DOCUMENTO SOPORTE EN ADQUISICIONES EFECTUADAS A NO OBLIGADOS A FACTURAR

N° DS233316

DEPARTAMENTO DEL VALLE DEL CAUCA

N.I.T.: 890399029-5

Dirección: Edificio Palacio de San Francisco, carrera, COMUNA 3
Ciudad: CALI
Departamento: Valle del Cauca
Teléfono: +57 (602) 620 00 00
Correo: Facturacion.sedec@valledelcauca.gov.co
Tipo de Contribuyente: Persona Juridica
Tipo de responsabilidad: O-13;O-48

Fecha de Generación: 04/12/2024 00:00:00
Fecha de Pago : 2024-12-03
Medio de Pago : Transferencia Débito Interbancario
Tipo de Negociación Contado

INFORMACIÓN DEL VENDEDOR Y/O PRESTADOR DE SERVICIO

Nombre Apellido o Razón Social : MIRIAN STEPHANY DEL M SAAVEDRA URUE
NIT / Número de Documento 11439437240
Tipo de Contribuyente Persona Natural
Tipo de Responsabilidad O-99
Correo teffysaavedra@hotmail.com
Dirección: CARRERA 36 OESTE N. 11A-45
Ciudad: CALI
Departamento Valle del Cauca
Teléfono

Nro	Código	Descripción	U/M	Cant	Precio Unitario	Descuento		Recargo		IMPUESTOS						TOTAL
						%	Importe	%	Importe	%	IVA	%	INC	%	ICA	
1	00001	1.310-17.13-6293-202 CONTRATO DEL 20 MAYO 2024 . O	NIU	1.00	6,000,000.00											6,000,000.00

DESCUENTOS Y RECARGOS GLOBALES

Nro	Tipo	Código	Descripción	Porcentaje %	Monto

DATOS DE REFERENCIA

TIPO DOCUMENTO REFERENCIA	NUMERO DOCUMENTO REFERENCIA	FECHA REFERENCIA

OBSERVACIONES

5600066697,, Nro planilla:82104616-1080145997,CUOTA 8

Total en Palabras: Seis millones de pesos.-

MONEDA	COP
SUB TOTAL	6,000,000.00
IVA	0.00
TOTAL DOCUMENTO	6,000,000.00
RETERENTA	
RETEIVA	
RETEICA	
TOTAL COMPRA	6,000,000.00

CUDE:57a49d52fdd12cbd503b65a54965a91d8a7410c4decd082a03557a916b7ab67bb0723460585a9fe94566f93adbbd1a1a

Autorización Habilitación Facturación Electrónica No. 18764065687971 del 2/16/2024,Desde el No. DS23-1746 hasta el No.DS23-10000 Vigencia: Desde 2/16/2024 hasta 8/16/2025

Representaciòn grafica de la Factura Electronica - Generado por Signature South Consulting Colombia S.A.S. NIT: 900508908 (www.southconsulting.com) / Revise su Documento Electrónico en: www.gosocket.net

INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

NOMBRE:	MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA
CEDULA:	1143943724
CLASE DE CONTRATO:	PRESTACIÓN DE SERVICIOS - PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA Y NEGOCIADORA INTERNACIONAL CON MAGISTER EN GOBIERNO
No. DE CONTRATO:	1.310-17.13-6293-2024 del 20 de mayo de 2024
VALOR DEL CONTRATO:	$45.000.000 (CUARENTA Y CINCO MILLONES DE PESOS M/CTE)
DURACIÓN DEL CONTRATO:	Del 20 de mayo de 2024 a 31 de Diciembre de 2024
PERIODO DEL INFORME:	DICIEMBRE de 2024, CUOTA 8
FECHA PRESENTACIÓN:	3 de diciembre de 2024

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA MAGISTER EN GOBIERNO EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

A continuación, se presenta informe de actividades que evidencian el cumplimiento de las obligaciones específicas del contrato de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión, desarrolladas en este periodo, y se incluyen las actividades pendientes que no se incluyeron en el informe anterior:

Actividades Realizadas:
Las actividades están en completa coherencia con las definidas contractualmente, tal como se describe a continuación, con los logros respectivos:

1. Generar propuestas de valor para el rediseño del programa de fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial, a partir de un proceso diagnóstico de necesidades aplicado a emprendedores y Mipymes del departamento, según metodología y directrices de la entidad.

   Participé del Primer encuentro Internacional de Turismo en Salud, en el cual se logró recoger insights relacionados al Cluster de Salud y Belleza, el cual se alinea con el lanzamiento de Valley Care, rediseñando ejes fundamentales para la industria y que representan un gran porcentaje del desarrollo económico del Pacífico Colombiano generando mayor desarrollo económico e innovación en el Valle del Cauca gracias a la interconexión en espacios como estos.

2. Apoyar tecnicamente el rediseño y reformulación de la ruta de atención del programa para el fortalecimiento del emprendimiento y desarrollo empresarial del Valle del Cauca, ofertado por la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, incluyendo la formulación de indicadores y la elaboración de la documentación técnica que soporta su funcionamiento a nivel departamental.

   Apoyé y realizé informe del evento de la Hackaton realizada por la Fedesoft con apoyo de la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, desarrollando retos de software para solucionar problemáticas y foguear habilidades de desarrollo a jóvenes estudiantes del

programa de los 1000 desarrolladores , iniciativa de la señora Gobernadora, lo anterior, impulsando los indicadores trasnversales del plan de desarrollo en el cuatrenio.

3. Apoyar técnicamente la elaboración de los términos de referencia requeridos para las convocatorias a desarrollar para el fortalecimiento al emprendimiento en el Valle del Cauca, según directrices de la entidad y la normatividad vigente.

   Apoyé el proceso de difusión y convocatoria de emprendedores y empresarios para ValleINN+ de los diferentes municipios, especialmente de Jamundi y Riofrio, lo anterior en el marco del lanzamiento, desarrollo y cumplimiento de los términos de referencia habilitantes para participar.

4. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc), conforme a las directrices de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del jefe inmediato y/o supervisor del contrato.

   Apoyé evento y elaboré informe del lanzamiento del Hub de negocios de la universidad Icesi, lo anterior en el marco de la generación de relaciones y networking de emprendedores y empresarios, articulando la oferta empresarial con el ámbito académico e innovador.

5. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al documento del emprendimiento y el desarrollo empresarial del Valle del Cauca, según asignación del jefe inmediato y/o supervisor del contrato.

   Participé del evento "Dialogos por Colombia", organizado por el Diario de Occidente , Federación de Departamentos y NIDO, donde asistieron diferentes emprendedores, empresarios y actores claves del ecosistema empresarial del departamento, generando una conversación en ambos sentidos que pueda permitir la sinergia de ecosistema y generación de valor.

6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

   Difundí y participé del evento de Registro de Marca liderado por la Subsecretaría de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial, el cual permitió evidenciar la importancia de iniciar con el registro de la marca una vez se haya realizado una breve validación comercial, las implicaciones que puede traer el no hacerlo y los beneficios que trae tener la marca registrada en un país como Colombia.

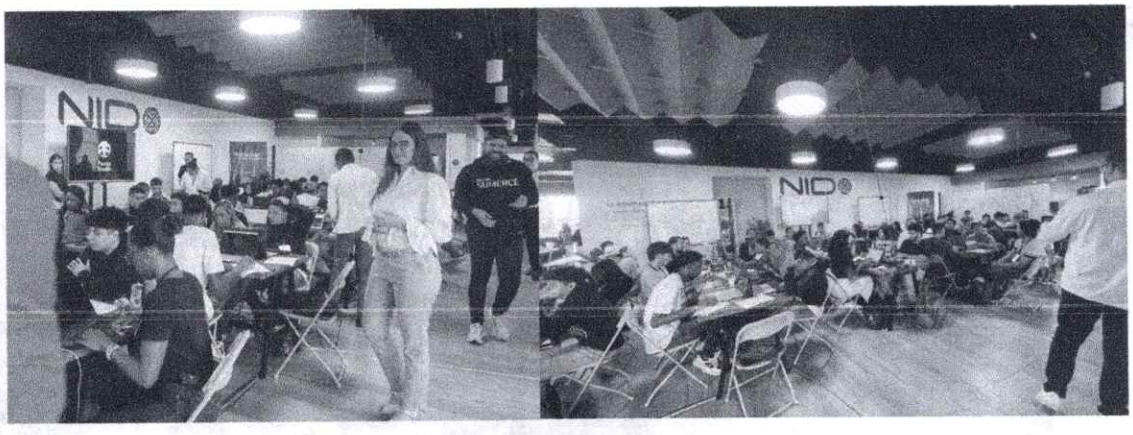
INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

