regional en la promoción del diligenciamiento de la encuesta de satisfacción de los usuarios de acuerdo con los lineamientos de la regional. Se envió a los emprendedores y empresarios para su diligenciamiento.	Envío de correo a emprendedores y empresarios para su libre diligenciamiento: 
11	Registrar la información	Se realiza el registro veraz y oportuno en el drive de	Se registra la información en el drive de evidencias del CEET.



	confiable, oportuna y con calidad de los servicios gestionados en la plataforma tecnológica establecida por la Entidad	evidencias, se tiene pendiente la autorización para el registro en la plataforma SIGE de las actividades realizadas en el periodo actual.	De igual forma, se tiene al día las evidencias en el Drive de la Regional y en SIGE.
12	Cumplir con lo establecido y las evidencias dispuestas en los procesos y procedimientos del Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol (SIGA)	Se da cumplimiento a las disposiciones establecidas en los procesos y procedimientos del Sistema Integrado de Gestión y Autocontrol (SIGA). Se realiza reunión con la persona encargada para presentar la información, tal y como se debe subir y lo exige el SIGA.	Se reportarán en la plataforma SIGE (de acuerdo lo establecido en los procesos y procedimientos del Sistema Integrado de Gestión).
13	Verificar y analizar con el apoyo operativo, que la información ingresada en los sistemas de información por el orientador coincida con las evidencias reportadas en el informe mensual de actividades.	Se verifica con el apoyo operativo la información y las evidencias ingresadas en el drive de evidencias.	Se reportará en plataforma SIGE (de acuerdo lo establecido en los procesos y procedimientos del Sistema Integrado de Gestión).
14	Gestionar alianzas con actores territoriales, nacionales e internacionales que permitan el logro de los	Se apoya en la gestión de alianzas con actores del ecosistema emprendedor para el desarrollo de actividades. Junto con el enlace de Centro, se acompaña a la alianza con la localidad de Sumapaz para el cumplimiento de la propuesta de	Se presentarán las evidencias de acuerdo a los lineamientos de la regional cuando se realicen actividades de gestión de alianzas. Acompañamiento al proyecto Gallinas de la Montaña, se acompaña en el proceso de verificación de la viabilidad del proyecto.



	objetivos de Emprendimiento de la Regional.	CAMPESENA – Acompañamiento al proyecto Gallinas de la Montaña. Se mantiene informada a la emprendedora de los resultados de su proyecto, en donde inicialmente pasa su validación de acreditación.	
15	Cumplir con el objeto del contrato con plena autonomía técnica y administrativa y bajo su propia responsabilidad, por lo tanto, no existe ni existirá ningún tipo de subordinación, ni vínculo laboral alguno entre EL CONTRATISTA y el SENA.	Se han realizado acompañamiento y seguimiento a los usuarios del centro de desarrollo empresarial del SENA, específicamente en el CEET, en la gestión de proyectos especiales de emprendimiento, de acuerdo con los lineamientos de la Coordinación Nacional de Emprendimiento, e instrucciones de la Regional.	Se evidenciarán los resultados de los indicadores fruto del reporte en SIGE de la gestión realizada.
16	Garantizar la atención al público en los lugares, fechas, horarios y condiciones que se requieran para brindar los servicios de emprendimiento	Atendiendo las directrices de la regional, se da cumplimiento con los cronogramas, horarios y fechas de atención al público en los lugares establecidos. De igual forma, se asiste a ferias y eventos enfocado a CAMPESENA.	Se registrará la evidencia de asistencia al momento de recibir la programación. Participación en eventos y atención a tecnoparque.
17	Disponer de los medios necesarios para	Se han garantizado los medios necesarios para la correcta ejecución del objeto contractual,	La evidencia relacionada a la disposición de los medios necesarios se da en la ejecución de las



