

Barranquilla, 30 de diciembre de 2024.

Doctor

JORGE SAMPAYO HERRERA

Supervisor del contrato No. 202400877

Secretaría de Desarrollo Económico

Departamento del Atlántico.

ASUNTO: INFORME DE GESTIÓN DE ACTIVIDADES CORRESPONDIENTES AL PERIODO DEL 30 DE NOVIEMBRE AL 29 DE DICIEMBRE de 2024.

Mediante el presente, remito a usted Informe de la gestión correspondiente al periodo del 30 de noviembre al 29 de diciembre de 2024, de acuerdo con el contrato No. **202400877**.

Objeto: PRESTACIÓN DE SERVICIOS PROFESIONALES PARA EL ACOMPAÑAMIENTO Y LA ASESORÍA INTEGRAL EN LA GESTIÓN ADMINISTRATIVA DE LOS PROYECTOS LIDERADOS POR LA SUBSECRETARÍA DE GESTIÓN EMPRESARIAL ADSCRITA A LA SECRETARÍA DE DESARROLLO ECONÓMICO DEL DEPARTAMENTO DEL ATLÁNTICO.

Ejecución Contractual.

Se relacionan a continuación las actividades realizadas por el contratista durante el plazo de ejecución del contrato:

DETALLE DE LAS ACTIVIDADES REALIZADAS	
OBLIGACIÓN	PRODUCTO
1. Prestar el acompañamiento requerido en la ejecución y seguimiento en los proyectos, líneas, programas o planes que le sean asignados en la Subsecretaría de Gestión Empresarial.	<p>En el desarrollo de esta actividad pude realizar el seguimiento al apoyo brindado a:</p> <p>El 1 de diciembre tuve la oportunidad de participar en la estrategia Exposolidaria, realizada en esta ocasión en el municipio de Usiacurí. Este evento tiene como objetivo fundamental promover el fortalecimiento de la economía popular en el departamento, ofreciendo un espacio para visibilizar y apoyar a aquellos microemprendedores que desempeñan tareas esenciales dentro de la escala económica y que dependen del sustento mínimo para cubrir las necesidades de sus hogares.</p> <p>La feria se llevó a cabo en la plaza principal del municipio, convirtiéndola en un punto de encuentro dinámico y enriquecedor donde emprendedores populares de distintos sectores y municipios pudieron exhibir y comercializar sus productos y servicios. Este escenario no solo facilitó la interacción entre los participantes y la comunidad, sino que también sirvió como una plataforma para resaltar el talento y la creatividad de los pequeños emprendedores, quienes son un pilar importante en el tejido económico local.</p> <p>Exposolidaria se ha consolidado como una de las principales estrategias impulsadas por la</p>

	<p>administración del gobernador Eduardo Verano, marcando el inicio de un ambicioso proyecto que busca la participación activa del sector público y privado. Este proyecto pretende generar un impacto significativo en las condiciones de vida de los emprendedores populares, brindándoles herramientas y oportunidades para crecer, mejorar la calidad de sus productos y servicios, y acceder a nuevos mercados.</p> <p>Durante mi participación, pude interactuar con varios emprendedores, lo que me permitió conocer de cerca sus necesidades, desafíos y aspiraciones. Esta experiencia reafirmó la importancia de iniciativas como Exposolidaria, que no solo ofrecen un espacio para el intercambio comercial, sino también para el fortalecimiento de las capacidades empresariales de estos actores económicos.</p> <p>El 10 de diciembre asistí al evento organizado por la Cámara de Comercio, donde Alejandro Salazar Yusti, autor del libro <i>La Estrategia Emergente y la Muerte del Plan Estratégico</i>, presentó una conferencia en el Salón Real del Country Club. Salazar Yusti, consultor reconocido en estrategias organizacionales para multilatinas colombianas, compartió su enfoque innovador, resaltando cómo las empresas deben adoptar una mentalidad más flexible y adaptativa ante los cambios dinámicos del mercado. Durante la charla, destacó la relevancia de sustituir los rígidos planes estratégicos por modelos más emergentes que se ajusten a las realidades del entorno empresarial.</p> <p>El libro, que sirvió de base para su presentación, cuestiona los métodos tradicionales de planeación estratégica, citando a Von Moltke para enfatizar que "ningún plan sobrevive el contacto con el enemigo". Salazar Yusti propone un enfoque práctico, dirigido a líderes organizacionales que enfrentan retos para mantener su ventaja competitiva. Su presentación ofreció herramientas clave para enfrentar desafíos empresariales contemporáneos, fortaleciendo la capacidad de respuesta y adaptabilidad de las organizaciones. Este evento fue una oportunidad para explorar estrategias que impacten positivamente la sostenibilidad empresarial y el liderazgo efectivo</p> <p>El 12 de diciembre, participé en una reunión virtual orientada a la organización final de la feria "The Local Project", liderada por la emprendedora Michell Alemán y respaldada por la Secretaría de Desarrollo Económico de la Gobernación del Atlántico. Durante esta sesión, que fue guiada por Gisel Santiago y Luz Elena Figueredo, se abordaron</p>
--	---