EVIDENCIAS FOTOGRÁFICAS

DE LA ACTIVIDAD 1



ACTIVIDADES 2



ACTIVIDADES 3

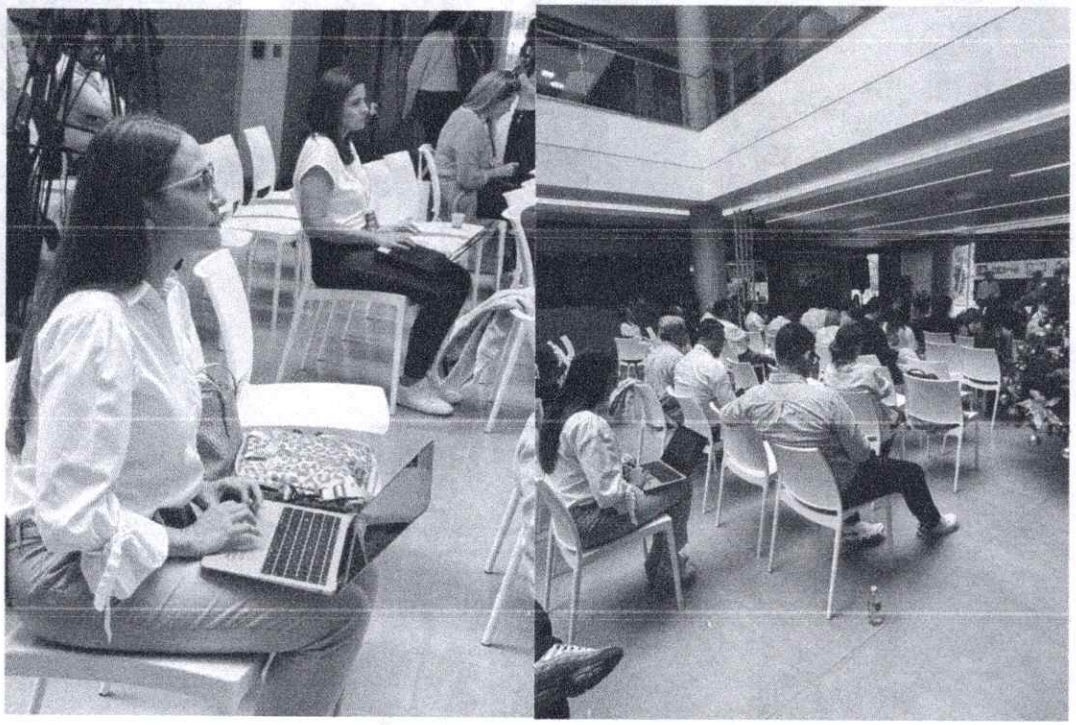


INFORME DE AVANCES DE ACTIVIDADES

ACTIVIDADES 4



ACTIVIDADES 5



Todo lo relacionado en el informe con sus evidencias se encuentra en el área de Gestión Documental

Presento soporte de pago del Sistema de Seguridad Social en Salud, pensión y ARL con lo cual acredito que me encuentro al día. De otra parte, manifiesto que no estoy obligado a pagar los

parafiscales de SENA, ICBF y Caja de Compensación Familiar.

Durante este periodo en desarrollo del presente contrato, guardé estricta confidencialidad y di cumplimiento a la Ley Estatutaria 1581 de 2012, respecto de toda la información y datos personales de los que tuve conocimiento con ocasión de la ejecución del contrato.

Cordialmente,

MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA
C.C.1143943724
Teléfono: 3183850878
Correo:teffysaavedra20@gmail.com

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
Vo. Bo. Subsecretario de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial - Supervisor

Fecha:	3	de	diciembre	de	2024

INFORMACIÓN GENERAL DEL CONTRATO

CONTRATO	X – **Prestación de servicios**	**CONVENIO**	-
Contrato número:	1.310-17.13-6293-2024	de	20 de mayo de 2024
Acta Aclaratoria	-	del	-

Disponibilidad y Registro presupuestal: CDP No. 5500005087 ITEM 1 y 3 Del 11/01/2024 y RPC No. 5600066693 y 5600066697 Del 20/05/2024 • **Apropiación Presupuestal:** 1154-121000-2320202008-3830102010010000-PI38-101901/1/1/01/27 • **Fondo:** 121000 - LIBRE DESTINACIÓN • **Centro Gestor:** 1154 • **Proyecto:** PI38-101901-FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Eje, Objetivo, Meta y Componente (especificar cada uno) del Plan de Desarrollo y que será atendido con este contrato: • Pilar Del Contrato: LET3: POLOS DE DESARROLLO URBANO PARA LA COMPETITIVIDAD Y EQUIDAD. • **Línea De Acción:** 301. VALLE DEL CAUCA: CIUDADES PRODUCTIVAS MOTOR DEL DESARROLLO ECONÓMICO Y SOCIAL • **Meta(S) De Producto:** MP301020100101. Operar 9 centros de emprendimiento e innovación Valle INN, para la reactivación económica durante el cuatrienio. • **Bpin Del Proyecto:** 2021003760225

Meta, actividad e impacto (especificar cada uno) del Plan de Acción que será atendida con este contrato: • Meta(S) De Resultado: MR30102001. Atender a 40.000 unidades económicas en un entorno de recuperación durante el período de gobierno. • **Objetivo General:** Estimular la diversificación productiva y el desarrollo económico en los polos de desarrollo impulsando sus vocaciones productivas, aprovechando su localización estratégica para la instalación de empresas altamente innovadoras, tradicionales, el mejoramiento y consolidación de áreas industriales existentes para la configuración de clústeres productivos en sistemas de proximidad. • **Objetivos específicos:** Rediseñar el servicio de asistencia técnica prestado a las Mipymes del Valle del Cauca // Operar el programa de asistencia técnica a emprendedores y empresarios del Valle del Cauca. • **Programa:** 30102. ASOCIATIVIDAD Y DESARROLLO EMPRESARIAL • **Sub-Programa:** 3010201. FORTALECIMIENTO DE CAPACIDADES Y COMPETENCIAS PARA EL DESARROLLO DEL CAPITAL HUMANO Y GENERACIÓN DE OPORTUNIDADES PARA EL DESARROLLO EMPRESARIAL GESTIÓN. • **Elemento PEP**: PI38-101901/1/1/01/27 y PI38-101901/1/1/01/28 • **Área Funcional:** 3830102010010000 • **Cuenta Mayor:** 5507051201.

Objeto del contrato: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA MAGISTER EN GOBIERNO EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA.

Supervisor:	**JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO** **C.C. 1144041044**
Contratista	**MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA** **C.C. 1143943724**

	Teléfono. 3183850878

OBJETIVO DEL INFORME

Este informe tiene como objetivo dejar constancia del cumplimiento del cronograma de actividades y plan de trabajo presentado en **DICIEMBRE de 2024, CUOTA 8,** por lo que se concluye que, las obligaciones contractuales durante DICIEMBRE de 2024, fueron cumplidas a cabalidad y recibidas a entera satisfacción por el departamento del Valle del Cauca y la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad.

VERIFICACIÓN DEL CUMPLIMIENTO DE LAS ESPECIFICACIONES, ACTIVIDADES U OBLIGACIONES ESPECÍFICAS CONTEMPLADAS EN EL CONTRATO POR PARTE DEL CONTRATISTA.

Especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales.	1. Generar propuestas de valor para el rediseño del programa de fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial, a partir de un proceso diagnóstico de necesidades aplicado a emprendedores y Mipymes del departamento, según metodología y directrices de la entidad. 2. Apoyar tecnicamente el rediseño y reformulación de la ruta de atención del programa para el fortalecimiento del emprendimiento y desarrollo empresarial del Valle del Cauca, ofertado por la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, incluyendo la formulación de indicadores y la elaboración de la documentación técnica que soporta su funcionamiento a nivel departamental. 3. Apoyar técnicamente la elaboración de los términos de referencia requeridos para las convocatorias a desarrollar para el fortalecimiento al emprendimiento en el Valle del Cauca, según directrices de la entidad y la normatividad vigente. 4. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc), conforme a las directrices de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del jefe inmediato y/o supervisor del contrato. 5. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al documento del emprendimiento y el desarrollo empresarial del Valle del Cauca, según asignación del jefe inmediato y/o supervisor del contrato. 6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.	100%
Porcentaje de cumplimiento.	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales de acuerdo a lo programado en el plan de trabajo del mes de **DICIEMBRE de 2024**.	100%
	Porcentaje de cumplimiento de las especificaciones, actividades u obligaciones específicas contractuales en lo transcurrido en la vigencia del contrato de conformidad con lo acordado en el mismo.	100,0%

Otras consideraciones.	N/A

Sugerencias

Sugerencia	Fecha de entrega	Responsable
Sin novedad	--	--

Prorroga, suspensiones o adiciones

Fecha suspensión, prorroga o adición	Fecha de reinicio	Responsable
Sin novedad	--	--

SEGUIMIENTO TÉCNICO O DE EJECUCIÓN.

Concepto Supervisor: En cumplimiento al complemento del contrato electrónico de prestación de servicios profesionales y/o de apoyo a la gestión No. 1.310-17.13-6293-2024 del 20 de mayo de 2024, certifico como supervisor del mismo, que el contratista cumplió con sus obligaciones específicas de acuerdo al Informe de Actividades No. 8 presentado por el contratista, como se detalla a continuación:

1. Generar propuestas de valor para el rediseño del programa de fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial, a partir de un proceso diagnóstico de necesidades aplicado a emprendedores y Mipymes del departamento, según metodología y directrices de la entidad.

   La contratista participó del Primer encuentro Internacional de Turismo en Salud, en el cual logró recoger insights relacionados al Cluster de Salud y Belleza, el cual se alinea con el lanzamiento de Valley Care, rediseñando ejes fundamentales para la industria y que representan un gran porcentaje del desarrollo económico del Pacífico Colombiano generando mayor desarrollo económico e innovación en el Valle del Cauca gracias a la interconexión en espacios como estos.

2. Apoyar tecnicamente el rediseño y reformulación de la ruta de atención del programa para el fortalecimiento del emprendimiento y desarrollo empresarial del Valle del Cauca, ofertado por la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, incluyendo la formulación de indicadores y la elaboración de la documentación técnica que soporta su funcionamiento a nivel departamental.

   La contratista apoyó y realizó informe del evento de la Hackaton realizada por la Fedesoft con apoyo de la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, desarrollando retos de software para solucionar problemáticas y foguear habilidades de desarrollo a jóvenes estudiantes del programa de los 1000 desarrolladores , iniciativa de la señora Gobernadora, lo anterior, impulsando los indicadores trasnversales del plan de desarrollo en el cuatrenio.

3. Apoyar técnicamente la elaboración de los términos de referencia requeridos para las convocatorias a desarrollar para el fortalecimiento al emprendimiento en el Valle del Cauca, según directrices de la entidad y la normatividad vigente.

   La contratista apoyó el proceso de difusión y convocatoria de emprendedores y empresarios para ValleINN+ de los diferentes municipios, especialmente de Jamundi y Riofrio, lo anterior en el marco del lanzamiento, desarrollo y cumplimiento de los términos de referencia habilitantes para participar.

4. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc), conforme a las directrices de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del jefe inmediato y/o supervisor del contrato.

   La contratista apoyó evento y elaboró informe del lanzamiento del Hub de negocios de la universidad Icesi, lo anterior en el marco de la generación de relaciones y networking de emprendedores y empresarios, articulando la oferta empresarial con el ámbito académico e innovador

5. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al documento del emprendimiento y el desarrollo empresarial del Valle del Cauca, según asignación del jefe inmediato y/o supervisor del contrato.

   La contratista participó del evento "Dialogos por Colombia", organizado por el Diario de Occidente , Federación de Departamentos y NIDO, donde asistieron diferentes emprendedores, empresarios y actores claves del ecosistema empresarial del departamento, generando una conversación en ambos sentidos que pueda permitir la sinergia de ecosistema y generación de valor.

6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

   La contratista difundió y participó del evento de Registro de Marca liderado por la Subsecretaría de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial, el cual permitió evidenciar la importancia de iniciar con el registro de la marca una vez se haya realizado una breve validación comercial, las implicaciones que puede traer el no hacerlo y los beneficios que trae tener la marca registrada en un país como Colombia.

SEGUIMIENTO ADMINISTRATIVO
El contratista ha cumplido con el pago oportuno de los aportes legales de Salud, Pensión y Arl, para lo cual se **PLANILLA DE PAGO Nro. 82104616 y SOPORTE DE PAGO PIN/CUS/REFERENCIA Nro. 1080145997 con periodo de cotización del mes de NOVIEMBRE de 2024**. según la cláusula séptima del contrato y la Ley 1122 artículo 18 de 2007. el objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se halla incurso en ninguna de las causales de inhabilidad,

incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80 de 2003.

SEGUIMIENTO FINANCIERO Y CONTABLE

COSTOS DEL CONTRATO		PAGOS REALIZADOS AL CONTRATISTA			
Concepto	***Valor***	**Concepto (Anticipo, avances, pagos)**	**Fecha de pago**	**Valor pago**	**Observaciones**
Valor inicial del contrato	$45.000.000	CUOTA 1	Junio/2024	3.000.000	Cancelada
Valor Adiciones	$	CUOTA 2	Junio/2024	6.000.000	Cancelada
Reajustes	$	CUOTA 3	Agosto/2024	6.000.000	Cancelada
Actualización de precios	$	CUOTA 4	Agosto/2024	6.000.000	Cancelada
Valor Total del Contrato	$45.000.000	CUOTA 5	Septiembre/2024	6.000.000	Cancelada
Valor pagado	$39.000.000	CUOTA 6	Octubre/2024	6.000.000	Cancelada
Valor causado que no se ha pagado	$6.000.000	CUOTA 7	Noviembre/2024	6.000.000	Cancelada
Valor total ejecutado	$45.000.000				
Valor saldo por ejecutar	$				
Intereses moratorios	$				

SEGUIMIENTO

NO APLICA

SEGUIMIENTO JURÍDICO

El objeto se ha desarrollado de acuerdo a lo establecido en la Ley 80 de 1993, Ley 1150 de 2007 y el Decreto # 1082 de 2015, según la Ley 80 de 1993, Ley 190 de 1995, Ley 617 de 2000, Ley 821 de 2003, Ley 1150 de 2007, Ley 1474 de 2011 el contratista hasta ahora no se encuentra incurso en ninguna de las causales de inhabilidad, incompatibilidad o prohibición para estar contratado, el contratista no genera relación laboral alguna con el Departamento según el numeral 3 del artículo 32 de la Ley 80.

El contratista realizó las afiliaciones y/o aportes obligatorios al Sistema General de Seguridad Social.

INFORME SOBRE SANCIONES
Sin novedad

INFORME SOBRE LA PARTICIPACIÓN SOCIAL EN LA EJECUCIÓN DEL CONTRATO – INSTANCIAS Y MECANISMOS DE CONTROL SOCIAL O VEEDURÍAS CIUDADANAS
Sin novedad

Fecha del próximo informe	-	de	-	de	2024

Para constancia de lo anterior firma la presente acta el Supervisor a los:				
3	días del mes de	**diciembre**	de	**2024**

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
Subsecretario de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial
C.C.1144041044

Elaboró	**Revisó**	**Aprobó**
Nombre: Blanca Cecilia Leyton, Zulima Guzmán, José Antonio Cristancho Martínez, Angela Garcia, Katherine Santamaria Sánchez	**Nombre:** Diana Lorena Vanegas Cajiao / Juan Gabriel Rojas Girón	Comité Institucional de Gestión y Desempeño Acta No. 002
Cargo: Profesional Especializado, Profesional Universitario, Contratistas	**Cargo:** Directora Jurídica / Subdirector de Contratación	
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 03/04/2019	**Fecha:** 03/04/2019	**Fecha:** 17/06/2019

compensar | miplanilla.com

PLANILLA INTEGRADA DE AUTOLIQUIDACION DE APORTES

DATOS DEL APORTANTE						
TIPO	NÚMERO	NOMBRE APORTANTE	DIRECCIÓN	TELÉFONO	CORREO	EXONERADO PAGO PARAFISCALES Y SALUD
CC	1143943724	MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA	CRA 35A #11B OESTE - 288 B/CRISTALES	4843906	TEFFYSAAVEDRA@HOTMAIL.COM	
FORMA PRESENTACIÓN	CLASE APORTANTE	NOMBRE SUCURSAL / CÓDIGO	DEPARTAMENTO	CIUDAD / MUNICIPIO		
ÚNICA	I – Independiente		VALLE DEL CAUCA	CALI		NO

DATOS DE LA PLANILLA						
PLANILLA ASOCIADA	FECHA PAGO ASOCIADA (DIA/MES/AÑO)	TIPO PLANILLA	FECHA PAGO (DIA/MES/AÑO)	NÚMERO PLANILLA	CANTIDAD EMPLEADOS	CANTIDAD UPC
					1	0
PERIODO SALUD	PERIODO PENSIONES				TOTAL A PAGAR	
2024-11	2024-11	I	27/11/2024	82104616	$744.600	

TOTALES POR SUBSISTEMAS

TOTALES SALUD

Código EPS	Nombre	NIT	Cotización Obligatoria	UPC Adicional	Incapacidades		Licencia Maternidad		Días Mora	Valor Mora Cotización	Valor Mora UPC	Total a Pagar	No. Afiliados
					No. Autorización	Valor	No. Autorización	Valor					
EPS012	Comfenalco Valle EPS	890303093-5	300.000	0		0		0	0	0	0	300.000	1

TOTALES PENSIÓN

Código AFP	Nombre	NIT	Cotización Obligatoria	Aporte Voluntario Afiliado	Aporte Voluntario Aportante	Aporte FSP - Solidaridad	Aporte FSP - Subsistencia	Días Mora	Valor Mora Cotización	Valor Mora FSP	Total a Pagar	No. Afiliados
25-14	Colpensiones	900336004-7	384.000	0	0	0	0	0	0		384.000	1

TOTALES RIESGOS LABORALES

Código ARL	Nombre	NIT	Cotización Obligatoria	Incapacidades		Aportes Otros Sistemas	Valor Neto Cotización	Días Mora	Valor Mora Cotización	Subtotal Cotización	No. Radicado Saldo a Favor	Valor Saldo a Favor	Fondo Solidaridad	Total a Pagar	No. Afiliados
				No. Autorización	Valor										
14-23	Positiva Seguros	860011153-6	12.600				12.600	0	0	12.600			126	12.600	1

TOTALES CAJAS

Código CCF	Nombre	NIT	Valor Aporte	Días Mora	Valor Mora Aporte	Total a Pagar	No. Afiliados
CCF57	Comfamiliar Andi	890303208-5	48.000	0	0	48.000	1

TOTALES PARAFISCALES

Valor Aporte	Días Mora	Valor Mora Aporte	Total a Pagar	No. Afiliados
SENA				
0	0	0	0	0
ICBF				
0	0	0	0	0
ESAP				
MEN				

TOTALES POR SUBSISTEMA

Tipo Administradora	No. Administradoras Reportadas	Valor antes de IGE, LMA, IRP y Mora	Total a Pagar
Salud	1	300.000	300.000
Pensión	1	384.000	384.000
Riesgos Laborales	1	12.600	12.600
CCF	1	48.000	48.000
ESAP	0	0	0
ICBF	0	0	0
MEN	0	0	0
SENA	0	0	0
TOTALES	4	744.600	744.600

PAGADA

Este documento está clasificado como PRIVADO por parte de Compensar Operador de Información

compensar | miplanilla.com

PLANILLA INTEGRADA DE AUTOLIQUIDACION DE APORTES

DATOS DEL APORTANTE						
TIPO	**NÚMERO**	**NOMBRE APORTANTE**		**DIRECCIÓN**	**TELÉFONO**	**CORREO**
CC	1143943724	MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA		CRA 35A #11B OESTE - 288 B/CRISTALES	4843906	TEFFYSAAVEDRA@HOTMAIL.COM
FORMA PRESENTACIÓN	**CLASE APORTANTE**	**NOMBRE SUCURSAL**	**CÓDIGO**	**DEPARTAMENTO**	**CIUDAD / MUNICIPIO**	**EXONERADO PAGO PARAFISCALES Y SALUD**
ÚNICA	I – Independiente			VALLE DEL CAUCA	CALI	NO

DATOS DE LA PLANILLA						
PLANILLA ASOCIADA	**FECHA PAGO ASOCIADA (DIA/MES/AÑO)**	**TIPO PLANILLA**	**FECHA PAGO (DIA/MES/AÑO)**	**NÚMERO PLANILLA**	**CANTIDAD**	
					EMPLEADOS	**UPC**
					1	0
PERIODO SALUD	**PERIODO PENSIONES**				**TOTAL A PAGAR**	
2024-11	2024-11	I	27/11/2024	82104616	$744.600	