	garantizar la correcta ejecución del objeto contractual, así como del mantenimiento, cuidado y custodia de la información y documentación generada en el marco del objeto del presente contrato.	así como del mantenimiento, cuidado y custodia de la información y documentación generada en el marco del objeto del presente contrato.	actividades diarias que contribuyen al cumplimiento de las metas de la regional
18	Presentar al supervisor del contrato dentro de los tres días anteriores a la terminación de este, informe final sobre las actividades desarrolladas con los soportes correspondientes.	Se presentará al supervisor del contrato dentro de los tres días anteriores a la terminación de este, informe final sobre las actividades desarrolladas con los soportes correspondientes.	Se presentará el informe final y soportes en los tiempos determinados (tres días antes de la terminación del contrato)
19	Cumplir con las demás actividades que sean requeridas por el supervisor del contrato y que estén relacionadas con el objeto de este	Se ha dado cumplimiento a las actividades requeridas por el supervisor del contrato	Se presentarán las evidencias de acuerdo con los lineamientos de la regional



A continuación, relaciono los desplazamientos que realicé previo a la presentación de este informe. Una vez finalizado cada desplazamiento presenté al ordenador del gasto el informe en el Formato Informe Legalización Desplazamiento Contratista GTH-F-087, en el que se describieron las actividades desarrolladas y los resultados de cada desplazamiento. Cada informe cuenta con el visto bueno del Supervisor.

Se lista a continuación el soporte de la legalización de los desplazamientos realizados, los cuales forman parte integral del presente informe de ejecución contractual.

ITEM	No DE LA ORDEN DE VIAJE	LUGAR DE DESPLAZAMIENTO	FECHA DE DESPLAZAMIENTO INICIAL	FECHA DE DESPLAZAMIENTO FINAL
1.				
2.				
3.				

Nota 1: Por cada desplazamiento que haya realizado el contratista, adjuntará el respectivo informe que la soporte. En caso de haber realizado el desplazamiento en fecha posterior a la presentación del informe de ejecución contractual, deberá reportarlo en el siguiente informe de ejecución contractual.

Para el trámite de la cuenta me permito adjuntar: Documentos electrónicos enunciados como evidencias del cumplimiento de las obligaciones contractuales y los desplazamientos realizados y el No. **9477549046** de la planilla, operador **aportes en línea** y periodo **noviembre** de 2024. (Decreto Ley 2106 de 2019 – “Decreto Ley Antitrámites”)

Cordialmente,

Firma

Diana Carolina Caicedo Pérez

Contratista

C.C. No. 53.123.115

Recibí a satisfacción:

Firma

Jorge Alexander Cañón Castaño

Supervisor Contrato 5892369 de 2024

Profesional G03



Acciones para el cumplimiento de las obligaciones contractuales

En la ejecución del contrato 2024, se tomaron nuevas acciones para conseguir nuevos clientes en el centro asignado Centro de Electricidad, Electrónica y Telecomunicaciones. Inicialmente, se retoma clientes que se han venido asesorando en el Centro y se verifica su estado actual, se reformula y se replantea el plan de negocio que venían trabajando y se logra obtener mejores resultados en las convocatorias. Los proyectos asignados en el CEET, se presentan a convocatorias del año 2024 y se obtienen puntajes favorables en donde se obtiene la viabilidad de los planes de negocios.

Teniendo en cuenta que este año se me permitió conocer un nuevo Centro de Atención, también busque nuevos clientes en la participación de ferias, atención en Tecnoparque y solicitándole a Francisco la asignación de nuevos emprendedores. Una de las acciones claves para conseguir clientes exitosos, es la visita de ferias en donde participan emprendedores y se caza talentos que quieran obtener un capital semilla. De igual forma, cuando se dictan las sensibilizaciones en los diferentes espacios, se toman datos de estudiantes que tienen el potencial y el interés para presentarse a Fondo Emprender.

Las acciones para lograr la meta de OFF, fueron canalizar muy bien al cliente cuando tiene un modelo de negocio ya en el mercado y aun no tiene su formalidad ante Cámara de Comercio, se acompaña y se brinda toda la información para poder registrarse y se obtiene la constitución e incluso la generación de un empleo formal.