	<p>aspectos clave para garantizar el éxito del evento. Entre los temas tratados, se definieron las responsabilidades específicas de cada miembro del equipo y se establecieron las fechas en las que los funcionarios y contratistas de la Secretaría tendrían presencia en el stand institucional.</p> <p>El propósito de esta reunión fue no solo coordinar las actividades logísticas y operativas necesarias para la feria, sino también asegurar una representación efectiva de la Secretaría en este espacio, destinado a impulsar a emprendedores locales. Estas acciones refuerzan el compromiso de la Gobernación con el apoyo al emprendimiento y el desarrollo económico de la región, destacando la importancia de generar espacios de interacción entre empresarios y la comunidad.</p> <p>El 23 de diciembre, asistí a la reunión de revisión y gestión de compromisos para el 2025, realizada en las instalaciones de la Secretaría de Desarrollo Económico. En la reunión participaron Wilson Cáceres, Diana Carmona, el Subsecretario Marcel Di Muzio, Luz Elena Figueredo y Gisel Santiago. Durante este encuentro, se trataron diversos temas relacionados con las actividades y objetivos en los que la Secretaría está trabajando actualmente, y se discutieron los compromisos y las reuniones programadas para el próximo año.</p> <p>Se establecieron claramente los puntos prioritarios para el 2025, los cuales no deben ser pasados por alto y deben ser abordados desde el inicio de enero. Además, se identificaron los actores clave del ecosistema de desarrollo empresarial del departamento con los cuales trabajaremos a lo largo del año. En este sentido, se fijaron las fechas de las reuniones con estos actores y se asignaron los responsables de cada uno de los programas que serán implementados. Esta reunión fue crucial para garantizar una planificación efectiva y alineada con las metas de la Secretaría para el año entrante, asegurando que todos los compromisos se gestionen de manera eficiente.</p>
<p>2. Brindar asistencia técnica en convocatorias, audiencias, reuniones, eventos a las que sea invitada o lidere la Subsecretaría de Gestión Empresarial.</p>	<p>Durante el período cubierto por este informe, en la Subsecretaría Empresarial he estado cumpliendo con el compromiso de brindar asistencia técnica en diversas instancias.</p> <p>El pasado 3 de diciembre participé en una reunión con Jair Yaneth, CEO de Café Mekadesh, un empresario destacado de la ciudad conocido por su participación como expositor y speaker en importantes ferias y eventos, donde ha sido reconocido como un caso de éxito empresarial. Durante el encuentro, Jair compartió su trayectoria</p>