DETALLE POR COTIZANTE

INFORMACIÓN COTIZANTE									INFORMACIÓN NOVEDADES																PENSIÓN							SALUD			RIESGOS LABORALES				CCF			PARAFISCALES				
No.	**Tipo**	**No. de Identificación**	**Apellidos y Nombres**	**Cotizante**	**Subtipo**	**Extranjero**	**Colom. exterior**	**Estornado**	**ING**	**RET**	**TDE**	**TAE**	**TDP**	**TAP**	**VSP**	**VST**	**SLN**	**IGE**	**LMA**	**VAC**	**AVP**	**VCT**	**IRL**	**CORRECCIÓN**	**Cód. AFP**	**IBC AFP**	**Cotización**	**Voluntario Afiliado**	**Voluntario Aportante**	**Fondo pensional de solidaridad**	**Fondo pensional de subsistencia**	**Cód. EPS**	**IBC EPS**	**Cotización / Valor UPC**	**Cód. ARL**	**IBC ARL**	**Clase de Riesgo**	**Cotización**	**Código CCF**	**IBC CCF**	**Aporte CCF**	**IBC otros parafiscales**	**Aporte SENA**	**Aporte ICBF**	**Aporte ESAP**	**Aporte MEN**
1	CC	1143943724	SAAVEDRA URUEÑA MIRIAN STEPHANY DEL MAR	59	0			N																	25-14	2.400.000	384.000	0	0	0	0	EPS012	2.400.000	300.000	14-23	2.400.000	1	12.600	CCF57	2.400.000	48.000	0	0	0	0	0

PAGADA

Este documento está clasificado como PRIVADO por parte de Compensar Operador de Información

compensar | miplanilla.com

REPORTE RESUMEN DE PAGO

Información básica de la planilla

Empresa:	MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA	**NIT:**	1143943724
Tipo Planilla:	I	**Periodo liquidación Pensiones:**	noviembre 2024
Sucursal o Dependencia:	PRINCIPAL	**Periodo liquidación Salud:**	noviembre 2024
Número de Radicación:	82104616	**Total a pagar:**	$744,600
Fecha de vencimiento:	06/12/2024	**Total de empleados:**	1
Fecha de Pago:	27/11/2024	**Número de Administradoras:**	4

Detalles del pago

Razón social recaudo:	Compensar OI	**Nit recaudo:**	9998600669427
Descripción:	MiPlanilla.com Pago Proteccion Social	**Medio de Pago:**	Pago Electronico por PSE
Banco:	BANCOLOMBIA	**Número Autorización:**	1080145997
Estado de la transacción:	Transacción aprobada		

Código	NIT	Administradoras	Num. Afiliados	*Número de incapacidad por riesgos laborales	Valor descontado en incapacidad y/o licencia	Total Pagado
14-23	860011153	POSITIVA COMPANIA DE SEGUROS	1		$0	$12,600
25-14	900336004	Administradora Colombiana de Pensiones -	1		$0	$384,000
CCF57	890303208	Comfamiliar Andi Comfandi Caja de	1		$0	$48,000
EPS012	890303093	Comfenalco valle E.P.S.	1		$0	$300,000
						$744,600

***Si descontó incapacidades o notas crédito debe informar a la administradora correspondiente los descuentos.**

Este documento está clasificado como PRIVADO por parte de Compensar Operador de Información

PSE Transacción Aprobada - CUS 1080145997 ✅

1 mensaje

serviciopse@achcolombia.com.co <serviciopse@achcolombia.com.co>
Para: teffysaavedra20@gmail.com

27 de noviembre de 2024, 4:04 p.m.



¡Hola, MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA!

Gracias por utilizar los servicios de BANCOLOMBIA y PSE. los siguientes son los datos de tu transacción:

Estado de la Transacción: **Aprobada** ✅
CUS: 1080145997
Empresa: COMPENSAR-OI
Descripción: MiPlanilla.com Pago Proteccion Social
Valor de la Transacción: $ 744.600
Fecha de Transacción: 27/11/2024

Ten en cuenta estos tips de seguridad

- Digita siempre manualmente la dirección del portal de tu Banco para asegurar que no estas siendo redirigido a un sitio que suplanta a tu Entidad Financiera.
- Utiliza dispositivos de uso personal o confiable para realizar tus pagos.
- Procura cambiar tus contraseñas bancarias frencuentemente.

VIGILADO SUPERINTENDENCIA FINANCIERA DE COLOMBIA

ACH COLOMBIA S.A.

ACH Colombia Oficial

@ACHColombia_

ACHColombiaOficial

ACH Colombia Oficial

Comprobante

de pago en línea

COMPENSAR-OI

Pago realizado por: MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA

Nro. de recibo: 82104616

Descripción del pago: MiPlanilla.com Pago Proteccion Social

Identificación del contribuyente:

Concepto: CC

Razón Social: 1143943724

Fecha y hora de la transacción: Miércoles 27 de Noviembre de 2024 03:58:19 PM

Nro. de comprobante: 0000088411

Valor pagado: $ 744,600.00

Producto: *******0639

Bancolombia S.A.

Comuníquese con nuestra Sucursal Telefónica Bancolombia: Bogotá 343 0000 - Medellín 510 9000 - Cali 554 0505 - Barranquilla 361 8888 - Cartagena 693 4400 - Bucaramanga 697 2525 - Pereira 340 1213 - El resto del país 01 800 09 12345 - Sucursales Telefónicas en el exterior: España 900 995 717 - Estados Unidos 1866 379 9714, en caso de recibir una alerta o notificación de una transacción que presenta alguna irregularidad.

Bancolombia nunca le solicitará sus datos personales o de sus productos bancarios mediante vínculos de correo electrónico. En caso de recibir alguno, repórtelo de inmediato a correosospechoso@bancolombia.com

CONTRATO NÚMERO: 1.310-17.13-6293 **FECHA:** 20/05/2024

CONTRATANTE: Departamento del Valle del Cauca.

DEPENDENCIA: SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD

CONTRATISTA: MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA

VALOR: CUARENTA Y CINCO MILLONES DE PESOS M/CTE ($45.000.000)

DISPONIBILIDAD PRESUPUESTAL: 5500005087 **DE FECHA:**11/01/2024

REGISTRO PRESUPUESTAL: 5600066693 y 5600066697 **DE FECHA:** 20/05/2024

FUENTE DE FINANCIACIÓN: LIBRE DESTINACIÓN

PLAZO: 31 de Diciembre de 2024

SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR: JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO

OBJETO: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA MAGISTER EN GOBIERNO EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Los suscritos JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO identificado con cédula de ciudadanía número 1.144.041.044, actuando como SUPERVISOR o INTERVENTOR, MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA portador de la cédula de ciudadanía 1.143.943.724, obrando como CONTRATISTA, nos reunimos en las instalaciones de LA SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD con el objetivo de suscribir el acta final de cumplimiento de ejecución del contrato.

Que en cumplimiento del objeto contractual se establecieron las obligaciones a cargo del Contratista los cuales se determinaron en:

1. Generar propuestas de valor para el rediseño del programa de fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial, a partir de un proceso diagnóstico de necesidades aplicado a emprendedores y Mipymes del departamento, según metodología y directrices de la entidad. 2. Apoyar tecnicamente el rediseño y reformulación de la ruta de atención del programa para el fortalecimiento del emprendimiento y desarrollo empresarial del Valle del Cauca, ofertado por la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, incluyendo la formulación de indicadores y la elaboración de la documentación técnica que soporta su funcionamiento a nivel departamental. 3. Apoyar técnicamente la elaboración de los términos de referencia requeridos para las convocatorias a desarrollar para el fortalecimiento al emprendimiento en el Valle del Cauca, según directrices de la entidad y la normatividad vigente. 4. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc), conforme a las directrices de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del jefe inmediato y/o supervisor del contrato. 5. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al documento del emprendimiento y el desarrollo empresarial del Valle del Cauca, según asignación del jefe inmediato y/o supervisor del contrato. 6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

Que, de conformidad con lo anterior, el **CONTRATISTA** cumplió totalmente con todas las obligaciones del contrato, así:

1. Generar propuestas de valor para el rediseño del programa de fortalecimiento al emprendimiento y desarrollo empresarial, a partir de un proceso diagnóstico de necesidades aplicado a emprendedores y Mipymes del departamento, según metodología y directrices de la entidad.

La contratista participó del Primer encuentro Internacional de Turismo en Salud, en el cual logró recoger insights relacionados al Cluster de Salud y Belleza, el cual se alinea con el lanzamiento de Valley Care, rediseñando ejes fundamentales para la industria y que representan un gran porcentaje del desarrollo económico del Pacífico Colombiano generando mayor desarrollo económico e innovación en el Valle del Cauca gracias a la interconexión en espacios como estos.

La contratista apoyó el proceso de la convocatoria Agrofoodtech Challenge 2024 y su difusión a emprendedores y empresarios gracias al diagnóstico generado por la academia , la cual por medio de esta convocatoria pretende buscar soluciones para la seguridad alimentaria, el desperdicio de alimentos y la agricultura sostenible, lo anterior en el marco de las realidades existentes en el territorio nacional.