Y para finalizar, las acciones que se tomaron para el servicio de Fortalecimiento empresarial, es continuar con las empresas que finalizan la Puesta en Marcha de Fondo Emprender y también filtrar las bases de datos de los jueves de emprendimiento, en donde se logra obtener nuevos clientes en este servicio.

Como se puede evidenciar en el seguimiento a la ejecución, se logro cumplir la meta de OFF, Fortalecimiento, sensibilizaciones y entrenamientos al 100%, la meta de planes de negocios formulados FE, se alcanzará a un 90% con los dos planes de negocio que están pendientes por reportar, 1 de Industrias Digitales y otro de Campesena; Y la meta de Planes de negocios viabilizados se logra cumplir al 100% cuando se pueda reportar la viabilidad del plan de negocio de Industrias Digitales.



Seguimiento a la ejecución

Nombre de orientador:				DIANA CAROLINA CAICEDO PÉREZ														
N°	INDICADORES	Ponderación	META	FEBRERO	MARZO	ABRIL	MAYO	JUNIO	JULIO	AGOSTO	SEPTIEMBRE	OCTUBRE	NOVIEMBRE	DICIEMBRE	TOTAL EJECUTADO	PORCENTAJE DE EJECUCION	% VALORACION	
1	Planes de Negocio Formulados OFF	3%	2		1			1							2	100%	3%	
2	Empresas Creadas OFF	3%	2		1			1							2	100%	3%	
3	Puesta en Marcha OFF	3%	2		1			1							2	100%	3%	
4	Planes de Negocio Formulados F.E.	12%	10				3		2			1	1		7	70%	8%	
5	Planes de Negocio viabilizados	12%	8				3		2			1	1		7	88%	11%	
6	Empresas Creadas por el F.E.	12%	6							2					2	33%	4%	
7	Puesta en Marcha FE nuevos	12%	5												0	0%	0%	
8	Puesta en marcha antiguos	5%	6		5										5	83%	4%	
9	Empleos Potenciales Directos	12%	19							8					8	42%	5%	
10	Empresas con Plan de Acción Formulado	7%	5				1	1		2		1			5	100%	7%	
11	Empresas en Fortalecimiento	7%	5				1	1		2		1			5	100%	7%	
12	Empleos Fortalecimiento	6%	3						2	1					3	100%	6%	
13	Empresas en Sostenibilidad	0%	0												0	0%	0%	
14	Numero de Personas Orientadas	3%	1.528			330	118	140	184	776					1548	100%	3%	
15	Personas Entrenadas	3%	302				63	15	12	288			81		459	100%	3%	
															0	0%	0%	
															0	0%	0%	
															0	0%	0%	
															0	0%	0%	
															0	0%	0,0%	
Ejecución Total									67%									

GESTIÓN PARA CUMPLIMIENTO DE METAS MES OCTUBRE 2024

Orientación	Atención presencial en CEET Quirigua y Tecnoparque
Fondo Emprender Formulación Planes de negocio	Planes de negocio en formulación: * Moda Portable * Home Craft * Directorio Digital Planes de negocios que se preparan para PITCH: - LA VASCA - GINGOOD - NEXDRIVE - Café sin filtro
Otras fuentes de financiación OFF	Creación de 2 empresas con todos sus soportes en SIGE
Fortalecimiento y empleos	5 empresas en fortalecimiento y gestión de empleos: * APIBEE SAS * CASTEL RECORDS SAS * A-C MOVERS HOME * MEGABIOINGENIERIA * IMPAKTO GROUP SAS
Orientaciones	Se registran 1551 persona orientadas y se acompaña todos los eventos relacionados con el CEET y el CDE.
Entrenamientos y personas entrenadas	Se han realizado 4 entrenamientos en donde han participado 378 personas. Los eventos se tienen registrados en SIGE.