	<p>empresarial, relatando cómo logró transformar su idea inicial en una empresa sólida y en crecimiento constante, lo que inspiró al equipo de la Subsecretaría de Desarrollo Económico presente en la reunión.</p> <p>Este espacio permitió estrechar lazos y generar compromisos de colaboración a futuro. Jair Yaneth manifestó su interés en trabajar de la mano con la Secretaría para apoyar a emprendedores, aportando su experiencia y conocimientos. Además, solicitó al Subsecretario de Gestión Empresarial, Marcel Di Muzio, la revisión de una propuesta orientada a fortalecer el sector productivo y artesanal que lidera. Esta iniciativa busca generar un impacto significativo en las comunidades que dependen de estas actividades económicas, promoviendo su desarrollo y sostenibilidad.</p> <p>Reuniones como esta reafirman la importancia de articular esfuerzos entre el sector público y privado para impulsar el crecimiento económico en la región. La disposición de Jair Yaneth para compartir su experiencia y colaborar con la Secretaría representa una oportunidad valiosa para enriquecer las iniciativas dirigidas a emprendedores y fortalecer el ecosistema empresarial del departamento.</p> <p>El 11 de diciembre, participé en varias actividades clave en las instalaciones de la Secretaría de Desarrollo Económico, que reflejan la diversidad de las iniciativas en curso. En primer lugar, sostuvimos una reunión con Grayson Midelton, representante del Cuerpo de Paz, para recibir su respaldo al programa CEDETEXTIL, enfocado en el fortalecimiento del sector textil del Atlántico. Este espacio fue propicio para establecer planes conjuntos y proyectar acciones de apoyo al programa, que tiene un impacto significativo en el tejido empresarial del departamento.</p> <p>Además, por invitación del subsecretario de Turismo, Jaime Alfaro, interactuamos con el empresario José Joaquín Uribe, quien presentó un proyecto innovador dirigido a capacitar y organizar a las mujeres afrodescendientes que ofrecen servicios de masajes en las playas del departamento. Este proyecto busca formalizar y mejorar la calidad de estos servicios, lo que contribuirá al desarrollo económico y social de estas comunidades. Concertamos una reunión para principios de 2025 con el objetivo de dar mayor claridad y avanzar en la implementación de esta iniciativa.</p> <p>Finalmente, me encargué de gestionar aspectos logísticos relacionados con la Feria Navideña de Emprendedores, programada del 16 al 21 de diciembre en la Plaza de la Paz. Esto incluyó la</p>
--	--

	<p>entrega y envío de solicitudes a la Triple A, junto con los planos y la descripción del evento, así como a la Policía Nacional para coordinar el acompañamiento durante la feria. La carta dirigida a la Policía tuvo que realizarse de manera física pues solo son tenidas en cuenta cuando se radican en el comando de la policía. También se realizó la coordinación adicional del evento con los funcionarios de Secretaría General: Tatiana González, Lino Torregrosa y Yelena Rodríguez. Estas gestiones son fundamentales para garantizar la organización y éxito de este evento, que busca impulsar a los emprendedores locales en una temporada clave para sus actividades económicas.</p>
<p>3. Elaborar informes y proyectar respuestas que le sean requeridos en virtud de la ejecución del objeto contractual.</p>	<p>En el desarrollo de estas actividades se ejecutaron:</p> <p>El 3 de diciembre llevé a cabo la revisión y el ajuste del acta correspondiente a la reunión sostenida con el empresario Jair Yaneth y el equipo de la Subsecretaría de Desarrollo Económico, liderado por el Subsecretario Marcel Di Muzio. Esta reunión, realizada en la sala de juntas de la Secretaría de Desarrollo Económico en la Gobernación, abordó temas clave relacionados con la experiencia empresarial del señor Jair Yaneth, sus aportes al fortalecimiento de las iniciativas de la Secretaría y las oportunidades para establecer futuras alianzas estratégicas.</p> <p>El acta incluyó un registro detallado de los puntos tratados durante la reunión, destacando la disposición del empresario para actuar como orientador en programas de emprendimiento y como caso de éxito para inspirar a otros emprendedores del departamento. Asimismo, se documentó la solicitud de apoyo para los programas destinados a emprendedores, respaldada por una propuesta formal que fue radicada por el señor Jair Yaneth en la Gobernación.</p> <p>El proceso de revisión y ajuste del acta aseguró la claridad y precisión en la documentación de los acuerdos y compromisos asumidos durante la reunión, facilitando así su posterior seguimiento por parte de los equipos responsables.</p> <p>Me comprometo a en lo que resta del mes de diciembre a elaborar informes y proyectar respuestas que me sean requeridos en virtud de la ejecución del objeto contractual.</p>
<p>4. Ejecutar todas las demás actividades que le sean asignadas, relacionadas con el objeto de su contrato y que resulten necesarias para la debida prestación de los servicios</p>	<p>El día 9 de diciembre de 2024, asistí al foro organizado por la Cámara de Comercio de Barranquilla en el auditorio de su sede Buenavista, titulado "<i>Perspectivas y estrategias en financiación</i>". Este evento contó con la destacada participación del panelista Óscar León García, experto valorador de</p>