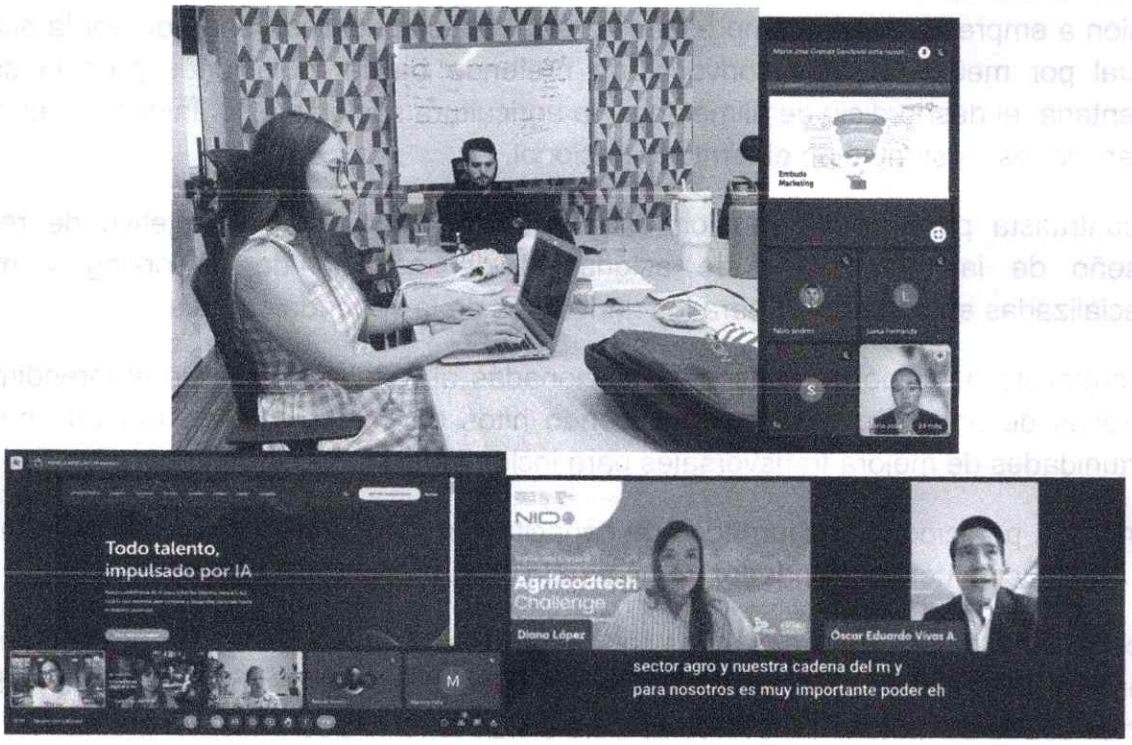
La contratista participó de reunión estratégica de NIDO con el objetivo de realizar el rediseño de la metodología de asignación del espacio de coworking y mentorias especializadas en temas tech para los ganadores de la segunda cohorte.

La contratista participó de asesorias relacionadas al fortalecimiento de emprendimientos y empresas de base tecnológica identificando hitos de crecimiento de manera individual y oportunidades de mejora transversales para incluir en el rediseño del programa.

Así mismo, participó de las jornadas de capacitación y actualización de conocimientos en la ruta de atención del emprendedor / empresario.

La contratista participó de asesorias relacionadas al fortalecimiento de emprendimientos y empresas de base tecnológica identificando hitos de crecimiento de manera individual y oportunidades de mejora transversales para incluir en el rediseño del programa.





2. Apoyar tecnicamente el rediseño y reformulación de la ruta de atención del programa para el fortalecimiento del emprendimiento y desarrollo empresarial del Valle del Cauca, ofertado por la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, incluyendo la formulación de indicadores y la elaboración de la documentación técnica que soporta su funcionamiento a nivel departamental.

La contratista apoyó y realizó informe del evento de la Hackaton realizada por la Fedesoft con apoyo de la Secretaría de Desarrollo Económico y Competitividad, desarrollando retos de software para solucionar problemáticas y foguear habilidades de desarrollo a jóvenes estudiantes del programa de los 1000 desarrolladores , iniciativa de la señora Gobernadora, lo anterior, impulsando los indicadores trasnversales del plan de desarrollo en el cuatrenio.

La contratista desarrolló formulario para obtener conocimiento de alto valor con la librería nube de Rockstart para emprendimientos de base digital , lo anterior en aras del proceso de rediseño y reformulación de la ruta de atención, siento esto valor agregado para las startups del ecosistema empresarial.

La contratista apoyó tecnicamente el rediseño y la reformulación de la ruta de atención por medio de la actualización de la matriz de mapeo de programas y oferta del ecosistema del Valle del Cauca, así como la revisión de indicadores a nivel departamental.

Participó de las reuniones de equipo relacionadas al proceso de rediseño y reformulación de la oferta de los Centros ValleINN y NIDO, así como del proceso formativo y de revisión de las temáticas de las presentaciones relacionadas al material de enseñanza a emprendedores y empresarios.

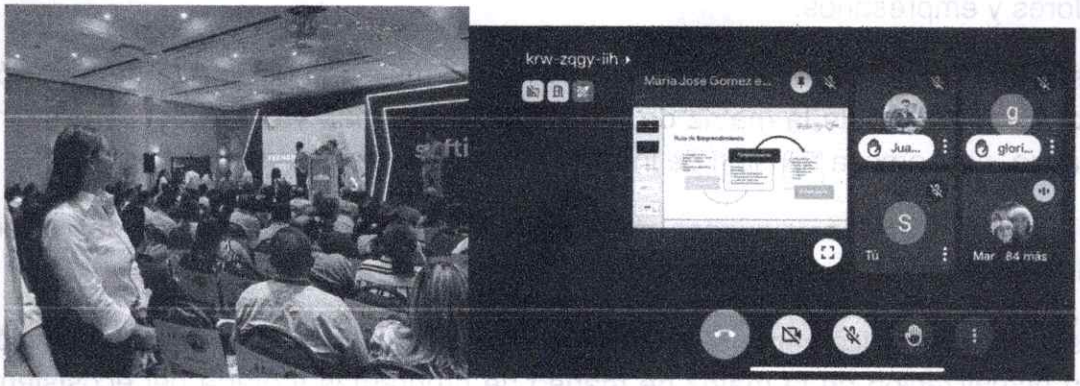
La contratista apoyó tecnicamente el rediseño y la reformulación de la ruta de atención por medio de la actualización de la matriz de mapeo de programas y oferta del ecosistema del Valle del Cauca, así como la revisión de indicadores a nivel departamental.

Así mismo, participó de las reuniones de equipo relacionadas al proceso de rediseño y reformulación de la oferta de los Centros ValleINN y NIDO.

La contratista apoyó tecnicamente el rediseño y la reformulación de la ruta de atención por medio de la actualización de la matriz de mapeo de programas y oferta del ecosistema del Valle del Cauca, así como la revisión de indicadores a nivel departamental.



BANCO MUNDO MUJER	PRODUCTOS DE CREDITO (CREDITOS PARA PEQUEÑAS EMPRESAS, PARA NEGOCIOS, PARA MUJERES)	Aquí le ayudaremos a gestionar su dinero de forma efectiva. Aprenderá a crear un presupuesto, ahorrar para el futuro y reducir gastos innecesarios. También le daremos consejos para manejar sus deudas y créditos	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	Personas naturales o jurídicas . Fortalecimiento empresarial para formalizados
	PRODUCTOS DE AHORRO (EDUCACION FINANCIERA) - CUENTA TU META	Programa que permite organizar y presupuestar los objetivos con metas claras y cuantificables que permitan alcanzar objetivos realistas pero desafiantes	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	Personas naturales o jurídicas . Fortalecimiento empresarial para formalizados
FUNDACION WWB	PROGRAMA YARU - YARU SEMIPRESENCIAL - VIRTUAL	CAPACITACIONES, ASESORIAS, FORTALECIMIENTO LIDERAZGO DEL SER, CONEXIONES COMERCIALES (SOLO PARA CURSO SEMIPRESENCIAL)	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	EMPRENDEDORAS CON NEGOCIOS DE 6 MESES , ESCOLARIDAD HASTA TÉCNICO, MAYORES DE 18 AÑOS
	PLAN REACTIVATE	CAPACITACIONES, ASESORIAS, FORTALECIMIENTO SER, CONEXIONES, SEGURIDAD ALIMENTARIA , CAPITAL DE TRABAJO	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	EMPRENDEDORAS CON NEGOCIOS DE 6 MESES , ESTRATO 1,2,3 , TERRITORIO PRIORIZADO, ESCOLARIDAD HASTA TÉCNICO Y POSEER DISPOSITIVO MÓVIL
	VOY DE LA MANO	ACOMPAÑAMIENTO CON MENTORIAS PERSONALIZADAS PARA SRGUIR AVANZANDO EN EL NEGOCIO	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	HABER REALIZADO Y TERMINADO PROGRAMA YARU DE MANERA PRESENCIAL Y SER POSTULADO POR EL MENTOR DEL CURSO
	CONEXIONES COMERCIALES	Implementar estrategias de RSE basadas en inclusión de pequeños negocios como proveedores en su cadena de suministros.	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	EMPRENDEDORAS Y EMPRESARIAS , CON NEGOCIOS DE IMPACTO Y SOSTENIBILIDAD . HABER REALIZADO ALGUNO DE LOS PROCESOS DE LA ORGANIZACIÓN





3. Apoyar técnicamente la elaboración de los términos de referencia requeridos para las convocatorias a desarrollar para el fortalecimiento al emprendimiento en el Valle del Cauca, según directrices de la entidad y la normatividad vigente.

La contratista apoyó el proceso de difusión y convocatoria de emprendedores y empresarios para ValleINN+ de los diferentes municipios, especialmente de Jamundi y Riofrio, lo anterior en el marco del lanzamiento, desarrollo y cumplimiento de los términos de referencia habilitantes para participar.

La contratista apoyó el proceso de selección de la convocatoria de Coworking de NIDO, así como participó de la reunión de bienvenida a las 50 startups ganadoras socializando los beneficios de contar con un espacio en el coworking NIDO y la oportunidad de acceder a recursos estratégicos como bootcamps intensivos en temas críticos de desarrollo empresarial y tecnológico, así como mentorías individuales personalizadas con expertos de la industria.

La contratista apoyó y participó del proceso de cierre de la convocatoria de las 50 startups ganadoras, así como apoyó reunión de apertura y bienvenida al espacio, socializando los beneficios y oportunidades a las cuales pueden acceder gracias a la Secretaría de Desarrollo Económico.

La contratista apoyó y participó de reuniones del distrito de Innovación- NIDO en donde se acordaron los requerimientos y puesta en marcha para los Meetups, lo anterior en el marco del fortalecimiento de espacios de networking y aprendizaje sincrónico que permite interacción , oportundidades y generación de valor para las empresas y empredimientos del Valle del Cauca, así como el lanzamiento de la convocatoria de NIDO.

La contratista apoyó y participó de reuniones del distrito de Innovación- NIDO en donde se acordaron los requerimientos y puesta en marcha para los Meetups, lo anterior en el marco del fortalecimiento de espacios de networking y aprendizaje sincrónico que permite interacción , oportundidades y generación de valor para las empresas y empredimientos del Valle del Cauca

BENEFICIOS CONVOCATORIA COWORKING NIDO

2. Beneficios para las Startups Seleccionadas

Las 50 startups seleccionadas para este programa disfrutarán de múltiples beneficios que abarcan tanto infraestructura como formación y asesoría personalizada. Estos beneficios están diseñados para cubrir las necesidades fundamentales de los emprendedores, desde el desarrollo de competencias clave hasta el acceso a redes de contactos estratégicas.

2.1. Acceso a un Espacio de Coworking Colaborativo

Uno de los principales beneficios es el acceso a un espacio de coworking dinámico, diseñado para fomentar la interacción y el intercambio de ideas entre emprendedores. El entorno físico del coworking Nido está optimizado para el trabajo colaborativo, lo que facilita la creación de redes entre los participantes y promueve la innovación mediante la convivencia diaria con otros emprendedores, profesionales y expertos.

2.2. Bootcamps Intensivos

Además del espacio de trabajo, las startups tendrán acceso a bootcamps intensivos. Estos talleres especializados abordarán temas críticos para el desarrollo empresarial y tecnológico, tales como:

- Estrategias de crecimiento y escalabilidad.
- Innovación en modelos de negocio.
- Transformación digital y herramientas tecnológicas.
- Gestión financiera y atracción de inversión.
- Marketing digital y desarrollo de marca.

Cada bootcamp estará diseñado con un enfoque práctico, orientado a dotar a los participantes de las habilidades necesarias para superar retos específicos en sus industrias y mercados.

2.3. Mentorías Individuales Personalizadas

Otro pilar fundamental del programa es el acceso a mentorías individuales personalizadas. Las startups recibirán asesoría de expertos de la industria en áreas clave como:

- Optimización de modelos de negocio.
- Estrategias de captación de clientes.
- Expansión a nuevos mercados.
- Gestión de equipos y liderazgo.

Estas mentorías están diseñadas para ofrecer un acompañamiento a la medida de cada emprendimiento, asegurando que cada startup reciba apoyo en los aspectos más relevantes de su etapa de desarrollo. Los mentores no solo brindarán conocimientos teóricos, sino también orientación práctica basada en su experiencia en el sector, ayudando a las startups a identificar oportunidades y a superar los desafíos que enfrentan.

3. Objetivos del Programa

El programa *Espacios de Coworking Nido* tiene como principales objetivos:

- **Impulsar la Innovación**: Al proporcionar un entorno propicio para la creatividad y el intercambio de ideas, se busca que las startups desarrollen productos y servicios innovadores que puedan marcar la diferencia en sus respectivos mercados.
- **Fortalecer el Ecosistema Emprendedor**: Con la creación de redes de contactos y el acceso a recursos estratégicos, se pretende fortalecer la colaboración entre startups, mentores e inversores, creando un entorno donde el conocimiento y las oportunidades fluyan con facilidad.
- **Acelerar el Crecimiento Empresarial**: Mediante los bootcamps y mentorías, se ofrece a las startups herramientas clave para acelerar su crecimiento, permitiéndoles consolidarse más rápidamente y aumentar sus probabilidades de éxito a largo plazo.
- **Contribuir al Desarrollo Regional**: A través de este programa, se pretende que las startups contribuyan al desarrollo económico y social de la región, generando empleo y soluciones innovadoras que impacten positivamente en la comunidad.

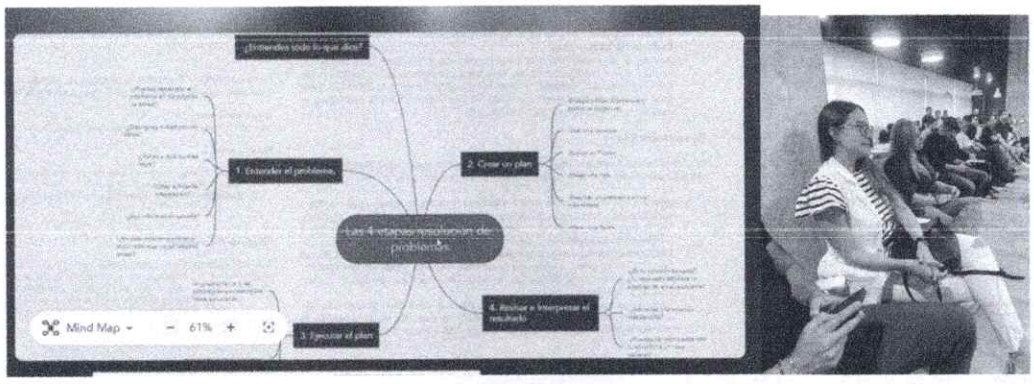
4. Impacto Esperado

Se espera que las 50 startups seleccionadas logren, en el mediano y largo plazo, mejorar significativamente su capacidad operativa, escalar sus negocios y posicionarse como actores relevantes dentro de sus industrias. Además, se anticipa que el programa contribuirá al fortalecimiento del ecosistema emprendedor de la región, creando un entorno de mayor dinamismo e innovación. Al generar una red sólida de emprendimientos, mentores y recursos estratégicos, el *Espacios de Coworking Nido* se proyecta como una plataforma clave para la transformación del tejido empresarial local.



Documento	Nombre	Apellido
94311762	JOSE URIEL QUINTERO CASTRO	JOSE URIEL QUINTERO CASTRO
16830943	JUAN	ROBLEDO
29126592	PAOLA ANDREA	SANDOVAL
29028589	SANDRA	ACERO
1118257259	SANDRA	ACOSTA
51968802	ROSA MARIA	AGUDELO
94458727	HECTOR	ALBAN
6135407	SALOMON	ALVAREZ
29874435	ANA KARINA MINA VELASQUEZ	ANA KARINA MINA VELASQUEZ
1014295480	JOHAN SEBASTIAN	ANGEL SANCHEZ
1143840187	ANGELICA MARIA MORENO HOLGUIN	ANGELICA MARIA MORENO HOLGUIN
16593634	JOHN	ARBOLEDA
67029080	MARIA ALEJANDRA	ARBOLEDA
1144101084	DAVID	ARTEAGA
94265163	WALTER	BEDOYA CASTILLO
16956683	WILFRAN	BEJARANO
1118299312	BANEB	BELTRAN
1143949307	LEONARDO	BETANCOURTH
16792765	ALEXANDER	BOLAÑOS
16792765	ALEXANDER	BOLAÑOS
66973257	ELSA	BOLAÑOS
1143943724	STEPHANY	SAAVEDRA URUEÑA
1144140743	JEFFERSON	BOLIVAR
1112231059	BRAYAN ANDRES OLARTE CHARA	BRAYAN ANDRES OLARTE CHARA
1107077793	BRAYAN NAVARRO BENACHI	BRAYAN NAVARRO BENACHI
66997703	LINA	BRITO
1107067052	CHRISTIAN	BURBANO
66837919	CLAUDIA	CADENA ESPELETA
31922627	NORMA ISABEL	CARDOZO
1107992786	CAROL LIZETH ENRIQUEZ	CAROL LIZETH ENRIQUEZ
66911429	SANDRA	CERON
1107513516	VALENTINA	CHAVARRIAGA
1107083679	ANGELA	CIFUENTES
1144868787	ANGELA	COBO
16535100	MARIO	COPETE
94044171	ANDRES	CORREA
1107092841	JAIME	CUELLAR
1144203650	DAVID RAMIREZ BELTRAN	DAVID RAMIREZ BELTRAN
1109547471	ALEJANDRO	DELGADO
97102302	DIEGO HERNAN CHAVES JACOME	DIEGO HERNAN CHAVES JACOME
1144030130	ISABELLA	ECHEVERRI
1144106969	EDGAR OCAMPO	EDGAR OCAMPO
16711096	JORGE	ELICER
51832111	ESPERANZA MORENO GALVIS	ESPERANZA MORENO GALVIS
94552536	JUAN	ESTRADA





4. Elaborar documentos técnicos (actas, informes, propuestas, estudios previos, etc), conforme a las directrices de la entidad y la normatividad vigente, según solicitud del jefe inmediato y/o supervisor del contrato.

La contratista apoyó evento y elaboró informe del lanzamiento del Hub de negocios de la universidad Icesi, lo anterior en el marco de la generación de relaciones y networking de emprendedores y empresarios, articulando la oferta empresarial con el ámbito académico e innovador.

La Contratista apoyó y proyectó documento técnico del Meetup de Michel Edery "Transforma tu negocio: Vende más y alcanza nuevos mercados a través del E-commerce y la tecnología", espacio clave organizado por el Hub de E-commerce en alianza con NIDO.

La contratista desarrolló el documento técnico para el meetup en la ciudad de Cali con Andrés Bilbao, los cuales se consolidaron como espacios claves para fomentar la mentalidad y la cultura emprendedora.

La contratista entregó al Centro herramienta digital en excel del mapeo de entidades y programas, incluyendo la información vigente del mes y próximas convocatorias del ecosistema empresarial, así mismo elaboró actas de asesoría de las empresas ganadoras de la convocatoria de base tecnológica.

La contratista entregó al Centro herramienta digital en excel del mapeo de entidades y programas, incluyendo la información vigente del mes y próximas convocatorias del ecosistema empresarial, así mismo elaboró actas de asesoría de las empresas ganadoras de la convocatoria de base tecnológica.