	<p>empresas y consultor financiero empresarial, quien lideró un conversatorio que resultó particularmente enriquecedor. En su intervención, destacó conceptos fundamentales para el crecimiento empresarial, entre ellos la importancia de preparar a las empresas para crecer y la relevancia de contar con una estrategia corporativa y competitiva sólida.</p> <p>El enfoque de este foro resulta de gran valor para los objetivos de la Secretaría de Desarrollo Económico, ya que fortalece nuestra capacidad de brindar un acompañamiento más estratégico a los empresarios y emprendedores del Atlántico. La reflexión central del panelista, “hay que prepararse para crecer”, invita a promover entre los emprendedores del departamento una visión más estructurada y prospectiva de sus negocios. Esto implica diseñar estrategias corporativas adaptadas a las dinámicas del mercado y fomentar su competitividad a nivel regional y nacional.</p> <p>A partir de este conversatorio, podemos replicar las ideas compartidas a través de talleres o capacitaciones dirigidos a los actores del ecosistema empresarial, con el fin de multiplicar el conocimiento y sensibilizar sobre la necesidad de planificar el crecimiento con visión estratégica. Asimismo, el foro refuerza la importancia de articular esfuerzos con expertos y consultores externos, lo que permite fortalecer las capacidades financieras y administrativas de las empresas en el departamento.</p> <p>El 14 de diciembre, junto con Gisel Santiago e Isabel Algarín, estuve a cargo del stand de la Gobernación en la feria "The Local Project". Durante el evento, tuvimos la oportunidad de interactuar directamente con los asistentes, brindándoles información sobre los planes y programas que la Secretaría de Desarrollo Económico tiene para apoyar a los emprendedores y empresarios de la región. Además, proporcionamos el enlace para que los interesados pudieran realizar su inscripción y ser considerados para los programas programados para 2025.</p> <p>En esta actividad, también conversamos con los empresarios que participaban en la feria, alentándolos a utilizar los servicios ofrecidos por la Secretaría, a seguir nuestra página de Instagram, y a vincularse con las actividades que llevamos a cabo desde la Subsecretaría de Gestión Empresarial. Esta interacción directa con los emprendedores refuerza nuestra labor de acercar la institucionalidad a las empresas locales, promoviendo el acceso a las oportunidades que fomentan su crecimiento y consolidación.</p>
--	--

<p>5. Las demás que le sean asignadas por la supervisión, y que guarden relación con el objeto del contrato.</p>	<p>Hasta la fecha del presente informe:</p> <p>Dentro de las actividades asignadas por el supervisor, realicé la revisión de la documentación soporte de los informes presentados por los contratistas Oly Silvera y Wiston Cure. Este proceso incluyó la verificación de la consistencia y claridad de los datos, la revisión de las certificaciones de ellos cursos obligatorios de la gobernación, planilla de pago de aportes entre otros. Así como el cumplimiento de los lineamientos establecidos para la presentación de informes dentro de la Subsecretaría de Gestión Empresarial.</p> <p>La revisión se llevó a cabo con el propósito de garantizar que las cuentas cuenten con los debidos soportes para ser cargadas al sistema de pagos y no presenten devoluciones, facilitando así la supervisión y evaluación de los resultados alcanzados.</p> <p>Y me comprometo a realizar las demás tareas que me sean asignadas por la supervisión, y que guarden relación con el objeto del contrato</p>
<p>6. Las demás derivadas de las normas legales vigentes y de la naturaleza del contrato.</p>	<p>En el desarrollo de estas actividades designadas en mi contrato</p> <p>El 12 de diciembre de 2024, participé en el evento <i>“Inversiones Transformadoras: Prepárate para el Futuro”</i>, organizado por la Cámara de Comercio de Barranquilla. Este encuentro reunió a destacados expertos del ámbito empresarial, como Sergio Barake, Arturo Jiménez, Mario Alcalá y Álvaro Rodríguez Ferrero, quienes compartieron sus perspectivas sobre las condiciones básicas para acceder a financiamiento, una de las mayores necesidades de las PYMES del Atlántico, y los elementos clave para atraer capital y garantizar el éxito a largo plazo. Los panelistas analizaron las oportunidades de innovación y los nuevos ecosistemas de financiamiento que están transformando el panorama empresarial en la región. Entre los puntos más relevantes, Sergio Barake destacó la importancia de la sostenibilidad financiera, la digitalización y la capacidad de adaptarse como claves para atraer inversiones y garantizar la permanencia empresarial. Arturo Jiménez abordó los desafíos iniciales de las empresas para acceder a grandes capitales y enfatizó en la relevancia de decisiones financieras estratégicas para un crecimiento sostenido. Por su parte, Mario Alcalá subrayó que los inversionistas valoran planes de negocio bien estructurados, con proyecciones claras y estrategias para mitigar riesgos, mientras que Álvaro Rodríguez resaltó el auge de Barranquilla como destino para la inversión extranjera, gracias a</p>

	<p>su talento humano especializado y su crecimiento exponencial en sectores de servicios.</p> <p>El evento concluyó con las palabras del presidente ejecutivo de la Cámara de Comercio de Barranquilla, Manuel Fernández Ariza, quien reafirmó el compromiso de la entidad con la formación y competitividad empresarial de la región. Asimismo, se anunció que en 2025 se desarrollarán nuevas iniciativas diseñadas para responder a las tendencias del mercado y fortalecer el tejido empresarial del Atlántico y el Caribe. Este espacio no solo permitió identificar oportunidades de financiamiento para las PYMES, sino también reforzar el papel estratégico de la Cámara como aliada clave de la secretaria en el desarrollo económico regional.</p>
--	---

Atentamente,



RICHARD PARADA MIRANDA
C.C. 72.302.876 de Barranquilla

ANEXO FOTOGRAFIAS.



FERIA EXPOSOLIDARIA USIACURI

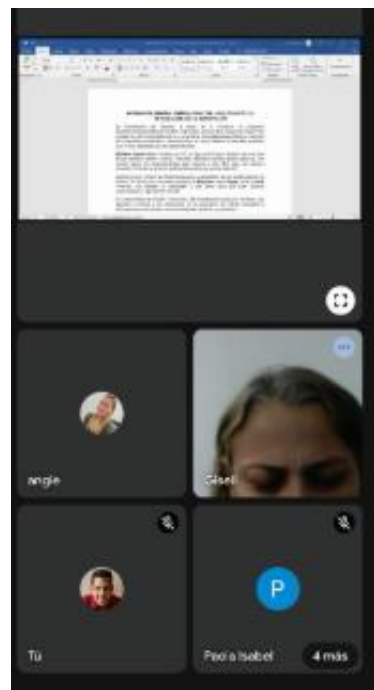
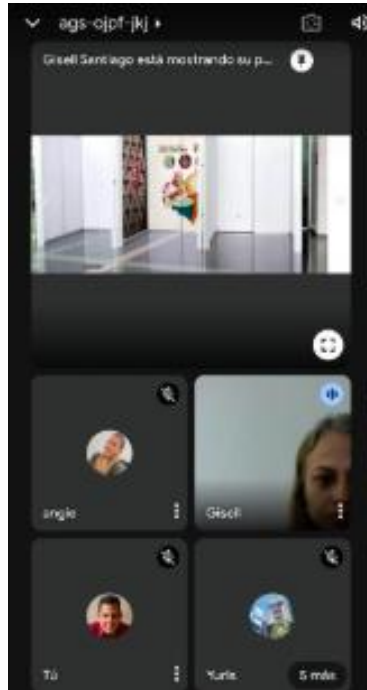
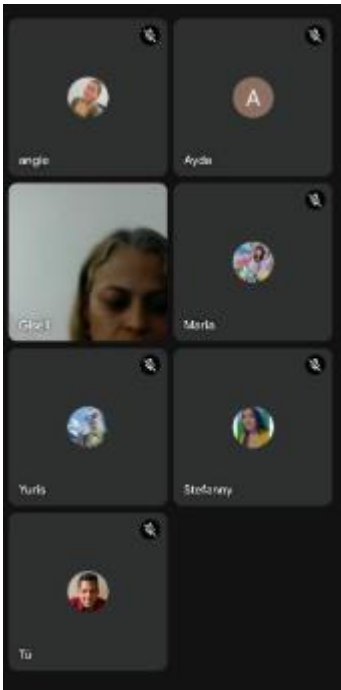


Reunio CEO café Mekadesh





La Estrategia Emergente y la Muerte del Plan Estratégico,




Reunión organización The Local Project



El 11 de diciembre, participé en varias actividades clave en las instalaciones de la Secretaría de Desarrollo Económico



Perspectivas y estrategias en financiación

	FORMARIO ACTA DE REUNION	VERSION	001
		FECHA	2020-08-07

Fecha de la Reunión: 08 12 2024
Hora: 04:00 P.M. – 03:00 P.M.