Informe de Asistencia al Meetup Nido con Andrés Bilbao

Fecha del Evento: 22 de agosto de 2023

Lugar del Evento: Garden Inn Hilton

Objetivo del Evento

El **Meetup Nido** fue organizado con el objetivo de brindar un espacio de aprendizaje, intercambio de experiencias y creación de conexiones entre startups y líderes del ecosistema de innovación. El evento contó con la destacada participación de **Andrés Bilbao**, cofundador de Rappi, quien compartió su experiencia en la construcción y escalabilidad de una startup exitosa.

Asistencia

El evento tuvo una asistencia significativa, con un total de **224 startups** del ecosistema emprendedor, quienes participaron activamente en las actividades programadas. Los asistentes incluyeron:

- **Fundadores de startups emergentes y consolidadas**: Representantes de empresas en diferentes fases de crecimiento, desde etapas tempranas hasta aquellas con tracción significativa en el mercado.
- **Inversionistas y mentores del ecosistema**: Participación de actores clave del ecosistema de inversión y aceleración, quienes mostraron interés en conocer y colaborar con las startups presentes.
- **Empresarios y expertos en innovación**: Líderes de la industria que ofrecieron su conocimiento y retroalimentación a las startups en crecimiento.

Desarrollo del Evento

El evento se dividió en varias etapas clave:

1. **Conferencia Principal - Andrés Bilbao**
   Andrés Bilbao abrió el evento con una conferencia inspiradora en la que compartió su historia como cofundador de Rappi, enfocándose en las lecciones aprendidas durante la creación, escalabilidad y expansión de su empresa. También ofreció consejos sobre cómo las startups pueden sortear desafíos comunes, desde la recaudación de fondos hasta el desarrollo de equipos de alto rendimiento.
2. **Presentaciones de Startups**
   Algunas de las startups más destacadas tuvieron la oportunidad de realizar presentaciones breves ante el público, donde expusieron su propuesta de valor, logros y planes de expansión. Estas presentaciones generaron gran interés, especialmente por parte de los inversionistas y mentores presentes.
3. **Espacio de Networking**
   Al finalizar las presentaciones, se abrió un espacio dedicado al **networking**, donde los 224 representantes de startups pudieron interactuar directamente con inversionistas, mentores y otros emprendedores. Este espacio fue clave para facilitar el intercambio de ideas, la creación de nuevas alianzas y el establecimiento de contactos estratégicos.

Resultados Clave

El evento cumplió con sus objetivos de generar conexiones y aprendizaje para las startups participantes. Los resultados más destacados incluyen:

- **Interacción significativa entre startups y actores clave**: Las startups aprovecharon al máximo el espacio de networking, estableciendo contacto con inversionistas, mentores y otros emprendedores, lo que abrió puertas a posibles oportunidades de colaboración y financiamiento.
- **Lecciones valiosas sobre escalabilidad**: La conferencia de Andrés Bilbao brindó a los emprendedores una perspectiva realista y práctica sobre cómo escalar sus negocios, ofreciendo consejos clave que pueden aplicar en sus propios proyectos.
- **Retroalimentación directa**: Las startups que realizaron presentaciones recibieron retroalimentación directa de parte de expertos e inversionistas, lo que les permitió afinar sus propuestas de valor y mejorar sus estrategias de negocio.

Espacio de Networking

El espacio de networking fue una de las actividades más valoradas por los asistentes. Durante esta fase, se observaron los siguientes aspectos destacados:

- **Intercambio de conocimientos y recursos**: Los fundadores aprovecharon la oportunidad para compartir experiencias y recursos que podrían ser beneficiosos para otros proyectos.
- **Posibles colaboraciones**: Surgieron conversaciones sobre posibles colaboraciones entre startups, así como acuerdos preliminares con inversionistas interesados en apoyar proyectos innovadores.

Conclusiones y Recomendaciones

El **Meetup Nido con Andrés Bilbao** fue un evento altamente productivo que proporcionó a las startups del ecosistema una plataforma para aprender, conectarse y generar nuevas oportunidades de crecimiento. La asistencia fue notable, y el formato del evento permitió un equilibrio ideal entre el aprendizaje y la creación de redes de contactos.

Conversatorio: "Transforma tu negocio: Vende más y alcanza nuevos mercados a través del E-commerce y la tecnología"

Organizado por:
Hub de E-commerce del Valle del Cauca en colaboración con NIDO.

Participantes:

1. **Michel Edery** – CEO y Cofundador de *SmartBeemo*
2. **Luisa Salcedo Vásquez** - Dropi
3. **Katherine Cardona - Líder** Nacional de ventas Bold.co

Objetivo del evento:

Este conversatorio tiene como objetivo proporcionar a los asistentes una visión integral sobre las herramientas y estrategias necesarias para transformar sus negocios a través del comercio electrónico (e-commerce) y el uso de tecnologías innovadoras. El enfoque principal es capacitar a las empresas locales en cómo pueden mejorar sus ventas y alcanzar nuevos mercados utilizando el potencial del e-commerce.

Ponencia destacada: Michel Edery, CEO de SmartBeemo

Michel Edery, experto en estrategias de marketing digital y comercio electrónico, fue el principal ponente del evento. Con su amplia experiencia liderando *SmartBeemo*, una plataforma de capacitación en marketing digital, Edery compartió ideas clave sobre cómo las empresas pueden maximizar sus resultados a través de la digitalización.

Puntos clave tratados por Michel Edery:

1. **Estrategias de E-commerce:** Edery hizo énfasis en la importancia de implementar estrategias personalizadas de e-commerce para cada tipo de negocio, dependiendo de su mercado y objetivos. Explicó cómo utilizar plataformas como Dropi para simplificar los procesos de ventas en línea.
2. **Transformación digital:** Se subrayó cómo la transformación digital es crucial para la supervivencia y el crecimiento de las empresas en un mundo cada vez más conectado. Las empresas que no adopten el comercio electrónico y la tecnología corren el riesgo de quedarse rezagadas.
3. **Alcance global:** A través del e-commerce, las empresas no solo pueden vender localmente, sino también expandirse a mercados internacionales. Las plataformas tecnológicas permiten superar las barreras geográficas.





BANCO MUNDO MUJER	PRODUCTOS DE CREDITO (CREDITOS PARA PEQUEÑAS EMPRESAS, PARA NEGOCIOS, PARA MUJERES)	Aquí le ayudaremos a gestionar su dinero de forma efectiva. Aprenderá a crear un presupuesto, ahorrar para el futuro y reducir gastos innecesarios. También le daremos consejos para manejar sus deudas y créditos	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	Personas naturales o jurídicas . Fortalecimiento empresarial para formalizados
	PACOUCTOS DE AHORRO (EDUCACION FINANCIERA) - CUENTA TU META	Programa que permite organizar y presupuestar los objetivos con metas claras y cualificables que permiten alcanzar objetivos realistas para ahorradores	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	Personas naturales o jurídicas . Fortalecimiento empresarial para formalizados
FUNDACION WWB	PROGRAMA YANU - YANU SEMIPRESENCIAL - VIRTUAL	CAPACITACIONES, ASESORIAS, FORTALECIMIENTO LOGRAZGO DEL SCR, CONEXIONES COMERCIALES (SOLO PARA CURSO SEMIPRESENCIAL)	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	EMPRENDEDORAS CON NEGOCIOS DE 4 MESES , ESCOLARIDAD HASTA TECNICO, MAYORES DE 18 AÑOS
	PLAN REACTIVATE	CAPACITACIONES, ASESORIAS, FORTALECIMIENTO SCR, CONEXIONES, SEGURIDAD ALIMENTARIA, CAPITAL DE TRABAJO	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	EMPRENDEDORAS CON NEGOCIOS DE 5 MESES . ESTRTAG 1,2 3 . TERRITORIO PRIORIZADO, ESCOLARIDAD HASTA TECNICO Y POSEER DISPOSITIVO MOVIL
	VOY DE LA MANO	ACOMPAÑAMIENTO CON MENTORAS PERSONALIZADAS PARA SEGUIR AVANZANDO EN EL NEGOCIO	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	HABER REALIZADO Y TERMINADO PROGRAMA YANU DE MANERA PRESENCIAL Y SER POSTULADO POR EL MENTOR DEL CURSO
	CONEXIONES COMERCIALES	Implementar estrategias de RSE basadas en inclusión de pequeños negocios como proveedores en su cadena de suministro	Emprendimiento Temprano / Crecimiento Empresarial	EMPRENDEDORAS Y EMPRESARIAS , CON NEGOCIOS DE IMPACTO Y SOSTENIBILIDAD . HABER REALIZADO ALGUNO DE LOS PROCESOS DE LA ORGANIZACIÓN

5. Representar a la dependencia en espacios de concertación y colaboración en torno al documento del emprendimiento y el desarrollo empresarial del Valle del Cauca, según asignación del jefe inmediato y/o supervisor del contrato.

La contratista participó del evento "Dialogos por Colombia", organizado por el Diario de Occidente , Federación de Departamentos y NIDO, donde asistieron diferentes emprendedores, empresarios y actores claves del ecosistema empresarial del departamento, generando una conversación en ambos sentidos que pueda permitir la sinergia de ecosistema y generación de valor.

La contratista participó de la socialización de la Ley 1712 de 2014 que regula el ejercicio del derecho fundamental de acceso a la información pública en Colombia, representando a la dependencia y generando conocimiento relacionado al trato digno y respetuoso con los usuarios pero el respetar la información clasificada o reservada.

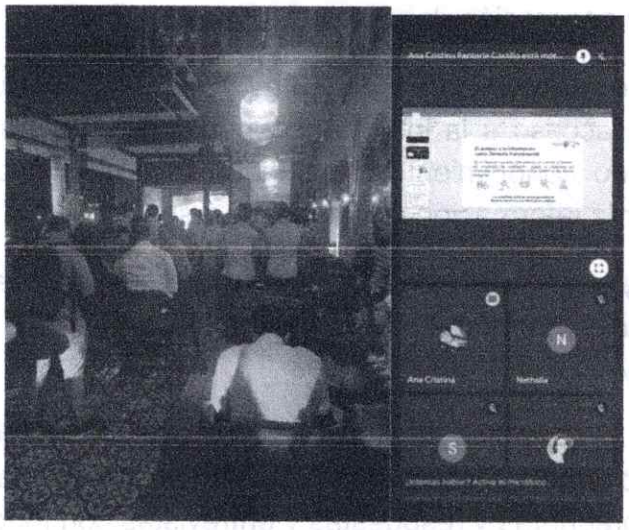
La contratista asistió y apoyó el evento Meetup donde asistieron emprendedores y participantes del ecosistema empresarial del Valle del Cauca y se generaron espacios de preguntas y respuestas y entrevistas con fondos.