Funcionario responsable o moderador de la reunión: Muroel Rafael Di Muzio Baro – Subsecretario Gestión Empresarial

Tema(s) de la Reunión:
REUNION EMPRESARIAL CON EL DIRECTOR CAFÉ MEKADESH

Lugar: Sala de Juntas - Secretaría de Desarrollo Económico

ORDEN DEL DIA

1	Charla con Jair Fasetti Ruiz – owner empresarial de Café Mekadesh
---	---

Unidad de asistencia:

NOMBRE	CARGO/DEPENDENCIA	TELÉFONO	E-MAIL	FECHA
Horacio adarso - Control de Acceso a Reunión				

Desarrollo de la reunión

Jair inicia la reunión realizando su presentación e indicando que su producto es el café que es 100% orgánico y viene de la Sierra Nevada de Santa Marta, así mismo comunica que todo el proceso como su empaque es totalmente amigable con el medio ambiente y lo reflejan desde su empaque el cual se encuentra hecho en papel 100% compostable el cual es reciclable y adicionalmente puede ser utilizado para la elaboración de manualidades.


Adicionalmente menciona que teniendo en cuenta que su empaque es reutilizable este es utilizado por grupo de mujeres en la ciudad de Bogotá que transforman este empaque en manualidades, lo que genera un impacto social y económico, adicionalmente con Barranquilla Verde tienen un convenio donde actualmente sus bolsas son utilizadas para plantar árboles en zonas específicas de la ciudad de Barranquilla.

Con la finalidad de brindarle a su café un toque diferencial a todos los demás que se encuentran en el mercado, su café cuenta con un sabor agregado que son los artesanales tales como los totumos que se sacan del totumo y que se realizan en el municipio de Tubará y las cucharas/garchos que se realizan en madera en el municipio de Galapa, los brinda a sus clientes sentimientos sobre todo cuando el producto se consume fuera del país.

Si bien es cierto que su producto no entra dentro de los catalogados como productos nostálgicos, si genera sentimientos, debido a las artesanías que lo acompañan por otra parte, comunica que su propuesta se encuentra basada en la inclusión social, debido a que manejan varias poblaciones vulnerables tales como víctimas del conflicto armado, rehabilitación de chicos que se encuentran con condición de droga.

Gobernación del Departamento del Atlántico - www.gobatlantico.gov.co - Correo: 3307100
 Página 1 de 6

ACTA REUNION CAFÉ MEKADESH

	FORMARIO ACTA DE REUNION	VERSION	001
		FECHA	2020-08-07

Actualmente como resultado de sus relacionamientos que viene realizando con el SENA y la Gobernación del Atlántico, realiza viajes a Estados Unidos a los estados de Florida, Texas, Pensilvania, New York, Colorado; también realiza viajes a Europa específicamente a Barcelona y tiene proyección de estar a una feria en Cuba.

Dentro de todo el desarrollo de su actividad se ha encargado de buscar proveedores que le generen seguridad y confianza, que le permitan poder generar en su marca competitividad, estos proveedores sobre todo en tema de empaque conocen las normas que deben llevar para sacar el producto.

Para temas de exportación maneja actualmente el mínimo que no le genera temas de legalización como tal del producto para donde lo envía determinado en 50 kilos para exportación determinado como pequeño productor, sus facturas no deben superar los 800 dólares por el momento y en los casos que se pasen esos valores los fracciona.

Comenta que dentro del acompañamiento que le realizó la Gobernación del Atlántico a su proceso, tuvo la fortuna de contar con consultoría donde le realizaron análisis de su producto de 3 a 5 años, lo que le permitió tener una visión a futuro de su producto y a raíz de este resultado inicio el trabajo para generar productos diferentes al que se encuentra comercializando actualmente, tiene alrededor de un año en este proceso.

Luego de la introducción respecto a cómo inicio su marca y donde se encuentra actualmente, Jair comenta que solicita apoyo por parte de la Gobernación específicamente para las unidades productivas con las cuales trabaja de sus productos adicionales como lo son las totumas en Tubará, maderas en Galapa y Arriba en Fonseca, debido a que tiene identificadas las necesidades en estas poblaciones tales como herramientas de trabajo, capacitación en innovación de productos y llevarlos hacer competitivos.

Compromiso

No.	Compromiso	Fecha de entrega	Responsable
1			

FIRMA DEL RESPONSABLE

Gobernación del Departamento del Atlántico - www.gobatlantico.gov.co - Correo: 3307100
 Página 2 de 6



PREPARA TU EMPRESA PARA EL FUTURO



FERIA THE LOCAL PROJECT



REUNION 51 LABS