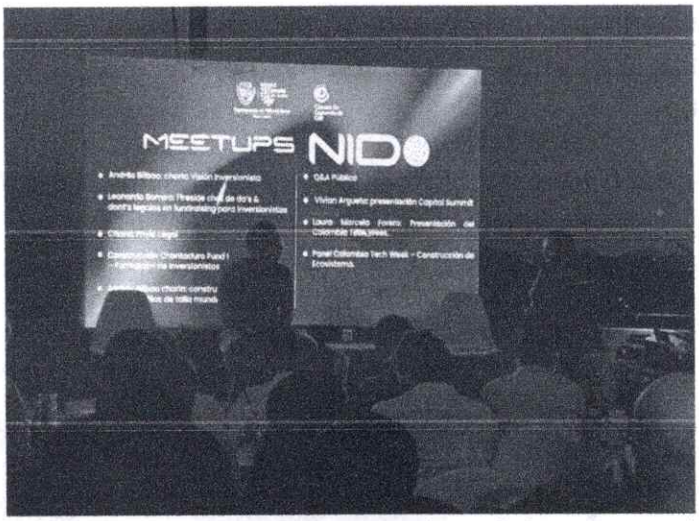
La contratista asistió y apoyó la logística del evento Meetup donde asistieron emprendedores y participantes del ecosistema empresarial del Valle del Cauca y se generaron espacios de preguntas y respuestas y entrevistas con fondos.

La contratista asistió y apoyó la logística del evento Reverse Pitch y Meetup -Valentina Valencia (VAAS), donde asistieron emprendedores y participantes del ecosistema

empresarial del Valle del Cauca y se generaron espacios de preguntas y respuestas y entrevistas con fondos.







6. Las demás que le sean asignadas por el supervisor del contrato y/o jefe inmediato, para el cumplimiento del objeto contractual y estén acorde con la naturaleza del contrato.

La contratista difundió y participó del evento de Registro de Marca liderado por la Subsecretaría de Emprendimiento y Desarrollo Empresarial, el cual permitió evidenciar la importancia de iniciar con el registro de la marca una vez se haya realizado una breve validación comercial, las implicaciones que puede traer el no hacerlo y los beneficios que trae tener la marca registrada en un país como Colombia.

La contratista asesoró a la empresa Sweet Lab en lo relacionado con su estrategia comercial y la apertura de nuevos puntos en el territorio Colombiano, validando su modelo de negocio y generando alianzas importantes para sus clientes.

La contratista invitó y promovió los distintos eventos promovidos por la Secretaría de Desarrollo Económico que generaron valor agregado a los distintos emprendedores y empresarios de diferentes sectores.

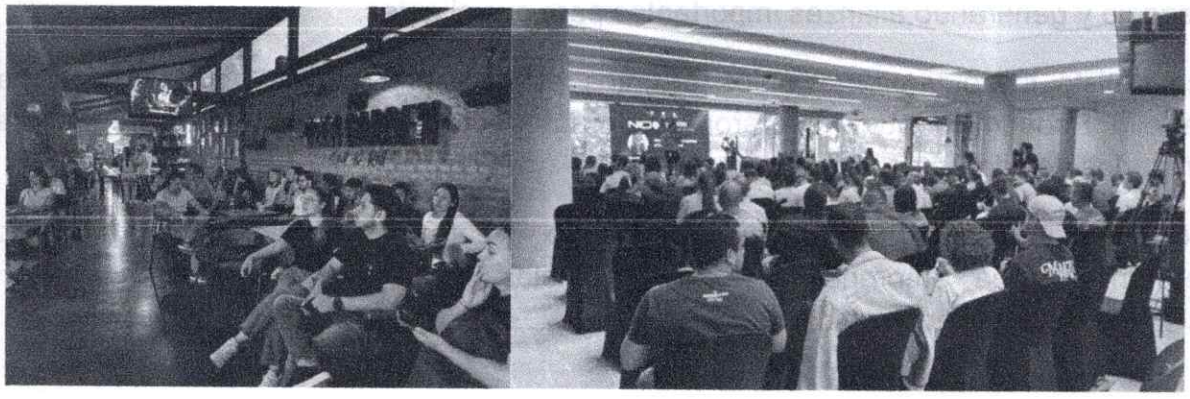
Participó en el Capital Summit en el Centro de Eventos Valle del Pacífico, lugar donde generaron sinergia emprendedores, inversionistas, corporativos y actores claves del ecosistema de base tecnológica.

La contratista invitó a participar a emprendedores y empresarios a los diferentes Webinar enfocados en la potencialización de ventas, así mismo, invitó a participar en la conferencia de los diferentes Meetups.

La contratista invitó a participar a emprendedores y empresarios del Webinar AICommerce – Impulsa tus ventas con inteligencia artificial, así mismo, invitó a participar en la conferencia de Marketing y transformación de la publicidad digital por Julian Mayorca – Head de Global RappiAds.









Que el balance de ejecución física es el siguiente:

Valor total del Contrato:	$ 45.000.000
Valor ejecutado	$ 45.000.000
Valor no ejecutado:	$0
Porcentaje de Ejecución:	100%

Que el balance de ejecución financiero es el siguiente:

Valor total del Contrato:	$ 45.000.000
Anticipo:	$0
Amortización anticipo:	$0
Pago anticipado:	$0
Pagos parciales	$39.000.000
Interés moratorio:	$0
Total pagado:	$39.000.000
Saldo a favor de El Contratista:	$6.000.000
Saldo a favor de El Departamento:	$0

En consecuencia, las partes, una vez leída y aprobada la presente acta, se suscribe en la ciudad de Cali, a los 3 días del mes de DICIEMBRE de 2024. Con la firma de la presente el contratista se obliga a cargarla en la Plataforma del SECOP II (Si corresponde).

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO
SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR

MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA
CONTRATISTA

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Blanca Cecilia Leyton, Zulima Guzmán, José Antonio Cristancho Martínez, Angela Garcia, Katherine Santamaria Sánchez	**Nombre:** Diana Lorena Vanegas Cajiao / Juan Gabriel Rojas Girón	Comité Institucional de Gestión y Desempeño Acta No. 002
Cargo: Profesional Especializado, Profesional Universitario, Contratistas	**Cargo:** Directora Jurídica / Subdirector de Contratación	
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 03/04/2019	**Fecha:** 03/04/2019	**Fecha:** 17/06/2019

CONTRATO NÚMERO: 1.310-17.13-6293 **FECHA:** 20/05/2024

CONTRATANTE: Departamento del Valle del Cauca.

DEPENDENCIA: SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD

CONTRATISTA: MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA

VALOR: CUARENTA Y CINCO MILLONES DE PESOS M/CTE ($45.000.000)

DISPONIBILIDAD PRESUPUESTAL: 5500005087 **DE FECHA:**11/01/2024

REGISTRO PRESUPUESTAL: 5600066693 y 5600066697 **DE FECHA:** 20/05/2024

FUENTE DE FINANCIACIÓN: LIBRE DESTINACIÓN

PLAZO: 31 de Diciembre de 2024

SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR: JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO

OBJETO: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES COMO ECONOMISTA MAGISTER EN GOBIERNO EN LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD EN DESARROLLO DEL PROYECTO DENOMINADO FORTALECIMIENTO DEL EMPRENDIMIENTO POR MEDIO DEL PROGRAMA VALLE INN Y LA GENERACIÓN DE ESPACIOS INTERACTIVOS EN EL VALLE DEL CAUCA

Los suscritos JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO identificado(a) con cédula de ciudadanía número 1.144.041.044, actuando como SUPERVISOR o INTERVENTOR, MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA portador de la cédula de ciudadanía 1.143.943.724, obrando como CONTRATISTA, nos reunimos en las instalaciones de LA SECRETARIA DE DESARROLLO ECONÓMICO Y COMPETITIVIDAD con el objetivo de acordar el pago final del presente Contrato de la siguiente forma:

VALOR DEL CONTRATO:	$45.000.000
VALOR ANTICIPO:	$0
VALOR PRESENTE ACTA:	$6.000.000
AMORTIZACIÓN ANTICIPO:	$ 0
VALOR A PAGAR ESTA ACTA:	$6.000.000
VALOR PAGADO ACTAS 1,2 ETC:	$39.000.000
AMORTIZACIÓN ANTICIPO ACTAS 1,2 ETC:	$0
SALDO DEL CONTRATO:	$0

En estos términos el CONTRATISTA acepta los pagos efectuados y que el indicado en esta acta es el valor como pago final del presente Contrato.

En constancia se firma en la ciudad de Cali a los 3 días del mes de DICIEMBRE de 2024. Con la firma de la presente el contratista se obliga a cargarla en la Plataforma del SECOP II (Si corresponde)

JUAN MARTÍN BRAVO CASTAÑO

SUPERVISOR Y/O INTERVENTOR

MIRIAN STEPHANY DEL MAR SAAVEDRA URUEÑA
CONTRATISTA

Elaboró	Revisó	Aprobó
Nombre: Juan Gabriel Rojas Girón, José Antonio Cristancho	**Nombre:** Diana Lorena Vanegas Cajiao	Comité Coordinador del Sistema Integrado de Gestión Acta N. 006
Cargo: Subdirector de Contratación, Contratista	**Cargo:** Directora Jurídica	
Firma:	**Firma:**	
Fecha: 10/08/2018	**Fecha:** 10/08/2018	**Fecha:** 15/08/2018